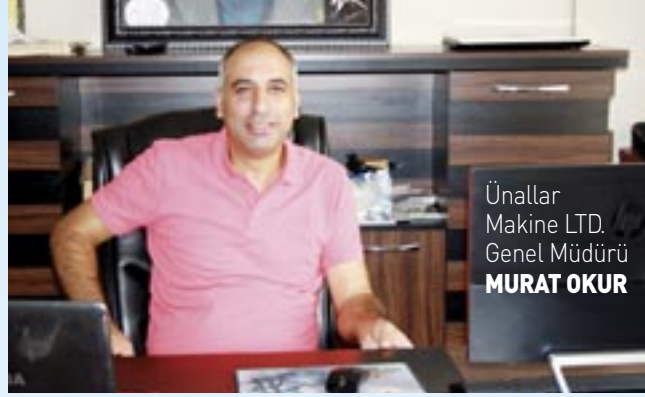


ÜNALLAR Makina
AR-GE çalışmalarıyla
üretim programını
genişletti

➤ 22'DE



Ünallar
Makine LTD.
Genel Müdürü
MURAT OKUR

Çelik üretiminde
dünya daralırken
Türkiye büyüdü
➤ 6'DA

İkinci 500'de
15 Adana firması
listeye girdi
➤ 10'DA

Pandemide
endüstriyel camlara
rekor talep
➤ 14'TE

Automechanika
İstanbul, kasımda
kapılarını
yeniden açıyor
➤ 16'DA

Alarko Carrier
Türkiye'nin en büyük
şirketleri arasında
➤ 20'DE

SABANCI'nın
enerji şirketleri
Toroslar'ın
yaralarını sarıyor
➤ 24'TE

ADAPAN Endüstriyel
Otomasyon
önemli projelere
imzasını atıyor

➤ 8'DE



ADAPAN Endüstriyel
Otomasyon işletme sahibi
MEHMET EMİN İŞİL

OCT BORU
PROFİL LTD.
sektörde tecrübesini
konuşturuyor

➤ 12'DE



OZAN CİVELEK

ÇİĞDEM CİVELEK

Yüksek Kapasite
Tahıl Kurutma Makinesi
Powerful Grain Dryers
Мощные Зерносушилки

Kaliteli Servis
Quality Services
Качественное Обслуживание

Uygun Fiyat
Reasonable Price
Приемлемые цены

POLEKS DRY
tahıl kurutma makinesi / grain dryers

FOR QUALITY GRAINS, POLEKS DRY



Metçağ

Makine İmalat

İnş. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T.: +90 322 429 11 12

F.: +90 322 429 10 12

G.: +90 541 640 29 73

poleksdry.com

info@poleksdry.com

[/poleksdry](https://www.facebook.com/poleksdry)

Yeşiloba Mahallesi 46267 Sokak
No: 18 Seyhan/Adana



apaydın rezistans®

Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

Heating Technology

SERAMİK YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Ceramic Insulated Band Heaters



MİKA YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Mica Insulated Band Heaters



HAVA SOĞUTMALI KABİNLİ REZİSTANSLAR

Air-Cooled Band Heaters With Cabinet



MİKA VE SERAMİK YALITIMLI DÜZ PLAKA-REZİSTANSLAR

Mica and Ceramic Insulated Flat Plate Heaters



FİŞEK REZİSTANSLAR

Cartridge Heaters



SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR

Hot Runner Coil Heaters



YANMAZ KABLO VE MAKARONLAR

Fireproof Cable and Sheath Cable



BORU TİP REZİSTANSLAR

Pipe Type Heaters



TERMOKUPLAR

Thermocouples



ISI KONTROL CİHAZLARI

Temperature Control Devices



LEISTER®

BÖLGE BAYİİ



www.apaydinrezistans.com

info@apaydinrezistans.com

(0322) 351 94 62 - 359 42 84

(0322) 351 38 85

Yeni Metal Sanayi Sitesi Yeşiloba Mah. 13. Blok 46117 Sokak No:19/A Seyhan/ADANA

Hızlı trapez rollform hattı
Kasetli sistem rollform hattı
Kepli rollform hattı
Mahya makinesi
Kenar sac ezme makinesi
Uçar tip şerit testere
Panel testeresi
Deck panel rollform hattı

UCZ Sigma profil hatları
Metal kiremit rollform hattı
Dilme hattı
Boyutlama hattı
Sera olukları hattı
Gofraj hattı

Sandviç panel hattı
EPS panel hattı
Taşyünü panel hattı
Sinüs oluk rollform hattı
Trapez sac rollform hattı



GÜNGÖR MAKİNA
Rollform Makinaları İmalatı

Yeşiloba Mah. 46239 Sk.
Mehmet Başpınar Ort. Ölç. San. Sit.
No: 3/K **Seyhan/ADANA**
Tel: 0322 429 00 26
info@gungormak.com
www.gungormak.com



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ
YIL: 11 SAYI: 66
TEMMUZ - AĞUSTOS 2021

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Çağlar POLAT - Metçağ Makine Ltd. Şti.
Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Ali Fethi APAYDIN - Apaydın Rezistans Ltd. Şti.
Cemal NURHAĞLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.

Hukuk Danışmanı:
Gamze APAYDIN
+90 542 210 71 38

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Kadir Cilt Evi
+90 541 954 06 42

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 19.08.2021

Yayın, süreli yayın.

Hayati
Çetinkaya

Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi



hayati.cetinkaya@kobigundem.com

Değerli takipçilerimiz,

KOBİGÜNDEM Dergisi 2021 Temmuz-Ağustos sayısını tamamlayarak birbirinden değerli katılımcı işletmeleri konuk ettiğimiz 66. sayımızı sizlerle paylaşıyoruz.

Sizlerin bir yayını olarak pek çok işletmeye önemli hizmetler verdik. Dergimizin sayfalarında gururla anlatmış olduğumuz faaliyetleriniz, üretim alanlarınız ve yeni yatırımlarınızı büyük bir keyifle aktarmaya çalıştık.

2010 yılından bu yana sahada aralıksız sürdürdüğümüz çalışmalarımızın tamamını, yerinde gözlemleyerek en iyi şekilde paylaşmaya özen gösterdik. Dolayısıyla ekonominin ana unsuru olan siz değerli işletmelerin, KOBİ'lerin üretim ve yatırımları, her zaman umut kaynağımız olmuştur.

Bu açıdan ele aldığımız tüm çalıştığımız firmaların üretim ve faaliyetlerini yerinde görüp inceleyerek sizlerle paylaşmış olduk. Dolayısıyla çok büyük keyif aldığımız ve gururla anlatmış olduğumuz bu umut kaynaklarımızın artması, çoğalması; bölge ve ülke ekonomisi açısından önemli kazançlar sağlayacaktır diye düşünümekteyiz.

Bu çerçevede yeni sayımızda her zaman olduğu gibi yeni işletmelerin olması ve KOBİGÜNDEM Dergisi'ni ilk sırada tercih etmeleri bizleri onurlandırıyor. Yeni girişimcilerin, yeni işletmelerin ekonomi açısından ülkemize birer kazanç oldukları bilinciyle sizlerle paylaşıyoruz.

Bunlar içerisinde, Ozan Civelek ve Çiğdem Civelek eşlerin, iş deneyimlerini kendi işletmelerini kurarak devam ettirmelerine dikkatinizi çekmek istiyoruz. Yılların iş deneyimi ile kendi işletmeleri olan OCT BORU PROFİL İnş. Proje Taah. Tic. Ltd. Şirketi'ni kuran eşler, sektördeki tecrübelerini artırarak devam ettirme başarısı gösteriyor. Yıllarca inşaat ve metal sektöründeki çeşitli firmalara profesyonel destek sunan Ozan Civelek ve Çiğdem Civelek, sektörlerinde başarılı projeleriyle dikkat çekmeyi başarıyorlar. İş hayatında başarılı bir grafik gösteren çift; ülke ekonomisine katkı sunmanın yanı sıra, yurt içi ve yurt dışı projelerle faaliyetlerine başarıyla devam ediyor.

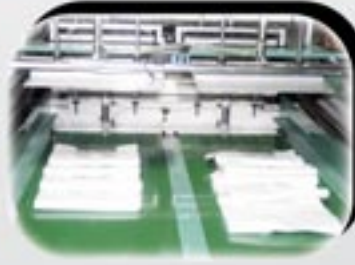
Yine ADAPAN Endüstriyel Otomasyon; SIEMENS, CONTROL TECHNIQUES ve VIPA teknolojileri alt yapısıyla endüstriyel otomasyon sektöründe önemli projelerle adından söz ettiriyor. Kontrol ve Otomasyon Mühendisi olan Mehmet Emin Işıl tarafından 2016 yılında Adana Metal Sanayi Sitesi Arslan Damı İş Merkezi'nde kurulan işletme, endüstriyel otomasyon çözümlerinin yanı sıra pano üretimiyle de sektörde ilerleme kaydediyor. Mehmet Emin Işıl yönetiminde; endüstriyel otomasyon sektöründe anahtar teslim projeler ve taahhüt faaliyetleriyle demir çelik, enerji, gıda sektörleri ağırlıkta olmak üzere pek çok üretim yapan sektöre makine kurulum ve revizyon işlemleri gerçekleştiren firma, geldiği aşamada Türkiye geneli hizmetlerinin yanı sıra, pek çok yurt dışı projelerini de başarıyla tamamlamanın gururunu yaşıyor.

Ayrıca uzun zamandan bu yana dergimizde sürekli yer alan ÜNALLAR Makina, yaptığı AR-GE çalışmalarıyla birlikte bölgede bir ilki gerçekleştirmeyi hedefliyor. TORNA REKTEFİYE HONLAMA ve 10 metrelik tarama makinesi üretimine başlayarak sektörde büyümesini sür-

dürüyor. 2 milyon TL maliyetli bu projesini 4 aylık zaman içerisinde tamamlayarak bünyesine katmayı amaçlayan ÜNALLAR Makine; çap 1000 milimden 12 metreye kadar tormalama işlemini noktadan noktaya işlem yapabilen bu projeyle bölgede tek firma konumunda olma yolunda emin adımlarla ilerliyor.

KOBİGÜNDEM Dergisi olarak her yeni sayımızda, üretim yapan ve ekonomiye katma değerler yaratan işletmelerin faaliyetlerini sizler için sahada, yerinde görerek paylaşmaya büyük bir keyifle devam edeceğiz. Bir sonraki sayımızda buluşmak üzere işlerinizde bol, bereketli kazançlar dileriz.





www.uluisikplastik.com.tr

vedatuluisik@hotmail.com

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70



Dünya daraldı, Türkiye büyüdü

KPMG Türkiye'nin Demir Çelik Sektörü raporuna göre, ABD ve AB'nin uyguladığı ihracat kotaları ve pandemi sebebi ile küresel çelik sektörü yüzde 1 daralırken, Türkiye çelik sektörü yüzde 6'lık büyüme gerçekleştirerek 2020'yi güçlü bir şekilde kapattı. Sektör, 2021'in ilk 6 ayında da yüzde 20 civarında büyüdü ve ihracat değerini yüzde 50 artırdı.



KPMG
Türkiye Metal
ve Maden
Sektör Lideri
**BURAK
YILDIRIM**

KPMG Türkiye'nin hazırladığı Sektörel Bakış serisinin Demir Çelik raporu yayımlandı. Rapora göre; tüm dünyada korumacılığın öne çıktığı pandemi yılı 2020'de Türk çelik üreticisi tecrübesi ve kriz anlarındaki hızlı manevra kabiliyetiyle başarı yakaladı. Dünya genelinin tersine 2020'yi büyümeyle kapatan sektör, 2021'de de güçlü bir performans gösteriyor.

BÜYÜME TEŞVİKLERLE SÜRDÜ

Raporu değerlendiren KPMG Türkiye Metal ve Maden Sektör Lideri Burak Yıldırım, "Türkiye çelik sektörü esnek yapısıyla hem pandemiye çok hızlı adapte oldu hem de ABD ile AB'nin düşürdüğü ihracat kotalarına yeni pazarlar bularak çözüm üretebildi. 2020 yılında dünya çelik üretimi yüzde 1 civarında daralırken, Türk ham çelik üretimi yüzde 6 artış ile 35,8 milyon tona ulaştı. En büyük çelik üreticisi Çin hariç bakıldığında dünya genelinde sektörün 2020 yılında yaklaşık yüzde 8 daraldığı görülüyor. Bu dönem ABD'nin geçtiğimiz yıla göre üretimi yüzde 17 gerilerken, Almanya ise yüzde 10'dan fazla daralma yaşadı. AB genelinde ise düşüş yüzde 12'yi buldu. Diğer büyük çelik üreticileri olan Hindistan ve Japonya da geçen yıl sırasıyla yüzde 10 ve yüzde 16 civarında düşüş yaşadı. Pandemi ve beraberinde korumacılık

gölgesinde geçen bu zorlu yılda hem uygulanan teşvikler hem de Türk çelik üreticisinin hızlı hareket kabiliyeti ile Türkiye çelik sektörü, büyümeyi sürdürebildi" dedi.

ABD VE AB'NİN GÜMRÜK ENGELLERİ İLE MÜCADELE EDİLİYOR

Yıldırım, pandemi ile beraber tüm dünyada korumacılığın bir adım daha öne çıktığını belirterek, "Son 3 yıldır Türk çelik sektörü de en büyük paydaşlarımız ABD ile AB'nin başını çektiği gümrük engelleri, yükselen gümrük tarifleri ve kotalar ile zorlu mücadeleler veriyor. ABD, Mart 2018'de tüm ülkeleri çelik ithalatında yüzde 25 ek vergiye tabi tutmuş, Ağustos 2018'de ise Türkiye özelinde bu ek gümrük vergisini iki katına çıkarmıştı. 2019 Mayıs ayında Türkiye özelindeki ek vergi kaldırılarak tekrar yüzde 25'e indirilse de bu uygulamalar sonucunda 2019 yılında ABD'ye çelik ihracatımız bir önceki yılın neredeyse beşte birine düştü. 2020 yılında ABD'ye ihracatımız önceki yıla göre biraz artış gösterse de 2018 seviyelerinin ancak yarısı yakalanabilmiş durumda. AB de geçtiğimiz yıllarda çelik sektöründe dış pazarımızın yüzde 50'sini oluşturuyordu. Tüm bu kota uygulamaları ve gümrük vergilerinden sonra sektörün AB ve ABD'ye olan ihracatının toplam içindeki payı yüzde 35 seviyelerine geriledi" şeklinde konuştu.

