

POLEKS DRY

Adana'da üretip
40 ülkeye
hizmet veriyor ➤ 22'DE



Metçağ
Makine
Proje
Müdürü
**ÇAĞLAR
POLAT**

ADAPAN Endüstriyel Otomasyon

2021 yılı cirosunu
yüzde 50 artırdı ➤ 8'DE



ADAPAN Endüstriyel
Otomasyon
işletme sahibi
**MEHMET
EMİN IŞIL**

Çelik Helezon

üretim kapasitesini
aylık 20 bin
metreye çıkardı ➤ 12'DE



Çelik Helezon
İşletme Sahibi ve
Genel Müdürü
MEHMET BADEM

ÜNALLAR

Makina'dan lastik
granül tesisi imalatı
➤ 18'DE

İhracat

kanallarımız
çoğaldığında
tarım sektörünün
sorunları azalacak
➤ 6'DA

Türkiye'nin 4. sondaj
gemisi 2022
baharında gelecek
➤ 10'DA

5G için 1 milyon
baz istasyonuna
ihtiyacımız var
➤ 16'DA

Başkent'e 'Vega
Otonomi' geliyor
➤ 20'DE

Çelik ve demirdışı
metaller sektörü
ihracatta
rekora koşuyor
➤ 24'TE

Yüksek Kapasite
Tahıl Kurutma Makinesi
Powerful Grain Dryers
Мощные Зерносушилки

Kaliteli Servis
Quality Services
Качественное Обслуживание

Uygun Fiyat
Reasonable Price
Приемлемые цены

POLEKS DRY
tahıl kurutma makinesi / grain dryers

FOR QUALITY GRAINS, POLEKS DRY



Metçağ

Makine İmalat

İnş. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T.: +90 322 429 11 12

F.: +90 322 429 10 12

G.: +90 541 640 29 73

poleksdry.com

info@poleksdry.com

[/poleksdry](https://www.facebook.com/poleksdry)

Yeşiloba Mahallesi 46267 Sokak
No: 18 Seyhan/Adana





apaydın rezistans®

Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

Heating Technology

SERAMİK YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Ceramic Insulated Band Heaters



MİKA YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Mica Insulated Band Heaters



HAVA SOĞUTMALI KABİNLİ REZİSTANSLAR

Air-Cooled Band Heaters With Cabinet



MİKA VE SERAMİK YALITIMLI DÜZ PLAKA-REZİSTANSLAR

Mica and Ceramic Insulated Flat Plate Heaters



FİŞEK REZİSTANSLAR

Cartridge Heaters



SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR

Hot Runner Coil Heaters



YANMAZ KABLO VE MAKARONLAR

Fireproof Cable and Sheath Cable



BORU TİP REZİSTANSLAR

Pipe Type Heaters



TERMOKUPLAR

Thermocouples



ISI KONTROL CİHAZLARI

Temperature Control Devices



LEISTER®

BÖLGE BAYİİ



www.apaydinrezistans.com



info@apaydinrezistans.com



(0322) 351 94 62 - 359 42 84



(0322) 351 38 85

Yeni Metal Sanayi Sitesi Yeşiloba Mah. 13. Blok 46117 Sokak No:19/A Seyhan/ADANA

Hızlı trapez rollform hattı
Kasetli sistem rollform hattı
Kepli rollform hattı
Mahya makinesi
Kenar sac ezme makinesi
Uçar tip şerit testere
Panel testeresi
Deck panel rollform hattı

UCZ Sigma profil hatları
Metal kiremit rollform hattı
Dilme hattı
Boyutlama hattı
Sera olukları hattı
Gofraj hattı

Sandviç panel hattı
EPS panel hattı
Taşyünü panel hattı
Sinüs oluk rollform hattı
Trapez sac rollform hattı



GÜNGÖR MAKİNA
Rollform Makinaları İmalatı

Yeşiloba Mah. 46239 Sk.
Mehmet Başpınar Ort. Ölç. San. Sit.
No: 3/K **Seyhan/ADANA**
Tel: 0322 429 00 26
info@gungormak.com
www.gungormak.com



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ
YIL: 11 SAYI: 68
KASIM - ARALIK 2021

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Çağlar POLAT - Metçag Makine Ltd. Şti.
Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Ali Fethi APAYDIN - Apaydın Rezistans Ltd. Şti.
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.

Hukuk Danışmanı:
Gamze APAYDIN
+90 542 210 71 38

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Kadir Cilt Evi
+90 541 954 06 42

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 06.12.2021

Yayın, süreli yayın.

Hayati
Çetinkaya

Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com



Merhaba değerli takipçilerimiz,

KOBİGÜNDEM Dergisi'nin Kasım-Aralık sayısı ile tekrar sizlerle olmaya devam ediyoruz. Tüm dünyada ve ülkemizde yaşanan COVID-19 süreci ve küresel ekonomiye rağmen çalışmalarımızı özenle sürdürmeye gayret gösteriyoruz. Kesintisiz bir şekilde sürdürdüğümüz çalışmalarımızla birlikte, 68. sayımızı sizlerle paylaşmanın mutluluğu içerisindeyiz.

COVID-19 süreci, küresel ekonomi ve piyasalarda dalgalanan döviz kurları vs. gibi nedenler; maliyetler konusunda, her sektörde olduğu gibi bizleri de bir hayli zorlamakta. Umarız ve dileriz ki bu yeni ekonomik model; yakın dönem içerisinde ekonomiye, beklendiği gibi olumlu yönde yansır ve rahatlatma sürecine bir an önce geçilmesine vesile olur. Bu çerçevede daha çok çalışıp üreten, yeni yatırımlar yapan, ihracat ve istihdamda yeni alanlar yaratan siz değerli sanayicilerimize olan hizmetlerimizi sürdürmeye ve bunları aktarmaya devam edeceğiz.

Kasım-Aralık sayısı olan 68. sayımızı sizlerle buluşturuyoruz. 2021 yılının son sayısı olan bu sayımızda da bölgemizde üretim yapan ve dünyanın çeşitli ülkelerine ihracat gerçekleştiren çok kıymetli işletmelerin faaliyetlerini sizlerle paylaşıyoruz.

Adana'da üretip Türkiye ve dünya tarım sektörüne önemli katkılar sunan POLEKS DRY, 40 farklı ülkeye ihracat gerçekleştiriyor. Tarım sektörüne yönelik POLEKS DRY markalı yüzlerce tahıl kurutma tesisi üretimiyle birlikte, Türkiye ve uluslararası pazarlarda tecrübesini konuşturan işletme, tahıl kurutma tesisi projeleriyle sektörde önemli aşamalar kaydetti. POLEKS DRY markalı tahıl kurutma tesisi projeleriyle tüm dünya çiftçilerine hitap eden işletme, ihracat yaptığı ülke sayısını her yıl olduğu gibi artırarak faaliyetlerini sürdürüyor.

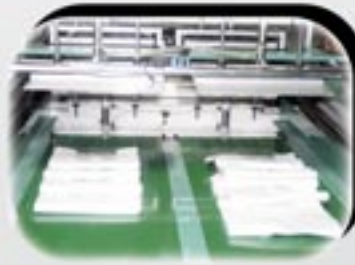
Diğer yandan, ADAPAN Endüstriyel Otomasyon; Siemens, Control Techniques ve VIPA teknolojileri alt yapıyla endüstriyel otomasyon sektöründe 2021 yılı cirosunu yüzde 50 artırmayı başardı. Endüstriyel otomasyon sektöründe anahtar teslim projeler ve taahhüt faaliyetleriyle demir-çelik, enerji, gıda sektörleri ağırlıkta olmak üzere, üretim yapan pek çok sektöre makine kurulum ve revizyon işlemlerini başarıyla gerçekleştiriyor.

Yine bu sayımızda yer alan Çelik Helezon, helezon imalatıyla Türkiye genelinde dikkat çekmeyi başarıyor. Yaptığı yeni yatırımlarla üretim kapasitesini aylık 20 bin metreye çıkaran işletme, sektördeki 42 yıllık deneyimiyle üretim ve faaliyetlerine devam ediyor. "İyi ve kaliteli bir helezon, tecrübeli bir ustanın elinden çıkar" sözleriyle sektördeki kalitesini ve tecrübesini konuşturan Çelik Helezon, 2020 yılından bu yana da ihracat yapmaya başladı.

Yaklaşık 48 yıldan bu yana Adana'da hidrolik pnömatik sistemleri ve yedek parça imalatlarıyla bölgede faaliyet gösteren Ünallar Makina, sektördeki hızlı ilerlemesini sürdürüyor. Pek çok büyük sanayi kuruluşuna hizmet veren işletme, yaptığı yeni yatırımlarla ve özellikle bünyesinde oluşturduğu AR-GE birimiyle komple hidrolik pnömatik sistemlerinin yanı sıra, çeşitli makine imalatlarını da yine kendi bünyesinde gerçekleştiriyor. Son olarak, imalatını yapmış olduğu lastik granül tesisi imalatıyla ihracat payını artırmayı planlayan işletme, geldiği aşamada lastik geri dönüşüm sektörüne de önemli katkılar sunmayı hedefliyor.

Bizler de bu gelişmelerle birlikte KOBİGÜNDEM Dergisi'nin 68. sayısını sizlerle paylaşmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Her sayımızda olduğu gibi, bu ve bundan sonraki sayılarımızda da sanayici ve KOBİ'lerimizin faaliyetlerini sizlerle paylaşmaya devam edeceğiz. Bu anlamda, 2021 yılının son sayısı olan Kasım-Aralık sayımızı beğenimize sunarken; 2022'nin tüm insanlığa başta sağlık ve huzur getirmesini temenni ediyoruz. İşlerinizde bol ve bereketli kazançların olacağı bir yıl olmasını diler; yeni yılınızı şimdiden kutlarız.





www.uluisikplastik.com.tr

vedatuluisik@hotmail.com

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

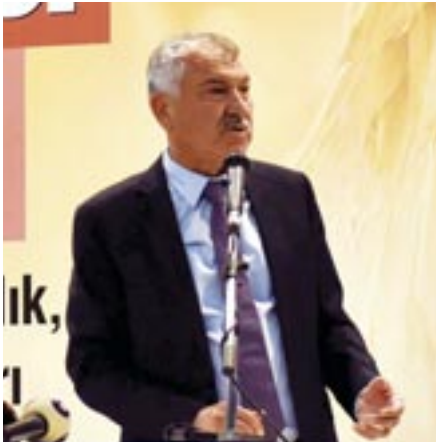
TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70



Adana Uluslararası Tarım ve Sera-Bahçe Fuarı açıldı

14. Adana Uluslararası Tarım ve Sera-Bahçe Fuarı, TÜYAP Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde açıldı.



Bu yıl 14.'sü yapılan Adana Uluslararası Tarım ve Sera-Bahçe Fuarı, kapılarını ziyaretçilerine açtı. Fuarın açılışında konuşan Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, tarım kenti Adana'da böylesine kapsamlı bir fuar gerçekleştirilmesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

DURAĞANLIK DÖNEMİNİ ATLATILDI

Başkan Zeydan Karalar, "Adana bir dönem Türkiye'nin incisi, gelişen kenti, sanayisiyle ülke kalkınmasına önemli değer ekleyen kentiyken, bir dönem durağanlık yaşadı. İçinde bulunduğumuz zaman diliminde Yumurtalık'ta, Ceyhan'da yapılan yatırımlarla durağanlık dönemini atlatarak, yeniden yükselişe geçmesinin mutluluğunu yaşıyorum. Ülkemiz aslında bir tarım ülkesi. Ama tarımda öncü kent denildiğinde de akla ilk Adana gelir. Adana, dünyanın en önemli 3 ovasından biri olan Çukurova'nın merkezinde bulunması nedeniyle, tarımın çok önem taşıdığı bir şehirdir" dedi.

İHRACAT KANALLARIMIZ ARTTIĞINDA TARIM SEKTÖRÜNÜN SORUNLARI AZALACAK

Tarımın vazgeçilmez bir sektör olduğunu belirten Başkan Zeydan Karalar, "Adana'da muz ve ejder meyvesi dahil olmak üzere, çok



çeşitli tarım ürünlerinin yetiştirilebilir olması çok önemli. Tarım ürünleri ihracatında, milli gelire çok daha fazla katkı yapacak bir kent olma yolunda hızla ilerliyoruz. Zaman zaman bin bir güçlüklerle yetiştirilen ürünlerin tarlada kalması bizi üzüyor. Bu aynı zamanda milli gelir kaybı, emek israfı. Bazı ürünlerin tarlada kalması durumunda üreticinin emeğinin, parasının boşa gittiğini görüyoruz ve çok üzülmüyoruz. Umuyorum ki ihracat kanallarımız yeniden çoğalsın ve böylece ürünler tarlada kalmaz; üreticimiz, tarım sektöründe çalışan insanlarımız memnun olur ve ülkemizin ihracatı artar, döviz girdisi sağlanır" diye konuştu. Başkan Zeydan Karalar, fuarı gezerken tarım sanayisinde önemli gelişmeler olduğunu gördüğünü de sözlerine ekledi.

