

Apaydın Rezistans

sanayi kuruluşlarını
teknolojik ürünlerle
buluşturuyor ➤ 22'DE

Apaydın Rezistans
Yönetim Kurulu Başkanı
ALİ FETHİ APAYDIN



Yeşil Çelik Silo Taşıma

Sistemleri sektörün
devleriyle başarılı ➤ 8'DE
projelere imza atıyor

Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri
işletme sahibi **ERMAN HAKYEMEZ**



GÜNGÖR Makina LTD.

ROLLFORM makineleri
üretiminde tecrübesini
konuşturuyor ➤ 12'DE

GÜNGÖR Makina
Genel Müdürü
CÜNEYT GÜNGÖR



Demir-çelik sektörü
Uzak Doğu ülkelerine
ihracatını artırdı
➤ 6'DA

Enerjide hedef,
sürdürülebilirlik
odaklı büyüme
➤ 10'DA

Pimtaş Plastik
2021'de yatırımlarına
devam edecek
➤ 14'TE

GNC Makina
pandemiye rağmen
2020'de
%200 büyüdü
➤ 16'DA

Teksan yerli motorlu
jeneratörlerini
3 kıtaya ihraç ediyor
➤ 18'DE

Metro Türkiye
30 yıldır yaptığı
yatırımlarla yerli
üretimi destekliyor
➤ 20'DE

Yüksek Kapasite
Tahıl Kurutma Makinesi
Powerful Grain Dryers
Мощные Зерносушилки

Kaliteli Servis
Quality Services
Качественное Обслуживание

Uygun Fiyat
Reasonable Price
Приемлемые цены

POLEKS DRY
tahıl kurutma makinesi / grain dryers

FOR QUALITY GRAINS, POLEKS DRY



Metçağ

Makine İmalat

İnş. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T.: +90 322 429 11 12

F.: +90 322 429 10 12

G.: +90 541 640 29 73

poleksdry.com

info@poleksdry.com

[/poleksdry](https://www.facebook.com/poleksdry)

Yeşiloba Mahallesi 46267 Sokak
No: 18 Seyhan/Adana



apaydın rezistans®

Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

Heating Technology

SERAMİK YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Ceramic Insulated Band Heaters



MİKA YALITIMLI KELEPÇE REZİSTANSLAR

Mica Insulated Band Heaters



HAVA SOĞUTMALI KABİNLİ REZİSTANSLAR

Air-Cooled Band Heaters With Cabinet



MİKA VE SERAMİK YALITIMLI DÜZ PLAKA-REZİSTANSLAR

Mica and Ceramic Insulated Flat Plate Heaters



FİŞEK REZİSTANSLAR

Cartridge Heaters



SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR

Hot Runner Coil Heaters



YANMAZ KABLO VE MAKARONLAR

Fireproof Cable and Sheath Cable



BORU TİP REZİSTANSLAR

Pipe Type Heaters



TERMOKUPLAR

Thermocouples



ISI KONTROL CİHAZLARI

Temperature Control Devices



LEISTER®

BÖLGE BAYİİ



www.apaydinrezistans.com

info@apaydinrezistans.com

(0322) 351 94 62 - 359 42 84

(0322) 351 38 85

Yeni Metal Sanayi Sitesi Yeşiloba Mah. 13. Blok 46117 Sokak No:19/A Seyhan/ADANA

Hızlı trapez rollform hattı
Kasetli sistem rollform hattı
Kepli rollform hattı
Mahya makinesi
Kenar sac ezme makinesi
Uçar tip şerit testere
Panel testeresi
Deck panel rollform hattı

UCZ Sigma profil hatları
Metal kiremit rollform hattı
Dilme hattı
Boyutlama hattı
Sera olukları hattı
Gofraj hattı

Sandviç panel hattı
EPS panel hattı
Taşyünü panel hattı
Sinüs oluk rollform hattı
Trapez sac rollform hattı



GÜNGÖR MAKİNA
Rollform Makinaları İmalatı

Yeşiloba Mah. 46239 Sk.
Mehmet Başpınar Ort. Ölç. San. Sit.
No: 3/K **Seyhan/ADANA**
Tel: 0322 429 00 26
info@gungormak.com
www.gungormak.com





KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ
YIL: 10 SAYI: 63
OCAK - ŞUBAT 2021

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:
Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijaans.net

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Çağlar POLAT - Metçağ Makine Ltd. Şti.
Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Mehmet YILMAZ - YIL-KİM Kimya Ltd. Şti.
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.
Ali Fethi APAYDIN - Apaydın Rezistans Ltd. Şti.

Hukuk Danışmanı:
Gamze APAYDIN
+90 542 210 71 38

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 10.02.2021

Yaygın, süreli yayın.

Hayati
Çetinkaya



Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com

KOBİGÜNDEM'in çok değerli takipçileri,

63. sayımızın çalışmalarını tamamlayarak sizlerle paylaşmanın heyecanını yaşıyoruz. Yeni bir yılda, 2021'in ilk sayısını sizlerle buluşturmak, mutluluk ve gurur verici. Bu yeni yılda ve yeni sayımızda, öncelikle sağlık alanında güzel gelişmeler ve haberler duyma temennimizi yinelerken; ekonomi alanında yaşanması beklenen yükselişin de gerçekleşeceğine olan inancımızın tam olduğunu bir kez daha belirtmek isterim.

Adana başta olmak üzere, bölge ve kısmen Türkiye geneli iş dünyasının ilgi odağında olan KOBİGÜNDEM Dergisi, KOBİ'ler başta olmak üzere iş dünyasına olan hizmetlerini layığıyla yerine getirmeye devam ediyor.

Bu çerçevede her sayımızda olduğu gibi, bölgemizde faaliyet gösteren işletmelerin üretim ve yatırımlarını büyük bir gururla sizlerle paylaşmayı sürdürüyoruz. Makine, plastik, tarım, inşaat, boya, metal, gıda, tekstil, elektrik ve otomasyon gibi çeşitli pek çok sektörde faaliyet yürüten işletmelerle ilgili gelişmeleri bire bir sahada yürüttüğümüz çalışmalar doğrultusunda sizlerle paylaşıyoruz.

Bölgemizde bulunan işletmelerin faaliyetlerine dikkat çektiğimiz yeni sayımızda; yarım asırdan fazla bir süreçten gelen Apaydın Rezistans, bölgede ilk rezistans üretimini gerçekleştiren firma olarak öne çıkıyor. Rezistans ve endüstriyel ısıtma sistemleri üretiminde bölgede ilk firma olan Apaydın Rezistans, pek çok alanda sanayicilere yenilikler ve üstün teknoloji hizmetleri sunmaya devam ederek 55. yılını geride bıraktı. "Apaydın Rezistans" ve "Ars Teknoloji" markalarıyla üretim yapan firma, rezistans ve endüstriyel ısıtma sistemleri üretiminde bölgede ilk, Türkiye genelinde ise öncü firmalar arasına girmeyi başardı. Yönetim Kurulu Başkanı Ali Fethi Apaydın ve Yönetim Kurulu Üyesi Eylem Apaydın kardeşler yönetiminde faaliyetlerine devam eden işletme, yeni yatırımlarına ara vermeden devam ediyor. Adana Yeni Metal Sanayi Sitesi'ndeki tesisinde binlerce çeşit rezistans üretiminin yanı sıra, sektörde dünyaca tanınmış markaların bölge bayiliği ve yetkili servis faaliyetleriyle de sanayi kuruluşlarını yeni teknolojilerle buluşturmayı sürdürüyor. Merkezi İsviçre'de bulunan ve 137 ayrı ülkede faaliyet gösteren LEISTER markasının Doğu Anadolu, Güneydoğu Anadolu ve Akdeniz Bölge Bayiliği ve yetkili servis hizmetlerini yürüten firma, sektördeki başarısıyla dikkat çekiyor.

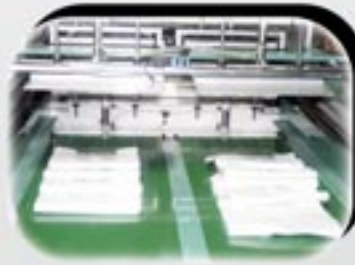
Tahıl kurutma makineleri ve çelik silo, taşıma ve aktarma sistemleri imalat ve montajıyla büyük tesis projelerine imzasını atan Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri de sektördeki başarısıyla dikkat çekiyor. Adana YETSAN Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde çelik silo taşıma ekipmanları ve aktarma sistemleri üretimi ve montajını yapan Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri, 2016 yılından bu yana sektörde faaliyet yürütüyor. Tahıl kurutma ve çelik silo taşıma sistemleri sektöründeki tecrübesiyle kendi işletmesini kuran Erman Hakyemez, 2016 yılından bu yana çelik silo ve tahıl kurutma tesisleri imalatı yapan sanayi kuruluşlarıyla birlikte Türkiye'nin her bölgesinde yüzlerce tesisin taşıma sistemlerine imzasını atıyor.