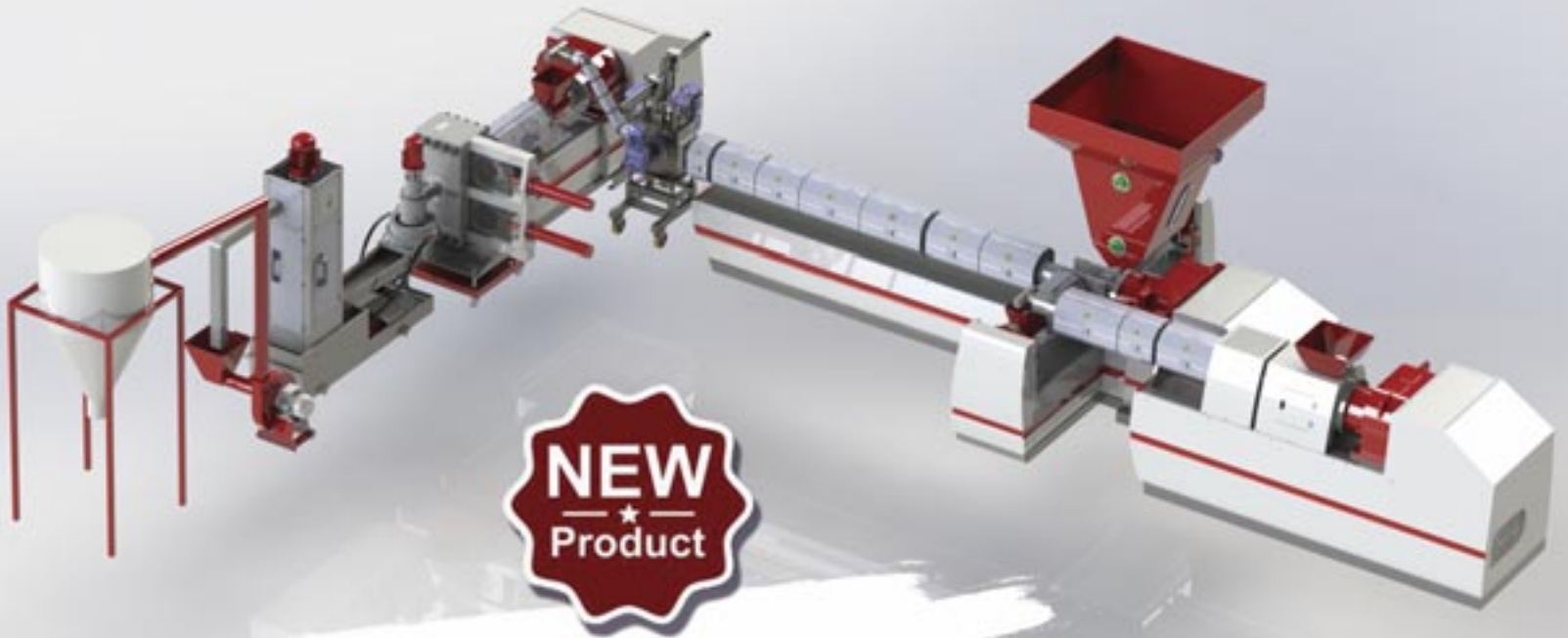
40 MİLYON TON SEVİYESİNİ AŞMA BEKLENTİSİ

Globalde imalat sanayindeki hareketlilik önümüzdeki dönem için de olumlu beklentilere neden oluyor. İlk 6 aylık performans dikkate alındığında bu yıl Türk çelik üretiminin 2017-2018 yılları seviyesini rahatlıkla yakalayabileceği, hatta 40 milyon ton seviyesini aşacağı tahmin ediliyor.

35.yıl



ÜÇLÜ KOMPAKT EKSTRÜDER SİSTEMİ TRIPLE COMPACT EXTRUDER SYSTEM



**AGLOMERSİZ
YENİ SİSTEM**

ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com





ADAPAN Endüstriyel Otomasyon sektörde **önemli projelere** imzasını atıyor

ADAPAN Endüstriyel Otomasyon; SIEMENS, CONTROL TECHNIQUES ve VIPA teknolojileri alt yapısıyla endüstriyel otomasyon sektöründe önemli projelerle dikkat çekiyor.



Kontrol ve Otomasyon Mühendisi olan Mehmet Emin Işıl tarafından 2016 yılında kurulan ADAPAN Endüstriyel Otomasyon, Adana Metal Sanayi Sitesi Arslanramı İş Merkezi'nde endüstriyel otomasyon çözümlerinin yanı sıra, pano üretimiyle birlikte sektörde ilerleme gösteriyor. ADAPAN Endüstriyel Otomasyon; sektöründe anahtar teslimi projeler ve taahhüt faaliyetleriyle demir çelik, enerji, gıda sektörleri ağırlıkta olmak üzere, üretim yapan pek çok sektöre makine kurulum ve revizyon işlemlerini gerçekleştiriyor. Mehmet Emin Işıl yönetiminde faaliyet gösteren işletme, geldiği aşamada Türkiye geneli hizmetlerinin yanında, pek çok yurt dışı projelerini de başarıyla tamamlamanın gururunu yaşıyor.

SIEMENS, CONTROL TECHNIQUES VE VIPA TEKNOLOJİLERİYLE FAALİYET GÖSTERİYOR

Endüstriyel otomasyon sektöründe dünya ca tanınmış markaların ürün gruplarıyla hizmet verdiklerini ifade eden ADAPAN Endüs-

triyel Otomasyon işletme sahibi Mehmet Emin Işıl, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada; endüstriyel otomasyon sektöründe teknik tüm donanımlara sahip bir ekip- le faaliyet yürüttüklerini belirterek, proses otomasyonu, makine otomasyonu, malzeme satışı, PLC, RTU ve MCC pano sistemleri, DCS sistemleri, CNC sistemleri, projelendirme ve taahhüt işlemleri gibi çözümlerle hizmet verdiklerini söyledi. Mehmet Emin Işıl, "Dünyaca tanınmış SIEMENS, CONTROL TECHNIQUES ve VIPA markalarının ürün gruplarıyla birlikte müşterilerimize en kaliteli hizmeti vermeye çalışıyoruz. Büyük sanayi kuruluşları başta olmak üzere, üretim yapan her işletmeye hitap etmekteyiz. Proje bazlı ve anahtar teslim faaliyetlerimizle birlikte endüstriyel otomasyon sektöründe Türkiye geneli önemli bir müşteri portföyüne sahibiz" dedi.

PANO ÜRETİMİNİ KENDİ BÜNYESİNDE GERÇEKLEŞTİRİYOR

Endüstriyel otomasyon faaliyetleriyle birlikte proje bazlı çalışmalarda, pano üretimini de kendi bünyelerinde ürettikleri bilgisini veren Mehmet Emin Işıl, sektörde daha çok proje bazlı çalışmalara ağırlık verdiklerini belirtti. Işıl, "Endüstriyel otomasyon faaliyetlerimizle birlikte pano üretimine de kendi bünyemizde başladık. Her projeye uygun pano üretimlerimizle önemli bir aşama kaydettik. Anahtar teslim projelerimizin tamamı standartlara uygun olup elektrik projesi ve etiketlenme



ADAPAN Endüstriyel
Otomasyon işletme sahibi
MEHMET EMİN İŞİL





gibi işlemler son derece hassas ve teknik tüm donanımlara sahip kadromuz tarafından gerçekleştiriliyor. Türkiye'nin her bölgesinde önemli projelerimizi müşterilerimizin hizmetine sunduk. Ağır sanayi grupları, büyük sanayi kuruluşları ve diğer pek çok üretim yapan sektörler olmak üzere, Türkiye genelindeki projelerimizi başarıyla tamamlamış bulunmaktayız. Yine doğal gaz arama gemilerinin hidrolik otomasyon projelerini gerçekleştirerek sektörde geniş bir kesime hitap etmekteyiz" diye konuştu.

YURT DIŞI PROJELERİNİ BAŞARIYLA TAMAMLADI

2019 yılından bu yana çeşitli ülkelerde kendi projelerini tamamlayarak ilgili işletmelerin hizmetine sunduklarını ifade eden Mehmet Emin Işıl, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "2019 yılından bu yana yurt dışı projelerimizle ihracat yapmaya başladık. Rusya, İspanya başta olmak üzere, Arnavutluk, Irak, Pakistan, Nijerya ve Cezayir gibi ülkelerde projelerimizi başarıyla tamamladık. Özellikle Rusya'da üretim yapan büyük çapta bir sanayi kuruluşunun devasa büyüklükte olan kazan otomasyonunu tamamladık. Yine Cezayir, Pakistan ve Nijerya'da olan Hayat Kimya'nın projelerini devreye aldık. Özet olarak belirtirsek, yurt dışı projelerimizle de endüstriyel otomasyon sektöründe büyük projelerimizi başarıyla hayata geçirdik. Yakın dönem içerisinde yeni bağlantılarımızla yurt dışı projelere ağırlık vermeyi planlıyoruz. Tüm çalışmalarımızla birlikte işletmemizi gerek yurt içinde ve gerekse yurt dışında önemli bir aşamaya taşımayı hedefliyoruz. Bu çerçevede endüstriyel otomasyon sektöründe teknolojiyi yakından takip ederek yatırımlar yapmayı amaçlayan işletmemiz, sektörde en kaliteli hizmeti sunmaya devam edecektir."





İKİNCİ 500'DE 15 ADANA FİRMASI

Adana Sanayi Odası Başkanı Zeki Kıvanç, Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'nın 2020 yılı sonuçlarında Adana'dan 15 sanayi firmasının listeye girdiğini belirtti.



ADASO
Başkanı
**ZEKİ
KIVANÇ**

İstanbul Sanayi Odası tarafından Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'nın 2020 yılı sonuçları açıklandı. Adana'dan 15 sanayi firması listeye girme başarısı gösterdi.

Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu 2020 Araştırması'na göre, Adana sanayi firmalarından; Pilyem Gıda Tarım San. ve Tic. A.Ş. 37., Atlasdenim Tekstil San. ve Tic. A.Ş. 42., Temsa Skoda Sabancı Ulaşım Araçları A.Ş. 62., Akhan Un Fabrikası ve Tarım Ürünleri Gıda San. Tic. Ltd. Şti. 64., Tat Nişasta İnşaat San. ve Tic. A.Ş. 91., Oğuz Gıda San. ve Tic. A.Ş. 161., Bakırlar Tekstil San. ve Tic. A.Ş. 273., Oğuz Tekstil San. ve Tic. A.Ş. 281., Meltem Kimya ve Tekstil San. İth. İhr. ve Tic. A.Ş. 286., Ulusoy Tekstil San. ve Tic. A.Ş. 316., Tezkim Tarımsal Kimya San. ve Tic. A.Ş. 378., Kıvanç Tekstil San. ve Tic. A.Ş. 399., Zahit Alüminyum San. ve Tic. A.Ş. 407., Netafim Sulama Sistemleri San. ve Tic. Ltd. Şti. 42. sırada yer aldı.

İLK 1000'DE 25 ADANA FİRMASI

Adana Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Zeki Kıvanç, İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu istatistiklerinin açıklanmasıyla, 2020 yılı Araştırması'na göre ilk 1000'deki Adana merkezli firma sayımızın bir önceki yıl gibi 25 olduğunu

söyledi. Geçen yıl ilk 500'de yer alan iki firmamızın ikinci 500'de yer alması ve ilk defa bir firmamızın listeye girme başarısı göstermesiyle ikinci 500'deki firma sayısının 12'den 15'e yükseldiğini belirten Kıvanç, "İstanbul Sanayi Odası tarafından yeni açıklanan Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'nda ise geçen yıl 12 olan firma sayımız 15'e yükseldi. Bu tabloya baktığımızda ilk 1000'de yer alan firma sayımız geçen yıla göre değişmeyerek 25 oldu" dedi.

BU GAYRET ÜMİT VERİCİ

İlk 1000 büyük sanayi kuruluşu içinde yer alan Adana merkezli firma sayısının 25 olduğunu dile getiren Kıvanç, "Adana'nın mevcut potansiyeli için bu sayının değil; firmaların pandemiyi yaratmış olduğu zorluklara rağmen 2020 yılında Adana'nın, sanayisinin güçlü biçimde daha ileri seviyelere taşınması, hak ettiği yere kavuşabilmesi için daha çok gayret gösteriyor olması ümit verici. Üretim, istihdam ve ihracat hedeflerinden ödün vermeden çalışmalarına devam ederek ikinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasına girme başarısı gösteren firmalarımızı kutluyorum, önümüzdeki yıllarda bu sayının katlanarak artmasını temenni ediyorum" diye konuştu.





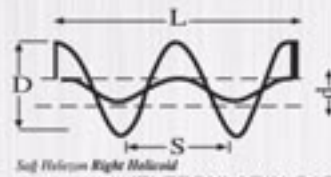
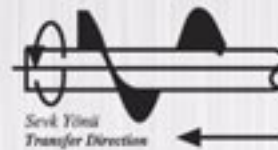
ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr

www.celikhelezon.com.tr



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Halat mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Halat mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730	15.690
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.610
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460	24.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	250X250	270X270	300X300	330X330	350X350	380X380	400X400
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



OCT BORU PROFİL LTD.

sektörde **tecrübesini** konuş­turuyor

Yaklaşık 15 yıldan bu yana boru ve profil sektöründeki iş deneyimiyle faaliyet yürüten Ozan Civelek, OCT BORU PROFİL ile tecrübesini konuş­turuyor.

