

GÜNGÖR Makina LTD.

ihracat payını > 22'DE
artırmayı hedefliyor



GÜNGÖR Makina
Genel Müdürü
CÜNEYT GÜNGÖR

Alarko Carrier,
ilk çeyrekte cirosunu
yüzde 68 artırdı
> 6'DA

Başkan Zeydan
Karalar, çiftçinin
sorunlarını dinledi
> 10'DA

Coşkunöz Metal
Form'un dijital
dönüşüme katkı
sağlayacak yolculuğu
> 14'TE

Parlak Bi'Fikir
buldular, Zorlu
Holding'den yatırım
şansı yakaladılar
> 16'DA

Yükselen Çelik
bilançosunda dikkat
çeken büyüme
> 18'DE

Tekfen Tarım,
buğday çeşitlerini
görücüye çıkardı
> 20'DE

FATİH RULMAN SANAYİ

sektörde 30 yılı
geride bıraktı > 8'DE



FATİH
RULMAN Sanayi
işletme sahibi
MAHMUT DARA

Hasanoğlu Mimarlık

> 12'DE
projeleriyle yüzlerce
tesise imzasını attı



Mimar
**NUMAN
HASANOĞLU**

Yüksek Kapasite
Tahıl Kurutma Makinesi
Powerful Grain Dryers
Мощные Зерносушилки

Kaliteli Servis
Quality Services
Качественное Обслуживание

Uygun Fiyat
Reasonable Price
Приемлемые цены

POLEKS DRY
tahıl kurutma makinesi / grain dryers

FOR QUALITY GRAINS, POLEKS DRY



Metçağ
Makine İmalat

İnş. Taahh. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T.: +90 322 429 11 12

F.: +90 322 429 10 12

G.: +90 541 640 29 73

poleksdry.com

info@poleksdry.com

[/poleksdry](https://www.facebook.com/poleksdry)

Yeşiloba Mahallesi 46267 Sokak
No: 18 Seyhan/Adana



apaydın rezistans®

Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

Heating Technology

SERAMİK YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Ceramic Insulated Band Heaters



MİKA YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Mica Insulated Band Heaters



HAVA SOĞUTMALI KABİNLİ REZİSTANSLAR

Air-Cooled Band Heaters With Cabinet



MİKA VE SERAMİK YALITIMLI DÜZ PLAKA-REZİSTANSLAR

Mica and Ceramic Insulated Flat Plate Heaters



FİŞEK REZİSTANSLAR

Cartridge Heaters



SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR

Hot Runner Coil Heaters



YANMAZ KABLO VE MAKARONLAR

Fireproof Cable and Sheath Cable



BORU TİP REZİSTANSLAR

Pipe Type Heaters



TERMOKUPLAR

Thermocouples



ISI KONTROL CİHAZLARI

Temperature Control Devices



LEISTER®

BÖLGE BAYİİ



www.apaydinrezistans.com



info@apaydinrezistans.com



(0322) 351 94 62 - 359 42 84



(0322) 351 38 85

Yeni Metal Sanayi Sitesi Yeşiloba Mah. 13. Blok 46117 Sokak No:19/A Seyhan/ADANA

Hızlı trapez rollform hattı
Kasetli sistem rollform hattı
Kepli rollform hattı
Mahya makinesi
Kenar sac ezme makinesi
Uçar tip şerit testere
Panel testeresi
Deck panel rollform hattı

UCZ Sigma profil hatları
Metal kiremit rollform hattı
Dilme hattı
Boyutlama hattı
Sera olukları hattı
Gofraj hattı

Sandviç panel hattı
EPS panel hattı
Taşyünü panel hattı
Sinüs oluk rollform hattı
Trapez sac rollform hattı



GÜNGÖR MAKİNA
Rollform Makinaları İmalatı

Yeşiloba Mah. 46239 Sk.
Mehmet Başpınar Ort. Ölç. San. Sit.
No: 3/K **Seyhan/ADANA**
Tel: 0322 429 00 26
info@gungormak.com
www.gungormak.com





KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ
YIL: 11 SAYI: 65
MAYIS - HAZİRAN 2021

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Çağlar POLAT - Metçağ Makine Ltd. Şti.
Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Mehmet YILMAZ - YIL-KİM Kimya Ltd. Şti.
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.
Ali Fethi APAYDIN - Apaydın Rezistans Ltd. Şti.

Hukuk Danışmanı:
Gamze APAYDIN
+90 542 210 71 38

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 15.06.2021

Yaygın, süreli yayın.

Hayati
Çetinkaya

Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi



hayati.cetinkaya@kobigundem.com

Sevgili takipçilerimiz,

65. sayımızla yeniden sizlerle. Yine birbirinden değerli katılımcıların olduğu yeni sayımızı sizlerin beğenisine sunmanın mutluluğunu yaşamaktayız.

COVID-19 pandemi sürecine rağmen çalışmalarımızı ve üretime olan katkılarımızı devam ettiriyoruz. Sizlerin de desteği ve katkılarıyla bu süreçteki çalışmalarımızı özenle yürütmekteyiz.

Bilindiği üzere ülkemizde COVID-19 aşı uygulamaları tüm hızıyla devam ediyor. Önemli ölçüde bir mesafe kat edildiğine inanıyoruz. 40 yaş grubu da dahil olmak üzere, yaş fark etmeksizin çeşitli meslek kuruluşlarında çalışanlarla birlikte, toplumun büyük bir kesiminin aşılandığını görüyoruz. Dileriz ki yakın dönemde normalleşmeye bir an önce geçmiş oluruz. Bu anlamda, aşılanmanın önemi her geçen gün artarak devam etmektedir. Sağlıklı günlerin yakın zamanda geleceğini umuyoruz.

Bu çerçevede üretimin çarklarının dönmesi, bölge ve ülke ekonominde katkılarının büyüyen devam etmesi en büyük arzumuz. Bu nedenle bizler de çalışmalarımızı özenle sürdürmeye gayret gösteriyoruz.

Bu çalışmalarımız sonucunda KOBİGÜNDEM Dergisi 65. sayısını sizlerle paylaşıyoruz. Bölgemizde üretime ve ekonomiye katkıları olan bu işletmelere özet olarak değinmek isterim. Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde 2013 yılından itibaren ROLLFORM makineleri üretimi yapan GÜNGÖR Makina, sektördeki tecrübesiyle ön plana çıkıyor. Almanya başta olmak üzere, Avrupa ülkeleri, Ortadoğu ülkeleri ve Balkan ülkelerine ihracat yapan işletme, önümüzdeki dönemde yapacağı çalışmalarla ihracat payını artırmayı hedefliyor. Adana Orta Ölçekli Sanayi sitesindeki fabrikasında ileri teknolojik CNC makine alt yapısı ile, İSO ve CE Kalite Yönetim Sistemleri belgeleriyle ROLLFORM makineleri tasarım ve üretiminde tecrübesiyle dikkat çekiyor. Gelen talepler doğrultusunda farklı projelerle, ROLLFORM makineleri imalatının yüzde 90'ını kendi bünyesinde tamamlayan GÜNGÖR Makine, motor ve otomasyon aksamını ise Alman teknolojisiyle birleştirerek üretim gerçekleştiriyor.

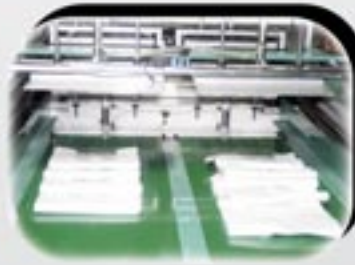
Rulmancılık ve yedek parça tedarikçisi olarak imalat sanayisinin yanı sıra, traktör ve tarım makineleri sektörlerine de hizmet veren FATİH RULMAN Sanayi, 30 yıllık tecrübesiyle sektörde faaliyet gösteriyor. 1990 yılından bu yana rulmancılık sektöründe faaliyet yürüten FATİH RULMAN Sanayi, 2014 yılından bu yana Adana Metal Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde çalışmalarını devam ettiriyor. Dünyaca tanınmış yüzlerce markanın binlerce ürün çeşidiyle müşterilerine hizmet veren FATİH RULMAN Sanayi, uzun yıllardan bu yana traktör ve tarım makineleri yedek parça hizmetleriyle de tarım sektörüne hizmet veriyor. Rulmancılık ve yedek parça sektöründe en kaliteli hizmeti sunan işletme, sektörde "kalite tedarikle başlar" prensibiyle gerçekleştirdiği hizmetleriyle birlikte müşterilerine geniş bir yelpazede hizmet vermeye devam ediyor.

Ayrıca, yaklaşık 12 yıldan bu yana mimari projeler ve dekorasyon alanında faaliyet gösteren HASANOĞLU Mimarlık ve Mühendislik, projeleriyle yüzlerce tesise imzasını atmayı başarıyor. Çukurova Üniversitesi Mimarlık Mühendislik Fakültesi Mimarlık Bölümü'nü başarıyla tamamladıktan hemen sonra kendi şirketini kuran Numan Hasanoğlu, yüzlerce ifade edilen pek çok projeye imzasını atarak başarı çitasını gün geçtikçe yükseltiyor. Numan Hasanoğlu, özellikle Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde devreye alınan pek çok fabrika ve tesis projeleriyle bölgede dikkat çekiyor. Yaklaşık 12 yıllık bir tecrübe ile inşaat sektöründe faaliyet yürüten HASANOĞLU

Mimarlık ve Mühendislik, teknik alt yapısındaki iki ve üç boyutlu çizim programlarıyla müşterilerine, gelişmiş teknik destek de sunuyor. Firma, müşteri odaklı çalışmalarıyla birlikte alanında pek çok tesis projelerini başarıyla tamamlamanın mutluluğunu yaşıyor.

Böylesine kıymetli ve alanında başarılı işletmeleri sizlerle buluşturmak, dahası bunu aşkla ve keyifle yapmak, bizim için tarifsiz bir duygu. İşimizi severek yaptığımız ve doğal olarak başarımız tabi ki tesadüf değil. KOBİGÜNDEM Dergisi olarak çalışmalarımızı özenle sürdüreceğiz. Bir sonraki sayımızda, en başta sağlıklı günlerde buluşmayı umuyor ve işlerinizde bol, bereketli günler diliyoruz.





www.uluisikplastik.com.tr

vedatuluisik@hotmail.com

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70



Alarko Carrier, ilk çeyrekte cirosunu yüzde 68 artırdı

İklimlendirme sektörünün öncüsü Alarko Carrier, 2021 ilk çeyrek sonuçlarına göre cirosunu yüzde 68 artırdı. Pandeminin etkisinde geçen 2020'yi enerji verimliliği yüksek, insana ve çevreye duyarlı, kaynak kullanımını azaltan yenilikçi ürünler sayesinde yüzde 35 büyümeyle kapatan Alarko Carrier, yılın ilk çeyreğinde de bu performansını sürdürdü.

ALARKO

Carrier

6 7 yıldır iklimlendirme sektöründe faaliyet gösteren Alarko Carrier, 2021 yılı ilk çeyrek sonuçlarını açıkladı. Şirketin ilk çeyrekte cirosu geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 68 artışla 222 milyon liranın üzerine çıktı. Net karını ise 22 milyon liranın üzerine taşıyan Alarko Carrier'in toplam öz-kaynakları ise 451 milyon 345 bin lira oldu.

DAĞITILABİLİR KARIN YÜZDE 40'I ORTAKLARLA PAYLAŞILACAK

Alarko Carrier Genel Müdürü Cem Akan, pandemi etkisinin devam ettiği 2021 yılının ilk çeyreğinde esas faaliyetlerinden elde edilen karın 27 milyon liranın üzerine çıktığını vurgulayarak, şu değerlendirmede bulundu: "2021 yılının da salgının gölgesinde geçeceğini, ancak yılın ikinci yarısından sonra bu etkinin azalacağını tahmin ediyoruz. Özellikle gelişmekte olan ülke ekonomilerinin ve ABD'nin de bu süreçte hızlı bir toparlanmaya doğru gideceğini öngörüyoruz. Türkiye ekonomisi de bu toparlanmada yerini alacaktır. Önümüzdeki yıl büyüme, işsizlik ve enflasyon verilerinde bir kısım iyileşme görülebilebilir. Bu çerçevede 2021 yılına çok daha iddialı bir bütçe yaparak girmeyi uygun gördük. Ciro ve kar hedefimizi de enflasyonun belli bir miktar üzerinde belirledik. Şirket

prensibi olarak olağanüstü şartlar oluşmadığı sürece her yıl dağıtılabilir dönem kârının en az yüzde 20'sini ortaklarımızla paylaşıyoruz. 2020 yılında da 4 milyon lirayı aşkın brüt kar dağıtımı gerçekleştirdik. Bu yıl da 2020 yılında oluşan dağıtılabilir karımızın yüzde 40'ını ortaklarımızla paylaşacağız. Alarko Carrier olarak kar ettiğimiz müddetçe belli oranlarda temettü dağıtmaya devam edeceğiz."

PANDEMİ YAŞAM TARZIMIZI DEĞİŞTİRDİ

Pandeminin yaşam tarzında büyük değişiklikler gerçekleştirdiğini belirten Cem Akan, "Pandemi kapalı alanlarda iç hava kalitesinin önemini artırdı. İnsanların evde daha fazla vakit geçirmeleri ile beraber yazlık bölgelerde kombi, kışık yaşam alanlarında ise artan klima ihtiyacı öne çıktı. 2020'de pandemi ile başlayan eğilimin 2021 yılında da devam ettiğini görüyoruz. Biz de Alarko Carrier olarak enerji verimliliği yüksek, insana ve çevreye duyarlı, kaynak kullanımını azaltan yenilikçi ürünler geliştirmeye devam edeceğiz. İç ve dış pazarlarda daha aktif bir pazarlama stratejisi ile satışlarımızı artırmayı hedefliyoruz. Yıl sonu belirlediğimiz hedeflere ulaşmayı amaçlarken özellikle kârlılık, likidite ve operasyonel verimliliğimizden taviz vermeyeceğiz" dedi.