FUARDA BÜYÜKŞEHİR STANDINA YOĞUN İLGİ

Adana Büyükşehir Belediyesi'nin fuarda açtığı standta özellikle kadın kooperatiflerinin ve diğer bazı tarım kooperatiflerinin ürünlerinden kurutulmuş meyve, şalgam, pekmez, salça gibi ürünler Adanalılara ikram ediliyor. Ayrıca Adana Büyükşehir Belediyesi standında nar, portakal, limon gibi ürünlerin bulunduğu mini narenciye havuzu oluşturuldu.



www.ulucanplastik.com.tr



ULUCAN PLASTİK

Yeşiloba Mah. Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46239 Sokak
No: 12/A Seyhan/Adana

0.322 428 81 36

0.322 428 81 37

0.546 483 20 87

ÜRETİMİMİZ

Atlet Hışır Poşet
(Her renk ve ebatlarda)

Geri Dönüşüm Çöp Poşeti

info@ulucanplastik.com.tr



ADAPAN Endüstriyel Otomasyon 2021 yılı cirosunu yüzde 50 artırdı

ADAPAN Endüstriyel Otomasyon; SIEMENS, CONTROL TECHNIQUES ve VIPA teknolojileri alt yapısıyla endüstriyel otomasyon sektöründe 2021 yılı cirosunu yüzde 50 artırdı.



Kontrol ve Otomasyon Mühendisi olan Mehmet Emin Işıl tarafından 2016 yılında kurulan ADAPAN Endüstriyel Otomasyon, Adana Metal Sanayi Sitesi Arslandamı İş Merkezi'nde endüstriyel otomasyon çözümlerinin yanı sıra, pano üretimiyle birlikte sektörde ilerleme gösteriyor. Büyük projelere imzasını atan işletme, 2021 yılı cirosunda yüzde 50 büyümeye göstererek başarısıyla ön plana çıkıyor. ADAPAN Endüstriyel Otomasyon; sektöründe anahtar teslim projeler ve taahhüt faaliyetleriyle demir çelik, enerji, gıda sektörleri ağırlıkta olmak üzere, üretim yapan pek çok sektöre makine kurulum ve revizyon işlemlerini gerçekleştiriyor. Mehmet Emin Işıl yönetiminde faaliyet gösteren işletme, Türkiye geneli hizmetlerinin yanı sıra, pek çok yurt dışı projelerini de başarıyla tamamlamanın gururunu yaşıyor.

BÜYÜK SANAYİ KURULUŞLARI BAŞTA OLMAK ÜZERE ÜRETİM YAPAN HER İŞLETMEYE HİTAP EDİYOR

Endüstriyel otomasyon sektöründe dünyaca tanınmış markaların ürün gruplarıyla hizmet



verdiklerini ve Türkiye geneli büyük sanayi kuruluşlarıyla çalıştıklarını ifade eden ADAPAN Endüstriyel Otomasyon işletme sahibi Mehmet Emin Işıl, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada, "Endüstriyel otomasyon sektöründe proses otomasyonu, makine otomasyonu, malzeme satışı, PLC, RTU ve MCC pano sistemleri, DCS sistemleri, CNC sistemleri, projelendirme ve taahhüt işlemleri gibi çözümlerle hizmet vermekteyiz. Bu çerçevede Türkiye geneli ve yurt dışında büyük sanayi kuruluşları başta olmak üzere üretim yapan her işletmeye hitap ediyoruz. Dünyaca tanınmış SIEMENS, CONTROL TECHNIQUES ve VIPA markalarının ürün gruplarıyla birlikte müşterilerimize en kaliteli hizmeti sunmaya çalışıyoruz. Proje bazlı ve anahtar teslim faaliyetlerimizle birlikte endüstriyel otomasyon sektöründe Türkiye geneli önemli bir müşteri portföyüne sahip bulunmaktayız. Yine yakın dönem içerisinde Türkiye'nin en yüksek barajı olan Yusufeli Barajı'nın 1,5 milyon TL maliyetli endüstriyel otomasyon projesini başarıyla yürütmekteyiz" dedi.

2021 CİROSUNU YÜZDE 50 ARTIRDI

Sektörde 2021 yılı cirosunu yüzde 50 artırdıklarını ve proje bazlı çalışmalarda, pano üretimini de kendi bünyelerinde gerçekleştirdiklerini



ADAPAN Endüstriyel Otomasyon işletme sahibi
MEHMET EMİN İŞİL



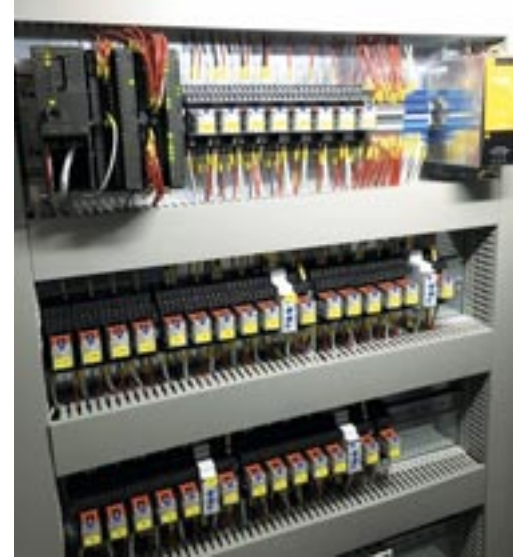
rini söyleyen Mehmet Emin Işıl, "Endüstriyel otomasyon faaliyetlerimizle birlikte 2021 yılı ciromuzu yüzde 50 artırmayı başardık. Bu çerçevede altyapımıza yaptığımız güçlendirme çalışmalarıyla birlikte her projeye uygun pano üretimlerimizle önemli bir aşama kaydettik. Anahtar teslim projelerimizin tamamı standartlara uygun olup elektrik projesi ve etiketleme gibi işlemleri, son derece hassas ve teknik tüm donanımlara sahip kadromuzla gerçekleştiriyoruz. Türkiye'nin her bölgesinde önemli projelerimizi müşterilerimizin hizmetine sunduk. Ağır sanayi grupları, büyük sanayi kuruluşları ve diğer pek çok üretim yapan sektörler olmak üzere, Türkiye genelindeki projelerimizi başarıyla tamamlamış bulunmaktayız. Yine doğal gaz arama gemilerinin hidrolik otomasyon projelerini gerçekleştirerek sektörde geniş bir portföyle faaliyet gösteriyoruz" ifadelerini kullandı.

AR-GE PROJELERİNE AĞIRLIK VERİYOR

Endüstriyel otomasyon sektöründe AR-GE projelerinin önemine de dikkat çeken Mehmet Emin Işıl, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Endüstriyel otomasyon sektöründe gelişen teknoloji ve AR-GE çalışmaları büyük bir öneme sahip. Bu açıdan AR-GE çalışmalarımızı büyük bir titizlikle yürütmeye ve geliştirmeye ağırlık veriyoruz. Bu çerçevede KOSGEB destekli Kimyasal Ayrıştırma Projesi olan yeni AR-GE projemiz üzerinde yoğun bir şekilde çalışmaktayız. Türkiye'de Çevre Bakanlığı'nın, plastik sektörüne yönelik çıkarmış olduğu yasalar çerçevesinde tüm hususları dikkate aldığımız ve plastik geri dönüşüm sektörüne önemli derecede katkı sunacak olan bu projemizle ekonomiye de katma değer yaratmış olacağız."

YURT DIŞI PROJELERİNİ BAŞARIYLA TAMAMLADI

2019 yılından bu yana çeşitli ülkelerde kendi projelerini tamamlayarak ilgili işletmelerin hizmetine sunduklarını dile getiren Mehmet Emin Işıl, "2019 yılından bu yana yurt dışı projelerimizle ihracat yapmaya başladık. Rusya, İspanya başta olmak üzere Arnavutluk, Irak, Pakistan, Nijerya ve Cezayir gibi ülkelerde projelerimizi başarıyla tamamladık. Özellikle Rusya'da üretim yapan büyük çapta bir sanayi kuruluşunun devasa büyüklükte olan kazan otomasyonunu tamamladık. Yine Cezayir, Pakistan ve Nijerya'da olan Hayat Kimya'nın projelerini devreye aldık" diyerek sözlerini tamamladı.





Şuradan katılın:
slido.com
#energysummit2021

Türkiye'nin dijitalleşmede bir üst seviyeye çıkabilmesi için yatırım yapması gereken öncelikli alan hangisi?

Dağıtık üretim

62%

Akıllı sayaçlar

29%

Yazılım

10%

11'inci Türkiye Enerji Zirvesi başladı

Türkiye'nin 4. sondaj gemisi 2022 baharında gelecek

Türkiye enerji sektörünün en önemli organizasyonu olan Türkiye Enerji Zirvesi'nin açılışı T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez tarafından yapıldı. Küresel enerji piyasalarındaki büyük fiyat değişimlerine rağmen Türkiye'nin en hızlı toparlanan ülkelerden biri olduğunu vurgulayan Dönmez, açılış konuşmasında ülkemizin yenilenebilir enerjide 2023 hedefine ulaştığını söyleyerek 2022 yılında 4. sondaj gemisinin Türkiye'ye ulaşacağını da müjdesini verdi.

Türkiye Enerji Zirvesi'nin 11'inci yoğun delege katılımı ile Antalya Regnum Carya Otel'de başladı. T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in yanı sıra; Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Abdullah Tancan, EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, Türkiye Büyük Millet Meclisi (TBMM), Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Ziya Altunyaldız katıldı.

TÜRKİYE, EN HIZLI TOPARLANAN ÜLKELERDEN BİRİ

Türkiye Enerji Zirvesi Başkanı Mustafa Karahan'ın 'hoş geldiniz' konuşmasıyla başlayan zirvede Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, 11. Türkiye Enerji Zirvesi'nin açılışında yaptığı konuşmada, küresel enerji piyasalarında özellikle fiyat anlamında büyük değişim yaşandığını söyledi. Bakan Dönmez, Türkiye'nin ve dünyanın içinden geçtiği Covid-19 pandemisi döneminde piyasa aktörleriyle iletişimlerini her zamankinden daha güçlü tuttuklarını ifade etti. Dönmez, Türkiye'nin bu süreçte en hızlı toparlanan ülkelerden biri olduğunu vurguladı.

SU ALTINA DÖŞENECEK BORULARDA İLK KAYNAK 2022'DE

Bakan Dönmez, Karadeniz'deki doğal gaz keşfine yönelik çalışmaların hızla devam ettiğini belirterek, yaptığı konuşmada temmuz ayında Türkalı-2 kuyusunun Rezervuar-2 ve Rezervuar-3 testlerinin başarıyla tamamlandığını hatırlattı. Dönmez, "Sakarya Gaz Sahası'na ilişkin bütün mühendislik çalışmalarını tamamlamış durumdayız. Öte yandan, o projede kullanılacak yüksek nitelikli boruların siparişlerini verdik. Alanında uzman, yetkinliği üst seviyede olan bir şirketle birlikte yürüteceğimiz bu işi. 2022'nin baharında suyun altına, Karadeniz'in derinliklerine boruları yerleştirerek ilk kaynağı yapacağız inşallah" dedi.

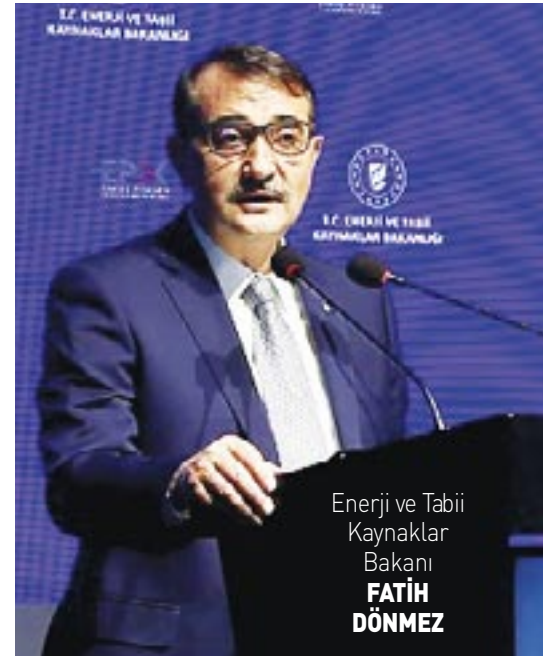
4. SONDAJ GEMİSİ YOLDA

Dördüncü sondaj gemisinin de 2022'nin bahar aylarında Türkiye'ye ulaşacağını aktaran Dönmez, "Gemimiz, 7. nesil bir gemi. Dünyada sadece 5 tane var ve biri artık bizde. Gemimiz inşallah önümüzdeki yılın bahar aylarında ülkemize doğru demir alacak. 4. gemimiz çift kule tasarımına, sert deniz şartlarında çalışabilecek kabiliyete sahip. Yüksek basınçlı rezervuarlarda dahi

daha emniyetli şekilde çalışıyor. Karadeniz gazında bütün hesabı kitabı 2023'e göre yaptık. Her şeyi bilimsel bir çerçevede ele alıyoruz. İnşallah hedefimize ulaşacağız" değerlendirmesinde bulundu.