A dana Kıza İş Merkezi'ndeki işletmesinde, sektörde ticari faaliyetlerine devam eden Çiğdem Civelek ve Ozan Civelek, 2020 yılının ilk çeyreğinden bu yana kendi işletmelerini kurarak çalışmalarını sürdürüyorlar. OCT BORU PROFİL İnş. Proje Taah. Tic. Ltd. Şirketi'ni kurarak sektördeki tecrübelerini başarıya dönüştüren Ozan Civelek ve Çiğdem Civelek, yıllarca inşaat ve metal sektöründeki

çeşitli firmalara profesyonel destek sunmanın yanı sıra, sektörlerinde başarılı projeleriyle dikkat çekmeyi başarıyorlar. İş hayatında kalite ve başarı olgularıyla yükselen çift, ülke ekonomisine katkı sunarken yurt içi ve yurt dışı projelerde de yine tecrübelerini konuş­turuyor.

GENİŞ BİR YELPAZDE FAALİYET GÖSTERİYOR

Türkiye geneli sektörde geniş bir yelpazede faaliyet gösterdiklerini belirten OCT BORU PROFİL İNŞ. LTD. Genel Koordinatörü Ozan Civelek, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada, "Sektörde yaklaşık 15 yıllık bir deneyime sahibim. Dolayısıyla bu tecrübelerimizle müşterilerimize en kaliteli hizmeti sun-



OCT BORU PROFİL İNŞ. LTD.
Genel Koordinatörü **OZAN CİVELEK**





maya çalışıyoruz. Faaliyet alanlarımız içerisinde paslanmaz imalat, çelik köprüler, çelik yapılar, konveyörler, silindirik ve küresel tanklar, siklonlar - toz tutma sistemleri, arıtma sistemi ekipmanları (içme - atıksu), cebri borular, bransmanlar, transizasyon, büyük çaplı flanşlar, redüksiyonlar, ızgaralar, radyal kapaklar, batardo kapakları, kelebek vana, karesel sürgülü vana, konik vana, ızgara temizleme makinesi, kapak kaldırma mekanizması, işletme kapakları, genişleme contaları, salyangoz, havalandırma, draft tube, menhol, tepsi kapak ve kapak kaldırma sistemleri olmak üzere geniş bir yelpazede müşterilerimize hizmet vermekteyiz" dedi.

DSİ, BELEDİYELER VE HES PROJELERİ AĞIRLIKTAKI

Türkiye geneli faaliyet alanları içerisinde DSİ, belediyeler ve HES projeleri ağırlıkta olmak üzere, yurt içi ve yurt dışı piyasalara hizmet verdiklerini söyleyen Ozan Civelek, açıklamalarının devamında, "Faaliyet alanlarımız içerisinde İller Bankası, Devlet Su İşleri, HES projeleri, belediyeler, il özel idareleri, üst yapı projeleri yer alıyor. Projelerimizin hepsinde imalat, montaj ve projelendirme aşamalarının tamamını kendi bünyemizde çözerek müşterilerimize hizmet veriyoruz. Bu çerçevede firmamız gerek yurt içinde gerekse yurt

dışında önemli projelerde yerini alarak faaliyetlerini sürdürüyor. Romanya, Azerbaycan, Gürcistan ve Fas gibi ülkelerde biten ve hali hazırda devam eden projelerimiz bulunmaktadır. Bu doğrultuda 'Bütün büyük işler, küçük başlangıçlarla olur' esasıyla işlerimizi en doğru ve kaliteli biçimde sürdürmeye gayret gösteriyoruz" ifadelerini kullandı.



OCT BORU PROFİL İNŞ. LTD.
Genel Müdürü **ÇİĞDEM CİVELEK**

PROJE TAAHHÜT HİZMETLERİNİ KENDİ BÜNYESİNDE VERİYOR

■ Anahtar teslim projeleri kendi bünyelerinde hazırladıklarının bilgisini veren OCT BORU PROFİL İNŞ. LTD. Genel Müdürü Çiğdem Civelek ise, "Yaklaşık 15 yıldan bu yana inşaat sektöründeki tecrübelerimi kendi şahıs işletmesi olarak devam ettirdim. Geldiğimiz süreç içerisinde 2020 yılının 6. ayından bu yana limited şirketi kurarak sektördeki faaliyetlerimizi bir üst aşamaya taşıdık. Bu açıdan geldiğimiz aşamada önemli bir yol aldığımızı düşünüyoruz. Firmamız, Türkiye geneli ve yurt dışı projeleri de dahil olmak üzere, büyük bir başarı grafiğini yakaladı" diye konuştu.

■ İnşaat sektörüne yönelik proje taahhüt hizmetlerini de yine kendi bünyelerinde verdiklerini söyleyen Çiğdem Civelek, sözlerini şöyle tamamladı: "Proje bazlı çalışmalarımızın tamamında anahtar teslim şeklinde çalışıyoruz. Projenin tüm aşamalarını kendi bünyemizde tamamlıyoruz. Bu açıdan teknik donanımlara sahip ekibimiz ile faaliyet gösteriyoruz. Bu çerçevede kişisel gelişim kursları, özel eğitim kurumları ve diğer kurumlar olmak üzere, Milli Eğitim Bakanlığı'nın istemiş olduğu kriterlere ve yönetmeliğe uygun rölöve planları, karot alımları ve depreme dayanıklılık raporları gibi aşamaların tamamını kendi bünyemizde çözüyoruz. Bu bağlamda pek çok kurum ve kuruluşlara önemli hizmetler sunmuş olduk. Dolayısıyla 2020 yılı içerisinde şirketimize kazandırmış olduğumuz kurumsal yapı ve teknik donanımlara sahip ekibimizle, müşterilerimize en kaliteli hizmeti vererek anahtar teslim projelerle çalışmalarımızı özenle sürdüreceğiz."





Pandemide endüstriyel camlara rekor talep

Birçok sektörü olumsuz etkileyen pandemi sürecinde, bu durumdan avantaj elde eden sektörler de var. Bunlardan biri de endüstriyel cam sektörü. Pandemi, cama yaradı.



Yorglass CEO'su
**SEMAVİ
YORGANCILAR**

Yorglass CEO'su Semavi Yorgancılar, pandemi döneminde evlerin oturma odalarından banyo ve mutfaklara kadar her alanda kullanılan işlenmiş endüstriyel cama ilginin rekor seviyede arttığını söyledi. Yorgancılar, "İhracat hedeflerimizi kısa sürede ulaşılarak toplam ciromuzu yaklaşık yüzde 50 oranında artırmayı amaçlıyoruz" dedi.

Ürünlerini altı kıtada sayısı 60'a yakın ülkeye ulaştıran Yorglass, yarım asra yaklaşan tecrübesiyle işlenmiş endüstriyel cam sektörüne öncülük ediyor. Türkiye'nin beş farklı şehrinde faaliyet gösteren tesislerinde üretim yapan Yorglass, artan ihracat talepleri ve müşteri beklentilerine uygun ve en hızlı şekilde cevap veriyor.

352 MİLYAR DOLARI BULMASI BEKLENİYOR

Yorglass CEO'su Semavi Yorgancılar, gelecek beş yılda katma değerli camlara eğilimin de artmasıyla yıllık ortalama yüzde 3,6 büyümesi beklenen global düz cam pazarının, sürekli genişleyen kullanım alanlarıyla sürdürülebilir bir gelecek için olağanüstü imkânlar taşıdığını söyledi. Yorgancılar, "Farklı araştırma şirketlerinin güncel sektör analizi raporlarına göre 2028 yılında global düz cam pazar hacminin 352 milyar doları bulması beklenen sektörde; pazarın büyüme dinamiklerini tetikleyen en önemli iki faktörün, inşaat alanındaki

artan harcamalardan ve binalarda enerji verimliliğinin artırılmasına yönelik düzenlemelerden kaynaklanacağı tahmin ediliyor" dedi.

"YOĞUN TALEP VAR"

Dünyayı etkileyen pandemi nedeniyle artık evlerde daha çok vakit geçirildiğine dikkat çeken Yorgancılar, bu değişimin sektörü olumlu etkilediğini vurguladı. Endüstriyel camların ev, ofis ve iş yerlerinin her alanında kullanıldığını ifade eden Yorgancılar, "Renkli, çift taraflı, retro, ayna ve lamine camdan çerçeve camına, yüksek performanslı teknolojik camdan fırın, kombi, ticari soğutucu ve buzdolabı camına kadar ofis, mutfak, banyo ve ev mobilyalarında kullanılan işlenmiş endüstriyel camlara iş ortaklarımızın yoğun talebi var" diye konuştu.

İTALYA, POLONYA, ALMANYA

Yorgancılar, endüstriyel ürün tasarımlarının cam sektörüne yön verdiğini belirterek, 2021'in ilk beş ayında ihracat pazarında İtalya, Polonya, Almanya, İspanya ve Kanada'nın öne çıktığını ifade etti. Yorgancılar, "Ülkemizde faaliyet gösterdiğimiz alanlarda pazar payımız yüzde 50, Avrupa'daki pazar payımız yüzde 25 seviyesinde yer alıyor. İhracat hedeflerimize kısa sürede ulaşarak 2021 sonunda toplam ihracatımızı önceki yıla göre yüzde 60, toplam ciromuzu ise yaklaşık yüzde 50 artırmayı amaçlıyoruz" diye konuştu.



Binlerce çeşit ürün stoklarımızla
HİZMETİNİZDEYİZ

FATİHRULMAN



**Rulman, kayış, kasnak, güç aktarım
ürünleri ve makine yedek parçaları**

*Traktör yedek parçaları başta olmak üzere
zirai şaftlar ve pulluk bıçakları gibi tarımla ilgili
pek çok yedek parça satışıımız mevcuttur.*

**“KALİTE
TEDARİKLE
BAŞLAR”**

Yeşiloba Mh. Yeni Metal San. Sitesi
46025 Sk. 28 Blok No: 3/D Seyhan/ADANA
TEL: 0322 428 06 29
GSM: 0532 359 50 10 - 0533 963 03 22
www.fatihrulman.com info@fatihrulman.com
fatihrulmansanayi@hotmail.com



Automechanika Istanbul kapılarını yeniden açıyor

Otomotiv endüstrisi profesyonellerinin buluşma noktası Automechanika Istanbul, geliştirilmiş yeni konsepti ile 18 Kasım'da kapılarını yeniden açmaya hazırlanıyor.

Türkiye'nin Lider Uluslararası Otomotiv Endüstrisi Fuarı Automechanika Istanbul, pandemi sebebiyle verilen yaklaşık 2 yıllık aranın ardından 18-21 Kasım 2021 tarihlerinde İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenleniyor.

SERGİLENECEK KATEGORİLER

Geçmiş fuarlarda olduğu gibi, ulusal ve uluslararası otomotiv endüstrisi profesyonelleri, yüksek kaliteli sunumlarıyla fuar alanında ve yeni "PLUS" dijital platformunda yer al-

maya hazırlanıyor. Asya ve Avrupa'dan lider isimler, markalar ve dernekler, Messe Frankfurt İstanbul ve Hannover Fairs Turkey'in birlikte organize ettiği Automechanika Istanbul Plus fuarında bir araya geliyor. Türkiye'nin otomotiv sektörü ihracatında önemli bir orana sahip olan ürün gruplarından parça ve sistemler, elektronik sistemler ve bağlanabilirlik, aksesuarlar ve özelleştirme, filo ve atölye yönetimi, arıza tespit ve onarım, araç yıkama ve bakım, alternatif sürüş ve yakıt sistemleri, lastikler ve jantlar, kaporta ve boya, otonom sürüş ve mobilite servisleri fuarda sergilenecek kategoriler arasında bulunuyor.

PLUS, HAYATA GEÇİYOR

Pandemi süresince yürütülen araştırmalar ve dünya çapında çeşitli dijital platform ve iş modellerinin incelemesi sonucunda tasarlanan Automechanika Istanbul Plus, pandemi koşullarında otomotiv profesyonellerinin fuardan eksiksiz şekilde verim almasını hedefliyor. Dijital platformda yer alan özellikler ile Automechanika Istanbul Plus daha geniş bir katılımcı ve ziyaretçi kitlesine hitap ediyor.

DİJİTAL ORTAMDA DA MEVCUT

18-21 Kasım tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde fiziksel olarak yapılacak Automechanika Istanbul Plus, bu yıl ayrıca uluslararası seyahat kısıtlamaları sebebiyle fuara fiziksel olarak katılım gösterebilecek profesyoneller için özel olarak geliştirilen dijital platformu ile otomotiv endüstrisine yön verecek. Automechanika Istanbul Plus fuarında standı olan katılımcı firmalar da diledikleri takdirde katılım gösterebilecekleri dijital platformda, çevrimiçi profilleri ile ürünlerini sergileyebilecek, müşterileriyle canlı görüşmeler ve kartvizit paylaşımı yapabilecekler.



automechanika
ISTANBUL



ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Psiton imalatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0.546 483 20 87



📍 Yeşiloba Mahallesi
Yeni Sanayi Sitesi
33. Blok 46035
Sokak No: 43/A
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

☎ 0322 428 51 01

☎ 0538 541 39 27

www.unallarmakina.com

HER GÜZEL YAPI



+90 212 982 82 69
www.yikimcizade.com



BİR YIKIMLA BAŞLAR

Yarınları umutla bakmak, geleceği daha parlak inşa etmek için geçmişini bir kenara bırakmak gerekir. Yeni bir sayfa açıp, geleceğinizi emin adımlarla inşa etmeniz için dayanıksız ve kentsel dönüşümüne ihtiyaç duyan yapıları geçmişte bırakıyoruz. Geçmiş, geleceğiniz üzerinde bir güç sahibi değildir.