ALARKO CARRIER AR-GE YATIRIMLARINA DEVAM EDECEK

Yıl içinde yapacakları Ar-Ge yatırımlarına dikkat çeken Cem Akan; şirketin Türkiye ve dünya pazarının gereksinimlerine uygun, katma değeri yüksek, ileri teknoloji ürünleri ile sektöre yön vereceğini söyledi. Ar-Ge konusuna büyük önem verdiklerini belirten Cem Akan, cirolarının yüzde 2'sini Ar-Ge yatırımlarına ayırdıklarını ve 55 kişilik bir ekibin liderliğinde başarılı çalışmalar gerçekleştirdiklerini söyledi. Cem Akan, bu sene yapılacak Ar-Ge yatırımları ile ilgili, "2021 yılındaki yatırımlarımızı Ar-Ge ve inovasyon odaklı yapmayı hedefliyoruz. Carrier'in bağlı bulunduğu tüm bölgelerinde uygulanan Carrier Excellence işletim sistemi bizim üretim tesisimizde de uygulanıyor. Ürünlerimizi sürekli geliştirmek amacıyla, test ve Ar-Ge tesislerimizde üniversiteler ve TÜBİTAK ile ortak çalışmalar yapıyoruz" ifadelerini kullandı.



Alarko Carrier
Genel Müdürü
CEM AKAN

35.yıl



ÜÇLÜ KOMPAKT EKSTRÜDER SİSTEMİ TRIPLE COMPACT EXTRUDER SYSTEM



**AGLOMERSİZ
YENİ SİSTEM**

ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com





FATİH RULMAN SANAYİ sektörde 30 yılı geride bıraktı

Rulmancılık ve yedek parça tedarikçisi olarak imalat sanayisine, traktör ve tarım makineleri sektörlerine hizmet veren FATİH RULMAN Sanayi, 30 yıllık tecrübesiyle faaliyetlerini

Adana'da 1990 yılından bu yana rulmancılık sektöründe faaliyet yürüten FATİH RULMAN Sanayi, 2014 yılından bu yana Adana Metal Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde çalışmalarını devam ettiriyor. Dünyaca tanınmış yüzlerce markanın binlerce ürün çeşidiyle müşterilerine hizmet veren FATİH RULMAN Sanayi, uzun yıllardan bu yana traktör ve tarım makineleri yedek parça hizmetleriyle de fir-

kardeşler iş birliğinde sektördeki hizmetlerine aralıksız devam ediyor. Sektörde "kalite tedarikle başlar" diyen kardeşler, rulman ve yedek parça faaliyetlerinin yanı sıra, tarım sektörüne yönelik yedek parça hizmetleriyle birlikte müşterilerine geniş bir yelpazede hizmet veriyor.

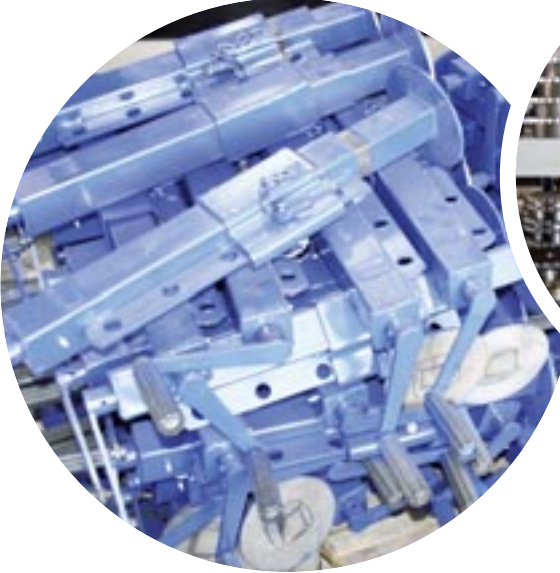
SEKTÖRDE 30'UNCU YILINI GERİDE BIRAKTI

Rulmancılık ve yedek parça sektöründe 30 yılı aşan bir öz geçmişe sahip olduklarını ve bu tecrübeyle birlikte binlerce ürün çeşidiyle faaliyet gösterdiklerini belirten FATİH RULMAN Sanayi işletme sahibi Mahmut Dara, KOBİ-GÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada, "Sektörde 30 yılı geride bıraktık.

Uzun yıllara dayanan önemli bir tecrübeyle faaliyet gösteren işletmemiz, rulmancılık ve yedek parça sektöründe stoklarımızda mevcut olan binlerce ürün çeşidiyle müşterilerimize hizmet vermekte. Bu açıdan gerek yurt içinde ve gerekse yurt dışında, gelen tüm talepleri rahatlıkla karşılayabilen bir alt yapıya sahibiz" dedi.

"KALİTE TEDARİKLE BAŞLAR"

Sektörde dünyaca tanınmış markaların ürün gruplarıyla hizmet verdiklerini söyleyen Mahmut Dara, açıklamalarında, "Kalite tedarikle başlar. Bu prensip ile sektörde faaliyet



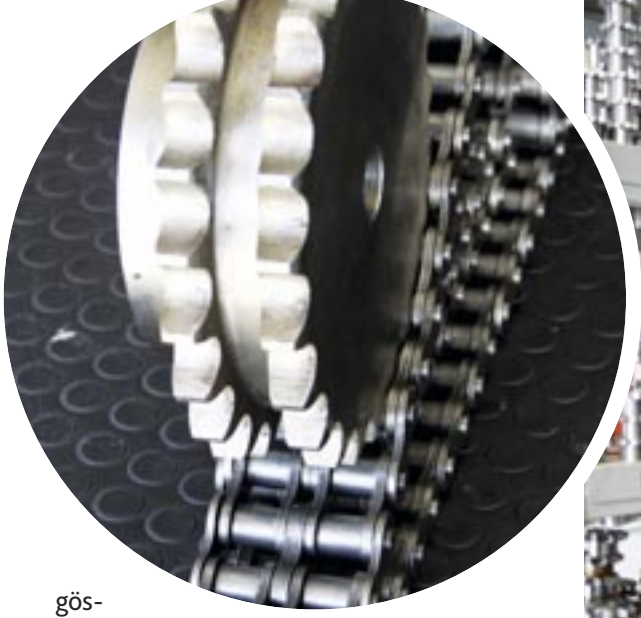
maların tarım sektöründeki çözüm ortağı olmaya devam ediyor. Rulmancılık ve yedek parça sektöründe müşterilerine en kaliteli hizmeti sunan işletme, Mahmut Dara yönetiminde, Mustafa Dara ve Abdulkadir Dara



MUSTAFA DARA

FATİH RULMAN Sanayi
işletme sahibi MAHMET DARA



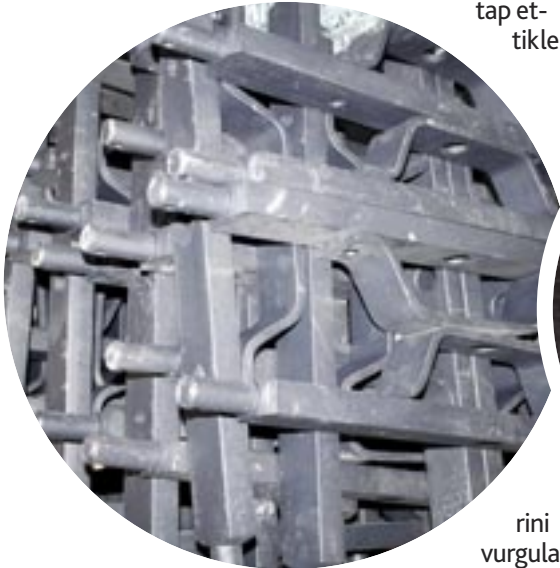


gösteriyoruz.

Dolayısıyla rulmancılık sektöründe dünyaca tanınmış pek çok markanın ürün gruplarıyla müşterilerimize hizmet vermekteyiz. Bünyemizde başlıca FAG, SKF, TIMKEN, ORS, KOYO, NTN ve NSK gibi pek çok dünyaca tanınmış markaların ürün gruplarıyla en kaliteli hizmeti sunuyoruz. İşletmemizde bulunan binlerce ürün çeşidimizle birlikte Adana başta olmak üzere Güneydoğu ve Doğu Anadolu Bölgeleri de dahil olmak üzere geniş bir kesime hizmet vermekteyiz. Bu açıdan bölgemizde rulmancılık sektöründe en büyük tedarikçi olmayı hedefliyoruz” ifadelerine yer verdi.

İMALAT SANAYİ GRUPLARINA HİTAP EDİYOR

Rulmancılık sektöründe imalat sanayi gruplarının tamamına hitap ettiklerini ifade eden Mahmut Dara, yine tekstil ve büyük sanayi grupları da dahil geniş bir kesime hitap ettiklerini



rini vurguladı.

Mahmut Dara, “Özellikle müş-

teri gruplarımız içerisinde makine imalatı yapan büyük ölçekli işletmeler bulunuyor. Tabi ki rulmancılık sektöründe bizi tercih eden bu işletmelerle çalışmak bizim için onur teşkil etmektedir. Bu çerçevede işimizi en doğru şekilde yapmak en temel koşulumuz. İşletmemizde başlıca rulman, kayış, kasnak, güç aktarım ürünleri ve makine yedek parçaları olmak üzere, binlerce çeşit ürün stoklarımızla müşterilerimize en iyi hizmeti sunuyoruz” diye konuştu.

TARIM SEKTÖRÜNE DE YEDEK PARÇA HİZMETİ VERİYOR

Yaklaşık 20 yıldan bu yana tarım sektörüne yönelik de yedek parça satışı yaptıklarının altını çizen Mahmut Dara, açıklamalarını şu şekilde



de tamamladı: “20 yıldan bu yana tarım sektörüne de hitap ediyoruz. Başta traktör ve tarım makineleri yedek parçaları olmak üzere, zirai şaftlar ve pulluk bıçakları gibi tarımla ilgili yine pek çok yedek parça satışlarını kendi bünyemizde gerçekleştiriyoruz. Tarım sektör-



rüne yönelik bu hizmetlerimizle Akdeniz Bölgesi, Güney-

doğu ve Doğu Anadolu Bölgeleri ve yine kırsal iç Anadolu Bölgesi olmak üzere geniş bir müşteri ağıımız bulunmakta. Geldiğimiz aşamada işletmemizde binlerce çeşit rulman stoklarımız ve tarım sektörüne yönelik ürün çeşitlerimizle birlikte imalat sektörleri başta olmak üzere, tarım sektörüne olan hizmetlerimizi en doğru biçimde sürdüreceğiz. Müşteri ihtiyaçlarını gidermek en büyük kalitemizdir. Bu çerçevede önümüzdeki dönemde yapacağımız yeni yatırımlarımızla birlikte kendi markamızı oluşturmak en büyük hedefimizdir. Özellikle rulmancılıkta, bünyemizde üretime geçiş yaparak sektörde faaliyetlerimizi bir üst aşamaya taşımayı amaçlıyoruz. Tüm bu faaliyetlerimizle birlikte çalışma alanlarımızı genişletip FATİH RULMAN olarak müşterilerimize en kaliteli hizmeti sunmaya devam edeceğiz.”





Başkan Karalar çiftçinin sorunlarını dinledi

Ziraat odaları başkanlarıyla buluşan Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar hem sorunları dinledi hem de tarıma bakış açılarını ve yapılması gerekenleri anlattı.



Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Adana Ziraat Odaları İl Koordinasyon Kurulu toplantısına katılarak, çiftçilerin sorunlarını dinledi. Yüreğir Ziraat Odası'nda yapılan toplantıya katılan Başkan Zeydan Karalar, Adana Ziraat Odaları İl Koordinasyon Kurulu Başkanı Mehmet Akın Doğan, kent genelinde faaliyet gösteren ziraat odaları başkanları ve yönetim kurulu üyeleri ile bir araya geldi. Çukurova tarımı ve çiftçilerin sorunlarının görüşüldüğü ziyarette Başkan Zeydan Karalar, üreticinin, çiftçinin yanında olduklarını ve olanaklar ölçüsünde daima destek verdiklerini söyledi.

Adana'nın ülkedeki tarım gücüne dikkat çeken Başkan Karalar, Çukurova'nın dünyadaki en verimli 3 ovasından biri olduğunu söyledi. Böylesine verimli topraklar nedeniyle Çukurova'nın ve Adana'nın ülkede tarımın başkenti olduğunu belirtti.

16 HAZİRAN'DA TARIM ÇALIŞTAYI VAR

Başkan Zeydan Karalar, "16 Haziran'da CHP'nin Adana'da tarımda istihdamla ilgili bir çalıştay olacak. Sizleri de davet ediyorlar zaten. Katılımlarınızı evvela ben istirham ediyorum. Gerçekten her kesimin tarımla çok yakından ilgilenmesi gerekiyor. Çünkü tarım ülkemiz ve dünya için, geleceğimiz için hayati önem taşıyor. O yüzden tarımın sorunlarıyla daha fazla ilgilenilmesi gerekiyor. Dünya'nın en verimli 3 ovasından biri Çukurova'da ve onun da büyük

kısmı Adana'da. Adana'yı bu özelliğiyle dünya tarımının başkenti olarak da görebiliriz. Bu gerçekten Allah'ın bir lütfü. Adana sadece tarım gücüyle değil, tarih, turizm, kültür-sanat, deniz, nehir ve göller, endemik bitki, insan yapısı ve daha birçok açıdan çok özel bir kent. Adanalı olmaktan büyük gurur duyuyorum. Delikanlı, yiğit insanlarımız var ama ne yazık ki ülkemizde istediğimiz noktada değiliz. Adanalı olup, Adana da doğup büyüüp çiftçilikle biraz teması olmayan insan yoktur ve şunu söyleyeyim; en çok ihtimam gösterilmesi gereken kesim de aslında sizsiniz" dedi.