TEMİZ ENERJİDE DEVRİM YAPABİLECEK GÜÇTEYİZ

"Enerji dönüşümünde Türkiye'nin 'mış gibi yapma' lüksü yok" diyen Bakan Dönmez, yeni bir yol haritasına girdiklerini hatırlatarak özellikle Paris İklim Anlaşması'yla ilgili şu önemli mesajları verdi: "Paris İklim Anlaşması'yla birlikte enerji sektörümüz bir dönüşüm içerisine girecek. Bugüne kadar Avrupa Birliği raporlarına da olumlu olarak yansıyan pek çok adım attık. Birçok kişi enerji dönüşümü ile elektrik dönüşümünü karıştırıyor. Enerji dönüşümünde eskisi gibi tüketimler olacak mı? Tüketimin dönüşmediği yerde enerji dönüşümü olmaz. Bakanlık olarak planlarımızı yaptık, temiz enerji devrimini yapabilecek güçteyiz. Düşük maliyetli yenilenebilir enerji ve enerji verimliliğinin yaygınlaşması, yeşil dönüşümün kilit anahtarlarından. Türkiye son dönemde inanılmaz bir verimlilik atılımı da yaptı. Enerji verimliliğinden son 3 yılda 1.117 milyar dolarlık bir tasarruf elde ettik."



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı
FATİH DÖNMEZ



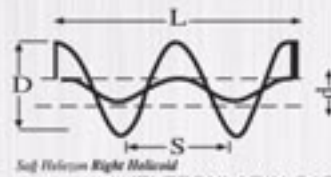
ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr

www.celikhelezon.com.tr



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Halat mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Halat mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730	15.690
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.610
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460	24.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	250x250	270x270	300x300	330x330	350x350	380x380	400x400
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



Çelik Helezon üretim kapasitesini aylık 20 bin metreye çıkardı

Sektöründe, çelik helezon imalatıyla Türkiye genelinde dikkat çeken Çelik Helezon LTD., yaptığı yeni yatırımlarla aylık üretim kapasitesini 20 bin metreye çıkardı.



Çelik helezon imalat sektöründe 1979 yılından bu yana Yüreklî Makine'de uzun yıllar çalışan Mehmet Badem, 2005 yılında kendi işletmesini kurarak 2005'ten bu yana Çelik Helezon San. Tic. Ltd. Şti. olarak faaliyetlerine devam ediyor. Çelik helezon imalatında 42 yılı geride bırakan Mehmet Badem, Mersin'deki işletmesinde aylık 20 bin metre çelik helezon üretimiyle sektördeki tecrübesini konuşturuyor. "İyi ve kaliteli bir helezon, tecrübeli bir ustanın elinden çıkar" sözleriyle sektördeki kalitesini ve tecrübesini ortaya koyan Çelik Helezon, 2020 yılından bu yana da ihracat yapmaya başladı. Çelik Helezon LTD. ola-

rak çelik helezon ve ek parça helezonlar üretimiyle Türkiye geneli pek çok imalat sektörüne hitap eden işletme; Fas, Azerbaycan, Gürcistan, Irak ve Kıbrıs gibi ülkelere de ihracatını sürdürüyor.

AYLIK ÜRETİM KAPASİTESİNİ 20 BİN METEREYE ÇIKARDI

Aylık üretim kapasitelerini önemli oranda artırdıklarını ifade eden Çelik Helezon San. Tic. Ltd. Şti. İşletme Sahibi ve Genel Müdürü Mehmet Badem, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada, "İşletmemizde üretim kapasitemizi aylık 20 bin metreye çıkardık. Çelik helezon grupları üretiminin tamamını kendi bünyemizde gerçekleştiriyoruz. İyi ve kaliteli bir helezon, tecrübeli bir ustanın elinden çıkar. Bu çerçevede çelik helezon üretiminde, hassas ölçümlerin tamamını mühendis ve teknik kadromuzla birlikte sıfır hatayla imal etmekteyiz. Bir metreden başlayıp 3 metreye kadar tek parça helezon şeklinde üretim yapabilir bir konumdayız. 4 milimden 6 milime kadar olan sac kalınlığında çelik helezon üretimlerini sıfır hatayla imal ediyoruz. Ayrıca tek parça helezon imalatlarımızda da 3 milimden 35 milime kadar olan sac kalınlığında helezon imalatlarını gerçekleştiriyoruz" dedi.

2020'DEN BU YANA İHRACAT YAPIYOR

İlk ihracata 2020 yılında başladıklarını söyleyen Mehmet Badem; Fas, Azerbaycan, Gürcistan, Irak ve Kıbrıs gibi ülkelere mevcut ihracatlarını sürdürdüklerine belirterek, "Dolaylı olarak, yurt dışına çalışan pek çok işletmeye çelik helezon satışlarımızla birlikte ihracata katkı sunmuş oluyoruz. Bu çerçevede



Çelik Helezon San. Tic. Ltd. Şti. İşletme Sahibi ve Genel Müdürü
MEHMET BADEM



pek çok ülkeye ihracat yapan işletmelere çelik helezon imalatlarımızla da hizmet vermekteyiz. Bu açıdan direk ve dolaylı ihracatlarımızla birlikte katma değer yaratmaya devam eden işletmemizin, önümüzdeki süreçlerde yurt dışı ihracat payını artırmayı ön görüyoruz" diye konuştu.

SEKTÖRDE 42 YILLIK TECRÜBE

Çelik helezon imalat sektöründe 42 yılı geride bıraktıklarını ve ilk iş hayatına 1979 yılında Yürekli Makine'de başladığını dile getiren Mehmet Badem, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "1979 yılından bu yana çelik helezon imalat sektöründe 42 yılı geride bıraktım. Yürekli Makine'de başlamış olduğum iş hayatımı 2005 yılından bu yana kendi işletmemi kurarak devam ettiriyorum. 'İyi ve kaliteli bir helezon, tecrübeli bir

ustanın elinden çıkar' deneyimi ile çelik helezon üretimini yapmaktayız."

SANAYİ VE İMALAT SEKTÖRLERİNE HİTAP EDİYOR

Türkiye geneli sanayi ve imalat sektörlerinin tamamına hitap ettiklerini belirten Mehmet Badem, açıklamalarının devamında, "İşletmemizde çeşitli seçeneklerde ve talebe göre yapmış olduğumuz helezon imalatlarımızla Türkiye geneline hitap ediyoruz. Türkiye'nin neredeyse her ilinde müşterilerimiz var. Hububatçılar

başta olmak üzere, kömür işletmeleri, çırçır fabrikaları, çimento sanayi, gıda ve içecek sanayi, maden sanayi, enerji sanayi, makine sanayi

ve plastik sanayi olmak üzere geniş bir kesime hitap etmekteyiz" ifadelerine yer verdi.



YIKIM İŞLERİNİZİ

Yarınları umutla bakmak, geleceği daha parlak inşa etmek için geçmişini kenara bırakmak gerekir. Yeni bir sayfa açıp, geleceğinizi emin adımlarla inşa etmeniz için dayanıksız ve kentsel dönüşüme ihtiyaç duyan yapıları geçmişte bırakıyoruz. Geçmiş, geleceğiniz üzerinde bir güç sahibi değildir.



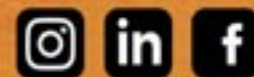
YIKIMCI  **ZADE**®

PROFESYONELLERE BIRAKIN



+90 212 982 82 69

www.yikimcizade.com





5G için 1 milyon baz istasyonuna ihtiyacımız var

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı ile 3 büyük operatörün katılımıyla Türkiye'deki 5G yatırımları konuşuldu Mobilefest Dijital Teknolojiler Fuarı ve Konferansı, ikinci gününde tüm hızıyla devam ediyor. Bugün Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Ömer Fatih Sayan'ın moderatörlüğünü yaptığı '5G Burada, Şimdi Sırada Ne Var?' panelinde, şimdiye kadar gerçekleştirilmiş en kapsamlı 5G Panel oturumu gerçekleştirildi.



Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı
ÖMER FATİH SAYAN

Teknolojinin buluşma noktası Mobilefest Dijital Teknolojiler Fuarı ve Konferansı, tüm hızıyla devam ediyor. Bugün Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Ömer Fatih Sayan'ın moderatörlüğünü yaptığı '5G Burada, Şimdi Sırada Ne Var?' panelinde, Turkcell CEO'su Murat Erkan, Vodafone CEO'su Engin Aksoy, Türk Telekom CTO'su Yusuf Kırac, GTENT Yönetim Kurulu Başkanı İlyas Kayaduman, HTK Yönetim Kurulu Başkanı İlhan Bağören ve ULAK Haberleşme Genel Müdürü Zafer Orhan'ın katılımıyla şimdiye kadar gerçekleştirilmiş en kapsamlı 5G Panel oturumu gerçekleştirildi. Bu yıl ikinci kez dijital teknoloji ekosistemine ev sahipliği yapan fuar, teknoloji üreticilerini yeni iş birliği imkanları oluşturmak amacıyla yerli ve yabancı iş insanları ve sektör profesyonelleriyle bir araya getiriyor. Hibrit olarak gerçekleşen fuarda 13 Kasım 2021'e kadar stantlar, konferans programı ve diğer etkinlikler fiziksel ve online olarak ziyaret edilebiliyor.

SAYAN: 5G'Yİ ÜRETECEĞİZ, KULLANACAĞIZ VE İHRAÇ EDECEĞİZ

Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Ömer Fatih Sayan, "Hepimiz günlük hayatta iletişim araçlarını yoğun olarak kullanıyor ve her yerde bağlantılı hayatlar yaşıyoruz. Mobil cihazlarda eskiden insanla insanın haberleş-

mesi önemliydi şimdi ise her işimizi yapabildiğimiz cihazları yanımızdan ayırmadığımız zamana geçtik. Dijitalleşme yolunda yaptığımız doğru yatırımlarla bugün Türkiye'de mobil abone sayısı 85 milyona ulaştı. Bunun %93'ü 4,5G hizmetinden yararlanıyor. Salgının başlamasından sonra hayatımızı sanal dünyaya taşımanın etkisiyle internet abone sayısı artışı hızlandı. Geniş bant abone sayısı 85,7 milyona ulaştı.

Mobil ekosisteme yeni kapılar açan 5G, akıllı bağlantı çağına ilerlemenin önemli bir adımı. 5G bağlantılı cihazların sayısı 4 yıl içinde 3 milyarı geçecek. 5G, yeni ürünleri, iş modellerini, ekonomiyi ve sosyal hayatı önemli ölçüde etkileyecek potansiyele sahip. Aynı zamanda savunma ve askeri alanda da 5G'nin kullanılmasına yönelik adımlarımız hızla devam ediyor. Özellikle kritik altyapılarda yerli ve milli ürün kullanılmasını hedefliyoruz. Geçen seneye kadar haberleşme teknolojilerinde Türkiye sadece pazar alanı gibi görünüyordu, fakat biz 'Üreteceğiz, kullanacağız ve ihraç edeceğiz' dedik. 5G'de biz politika belirleyicileri olarak 'Vatandaşların ihtiyacı var mı?', 'Operatörün frekans yoğunluğu ihtiyacı ne?' ve 'Ticari olarak bize katma değeri ne olacak?' konularına bakıyoruz. Bütün bunlarla birlikte operatör ve üreticilerle birlikte diğer paydaşlarla bu konuları masaya yatıracağız" dedi.





ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Piston imalatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0.546 483 20 87



📍 Yeşiloba Mahallesi
Yeni Sanayi Sitesi
33. Blok 46035
Sokak No: 43/A
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

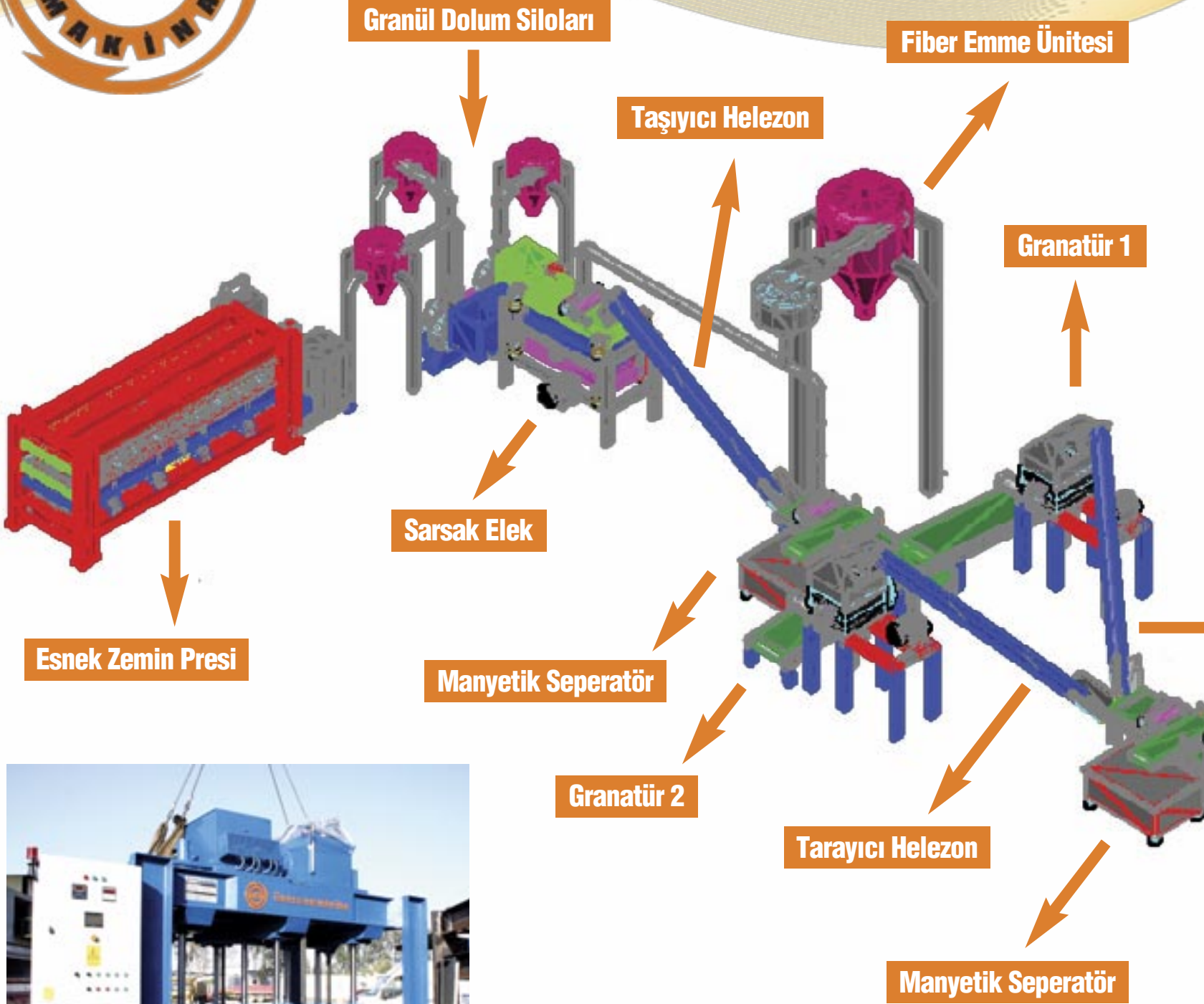
☎ 0322 428 51 01

☎ 0538 541 39 27

www.unallarmakina.com



Hidrolik pnömatik sistemleri sektöründe uzun yıllardan bu yana faaliyet gösteren ÜNALLAR Makina, lastik granül tesisi imalatıyla, sektördeki büyümesini sürdürüyor.



SEKTÖRDE 48 YILI GERİDE BIRAKTI

Hidrolik pnömatik sektöründe 48 yıllık bir öz geçmişe sahip olduklarını ifade eden Murat Okur, açıklamalarında şu ifadelerle yer verdi: "Hidrolik sistemleri sektöründe 48 yılı geride bıraktık. Geldiğimiz aşamada bünyemizde bulunan deneyimli mühendislik kadromuzla AR-GE bölümüne ağırlık vererek üretim programımızı

genişlettik. Bu çerçevede işletmemizde; hidrolik güç ünitesi, hidrolik silindirler, teleskopik silindirler, esnek zemin ahtapot kauçuk pres, kauçuk pres makineleri, yatay ve dikey hurda pres makineleri, hidrolik yük asansörleri, kauçuk zemin kaplama makinesi, kauçuk merdiven kaplama makinesi, fırın köprüsü, pres makineleri, baraj açma ve

kapama üniteleri, hidrolik blok tasarım ve imatları, paketleme tartım bunker, çatık kompresörü, rulo ve miller, çimento spekülörleri, çimento zincirli elavator kovaları, kağıt sarma ve poşet bobin milleri ile yeni imalatımız olan lastik granül tesisi imatlarımız olmak üzere faaliyetlerimizi sürdürüyoruz."

ÜNALLAR Makina'dan lastik granül tesisi imalatı

Yaklaşık 48 yıldan bu yana Adana'da hidrolik pnömatik sistemleri ve yedek parça imalatlarıyla bölgede dikkat çeken Ünallar Makina, sektördeki büyümesini sürdürüyor. Pek çok büyük sanayi kuruluşuna hizmet veren Ünallar Makina, yaptığı yeni yatırımlar ve özellikle bünyesinde oluşturduğu AR-GE birimiyle komple hidrolik pnömatik sistemlerinin yanı sıra, çeşitli makine imalatlarını da yine kendi bünyesinde gerçekleştiriyor. Son olarak imalatını yapmış olduğu lastik granül tesisi imalatıyla ihracat payını artıran işletme, geldiği aşmada lastik geri dönüşüm sektörüne önemli derecede katkı sunmayı hedefliyor.

SAATTE 1000 KG ÜRETİM

Türkiye'de lastik granül tesisi imalatında sayılı üretim yapan ilk üç firma arasında yer aldıklarını ve lastik geri dönüşüm sektöründe yüzde 95 gibi yurt dışına bağımlılığın olduğunu ifade eden ÜNALLAR Makina LTD. Genel Müdürü Murat Okur, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Üretimini gerçekleştirdikleri lastik granül tesisiyle, lastik geri dönüşüm sektörüne önemli katkılar sunacaklarını belirten Murat Okur, "Saatte 250 Kg'den başlayıp, 1000 Kg kapasiteye kadar hammadde üretimi yapabilen lastik geri dönüşüm tesisimizle Türkiye'de yüzde 95 yurt dışına bağımlı olan sektöre katma değer yaratmayı amaçlıyoruz. Bu açıdan yeni üretimimiz olan lastik granül tesisimizle yurt içi ve yurt dışı hizmetlerimizle birlikte ekonomiye katkı sunmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

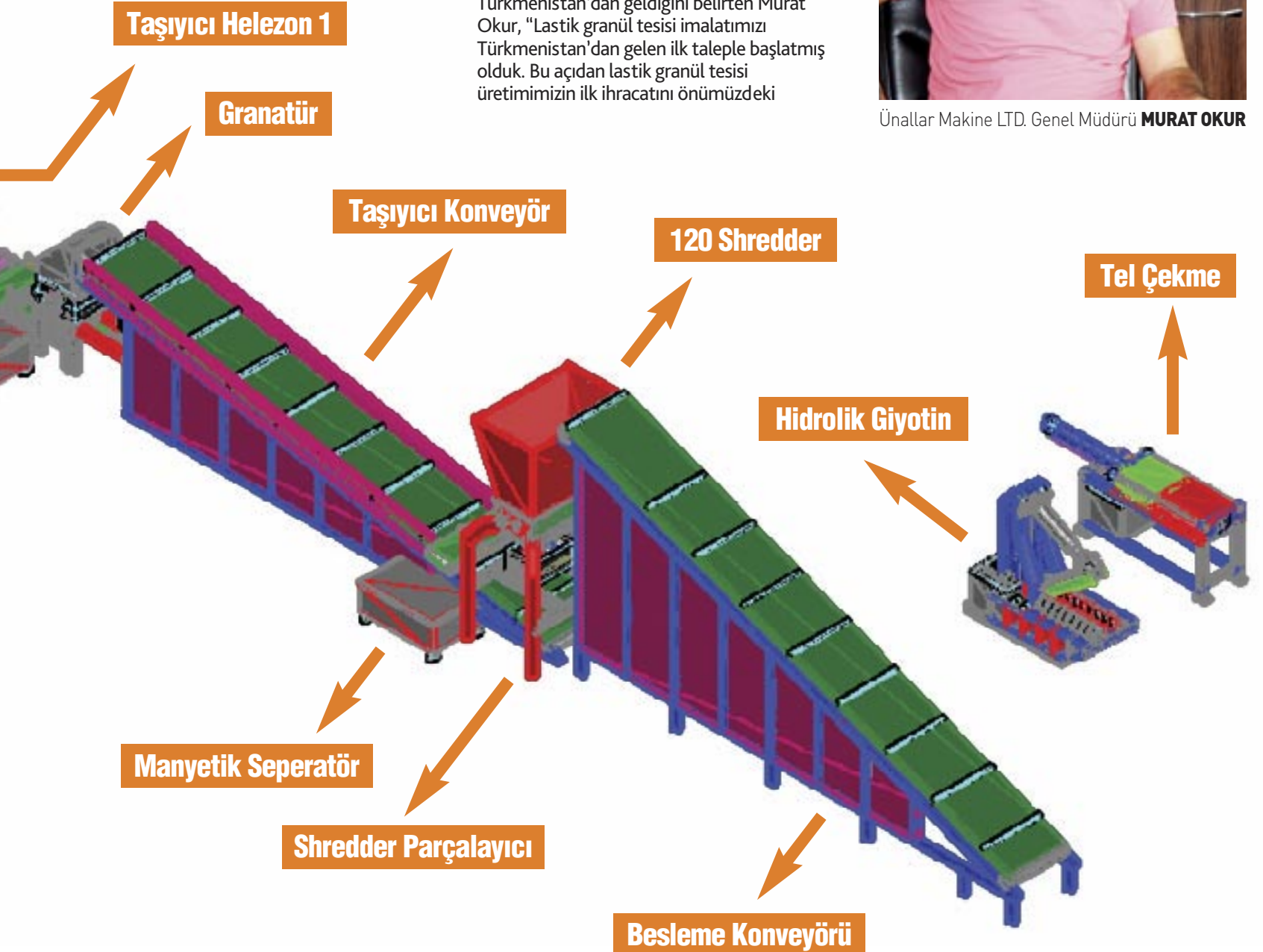
İLK TALEP TÜRKMENİSTAN'DAN

Lastik granül tesisi imalatında ilk talebin Türkmenistan'dan geldiğini belirten Murat Okur, "Lastik granül tesisi imalatımızı Türkmenistan'dan gelen ilk taleple başlatmış olduk. Bu açıdan lastik granül tesisi üretimimizin ilk ihracatını önümüzdeki

günlerde Türkmenistan'a yapacağız. Yine yurt içinde devam eden bağlantılarımız ve gelen taleplerle birlikte lastik granül tesisi imalatımızı devam ettirmeyi planlıyoruz. Bu çerçevede yüksek verim, enerji, işçilik gibi maliyetleri de göz önünde bulundurarak üretimini yapmış olduğumuz lastik geri dönüşüm tesisimizle, özelliğini tüketmiş lastik (ÖTL) olan tüm lastik gruplarını geri dönüşümle ekonomiye kazandırmış olacağız" dedi.



Ünallar Makine LTD. Genel Müdürü **MURAT OKUR**





Başkent'e 'Vega Otonomi' geliyor

NATA Holding ve Sincan Motorlu Araç Satıcıları Derneği (SİMAS) iş birliğiyle hayata geçirilen, Sincan bölgesindeki oto galerileri bir araya getirerek nitelikli ticaret imkanı sağlayacak, bölgeyi ve bölge halkını rahatlatacak Vega Otonomi'nin imza töreni büyük bir katılımımla gerçekleşti.



NATA Holding Yönetim Kurulu Başkanı Namık Tanık ve SİMAS Başkanı Gökhan Çalışkan'ın ev sahipliği yaptığı toplantıya, Sincan Belediye Başkanı Murat Ercan, Etimesgut Belediye Başkanı Enver Demirel, Ankara Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Necdet Ünüvar, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Genel Başkanı Aydın Erkoç ve motorlu araç satıcıları katılım gösterdi.

DAĞINIK HALDEKİ GALERİLER BİR ALANDA TOPLANACAK

Programın açılış konuşmasını gerçekleştiren Namık Tanık, emeği geçen herkese teşekkür ederek proje hakkında bilgiler verdi. Tanık, "Sincan'da Ayaş yolu üzeri Başer kavşağında hayata geçireceğimiz Vega Otonomi projesinin imzalarını atıyoruz. A Tasarım Mimarlık tarafından projelendirilen Vega Otonomi'de 151 oto showroom ve 58 ofisin yanı sıra; noter, banka, ekspertiz, araç stüdyosu, araç bakım ve yıkama alanları ile sosyal alanlar da olacak. Böylelikle bölgede dağınık halde bulunan oto galeriler bir alanda toplanmış olacak. Sincan Belediye Başkanı'mız Murat Ercan'a, Etimesgut Belediye Başkanı'mız Enver Demirel'e, MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç'a ve SİMAS Başkanı Gökhan Çalışkan'a destekleri için teşekkür ederim. Vega Otonomi, başkentimize hayırlı uğurlu olsun" diye konuştu.

BİRLİKTE GÜÇ DOĞAR

Sincan Belediye Başkanı Murat Ercan, yaptığı

konuşmada, "Öncelikle Ankara'mıza katma değer sağlayacak, kentimizin kalkınmasında önemli bir rol oynayacak bu proje herkese hayırlı olsun. Bu iş birlikleri, güç birlikteliği, yatırıma döner ve insanlarımızın yaşam kalitesini yükseltir. Birlikten güç doğar" değerlendirmesinde bulundu. Vega Otonomi'nin bölgede başka yatırımların da önünü açacağını ifade eden Etimesgut Belediye Başkanı Enver Demirel ise, "Bu proje sadece ilçemizde yaşayan vatandaşlarımızı değil, biz yöneticileri de rahatlatacak, istihdam ve katma değer sağlayacak" dedi.