YIKIMCI  ZADE®



Alarko Carrier Türkiye'nin **en büyük şirketleri** arasında

İklimlendirme sektörünün yenilikçi markası Alarko Carrier, Fortune Türkiye'nin 2008 yılından bu yana gerçekleştirdiği ve Türkiye'nin en büyük 500 şirketinin listelendiği "Fortune 500 Türkiye 2020" listesinde yer aldı.



Alarko Carrier Genel Müdür Yardımcısı
HIRANT KALATAŞ

6 7 yıldır iklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren Alarko Carrier, her yıl Türkiye'nin en başarılı şirketlerini belirlediği Fortune 500 listesinde geçtiğimiz yıla göre 62 basamak yükselerek 433. sırada yer aldı.

HER İHTİYACA YÖNELİK ÜRÜNLER

Pandeminin etkisinde geçen 2020 yılını yüzde 35 büyümeyle kapattıklarını belirten Alarko Carrier Genel Müdür Yardımcısı Hrant Kalataş, "2020 herkes gibi bizim için de farklı bir tecrübe oldu. Pandemi yaşam tarzlarında büyük değişiklikler getirdi. Özellikle eve kapanılan dönemlerde iklimlendirme sektöründe farklı taleplerin oluştuğunu gördük. Kapalı alanlarda iç hava kalitesinin önemi oldukça arttı. Ayrıca bu dönemde yazlık bölgelerde kombi, kışık yaşam alanlarında ise artan klima ihtiyacı öne çıktı. Biz Alarko Carrier olarak hem iç pazarın hem de ihracat yaptığımız 65 ülkenin ihtiyaçlarına yönelik ürünler geliştirmeye devam edeceğiz. Bu amaçla kaynak kullanımını azaltan, insana ve çevreye duyarlı, enerji verimliliği yüksek ürünler geliştirerek büyümemizi sürdüreceğiz" dedi.

ISO İKİNCİ 500 LİSTESİNDE DE YER ALIYOR

İç ve dış pazarlarda daha aktif bir pazarlama stratejisi ile yıl sonu hedeflerine ulaşmayı amaçladıklarını belirten Hrant Kalataş, sözlerinin devamında, "Kurulduğumuz günden bu yana iklimlendirme sektörünün yenilikçi markası olarak yüksek teknoloji ürünler geliştiriyoruz. Bu amaçla 55 kişilik Ar-Ge ekibimiz, üniversitelerle ortak çalışmalar ve testler gerçekleştiriyor. Gelişim ve inovasyon odaklı çalışmalarımızı sürdürmeye devam edeceğiz. Alarko Carrier olarak İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafından her yıl gerçekleştirilen 'Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu 2020' araştırma sonuçlarına göre bir önceki yıla kıyasla 100 basamak birden atlayarak 258. sıraya yükseldik. 2021 yılında da karlılık, likidite ve operasyonel verimliliğimizden taviz vermeyerek hedeflerimize ulaşacağız" ifadelerine yer verdi.





www.gursupvcboru.com

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



İMALATLARIMIZ PVC BORU VE EK PARÇALARI



Fabrika:

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel.: 0322 394 34 15

0322 394 34 25

GSM: 0533 778 30 15

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr



ÜNALLAR Makina AR-GE çalışmalarıyla üretim programını genişletti

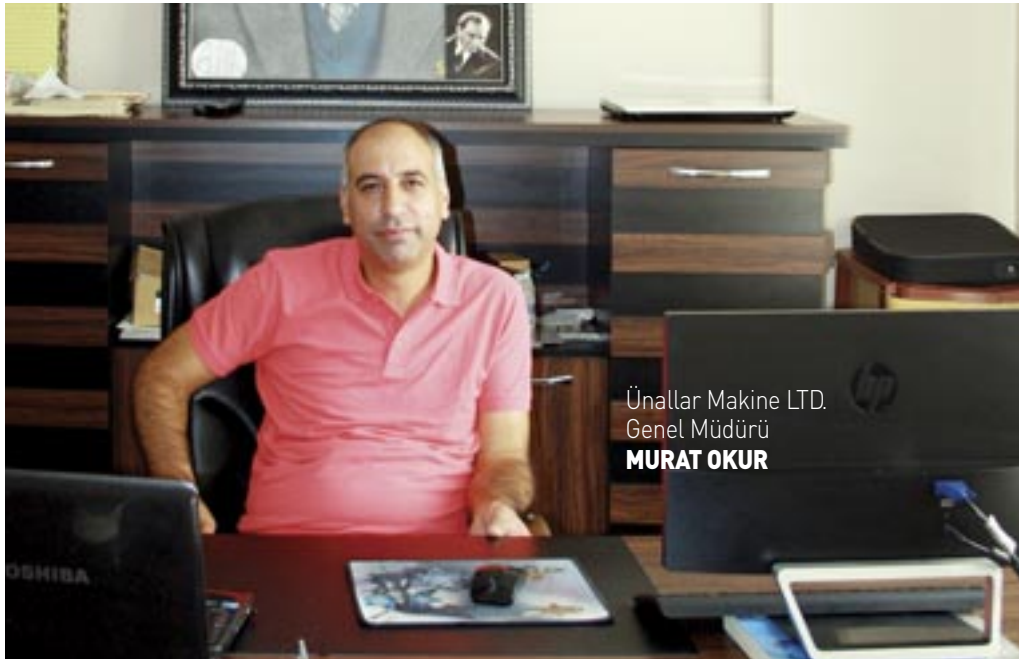
Uzun yıllardan bu yana hidrolik pnömatik sistemleri sektöründe faaliyet gösteren Ünallar Makina, yaptığı AR-GE projeleriyle üretim programını genişletti.

Yaklaşık 48 yıldan bu yana Adana'da hidrolik pnömatik sistemleri ve yedek parça imalatlarıyla bölgede dikkat çeken Ünallar Makina, sektörde tecrübesini ko-
nuşturuyor. Pek çok büyük sanayi kuruluşları-
na hizmet veren Ünallar Makina, yaptığı yeni
yatırımlarla komple hidrolik pnömatik sistem-
lerinin yanı sıra çeşitli makine imalatlarını da
kendi bünyesinde gerçekleştiriyor. İmalat alt
yapısını sürekli geliştiren firma, son dönemde
yaptığı AR-GE çalışmalarıyla birlikte TORNA

REKTEFİYE HONLAMA ve 10 metrelik tarama
makinesi üretimine başlayarak sektördeki bü-
yümesini güçlü bir şekilde sürdürüyor.

12 METREYE KADAR TARAMA VE TORNALAMA KAPASİTELİ

Çap 1000 milimden 12 metreye kadar tor-
nalama işlemini noktadan noktaya işlem ya-
pabilen bu projeyle, bölgede tek firma konu-
munda olacaklarını belirten Ünallar Makina
LTD. Genel Müdürü Murat Okur, konuyla ilgili
KOBİGÜNDEM Dergisi'ne bilgiler verdi. Uzun
süredir AR-GE çalışmalarıyla, üretim progra-
mını genişletmeyi esas aldıklarını belirten Mu-
rat Okur, "Çeşitli makine imalatlarımızı müş-
terilerimizin hizmetine sunmuş olmanın yanı
sıra, yine AR-GE projelerimizden olan TORNA
REKTEFİYE HONLAMA ve 10 metrelik tarama
makinesi üretimine başlamış bulunuyoruz. Bu
imalatımızla 6 metreye kadar olan boru rekte-



Ünallar Makine LTD.
Genel Müdürü
MURAT OKUR





fiye ve honlama işlemi, çap 1000 milimden 12 metreye kadar tormalama işlemlerini kendi bünyemizde yapmış olacağız. Dolayısıyla bu projemizle bölgede tek firma konumuna yükselmeyi hedefliyoruz" dedi.

PROJENİN MALİYETİ 2 MİLYON TL

Yaklaşık 4 ay içerisinde bu projeyi tamamlaymayı planladıkları ve 2 milyon TL maliyetli bir yatırım olacağı bilgisini de paylaşan Murat Okur, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Yeni projemiz olan Torna Rektefiye Honlama ve 10 metrelik tarama makinesi üretimine tüm hızımızla devam etmekteyiz. Özellikle KOSGEB desteklerinden faydalanaçığımız bu projemizin maliyeti 2 milyon TL olacak şekilde planlandı. Tüm aşamalarını hazırladığımız projemizi 4 ay içerisinde tamamlayarak kendi bünyemizde üretim alt yapımıza ilave edeceğiz. Bir yıllık test aşamalarından sonra ise iç ve dış piyasalarda müşterilerimizin hizmetine sunmayı amaçlıyoruz."



BÜYÜK SANAYİ KURULUŞLARINA HİTAP EDECEK

TORNA REKTEFİYE HONLAMA ve 10 metrelik tarama makinesiyle büyük sanayi kuruluşlarına hitap edeceklerini vurgulayan Murat Okur, "Çimento, demir-çelik, tersaneler, enerji sektörleri başta olmak üzere ağır sanayi gruplarının tamamına hitap etmeyi amaçlıyoruz. Bu çerçevede yapacağımız her türlü projeyle üretime olan katkılarımızı büyütürken sürdürmeyi esas alıyoruz" diye konuştu.

HİDROLİK PNÖMATİK SEKTÖRÜNDE 48 YILLIK TECRÜBE

Ayrıca hidrolik pnömatik sektöründe 48 yıllık bir öz geçmişe sahip olduklarını da ifade eden Murat Okur, açıklamalarını şu şekilde

tamamladı: "Hidrolik sistemleri sektöründe 48 yıllık bir öz geçmişe sahip olan işletmemizde; hidrolik güç ünitesi, hidrolik silindirlere, teleskopik silindirlere, esnek zemin ahtapot kauçuk pres, kauçuk pres makineleri, yatay ve dikey hurda pres makineleri, hidrolik yük asansörleri, kauçuk zemin kaplama makinesi, kauçuk merdiven kaplama makinesi, fırın köprüsü, pres makineleri, baraj açma ve kapama üniteleri, hidrolik blok tasarım ve imatları,

paketleme tartım bunkeri, çatık kompresörü, rulo ve miller, lastik granül hattı, çimento spekülörleri, çimento zincirli elavator kovaları, kağıt sarma ve poşet bobin milleri olmak üzere geniş bir imalat programımızla Türkiye geneli büyük sanayi kuruluşlarına olan hizmetlerimizi kesintisiz bir şekilde sürdürüyoruz. Bu doğrultuda yurt içi üretimin yanı sıra, çeşitli ülkelere yaptığımız ihracatlarımıza da ara vermeden devam edeceğiz."



SABANCI'nın enerji şirketleri **Toroslar'ın** yaralarını sarıyor

Sabancı Holding ve E.ON ortaklığı çatısı altında faaliyetlerini sürdüren Enerjisa Enerji ve Enerjisa Üretim, faaliyet bölgeleri olan Adana ve çevresinde yaşanan orman yangınlarında zarar gören vatandaşlar için harekete geçti.



Sabancı Holding
Enerji Grup Başkanı
KIVANÇ ZAIMLER

Türkiye'de 10 milyon üzerinde müşteriye elektrik dağıtımı ve perakende satış hizmeti veren Enerjisa Enerji, yangından etkilenen müşterilerinin elektrik fatura ödeme tarihlerini 3 ay vade ile erteleme karar aldı. Yangından etkilenen müşteriler 444 4 372 numaralı Çağrı Merkezi'ni arayarak erteleme imkanından yararlanabilecek. Vatandaşların acil ihtiyaçlarının karşılanması amacıyla Enerjisa Enerji tarafından hazırlanan erzak ve ihtiyaç malzemelerini içeren kolilerinin yer aldığı araçlar ise yola çıkarılarak Adana ve Osmaniye'deki ihtiyaç duyulan noktalara ulaştırıldı.

YANAN EVLERİ YENİLEMİYİ PLANLIYOR

Enerjisa Üretim ise çalışan güvenliği ve enerji arz sürekliliğini sağlama prensipleri doğrultusunda aldığı hızlı önlemlerin yanı sıra elindeki tüm imkanları ilk andan itibaren bölgedeki yangın söndürme faaliyetleri için seferber etti. Konaklama ve lojistik desteklerinin yanı sıra itfaiye ekiplerine ve bölge halkına ekipman, iş makinesi, gıda ve su yardımlarını hızlıca devreye alan şirket, yangından zarar gören hayvanlar için de veterinerlik desteklerini sürdürüyor. Öte yandan Enerjisa Üretim, Adana ve çevresindeki etki bölgesinde

bulunan ve yangından zarar gören köylerde, yanan evleri yenileme, yanan bahçelerdeki ürünleri satın alma, yaralı hayvanlara uzun süreli veteriner desteği sağlama, telef olan hayvanlarla ilgili de farklı yardım paketleri sunma gibi konularda projeler geliştirmeyi hedefliyor.

"TAŞIN ALTINA ELİMİZİ KOYMAKTAN GERİ DURMUYORUZ"

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Sabancı Holding Enerji Grup Başkanı Kivanç Zaimler, "Birlik ve beraberliğimizin, dayanışma ruhumuzun test edildiği zor bir dönemden geçiyoruz. Bu yangınların yaralarının sarılabilmesi, yaşanan bu çevre felaketlerinden zarar gören insanlarımızın acılarının hafifletilmesi, mağduriyetlerinin giderilmesi için hepimize büyük sorumluluk düştüğüne inanıyoruz. 90 yılı aşkındır bu ülkeye değer katmayı en büyük önceliği olarak görmüş; 'bu topraklardan kazandığını bu topraklara geri verme' ve özel sektörün gerektiğinde inisiyatif alma kabiliyeti prensipleriyle, tüm gücünü ülkesi ve milleti için seferber etmiş bir Topluluk olarak, yaşanan bu zorlu süreçte de taşın altına elimizi koymaktan geri durmuyoruz" dedi.