HER ZAMAN DESTEK VERECEĞİZ

Seyhan Belediye Başkanlığı döneminde çiftçinin ürününü alıp halka dağıttıklarını belirten Başkan Zeydan Karalar, "Karpuz, soğan, portakal alıp dağıttık. Biz dağıttıktan sonra, dağıttığımız ürünlerin üreticiden alışı fiyatları artmaya başladı. Demek ki biraz etkisi oldu. Şimdi de karpuz üreticileri çok mağdur durumda. Önümüzdeki hafta bir meclisimiz var. Üreticiden karpuz alımı isteğimizi meclise sunacağız. Elbette çok büyük miktarlarda alım yapamayız ama üreticimize biraz da olsa destek çıkmış oluruz böylece. Bizim tarafımız üreticiden, çiftçiden yana. Belediye olarak ekonomimizi düzelttikçe çiftçiye daha çok destek vereceğiz. Pandemi döneminde 30 dönümün altında tarlası olan çiftçilere küçük de olsa destek verdik. Bunları devam ettireceğiz" diye konuştu.





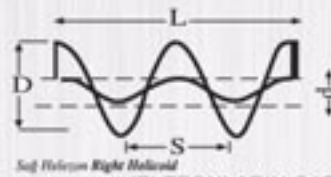
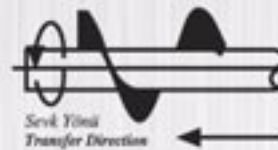
ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr

www.celikhelezon.com.tr



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Halat mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Halat mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730	15.690
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.610
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460	24.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	250X250	270X270	300X300	330X330	350X350	380X380	400X400
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



Hasanoğlu Mimarlık ve Mühendislik projeleriyle **YÜZLERCE TESİSE** imzasını attı

Yaklaşık 12 yıldan bu yana mimari projeler ve dekorasyon alanında faaliyet gösteren Hasanoğlu Proje Mimarlık ve Mühendislik Ltd. Şti. projeleriyle yüzlerce tesise imzasını attı.

Çukurova Üniversitesi Mimarlık Mühendislik Fakültesi Mimarlık Bölümü'nü başarıyla tamamladıktan hemen sonra kendi şirketini kuran Numan Hasanoğlu, yüzlerle ifade edilen pek çok projeye imzasını attı. Numan Hasanoğlu, özellikle Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde (AOSB) devreye alınan pek çok fabrika ve tesis projeleriyle adından söz ettiriyor. Yaklaşık 12 yıllık

mamlamanın mutluluğunu yaşıyor.

YÜZLERCE PROJEDE İMZASI VAR

Adana merkezde taahhüt ve mimari projeler, sanayi tipi yapılar, yüksek konut yapıları, villa ve dekorasyon işleriyle sektörde geniş bir yelpazede faaliyet yürüttüklerini söyle-



yen Numan Hasanoğlu, KO-BİGÜNDEM Dergisi'ne, "Öncelikle sektörde geniş bir yelpazede çalışmalarımızı yürütüyoruz. Buna yönelik teknik alt yapıyla müşterilerimize en iyi hizmeti vermeye özen gösteriyoruz. Adana merkez ilçelerinde ve AOSB başta olmak üzere, pek çok ilçelerinde devreye alınmış ve hali hazırda devam eden projelerimizle birlikte yüzlerce projeye imzamız

bir tecrübe ile inşaat sektöründe faaliyet yürüten Hasanoğlu Proje ve Mimarlık Mühendislik Ltd. teknik alt yapısındaki iki ve üç boyutlu çizim programlarıyla da müşterilerine önemli oranda teknik destek de sunuyor. Firma, müşteri odaklı çalışmalarıyla birlikte alanında pek çok tesis projelerini başarıyla ta-





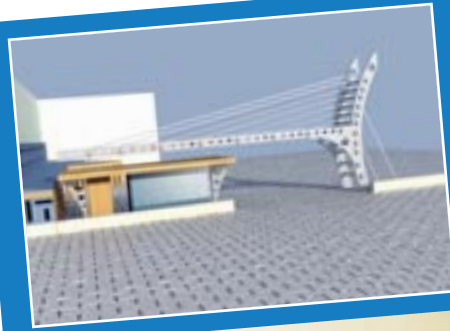
atmış bulunmaktayız. Sektörde yaklaşık 12 yıllık bir deneyime sahip olmakla beraber, geldiğimiz aşamada 2009 yılından bu yana da resmi mimari projeler çizmekteyim. Bu doğrultuda yüzlerce mimari projelerle müşterilerimize hizmet vermenin mutluluğunu yaşamaktayız" açıklamasında bulundu.

"GÖRSEL TASARIM, İŞİMİZİN EN ÖNEMLİ BAŞLANGIÇ AŞAMASIDIR"

Mimari projelerde görselliğin çok büyük bir önem arz ettiğini ve yapının uygula-

malarını aralıksız sürdürüyoruz. Bu çerçevede bütün bu çalışmalarımızı müşterilerimizle iletişimimizi en üst seviyelerde tutarak yürütmeye özen gösteriyoruz. En başta müşteri ihtiyaçlarını doğru bir şekilde alarak fizibilite çalışmalarını başlatıyoruz. Teknik tüm detayları belirledikten sonra tasarım aşamasına geçiyoruz. Müşteri memnuniyetini ön planda tutarak, yaptığımız projeleri üç boyutlu görsel tasarım haline getirerek, yapının uy-

gulandıktan sonraki görünümünü müşterinin onayına sunuyoruz. Proje etüdü, mimari uygulama, teknik detaylar ve ruhsat aşaması gibi süreçler tamamlanarak günümüz çağına uygun her yönüyle en doğru şekilde yaptığımız mimari projelerle bölgedeki bilinirliğimizi güçlendirerek yolumuza devam etmeye gayret göstereceğiz."



ma aşama öncesi en önemli başlangıç süreci olduğunu ifade eden Numan Hasanoğlu, açıklamalarında, "İşimi ve mesleğimi büyük bir keyif ve sevekle yapmaktayım. Dolayısıyla bu çerçevede çizimini yaptığımız her projede yaratıcılık, estetik yapı ve görsellik işimizin vazgeçilmez ana unsurlarından. O nedenle tüm projelerimizi en ince detaylarına kadar göz önünde bulundurarak büyük bir keyifle yapmaya özen gösteriyoruz. Teknik alt yapımızı en üst seviyelere çıkararak, gelişmiş tüm donanımlara sahip iki ve üç boyutlu programlarımızla çalışmalarımızı yürütüyoruz. İki ve üç boyutlu programlarımızla müşterilerimize en kaliteli hizmeti veriyoruz. Proje uygulamasına geçmeden, binanın yapısını, görselliğini, estetik ve doğallığını müşterilerimizin görmesini sağlamış oluyoruz. Yine projelerin uygulama aşamasında müşterilerimize, inşaat aşamasında çıkan sorunlara yerinde çözümler üretmek önemli bir teknik desteği de en doğru şekilde vermeye çalışıyoruz. Tüm bu çalışmalarımızla sektörde firmamızı iyi noktalara taşımayı hedefliyoruz" ifadelerine yer verdi.

İŞ DÜNYASINDA ÖNEMLİ BİR MÜŞTERİ PORTFÖYÜ OLUŞTURDU

Adana ve ilçeleri başta olmak üzere, bölgede faaliyet yürüten pek çok işletmeye mimari projeler hazırladıklarını özellikle vurgulayan Numan Hasanoğlu, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Adana iş dünyası başta olmak üzere, bölgede ve yakın illerde pek çok projeye imza attık. Bu projelerimizle iş dünyasında önemli bir müşteri portföyümüz oluştu. Büyük sanayi kuruluşları başta olmak üzere, fabrika tesisleri, büyükbaş hayvancılık tesisleri, villa, apartman ve diğer projelerimizle birlikte bölgedeki iş dünyası ile de çalış-



Mimar
**NUMAN
HASANOĞLU**

Coşkunöz Metal Form, XCEED ile dijital dönüşüm yolculuğunu uluslararası alana taşıyor

Coşkunöz Metal Form, otomotiv üretiminde dijital dönüşüme büyük katkı sağlayacak uluslararası XCEED projesinin kurucu üyeleri arasında yer aldı.

Groupe Renault ve IBM iş birliğiyle üretimde blok zinciri çözümü sunmak için hazırlanan proje; Coşkunöz Metal Form, Faurecia, Knauf Industries ve Automotive Simoldes iş birliğinde geliştirilip hayata geçirilecek.



CMF
Genel
Müdürü
**BARIŞ
MURAT
KARAADAK**

Coşkunöz Holding'in presli sac parça üretimi yapan şirketi Coşkunöz Metal Form, otomotivde dijital dönüşüm alanında önemli bir uluslararası iş birliğine imza attı. Groupe Renault ve IBM iş birliğiyle geliştirilen XCEED (eXtended Compliance End-to-End Distributed- Uçtan Uca Dağıtık Genişletilmiş Uygunluk) blok zinciri çözümü projesiyle Coşkunöz Metal Form tarafından gönderilen ve araçlara monte edilen binlerce parçanın uygunluğu neredeyse gerçek zamanlı olarak takip edilebilecek. Projenin ortakları, XCEED'in Renault'nun Fransa'daki Douai tesisinde başarıyla test edildiğini ve paydaşların Oyak Renault Otomobil Fabrikaları (Türkiye), Douai (Fransa) ve Palencia'daki (İspanya) tesislerinde projenin ilk kez uygulanacağını açıkladı. XCEED blok zinciri uygulaması şu anda, dünya genelinde lojistik zincirinin her aşamasında her büyüklükteki OEM ve tedarikçilerin kullanımına açık durumda.

AVRUPA OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNE ÖNEMLİ KATKI SAĞLANACAK

Tüm Avrupa otomotiv ekosistemini kapsayacak XCEED vasıtasıyla, otomotivle ilgili güncel yönetmeliklere uygun olarak müşteri kalite beklentilerine hızlı yanıt verilebilmesi hedefleniyor. XCEED ile blok zinciri teknolojisi kullanılarak araçların üretiminde kullanılan tüm parçaların uygunluk bilgisi, sistemi kulla-

nan tedarik zinciri genelinde paylaşıyor. Böylece çok uluslu şirketlerden KOBİ'lere kadar tedarik zincirinin her bir parçasıyla eş zamanlı ve güvenilir veri paylaşımı yapılabiliyor ve otomotiv sektörüne bilgiye erişim ve uçtan uca izlenebilirlik anlamında önemli katkı sağlanıyor. Bulut tabanlı XCEED ile çevik bir yapıya kavuşan üretim takip sistemiyle, bir otomobili oluşturan tüm parçalar takip edilip olası bir hataya erken müdahale edilebilecek. Böylece hata sayısı ve hatalardan kaynaklanan maliyet de düşecek. Üretim hattı ve stok takibi kolaylaşacak.

DİJİTAL DÖNÜŞÜM YOLCULUĞU ULUSLARARASI ARENAYA TAŞINIYOR

XCEED ile Coşkunöz Metal Form, dijital dönüşüm yolculuğunda uluslararası arenada önemli bir adım atmış olacak. CMF Genel Müdürü Barış Murat Karaadık, konuyla ilgili değerlendirmesinde, "Otomotiv sektörünün önde gelen dijitalleşme hareketlerinden biri olan XCEED'in kurucu ortaklarından olmak heyecan verici. Biz geleceğin, dijital ve yalın teknolojik dönüşümlerde olduğunu biliyoruz ve bu doğrultuda böyle büyük çaplı uluslararası bir projenin içinde ilk kurucu üye olarak yer almanın sorumluluğunun farkındayız. Bu global projenin, Coşkunöz Metal Form'un dijitalleşme vizyonu ve yolculuğunda önemli bir adım olacağına inanıyoruz" dedi.

XCEED, AVRUPA BİRLİĞİ İÇİN DE İŞ FİRSATLARINI ARTIRACAK

Barış Murat Karaadık, projenin, Avrupa Birliği yasalarına uyum için de kritik olduğunu belirterek şöyle konuştu: "Özellikle Avrupa'da hızla otonom ve elektrikli araçlara dönüşümün yaşandığı otomotiv pazarında, Avrupa Birliği ürün yönetmelikleri de güncelleniyor ve üreticilerden beklentiler ağırlaşıyor. XCEED sayesinde kullanılan parçaların, tedarik zincirinin her aşamasındaki uygunluk ve detay bilgilerine hızlı ve verimli bir şekilde ulaşılabilir olacağız. Böylece birçok alanda büyük bir tasarruf sağlanacak. Bununla birlikte biz de Coşkunöz Metal Form olarak, bu öncü oluşumda Avrupalı oyuncularla kurucu olarak yer alarak farklı fırsatlara kapımızı aralamış olacağız."



Binlerce çeşit ürün stoklarımızla
HİZMETİNİZDEYİZ

FATİHRULMAN



Rulman, kayış, kasnak, güç aktarım ürünleri ve makine yedek parçaları

Traktör yedek parçaları başta olmak üzere ziraat şaftları ve pulluk bıçakları gibi tarımla ilgili pek çok yedek parça satışıımız mevcuttur.

**“KALİTE
TEDARİKLE
BAŞLAR”**

Yeşiloba Mh. Yeni Metal San. Sitesi
46025 Sk. 28 Blok No: 3/D Seyhan/ADANA
TEL: 0322 428 06 29
GSM: 0532 359 50 10 - 0533 963 03 22
www.fatihrulman.com info@fatihrulman.com
fatihrulmansanayi@hotmail.com



Parlak Bi'Fikir buldular Zorlu Holding'den yatırım alma şansı yakaladılar

Zorlu Holding'in "Akıllı Hayat 2030" sürdürülebilirlik vizyonu çerçevesinde, GOINN'in sunduğu çok yönlü ve analitik çözüm ortaklığı ile gerçekleştirilen İnovasyon Kültürü Oluşturma, Yetkinlik Transferi ve Kurum İçi Girişimcilik Programı olan Parlak Bi'Fikir ikinci döngüsünü tamamladı.