BİZİ GURURLANDIRIYOR

MASFED ve Otonomi'nin kurucularından Başkan Aydın Erkoç ise yaptığı konuşmada, "2016 yılında hayata geçirdiğimiz Otonomi'nin gerek teknik alt yapısı gerekse kusursuz işleyişi ile model alınması bizi gururlandırıyor. Şimdi de Sincan bölgesinde hayata geçirilen Vega Otonomi sayesinde bu bölgede yaşayan vatandaşlarımız A'dan Z'ye tüm işlemlerini tek bir merkezde gerçekleştirerek güvenle alışveriş yapabilecek. Ankara'mıza hayırlı olsun" diye konuştu.

SİMAS Başkanı Gökhan Çalışkan da dernek olarak böyle bir projenin içinde yer almaktan duydukları memnuniyeti dile getirerek, "Mesleğine yatırım yapan, bizlere inanan, hayallerimizin peşinden gelen tüm motorlu araç satıcısı esnafımıza teşekkür ederim" dedi. Programın sonunda NATA Holding ve SİMAS arasında iş birliği imzaları atıldı.





www.gursupvcboru.com

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



İMALATLARIMIZ PVC BORU VE EK PARÇALARI



Fabrika:

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel.: 0322 394 34 15

0322 394 34 25

GSM: 0533 778 30 15

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr

POLEKS DRY

Adana'dan 40 ÷lkeye hizmet veriyor

Tahıl kurutma makineleri üretiminde sektörde liderliğı yakalayan POLEKS DRY, Adana'dan 40 ÷lkeye hizmet vermenin gururunu yaşıyor.

Türkiye ve dünya genelinde faaliyet yürüten çiftçilere, yatay tahıl kurutma tesisi projeleriyle hizmet veren POLEKS DRY sektörde liderliğini sürdürüyor. POLEKS DRY markasıyla 40 farklı ÷lkeye ihracat yaparak ekonomik katma değerler yaratmaya devam ediyor. Yatay tahıl kurutma makinesi, U tipi helezonlar ve t÷p helezon üretimleriyle dünya genelinde başarısını ortaya koyan işletme, COVID 19'a rağmen tarım sektörüne önemli hizmetler sunuyor. Bu çerçevede Türkiye ve dünya geneli yüzlerce tahıl kurutma tesisine POLEKS DRY markasıyla imzasını atan Metçağ Makine LTD., 40 ayrı ÷lkede başarılı projeleriyle dünya çiftçilerine de hizmet veriyor. Bu açıdan ulusal ve uluslararası pazarlarda önemli bir ivme yakalayan ve sektörde liderlik konumuna ulaşan POLEKS DRY markalı tahıl kurutma tesisleri, dünyanın her köşesindeki çiftçilerin tahılını kurutmaya devam ediyor.

İHRACAT YAPTIĞI ÷LKE SAYISINI 40'A ÇIKARDI

2021 yılını olumlu sonuçlarla geride bıraktıklarını ve COVID 19 süreçlerinde çok ciddi mücadele verdiklerini belirten Metçağ Makine LTD. Proje Müdürü Çağlar Polat, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Çağlar Polat, "Her yıl olduğu gibi KOBİGÜNDEM dergimizde yıl sonu



POLEKS DRY



Metçağ Makine
Proje Müdürü
ÇAĞLAR POLAT

Metçağ Makine
Genel Müdürü
BURHAN TETİK

değerlendirmelerimizle birlikte faaliyetlerimizi kamuoyu ile paylaşmaktayız. 2021 yılı POLEKS DRY için önemli bir vizyon ve yeni kapıların açıldığı bir yıl oldu. Adana merkezde bulunan fabrikamızı büyütme ve üretim alt yapısını güçlendirme çalışmalarını tamamlayarak faaliyetlerimizi bir üst aşamaya taşıdık. Ayrıca her yıl olduğu gibi kabuğuna sığmayarak 35 ülkeye ihracat yapan POLEKS DRY, ihracat yaptığı ülke sayısını da 2021 yılında 40 ülkeye çıkararak bölge ve ülke ekonomisine olan katkılarını özenle sürdürmeye devam ediyor" dedi.

2021 YILINDA ÖNEMLİ YATIRIMLARIN ALTYAPISINI OLUŞTURDU

Büyüyen ve gelişen iş hacmiyle orantılı olarak, 2021 yılında önemli yatırımlar yaptıklarını vurgulayan Çağlar Polat, açıklamalarını şu şekilde devam ettirdi: "POLEKS DRY markamızla büyüyen ve gelişen iş hacmimize orantılı olarak 2021 yılında üretim altyapımıza yaptığımız yatırımların yanı sıra, 30 bin metrekarelik yeni bir arsa yatırımı gerçekleştirdik. Önümüzdeki dönemde, mevcut arsamızın 20 bin metrekarelik alanına yeni fabrika binamızın ve akıllı idari bölümden oluşan tesisimizin inşaatını başlatmayı planlıyoruz. Dolayısıyla 40 ülkeden ve yurt içinden gelen misafirlerimizi yeni tesisimizde ağırlamayı amaçlıyoruz."



POLEKS DRY MARKASIYLA YÜZLERCE TESİSE İMZASINI ATTI

Adana'dan, Türkiye ve dünya tarım sektörüne önemli katkılar sunduklarını ve pandemi sürecine rağmen çok ciddi mücadeleler verdiklerini dile getiren Çağlar Polat, Adana'da üretilen Türkiye ve dünyanın her köşesindeki çiftçilere ettiklerini vurguladı. Polat, "Yüzlerce POLEKS DRY markalı tesisimizi Türkiye ve dünyanın her köşesindeki çiftçilerin hizmetine sunmanın

şeklide tamamladı: "POLEKS DRY markamızla iç ve dış piyasadaki pazar payımızı yüzde 60 artırarak ulusal ve uluslararası pazarlarda önemli bir ivme kazandık. Sektörde lider bir kuruluş olarak faaliyet yürütmekteyiz. Bu faaliyetlerimizle Türkiye ve dünyadaki çiftçilerimize POLEKS DRY markalı tahıl kurutma tesisi projelerimizle önemli katkılar sağladığımızı düşünüyoruz. Bu açıdan sektörde gelişen teknolojiyle



gururunu yaşıyoruz. COVID 19'la birlikte ülke ve dünya olarak çok ciddi mücadele vermekteyiz. Öncelikle bu hastalıktan dolayı vefat eden insanların yakınlarına baş sağlığı ve hastalığı atlattığı olan vatandaşlarımıza da geçmiş olsun dileklerini iletiriz" ifadelerini kullandı.

POLEKS DRY MARKASIYLA SEKTÖRDE LİDER KONUMDA

Tahıl kurutma tesisi üretiminde Türkiye ve dünyada tanınan bir marka olmanın yanı sıra, sektörün öncü ve lider konumundaki kuruluşu olduklarını söyleyen Çağlar Polat, açıklamalarını şu

birlikte AR-GE çalışmalarımızı aralıksız sürdürerek kaliteli üretim, müşteri memnuniyeti ve çözüm odaklı projelerimizle faaliyet gösteriyoruz. Bu da doğal olarak POLEKS DRY markamızı sektörde lider bir kuruluş olma aşamasına taşıdı. Bu doğrultuda başta Genel Müdür'ümüz Burhan Tetik olmak üzere, POLEKS DRY adına hizmet veren personel ve ailelerine ve yine 60'a yakın tedarikçilerimize sonsuz şükranlarımızı sunuyoruz. Ayrıca 2022 yılının; iş dünyası, dostlarımız ve tüm insanlık için iyi ve güzelliklerle dolu başarılı bir yıl olmasını diler, saygılarımızı ve sevgilerimizi sunarız."



İhracatta zirveye **demir** attılar

Çelik sektörü, 2021 yılının Ocak-Ekim döneminde ihracatını yüzde 81'lik artışla 10 milyar 30 milyon dolardan 18 milyar 120 milyon dolara taşırken, Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği (EDDMİB), son 1 yıllık dönemde ihracatını yüzde 61'lik artışla 1 milyar 310 milyon dolardan 2 milyar 108 milyon dolara taşıdı.

Ege İhracatçı Birlikleri bünyesinde 2 milyar dolar ihracat barajını geçen tek birlik olan Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği'nin yeni hedefi, 2011 yılına ait 2 milyar 445 milyon dolarlık ihracat rekorunu kırmak. 2021 yılının Ocak-Ekim döneminde yüzde 68'lik artışla 1 milyar 837 milyon dolarlık ihracat yaptıklarını belirten Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Yalçın Ertan, ihracatlarında en büyük dilimi 1 milyar 326 milyon dolarla çeliğin temsil ettiğini, bakır ihracatının 277 milyon dolar, metallerin 154 milyon dolar ve alüminyum ihracatının 79,4 milyon dolar olduğunu dile getirdi.

HAMMADEDE FİYATLARINDA ARTIŞ VAR

Pandemi sonrasında dünya genelinde hammadde fiyatlarında yaşanan yükselişin demir ve demirdışı metaller sektöründe de kendini gösterdiğine dikkati çeken Ertan, "Çelik ihracatımız miktar bazında yüzde 37'lik artışla 965 bin tondan 1 milyon 322 bin tona çıkarken, değer bazındaki artış yüzde 79'luk sıçramayla 740 milyon dolardan 1 milyar 326 milyon dolara çıktı. Benzer artışlar bakırda, alüminyumda ve metallerde de görüldü" diye konuştu.

2021 YILI İHRACAT ARTIŞ REKORU ÇELİK SEKTÖRÜNÜN

Demir-çelik sektörünün Türkiye geneli ihracatında eylül ayında 2 milyar 613 milyon dolarlık tutarla zirvede yer aldığı bilgisini paylaşan Başkan Ertan, ekim ayında Türkiye genelinde 2 milyar 294 milyon dolarlık ihracatla üçüncü sektör olduklarını, 10 aylık dönemde yüzde 81'lik ihracat artışıyla, ihracat kaydı tutulan 27 ana sektör içerisinde ihracat artış rekortmeni olduklarını sözlerine ekledi.

Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği üyeleri 2021 yılının 10 aylık döneminde 175 ülkeye ihracat yaparken; ilk sırada 202 milyon 105 bin dolarlık tutarla Almanya yer aldı. 2020 yılında 42,7 milyon dolarlık ihracatla 6. sırada yer alan İngiltere, 2021 yılında yüzde 188'lik ihracat artışıyla 123,4 milyon dolarlık Türk çeliği aldı ve ikinci sıraya yerleşti. Listenin üçüncü sırasında ise 104,7 milyon dolarlık taleple Yemen yer aldı. Ege'den demir ve demirdışı metaller ihracatında en çarpıcı artışa Hong Kong'a oldu. Hong Kong'a ihracat yüzde 6633'lük artışla 980 bin dolardan, 66 milyon dolara fırladı.





SUN CIVATA



Herstellung von **Schrauben, Muttern, Gewindestangen** und verschiedene Verbindungselemente von $\varnothing$ M8 bis - M80, in den Längen von 10 mm bis 2 m in den Qualitäten 8.8, 10.9, 12.9, INOX, B7/2H und Standards DIN, ISO, TSE, ASTM und andere. Wir können auch **CNC** gefertigte Teile anbieten.

Manufacture of **Bolts, Nuts, Studs** and other fasteners between $\varnothing$ M8 - M80 metric size from 10mm up to 2mt length 8.8, 10.9, 12.9, INOX, B7/2H grades with DIN, ISO, TSE, ASTM and other standards. We also can offer **CNC** parts.

$\varnothing$ M8 - M80 arasında 10 mm'den 2 mt boya kadar 8.8, 10.9, 12.9, INOX, B7/2H kalitelerde DIN, ISO, TSE, ASTM ve diğer standartlarda **Cıvata, Somun, Saplama** ve diğer bağlantı elemanları imalatı. **CNC** tezgahlarda işlenecek parça üretimi.



www.suncivata.com.tr
info@suncivata.com.tr

SUN CIVATA, Mühendislik, İnş. San. Tic. Ltd. Şti.
Güzelevler Mah. 2067/2 Sk. M. Yeşil Yüreğir
Karşıyaka San. Sit. N Blok No: 20 Yüreğir/ADANA

TEL: (0.322) 346 04 33 FAX: (0.322) 346 04 35



Girişimcilik ruhu “kurum ve çalışanlara” 4 fayda sağlıyor

Günümüz rekabet ortamında kurumsal girişimciliğe önem veren kurumlar ve çalışanların rakiplerinden bir adım öne çıktığı ortaya kondu.

Kurumsal girişimciliğin kurumlara ve çalışanlara sağladığı 4 fayda “Kâr ve büyüme, çalışan memnuniyeti ve verimliliği, rekabet avantajı ve müşteri memnuniyeti ile çalışan çekme ve elde tutma” başlıkları altında toplanırken, inovatif yaklaşımların şirketleri olumsuz koşullara daha iyi dayanabilme ve bunlardan kurtulabilme yetisi kazandırdığı da belirtildi.