Öte yandan, bölgemizde ROLLFORM makineleri üretiminde öne çıkan Güngör Makina'nın faaliyetlerini de sizlerle paylaşmak istiyoruz. ROLLFORM makineleri üretiminde uzun yılların tecrübesiyle 2013 yılından itibaren kendi işletmesini kuran Cüneyt Güngör; Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde ileri teknolojik CNC makine alt yapısı, ISO ve

CE Kalite Yönetim Sistemleri belgeleriyle ROLLFORM makineleri tasarımı ve üretimini sektördeki başarısını sürdürüyor. Gelen talepler doğrultusunda farklı projelerle ROLLFORM makineleri imalatının yüzde 90'ını kendi bünyesinde tamamlayan Güngör Makina, motor ve otomasyon aksamını ise Alman teknolojisiyle birleştirerek müşterilerinin hizmetine sunuyor.

Bu gelişmelerin yanı sıra, pek çok sanayi işletmelerinin yer aldığı KOBİGÜNDEM Dergisi'nin 63. sayısını sizlere ulaştırmanın mutluluğunu yaşamaktayız. Bir sonraki sayımızda buluşana kadar, sizlere sağlıklı günler ve işlerinizde kolaylıklar dileriz.





www.uluisikplastik.com.tr

vedatuluisik@hotmail.com

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70



Demir-çelik sektörü Uzak Doğu ülkelerine ihracatını artırdı

Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Yalçın Ertan, 2020 yılının başında küresel anlamda yayılmaya başlayan Covid-19 salgınına rağmen 1 milyar 361 milyon dolar; Türkiye genelinde ise 20,9 milyar dolarlık döviz kazandırdıklarını belirtti.

Ege İhracatçı Birlikleri çatısı altında bulunan birlikler arasında en fazla ihracat yapan birlik olduklarını söyleyen Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Yalçın Ertan hem bölgeye hem de ülkeye en fazla döviz kazandıran sektörler arasında yer almanın gurur verici olduğunu dile getirdi. Ertan, yaptığı açıklamada şu ifadelerle yer verdi:

SEKTÖR YENİDEN GÜÇLENDİ

"Bildığınız üzere demir çelik sektörümüz ana pazarlarımız olan ABD ve AB pazarlarında uygulanmakta olan korumacı önlemler, ilave vergiler ve iç piyasadaki tüketimin azlığı sebebiyle iki yıldır zorlu bir süreç geçirmektedir. 2020 yılına bu sıkıntıları; firmalarımızın yeni pazarlar, katma değerli üretime yönelme girişimleri ile azaltarak girdik, ancak tabii ki pandemi etkisini hem sektörümüzde hem de tedarikçisi olduğumuz çelik kullanan sektörlerde gösterdi.

Yine de salgın başlangıcından itibaren 1-2 aylık sü-

reçte yavaşlasak da sektör firmalarımız bu zorluğu da büyük başarı ile göğüsledi ve hızla adapte olarak sektörü yeniden güçlendirmeyi başardı. Salgının ilk dalgasında yaşadığımız tecrübeler ışığında ikinci dalgaya daha hazırlıklı girdik, hatta 2021 yılının ilk 3 aylık mamul ve yarı mamul satışlarını yaptık.

2021'İN İLK ÇEYREĞİNDE ARTIŞ SÜRECEK

Ayrıca yıl sonuna doğru hem arzın düşük olması hem de 2019'dan beri ertelenmekte olan talebin yeniden canlanmasıyla emtia fiyatlarının da oldukça yükselmesi ve bunun nihai ürün fiyatlarına da yansıması sebebiyle alıcılar stok yapma eğilimine girdi. Bu sebeplerle 2020 yılının özellikle son aylarında ihracatımızı artırmayı başardık ve bu eğilimin 2021'in ilk çeyreğinde de süreceğini düşünüyorum.

DÜNYADA SEKTÖR DARALIRKEN TÜRKİYE BÜYÜME KAYDETTİ

Birliğimizin en büyük ihrac kalemi olan çelik üretimine bakıldığında eylül ayından itibaren geçen yılki üretim performansını yakalamış durumdayız. En büyük üretici Çin hariç bakıldığında, dünyada çelik sektörü yaklaşık %9 oranında daralırken Türkiye'nin %5'e yakın bir oranda büyüme kaydetmesi firmalarımızın başarısı ve şu anda rakiplerine göre daha iyi durumda olduğunun göstergesidir. 170'ten fazla ülkeye Ege Bölgemiz demir ve demirdışı metaller ihracatçısı firmalarımızdan ürün gönderiliyor. Bu sayı Türkiye genelinde ise 220'yi aşıyor.

ENDÜSTRİ 4.0 KONUSUNDA ÇALIŞMALAR YAPIYORUZ

Orta vadede ithal edilmekte olan birçok ürünün yerli kaynaklarla üretilmeye başlanacağını ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayacağını söyleyebiliriz. Bu çerçevede Birlik olarak 2021 yılında ihracat hedefimizi 1,4 milyar dolar olarak belirledik ve bu yönde çalışmalarımızı hızla gerçekleştirmeye devam edeceğiz. Son yıllarda özellikle endüstri 4.0 konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Sanayi 4.0'ı yüksek verimlilik, az maliyet, az enerji, inovasyon, hız, akıllı iş birliği ve akıllı bütünleyicilik ile inşa edilecek bir strateji serisi olarak tanımlıyoruz ve yeni pazarlara bu şekilde daha kolay ulaşabileceğimize inanıyoruz."