Kurum içinden 720 fikrin ve 168 kişinin takıma katılım için başvurduğu programın ilk etabı sonucunda 8 takım finale kalmıştı. 200 saate yakın online görüşmeler sonrasında bu 8 takım arasından Be Right Back, Ne Ekersen, Selffix ve Geliferio son sunumlarının ardından Vestel Ventures ile yatırım masasına oturmaya hak kazandılar.

İŞ DÜNYASINA ADIM ATACAKLAR

2019 yılında ilk kez düzenlenen kurum içi girişimcilik programının finalinde yarışan 7 takımdan ikisi yatırım almıştı. Bu yıl ikinci kez düzenlenen Parlak Bi'Fikir programında; oyunculara istediği oyunu, istediği zaman, dilediği cihazdan oynama imkanı sunan yazılımı geliştiren Be Right Back, kargo şirketlerine kolay gönderi deneyimi sağlarken işletmelere dinamik fiyatlandırma ve hızlı teslimat ile en uygun kargo alternatiflerini sunan uygulaması ile Geliferio, elektronik ürünlerin servis ihtiyaçlarını uzaktan çözmeye yönelik bir platformun geliştirilmesine odaklanarak uçtan uca etkileşimi yeniden tasarlayan bir araç olma amacı taşıyan Self-fix ve çiftçiler için başta hasat olmak üzere çeşitli akıllı tarım hizmetleri sağlayan bir teknoloji firması olmayı hedefleyen Ne Ekersen takımları zorlu etapları geçmeyi başararak yatırım masasına oturmaya hak kazandılar.

Süreç boyunca uygulanan yetkinlik ve karakter analizleri, yoğun çalıştay ve mentorluklar sonucunda ortaya çıkan ölçeklenebilir iş modelleri Zorlu Holding hissedarları, üst yönetimi ve Vestel Ventures'ın katıldığı online buluşmadaki sunumların ardından, Be Right Back, Ne Ekersen, Self-fix ve Geliferio bir sonraki etaba geçerek yatırım görüşmesi yapmaya layık görülen girişimler oldular. Bu girişimler, Vestel Ventures ile görüşmeleri sonrasında anlaşmaya varıldığı takdirde Zorlu Grubu'nun desteğiyle start-up olarak iş dün-

yasına adım atacaklar.

"İNOVASYON KÜLTÜRÜNE YATIRIM YAPILDI"

Kurumsal şirketlere inovasyon kültürünü tesis ederek bütünsel dönüşümünü ve sürekliliğini sağlayan yetkinlikleri aktarma konusunda çözüm ortaklığı yapan GOINN'in Kurucusu Yavuz Çingitaş, Zorlu Holding Akıllı Hayat 2030 sürdürülebilirlik vizyonunun en stratejik parçalarından biri olan Parlak Bi'Fikir programının inovasyon ve girişimcilik kültürünün kuruma entegre edilmesi yolunda büyük bir başarıya imza atıldığını söyledi. Çingitaş, bu tür uygulamaların yaygınlaştırılması gerekliliğine işaret ederek şunları söyledi: "Kurumsal şirketler gerek yetenekleri şirketlerine çekmek gerekse yeni ürün, hizmet veya pazarları keşfetmek ve uzun vade de geleceğe daha hazır olmak için inovasyon kültürü dönüşümlemlerini hızlandırıyorlar. Bu bağlamda, Zorlu Holding Parlak Bi'Fikir Kurum İçi Girişimcilik Programı, süreçleri ve çıktıları baştan netleştirilmiş, kendi sektörlerini de içine alan kapsayıcı bir yaklaşım ile kendi içinden girişimler çıkaran bir yapı haline gelmiştir.

Zorlu Holding, çalışanlarını birer kurum içi girişimcilik elçisi olarak konumlandırarak önemli bir rol üstlenmiş ve gelişimleri için muazzam ölçüde desteklemiştir. GOINN metodolojisi kapsamında Tasarım Düşüncesi ve Yalın Yeni Girişim metodlarını sürece dahil olan şu ana kadar yaklaşık 60 Zorlu Holding çalışanı ile derinlemesine deneyimledik. Böylece Zorlu Holding içinde yaygınlaştırılmak istenen inovasyon ve girişimcilik kültürü ile yetişmiş kurum içi girişimlerin, gelecekte yenilikçi iş modelleri tasarlayacaklarına da şahit olacağız.

Özellikle ülke menfaatleri için çok önemli bir konu olan inovasyon ve girişimcilik kültürünün genele yaygınlaştırılması Zorlu Holding örneğinde de olduğu gibi çok sevindiricidir."



ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Psiton imatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0.546 483 20 87



📍 Yeşiloba Mahallesi
Yeni Sanayi Sitesi
33. Blok 46035
Sokak No: 43/A
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

📠 0322 428 51 01

📞 0538 541 39 27

www.unallarmakina.com



Yükselen Çelik bilançosunda **dikkat çeken** büyüme

Yükselen Çelik 2021 yılı 1. çeyrek bilançosunda kuvvetli büyümesiyle göz doldurdu. Şirketin net kârı %585 artarak 6,9 katına; FAVÖK tutarı %189 artarak 2,9 katına ve cirosu %107 artarak 2 katına çıktı.

Vasıflı çelik sektörünün 45 yıllık köklü ve başarılı şirketi Yükselen Çelik, 2019 yılında halka arzdan elde ettiği sermaye artışıyla büyümesine yeni bir ivme kazandı. 2021 yılında şirketin birinci çeyrek için bilançosu hemen her alanda kuvvetli bir büyüme ortaya koyarken; şirketin cirosu 2 katına ve net kârı 7 katına ulaştı.

İlk çeyrek rakamlarıyla güçlü bir performans sergileyen Yükselen Çelik tarafından verilen bilgiye göre, 2021 yılının 2. ve 3. çeyreklerinde FAVÖK marjında 2020 yılının aynı dönemlerine nazaran kuvvetli artışlar meydana gelmesi bekleniyor.

"GÜÇLÜ PERFORMANSIMIZLA BÜYÜMEYE DEVAM EDECEĞİZ"

31.03.2021 tarihi itibarıyla halka arz gelirlerinden ayrılan 19,6 milyon TL tutarındaki yatırım miktarının 18,2 milyon TL'sinin harcadığı ve yatırımların yüzde %93'ünün gerçekleştirildiği

bildirildi. Kalan yatırımların en geç 2021 yıl sonunda tamamlanması ve bununla birlikte 31 Aralık 2021 tarihinde, 31 Aralık 2019 tarihine nazaran %300 kapasite artışı elde edilerek, kapasitenin 4 katına çıkarılmasının hedeflendiği vurgulandı.

Yükselen Çelik'in 2021 ilk çeyrek sonuçlarını ve şirketin performansını değerlendiren Yükselen Çelik CEO'su Barış Göktürk, "Şirketimiz 2016 yılından bu yana büyümesini hızla sürdürmeye ve pazardaki payını artırmaya devam ediyor. Yılın ilk çeyreğinde ciromuz 42,5 milyon TL'den 88,0 milyon TL'ye yükseldi. Net kârımız ise %585'lik bir artış gösterdi. Net kardaki olumlu artışın başlıca nedenleri; şirketin rakiplerine nazaran tedarik zinciri yönetimindeki başarısı, artan şube ve istihdam sayısı, yeni geliştirilen ürünlerin etkisi ve artan pazar payı olarak özetlenebilir. 2021 yılında güçlü performansımızla büyümeye devam ediyoruz. Ülkemize ve sektörümüze olan inancımız tam" açıklamalarını yaptı.



yıl.kim
SANAYİ BOYALARI

my boya
bir YIL-KİM Kimya markasıdır.

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

Endüstriyel Boyalar
Epoxy ve 2K Akrilik Grubu
Sentetik ve Vernik Grubu
Tiner Grubu

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLER:

Su Bazlı Kollektör Boyası
800 Dereceye Kadar Dayanıklı Boya
Solventsiz Epoxy Boya

Hacı Sabancı
Organize Sanayi Bölgesi
Zafer Caddesi No: 5
Sarıçam/ADANA
Tel.: +90 322 394 44 92 (pbx)
Fax: +90 322 394 44 91



www.myboya.com.tr | www.yil-kim.com.tr | info@myboya.com.tr

Tekfen Tarım, çiftçilerin yeni gözdesi buğday çeşitlerini Tarla Günleri Fuarı'nda görücüye çıkardı



Yerli ve milli tarımsal üretimin en büyük destekçilerinden biri olan Tekfen Tarım, Tarla Günleri Fuarı'nda en yeni ekmeklik buğday çeşitlerini görücüye çıkardı. Hastalıklara ve kuraklığa dayanıklı yüksek verimli ekmeklik buğday çeşitleri, fuarda yoğun ilgi gördü.



TEKFEN TARIM



Yerli tarımsal üretimin en büyük destekçilerinden biri olan Tekfen Tarım, teknik ve ticari platform yaratmak amacıyla tarım sektöründeki tüm paydaşları bir araya getiren Tarla Günleri Fuarı'na katıldı. DLG Fuarcılık tarafından, pandemiye karşı en üst seviyede koruyucu önlemlerin alındığı ve uygulandığı fuara, çiftçiler yoğun bir ilgi gösterdi. Türk çiftçisine, ülkemizin tahıl üretimine pozitif yönde katkı sağlamayı hedefleyen Tekfen Tarım, Tarla Günleri Fuarı'nda yeni ekmeklik buğday çeşitlerini ilk kez sergiledi. Fuarda, Tekfen Tarım standını ziyaret eden tüm çiftçiler, daha verimli ve kaliteli ürün yetiştiriciliği konusunda detaylı olarak bilgilendirildi.

EKMEKLİK BUĞDAY ÇEŞİTLERİ FUARDA BEĞENİ TOPLADI

Yerli ve milli tarım çeşitleriyle ıslah faaliyetlerini yürüten Tekfen Tarım'ın 53 ilde ve yüzlerce ilçede deneme ekimleri ile çiftçilerin beğeni sine sunduğu TEKFEN 2064, TEKFEN 1013 ve TEKFEN 2038 ekmeklik buğday çeşitleri; hasta-

lıklara, kuraklığa dayanıklılığı yüksek verimi ile fuarda çiftçilerde büyük beğeni topladı.

FAYDALI BİR ORGANİZASYON OLDU

Tekfen Tarım Genel Müdürü Emrah İnce, fuara katılan çiftçilerin yoğun ilgisinden dolayı memnun kaldıklarını ifade ederek, "İki yıldır çalışmalarını yaptığımız yeni buğday tohumu çeşitlerimizin Türk tarımına ve Türk çiftçisine bu fuar vasıtasıyla artık resmen ulaştırmış olduk. Şimdiden Türk çiftçisinin gözdesi olacağını düşündüğümüz tohumlarımız son derece yoğun ilgi gördü. Fuar, bizim için olmazsa olmaz olan yerli ve milli tarımın güçlenmesi adına yaptığımız çalışmaları sergilediğimiz bir platform olmasının yanı sıra, çiftçilerimizin yeni teknolojileri, yeni tohumları, yeni tarım yöntemlerini görmesi açısından çok faydalı bir organizasyon oldu" diye konuştu. Fuar, 122 bin metrekare alanda 72 katılımcı firma ile gerçekleşiyor. Pandemi koşullarına rağmen, büyük ilgiyle takip edilen fuarda, yeni bitki çeşitleri, bitki koruma ürünleri, gübre, mekanizasyon, traktör ve yeni teknolojiler sergileniyor.





www.gursupvcboru.com

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



İMALATLARIMIZ PVC BORU VE EK PARÇALARI



Fabrika:

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel.: 0322 394 34 15

0322 394 34 25

GSM: 0533 778 30 15

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr

GÜNGÖR Makina LTD. ihracat payını artırmayı hedefliyor

Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde 2013 yılından itibaren ROLLFORM makineleri üretimi yapan GÜNGÖR Makina, sektördeki tecrübesiyle ihracat payını artırmayı hedefliyor.

ROLLFORM makineleri üretiminde 25 yıllık bir tecrübeye sahip olan Cüneyt Güngör, 2013 yılında Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde kendi işletmesini kurarak gerçekleştirdiği faaliyetlerine devam ediyor. Geldiği aşamada 2 bin metrekarelik kapalı alanda ileri teknolojik CNC makine alt yapısı ile ISO ve CE Kalite Yönetim Sistemleri belgeleriyle ROLLFORM makineleri tasarım ve üretimine tam hız devam ederek sektördeki tecrübesini konuşturuyor. Gelen talepler doğrultusunda farklı projelerle ROLLFORM makineleri imalatının yüzde 90'ını kendi bünyesinde tamamlayan GÜNGÖR Makina, motor ve otomasyon aksamını ise Alman teknolojiyle birleştirerek müşterilerinin hizmetine sunuyor. Genel Müdür Cüneyt Güngör, Müdür Yardımcısı Fevzi Güngör ve Satın alma Müdürü Burak Güngör yönetiminde çalışmalarını sürdüren firma, Türkiye geneli büyük sanayi kuruluşlarının yanı sıra, yurt dışı pazarlara da ihracat gerçekleştiriyor.

SEKTÖRDE 25 YILLIK DENEYİM

2013 yılından itibaren kendi işletmesini kurarak ROLLFORM makineleri üretimine devam ettiklerini söyleyen GÜNGÖR Makina İnş. Taah. Elkt. San. Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü Cüneyt Güngör, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. ROLLFORM makineleri üretiminde 25 yıllık bir deneyime sahip olduğunu vurgulayan Cüneyt Güngör, "Sektördeki tecrübelerimizle 2013 yılında Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde kendi fabrikamızı kurdum. Yıllar içerisinde üretim alt yapımıza yapmış olduğumuz yatırımlarla ileri teknoloji CNC tez-

gahlarla birlikte seri üretime geçiş yaptık. Geldiğimiz aşamada ROLLFORM makineleri üretiminin yüzde 90'ını kendi bünyemizde tamamlayarak dışa bağımlılığımızı yüzde 10 gibi bir seviyeye indirdik. Yüzde 10'luk kısmı ise motor ve otomasyon aksamlarından oluşmaktadır. Bunu da Alman teknolojiyle birleştirerek üretimini yapmış olduğumuz ROLLFORM makinelerini müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz" dedi.