TEMEL STRATEJİ, KÂRLILIK VE BÜYÜME

Kurumsal şirketlerin öncelikli amaçları arasında ilk sırayı alan kâr ve büyüme temel stratejisi ile bir şirketin yeni fikirler, yenilikçilik, proaktiflik ve risk alma becerisinin önemine dikkat çeken GOOINN Almanya Ülke Müdürü Gürkan Erol, “Şirketler risk almaya teşvik edildiğinde ve çalışanların yaratıcı ve yenilikçi olmalarına izin verildiğinde, yeni fikirler bulmak daha kolay hale gelir” dedi.

ÇALIŞAN MEMNUNİYETİ, VERİMİ ARTIRIR

Şirketlerde çalışan memnuniyetinin verimlilikle doğrudan ilişkisine de işaret eden Erol, çalışan bağlılığı; bireyin enerji ve coşkuyla çalışmasını sağlayan, işle ilgili olumlu bir bireysel psikolojik durum olarak tanımlandığını söyleyerek şu saptamalarda bulundu: “Bir şirket, çalışanlarına yönetim düzeyinde destek sağlayarak, onlara fazladan zaman vererek, kendi hızlarında çalışmalarına izin vererek, net ku-

rumsal sınırlar belirleyerek ve yaratıcılığı ve yeniliği ödüllendirerek çalışanlarına önem veriyorsa, o zaman çalışanlarını işlerine dahil etmesi olasıdır ve bu durum şirket performansının artmasını sağlar.”

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ SÜREKLİ ÖLÇÜLMELİDİR

Rekabeti avantaja dönüştürme ve rakiplerin önüne geçilmesi için müşteri memnuniyetinin ilk sıralarda yer aldığını da kaydeden Gürkan Erol, “Satış büyümesinin yeni kaynakları genellikle kalıcı rekabet avantajı yaratmaya yardımcı olur, temel işi değişen müşteri ihtiyaçlarına uyarlayarak ve değişen ortamdan doğan yeni fırsatları tanıyarak ve hızla kullanarak bu sağlanmalıdır. Bu şekilde şirket, karar verme ve risk almada artan ve daha iyi bilgilendirilmiş yenilikçi davranışlara yol açan sürekli bir bilgi tabanı geliştirir” şeklinde konuştu.

GİRİŞİMCİ BEYİNLER KAZANILMALI

Kurumsal şirketler için girişimci ve inovatif ruha sahip kişileri bünyeye kazandırma ve mevcut çalışanları da elde tutmanın en önemli faktörünü “yerine getirme” olarak tanımlayan Erol, “Girişimci ruha sahip bir kişinin risk almaya, yeni fikirler bulmaya, kazançlı fırsatların peşine düşmeye ve yeni planları uygulayarak para kazanmak için yeni işler başlatmaya istekli olduğundan, girişimciliğin tatmin üzerinde olumlu bir etkisi vardır” ifadelerini kullandı.

gooinn



GOOINN Almanya Ülke Müdürü
GÜRKAN EROL





OCT

BORU PROFİL

İNŞ. PROJE TAAH. LTD. ŞTİ.

BORU PROFİL

Değişik çap ve kalitelerde dikişli ve dikişsiz borular ile sizlere hizmet vermekteyiz.

İNŞAAT PROJE TAAHHÜT

Takım proje konusunda yetkin personellerimizle hizmet vermekteyiz.

BORU BAĞLANTI ELEMANLARI

Fittings malzeme çeşitlerimizle projelerinizdeki ihtiyaçlarınızı tamamlıyoruz.

OCT
BORU PROFİL
İNŞ. PROJE TAAH. LTD. ŞTİ.



Onur Mh. T. Cemal Beriker Blv.
Kıza İş Merkezi A/4 Blok No: 437/1-305 Seyhan/ADANA



0322 503 71 54



info@octproje.com

www.octproje.com



İŞKAD'dan kadın istihdamına çağrı

İş Kadınları Derneği (İŞKAD) kadına yönelik ekonomik şiddet konusunda tüm kesimlere duyarlılık çağrısı yaptı. İŞKAD Yönetim Kurulu Başkanı Berman Manti öncülüğünde bir araya gelen İŞKAD yönetim kurulu üyeleri, "Adana Ekonomisinde Kadının Yeri Konusunda Deklarasyon" yayınladı.

Özellikle kadın istihdamına çağrı yapan İŞKAD deklarasyon metnini okuyan Yönetim Kurulu Üyesi Av. Ülkü Tolunay, Adana ekonomisinin büyümesi ve sürdürülebilir olmasını hedefleyen kadınların iş ortaklığı, ticaret, istihdam gibi alanlarda güçlendirilmesi konusundaki kapsamlı çözüme ulaşması yönündeki çabaları aynı kararlılıkla sürdürmeye devam edeceklerini kaydetti.

BU HIZLA GİDERSE...

Kadının bugünkü durumuna ilişkin bilgi veren Av. Tolunay, "2017 Küresel Uçurumu Raporu"na göre; iktisadi anlamda kadın ve erkekler arasındaki açığın büyüdüğünü ve bu hızla bu açığın önümüzdeki 217 yıl içerisinde ancak kapatılabileceğini vurguladı. Dünya genelinde kadın liderler, küresel ekonomiye yön veren en güçlü kuruluşlara ve ülkelere başkanlık etmelerine rağmen, Türkiye'de 2020'de BIST 100'de (Borsa İstanbul) yer alan 25 şirketin yönetim kurullarının tamamının erkeklerden oluştuğunu; istihdama bakıldığında, cinsiyete göre istihdam edilenlerin oranının yüzde 28,7'sinin kadınlardan, yüzde 63'ünün erkeklerden oluştuğunun görüleceğini ifade eden Tolunay, şunları söyledi: "Adana İli İşgücü Piyasası Araştırma Sonuçları'na göre araştırma kapsamında yer alan işletmelerdeki toplam çalışanların içinde erkeklerin payı yüzde 76,4 iken kadınların payı ise yüzde 23,6 olarak tespit edilmiştir. Bu araştırmalar ışığında, konunun önemi bütün çarpıcılığıyla gözler önüne serilmiştir. İŞKAD olarak bu deklarasyonla birlikte; kadının sadece iş yaşamında değil her alanda daha çok var olması, karar mekanizmalarında yer alması için Adana ekonomisinde var olan her kurum ve kuruluşu, 'Kadın İstihdam Politikaları' belirlemeye, bu politikalara uymaya davet ediyoruz."



ADAPAN

Endüstriyel Otomasyon

SIEMENS
Ingenuity for life

**CONTROL
TECHNIQUES**

VIPA
A YASKAWA COMPANY

- PROSES OTOMASYONU ● MAKİNE OTOMASYONU
- MALZEME SATIŞI
- PLC, RTU VE MCC PANO SİSTEMLERİ
- DCS SİSTEMLERİ ● CNC SİSTEMLERİ
- PROJE VE TAAHHÜT HİZMETLERİ

info@adapanotomasyon.com
www.adapanotomasyon.com



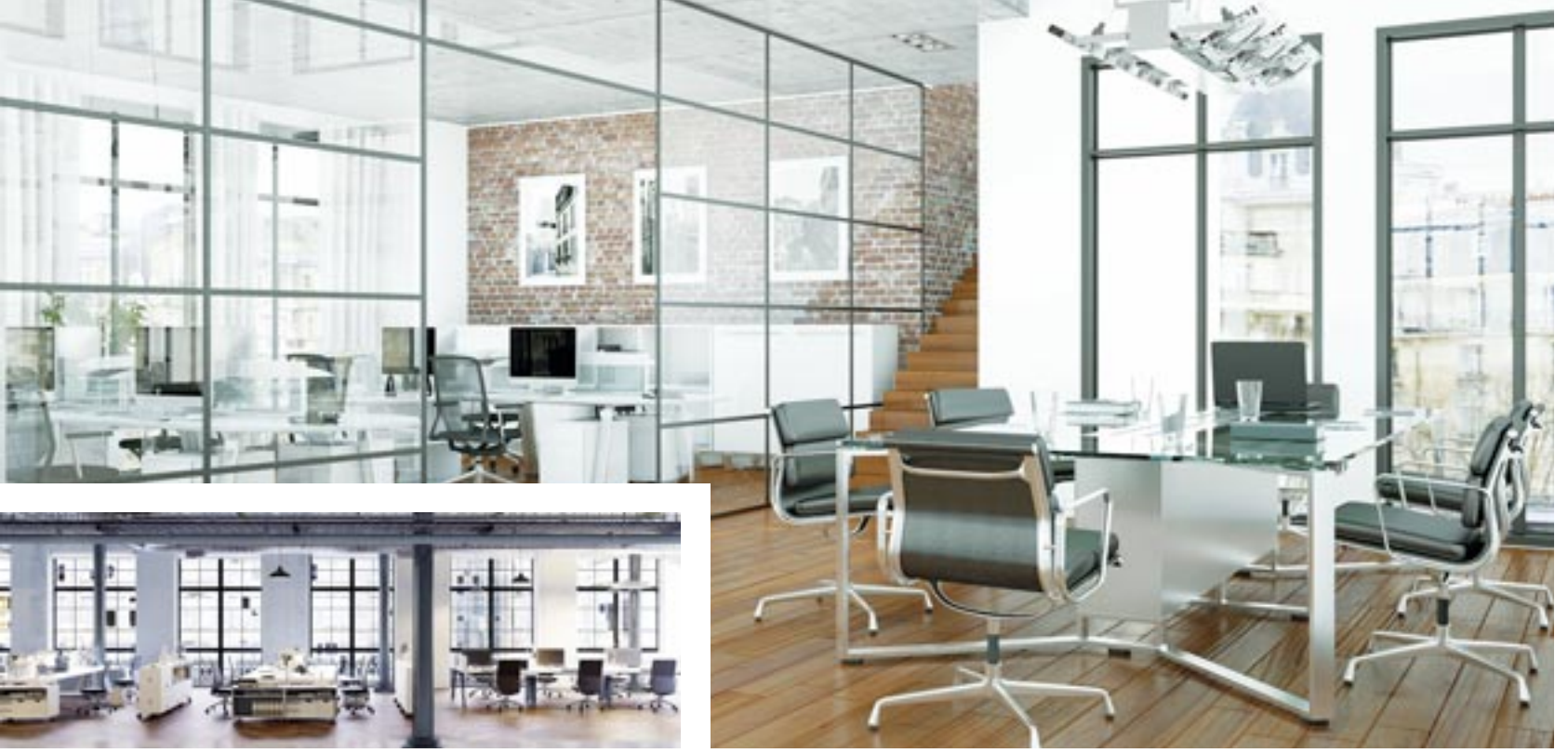
Yeşiloba Mah. Fatma Esma Nayman Cad.
Arslandamı İş Merkezi A Blok 6/G Seyhan/ADANA



0535 831 39 78



emin@adapanotomasyon.com



Ofis mobilyaları sektörü ihracat hedeflerine **MODEKO Fuarı**'yla ulaşacak

Türkiye'ye 2021 yılının 9 aylık döneminde 216 milyon dolar döviz kazandıran ofis mobilyaları sektörü, İzmir Mobilya Fuarı'nda şova hazırlanıyor.

İzmir merkezli Türkiye genelinde faaliyet gösteren Ofis ve İş Mobilyacıları Sanayici İş Adamları Derneği (OFİSMOD) üyeleri 2022 yılında MODEKO Fuarı'na yoğun katılım sağlayacak. İzmir Mobilya Fuarı'nı (MODEKO) 2022 yılında düzenlemek için kolları sıvayan Nobel Expo Fuarcılık yetkilileriyle OFİSMOD üyeleri bir araya geldi.

İHRACAT HEDEFİ 1 MİLYAR DOLAR

OFİSMOD Yönetim Kurulu Başkanı Gökhan Hepkafadar, Türkiye'nin en büyük fuar alanı Fuar İzmir'de düzenlenecek olan MODEKO 2022 Fuarı'nda tüm salonların dolmasını hedeflediklerini kaydetti. Ege İhracatçı Birlikleri verilerine göre; Türkiye'nin 2021 yılının ocak-eylül döneminde 216 milyon dolarlık ofis mobilyaları ihraç ettiği bilgisini veren Hepkafadar, "Pandemi nedeniyle insanlar uzun süre evlerinden çalıştı. Artık herkes ofislere dönüyor. Ofislerde yenilenme vakti. Hammadde ve navlun fiyatlarındaki artış Türk mobilya sektörünü Çin karşısında daha avantajlı noktaya getirdi. 2021 yılını 300 milyon dolar civarında bir ihracatla geride bırakacağız. 2022 ve sonrasında MODEKO Fuarı ve diğer tanıtım etkinlikleriyle 10 yıllık dönemde ofis mobilyaları ihracatımızın 1 milyar dolara ulaşmasını hedefliyoruz. Sektörümüzde bu dinamizm var" diye konuştu.