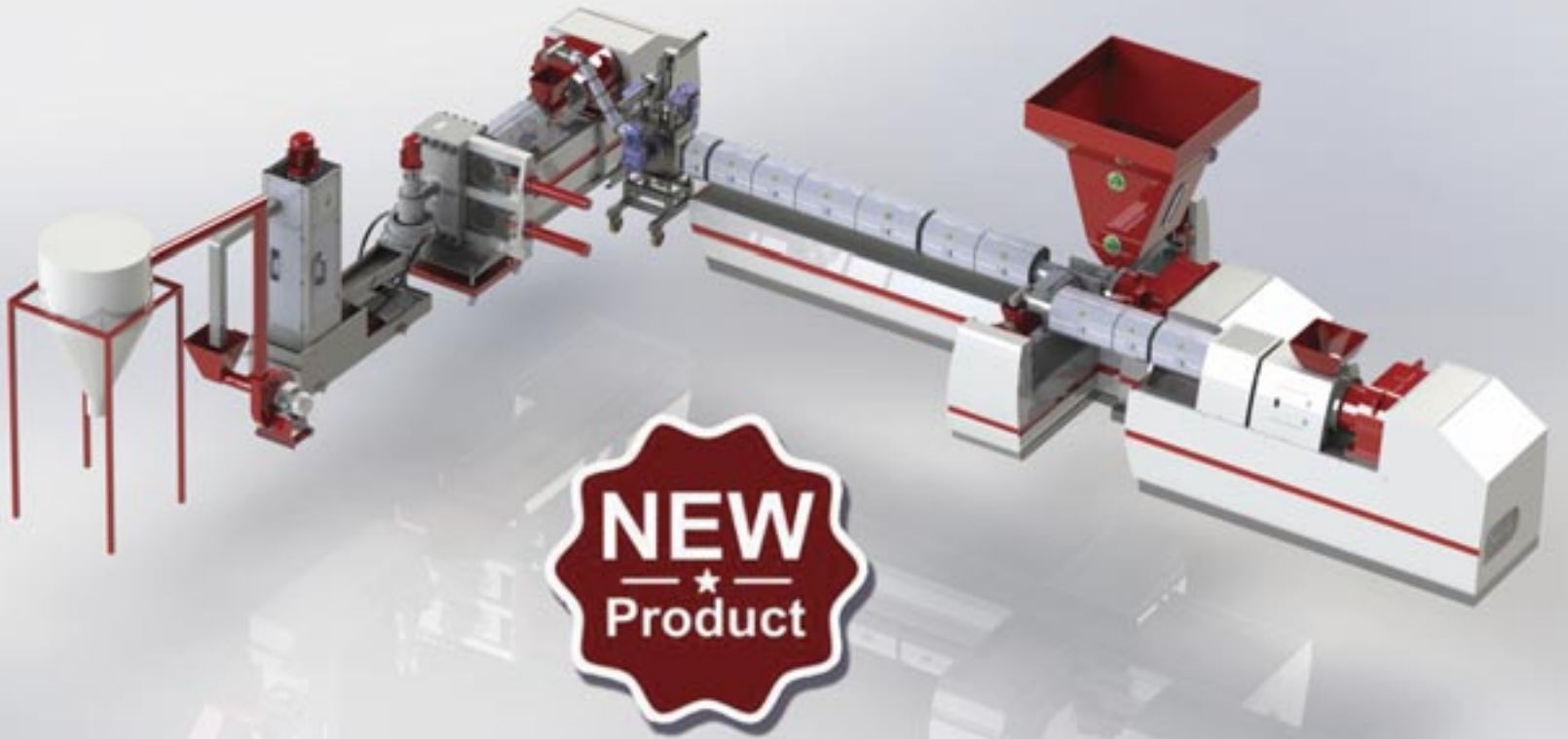


Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı **YALÇIN ERTAN**

33.yıl



ÜÇLÜ KOMPAKT EKSTRÜDER SİSTEMİ TRIPLE COMPACT EXTRUDER SYSTEM



ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com





Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri sektörün devleriyle başarılı projelere imza atıyor

Tahıl kurutma makineleri ve çelik silo, taşıma ve aktarma sistemleri imalatıyla başarılı tesis projelerine imzasını atan Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri, sektörün güçlü firmalarıyla partnerlik yapıyor.

Adana YETSAN Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde çelik silo taşıma ekipmanları ve aktarma sistemleri üretimi ve montajını yapan Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri, 2016 yılından bu yana sektörde faaliyet yürütüyor. Tahıl kurutma ve çelik silo taşıma sistemleri sektöründeki tecrübesiyle kendi işletmesini kuran Erman Hakyemez, 2016 yılından bu yana çelik silo ve tahıl kurutma tesisleri imalatı yapan sanayi kuruluşlarıyla birlikte Türkiye'nin her bölgesinde yüzlerce tesisin taşıma sistemlerine imzasını atıyor. Saatte 20 tondan 250 tona kadar taşıma sistemleri imalatı ve montajıyla sektörde ilerleme gösteren firma, geldiği aşamada ulusal ve uluslararası markalaşan firmalarla yaptığı partnerlik anlaşmasıyla gücüne güç katmaya devam ediyor.

BÜYÜK SANAYİ KURULUŞLARIYLA ÇALIŞIYOR

Tahıl taşıma ve aktarma sistemleri üretimiyle, tahıl kurutma makineleri ve çelik silo imalatı sektöründe büyük sanayi kuruluşlarıyla partnerlik anlaşması yaptıklarını söyleyen Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri işletme sahibi Erman Hakyemez, Kobigündem Dergisi'ne yaptığı açıklamada, "Sektörde ulusal ve



uluslararası markalaşan firmalarla partnerlik yaparak güçlü bir konuma geldiğimizi düşünüyoruz. Özellikle 2019 yılının temmuz ayından itibaren, POLEKS DRY markalı tahıl kurutma makineleri imalatı yapan ulusal ve



Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri
işletme sahibi **ERMAN HAKYEMEZ**



uluslararası pazarlarda isim yapmış Metçağ Makine Ltd. Şti. ile gücümüze güç kattık. Türkiye'nin 81 ilinde ve dünyanın 32 ülkesinde faaliyet yürüten POLEKS DRY markalı yüzlerce tahıl kurutma tesisleri taşıma ve aktarma sistemlerine imzamızı attık" dedi.

YÜZLERCE TESİSİN TAŞIMA SİSTEMLERİNİ KURDU

Özel sektör ve devlet destekli yüzlerce tesis projelerinde taşıma sistemlerini başarıyla tamamladıklarını ifade eden Erman Hakyemez, 2016'dan bu yana sektörde yapılan yüzlerce tesisin taşıma sistemlerini tamamlayarak çiftçilerin hizmetine sunduklarını dile getirdi. Hakyemez, "Gelinen aşamada 2019 yılı içerisinde devreye aldığımız 2Y tarım ürünleri tesisinin yanı sıra, 2020 yılında Metçağ Makine ile 32 ayrı tahıl kurutma tesisi taşıma ve aktarma sistemlerine imzamızı attık. Yine MES Yağ Grubu'nun Bandırma'da bulunan te-

sisi, Nergiz Tarım LİDAŞ başta olmak üzere pek çok projeyi POLEKS DRY ile birlikte çiftçilerimizin hizmetine sunmuş olduk. Öncelikle bu projelerde bizden desteğini esirgemeyen personellerimiz başta olmak üzere, Metçağ Makine Genel Müdürü, Proje Müdürü ve bütün Metçağ Makine ailesine teşekkürlerimizi bir borç biliriz. Ayrıca bu projelerde bize her daim güvenen ve yatırımlarında tercihlerini bizden yana kullanan kıymetli müşterilerimize şükranlarımızı sunarım" şeklinde konuştu.

2021'İN İLK TESİSİ IRAK BÖLGESİYLE BAŞLADI

2021 ocak ayı içerisinde ilk tesis projesine Metçağ Makine ile birlikte start verdiklerini de belirten Erman Hakyemez, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "2021 yılının ilk tesis projesini partnerimiz Metçağ Makine ile birlikte Irak bölgesinde başlattık. Bu çerçevede 2021 yılının olumlu geçmesini ve ülkemiz başta olmak üzere tüm dünyanın bu pandemi sürecinden bir an önce kurtulmasını ümit ederiz."

Ayrıca Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri üretim alt yapısıyla ilgili de bilgi veren Hakyemez, tahıl taşıma sistemlerinde elavatorler, zincirli konveyörler, u tipi ve tüp helezonlar olmak üzere imalat yaptıklarını belirtti. Hakyemez, bu imalatlarla Türkiye ve dünya çiftçilerine hizmet verdiklerini ve yine çelik silonun bütün taşıma sistemlerini bünyelerinde ürettiklerini söyledi. Öte yandan yedek parça, teknik hizmet ve teknik destek konusunda müşterilerine en kaliteli hizmeti vermeye özen gösterdiklerinin altını çizen Erman Hakyemez, bu çerçevede sektördeki güçlü referansları olan büyük sanayi kuruluşlarıyla birlikte Türkiye ve dünya çiftçilerine hizmet vermeye devam edeceklerini sözlerine ekledi.





Enerji sektörü 2021'de sürdürülebilirlik odaklı büyüme hedefliyor

EY (Ernst & Young) Türkiye Şirket Ortağı ve Enerji Sektörü Lideri Erkan Baykuş, "2020 içerisinde yeni yatırımların tamamına yakını yenilenebilir enerji kaynaklı olarak gerçekleşti. 2021'de de elektrik üretiminde yenilenebilir enerji kaynaklarının payını artırmaya yönelik politikaların devam edeceği öngörülebilir" dedi.

Uluslararası danışmanlık ve denetim şirketi EY (Ernst & Young) Türkiye'nin Şirket Ortağı ve Enerji Sektörü Lideri Erkan Baykuş, Türkiye enerji sektöründe 2020 yılında yaşanan gelişmeleri ve sektörün gelecek dönem için barındırdığı fırsat ve riskleri değerlendirdi.

2020'DE YAKLAŞIK 2 MİLYAR DOLAR YATIRIM YAPILDI

2020 yılı içerisinde yeni yatırımların tamamına yakınının yenilenebilir enerji kaynaklı olduğunu belirten Erkan Baykuş, bu yatırımların %48.5'inin hidroelektrik, %25.3'ünün rüzgar, %15.7'sinin güneş, %7.6'sının biyokütle ve %2.2'sinin jeotermal kaynaklı santraller olduğunu ifade etti. Baykuş, konu ile ilgili, "Doğalgaz, linyit ve ithal kömür yakıtlı santrallerde ise kapasite daralması oldu ve bazı santraller devre dışı kaldı. 2020 yılında

kurulu güce eklenen 2900 MW yatırım yenilenebilir enerji santrallerinden geldi ve toplam yatırım 4 milyar doların üzerinde gerçekleşti. Bu santrallerin yapımına önceki yıllarda başlandığı ve dolayısıyla harcamaların yıllara yaygın olarak oluştuğu düşünüldüğünde, 2020 yılına isabet eden toplam yatırım miktarının yaklaşık 1,8-2 milyar dolar civarında olduğunu söyleyebiliriz" dedi.