TALEBE GÖRE, FARKLI PROJELERLE ROLLFORM MAKİNELERİ ÜRETİYOR

Üretim tesislerinde müşteriden gelen talep doğrultusunda pek çok farklı projelerle ROLLFORM makineleri imalatını yaptıklarını ifade eden Cüneyt Güngör, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Tesisimizde ROLLFORM makineleri imalatında müşterilerimizden gelen taleplere göre, pek çok farklı projelerimizle ROLLFORM makine imalatlarını 90 ve 120 gün arasında tamamlamaktayız. Üretim programımızda ana hatlarıyla hızlı trapez rollform hattı, kasetli sistem rollform hattı, kepli rollform hattı, mahya makinesi, kenar sac ezme makinesi, uçar tip şerit testere, panel testeresi, deck panel rollform hattı, UCZ sigma profil hatları, metal kiremit rollform hattı, dilme hattı, boyutlama hattı, sera olukları hattı, gofraj hattı, sandwich panel hattı, EPS panel hattı, taşıyıcı panel hattı, sinüs oluk rollform hattı ve trapez sac rollform hattı gibi makine imalatlarını gerçekleştiriyoruz. Bu çerçevede üretim programımızın yanı sıra teknik servis hizmetlerimizle de müşterilerimize en kaliteli hizmeti sunmanın ayrıcalığını yaşıyoruz."





SEKTÖRDE BÜYÜK SANAYİ KURULUŞLARIYLA ÇALIŞIYOR

ROLLFORM makine imalatlarıyla inşaat sektörünün pek çok alanına hitap ettiklerini ve sektörde büyük sanayi kuruluşlarıyla çalıştıklarını da açıklayan Cüneyt Güngör, "İnşaat sektörünün pek çok alanında kullanılan ROLLFORM makine imalatlarımızla başlıca çatı, duvar, sandwich panel, sera sistemleri gibi ve pek çok sanayi sektörlerinde tercih edilen makine üretimlerimizle Türkiye geneli çok büyük sanayi kuruluşlarıyla çalışmaktayız. Bunlar içerisinde Kibar Holding (Assan Panel), Kingspan (İzopoli), İzocam (Tekiz), Teknopanel, Arma Panel, Anadolu Panel, Adakaya Panel, Alper Çelik, Atilla Çatı, Zirvem Panel, Davut Panel, Nebosan, Ünallar Metal, Gümüşsoy EPS Panel ve Balak Metal gibi büyük sanayi kuruluşlarından oluşan güçlü referanslarımız bulunmaktadır. Bu faaliyetlerimizle Türkiye'nin her bölgesine hizmet vermekteyiz" şeklinde konuştu.

İHRACAT PAYINI ARTIRMAYI HEDEFLİYOR

Avrupa ülkeleri, Ortadoğu ülkeleri ve Balkan ülkelerine ihracat yaptıklarını, yeni



GÜNGÖR Makina
Genel Müdürü
CÜNEYT GÜNGÖR

dönemde yeni yatırımlarla birlikte ihracat payını artırmayı hedeflediklerini söyleyen Cüneyt Güngör, "İlk ihracatımızı 2015 yılında gerçekleştirdik. Almanya, Ürdün, Azerbaycan başta olmak üzere Avrupa ülkeleri, Ortadoğu ülkeleri ve Balkan ülkelerine ihracatlarımız devam ediyor. Önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla ihracat payımızı artırmayı hedefliyoruz. Bu çerçevede AR-GE çalışmalarımızı sürdürmekteyiz. ROLLFORM makineleri tasarım ve üretiminde teknolojiyi yakından takip ederek gerekli yatırımlarımızı devam ettiriyoruz. Bu doğrultuda yeni tesis yatırımı ve ileri teknoloji CNC makine ve ekipmanlarımızla birlikte entegre bir tesis oluşturmayı hedefliyoruz" ifadelerini kullandı.





Zeydan Karalar: Çevreyi korumak çocuklarımızın geleceğini korumaktır



Büyükşehir'den **Dünya Çevre Günü** etkinliği

Başkan Zeydan Karalar, çevre konusunda toplumsal farkındalık oluşturulmasına katkı sağlamak amacıyla mıntika temizliği yaptı.

Adana Büyükşehir Belediyesi, 5 Haziran Dünya Çevre Günü nedeniyle, çevre bilincini ve konuyla ilgili toplumsal farkındalığı artırma amacıyla bir etkinlik düzenledi.

Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, CHP Adana il, ilçe ve kadın kolları yöneticileri, bürokratlar ile Adanalıların katıldığı etkinlik Adana Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Daire Başkanlığı Denizcilik ve İç Su Hizmetleri Şube Müdürlüğü'ne bağlı Gondol Marina'da yapıldı.

BİZ DOĞAYA MUHTACIZ

Niyazi Sertkalaycı'nın fotoğraflarından oluşan Biz doğaya Muhtacız isimli açık hava sergisinin izlendiği çevre günü etkinliğinde Başkan Zeydan Karalar mıntika temizliği yaparak doğaya gelişigüzel atılmış plastik atıkları ve bazı diğer çöpleri topladı.

ÇEVREYİ KORUMAK ÇOCUKLARIMIZIN GELECEĞİNİ KORUMAKTIR

Toplumda çevre kirliliğine dikkat çekmek, çöplerin suya, toprağa ve doğaya atılmaması konusunda farkındalık oluşturmak amacıyla gerçekleştirilen mıntika temizliğinin ardından konuşan Başkan Zeydan Karalar, çevreyi korumanın yaşamsal önemine değindi. Başkan Zeydan Karalar, "Atmosferini soluduğumuz, toprağında yetişen ürün-

lerini, gıdasını yediğimiz, suyunu içtiğimiz dünyanın yaşaması gerek. Gelecek nesillerin, çocuklarımızın yaşayacağı dünyayı korumak için de öncelikle çevremizi korumalı, toprağı, suyu ve atmosferi kirlilememeliyiz. Bu hepimiz için bir insanlık görevi olmakla birlikte, ayrıca önemli bir vazife. Ne yazık ki rant uğruna dünyanın birçok noktasında çevrenin, doğanın katledildiğini görüyoruz. Doğanın, yaşadığımız dünyanın geleceğini tehlikeye atıyoruz. İnsanlarımızın bu konuda yeterince bilinçli olmaması da çevrenin kirlenmesine yol açan bir diğer etken. Aslında kirlettiğimiz aynı zamanda yaşam kalitemiz" dedi.

DÜNYANIN YARISI SU SIKINTISI ÇEKİYOR

Şu anda bile dünyanın yarısının su sıkıntısı çektiğini hatırlatan Başkan Zeydan Karalar, "Su sıkıntısı çekilmesinin küresel ısınma, çevre kirliliği, iklim değişikliği ve çevre bilincinin yeterince oluşmaması gibi nedenleri var. Biz doğayı ne kadar temiz tutar, ne kadar korursak yaşam kalitemiz o denli iyi olur ve bizden sonraki nesle o kadar yaşanabilecek bir çevre bırakmış oluruz. Denizlerimizi, nehirlerimizi, ovalarımızı, çevremizi korumak zorundayız. Vatandaşlarımıza 5 Haziran Dünya Çevre Günü dolayısıyla bu mesajı vererek; doğanın, çevrenin korunmasına özen gösterilmesini istiyorum" diye konuştu.



- Modern Seralar
- Tünel Seralar
- Bahçe Serası
- Muz Serası
- Sera Sulama Sistemleri
- Gübreleme Ve İlaçlama
- Isı Perdeleri Sistemleri

seraMetal

Seracılıkta
PROFESYONEL
çözüm ortağınız

seraMetal bir **KROMMETAL** kuruluşudur.



serametal

www.serametal.com.tr

+90 (322) 429 40 80-81

0543 429 40 80

0546 429 40 80

0549 429 40 80



Doğa bilinci **aşıl原因an** bir mutluluk alışkanlığı: **Büyübitki**

Bitkilerin büyümesinin büyüüne kapılarak hem yaşamlara hem de yaşam alanlarına değer katmak için bir araya gelen 3 kadın girişimcinin kurduğu Büyübitki, tohum tüpü, çimlendirme toprağı, bitki isim çubuğı, saksılar ve saksı tabakları dahil olmak üzere, bir bitkiyi büyütmek için gerekli olan her detayın düşünölüp hazırlandığı birbirinden özenli kutular tasarlıyor.

Toprağı dokunmak, bir tohum dikmek, bir fidan büyütmek, tohumu toprakla buluşturmak, kendi ellerinle ektiğın bir bitkiyi tanımak, gözlemlemek ve tüm bunlar için hepsi için sabretmek... Kim, evinin bir köşesinde kendi emeğı ile yetiştirdiğı yenilebilir bir bahçe tasarlamak istemez?

Şehir hayatı toprakla aramıza duvarlar örmeye çalışsa da, doğaya ve yeşile olan özlemimiz her geçen gün artıyor. Bu özlemi fark ederek bir araya gelen 3 kadın girişimci, doğanın büyüsunü paylaşmak ve bitkilerin sihi ile insan hayatına değer katmak için kolları sıvadı. Ayşe Can Bayraktar, Neslihan Ekinci ve Sibel Şavkın'ın başlattığı bu proje, dilerseñiz kaktüs görüntüsünü anımsatan yapısı ve yaşam alanlarına kattığı şık görünümlü ile sukulent çeşitlerini, dilerseñiz mutfakların olmazsa olmazları roka, marul, kekik, reyhan ve benzeri bitkileri evlerinizde büyütmek imkanı sunuyor.

"İYİLİK VE MUTLULUK BULAŞICIDIR"

İyiliğın olduğu gibi, mutluluk alışkanlığının da bulaşıcı olduğunu düşünen Büyübitki markası kurucuları, tohumunu kendi ektiğı bir bitkiyi yetiştiren, bu yetiştirme evrelerini gözlemleyen, deneyimlerini sorgulayan, paylaşan ve hatta konuşan insan toplulukları oluşturmayı amaçlıyor. Bu topluluğı oluşturmak için ve doğaya dokunmayı cazip hale getirmek adına doğru bitki, doğru toprak,

doğru saksı ve bitki bilgisini bir araya getiren marka kurucuları, birçok insanın hayatına dokunmayı, onlara da mutluluk bulaştırmayı hedefliyor.

4'LÜ TOHUM KUTUSU:

REYHAN, MAYDANOZ, ROKA, MARUL

1 adet Roka Tohum Tüpü, 1 adet Marul Tohum Tüpü, 1 adet Reyhan Tohum Tüpü, 1 adet Maydanoz Tohum Tüpü, 4 adet el yapımı seramik sırlı tabak, 4 adet cocopeat ve 4 adet bitki isim çubuğunun yer aldığı 4'lü Tohum, tüm yıl ekim yapmaya uygun seçenekler arasında yer alıyor. Mutfakların vazgeçilmez lezzetlerinden reyhan, maydanoz, roka ve marulun bulunduğu bu büyüülü kutuda, bitkinizi büyütmeye yardımcı olacak her detay düşünölünmüş.

EVLERİN EN ŞIK SUKULENT KÖŞESİ

"Kendi bitkini kendin dik" mantığıyla yola çıkan Büyübitki, toprak ve sukulentler ayrı ayrı kutularda olmak üzere, ilk etapta en kolay yetişen ve en dayanıklı 4 çeşit sukulent türü sunuyor. İçeriğinde 1 adet Zebra-Haworthia fasciata "Royal Princess" Sukulent, 1 adet el yapımı sırlı seramik saksı ve tabağı, 250 gr volkanik toprak ve 1 adet bitki isim çubuğı bulunan Sukulent Kutusu, bitki yetiştirmeye yeni başlayanlar için en uygun alternatifler arasında yer alıyor. Düşük iç mekan ışığına toleranslı ve evcil hayvanlar için de oldukça güvenli.

PREMIUM TOHUM: KEKİK VE LAVANTA

İç mekanlarda, oda sıcaklığında tüm yıl ekim yapabileceğın bir diğer alternatif ise, Kekik ve Lavantalı Premium Tohumu. 1 adet lavanta tohum tüpü (25-30 adet tohum), 1 adet kekik tohum tüpü (25-30 adet tohum), 2 adet el yapımı seramik saksı ve tabakları, 200 gr çimlendirme toprağı ve 2 adet bitki isim çubuğı bulunan premium kutu ile evinizlerinizi kekik ve lavanta kokularıyla büyülemeye hazır olun.



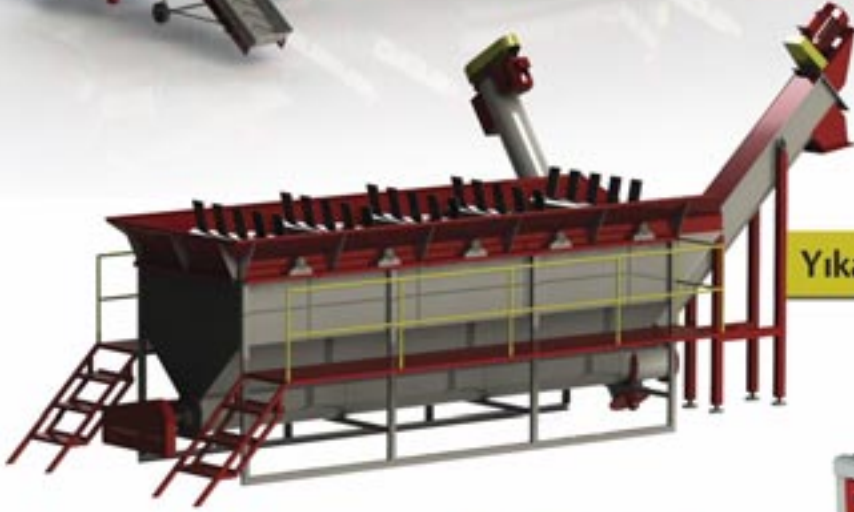
PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı



Kırma Makinesi



Yıkama Havuzu



Aglomer Makinesi



PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi



Granül Makinesi



Shredder



ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com



Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi:

Devlet desteklerinin **arttırılmasını** talep ediyoruz

İhracatçı, son yıllarda yüzde 30 civarında eriyen ortalama ihraç fiyatlarındaki düşüşün durması ve ibrenin tekrar yukarı yönlü olması, ihraç fiyatlarının hedeflenen seviyeye çıkması için pandemi döneminde devlet desteklerinin artırılmasını istiyor.