BAŞARI, ORTAK HAREKETLE GELECEK

Türkiye'nin en büyük mobilya fuarını İzmir'de yapma hedefiyle hareket ettiklerinin altını çizen Hepkafadar, sözlerini şöyle tamamladı: "Ege Mobilya Kağıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği'mizin başarılı 'Alım Heyeti' organizasyonlarıyla uzun yıllardır destek verdiği MODEKO Fuarı'nı dünyanın en önemli mobilya fuarlarından biri yapmak için OFİSMOD olarak gerekli fedakârlığı göstereceğiz. 2022 yılında ofis mobilyaları sektöründen 40 firmayla MODEKO'da yerimizi alacağız. Sektörün tüm kurumları ortak hareket ettiğimiz takdirde başarının geleceğine inanıyoruz."



OFİSMOD Yönetim Kurulu Başkanı
GÖKHAN HEPKAFADAR





Saatte
20 tondan
250 tona kadar
taşıma
sistemleri ile
çiftçilerimizin
yanındayız!



YEŞİL ÇELİK SİLO
TAŞIMA SİSTEMLERİ

ADRES:

Yeşiloba Mah. 46257 Sok.
YETSAN Sanayi Sitesi
No: 3/P Seyhan/ADANA

TEL: 0322 428 61 96

0322 428 35 95 • 0530 418 68 52

erman_hakyemez@hotmail.com



Sofralık zeytin ihracatı 150 milyon doları aştı

Sofralık zeytin ihracatında 2020/21 sezonu yeni bir rekorla geride kaldı. Türkiye, sofralık zeytin ihracatında tarihinde ilk kez 150 milyon dolar barajını geçti.

A nayurdu Anadolu olan 'ölmez ağaç' diye tanımlanan zeytin ağacı, küresel ısınmaya rağmen 2020/21 sezonunda 430 bin ton sofralık zeytini insanlığa sundu. Türk zeytincilik sektörü, 430 bin tonluk sofralık zeytin rekoltesinin 88 bin 430 tonunu ihraç ederek 150 milyon 142 bin dolarlık döviz ülkeye kazandırdı. Türkiye, 2019/20 sezonunda ise; 84 bin 417 ton sofralık zeytin ihracatı karşılığı 145,7 milyon dolar döviz geliri elde etmişti.

gübre, ilaç ve akaryakıt başta olmak üzere tüm girdi maliyetlerinde astronomik artışlar oldu. Üreticilerimizin ağaçlarına bakabilmeleri için üreticimize verilen primlerin zeytinyağında 3 TL, dane zeytinde de 75 kuruşa çıkarılması gerekiyor" diye konuştu.

ALMANYA İLK SIRADA

Türkiye'nin siyah zeytin ihracatında ilk sırada 33,5 milyon dolarlık tutarla Almanya yer alırken, Irak'a 18,8 milyon dolarlık siyah zeytin ihraç edildi. Sofralık zeytin ihracatında geleneksel ihraç pazarlarından Romanya'ya ise 17,7 milyon dolarlık siyah zeytin ihracatı gerçekleştirildi. ABD 8 milyon dolarlık, Bulgaristan ise 7,1 milyon dolarlık Türk siyah zeytini talep etti.

Yeşil zeytin ihracatında da Almanya 8,8 milyon dolarlık taleple birinci sırayı kimseye bırakmazken, Irak 7,1 milyon dolarlık yeşil zeytin talebiyle Almanya'yı takip etti. ABD 3 milyon 75 bin dolarlık Türk yeşil zeytini ithalatıyla zirvenin üçüncü sırasının sahibi oldu.



Ege Zeytin ve Zeytinyağı İhracatçıları Birliği Başkanı **DAVUT ER**

HEDEF 100 BİN TON ZEYTİN İHRACATI

Sofralık zeytin ihracatında siyah zeytin 67 bin 90 ton karşılığı 114 milyon 247 bin dolar olurken, yeşil zeytin ihracatı miktar olarak 21 bin 305 ton, döviz geliri olarak 35,8 milyon dolarlık performans gösterdi. Türkiye'nin 2002 sonrasında kazandığı 90 milyon zeytin ağacının meyve veren ağaçlar arasına katıldığını, zeytin rekoltesinin her yıl artmasını beklediklerini dile getiren Ege Zeytin ve Zeytinyağı İhracatçıları Birliği Başkanı Davut Er, 2021-22 sezonunda sofralık zeytin ve zeytinyağı rekoltesinin açıklanmamasıyla birlikte önceki yıllardan yüksek olacağına ilişkin ipuçlarına sahip olduklarını, 2021/22 sezonunda 100 bin ton sofralık zeytin ihracatı hedeflediklerini vurguladı.

ÜRETİCİ DESTEK PRİMLERİ ARTIRILMALI

Küresel ısınmanın son yıllarda etkilerinin sert bir şekilde hissedildiğine işaret eden Başkan Er, "Zeytin üreticisinin önemli maliyet kalemleri



35.yıl



ÜÇLÜ KOMPAKT EKSTRÜDER SİSTEMİ TRIPLE COMPACT EXTRUDER SYSTEM



**AGLOMERSİZ
YENİ SİSTEM**

ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com



Döviz kurları ihracatı durduracak noktaya geldi

Eylül sonunda 8,88 TL seviyesinde olan Amerikan Dolar kuru, 21 Ekim'de Merkez Bankası'nın politika faizini yüzde 18'den yüzde 16'ya düşürmesi sonrasında Türk Lirası karşısında hızla yükselmeye başladı. 18 Kasım'da faizin yüzde 15'e düşmesiyle birlikte doların freni koparak 13 TL'nin üzerine gördü. Dolar kuru yaklaşık 1,5 aylık süreçte yüzde 50'ye yakın seviyede değişime uğradı.

Dövizin ateşini düşürmek politikacıların elinde

Türkiye, döviz kurlarının Türk Lirası karşısında aşırı değerlenmesi nedeniyle büyük tedirginlik yaşıyor. Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi'den, "Döviz kurlarındaki aşırı dalgalanma, ihracatı durduracak boyuta ulaştırdı. Dövizin ateşini düşürmek için politikacılar çözüm üretmeli" çıkışı geldi.



Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, döviz kurlarındaki aşırı dalgalanmadan dolayı toplumun her kesimi gibi, ihracatçıların da büyük tedirginlik yaşadığını vurguladı. "Ticari hayat çok gerildi, ihracatçılar olarak fiyat veremiyoruz, mal alamaz noktaya geldik. Üretim ve ihracat durmak üzere" tespitinde bulunan Eskinazi, "Türk ekonomisinde hammadde, enerji, lojistik başta olmak üzere pek çok girdi dövizle endeksli. Dövizde bir günde yüzde 10-15 aralığındaki dalgalanma, baş edilebilecek bir dalga değil. Bu dalgalanma hem işletmelerimize hem de ekonomimize büyük yaralar açar. İşletmelerimizin öz sermayeleri eridi. Kahin olmaya gerek yok, bundan sonraki aşamada bankalar kredi veremez noktaya gelecek. Geline nokta, iş dünyasının çözüm bulabileceği noktayı çoktan geçti. Acil önlem alınmalı. Politikacılar birlikte çözüm üretmeli" çağrısında bulundu.

DÖVİZİN ATEŞİ SÖNDÜRÜLMELİ

Türkiye'nin ihracatla büyüme modelini seçtiğine dikkat çeken Eskinazi, sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye'ye son 1 yıllık dönemde 216 milyar dolar döviz kazandırdık. Önümüzdeki 5 yıllık dönemde ihracatımızı 300 milyar dolara çıkarabilecek potansiyele sahibiz. Kamuoyunda,

döviz kurlarının TL karşısında değer kazanmasından ihracatçıların mutlu olduğu ile ilgili yanlış bir algı var. Biz Türkiye'nin bir parçasıyız, Türkiye'nin eli kanarsa bizim de kanar. Merkez Bankası'nın arka arkaya aldığı faiz indirimi kararları ateşin üzerindeki külü kaldırdı. Acil soğutma önlemleri alınmalı, dövizin ateşi söndürülmeli."



Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı
JAK ESKİNAZİ

- Modern Seralar
- Tünel Seralar
- Bahçe Serası
- Muz Serası
- Sera Sulama Sistemleri
- Gübreleme Ve İlaçlama
- Isı Perdeleri Sistemleri

seraMetal

Seracılıkta
PROFESYONEL
çözüm ortağınız

seraMetal bir **KROMMETAL** kuruluşudur.



serametal

www.serametal.com.tr

+90 (322) 429 40 80-81 0543 429 40 80 0546 429 40 80 0549 429 40 80



Mitsubishi Electric, dijital fabrika konsepti e-F@ctory ve gelişmiş robot teknolojileriyle üretim hatlarını Sanayi 4.0'a hazırlıyor

Dönüşümün liderleri, üretime esneklik kazandıran teknolojiler olacak

Teknoloji devi Mitsubishi Electric, Innopark Konya Teknoloji Geliştirme Bölgesi tarafından organize edilen 2. Uluslararası Dijital Endüstri Uygulamaları ve Dijital Dönüşüm Yönetimi Sempozyumu 2021'e katıldı.



Ürün
Yönetimi ve
Pazarlama
Birim Müdürü
TOLGA BİZEL

Köklü inovasyon mirasını ve sektöre öncülük eden deneyimini sektör temsilcileriyle paylaşmaya devam eden Mitsubishi Electric, Innopark Konya Teknoloji Geliştirme Bölgesi tarafından online olarak düzenlenen 2. Uluslararası Dijital Endüstri Uygulamaları ve Dijital Dönüşüm Yönetimi Sempozyumu'nda da çok sayıda sektör paydaşıyla bir araya geldi. Dijital endüstri ve dönüşüm konularında fikir, başarı öyküleri, deneyimler, gelişmeler ve öngörülerin paylaşılması için organize edilen sempozyumda; Mitsubishi Electric Fabrika Otomasyon Sistemleri Ürün Yönetimi ve Pazarlama Birim Müdürü Tolga BİZEL, 'Fabrikaların Dijital Dönüşümü ve İleri Robot Teknolojileri' isimli bir sunum gerçekleştirdi.

e-F@ctory ESNEK ÜRETİM BANTLARI SAĞLIYOR

Sunumunda üretim bantlarındaki alışlagelmiş konvansiyonel yöntemlerin geride kaldığını dile getiren Tolga BİZEL, "Bugün artık insanların yaptığı birçok işi robotlar üstleniyor. Bu değişimin temel sebeplerinden biri de tüketici olarak satın alma alışkanlıklarımızın değişmesi. Özellikle pandemi sürecinde bu değişim çok daha büyük bir hız kazandı. Saatlerce vitrin gezmek yerine online platformlar üzerinden alışveriş yapar hale geldik. Artık çok hızlı ve esnek bir şekilde kararlarımızı değiştirip satın alıyoruz ve

aldığımız ürünün çok hızlı bir şekilde elimize ulaşmasını istiyoruz. Biz Mitsubishi Electric olarak bu değişime cevap verecek çözümü kendi fabrikalarımızda 2003 yılından beri kullanıyoruz. e-F@ctory konseptimiz, fabrikalardaki tüm mevcut nesnelerin birbiriyle etkileşimde olmasını ve gerçek zamanlı olarak eşleştirilmesini sağlıyor. Bu konseptin temelinde birçok analitik ve yapay zeka alt yapısı mevcut. İlgili fabrikanın içinde fiziksel bir üretim bandı, sanal bir portalda ise bire bir ve gerçek zamanlı olarak çalışan bir simülasyon bulunuyor" dedi.

EVLERDEKİ CİHAZLAR İOT SAYESİNDE BİRBİRLERİYLE HABERLEŞEBİLECEK

Fabrikaların içindeki her bir aygıtın kendine özgü sesler çıkardığını ve bunların anlamlandırıldığında fabrikalardaki esnekliğe katkı sağladığını söyleyen Tolga BİZEL, "Biz Mitsubishi Electric olarak fabrikalardaki ekipmanların çıkardığı titreşimleri değerlendirip raporlayan bir ses analizi programı kullanıyoruz. Bu sayede yeni endüstri çağında yapay zeka ile ürün-yaşam döngüsünü esnek hale getiriyoruz. Örneğin, evlerimizde kullandığımız çamaşır makineleri artık kullanıcılarla iletişim kurabilecek ve kullanım şekline kendi kendine karar verebilecek. Hatta bu teknoloji IoT sayesinde üst komşunun çamaşır makinesiyle arada insan olmadan iletişime geçebilecek ve tecrübelerini paylaşabilecek" diye konuştu.



EŞİT=LİK

KARDEŞ LİK

ÖZGÜRLÜK

EKİMİ

98 yıldır cumhuriyetle eşitçe, kardeşçe, özgürce yaşıyoruz. Ata'mıza, şehit ve gazilerimize minnetle...



29 Ekim Cumhuriyet Bayramı'mız
kutlu olsun.



Garanti BBVA'dan kadın girişimciler için 100 bin tohum topu

Garanti BBVA, 19 Kasım Dünya Kadın Girişimciler Günü'nde, sürdürülebilir ve inovatif çözümler geliştiren sosyal girişim ecording ile iş birliği yaptı.