KURULU GÜCÜN 2021'DE 96.000 MW'YE ÇIKMASI BEKLENİYOR

Türkiye'de kurulu gücün 2019 boyunca yaşanan %3.1 kapasite artışıyla aralık 2019 sonu itibarıyla 91.270 MW'a ulaştığını ifade eden Baykuş, "Pandemi ve diğer olumsuz yatırım koşullarına rağmen kurulu güç 2020 yılının ilk 10 ayı sonunda geçen yıla oranla yine %3 civarında büyüyerek yaklaşık 94.000 MW'ye yükseldi. 2021 yılında tamamlanması beklenen projelerle birlikte kurulu gücün 2021 sonunda 96.000 MW'a çıkacağını düşünüyoruz. 2019 ile 2020 yılları karşılaştırıldığında, Türkiye'nin toplam kurulu gücünden 357 MW termik kaynak azaldı, buna karşın kurulu güce 2.227 MW yenilenebilir kaynak eklendi. Bu durum yenilenebilir enerji kaynaklarına verilen önemin artarak devam ettiğini gösteriyor" dedi.

FOSİL YAKIT PAYININ AZALTILMASI GEREKİYOR

2020'de Türkiye enerji sektöründe dünyaya paralel olarak pandeminin doğrudan ve dolaylı etkileri sebebiyle operasyonel süreklilik, nakit yönetimi, iş sürekliliği planlaması, dijital dönüşüm, uzaktan çalışma ve eğitim gibi konuların gündemde olduğunu hatırlanan Baykuş, "Ülkemizde fosil yakıtların gerek birincil enerji arzındaki önde gelen payının gerekse elektrik üretimindeki yüksek oranlarının azaltılması gerekiyor. Bu doğrultuda 2021'de de elektrik üretiminde yenilenebilir enerji kaynaklarının payını artırmaya yönelik politikaların devam edeceği öngörülebilir" değerlendirmesini yaptı.



EY Türkiye
Şirket Ortağı ve
Enerji Sektörü Lideri
ERKAN BAYKUŞ

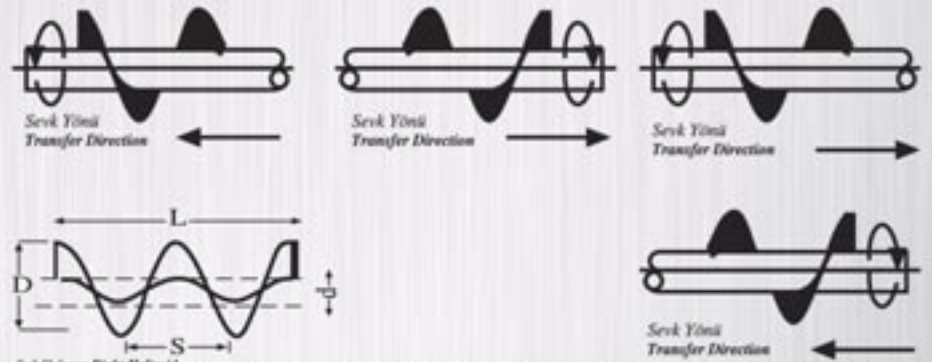


ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr
www.celikhelezon.com.tr



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730	15.690
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.610
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460	24.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	250x250	270x270	300x300	330x330	350x350	380x380	400x400
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



GÜNGÖR Makina LTD.

ROLLFORM makineleri üretiminde tecrübesini konuşturuyor



Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde 2013 yılından itibaren ROLLFORM makineleri üretimi yapan GÜNGÖR Makina, sektördeki tecrübesiyle ROLLFORM üretiminde faaliyetlerini sürdürüyor.



ROLLFORM makineleri üretiminde 25 yıllık bir tecrübeye sahip olan Cüneyt GÜNGÖR, 2013 yılında Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde kendi işletmesini kurarak başladığı faaliyetlerine devam ediyor. 2 bin metrekarelik kapalı alanda ileri teknolojik CNC makine alt yapısı ile ISO ve CE Kalite Yönetim Sistemleri belgeleriyle ROLLFORM makineleri tasarımı ve üretimine tam hız devam eden firma, sektördeki başarısını sürdürüyor. Gelen talepler doğrultusunda farklı projelerle ROLLFORM makineleri imalatının yüzde 90'ını kendi bünyesinde tamamlayan GÜNGÖR Makina, motor ve otomasyon aksamını ise Alman teknolojisiyle birleştirerek müşterilerinin hizmetine sunuyor. Genel Müdür Cüneyt GÜNGÖR, Müdür Yardımcısı Fevzi GÜNGÖR ve Satın Alma Müdürü Burak GÜNGÖR yönetiminde çalışmalarını sürdüren işletme, Türkiye geneli büyük sanayi kuruluşlarının yanı sıra, yurt dışı pazarlara da ihracat gerçekleştiriyor.

ÜRETİMİN YÜZDE 90'INI KENDİ BÜNYESİNDE YAPIYOR

2013 yılından itibaren kendi işletmesini kurarak ROLLFORM makineleri üretimine devam ettiklerini söyleyen GÜNGÖR Makina İnş. Taah. Elkt. San. Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü Cüneyt GÜNGÖR, Kobigündem Dergi-

si'ne açıklamalarda bulundu. ROLLFORM makineleri üretiminde 25 yıllık bir deneyime sahip olduğunu belirten Cüneyt GÜNGÖR, "Sektördeki tecrübelerimizle 2013 yılında Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde kendi fabrikamı kurdum. Yıllar içerisinde üretim alt yapımıza yapmış olduğumuz yatırımlarla ileri teknolojik CNC tezgahlarla birlikte seri üretime geçtik. Geldiğimiz aşamada ROLLFORM makineleri üretiminin yüzde 90'ını kendi bünyemizde tamamlayarak dışa bağımlılığımızı yüzde 10 gibi bir seviyeye indirdik. Yüzde 10'luk kısmı ise motor ve otomasyon aksamlarından oluşuyor. Bunu da Alman teknolojisiyle birleştirerek üretimini yapmış olduğumuz ROLLFORM makinelerini müşterilerimizin hizmetine sunuyoruz" dedi.

TALEBE GÖRE, FARKLI PROJELERLE ROLLFORM MAKİNELERİ ÜRETİYOR

Üretim tesislerinde müşteriden gelen talep doğrultusunda pek çok farklı projelerle ROLLFORM makineleri imalatını yaptıklarını ifade eden Cüneyt GÜNGÖR, gelen taleplere göre pek çok farklı projelerle ROLLFORM makine imalatlarını 90 ve 120 gün arasında tamamladıklarını belirterek şöyle devam etti: "Üretim programımızda ana hatlarıyla; hızlı



GÜNGÖR Makina İnş. Taah. Elkt. San. Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü **CÜNEYT GÜNGÖR**



trapez rollform hattı, kasetli sistem rollform hattı, kepli rollform hattı, mahya makinesi, kenar sac ezme makinesi, uçar tip şerit testere, panel testeresi, deck panel rollform hattı, UCZ sigma profil hatları, metal kiremit rollform hattı, dilme hattı, boyutlama hattı, sera olukları hattı, gofraj hattı, sandviç panel hattı, EPS



panel hattı, taşıyıcı panel hattı, sinüs oluk rollform hattı ve trapez sac rollform hattı gibi makine imalatlarını gerçekleştiriyoruz. Bu çerçevede üretim programımızın yanı sıra teknik servis hizmetlerimizle de müşterilerimize en kaliteli hizmeti sunmaya gayret gösteriyoruz."