Pandemi nedeniyle mağduriyet yaşayan meslek gruplarına Hükümet tarafından sağlanan desteklerin yerinde olduğunu ve desteklediklerini belirten Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, dünya genelinde talebin nazlı olması nedeniyle Türkiye'nin ortalama ihraç fiyatının son yıllarda 1,6 dolar ortalama-dan, 1,1 dolara düştüğünü, ortalama ihraç fiyatlarının yüzde 30-35 seviyesinde eridiğini, maliyetine ihracat yapmak durumunda kaldıklarını, ihracatçılar olarak 2021 yılında Türkiye'ye 200 milyar dolar döviz kazandıracaklarını bu tutarın yüzde 1'i olan 2 milyar dolar devlet desteğini sağlanan desteklerin arttırılması gerektiğini dile getirdi.

SÜREÇLER HIZLANDIRILMALI

"Ticaret Bakanlığı'mız tarafından ihracatçılara farklı başlıklarda sağlanan devlet destekleri için 2021 yılında 4,1 milyar TL bütçe ayrıldı" diyen Eskinazi, "Ancak yılın ilk dört ayında söz konusu desteklerin toplam tutarı geçen yılın aynı dönemine göre %59 oranında azalarak 367 milyon TL olarak gerçekleşti. Devlet yardımları süreçlerinde henüz hakkedikleri ödenmeyen ihracatçılara ödemeler hızlandırılabilir, bu noktada yeni uygulanmaya başlanan Destek Yönetim Sistemi (DYS) süreçleri hızlandırmak için etkin bir şekilde kullanılabilir. İhracattan elde ettiğimiz dövizin yüzde 1'inin ihracatçılara devlet desteği olarak dönmesini uzun yıllardır talep ediyoruz. Pandemi döneminde bu talebimizin yerine getirilmesi daha acil hale geldi" diye konuştu.

İHRACAT DEMEK, DÖVİZ GİRDİSİ DEMEK

Türkiye ekonomisi açısından döviz gelirlerinin artırılması ihtiyacının hem konunun uzmanı iktisatçılar hem de hükümet tarafından yoğun bir şekilde ifade edildiğini dillendiren EİB Koordinatör

Başkanı Jak Eskinazi, ödemeler bilançosunda en önemli döviz girdisini sağlayan kalemin ihracat olduğuna dikkati çekti. Eskinazi sözlerini şöyle sürdürdü: "İhracatçılara sağlanan nakdi ve vergisel teşvikler günümüz koşullarında daha da önemli hale geldi. Bu çerçevede ihracatçılara sağlanan nakdi desteklerin tutar olarak artırılması yanında yeni ve daha kolay erişilebilir destek unsurları da ihdas edilmelidir. Tarımsal ürün ihracatında birim başına sağlanan nakdi destek tüm sektörlerde yaygınlaştırılabilir. Bunun yanı sıra ihracatçılara yönelik hali hazırda sağlanmış olan vergisel teşviklere ilave tedbirler geliştirilebilir. Örneğin gerçek kişilere, posta idaresi ya da hızlı kargo taşımacıları aracılığıyla elektronik ticaret gümrük beyanname-siyle gerçekleştirdikleri mal ihracatı kapsamında elde ettikleri kazancın %50'sini gelir vergisi matrahından indirebilme imkânı veren mikro ihracat desteğinin kapsamı tüm ihracatçıları kapsayacak şekilde genişletilebilir.

DESTEK ORANLARI YÜZDE 20 ARTIRILSIN

Pandemi koşulları nedeniyle ihracatçıların 2 yıldır fiziki fuar ve ticaret heyeti organizasyonlarına katılamadığını hatırlatan Eskinazi şöyle devam etti: "İhracatçılarımız tesislerinde üretimin devam etmesi, istihdam ettikleri çalışanların işlerini ve refahının sürmesi adına son yıllarda sürekli fedakârlık yaparak maliyetine satış yapar oldu. Dünya genelinde aşılmanın yaygınlaşmasıyla birlikte yaşam normale döndükçe fiziki fuarlar ve ticaret heyeti organizasyonları eski canlılığına kavuşacak. Bu gelişmelerden azami faydayı sağlayabilmemiz için fuar desteklerinin eskisi gibi dolar cinsinden ödenmesini ve yüzde 50 olan desteklerin yüzde 70'e çıkarılmasını bekliyoruz. Hedef pazarlardaki fuarlardaki destek oranı ise yüzde 90'a çıkarılmalı. Mevcut devlet desteklerindeki tüm oranlar 20 puan arttırılmalı."



EİB
Koordinatör Başkanı
JAK ESKİNAZİ

GELİN
HAYALLERİNİZİ
BİRLİKTE
TASARLAYALIM...



ADRES: KARASOKU MAH.
ABDİNPAŞA CAD. A. AZİN İŞHANI
KAT: 4 NO: 401 (ŞEKERBANK ÜSTÜ) SEYHAN / ADANA
GSM: 0.533 721 69 30 TEL: 0.322 351 74 96

www.hasanoglumimarlik.com
numanhasanoglu@hotmail.com



İngiltere pazarına açılacak Türk yatırımcılara öneriler

Türkiye'nin global emlak markası GRED (Global Real Estate Development) Kurucu Ortağı ve İngiltere CEO'su Meltem Türker, İngiltere'de yatırım yapacak Türk yatırımcılara önemli tavsiyelerde bulundu.



GRED
Türkiye CEO'su
KNUT GASKJENN

Türk yatırımcılara önerilerde bulunan GRED Türkiye CEO'su Knut Gaskjenn ve GRED Ortağı ve İngiltere CEO'su Meltem Türker, "Biz GRED olarak Türklerin sofistike pazarlık becerileri dahil olmak üzere, başta bize has pratik zeka ve iş yapış şekillerini anlayıp, aynı zamanda bu değerleri global deneyimlerimiz ile harmanlayıp köprü kurabilen yerel ama global danışmanlarız. Yatırımcılara, öncelikle tabii ki global pazarları sağlıklı değerlendirebilen, güvenilir, iç ve dış pazarda deneyimli, regule danışmanlar ile çalışmalarını öneriyoruz. Yatırım yapmayı düşündükleri pazarı iyice araştırmak, birden fazla seçeneği acele etmeden kıyaslamak, globalde yerel düzenlemeleri ve kanunları, vergi avantajlarını iyice araştırmak ve finansman seçeneklerine ulaşabilmek için mevcut finansmanı doğru kullanabilmek çok önemli" dedi.

REKOR SEVİYELERDE ALICI PAZARI

Pandemi dönemi ile global gayrimenkul pazarında doğan fırsatlar nedeni ile içe ve dışa yönelik olarak çift kanatta yatırımların arttığını belirten Meltem Türker, "Çalıştığımız pek çok pazarda yatırımcılara bu dönemde güçlü teşvikler sunduk. Bu da faaliyet alanındaki hızı çok etkiledi. Örneğin İngiltere'de Covid-19 döneminde ev alımlarında emlak vergilerine birçok yeni düzenleme geldi. Gayrimenkul alımlarında £500 bin pound bandına kadar olan kısımda emlak vergisi kaldırıldı. Başta mart 2021'e kadar geçerli olan bu yeni düzenleme akabinde uzatıldı. Bu teşvik İngiltere pazarında olumlu etkilere yol açtı. Özellikle İngiltere'de tarihi ve rekor seviyelerde bir alıcı pazarı yaşanmakta" diye konuştu.

Knut Gaskjenn ise yatırımcıların genellikle fiyatların düşüp düşmeyeceğini sorduğunu belir-

tirken, "GRED olarak çalıştığımız Londra, New York ve Hong Kong gibi arzın talepten az olduğu pazarlarda yatırımlar güvenli olmaya devam edecektir" dedi.

GÜNCEL YATIRIM FIRSATLARI

GRED (Global Real Estate Development), resmi iş birliği içinde olduğu dünyanın sayılı gayrimenkul danışmanlık firmalarından Knight Frank ile gayrimenkul pazarındaki güncel yatırım fırsatlarını paylaştı. "Türkiye gayrimenkul fiyat endeksinde son üç çeyrekte %27'lik artış ile en çok prim yaşanan global pazarların başında geliyor" açıklamasında bulunan Türker, GRED olarak her yıl açıklanan Knight Frank Servet Raporu için diğer ülkelerin yanı sıra Türkiye'den de veri toplanması ve özellikle İstanbul şehrinin önemli global durakların arasında yer alması için geniş ve global bir ekiple ile her yıl kapsamlı anket çalışmaları yaptıklarını belirtti.

GRED Ortağı
ve İngiltere
CEO'su
**MELTEM
TÜRKER**





Saatte
20 tondan
250 tona kadar
taşıma
sistemleri ile
çiftçilerimizin
yanındayız!



YEŞİL ÇELİK SİLO
TAŞIMA SİSTEMLERİ

ADRES:

Yeşiloba Mah. 46257 Sok.
YETSAN Sanayi Sitesi
No: 3/P Seyhan/ADANA

TEL: 0322 428 61 96

0322 428 35 95 • 0530 418 68 52

erman_hakyemez@hotmail.com



Kadınlar üretiyor, kadınlar kazanıyor

15 Türk, 15 Suriyeli kadının çalışacağı ve güneş enerjisi ile işleyen meyve-sebze kurutma tesisi açıldı.

Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, kadınların güçlenmesi için kooperatifler kurdurup, uluslararası kuruluşlarla iş birliği yaparak, istihdam olanaklarının artırılması için yoğun çaba harcıyor.

KENT EKONOMİSİNE KAZANDIRILDI

Adana Büyükşehir Belediyesi, Meryem Kadın Kooperatifi, Uluslararası Göç Örgütü (IOM) iş birliğiyle yapılan Güneş Enerjisi ile Kurutma Tesisi açıldı.

Açılışa Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Uluslararası Göç Örgütü (IOM) Türkiye Temsilci Vekili David Savard, IOM yetkilileri Rex Alamban, Mohaned Eman, Meryem Kadın Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Kadem Doğan, kooperatif üyesi kadınlar, bürokratlar ve konuklar katıldı.

Güneş enerjisi ile çalışan tesiste dezavantajlı kesimde yer alan 15 Türk ve 15 Suriyeli kadın, Adana'da yetişen sebze ve meyveleri, modern ve hijyenik ortamda kurutacak ve hem genel ekonomiye, hem de kendi ekonomilerine katkı sağlayacak.

IOM'YE TEŞEKKÜR

Tesinin açılışında konuşan Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, "Dünyanın neresinde olursa olsun mağdurlara yardımcı olan, kadınların istihdamına önem veren ve onlara destek olan Uluslararası Göç Örgütü'ne (IOM) özellikle teşekkür etmek istiyorum. Gelişmekte olan bir ülkeyiz ve bu nedenle işsiz, mağdur ve kendi ayakları üzerinde duramayan çok sayıda kadını var. Afgan, Iraklı, Suriyeli, İranlı misafirlerimizle bu sayı çok arttı. Ben de özellikle kadın istihdamına, kadının birey olmasına ve kadınların kendi ayakları üzerinde durmasına çok önem verdiğimiz için, David Savard ve arkadaşlarına çok teşekkür ediyorum" dedi.

GÜNEŞ ENERJİSİ İLE ÇALIŞACAK

Tesinin yenilenebilir güneş enerjisiyle çalışacak olmasının önemine de değinen Başkan Zeydan Karalar, Şunları söyledi: "Küresel ısınmanın dünyayı giderek daha fazla tehdit ettiği bir dönemde bu tesisin önemi daha da artıyor. Laboratuvarımızda ürünleri test edip, sağlıklı olduğunu belirledikten sonra insanımıza yedireceğiz. Hem onlarca kadınıma istihdam sağlamanın mutluluğunu yaşıyacağız, hem de insanımıza sağlıklı sebze meyve yedirmenin huzurunu tadacağız."

GELECEĞİ DÜŞÜNEN DAİMA KADINLAR OLMUŞTUR

Uluslararası Göç Örgütü (IOM) Türkiye Temsilci Vekili David Savard, başta Başkan Zeydan Karalar ve tesiste çalışan kadınlar olmak üzere projenin paydaşlarına teşekkür etti. Kadınların sebze ve meyveleri alıp kurutması fikrini çok sevdiğini söyleyen Savard, şöyle devam etti: "Geleceği düşünen her zaman kadınlar olmuştur. Burada çalışan kadınlar hem ailelerine katkı sağlayacak hem de komşularına, arkadaşlarına ve kendi çocuklarına rol model olacaktır. Bugün burada projeyi sonlandırmak için değil başlatmak için bulunuyoruz."





**Belki ayrı evlerde, belki ayrı kentlerde ama
daima birlikte;
Ramazan Bayramı'mız kutlu olsun.**



OTOMOTİV sektörünün YENİ ROTASI

Pandemiden olumsuz etkilenen otomotiv sektöründe, teknolojik gelişmeler ile şirket birleşme ve satın almaları, geleceğin odak noktaları olacak.



Dinamo Consulting Kurucusu
FATİH KURAN



Innoway Danışmanlık Kurucusu
SÜHEYL BAYBALI

Koronavirüs pandemisi iş dünyasında dengeleri değiştirirken birçok sektörde kalıcı etkilere sebep oldu. Sektörlerin önemli bölümü krizden olumsuz etkilenirken bazı sektörler ise olumlu etkilenerek öngörülenden fazla büyüme kaydettiler. Turizm, ulaşım, restoran, eğlence sektörü, otomotiv, enerji ve genel olarak gıda dışında kalan üretim sektörleri krizden olumsuz etkilenirken; e-ticaret, online alışveriş, kurye hizmetleri, bilgi-iletişim teknolojileri, kişisel bakım, sağlık, gıda perakende zincirleri, tarım, tıbbi malzeme ve hizmetler ile ilgili sektörler ise olumlu olarak etkilendiler. Bazı sektörlerin 2019 yılı kapasitelerine erişiminin ancak 3-4 yıl gibi uzun bir zaman alabileceği de tahmin ediliyor.