Hyundai KONA Electric yine menzil rekoru kırdı

Hyundai yeni KONA Electric, tek şarjla toplam 790 kilometreye ulaşarak yeni bir kilometre taşına ulaştı. Tam şarjlı 64 kWh pile sahip KONA Electric, İspanya'nın Madrid şehrinde gerçekleştirilen rekor sürüşünde toplam 15 saat 17 dakika yol alarak inanılmaz bir menzil elde etti. Bu süre zarfında, 52 km/s hız ortalamasıyla 790 kilometre yol kat eden araç, 100 kilometrede 8,2 kWh elektrik tüketti. Bu değer, 100 kilometredeki 14,7 kWh olan WLTP standardının oldukça altında.

İspanyol EL PAÍS gazetesinin otomotiv editörleri tarafından gerçekleştirilen test sürüşü, Madrid Teknik Üniversitesi'nin Otomobil Araştırma Merkezi olan INSIA'da başladı. INSIA, KONA EV'nin şarj portunu şarj ettikten sonra kapatarak mühürledi ve sonrasında da testi onayladı. Test, Madrid'in çevre

yolu olan M-30 boyunca gerçekleştirildi ve INSIA genel merkezine gidiş dönüş yollarını içeren bir rotayla tamamlandı. Test için kullanılan 150 kW'lık (204 PS) KONA Electric, tamamen standart ve üzerinde herhangi bir modifikasyon bulunmuyor.

Çevre dostu KONA Electric, Hyundai'nin mobilite alanındaki başarısını kanıtlarken aynı zamanda sektördeki öncülüğü için de son derece önemli bir model. Hyundai KONA Electric, çok yakın bir süre içerisinde Türkiye'de de satışa sunulacak.



- Modern Seralar
- Tünel Seralar
- Bahçe Serası
- Muz Serası
- Sera Sulama Sistemleri
- Gübreleme Ve İlaçlama
- Isı Perdeleri Sistemleri

seraMetal

Seracılıkta
PROFESYONEL
çözüm ortağınız

seraMetal bir **KROMMETAL** kuruluşudur.



serametal

www.serametal.com.tr

+90 (322) 429 40 80-81

0543 429 40 80

0546 429 40 80

0549 429 40 80



DKV Mobilite Enerji
ve Araç Hizmetleri
Genel Müdürü
SVEN MEHRINGER



DKV, 9 ülkede 230'dan fazla LNG istasyonunu bir araya getirdi

Sürdürülebilir mobilite yolunda ilerleyen Avrupa'nın lider mobilite hizmetleri sunucusu DKV, 9 ülkede 230'dan fazla LNG yakıt istasyonunu bir araya getirdi.



Mobilite sektörü daha sürdürülebilir bir geleceğe doğru ilerledikçe LNG de konvansiyonel yakıtlar karşısında popüler bir seçenek haline geliyor. Dizel yakıtla karşılaştırıldığında nakliye ve lojistik şirketleri LNG kullanarak CO2 salınımlarını yüzde 20'ye kadar azaltabiliyor.

AVRUPA'DAKİ LNG İSTASYONLARININ YARIDAN FAZLASINI KAPSIYOR

Avrupa'nın lider mobilite hizmetleri sunucusu DKV, LNG tedarik ağını büyötmeye devam ediyor. Bugün itibarı ile müşterilerine 9 ülkede 230'dan fazla LNG yakıt istasyonundan oluşan bir ağ sunan DKV, bir başka deyişle müşterilerine markadan bağımsız en büyük LNG istasyon ağını sağlıyor ve bu ağ Avrupa'daki tüm LNG istasyonlarının yarısından fazlasını kapsıyor. DKV'nin hizmet ağına en yeni katılan ülkeler ise Avusturya, İsveç ve Finlandiya.

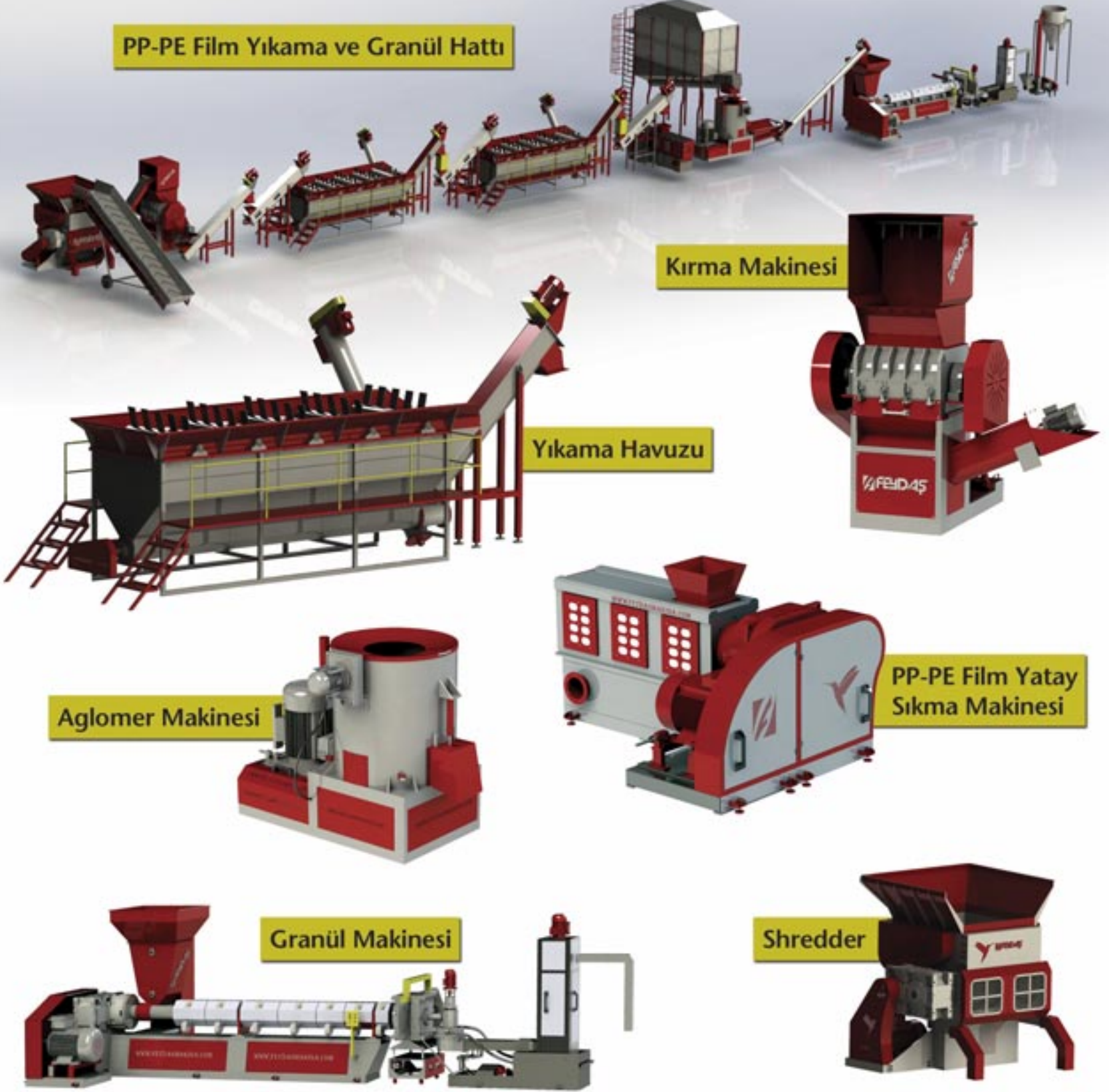
"YEŞİLE LİDERLİK EDİYORUZ"

DKV Mobilite Enerji ve Araç Hizmetleri Genel Müdürü Sven Mehringer, "LNG yakıtı piyasada giderek daha popüler oluyor. Enerjinin dönüşüm süreci yaşadığı böyle bir dönemde 'Yeşile Liderlik Eden' bir şirket olarak biz de taşımacılık sektörüne sunulan sürdürülebilir tedarik çözümlerinde lider olmak istiyoruz" dedi.

Alternatif yakıtlara yönelik artan talebi karşılamak için DKV, birden fazla yakıt türünde hizmet veren ve LNG, CNG, LPG veya Hidrojen gibi alternatif yakıtlar sunan istasyonlara odaklanarak her yıl 5.000 yakıt istasyonunu birbirine bağlıyor. DKV Şubat 2021'de "Yeşil Misyonu" başlatarak 2023 itibarı ile iklimle olumlu etki eden şirket olacağını ve 2030'a kadar müşterilerinin filolarının karbon salınımlarını yüzde 30 azaltacağını açıkladı.



PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı



Kırma Makinesi

Yıkama Havuzu

Aglomer Makinesi

PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi

Granül Makinesi

Shredder

ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com



İşletmeler için müşteri deneyiminde yeni dönem başlıyor

Yeni tip koronavirüs (Covid-19) ile birlikte başlayan pandemi işletmeler için belirsiz, değişken, karmaşık ve muğlak bir dönem oldu.

Pandeminin ne zaman sona ereceği belirsizliğini korurken işletmeler için müşterilerini anlayıp adapte olmaları gereken yeni bir dönem başlıyor. Peki önümüzdeki dönemde müşteri deneyimi nasıl şekillenecek? Yeni dönemde işletmeleri neler bekliyor?

Müşteri deneyimi yönetim çözümü Wiseback'ın Kurucu Ortağı Hasan Genç, müşteri deneyiminde önümüzdeki dönemde öne çıkacak konular hakkında bilgi verdi.

MÜŞTERİLERİNİZİ VE ÇALIŞANLARINIZI ANLAYIN

Belki artık eski normallere geri dönemeyeceğimiz yeni bir döneme doğru ilerliyoruz. Bu yeni dönemde işletmelerin iş modellerini sürekli gözden geçirmeleri ve kendilerini sürekli güncellemeleri gerekiyor. Buna uygun bir vizyon ile müşterilerini ve çalışanlarını dinleyen işletmeler doğru adımları atma cesaretini de gösterirlerse yeni dönemde öne çıkacaklardır.

CESUR ADIMLAR ATIN

Yeni dönemde işletmelerin daha cesur adımlar atması gerekiyor. Bu cesur adımlar ise, insan odaklı ve şeffaf olmaktan geçiyor. İşletmelerde tüketici ve çalışan kavramlarının yerini "insan" almalı, tüm süreçleri şeffaflıkla ve samimiyetle yönetmelidir.

HIZLI ADAPTE OLUN

Adapte olabilme yeteneği sadece zor durumlarda ayakta kalmanızı sağlamaz aynı zamanda fırsatları yakalamanıza da imkan sunar. Dijital dönüşüm ile birlikte sürekli yeni fırsatların ortaya çıktığını görüyoruz. Pandemi e-ticaretin inanılmaz yükselişine tanıklık ettik. İşletmeler olumsuz durumlarda bile fırsatları yakalamak için adapte olma yeteneklerini geliştirmeliler.



Wiseback Kurucu Ortağı **HASAN GENÇ**



VUCA 2.0 DÖNEMİ

Pandemi döneminde ortaya çıkan durumu en iyi özetleyen kavram VUCA oldu. VUCA'nın açılımı Volatility (Değişkenlik), Uncertainty (Belirsizlik), Complexity (Karmaşıklık) ve Ambiguity (Muğlaklık) kelimelerinin baş harflerinden oluşuyor. VUCA dönemi hem bireyler hem de işletmeler için zorluklar ve belirsizlikler ile doluydu. Ayakta kalan ve öğrenen işletmeler için artık VUCA 2.0 olarak adlandırılan dönem başlıyor. VUCA 2.0 kavramı Harvard İşletme Okulu profesörlerinden Bill George tarafından geliştirildi. VUCA 2.0'da değişkenlik (Volatility) yerini vizyona (Vision), belirsizlik (Uncertainty) yerini anlamaya (Understanding), karmaşıklık (Complexity) yerini cesarete (Courage), muğlaklık (Ambiguity) ise yerini adapte olabilmeye (Adaptability) bırakıyor.

VİZYONUNUZU GÖZDEN GEÇİRİN

Pandemi sürecinde birçok işletme, vizyonunu askıya almak ve mevcut duruma odaklanmak zorunda kaldı. Bir anda değişen şartlar karşısında hayatta kalma refleksi gösterildi. Bu dönemde bazı sektörlerde işleri durma noktasına gelen işletmeler varken bazı sektörlerde katlanarak büyüyen işletmeler dikkat çekti. Pandemi öncesindeki şirket vizyonları bu değişken dönemde tamamen unutuldu. Yeni dönemde geleceğe doğru adımlarla ilerleyebilmek için işletmelerin vizyonlarını gözden geçirmeleri ve vizyonlarına uygun şekilde harekete geçmeleri gerekiyor.



ADAPAN

Endüstriyel Otomasyon

SIEMENS
Ingenuity for life

**CONTROL
TECHNIQUES**

VIPA
A YASKAWA COMPANY

- PROSES OTOMASYONU ● MAKİNE OTOMASYONU
- MALZEME SATIŞI
- PLC, RTU VE MCC PANO SİSTEMLERİ
- DCS SİSTEMLERİ ● CNC SİSTEMLERİ
- PROJE VE TAAHHÜT HİZMETLERİ

info@adapanotomasyon.com
www.adapanotomasyon.com



Yeşiloba Mah. Fatma Esma Nayman Cad.
Arslandamı İş Merkezi A Blok 6/G Seyhan/ADANA



0535 831 39 78



emin@adapanotomasyon.com



SS Finans
Yönetim
Kurulu Başkanı
SABAHATTİN SEVEN

İş insanından TEMA'ya 10 bin fidan bağışı

SS Finans'ın Yönetim Kurulu Başkanı Sabahattin Seven, TEMA Vakfı'nın fidan bağışı kampanyasına 10 bin fidan bağışladı. Seven, farklı sektörlerdeki iş insanlarını kampanyayı desteklemeye davet etti.