SEKTÖRDE BÜYÜK SANAYİ KURULUŞLARIYLA ÇALIŞIYOR

ROLLFORM makine imalatlarıyla inşaat sektörünün pek çok alanına hitap ettiklerini ve

sektörde büyük sanayi kuruluşlarıyla çalıştıklarını da açıklayan Cüneyt Güngör, "İnşaat sektörünün pek çok alanında kullanılan ROLLFORM makine imalatlarımızla başlıca çatı, duvar, sandviç panel, sera sistemleri gibi ve pek çok sanayi sektörlerinde tercih edilen makine üretimlerimizle Türkiye geneli çok büyük sanayi kuruluşlarıyla çalışmaktayız. Bunlar içerisinde Kibar Holding (Assan Panel), Kingspan (İzopoli), İzcam (Tekiz), Teknopanel, Arma Panel, Anadolu Panel, Adakaya Panel, Alper Çelik, Atilla Çatı, Zirvem Panel, Davut Panel, Nebosan, Ünallar Metal, Gümüşsoy EPS Panel ve Balak Metal gibi büyük sanayi kuruluşlarından oluşan güçlü referanslarımız bulunmaktadır. Bu faaliyetlerimizle Türkiye'nin her bölgesine hizmet vermenin yanı sıra yurt dışı ihracatlarımızı da başarıyla sürdürmekteyiz. Ortadoğu ülkeleri ve Balkan ülkelerine ihracatlarımız devam etmektedir" dedi.

Ayrıca yeni dönemde yeni yatırımlarla sektörde güçlü bir konuma gelmeyi hedeflediklerini vurgulayan Cüneyt Güngör, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Sektörde AR-GE çalışmalarımızı ivedi bir şekilde sürdüreceğiz. ROLLFORM makineleri tasarımı ve üretimimizde teknolojiyi yakından takip ederek sürekli yenilenmeyi esas alacağız. Yine hedeflerimiz arasında yeni tesis yatırımı ve ileri teknoloji yatırımlarımızla entegre bir tesis oluşturmayı hedefliyoruz. Bu çerçevede sektördeki yeni yatırımlarımızla, firmamıza güç katmaya devam edeceğiz."





Pimtaş Plastik yatırımda hız kesmiyor

Geçen yıl kapasitesini ve toplam cirosunu yüzde 40 oranında artıran Pimtaş Plastik, yatırımlarına 2021'de de devam edecek.

Plastik sektörü; yarattığı istihdam, ihracat geliri ve katma değer açısından ekonomi için önemli bir konuma sahip. Bu bağlamda, özellikle plastik inşaat malzemeleri sektöründe hizmet veren öncü kuruluşlardan Pimtaş Plastik, 2020'de yaptığı yatırımların yanı sıra, 2021'de yeni yatırımlarını sürdürecektir.

AR-GE ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR

Üretimde kullanılan modern teknoloji ile makine parkuru, faaliyet alanı, katma değeri, karlılığı, ihracatı ve ürün yelpazesini genişlettiklerini belirten PİMTAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Tahmaz, "Tasarıma dayalı katma değerli üretim, iç pazarı ve ihracatımızı çok daha yüksek seviyelere çıkardı. Pimtaş Plastik olarak yükselen teknolojiye ayak uydurmak ve daha rekabetçi, kaliteli ve çevreci ürünler üretmek için Ar-Ge çalışmalarımızı üniversiteler ile birlikte yürütüyoruz. Pimarge, yeni ürün geliştirilmesi ve mevcut ürünlerin iyileştirilmesi noktasında değer yaratmaya devam ediyor" dedi.

PİMTAŞ PLASTİK HER ALAN İÇİN ÜRÜN GELİŞTİRİYOR

Hedeflerinin; değişen dünyanın teknolojisine ayak uydurarak yenilikçi, katma değerli üretim kapasitesini ve ürün çeşitliliğini arttırmak olduğunu vurgulayan Şamil Tahmaz, 81 ilde 106 ülkeye 44 yılı aşkın tecrübeyle tedarikçilere hizmet verdiklerini söyledi. Tahmaz, "Pimtaş Plastik'i başarıya ulaştıran potansiyelin temel etkenleri, dünya standartlarını rahatlıkla sağlayabilen üretim teknolojilerimiz, ürünlerimizin kalitesi ve tedarikçilerimizden gelen memnuniyet. Bizi özel kılan da bu. Tedarikçilerimizin taleplerini çok iyi değerlendirip, ürün geliştirmemiz. Gerçekleştirdiğimiz yenilikler, hizmetimizi daha geniş bir tedarikçi tabanına ulaştırmamızı sağlıyor. Kaplin ürünümüzü piyasaya sürdük. Üretime yeni girmiş olmasına rağmen Pimtaş marka algısının verdiği güven ve tecrübe ile sektörde dorukta. Tedarikçilerimizin bize duyduğu bu güven, bizleri mutlu etmekte. Geçmiş-

te yaptığımız anlaşmalarla birlikte, bugüne geldiğimizde tedarikçilerimizin ihtiyaçlarına cevap verdiğimiz görüyoruz. Önümüzdeki dönemde de yenilikçi ürünlerle müşterilerimize destek olmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu. Tahmaz, her bireyin ülke için verdiği savaşın farklı olduğunu belirterek, "Biz sanayicilere düşen görev de yerli ve milli üretim gücümüzü arttırmak için daha çok çalışmak, yatırım yapmak ve taşın altına elimizi koymak" dedi.

İÇME SUYUNUN KORUNMASI HEDEFİMİZ

PİMTAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Şamil Tahmaz, konuşmasını şöyle noktaladı: "Her gün içme suyuna ihtiyaç duyarız. Pimtaş Plastik de sürdürülebilir su tedariği ve kullanımına yönelik içme suyunun korunmasını hedefliyor. Yaşamımızın vazgeçilmezi olan su, sadece insanların değil, doğanın ve tüm canlıların yaşam kaynağı. Pimtaş Plastik, sızıntı yapmayan boruları, dağıtım ağları, borulara monte edilecek tüm ek parçaların üretimini kaliteli bir şekilde gerçekleştirerek hayata su taşıyor, toprağa nefes katıyor. Biliyoruz ki dünyadaki en değerli emtia su. En önemlisi de suyu değer kaybetmeden sağlıklı, güvenli, kaliteli bir şekilde kullanıcıya ulaştırmak. Biz de dünyadaki en değerli emtiayı korumak için üretim yaptığımızın bilincinde olarak üretiyor ve değer katmaya devam ediyoruz."



PİMTAŞ
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞAMİL TAHMAZ

Binlerce çeşit ürün stoklarımızla
HİZMETİNİZDEYİZ

FATİHRULMAN



**Rulman, kayış, kasnak, güç aktarım
ürünleri ve makine yedek parçaları**

*Traktör yedek parçaları başta olmak üzere
zirai şaftlar ve pulluk bıçakları gibi tarımla ilgili
pek çok yedek parça satışıımız mevcuttur.*

**“KALİTE
TEDARİKLE
BAŞLAR”**

Yeşiloba Mh. Yeni Metal San. Sitesi
46025 Sk. 28 Blok No: 3/D Seyhan/ADANA
TEL: 0322 428 06 29
GSM: 0532 359 50 10 - 0533 963 03 22
www.fatihrulman.com info@fatihrulman.com
fatihrulmansanayi@hotmail.com

HAYATIN
HER ALANINDA
GNC VAR!

SAVUNMA VE
HAVACILIK

OTOMOTİV

KALIP
METAL

İNŞAAT

DİĞER

MEDİKAL

GNC
CNC MAKİNA TEKNOLOJİLERİ

GNC Makina pandemiye rağmen 2020'de %200 büyüdü

Talaşlı imalat sanayinin temel üretim araçlarından olan takım tezgâhları alanında önemli bir güce sahip GNC Makina'nın Genel Müdürü Emre Seçkin, 2020 yılında pandemiye rağmen nasıl büyüdüklerini, 2021 yılına yönelik hedeflerini, yatırımlarını ve yeni projelerini anlattı.

GNC Makina
Genel Müdürü
EMRE SEÇKİN



Talaşlı imalat sanayisinde varlık gösteren GNC Makina, hedefinin iki katı büyüyerek önemli bir başarı elde etti. GNC Makina Genel Müdürü Emre Seçkin, hedeflerinin üstünde büyümelerinin nedeni olarak müşteri memnuniyetini gösterdi. Seçkin, "Müşteri memnuniyetinde ortalama %92 oranında bir başarı sağladık. Sektörde Net Tavsiye Skoru (NPS) araştırması ve ölçümünü yapan tek şirket GNC Makina. 2020 yılı NPS değerimiz 80 olarak gerçekleşti. Satış yaptığımız müşteri dağılımına baktığımızda yeni müşteri oranımızın da hedeflerimizin üzerinde gerçekleştiğini görüyoruz. Daha önce temas kurmadığımız alanlara da nüfuz ederek pazar payımızı artırdık" dedi.