AB PAZARINDA DÜŞÜŞ YAŞANDI

Birçok sektör krizi yönetirken geleceğe yönelik doğru adımları atmak için yeni stratejiler geliştiriyor. Globalde büyük bir hacme sahip olan otomotiv sektörü deneyimlemekte olduğu büyük değişimin yanı sıra, pandemiden farklı etkilenen sektörlerden biri olarak görülüyor. 2019'da Türkiye'de yaşanan önemli ekonomik krizden sonra, 2020'de Türkiye'de satışlar pandemiden olumsuz etkisine rağmen yükseldi. Bu nedenle de, AB pazarında yaşanan düşüş nedeni ile komple araç ihracatı düşerken, satışların iç pazarda yükselmesi nedeni ile üretim aynı oranda düşmedi.

Yaşanmakta olan teknolojik değişim, çevre ile ilgili endişeler ve pandemi AB pazarında önemli değişimlere neden oldu. EV ve hybrid otomobil satışları artarken diğerlerinin düşüşe geçtiği görülüyor. 2021'de ilk 3 aylık satışlarda AB'de otomobil satışlarındaki artış Ocak ve Şubat 2020'ye göre %25 düşüş olmasına rağmen, Mart'ta görülen ani sıçrama ile ancak %3,2'lere ulaştı. Ticari vasıta %21,6 (LCV dahil), Battery EV %59, hybrid araçlar ise %175 artış gösterdi.

Otomotiv sektöründe yeni dönemde ne gibi gelişmeler olacağını Innoway Danışmanlık Kurucusu SÜHEYL BAYBALI şöyle açıklıyor: "Otomotiv sektöründe yaşanmakta olan yıkıcı değişim CASE (Connected, Autonomous, Shared Mobility, Electrified - Bağlantılı, Otonom, Paylaşımlı, Elektrikli) otomotiv sektörünü derinden etkilemektedir. 2025'te AB ve ABD'de araç parkının tamamının, Çin'de ise %90'ından fazlasının

'bağlantılı' olması beklenirken, 2035'te 'elektrikli araçların' (xEV) araç parkı içinde AB'de %67'den, Çin'de ise %54'ten daha fazla olması beklenmektedir. 2025 ve 2030'da devreye girecek AB emisyon normları xEV araştırma ve yatırımlarını doğal olarak hızlandırmıştır. Otonom araçların ise araç parkı içinde göreceli olarak daha düşük bir yüzdeye sahip olacağı anlaşılmaktadır. (AB ve Çin'de sırası ile yaklaşık %17 ve %16) Kar havuzu dağılımı için yapılan çalışmalar 2030'lara geldiğimiz zaman mikro hareketlilik, bağlantılı araç hizmetleri, teknoloji tedarikçileri vb. ait payın %25'lere kadar yükseleceğini ve geleneksel hizmetlere (geleneksel tedarikçiler, yeni araç satışı, satış sonrası) ait payın ise %50'lere düşeceğini göstermektedir."

ŞİRKET SATIN ALMA VE BİRLEŞMELERİ ARTIŞ GÖSTERECEK

Bu süreçte firmaların finansal sürekliliğini devam ettirebilmesi için teknolojik değişim ve dönüşüme ayak uydurabilmesi gerektiğinin altını çizen Dinamo Consulting Kurucusu Fatih Kuran, "Otomotiv ve makine üretim sektörleri gibi bazı sektörlerde, pandemi krizinden bağımsız, büyük bir teknolojik değişim ve dönüşüm yaşanmaktadır. Bu sürecin en az önümüzdeki on yıla damgasını vuracağını rahatlıkla ifade edebiliriz. Değişimin büyük ya da küçük tüm oyuncular etkisi altına alması kaçınılmazdır ve yeni duruma adapte olmak için işletmelerin büyük ölçekli yatırımlar yapma ihtiyacı söz konusu olacaktır. Yatırımların bir kısmı makine, ekipman, donanım şeklinde sabit yatırım ve kalan kısmının da teknoloji transferi ile araştırma geliştirme yatırımları başta olmak üzere entelektüel sermaye şeklinde olmasını beklemekteyiz. Bahsettiğimiz büyüklükte yatırımları özellikle küçük ve orta boy işletmelerin tek başlarına gerçekleştirmeleri ve yeni ekonomide rekabet güçlerini koruyabilmeleri çoğu işletme için mümkün olamayacaktır. Bu nedenle daha büyük hacimlere ulaşarak ölçek ekonomisinden faydalanan maliyetleri düşürmek, Ar-Ge maliyetlerinden tasarruf etmek, teknoloji transferi sağlamak, satış ile dağıtım kanallarını daha verimli yönetebilmek ve yeni pazarlara açılmak amacı ile şirket satın alma ve birleşme işlemlerinde önümüzdeki yıllarda global düzeyde önemli bir artış gerçekleşmesini beklemekteyiz" dedi.



Bu bayram sadece çocukların değil, bir zamanlar çocuk olan ve Cumhuriyet değerleriyle büyüyen herkesin.



**23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız kutlu olsun.**

SunExpress ile KARANTİNASIZ ALMANYA UÇUŞLARI başlıyor

Alman Hükümeti'nin Türkiye'yi "çok yüksek riskli" ülke statüsünden çıkarıp "riskli ülkeler" listesine dahil etmesiyle birlikte bugünden itibaren Almanya'ya seyahat edecek SunExpress misafirleri, zorunlu karantina uygulamasından muaf tutulacaklar.

Türkiye'de 17 kentten Almanya'da 14 noktaya direkt tarifeli sefer sunarak Türkiye ile Almanya arasında bir hava köprüsü kuran SunExpress, bugün (6 Haziran) itibarıyla karantinasız Almanya seferlerinin başladığını duyurdu. SunExpress yolcuları, artık zorunlu izolasyon olmaksızın Almanya'ya seyahat edebilecek. Türkiye ile Almanya arasında seyahat edecek SunExpress misafirleri, her iki ülkeye girişte PCR veya hızlı antijen testi sonuçlarından birini veya aşı sertifikası ya da Covid-19 hastalığının son 6 ay içinde geçiril-

diğine dair resmi otoritelerce düzenlenen belgeyi ibraz ederek uçuşlara katılabilecek. SunExpress misafirleri, sunexpress.com

web sitesini veya mobil uygulamasını ziyaret ederek Almanya uçuşlarını inceleyebilir ve avantajlı fiyatlarla rezervasyon yapabilirler.

SunExpress'in Antalya, İzmir, Ankara, Samsun, Adana, Gaziantep, Diyarbakir, Trabzon, Eskişehir, Kayseri, Elazığ, Konya, Hatay, Bodrum, Dalaman, Zonguldak ve Malatya olmak üzere Türkiye'de toplamda 17 şehirden direkt karşılıklı sefer sunduğu Alman destinasyonları şu şekilde: Berlin, Bremen, Dortmund, Düsseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hannover, Köln, Leipzig, Münih, Münster, Nürnberg, Saarbrücken ve Stuttgart.



Yeşil sertifikalı güneş enerjisi ek gelir sağlayacak

Avrupa, uzun süredir gündemde olan yeşil üretim konusunda net bir yol haritası ortaya koydu. Bu anlamda, son yıllarda yapılan düzenlemeler ile ekonomik yapılabilirliği daha cazip hale getirilen çatı ve cephelerde kullanılan Güneş Enerjisi Santrali (GES) kurulumu sayesinde kendi elektriğini güneşten üreten haneler, sanayi tesisleri, tarımsal faaliyetler her geçen gün artıyor.

Elektrik üreten yatırımcılar için ilave ek gelir kalemi oluşacağına dikkat çeken EVCİL Solar Enerji Şirketi Genel Müdürü Mustafa Evcil, yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırım yapanların daha çok kazanacağını belirtti.

EK VERGİ ALINMIYOR

Son yıllarda, dünyada ve Türkiye'de karbon ayak izini azaltmak adına devlet destekli çalışmalar yapıldığına dikkat çeken Evcil, "Karbon salınımını azaltmak, enerji kaynaklarını verimli kullanmak ve ekonominin sürdürülebilir olmasını sağlamak isteyen sanayiciler enerjilerini sertifikalandırma yoluna gidiyor. Çünkü, sanayicinin üretim süreçlerinde ortaya çıkardığı karbon miktarı ne kadar azsa rekabet gücü de o kadar yüksek oluyor. Ayrıca, üretimde kullandığı elektrik, güneş enerjisinden sağlanıyorsa ek vergi ödemi- yor. Yapılan yatırımlar ile ek gelir sağlarken 4-4,5 yılda kendini amorti ediyor. Bu da, sanayicimiz için oldukça kritik. Bu nedenle, avantaj sağlamak isteyen sanayiler şimdiden harekete geç-

meye başladı" diye konuştu.

DIŞA BAĞIMLILIĞI AZALTACAK

Evcil, "Avrupa standartlarına uyumlu olarak üretilecek YEK-G belgeleri, ihracatçılarımıza, AB'nin ithal ettiği ürünlere karbon salımlarına göre uygulayacağı vergiden muaf olmak veya bu vergilerin etkisini en aza indirmek için bir çözüm sunabilecek. Özellikle AB'ye ihracat gerçekleştiren ve yüksek miktarda elektrik tüketimi olan firmalarımız ve sanayicimiz için bu belgeler belirleyici olacak. Bu belgelerle, ihracatçılarımız üretim süreçlerinde yenilenebilir enerji kullandıklarını şeffaf bir şekilde kanıtlayabilecek" dedi.

"Bu noktada, çatısı uygun olan sanayicilerin yatırım yapması için bir alan oluşuyor" diyen Evcil, "Bu anlamda, üretim gücünü hızla kazanıp pazar avantajı yakalamak için yeşil sertifikaya sahip olmak bütün sektörler için önemli olacak. Bu durum, aynı zamanda güneş ve pazarı için büyük bir potansiyel oluşturuyor. Ayrıca, yenilenebilir kaynaklara ağırlık verilmesi de mevcut



EVCİL Solar Enerji
Şirketi Genel Müdürü
MUSTAFA EVCİL





*Ulusal egemenlik
öyle bir ışıktır ki, onun karşısında
zincirler erir, taç ve
tahtlar yanar, yok olur.*

K. Atatürk

**23
Nisan**

**Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız**
kutlu olsun



Millî Egemenliğin 100. Yılı 23 Nisan Resim-Çizim Yarışması - Defne Bayraktar



**SEYHAN
BELEDİYESİ**

AKİF KEMAL AKAY
SEYHAN BELEDİYE BAŞKANI



Tam kapanmada **Seyhan Belediyesi** görevde

Seyhan Belediyesi 18 günlük tam kapanma döneminde 65 yaş üstünde, kronik rahatsızlığı olan ve yardıma ihtiyacı bulunan vatandaşlara yönelik sıcak yemek dağıtımını artırarak sürdürecektir.

Başkan Akif Kemal Akay, "Tam kapanmanın amacına ulaşması için evlerinden çıkmayacak olan Seyhanlı hemşehrilerimize hizmet etmeye devam edeceğiz. Özellikle hem Ramazan ayında olmamız hem de tam kapanma döneminde ihtiyacın artacak olması nedeniyle sıcak yemek dağıtımlarımızı artırarak devam ettireceğiz" dedi.

BAŞKAN AKAY AŞEVLERİNDE

Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay, ihtiyaç sahibi vatandaşlara dağıtılmak üzere hijyenik koşullara uygun olarak yemek pişirilen aşevlerinde incelemelerde bulundu. Tam kapanma döneminde aralıksız hizmet verecek aşevi çalışanlarından yapılan çalışmalarla ilgili bilgi alan Başkan Akay, artan Covid-19 vakaları nedeniyle alınan karar doğrultusunda 29 Nisan Perşembe günü saat 19.00'dan itibaren tam kapanma uygulamalarının başlayacağını anımsattı.

AŞEVLERİNİN KAPASİTESİ ARTACAK

Aşevlerinin tam kapanma döneminde çok daha önemli hale geleceğinin altını çizen Başkan Akay, "Aşevlerimizin kapasitesi bu dönemde biraz daha artarak devam edecek. Özellikle belli yaşın üzerindeki, kronik hastalığı olanlara ve ihtiyaç sahibi vatandaşlarımıza bu süre içerisinde sıcak yemek vermeye devam edeceğiz. Kapanma döneminde çok kişi sokağa çıkamayacak. Hem Ramazan ayı içinde olmamız, hem de kapanma döneminde ihtiyacın artacak olması nedeniyle bizim vatandaşlarımıza ulaşmamızı gerektiriyor. O nedenle aşevlerimizdeki faaliyetlerimize daha fazla devam edeceğiz" diye konuştu.

SEYHAN BELEDİYESİ SEYHANLI İÇİN GÖREVDE

Seyhan Belediyesi'nin tam kapanma döneminde vatandaşların ihtiyaçlarının karşılanması konusunda da yasal çerçevede görev yapacağını aktaran Başkan Akay, "Yayınlanan genelge kapsamında belli yerler açık olacak ama vatandaşlarımızın en azından temin edebileceğimiz ihtiyaçlarının karşılanması konusunda da görevde olacağız. Vatandaşlarımız belediyemizin görev ve sorumlulukları kapsamındaki taleplerini Seyhan İletişim Merkezi aracılığıyla belediyemize iletebilir" şeklinde konuştu.