TEMA Vakfı, Türkiye'nin birçok ilinde çıkan orman yangınlarında zarar gören bölgelerin tekrar ağaçlandırılması için fidan bağışı kampanyası başlattı. Kampanyaya farklı kesimlerden ve sektörlerden destek yağıyor. SS Finans'ın Yönetim Kurulu Başkanı Sabahattin Seven de kampanyaya 10 bin fidan ile katıldı.

"HERKES 1 FIDAN BAĞIŞLASA 80 MİLYON FIDAN OLUR"

"Ülkemizdeki yangınlar kalbimizi yaktı. Umudumuzu ve geleceğimizi yeniden yeşertmeliyiz" diyen Seven, şöyle devam etti: "SS Finans olarak ülkemizin dört bir yanı yanarken sessiz kalamazdık. TEMA Vakfı, çok önemli bir adım attı ve yangınlarda zarar gören bölgelerde yaraları sarmak adına fidan bağışı kampanyası başlattı. Kampanyayı duyar duymaz hemen bağışta bulunduk. Umudumuzu yeniden yeşertmek için 10 bin fidan ile kampanyaya destek veriyoruz."

Sabahattin Seven, her sektörden iş insanları başta olmak üzere imkanı olan herkesin TEMA'nın fidan bağışı kampanyasına katkı sunması gerektiğini belirterek, "Milletçe elimizi taşın altına koymak zorundayız. Öncelikle de iş insanları elini taşın altına koymalı. Ülkemizin buna ihtiyacı var. Bir fidan 10 lira, herkes 1 fidan bağışlarsa 80 milyon fidan olur."

İşbir Holding'den 1968 adet fidan bağışı

TEMA Vakfı tarafından, orman yangınlarında zarar gören bölgelerin tekrar ağaçlandırılması için başlatılan kampanya ile kuruluş yılını temsilen 1968 adet fidan bağışında bulunan İşbir Holding, ülkemiz ormanlarının yeniden yeşertilmesine destek oluyor. Holding, ayrıca önümüzdeki günlerde yeni bağış ve iş modelleriyle tüketicilerin farkındalığını yükseltecek çalışmalar yapmayı ve bölge halkına yapılacak destekleri artırmayı planladığını duyurdu.

KÜLLERİMİZDEN DOĞACAK, YENİDEN KÖK SALACAĞIZ

İşbir Holding CEO'su Metin Gültepe, "Ülkemiz, Manavgat'ta başlayan ve birçok noktada devam eden orman yangınları ile mücadele ediyor. Çıkan yangınlarda vatandaşlarımız ve ormanlarda yaşamakta olan canlılarımız hayatını kaybederken, ormanlarımızda da ciddi zararlar meydana geldi. Ülkemizin içinde bulunduğu bu durum hepimizi derinden etkiliyor ve üzüyor. Sağlık çalışanlarına bulduğumuz desteklerde ve çeşitli illerde meydana deprem felaketlerinde gösterdiği-

miz tutumunda olduğu gibi, bugün de İşbir Holding olarak ülkemizin ve milletimizin yanında olmanın sorumluluğu içerisindeyiz. Şu an TEMA Vakfı aracılığı ile ülkemizde zarar gören ormanlarımızın yeniden yeşertilmesi kapsamında kuruluş tarihimiz olan 1968 adet fidan bağışında bulunduk. Şu an, ülkece birlik ve beraberlik içinde olmamız gereken zamanlardan geçiyoruz. Umuyoruz ki, yeniden yeşil bir ülke ve güzel yarınlar için el birliği ile küllerimizden doğacak ve yeniden kök salacağız" dedi.

YARDIM ARAÇLARIMIZ YOLA ÇIKIYOR

Gültepe, "Tüm zor zamanlarda olduğu gibi bugün de yangın felaketini yaşayan bölge halkına elimizden gelen desteği vermeye hazırlanıyoruz. Türk Kızılay'ı ile yaptığımız sürekli iş birliği ile yangından etkilenen ve zor durumda olan vatandaşlarımız için içerisinde yatak ve uyku ürünleri bulunan yardım araçlarımız yola çıkmaya hazırlanıyor. Bugün yaptığımız bu bağış ve destekler, çalışmalarımızın henüz başlangıcını oluşturuyor. Önümüzdeki günlerde yeni bağış ve iş modelleriyle tüketicilerimizde farkındalığı yükseltecek çalışmalar yapmayı ve bölge halkına yapılacak desteklerde yine rol almayı planlıyoruz" dedi.

ÇEVRE, HASSAS NOKTAMIZ

İşbir Holding'in çevre konusunda oldukça duyarlı olduğuna değinen Gültepe sözlerinin devamında, "İşbir Yatak tarafında ISO TSE 14001 Çevre Yönetim Sistemi ve karbon ayak izi ölçümleme çalışmaları gibi pek çok çevreci ve sürdürülebilir hareketin de öncüsü bir grup şirketiyiz. Sürdürülebilir bir yaşam için almamız gereken tüm sorumlulukları almaya devam edecek, bu konudaki vizyonumuzu yansıtacak yeni projelerin yanı sıra ülkemizin çevre konusunda atacağı tüm önemli adımlarda ve desteklerde öncü rol oynayacağız" ifadelerini kullandı.



İşbir
Holding
CEO'su
**METİN
GÜLTEPE**





Saatte
20 tondan
250 tona kadar
taşıma
sistemleri ile
çiftçilerimizin
yanındayız!



YEŞİL ÇELİK SİLO
TAŞIMA SİSTEMLERİ

ADRES:

Yeşiloba Mah. 46257 Sok.
YETSAN Sanayi Sitesi
No: 3/P Seyhan/ADANA

TEL: 0322 428 61 96

0322 428 35 95 • 0530 418 68 52

erman_hakyemez@hotmail.com



Pandemide lojistiğin yıldızı **“intermodal”** oldu

Uluslararası yük taşımacılığında pandemi nedeniyle birçok zorluk yaşanıyor. Lojistik şirketleri, başta sürücülere uygulanan karantinalar, sınır kapılarındaki kuyruklar ve konteyner krizi gibi sorunları intermodal taşımacılığa ağırlık vererek aşmaya çalışıyor.



ISD Logistics CEO'su
KORKUT KORAY YALÇA



ISD Logistics CEO'su Korkut Koray Yalça, insan faktörünü ve teması en aza indirmenin yanı sıra, maliyet avantajı da sağlayan intermodale ithalat ve ihracatçıların ilgisinin koronavirüs sürecinde daha da arttığını belirtti.

"PANDEMİ ENGELLERİNİ ORTADAN KALDIRIYORUZ"

Özellikle sürücülerin sağlık kontrolleri, karantina uygulamaları, sürücü vizelerinin yenilenmesi gibi işlemlerin kara yolunda teslimat sürelerini uzattığını hatırlatan Yalça, sürücü odaklı taşımalardaki yavaşlamanın pandemi sonrasında da sürebileceğini ifade etti. Yalça, "ISD Logistics olarak ihracatçılarımızın yüklerini İstanbul'dan Halkalı çıkışlı demir yolu ile ya da Pendik ve Ambarlı çıkışlı Ro-Ro ile Avrupa ülkelerine ulaştırıyoruz. Böylece karayolu kullanımını en aza indirerek pandemi engellerini ortadan kaldırıyoruz" diye konuştu.

BELİRLENEN SÜREDE TESLİMAT

Birden fazla taşımacılık yönteminin entegre biçimde kullanılması sayesinde belirlenen süreler içerisinde teslimat yapabildiklerini anlatan Yalça, şunları kaydetti: "İnsan faktörünü,

teması en aza indirerek olası sağlık ve operasyon sorunlarının da önüne geçiyoruz. İş akışlarını aksatmadan müşterilerimize maliyet avantajı sunuyoruz. İntermodal taşımacılıkta yükler elleçlenmeden bir taşıma aracından diğerine hızlı bir şekilde naklediliyor. Bu modelin en önemli artısı, yüklerin neredeyse her zaman belirlenen sürede varış noktasına ulaşmasıdır. Ayrıca karayolunu minimum düzeyde kullanmayı hedeflediğinden çevreci bir modeldir."

"HER SEKTÖR İÇİN UYGUN EKİPMAN ALTYAPISI ÖNEMLİ"

ISD Logistics CEO'su Korkut Koray Yalça; başta Almanya, Belçika, Hollanda, İtalya ve İngiltere olmak üzere Avrupa'nın birçok noktasına intermodal taşımacılık yaptıklarını dile getirdi. İntermodal taşımacılıkta farklı yükler için en uygun araç ve ekipman temininin büyük önem taşıdığını vurgulayan Yalça, "Tekstil, otomotiv ve demir-çelik gibi her sektörden farklı yükler için ayrı ekipman altyapısı çok önemli" dedi. Yalça, ISD Logistics'in özmal konteynerleri ve ekipman çeşitliliği sayesinde konteyner krizinin etkilerini en aza indirdiğini de sözlerine ekledi.





OCT BORU PROFİL İNŞ. PROJE TAAH. TİC. LTD. ŞTİ. **FAALİYET ALANLARIMIZ**

Paslanmaz imalat, **çelik köprüler**, çelik yapılar, **konveyörler**, silindirik ve küresel tanklar, **siklonlar - toz tutma sistemleri**, arıtma sistemi ekipmanları (içme - atıksu), **cebri borular**, bransmanlar, **transizasyon**, büyük çaplı flanşlar, **rediksiyonlar**, ızgaralar, **radyal kapaklar**, batardo kapakları, **kelebek vana**, karesel sürgülü vana, **konik vana**, ızgara temizleme makinesi, **kapak kaldırma mekanizması**, işletme kapakları, **genleşme contaları**, salyangoz, **havalandırma**, draft tube, **menhol**, tepsi kapak ve **kapak kaldırma sistemleri**



Kişisel gelişim kursları, özel eğitim kurumları ve diğer kurumlar olmak üzere, yönetmeliğe uygun rölöve planları, karot alımları ve depreme dayanıklılık raporları gibi aşamaların tamamını kendi bünyemizde yapmaktayız.



Madencilik sektörü 2021 yılının ilk yarısında Türkiye'ye 2,8 milyar dolar kazandı

Türkiye'nin petrolü madenlerdir. Dünyadaki 90 çeşit madenin 77 tanesi ülkemizde bulunuyor. Dünya metal maden rezervlerinin yüzde 0.4'ü, endüstriyel ham madde rezervlerinin yüzde 2.5'i, kömür rezervlerinin yüzde 1.0'i ve jeotermal potansiyelinin yüzde 0.8'ine sahibiz.

Covid-19 virüsünün ilk ortaya çıktığı ve en büyük ihrac pazarımız olan Çin'e yapılan ihracatla, pandemiden en çok etkilenen sektörlerin başında gelmesine rağmen madencilik sektörü, 2020 yılında ülkeye 4,3 milyar dolar döviz getirdi. Bunun yanı sıra, tüm sektörlerle de hammadde sağlayan madencilik sektörü, iç pazarla birlikte 40 milyar dolarlık bir değer oluşturarak ülke ekonomisine GSYİH'nin yüzde 5'i oranında katkı sağladı.

Konuyla ilgili açıklama yapan Ege Maden İhracatçıları Birliği Başkanı Mevlüt Kaya, Türkiye'de yaşayan 83 milyon insanın sahibi olduğu madenlerin kiracısı olduklarının bilinciyle hareket ettiklerini belirterek şöyle konuştu: "Türkiye'nin en önemli öz kaynaklarından biri olan madenleri, 150 bin kişilik madenci ordusuyla

yeryüzüne çıkarıp, "Sürdürülebilir Madencilik" mottosuyla ekonomiye kazandırırken, 2 milyon insanımızın madencilik sektöründen geçinmesini sağlarken, sadece 83 milyon insanımıza değil, 8 milyarlık dünya insanlarının hayatlarının kolaylaştırılmasına katkı sağlıyoruz. Bu çerçevede de 2020 yılında 200 ülke ve serbest bölgeye Türk madenlerinin ihracatını gerçekleştirdik.

Yine 2020 yılında Fiziksel organizasyon yapmadığımız için tüm etkinliklerimizi online platformlar üzerinden gerçekleştirdik. URGE doğaltaş kümelerimizde yer alan firmalarımıza gerçekleştirdiğimiz dijital eğitim yanı sıra, 2020 yılı Kasım ayında Vietnam'a yönelik sanal sektörel doğaltaş ticaret heyetini, Şubat 2021'de ise Ortadoğu ülkelerine yönelik sanal sektör doğaltaş ticaret heyetini organize ettik.

2021 yılı ocak-haziran dönemine baktığımızda ise toplam maden ihracatımız bir önceki senenin aynı dönemine göre yüzde 52 artışla 2,8 milyar dolar olarak gerçekleşti. Bu artışın en büyük sebebi metalik cevherler ve doğaltaş ihracatımızda meydana gelen artıştan kaynaklanmaktadır.

Bu dönemde metalik cevherlerde; demir cevheri başta olmak üzere kurşun bakır, çinko, krom; endüstriyel hammaddelerde feldspat, doğaltaş ürünlerinde ise hem blok hem işlenmiş doğaltaş ürünlerimiz satılıyor.

İsteyene işlenmiş ürün, isteyene blok mermer satıyoruz. Türkiye'nin zengin renk ve desen zenginliği bizi dünya pazarlarında avantajlı kılıyor. Konteyner bulma sıkıntısına ve navlun fiyatlarındaki artışa rağmen başarılı bir yıl geçiriyoruz. Doğaltaş için 2021 yılı sonu için belirlediğimiz 2 milyar dolar hedefine emin adımlarla ilerliyoruz.