DİJİTAL DÖNÜŞÜM FAALİYETLERİ HIZ KAZANDI

Savunma sanayine üretim yapan firmalarla, ihracata yönelik çalışan yerel üreticilere yapılan satışlarda en yüksek paya sahip olduklarını söyleyen Seçkin, 2021 yılı çalışmalarını ve hedeflerini anlattı.

Seçkin, imalat sanayinde, üretim alanında, "maliyet-fayda" dengesini optimum seviyede sağlayan makinalarla hizmet verdiklerini söylerken, önceliklerinin; teknolojik yatırımları artırmak, dijital dönüşüm faaliyetlerine ağırlık vermek, artan talep ve ihtiyaçlara anahtar teslim projelerle yanıt vermek olduğunu belirtti.

GÜCÜNE GÜÇ KATACAK

Özellikle üreticilerin verimliliklerinin artırılmasına yönelik danışmanlık hizmetlerini ve iş üstü eğitim faaliyetlerini çeşitlendirdiklerini ifade eden Seçkin, "Sektörde önemli bir açığı kapatacağını düşündüğümüz Alman menşeli büyük bir üreticiyle distribütörlük görüşmelerimizi sonuçlandırmak üzereyiz, 2021 başında bununla ilgili duyurularımızı

yapacağız. Bunlara ek olarak çalışanlarımızın eğitim ve gelişim planlarını destekleyici yönünde çeşitli aksiyonlar planladık" dedi.

"HEDEFİMİZ, SEKTÖRDE İLK TERCİH OLMAK"

2021 yılının stratejik odağında çalışanların gelişimi ve yetkinliklerinin artırılması olduğunu ifade eden Seçkin, üreticiye değer katacak şekilde optimizasyon sağlayacaklarını belirterek, müşterilerin en önemli iş ortağı olduklarının altını çizdi. Türkiye çapında bölgesel etkinlikleri, hizmet çeşitliliğini artırma ve dijital dönüşüm faaliyetlerini önemsettiklerini de sözlerine ekledi.

YENİ YATIRIMLAR TAMAMLANACAK

Showroom, eğitim alanları ve satış sonrası hizmetleri artıracak yeni tesisleri de 2021 yılı yatırım planları arasında gören Seçkin, üreticilerin verimliliği için bunları yapmanın şart olduğunu düşünüyor. Takım tezgâhlarının imalat sanayisinin ana unsurlarından biri olduğunu ifade eden Seçkin, "Her ürünün üretilmesinde mutlaka bir takım tezgâhının kullanıldığını, bir imalat sürecinde ana teknoloji olabileceği gibi, başka bir sektörde destekleyici unsur olarak da konumlanabileceğini, dolayısıyla gelişmiş ülkelerin sanayilerinin temel taşlarında takım tezgâhları olduğunu vurguladı.





ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Psiton imalatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0.546 483 20 87



📍 Yeşiloba Mahallesi
Yeni Sanayi Sitesi
33. Blok 46035
Sokak No: 43/A
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

☎ 0322 428 51 01

☎ 0538 541 39 27

www.unallarmakina.com

**TEKSAN**

FORD OTOSAN VE YAVUZ MOTORLU ÜRÜNLER DIŞA AÇILDI

Teksan yerli motorlu jeneratörlerini 3 kıtaya ihraç ediyor

Türkiye'nin en yüksek jeneratör üretim kapasitesine sahip fabrikalarında son teknolojiyi kullanarak ürettiği ürünlerini 130'dan fazla ülkeye ulaştıran Teksan, yerli ürün ihracatıyla da ülke ekonomisine değer katıyor.



Teksan Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi
EBRU ATA TUNCER

Jeneratör pazarının motordaki dışa bağımlılığını azaltacak yerli ürünleri ile ihracata odaklanan Teksan, yerli üretim jeneratörlerini Asya, Avrupa, Afrika kıtalarına ihraç ederek büyük bir başarıya imza attı. 2019 yılına göre yerli motorlu jeneratörlerin ihracatı yüzde 30'un üzerinde artış gösterirken, Teksan, önümüzdeki dönemde bu rakamı daha da yukarıya taşımayı hedefliyor.

İLK YURT DIŞI OFİSİ İNGİLTERE'DE

Yerli üretimi benimseyen Teksan, inovatif ürünlerden oluşan ihracatı ile bayrağımızı 130'dan fazla ülkede dalgalandırıyor. Yeni pazarlara açılma konusunda başarılı bir pazarlama stratejisi izleyen ve üretiminin yüzde 65'ini ihraç eden şirket, "İhracatın En Hızlı Büyüyen Firmaları" arasında yer alıyor. Global büyüme hedefleri doğrultusunda ilkini İngiltere'de açtığı yurt dışı ofisleri ile yakın gelecekte ihracatta çarpan etkisi yakalamayı da hedefliyor.

EN BÜYÜK İTHAL KALEMİNİ MOTOR OLUŞTURUYOR

Teksan, yerli üretim Yavuz Motor'un yanı sıra Ford Otosan ile birlikte jeneratörde kullanmak üzere geliştirdiği Ecotorq motoru ile 75-550 kVA güç aralığındaki yerli motorlu jeneratör setleri ile dışa bağımlılığı azaltma noktasında önemli bir misyon üstleniyor.

Türkiye ekonomisine katma değer sağlamanın ve istihdamı artırmanın en büyük amaçlarından biri olduğunu belirten Teksan Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Ebru Ata Tuncer, Türkiye'de ürettikleri ürünleri yurt dışı pazarlara sunarak hem ülkemizin tanıtımını yaptıklarını hem de Türkiye ekonomisinin çarklarının dönmesine katkı sağladıklarını söyledi. Ebru Ata Tuncer, "Avrupa, Orta-doğu, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri, Kuzey ve Orta Afrika gibi yakın pazarların yanında Güney Amerika ve Asya ülkelerine gerçekleştirdiğimiz satışlarla ihracat pazarlarımızı çeşitlendiriyoruz. Dünya genelinde yaygın bir bayii ağımız var. Bunun yanında Turquality Destek Programı kapsamında ilkini İngiltere'nin Birmingham şehrinde açtığımız yurt dışı ofislerimizle küresel pazardan aldığımız payı artırmak niyetindeyiz. Önümüzdeki dönemde yeni ofislerimizle ihracat atağımızı katlayacağız" diye konuştu.

Covid-19 salgını ile birlikte ülkeler bazında yaşanan içe kapanmanın yerli üretimin önemini teyit ettiğini söyleyen Ebru Ata Tuncer, "Her zaman yerli üretime öncelik veren bir firmayız. Sektör olarak ithalatımızın en büyük kalemini motor oluşturuyor. Teksan olarak yerli motor yapan firmalarımızı destekliyor ve gerçekleştirdiğimiz iş birlikleriyle dışa bağımlılığı azaltma noktasında önemli adımlar atıyoruz" diyerek sözlerini noktaladı.



yıl.kim
SANAYİ BOYALARI

my boya
bir YIL-KİM Kimya markasıdır.

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

Endüstriyel Boyalar
Epoxy ve 2K Akrilik Grubu
Sentetik ve Vernik Grubu
Tiner Grubu

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLER:

Su Bazlı Kollektör Boyası
800 Dereceye Kadar Dayanıklı Boya
Solventsiz Epoxy Boya

Hacı Sabancı
Organize Sanayi Bölgesi
Zafer Caddesi No: 5
Sarıçam/ADANA
Tel.: +90 322 394 44 92 (pbx)
Fax: +90 322 394 44 91



www.myboya.com.tr | www.yil-kim.com.tr | info@myboya.com.tr



Metro Türkiye 30 yıldır

yaptığı yatırımlarla **yerli üretimi** desteklemeye devam ediyor

Türkiye’de 30. yılını geride bırakan, dünyanın en önemli uluslararası perakende şirketlerinden Metro, 1990 yılından günümüze yaptığı çalışmalar ile sektöre ve ülke ekonomisine katkıda bulunmaya devam ediyor.

Dünyanın en önemli uluslararası perakende şirketlerinden Metro, Türkiye’de faaliyete başladığı 1990 yılından günümüze ülkemize ekonomik katma değer sağlarken Türk mutfağının korunması ve gelecek nesillere aktarılması için 30 yıldır İşin Mutfağı’nda yer alarak birçok öncü çalışmayı hayata geçirmeye devam ediyor.