Bütün ümidim
GENÇLİKTEDİR.
K. Atatürk

19 MAYIS

ATATÜRK'ü anma
Gençlik ve Spor Bayramımız
kutlu olsun



**SEYHAN
BELEDİYESİ**

AKİF KEMAL AKAY
SEYHAN BELEDİYE BAŞKANI



"
ŞİMDİ
ŞEKER
TOPLAMAK
VARDI
"

Özledik o şeker tadında bayramları
ama inanıyoruz ki güzel günler çok yakın.
Ramazan Bayramımız mübarek olsun.

Fatih Mehmet
KOCAİSPİR
Yüreğir Belediye Başkanı



İKLİM KRİZİ VE KİTLESEL YOK OLUŞ KARŞINDA

GELECEK 10 YIL SON ŞANSIMIZ!

İklim krizi, gıda ve su güvenliği, sağlık ve biyoçeşitlilik için ekosistemlerin onarılması, yenilenmesi şart. Ekosistemlerimiz ne kadar sağlıklıysa, gezegen ve insanlar da o kadar sağlıklıdır. Biyoçeşitliliğin artan risk altında olmasını geleceğimiz için engellemeliyiz. İklim krizi ve kitlesel yok oluş karşısında gelecek 10 yıl son şansımız!



İTÜ Öğretim Üyesi ve SÜT-D Başkanı
Prof. Dr. **FİLİZ KARAOSMANOĞLU**

Ekosistem Yenilenmesi temasıyla kutlanacak 5 Haziran Dünya Çevre Günü'nde Birleşmiş Milletler Ekosistemi Yenileme On Yılı (2021–2030) seferberliği başlatılacak açıklamasını yapan İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Öğretim Üyesi ve Sürdürülebilir Üretim ve Tüketim Derneği (SÜT-D) Başkanı Prof. Dr. Filiz Karaosmanoğlu, "Yeniden Tasarla; Yeniden Oluştur; Yeniden Yapılandır diyerek doğası ile barışacak nesil olalım. Bizler hasarlı ekosistemlerini yenileyen, canlandıran ve koruyan nesiller olursak, bu gidişata dur diyerek, tersine çevirebiliriz. Bu nedenle bugünkü nesiller önemli ve neslimizin sorumluluğu yüksek" vurgusu yaptı.

EKOSİSTEMİ YENİLEME SEFERBERLİĞİ

Prof. Dr. Filiz Karaosmanoğlu, "Mart 2019'da ilan edilen Birleşmiş Milletler Ekosistemi Yenileme On Yılı ardından konu sürekli gündemde tutulmaya gayret edildi. 2021 mühim yıl. Ekosistemi Yenileme Seferberliği başlıyor. 5 Haziran Dünya Çevre Günü'nde Ekosistemi Yenileme On Yılı tanıtımı yapılarak, eylemler için üye devletler, yerel yönetimler, iş dünyası, akademi ve sivil toplumu birleştirme hedefiyle uygulanabilir ve kalıcı çözümler için Birleşmiş Milletler Çevre Programı (UNEP) ve Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) liderliğinde çağrı yapılarak, seferberlik başlatılacak" dedi.

BİYOÇEŞİTLİLİĞİN SORUNU VARSA, İNSANLIĞIN DAHA BÜYÜK SORUNLARI OLUŞUR

"Dünyamızın kara ve su ekosistemlerindeki bitki, hayvan, mikroorganizma olarak tanımlanan biyoçeşitlilik doğamızın gücü, bugünü ve yarınıdır. Hep beraber yaşıyor, barınıyor, besleniyor ve endüstriyi geliştirerek ekonomiyi bü-

yütmek için uğraşıyoruz. En önemlisi sağlıklı ve mutlu olmak istiyoruz. Ancak doğa sağlıklı ve mutlu olmazsa insan da sağlıklı ve mutlu olamaz" diyen Prof. Karaosmanoğlu, "İnsan ekosistemleri bozup, biyoçeşitliliği giderek yok ederek yeşildeki ve mavideki sağlığı, düzeni bozuyor. Hasarlı doğamızda 1 milyon bitki ve hayvan türü nesli tükenme tehlikesiyle karşı karşıya iken, biz de Covid-19 salgınında, ekosistemlere ve yaban hayatına yönelik tehditleri ele alma gereğini çok acı öğrendik. Çünkü biyoçeşitliliğin sorunu varsa, insanlığın daha büyük sorunları oluşur. Biyoçeşitlilik ormandır, tarladır, nehirdir, denizdir, gıdadır. Sözün özü yaşamımızın desteğidir" hususlarına dikkat çekti.





RESUL

R E Z İ S T A N S



MİKA YALITIMLI REZİSTANSLAR
SERAMİK YALITIMLI REZİSTANSLAR
SERAMİK FANLI REZİSTANSLAR
MEME UÇ REZİSTANSLAR
FİŞEK REZİSTANSLAR
SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR
SICAK YOLLUK KONTROL CİHAZLARI
MANİFOLD REZİSTANSLAR
FLANŞLI BORU REZİSTANSLAR
BORU REZİSTANSLAR
SERPANTİNLİ REZİSTANSLAR
ASİT BANYOSU REZİSTANSLARI
SANAYİ TİPİ FIRIN TELLERİ
TERMOKUPLLAR
ISIYA DAYANIKLI KABLO VE MAKARONLAR

Yeşiloba Mah.
Yeni Sanayi Sitesi 46023 Sk.
No: 9/A Seyhan / ADANA / TÜRKİYE
Tel: 0322 227 88 46
Faks: 0322 428 88 17
info@resulrezistans.com.tr
www.resulrezistans.com.tr



Haftalar hatta aylar sonra bile bu şikayetlere yol açabiliyor!

COVID SONRASI İHMALE GELMEYEN 5 ÖNLEM!

Nefes alamama, öksürük krizleri, şiddetli ağrı, koku ve tat kaybı ve yüksek ateş başta olmak üzere birçok belirtille kendini gösterebilen, tedavisi kişiden kişiye değişebilmekle birlikte bazen haftalarca hatta aylarca sürebilen Covid-19 enfeksiyonunu geçirip iyileştikten sonra da ne yazık ki iş bitmiyor!



Acıbadem Maslak Hastanesi İç Hastalıkları Uzmanı Doç. Dr. **MURAT KÖSE**

Acıbadem Maslak Hastanesi İç Hastalıkları Uzmanı Doç. Dr. Murat Köse, "Bir yıldır yaşadıklarımız bize gösterdi ki; Covid-19 enfeksiyonunun akciğer dışında neredeyse tutmadığı organ ve sistem yok. Bu yüzden hastalık sonrasında da devam eden çok çeşitli kalıcı semptomları olan ve sayıları giderek artan hastalarla karşılaşyoruz. Bu nedenle Covid sonrası bazı önlemleri mutlaka almak gerekiyor" dedi. Köse, Covid sonrası ortaya çıkabilen hastalıkları anlattı, iyileştikten haftalar hatta aylar sonra bile dikkat edilmesi gereken, ihmale gelmez önlemleri sıraladı.

Bir yıl önce ülkemizde görülmesiyle birlikte topyekun seferberliğe yol açan, günlük yaşam alışkanlıklarımızı kökünden değiştiren yüzyılın salgın hastalığı Covid-19 enfeksiyonu bugün hala en büyük endişe kaynağı olmaya devam ediyor. Maske, mesafe ve hijyenin yanı sıra Covid-19 aşısı yüzyılın salgın hastalığından korunmada bir umut olsa da tüm bu önlemlere rağmen hastalık kapıyı çalabiliyor. Üstelik Covid-19 geçirip iyileşmek de sorunu bitirmiyor; hastalığın yol açtığı tahribat iyileştikten sonra da fiziksel ve psikolojik olarak etkisini yoğun şekilde farklı biçimlerde gösterebiliyor. Acıbadem Maslak Hastanesi İç Hastalıkları Uzmanı Doç. Dr. Murat Köse, "Son bir yıldır yaşananlar Covid-19 enfeksiyonunu geçirmekle sorunun bitmediğini, iyileştikten günler, haftalar hatta aylar sonra da çok çeşitli sıkıntılar yaşanabildiğini ortaya koyuyor" derken, o hastalıkları şöyle sıraladı:

Covid-19 bu hastalıklara yol açabiliyor!

• **Santral sinir sistemini etkileyerek:** Baş dönmesi, baş ağrısı, sersemlik hissi, kas ağrısı, tat ve koku kaybı ve felç gibi semptomlar.

• **Gastrointestinal sistemi etkileyerek:** Bulantı, kusma, karın ağrısı, iştahsızlık, ishal, mide kanaması, karaciğer hasarına bağlı akut hepatit.

• **Hematolojik ve kalp tutulumu yaparak:** Kanın beyaz hücrelerinde düşüklük, ritim bozukluğu, kalp kasında iltihap, bacak damarlarında pıhtılaşma, akciğer damarlarında pıhtı, kalp krizi gibi çeşitli klinik tablolar.

• **Üriner sistemi etkileyerek:** İdrarda kan ve protein kaçağı, böbrekte hasar ve elektrolit bozuk-

luğu.

• **Endokrin sistemde özellikle pankreası etkileyerek:** Kan şekeri yüksekliği ve şeker komasına kadar gidebilecek insülin salgılanmasını baskılayabilir.

• Göz ve deri tutulumuyla beraber konjunktivit ve döküntülere neden olur.

6 ay sonra en sık görülen şikayetler!

Covid-19 sonrası sürecin, hastalık öncesi risk faktörlerine ve hastalığın ciddiyetine bağlı olarak değiştiğini vurgulayan Doç. Dr. Murat Köse, "Covid-19 hastalarının üçte birinden fazlası birden fazla kalıcı semptom yaşar. Hastaların kontrollerinin 6. ayında bile her 5 hastanın biri hala inatçı ve karakteristik semptomlardan muzdaripti" diyerek, bu inatçı belirtileri psikolojik ve nörolojik olarak ikiye ayırdı:

• **Fiziksel şikayetler:** Halsizlik, nefes darlığı, göğüste huzursuzluk ve öksürüktür. 6 aydan daha uzun süre hastalar bu şikayetler ile hekime başvurabilirler ve genelde yapılan testler sonucunda altta bir neden bulunamaz. Daha az gördüğümüz fiziksel semptomlar; eklem ağrısı, baş ağrısı, gözyaşı kuruluğu, iştahsızlık, baş dönmesi, kafada sersemlik hissi, kas ağrısı, uyku bozukluğu, saç dökülmesi, terleme ve ishaldir. Özellikle bu şikayetler hastanın yaşam kalitesini bozduğundan semptomlara yönelik ilaç verilerek tedavisinin düzenlenmesi önemli.

• **Psikolojik ve Nörolojik şikayetler** ise; post-travmatik stres bozukluğu, anksiyete, depresyon, konsantrasyon bozukluğu ve hafıza güçlüğü hastaların Covid-19 sonrası yaşadığı yaşam konforunu, iş hayatını, aile hayatını ciddi etkileyen antidepresan kullanımının hatırı sayılır seviyede olduğu bir durum oluşturur.

Covid sonrası bu 5 önleme dikkat!

Fazla kilolardan kurtulun: Sağlıklı bir vücut için ideal kiloda olmak şüphesiz çok önemli. Ancak özellikle Covid-19 enfeksiyonu geçirenler için çok daha kritik rol oynuyor. Fazla kilo; yüksek tansiyondan diyabete, damarlarda yağ birikiminden inmeye dek birçok hastalığa yol açabilirken, Covid-19 enfeksiyonunun vücutta yarattığı tahribat da eklendiğinde risk artıyor.

Düzenli egzersiz yapın: Hareketsizlik sağlığımızın en büyük düşmanlarından biri ve Covid-19 enfeksiyonu nedeniyle yıpranan vücudumuzun özellikle haftada üç gün tempolu en az 45 dakika yürüyüş ile yeniden toparlanması mümkün. Aksine hareketsiz yaşama devam edildiğinde tahribat artıyor.

Sağlıklı diyetle özen gösterin: Covid sonrasında da güçlü bağışıklık hem hastalığın tekrarlanma ihtimalini engelliyor hem de enfeksiyonun vücutta yol açtığı yıkımın onarılması için çok büyük önem taşıyor. Bu nedenle özellikle ağır ve yağlı yiyeceklerden, kızartmalardan, şarküteri ürünlerinden, aşırı tuzdan uzak durmalı ve mevsim sebzelerine sofranızda mutlaka yer vermeli, haftada iki gün balık tüketmeyi ihmal etmemeliyiz.

İlaçlarınızı aksatmayın: Özellikle diyabet, tansiyon, astım, KOAH gibi kronik hastalığınız varsa ilaçlarınızı mutlaka zamanında ve yeterli dozunda almaya özen gösterin.

Rutin kontrolleri ihmal etmeyin: Covid-19 geçirenlerin mutlaka hekimlerinin önerdiği belirli aralıklarla düzenli rutin muayeneye gitmeleri, pandemi sürecinde hastaneye gitme korkusu nedeniyle şikayetlerini ertelememeleri çok önemli.





MEGA "Çözüm Ortağınız"
ÇUKUROVA

Kargo ve Lojistik Hizmetleri

destek@cukurovakargo.com.tr

50.
yıl

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36



**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**

**MEGA
Çukurova Kargo** ile
**Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı**

MEGA ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA

Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx) **Batı Sevkiyat** 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr

info@cukurovakargo.com.tr



Teknik Metal



PASLANMAZ ÇELİK SERVİS MERKEZİ

Yassı malzemelerde müşteri talebine göre uyarlanmış en ve boy temini
Taşlama hattı ile müşteri talebine uyarlanmış yüzey temini



TS EN ISO 9001:2008
KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ

PASLANMAZ ÇELİK ÇUBUK VE TEL ÜRETİMİ

Türkiye'nin ilk paslanmaz çelik çubuk ve tel üreticisi
Müşteri talebine göre uyarlanmış çap ve boy imkanı

PASLANMAZ ÇELİK MALZEME STOĞU

Tüm ticari kalite ve ebatlarda geniş malzeme stoğu
30'u aşkın ülkeye paslanmaz çelik malzeme ihracatı



www.teknikmetal.com
info@teknikmetal.com