Bildiğiniz üzere Dünyada madencilik sektöründe 20 milyar dolarlık bir pazar var. Bu pazardan payımızı artırmak, sadece daha çok ürün satmakla mümkün değil. Bunun yanında katma değerli ürün satmamız lazım. Bunun içinde gece gündüz çalışıyoruz."



Ege Maden
İhracatçıları
Birliği Başkanı
MEVLÜT KAYA

GELİN
HAYALLERİNİZİ
BİRLİKTE
TASARLAYALIM...



ADRES: KARASOKU MAH.
ABDİNPAŞA CAD. A. AZİN İŞHANI
KAT: 4 NO: 401 (ŞEKERBANK ÜSTÜ) SEYHAN / ADANA
GSM: 0.533 721 69 30 TEL: 0.322 351 74 96

www.hasanoglumimarlik.com
numanhasanoglu@hotmail.com

Ceyhan Belediyesi'nin işçi kıyafetleri Seyhan Dikimevi'nden

Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay'ın "Üreten Belediyecilik" anlayışıyla yaşıma geçirdiği "Dikimevi" kamu kurumlarından aldığı siparişleri teslim etmeye devam ediyor.



Daha önce Adana/Karataş ve Osmaniye/Yarbaşı Belediyesi'nin işçi kıyafetlerini sipariş üzerine dikip teslim eden Seyhan Belediyesi Dikimevi, yazlık 903 işçi tişörtü ile 626 işçi pantolonunu dikerek Ceyhan Belediyesi yetkililerine teslim etti.

İLK BEZ MASKE DE SEYHAN BELEDİYESİ DİKİMEVİ'NDE ÜRETİLDİ

Hem belediye personelinin hem de diğer belediyelerin işçi kıyafetleri ile dezavantajlı bölgelerde yaşayan çocuklara kıyafet, bez maske, çanta, eşarp, seccade ve daha birçok ürünün üretildiği Dikimevi'nde, Covid-19 pandemisinin görülmeye başlandığı ilk dönemde Türkiye'de ilk bez maske üretimi gerçekleştirilerek, üretilen 750 bin bez maske kamu kurumlarına dağıtılmıştı.

SEYHAN'A DEĞER KATIYOR

Üretimin kalkınmanın en önemli değerlerinden biri olduğunu belirten Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay, "Her alanda üre-

tim felsefesiyle kurduğumuz Dikimevi aracılığıyla önce kendi personelimizin, ardından diğer belediyelerin işçi kıyafetlerini ürettik. Dikimevi'miz Seyhan'a değer katıyor. Kadınlar üretiyor, Seyhan kazanıyor, kazandığımızı yine Seyhanlı vatandaşlarımıza hizmet için kaynak olarak kullanıyoruz" diye konuştu.



Suyun dünyaya açılan kaynağıyız

Dünya üzerindeki su kaynaklarına genel olarak bakıldığında; evsel, tarımsal ve sanayi amacı ile güvenli olarak kullanılabilir su kaynakları dünyadaki toplam su kaynaklarının ancak %2.5 gibi küçük bir kısmıdır. Bununla birlikte, su kaynaklarının dünya üzerinde tüm insanlar ve ülkeler için dengeli dağılmadığı göz önünde bulundurulduğunda, su ve su kullanımının ülkelerin politikaları üzerindeki etkileri kaçınılmaz olmaktadır.

Ülkemiz su kaynakları açısından; kişi başına düşen 1500 m3 kullanılabilir su miktarı ile su kıskıtı bulunan ülkeler kategorisinde yer almaktadır. Bu nedenle, mevcut su kaynaklarının korunması, alternatif su kaynaklarının geliştirilmesi, ekolojik çevre ile uyumlu teknolojilerin kullanılması ve yaygınlaştırılması, sürdürülebilir su politikalarının oluşturulması ve dolayısıyla sürdürülebilir kalkınmanın bir girdisi olarak ülke gündeminde önemli bir yer tutmaktadır.

PİMTAŞ PLASTİK ÖNEMLİ PROJELERE İMZA ATTI

Dünyada yaşanan bu sıkıntılara yoğunlaşan ve bu kapsamda değerli projelere imza atan Pimtaş Plastik, suyun tasarruflu kullanılması için yıllık yaklaşık 400 ton tasarruf sağlayacak perlatör üretti. Bu ürün dünyada bio plastik hammadde-

den oluşan tek perlatör olarak Pimtaş'ın kuruluşlarından HGT ve PİMARGE'nin imzasını taşıyor. Su tüketiminde tasarruf sağlamak için harekete geçen Pimtaş Plastik, musluklara takılabilen bu ürün ile günlük 2 saat sürekli kullanılan bir muslukta yıllık 300 ile 400 ton arasında su tasarrufu yapıyor. 1 yılda sebze ve meyveleri açık musluk altında yıkanan sudan 16 ton su tasarrufu ve dışlarımızı fırçalarken açık bıraktığımız muslukta 1 yılda 10,5 ton su tasarrufu sağlıyor. Perlatör sayesinde, herhangi bir kimyasal işleme gerek kalmadan doğada kompost işlem de yapılabilir. Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Tahmaz, "Herhangi bir kimyasal işleme gerek kalmadan doğada kompost işlem yapılabilir. Bu ürünün her okul, ev, hastane ve sanayi tesisi gibi kurumlarda bulunması gerektiğini ve suyun geleceğine önemli ölçüde etki edeceğini düşünüyorum" dedi.



Kavuştuk Kurbana **BAYRAM OLSUN ADANA**

Bu bayram nihayet kavuşuyoruz;
maske, mesafe, hijyene dikkat ederek
bir daha hiç ayrı düşmüyoruz.

Kurban
Bayramımız
Kutlu Olsun

Otobüs ve metro seferlerimiz
bayram boyunca ücretsizdir.

Bomaksan 2020 yılında yüzde 100 büyüdü

Endüstriyel tesislerin toz, gaz ve duman problemlerine yönelik çözümler geliştiren Bomaksan, profesyonel hava temizleme sektörünün büyüme hedeflerini açıkladı.



Bomaksan
Genel Müdürü
R. BORA BOYSAN

3 5 yıldır endüstriyel tesislerin toz, gaz ve duman problemlerine yönelik çözümler üreten Bomaksan'ın Genel Müdürü R. Bora Boysan, sektörün büyüme rakamlarını değerlendirerek, gelecek hedef ve beklentilerini paylaştı. Sektörün 2020 yılında pandemiyle birlikte; ticari ve kamusal alanların iç ortam hava kalitesi iyileştirme sektörünün Türkiye'de ve dünyada çok önemli bir büyüklüğe ulaştığını ve globalde ev tipi hava temizleme cihazlarıyla 10 milyar dolarlık ekonomiye ulaştığını dile getiren Boysan, devam eden pandemiyle birlikte sektörün büyümesini sürdüreceğini, Ar-Ge çalışmaları, yeni ürünler ve ihracat rakamlarıyla Bomaksan'ın da bu büyümenin içinde olacağını aktardı.

2020 YILINDA YÜZDE 100 BÜYÜDÜ

Ar-Ge çalışmaları doğrultusunda yeni nesil



filtrasyon teknolojili temiz hava dolabı BOA AIR'i geliştirdiklerini ve 4 ay gibi kısa sürede 10 ülkeye 1,5 milyon Euro'luk ihracat gerçekleştirdiklerini belirten Bomaksan Genel Müdürü R. Bora Boysan, "Bomaksan olarak bir önceki yıla oranla yüzde 100 büyüdük. 2020 yılında elde ettiğimiz büyümemizi güçlü Ar-Ge'mize ve ihtiyaçların odağında ürettiğimiz temiz hava dolabı teknolojilerimize borçluyuz. Ayrıca büyümemiz de pandemiyle birlikte temiz hava dolaplarına artan talep de etkili oldu. 2021 yılında şirket büyümemizi sürdürerek sektörün büyümesine olan katkımızı da sürdüreceğiz" diye konuştu.

İHRACATIN CİRODAKİ PAYI 2021'DE YÜZDE 75 OLACAK

Almanya, İsrail, Benelux ülkeleri, Slovenya, Romanya, Ukrayna ve Libya gibi ülkeler olmak üzere hali hazırda 19 ülkeye ihracatlarının bulunduğu belirtilen Boysan, "AB Ülkeleri, Rusya, Türkiye Cumhuriyetleri ve ABD gibi ülkeleri de ihracat ağıma katmayı, 2020 yılında ciromuzun yüzde 70'ini karşıladığımız ihracat payımızı, 2021 yılında yeni fabrika yatırımımızla birlikte yüzde 75'lere çıkarmayı amaçlıyoruz" dedi.

CİRODAKİ AR-GE PAYI YIL SONUNDA YÜZDE 50 ARTACAK

Boysan, sözlerini şöyle tamamladı: "Elde ettiğimiz başarılı satış rakamları ve hedeflerimizin yanı sıra insan hayatına değer katan ve insanları virüsten koruyan bir teknolojiye hayat vermiş olmaktan mutluluk duyuyoruz. Bu doğrultuda Ar-Ge yatırımlarımızı da her geçen gün artırıyoruz. Ar-Ge'nin ciromuzdaki payını her geçen gün büyütüyoruz. Bu oranı da yüzde 40 artırarak yıl sonunda yüzde 50'ye çıkarmayı hedefliyoruz."

Almanya'ya ihracat rekorunda lojistik etkisi

Türkiye, en büyük ihracat pazarı konumundaki Almanya'ya gerçekleştirdiği ihracatta rekor kırmaya devam ediyor. Yılın ilk çeyreği ve mart ayı rekorlarının ardından ocak-nisan dönemi de rekor seviyeye ulaştı. TÜİK verilerine göre ilk dört aylık dönemde Almanya'ya 6,3 milyar dolarlık ihracat gerçekleşti. İhracatın pandemiye rağmen artış göstermesinde ve bu rekorlarda lojistik sektörünün önemli bir payı olduğuna vurgu yapan Yekâş Fides Global Lojistik CEO'su Murat Güler, "Uluslararası ticaretin en önemli gücü olan lojistiği doğru yönetmek ve kolaylaştırmak önemli" dedi.

"LOJİSTİK ÇÖZÜMLER SUNMAYA DEVAM EDECEĞİZ"

Yekâş Fides Global Lojistik olarak Türkiye ile Almanya arasındaki 50 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi doğrultusunda Almanya'daki lojistik yatırımlarına yoğunlaşacaklarını anlatan Güler, "Bu ülkedeki şirketimiz aracılığıyla ihracatçılarımızı ve ithalatçılarımızı Almanya'da kendi evlerinde his-

settirecek lojistik çözümler sunmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

Güler, Almanya'nın en güçlü oldukları pazarların başında geldiğinin altını çizerek, rekorların kırıldığı 2021 yılının ilk dört ayında Almanya ihracat taşımalarında geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 25 artış yakaladıklarını dile getirdi.

"İHRACAT İÇİN HER YOLU DENİYORUZ"

Pandemi döneminde karşılaştıkları sorunları alternatif taşıma modlarıyla aşmaya çalıştıklarını ifade eden Güler, "Belirlenen ihracat hedeflerine ulaşılabilmesi için lojistik sektörü olarak her yolu deniyoruz. Önceliğimiz kara yolu, ancak sınır kapıları yoğunsa ya da yükün aciliyeti varsa hava yolunu kullanıyoruz. Demir yolu ya da Ro-Ro bağlantılı intermodal taşımalar da seçeneklerimiz arasında" dedi. Türkiye'den Almanya'ya haftanın 6 günü çıkış gerçekleştirdiklerini söyleyen Güler, komple ve parsiyel taşımalar ile kapıdan kapıya teslimat seçeneği sunduklarını da sözlerine ekledi.



Yekâş Fides
Global
Lojistik
CEO'su
**MURAT
GÜLER**

Hamad Uluslararası Havalimanı'nın güvenliği Türk firmasından



Tamamı Türk mühendislerden oluşan ekibiyle riskli alanlara güvenlik ürünleri geliştiren Arma Kontrol, uluslararası referanslarına bir yenisini daha ekledi.



Arma Kontrol Kurucusu ve Genel Müdürü
KORAY KARTAL

Türk mühendislerden oluşan Ar-Ge ekibiyle yüksek güvenlik ürünleri sunan Arma Kontrol, Ortadoğu'daki referans projelerine bir yenisini daha ekledi. Şirket, yıllık 35 milyon uluslararası yolcunun taşındığı Hamad Uluslararası Havalimanı'nın güvenliğini sağlayacak.

CİRONUN YÜZDE 25'İ ORTADOĞU'DAN

Yüzde yüz yerli teknoloji, sermaye ve teknolojiyle ürettiği yüksek çarpışma testlerinden başarıyla geçen yüksek güvenlikli mantar bariyerleri ile havalimanının genişleme projesine dahil olan Arma Kontrol, havalimanının araç ve yaya kontrolünü sağlayacak. Bölgeye ilk ihracatını 2010 yılında gerçekleştiren ve cirosunun yüzde 25'ini Ortadoğu pazarından alan şirket, yeni projelerle 2021 yılında bu payı yüzde 40'a çıkarmayı da he-

defliyor. Şirket, Katar ve özellikle Ortadoğu'daki hedefine ulaşmak için görüşmelerini sürdürüyor.

"BÖLGEDE ÖNEMLİ BİR OYUNCU OLDUK"

Ortadoğu'da petrol tesislerinden askeri alanlara, müzelerden konsolosluklara kadar birçok referans projede ürünleriyle yer aldıklarını aktaran Arma Kontrol Kurucusu ve Genel Müdürü Koray Kartal, "Ortadoğu pazarı her zaman önemsendiğimiz ve ciromuzun önemli bir kısmını elde ettiğimiz bir pazar. Bu pazarın ihtiyaç ve beklentilerine yönelik geliştirdiğimiz ürünlerimizle de bölgede önemli bir oyuncu olduk. Bundan sonra da bu konumumuzu daha güçlendirmek ve pazar payımızı artırmak için yatırımlarımızı sürdüreceğiz" diye konuştu.