4 BİN 500 ÇALIŞANLA HİZMET

30. kuruluş yıl dönümleri nedeniyle açıklamalarda bulunan Metro Türkiye CEO’su Sinem Türlü; sürdürülebilirlik, yerellik, izlenebilirlik odağında yaptıkları çalışma ve yatırımlarını aktarırken çarpıcı rakamları da paylaştı. Bugün Türkiye’nin 21 şehrindeki 37 mağazada yaklaşık 4.500 çalışanla hizmet verdiklerini söyleyen Türlü, geçmişte olduğu gibi pandemi döneminde de yeme-içme sektörünün yanında yer alarak önemli destekleri hayata geçirdiklerini kaydetti.

RESTORANLARA 10 MİLYON TL DESTEK

30 yıldır otel, restoran ve kafe işletmelerinin önemli iş ortaklarından biri olarak Covid-19 salgınında da sektöre destek olmak için harekete geçtiklerini belirten Türlü, “İş ortaklarımız ile birlikte küçük işletmelerin yanında yer alarak ‘Küçük İşletmem İçin’ hareketini başlattık ve onlara ihtiyaçları olan 8 milyon TL değerinde ürün ulaştırdık. 2021 yılına ise İzmir’de meydana gelen depremde etkilenen küçük işletmelere destek olmak üzere Türkiye Lokantacılar ve Pastacılar Federasyonu ile iş birliği yaparak başladık ve tespit edilen işletmelere destek olduk. 30. yılımız vesilesiyle de müşterilerimiz için yaptığımız kampanyamıza restoranları da dâhil ettik ve müşterilerimize belli bir miktar alışveriş sonrasında restoranlarda paket servis siparişlerinde kullanabilecekleri alışveriş çeki sağladık. Bu çeklerin toplamı ise 400.000 TL’yi aştı. Bunun gibi daha birçok desteğimiz ile birlikte bu dönemde toplam 10 milyon TL’ye dayanan maddi destek sağladık” dedi.

ÜRÜN GÜVENLİĞİ İÇİN

BİN 550 TARLAYI YERİNDE DENETLEDİ

“Türkiye’ye yatırım yapan ilk uluslararası perakendeci” unvanını taşımalarının verdiği sorumlulukla hareket ederek, hayata geçirdikleri tüm işlerin merkezinde sürdürülebilirlik ilkesinin bulunduğunu ve gıda güvenliğini sağlamak için çiftlikten sofraya kapsamlı bir süreç yürüttüklerini de aktaran Türlü, bu amaçla yaklaşık 300 bin euro yatırım yaptıklarının bilgisini de paylaştı. Müşterilerine kaliteli ve güvenli ürün sunmak için kalite güvence süreçleri kapsamında izlenebilirlik çalışmalarından tedarikçi eğitimine birçok çalışma yaptıklarını söyleyen Türlü, “2019 yılı itibarıyla sayısı beş bini aşan tedarikçilerimizi yüksek kalite ve güvenlik standartlarını korumak ve geliştirmek amacıyla düzenli olarak denetliyoruz. Yüzde 100 gıda güvenliği hedefiyle 30 yılda 189 bin analiz gerçekleştirirken 1.550 tarlayı yerinde denetledik” şeklinde konuştu.

ÜRETİM SÜREÇLERİ HAKKINDA ŞEFFAFLIKLA BİLGİLENDİRİYOR

Türlü açıklamasında, raflarında yer verdikleri ürünleri müşterilerine şeffaf bilgiler ile ulaştırdıklarının da altını çizerek şu bilgileri paylaştı: “Pandemi nedeniyle günümüzde müşteriler aldıkları ürünlerin üretim süreçleri hakkında şeffaf şekilde bilgilendirilmek istediğinden izlenebilirlik çözümleri de oldukça önemli hale geldi. Metro Türkiye olarak biz ise izlenebilirlik çalışmalarımızı adeta geleceği öngörerek pandemi-den çok önce başlatmış bir markayız. 2014 yılında ette izlenebilirliği başlatan ilk perakendeciyiz. 2018 yılında Türkiye perakende sektöründe kendi markası (Metro Chef) altında taze balık ürünlerini yüzde 100 izlenebilirlikle satışa sunan ilk şirket olduk. Ayrıca geçen yıl itibarıyla da yine GS1-128 barkod uygulaması ile tüm karkas ve vakum et ürünlerimizin çiftlikten rafa geliş hikâyesini faturalarda göstermeye başlayan Türkiye’deki ilk market olduk. 2021’de taze meyve sebze ürünlerimiz için de QR kod ile izlenebilirlik sunacağız.”





www.gursupvcboru.com

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



İMALATLARIMIZ PVC BORU VE EK PARÇALARI



Fabrika:

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel.: 0322 394 34 15

0322 394 34 25

GSM: 0533 778 30 15

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr



Apaydın Rezistans, sanayi kuruluşlarını enerji tasarruflı **teknolojik ürünlerle** buluşturuyor

Rezistans ve endüstriyel ısıtma sistemleri üretiminde bölgede ilk firma olan Apaydın Rezistans, pek çok alanda sanayicilere yenilikler ve üstün teknoloji sunmaya devam ediyor.

Adana'da 55 yıldır ticari faaliyetlerini sürdüren Apaydın Rezistans Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti., babadan çocuklarına geçen bir süreçten geliyor. Adana'da ilk etapta elektrik sektöründe faaliyete başlayan ve yıllar içerisinde yaptığı yatırımlarla her model ve ebatla rezistans üretimine yönelik işletme, 2002 yılında kurumsallaşma sürecini başlatarak kendi markasını oluşturdu.

"Apaydın Rezistans" ve "Ars Teknoloji" markalarıyla üretim yapan firma, rezistans ve endüstriyel ısıtma sistemleri üretiminde bölgede ilk, Türkiye genelinde ise öncü firmalar

arasına girmeyi başardı.

Yönetim Kurulu Başkanı Ali Fethi Apaydın ve Yönetim Kurulu Üyesi Eylem Apaydın kardeşler yönetiminde faaliyetlerine devam eden firma, sektörde 55'inci yılını geride bırakarak yeni yatırımlarına ara vermeden devam ediyor. Adana Yeni Metal Sanayi Sitesi'ndeki tesisinde binlerce çeşit rezistans üretiminin yanı sıra, sektörde dünyaca tanınmış markaların bölge bayiliği ve yetkili servis faaliyetlerini de sürdüren Apaydın Rezistans, bölgedeki sanayi kuruluşlarını yeni teknolojilerle buluşturmaya devam ediyor.





İSVİÇRE MERKEZLİ DÜNYACA TANINMIŞ "LEISTER" MARKASININ BÖLGE BAYİSİ

Merkezi İsviçre'de bulunan ve 137 ayrı ülkede faaliyet gösteren LEISTER markasının bölge bayiliğini ve yetkili servis faaliyetlerini bölgeye getiren Apaydın Rezistans Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Ali Fethi Apaydın, Kobigündem Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Ali Fethi Apaydın, 5 yıl önce başlatmış oldukları sürecin, 2020 yılında resmi bir boyut kazandığını belirterek, "İsviçre merkezli ve 137 ayrı ülkede faaliyet gösteren LEISTER markasının Doğu Anadolu, Güneydoğu Anadolu ve Akdeniz bölge bayiliği ve yetkili servis aşamalarını tamamladık. Özellikle pandemi öncesi İsviçre'de yaptığımız toplantılarda gerekli olan tüm prosedürleri firmamız bünyesinde oluşturarak bölgemize LEISTER markalı yeni teknoloji ürünlerini getirip sanayicilerimizin hizmetine sunmuş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz" dedi.

SON TEKNOLOJİ ÜRÜNLERİ BÖLGEYE GETİRDİ

LEISTER markalı yüzlerce son teknoloji ürünü Doğu Anadolu, Güneydoğu Anadolu ve Akdeniz Bölgesi sanayici ve imalatçıların hizmetine sunduklarını ifade eden Ali Fethi Apaydın, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "LEISTER markalı yüzlerce yeni teknolojik ürünleri bölgemize getirdik. Pek çok sektörde kullanılan LEISTER ürünlerimiz özet olarak; başta plastik sektörü olmak üzere, branda, otomotiv, inşaat, paketlenme, enerji, ambalaj, gıda ve makine gibi birçok sektöre hitap ediyor. Ürün portföyü çok geniş olan markamızın ürün başlıklarında yer alan branda kaynak makineleri, plastik kaynak makineleri, ekstruder kaynak makineleri, çevre-inşaat mühendisliği çözümleri, çatı izolasyon kaynak makineleri, teknik tekstil otomatik kaynak makineleri, zemin kaplama otomatik kaynak makineleri, proses ısıtıcılar, sıcak hava blowerleri ve test cihazları olmak üzere, yüzlerce çeşit yeni teknolojik ürünlerle faaliyet alanımızı genişleterek hizmet veriyoruz."