Garanti BBVA
Genel Müdür
Yardımcısı
SİBEL KAYA

Banka, çevre ve kapsayıcı büyüme odaklı sürdürülebilirlik stratejisi kapsamında, kadın girişimciliğine odaklanan bütünleşik çalışmalarının 15. yılında, ecording ile kadın girişimciler için 100 bin tohum atışı gerçekleştiriyor. Konu hakkında görüşlerini paylaşan Garanti BBVA Genel Müdür Yardımcısı Sibel Kaya, "Ekonomik ve toplumsal kalkınma için büyük önem taşıyan kadın girişimciliğine 15 yıldır özel olarak destek veriyor, ülkemizdeki girişimcileri desteklemeyi ana sorumluluklarımızdan biri olarak görüyoruz. Sürdürülebilirlik stratejimiz kapsamında insanı, çevreyi ve doğayı bir bütün olarak ele alıyoruz. Toplumda ve iş hayatında kadın ve erkeğin eşit şartlarda temsili ve eşit fırsatlara sahip olmasını da sürdürülebilirliğin en önemli unsuru olarak görüyoruz. 19 Kasım Dünya Kadın Girişimciler Günü vesilesiyle de Garanti BBVA Partners'in eski dönem girişimlerinden ecording ile kadın girişimcilik ekosisteminde yer alan kadınlar için 100 bin tohum topunu do-

ğayla buluşturmak istedik. Çalışmalarımızla kadın girişimciliğine yönelik farkındalığı arttırırken, dünyamızı ve doğamızı düşünmeye devam ediyoruz" dedi.



İthalatçı ve ihracatçı sayısı katlandı, parsiyel taşımacılık talebi arttı



Pandemi sonrası normalleşme sürecinde dünya genelinde dış ticaret hacmi yükseliyor. Türkiye'nin ihracatı rekor üstüne rekor kırarken iç piyasadaki canlanma da ithalata yansıyor. TÜİK verilerine göre ocak-eylül aylarında geçen yılın aynı dönemine kıyasla ihracatçı firma sayısı yüzde 16'lık artışla 90 bin 604 oldu. İthalatçı firma sayısı da 226 bin 176 ile 3,4 katına çıkınca parça başı (parsiyel) yük taşımacılığına ilgi arttı.

Türkiye ile Avrupa ülkeleri arasında haftanın her günü parsiyel seferler düzenleyen ISD Logistics, artan talep karşısında ithalatçılara ve ihracatçılara firmaya özel çözümler de sunuyor. ISD Logistics CEO'su Korut Koray Yalça, parsiyel taşımacılığın, düşük yoğunluktaki yükler için oldukça cazip bir lojistik seçeneği olarak öne çıktığını belirtti. "Biz de parsiyel taşımacılıkta çözüm

ortaklarımıza hız, güvenlik ve maliyet avantajlarını bir arada sunuyoruz" diyen Yalça, bu taşıma türünde, teslimat noktaları aynı rotadaki birden fazla müşterinin yükünü aynı araçla taşıdıklarını aktardı.

Yalça, özellikle küçük ve orta ölçekli şirketlerin parsiyel taşımacılığı daha çok tercih ettiklerini vurguladı.

Böylece düşük yoğunluktaki yükler için büyük araç maliyetlerinin önüne geçildiğine dikkati çeken Yalça, şunları kaydetti: "Otomotiv yedek parça, kimya, tekstil, gıda, ilaç-kozmetik ve elektronik başta olmak üzere birçok sektör için özel tasarlanmış araçlarımızla ka-

pidan kapıya teslimat yapabiliyoruz. Yüklerin araca yüklenişi ve indirilişi sırasında olası maddi zararların önüne geçiyoruz. Karayolunun yanı sıra deniz, demir ve hava yolunda da parsiyel hizmeti veriyoruz."



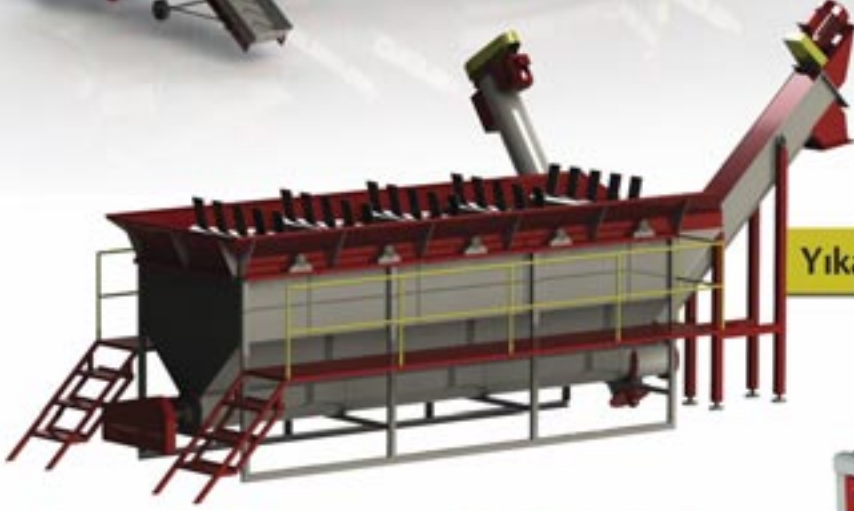
PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı



Kırma Makinesi



Yıkama Havuzu



Aglomer Makinesi



PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi



Granül Makinesi



Shredder



ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com

Türk sağlık turizminde ilk Ar-Ge başvurusu yapıldı

Türk sağlık sektöründe yenilikçi yaklaşım çalışmaları hız kesmeden devam ediyor.

Sağlıkta inovasyon faaliyetlerinin hız kazanması ve Ar-Ge kültürünün ülkeye yerleşmesi amacıyla yapılan başvuru ile Türk sağlık sektörü seviye atlayacak.



İGEME CEO'su **MURAT IŞIK**



Türk sağlık turizminin öncü firması olarak konumlanan İhracatı Geliştirme Merkezi (İGEME) sağlık turizminin ilk Ar-Ge başvurusunu gerçekleştirdi. Türkiye'de ilk defa gerçekleştirilen bu girişim ile Türk sağlık sektörünün dönüşümü yakalaması ve çağa ayak uydurması hedefleniyor.

SAĞLIKTA YENİLİKÇİ YAKLAŞIM

Sağlık sektöründe girilen yeni dönemle birlikte; sektör, eskisinden daha farklı, daha yenilikçi yaklaşımlara ihtiyaç duyuyor. Sağlık sektörünü bünyesinde barındıran ekosistemin etkin ve inovasyona uygun bir hale getirilmesi için hedeflenen ürün ve hizmetlerde disiplinler arası çalışması zorunluluk haline geldi. İGEME'nin yapmış olduğu Ar-Ge merkezi başvurusu ile Türk sağlık turizmine örnek olacak bir çalışma gerçekleşti.

Başvurunun ardından kurulacak olan Ar-Ge merkezi ile, idari alanda hastane özelinde hastaya verilen hizmetlerin etkinliği ve kalitesinin artırılması hedeflenirken diğer yandan bu alanda sorunların belirlenip kısa süre içerisinde çözümün üretilmesi hedefleniyor. Tıbbi Ar-Ge çalışmaları ise doğrudan teşhis ve tedaviye yönelik yapılan araştırmalar sonucunda araştırmaların doğrudan kliniklere yansıtılması amaçlanıyor.

SAĞLIK TURİZMİNDE DİJİTAL DÖNÜŞÜM BAŞLAYACAK

Başvurunun olumlu sonuçlanmasının ardından kurulacak olan Ar-Ge merkezleri ile;

- Sağlık turizminde dijital reklam mecralarının kullanılması,
 - Yurt dışındaki hedef pazar analizlerinin bilimsel temelli yapılması,
 - Pazar araştırma ve hedef coğrafyalarda talep edilen sağlık hizmetlerinin branş, maliyet ve süreçlerinin tespiti,
 - Tedavi proseslerinin ve tıbbi uygulamaların malpraktise uygun biçimde hazırlanması,
 - Sağlık hizmeti ve tedavi uygulama biçiminde denklik sorunlarının ortadan kaldırılmasına yönelik verinin ortaya çıkarılması hedefleniyor.
- Ar-Ge merkezleri ile sağlık turizminin en

önemli gelir kapılarından biri olan uluslararası sigorta şirketlerinin Türkiye'de karşıladığı tedavi ve miktarlarının tespit edilerek provizyon, epikriz, proterma süreçlerine yönelik bir Türkiye yazılımı geliştirilmesi ve hastane ile acentelerimizin somut bilgi ve çözüm elde etmesine ön ayak olmanın önü açılmış olacak.

Aynı zamanda kişisel verilerin korunması çerçevesinde verinin depolanması, verinin işlenmesi ve verinin tedavi süreçleri açısından efektif hale getirilerek sağlık turistinin ve zaman planının doğru şekilde planlanacağı bir sistem kurulması amaçlanıyor.

Diğer yandan kurulacak olan Ar-Ge merkezi ile Türkiye'de ilk kez; hedef sağlık turizmi paydaşları, ülkedeki paydaşların (acente, sigorta şirketleri, sivil toplum kuruluşları, sağlık turizmi acenteleri, turizm acenteleri, danışmanlık şirketleri, doktorlar) veri tabanına ve bu paydaşlarla ilgili iletişim ve hizmetlerin veri tabanına sahip olacak.

İGEME SEKTÖRE YÖN VERMEYE DEVAM EDİYOR

İGEME yaptığı çalışmalarla sektörde öncü firma olarak konumlanmaya devam ediyor. Türkiye'de daha önce var olmayan birçok projeye imza atan İGEME, gerçekleştirdiği Ar-Ge merkezi başvurusu ile Türk sağlık sektörüne her anlamda destek olacak.

Ar-Ge kültürünün Türkiye'de yerleşmesi bakımından özel bir yere sahip olan bu girişim ile Türk sağlık turizminde bir milat gerçekleşmiş olacak. Çağın dönüşümlerini yakalamış bir sağlık sektörünün daha yenilikçi ve inovatif çalışmalar için ihtiyaç duyduğu Ar-Ge merkezleri ile hedeflenen başarıya ulaşmak çok daha kolay hale gelecek.

Türkiye'de ilk ve tek olma özelliğine sahip olan Ar-Ge merkezinin başvurusu ile başlayan çalışmaların ilerleyen dönemlerde de hız kesmeden devam etmesi planlanıyor.

İGEME CEO'su Murat Işık, başvuru onayından sonra kurulacak olan Ar-Ge merkezleri ile ilgili olarak, "Sağlık sektöründe inovasyon çalışmalarına hız kazandırmak adına Türkiye'nin ilk sağlık Ar-Ge merkezi başvurusunu gerçekleştirdik. Bu başvurunun devamında Ar-Ge merkezimizin gerekli izinleri alıp kurulmasının ardından Türk sağlık turizmi hakkettiği konuma bir adım daha yaklaşmış olacak. Amacımız bu başvurunun her kese örnek olması ve ilerleyen dönemlerde bu tarz yenilikçi girişimlerin tüm ülkeye yayılması" ifadeleriyle görüşlerini dile getirdi.



SARIÇAM BELEDİYESİ
Genç Atlar Engel Atlama Yarışları
Cumhuriyet Kupası

29 EKİM CUMA 2021
Saat: 10.30

Yer: Ath Spor Kulübü Tesisleri



29
EKİM

Cumhuriyet Bayramımız

kutlu olsun



"Bereket Kapısı"



Bilal
ULUDAĞ
Belediye Başkanı

1998

ARİF KEBAP®

LAHMACUN

**Lezzet ve kalitenin
buluştuğu yer.**

Zengin menü çeşidi ile
**TADI DAMAĞINIZDA
KALACAK LEZZETLER**



ALO PAKET ARAYIN
HEMEN GELSİN
EVLERE VE İŞ YERLERİNE HIZLI SERVİS
428 77 88 - 428 87 87

Turhan Cemal Beriker Bulv. Metro Market yanı Seyhan/ADANA



MEGA "Çözüm Ortağınız"
ÇUKUROVA

Kargo ve Lojistik Hizmetleri

destek@cukurovakargo.com.tr

50.
yıl

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36



**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**

**MEGA
Çukurova Kargo** ile
**Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı**

MEGA ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA

Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx) **Batı Sevkiyat** 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr

info@cukurovakargo.com.tr



Teknik Metal



PASLANMAZ ÇELİK SERVİS MERKEZİ

Yassı malzemelerde müşteri talebine göre uyarlanmış en ve boy temini
Taşlama hattı ile müşteri talebine uyarlanmış yüzey temini



TS EN ISO 9001:2008
KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ

PASLANMAZ ÇELİK ÇUBUK VE TEL ÜRETİMİ

Türkiye'nin ilk paslanmaz çelik çubuk ve tel üreticisi
Müşteri talebine göre uyarlanmış çap ve boy imkanı

PASLANMAZ ÇELİK MALZEME STOĞU

Tüm ticari kalite ve ebatlarda geniş malzeme stoğu
30'u aşkın ülkeye paslanmaz çelik malzeme ihracatı



www.teknikmetal.com
info@teknikmetal.com