"35 MİLYONU AŞKIN YOLCUNUN GÜVENLİĞİNİ SAĞLAYACAĞIZ"

Kartal, sözlerini şöyle tamamladı: "Hamad Uluslararası Havalimanı'nın güvenliğini 500 adet Çarpışma Test Sertifikalı Yüksek Güvenlikli Mantar Bariyer ile sağlayacağız. Geçmişte, bölgede elde ettiğimiz deneyimi bu projemize de aktararak yıllık 35 milyonu aşkın yolcunun ve 1,8 milyon ton kargonun güvenliğini sağlayacağız. Rakamlardan da anlaşılacağı üzere oldukça zorlu bir görev bizi bekliyor. Ancak teknolojimiz ve ürünlerimize oldukça güveniyoruz. Kurulumuna eylül ayında başlayacağımız ve yaklaşık iki hafta içinde montaj işlemini tamamlayarak teslim etmeyi planladığımız bariyerlerimizle havalimanında farklı bir güvenlik deneyimi sunacağız."

7,5 TONLUK KAMYONU DURDURDU

Çarpışma Test Sertifikalı Yüksek Güvenlikli Mantar Bariyer, güvenlik önlemlerinin yüksek olduğu izinsiz ve yetkisiz araçların geçişini engellemek amacıyla özel tasarlanan, darbeye dayanıklılığı yapılan testlerle kanıtlanmış güçlendirilmiş bariyer sistemidir. Bariyer, İtalya Aisico test merkezinde gerçekleştirilen çarpışma testinde 7.5 tonluk bir kamyonun saatte 80 km hızla çarpması sonucunda kamyonu durdurmuş ve sonrasında sorunsuz çalışmaya devam etmiştir. Test sonrası IWA 14-1:2013 / PAS68 test raporunu alan bariyerler, proje ve ihtiyaç doğrultusunda farklı boy-larda da üretilebiliyor.



Ürünleriyle Louvre Abu Dabi Müzesi, Katar Askeri Birlikleri ve Dubai Mazaya Mall olmak üzere dünya genelinde 5 binden fazla projenin güvenliğini sağlayan şirket şimdi de Katar'ın başkenti Doha'da bulunan Hamad Uluslararası Havalimanı'nın güvenliğini sağlayacak. Şirket yıl içinde yeni projelerde de yer alarak Ortadoğu'daki ihracat payını yüzde 40'a çıkarmayı hedefliyor.



Büyükşehir çalışanlarını aşıyor

SGK'lı çalışanların aşı randevularının açılmasının ardından Adana Büyükşehir Belediyesi çalışanlarını aşılamaya başladı.

Sağlık Bakanlığı'nın Covid-19 salgınıyla mücadele kapsamında sürdürülen aşılama programında SGK'lı tüm çalışanların aşı randevularının açıldığını açıklamasıyla birlikte Adana Büyükşehir Belediyesi harekete geçti. Sağlık ve Sosyal Hizmetler Daire Başkanlığı

ekipleri merkez bina ve ASKİ'de oluşturduğu 2 ayrı noktada birinci doz aşılama yapmaya başladı. Toplumsal yaşama büyük hasar veren Covid-19 salgınıyla mücadelenin aşıyla mümkün olduğunu; ancak maske, mesafe ve hijyen kurallarına uyulmaya devam edilmesi gerektiğini belirten sağlıkçılar, belediye çalışanlarının korunması açısından aşının önemli olduğunun altını çizdi.



Süs bitkileri sektörü, İstanbul'dan dünyaya açılacak

Fuar organizatörü Tarsus Turkey, 5 ayrı sektörde düzenlediği 6 farklı ihtisas fuarında yaklaşık 2,5 milyar dolarlık ticarete ev sahipliği yapıyor. Tüm fuarlarını, her yıl ortalama 200 fuarın gerçekleştiği ve dünya ticaretinin en önemli merkezlerinden biri haline gelen İstanbul'da gerçekleştiren firma, kasım ayında düzenleyeceği The Flower and Plant Show ile Türk süs bitkileri sektörünü yurt dışındaki yeni alternatif pazarlara taşıyacak.

Her yıl ortalama 6 milyar liralık üretim gerçekleştiren sektör, dünya süs bitkileri ihracatçıları liginde şu anda 23. sırada yer alıyor. Alanında Türkiye'nin ilk ve tek uluslararası ölçekli fuarı olan The Flower and Plant Show'un, sektörel ihracat açısından önemine değinen Tarsus Turkey Fuar Direktörü Ebru Causey, "Sektörün çatı kuruluşu SÜSBİR ile beraber düzenlediğimiz 2019 yılındaki son buluşmada 50 ülkeden 15 bine yakın satın almacı ağırladık. Pandemi sürecine rağmen sektörün satın almacı gruplarına yönelik iletişimi hiç kesmedik. Yurt dışından önemli meslek odaları, birlik ve derneklerle iş birliği içindeyiz. 2019'da ilk kez pilot uygulamasını yaptığımız ve başarılı sonuçlar aldığımız Overseas Buyer programını, bu yılki fuarda da tekrarlıyoruz. Bu program sayesinde başta Avrupa, Türkiye Cumhuriyetleri, Kuzey Afrika ve Orta Doğu gibi farklı coğrafyalardan binlerce alıcı, Türk üreticilerle Tüypa Beylikdüzü'nde bir araya gelecek. Ana hedefimiz, süs bitkileri sektörümüzü dünya ihracat liginde ilk 10 içine sokmak" dedi.

KASIMDA KAPILARINI AÇACAK

Yılsonuna kadar 125 milyon dolar ihracat hedefleyen Türk süs bitkileri sektörünü, yurt dışındaki yeni pazarlara taşımaya hazırlanan The Flo-

wer and Plant Show, 11-13 Kasım tarihlerinde 12. kez kapılarını açacak. Fuarda iç ve dış mekan süs bitkilerinden çiçek ve çiçekçilik malzemelerine, fide ve tohumlardan dikey bahçe uygulamalarına, egzotik ağaçlardan milli bitkilere, sulama ekipmanlarından peyzaj yeniliklerine ve bahçe aksesuarlarına kadar yüzlerce yeni ürün, teknoloji ve malzeme bir arada sergilenecek.



Tarsus Turkey
Fuar Direktörü
EBRU CAUSEY



RESUL

R E Z İ S T A N S



MİKA YALITIMLI REZİSTANSLAR
SERAMİK YALITIMLI REZİSTANSLAR
SERAMİK FANLI REZİSTANSLAR
MEME UÇ REZİSTANSLAR
FİŞEK REZİSTANSLAR
SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR
SICAK YOLLUK KONTROL CİHAZLARI
MANİFOLD REZİSTANSLAR
FLANŞLI BORU REZİSTANSLAR
BORU REZİSTANSLAR
SERPANTİNLİ REZİSTANSLAR
ASİT BANYOSU REZİSTANSLARI
SANAYİ TİPİ FIRIN TELLERİ
TERMOKUPLLAR
ISIYA DAYANIKLI KABLO VE MAKARONLAR

Yeşiloba Mah.
Yeni Sanayi Sitesi 46023 Sk.
No: 9/A Seyhan / ADANA / TÜRKİYE
Tel: 0322 227 88 46
Faks: 0322 428 88 17
info@resulrezistans.com.tr
www.resulrezistans.com.tr



Dikkat! Halsizliğiniz, susuzluğunuzdan olabilir!

Yazın sıvı ihtiyacını karşılayacak 10 besin

İyice bastıran yaz sıcaklarında artan terlemeyle beraber vücuttan sıvı kaybı hızlanıyor. Susuz kalanın sürenin uzaması da halsizlik, baş ağrısı ve konsantrasyon bozukluğu gibi sorunlara yol açabiliyor.



Acıbadem Kozyatağı Hastanesi
Beslenme ve Diyet Uzmanı
AYŞE SENA BINÖZ

Acıbadem Kozyatağı Hastanesi Beslenme ve Diyet Uzmanı Ayşe Sena Binöz, yaşamsal fonksiyonların devam edebilmesi için sıvı ihtiyacının, susamayı beklemeden yerine konulmasının şart olduğunu belirterek, "Günlük 2-2,5L (10-12 bardak) su tüketimine özen gösterilmelidir. Yaz aylarında artan soğuk kahve, çay ve gazlı içecek tüketimi vücudun sıvı ihtiyacını karşılıyor gibi düşünülse de aksine kafein içeren bu içecekler diüretik (idrar söktürücü) olduklarından vücutta sıvı kaybına yol açar" dedi.

FAZLASI ZARARI!

Yaz meyveleri tüketiminde insülin direnci, hipoglisemi ve diyabet hastalığı olanların dikkatli olmaları gerektiğini vurgulayan Beslenme ve Diyet Uzmanı Ayşe Sena Binöz, aynı zamanda bu meyvelerin fazla tüketiminin vücutta yağa dönüşeceğinin unutulmaması gerektiğini vurguluyor. Beslenme ve Diyet Uzmanı Ayşe Sena Binöz, yazın sıvı ihtiyacını karşılamaya destek olacak 10 besini anlattı.

SALATALIK: Salatalık yüzde 95 oranındaki yüksek su içeriğiyle vücudun sıvı kaybının karşılanması destek olurken; folat, potasyum, C ve A vitaminlerini de içermesi sayesinde kan basıncının düşürülmesini sağlar.

ERİK: Glisemik indeksin düşük, lif içeriğinin yüksek olması kan şekeri dengesinin sağlanmasında ve diyet sürecinde etkilidir. Su içeriğinin zengin olması, gün içerisindeki sıvı ihtiyacınızı desteklerken tokluk sürenizi uzatır. Ancak erik tuzlanarak tüketilmesi vücutta ödem oluşumuna neden olabilir.

YOĞURT: Su, protein, kalsiyum, fosfor ve riboflavin içeriği zengin olan yoğurt sindirimin kolaylaştırılmasına destek olur. İçeriğindeki probiyotik bileşimi sindiriminizi kolaylaştırırken bağırsıklık sisteminin de güçlendirilmesinde etkilidir.

KARPUZ: Karpuzun yüzde 90 oranındaki zengin su içeriği vücudunuzun su dengesini korurken tokluk sürenizin uzamasına da yardımcı olur. Karpuzun likopen içeriği yüksektir. Likopen güçlü bir antioksidan olup hücrelerin korunmasına ve toksinlerin atılmasına yardımcı olur.

KAVUN: İçerisinde yaklaşık olarak yüzde 91 oranında su bulunduran kavun yüksek potasyum, folat ve A vitamini içeriğiyle yaz günlerinde sıvı ihtiyacınızı karşılayacak güzel bir alternatiftir. Kendine özgü aromasıyla salatalarınızda, smoothielerinizde tercih edebilir.

KABAK: Yaz sıcaklarında ağır yemek tüketiminin yerine yüzde 95'i su olan kabakla hafif ve farklı öğün alternatifleri oluşturabilirsiniz. Zengin su içeriğiyle ağırlık kontrolü sürecinize destek verirken; sindiriminizi kolaylaştırarak kabızlık riskini azaltmaya yardımcı olur. Kabak lif, A, B6 ve C vitaminleri, folat, magnezyum ve fosfor kaynağı olup; vücutta hücre hasarına neden olan serbest radikallere karşı koruma sağlar.



ÇİLEK: C vitamini içeriği yüksek olan çilek, yüzde 91 oranında su içerir. Zengin lif içeriği bağırsaklardaki yararlı bakterileri besleyerek sindirim sisteminin desteklenmesine yardımcı olur. Su içeriğinin yüksek olması gün içerisinde kaybedilen sıvının yerine konmasına ve tokluk sürenizin uzatılmasına yardımcı olur.

ŞEFTALİ: Zengin su içeriği; günlük kaybedilen sıvının yerine konulmasında, iştah kontrolü ve kan şekeri dengesinin sağlanmasında etkilidir. Şeftalinin C vitamini içeriği bağırsıklık sisteminizi desteklerken; A vitamini içeriği göz sağlığında büyük öneme sahiptir.

MARUL: Marul yüzde 95 oranında su içermektedir. Marul tüketiminin artırılması, yazın vücudun kaybettiği sıvının yerine konulmasına destek olur. Yüksek su ve lif içeriği tokluk sürenizin uzamasında etkili olurken gün içerisindeki kan şekeri dengenizi korur.

DOMATES: Domates, içeriğinde yüzde 95 oranındaki su ile yazın kaybedilen sıvının yerine konulmasında oldukça etkilidir. Aynı zamanda zengin antioksidan içeriği, A ve C vitaminleriyle vücuttaki serbest radikallere karşı koruma sağlar ve bağırsıklık sisteminin destekler.





MEGA "Çözüm Ortağınız"
ÇUKUROVA

Kargo ve Lojistik Hizmetleri

destek@cukurovakargo.com.tr

50.
yıl

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36



**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**

**MEGA
Çukurova Kargo** ile
**Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı**

MEGA ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA

Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx) **Batı Sevkiyat** 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr

info@cukurovakargo.com.tr



Teknik Metal



PASLANMAZ ÇELİK SERVİS MERKEZİ

Yassı malzemelerde müşteri talebine göre uyarlanmış en ve boy temini
Taşlama hattı ile müşteri talebine uyarlanmış yüzey temini



TS EN ISO 9001:2008
KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ

PASLANMAZ ÇELİK ÇUBUK VE TEL ÜRETİMİ

Türkiye'nin ilk paslanmaz çelik çubuk ve tel üreticisi
Müşteri talebine göre uyarlanmış çap ve boy imkanı

PASLANMAZ ÇELİK MALZEME STOĞU

Tüm ticari kalite ve ebatlarda geniş malzeme stoğu
30'u aşkın ülkeye paslanmaz çelik malzeme ihracatı



www.teknikmetal.com
info@teknikmetal.com