REZİSTANS ÜRETİMİNDE BÖLGEDE İLK FİRMA

Rezistans üretiminde bölgede ilk firma olmanın vermiş olduğu sorumlulukla davrandıklarını ifade eden Ali Fethi Apaydın, son dönemde yaptıkları makine ve teknolojik yatırımlarla 55 yıllık tecrübeyi birleştirerek yüksek

kalitede ürünler üretmenin öncelikli şirket politikaları olduğunu altını çizdi. Apaydın, hızla gelişen teknoloji ve yenilikleri takip ederek süreç içerisinde uluslararası standartlara uyum sağlamak adına CE Certificate, DGA belgelerini alarak ihraç ürünlerinin güvenilirliğini ve kalitesini belgelendirdiklerini belirtti. Apaydın, açıklamalarının devamında, "Her model ve ebatla binlerce çeşit rezistans üretiminin yanı sıra, çeşitli sektörlerde endüstriyel cihaz ve makine üretimi gerçekleştirerek üretim portföyümüzü çok geniş alana yayıyoruz. Yine rezistansın tamamlayıcısı olarak nitelendirdiğimiz otomasyon alanında yaptığımız çalışmalarla birlikte entegre bir çalışma modeli oluşturduk. Son dönemde yaşadığımız pandemi sürecine rağmen yatırımlarımızı aksatmadan devam ettiriyoruz. 2023 yılına kadar belli

aralıklarla planlamış olduğumuz yatırımlarımızı sürdürme kararlılığımız devam ediyor" diye konuştu.

Öte yandan, mevcut ihracatlarının devam ettiği bilgisini de veren Ali Fethi Apaydın, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Bu küresel çağda dünya aslında korktuğumuz kadar büyük ve ulaşılmaz değil. Mevcut şartlar sağlandığı takdirde her sektörümüz dünya pazarında söz sahibi olacak güce sahip bence. Bu çerçevede mevcut ihracatlarımızı artırarak devam ettirmek öncelikli hedefimiz olmuştur. 2019 yılında Suudi Arabistan ve Azerbaycan'da temsilciliklerimizi oluşturduk. Yine Balkan ülkelerindeki çalışmalarımızla birlikte ihracat payımızı artırarak firmamızı ulusal ve uluslararası arenada daha güçlü şekilde temsil etmeyi hedeflemekteyiz."



Apaydın Rezistans
Yönetim Kurulu Başkanı
ALİ FETHİ APAYDIN





Zor günler geçiren üreticinin en büyük dostu Adana Büyükşehir Belediyesi

Feke'de kooperatif kuran ve çoğunluğu kadınlardan oluşan üreticilere 210 bin lavanta fidesi daha dağıtıldı.

Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar'ın üreticiyi desteklemeye ve bulunduğu yerde mutlu olmasını, geçinebilmesini sağlamaya yönelik kararlılığının sonucu olarak başta çilek, lavanta olmak üzere, kırsaldaki ilçelerde milyonlarca fide dağıtıldı. Son olarak Pozantı'da 80 bin lavanta fidesi dağıtan Adana Büyükşehir Belediyesi, Feke ilçesinde çoğunluğu kadınlardan oluşan 22 üreticiye 210 bin lavanta fidesi daha dağıttı.

Feke ilçesinin Tapan Bölgesi olarak adlandırılan grup köyleri mevkiinde Paşalı Köyü İlkokulu'nun bahçesinde gerçekleştirilen fide dağıtım törenine Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, İl Tarım Müdürlüğü yetkilileri, meclis üyeleri, bazı siyasiler, Büyükşehir bürokratları, üreticiler ve bölge halkı katıldı.

MİLLETE HİZMET EDERKEN SİYASİ AYRIM YOK

Seyhan Belediye Başkanlığı döneminden bu yana Feke'ye, Tapan Bölgesi'ne sık sık geldiğini belirten Başkan Zeydan Karalar, bölge halkını kalmak ve bölgenin sorunlarını azaltmayı hedeflediklerini açıkladı. Halka hizmet ederken partiler üzeri düşünmek gerektiğini, insanların hizmet edeni, memlekete faydalı olanı, kendisine yakın hissettiğini desteklediğini belirten Başkan Zeydan Karalar, "Dolayısıyla bizim etkinliklerimizde her ittifaktan, her siyasi partiden, siyasal yelpazenin her yerinden insanın olması bizi çok mutlu ediyor. Bu tablo bizim arzu ettiğimiz bir tablodur" dedi.

İnsanları ayırtırmadan, yoksulu destekleyerek, halka hizmet etmeyi önemsediklerini ve bu-

nun gereklerini yerine getirmeye çalıştıklarını kaydeden Başkan Zeydan Karalar, bu nedenle toplumun her kesiminden insanla birlikte hareket edebildiklerini ifade etti.

KADINI GÜÇLENDİRMEK İÇİN KOOPERATİFLER KURDURUYORUZ VE DESTEKLİYORUZ

Tapan Bölgesi'nde, Adana Büyükşehir Belediyesi'nin yönlendirmesiyle ve teşvikiyle kadın üreticilerinin kurduğu kooperatifi desteklemek üzere geldiklerini açıklayan Başkan Zeydan Karalar, "Kadının toplumda daha etkin hale gelmesini arzuluyoruz. Bu noktada üzerimize düşen ne varsa yapıyoruz, yapmaya da devam edeceğiz. Bu ülkenin kurtarıcısı, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün arzusu da, kadının hayata dair her alanda daha fazla yer alması yönündedir. Bu konuda dünyada öncü olacak şekilde uygulamalar yapmıştır. Kadının güçlü ve etkin olmasının yolu kadının ekonomik hayatta yer alması ve ekonomiye katkı sağlamasından geçer. Kendi ayakları üzerinde duran kadın, ailesini biz erkeklerden daha iyi çekip çevirir, paranın kıymetini bilir. Bu nedenle Adana'nın her tarafına kadın kooperatifleri kuruyoruz ve bu kooperatiflere destek oluyoruz" diye konuştu.

TAPANELİ TARIMSAL KALKINMA KADIN KOOPERATİFİ

Başkan Zeydan Karalar, Tapaneli Tarımsal Kalkınma Kadın Kooperatifi üyesi kadınlarla da bir araya geldi ve kooperatifin daha güçlü hale gelmesi için yapılabilecekler hakkında görüş alışverişinde bulundu.





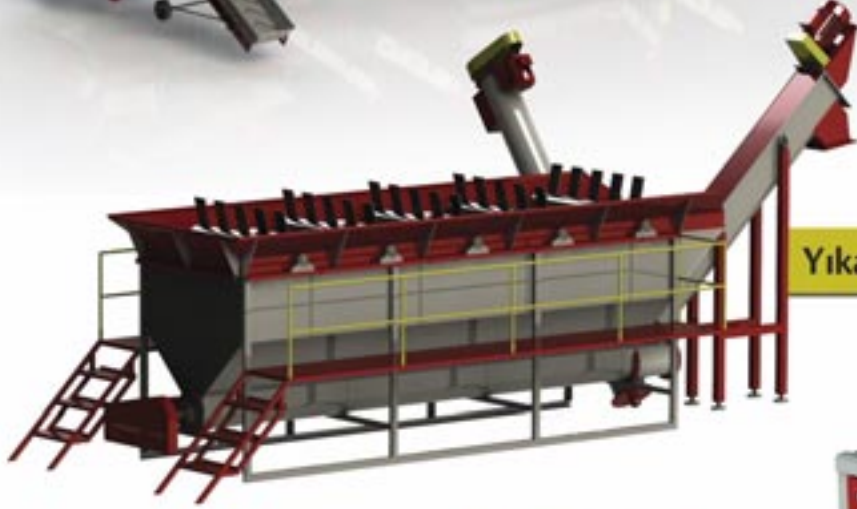
PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı



Kırma Makinesi



Yıkama Havuzu



Aglomer Makinesi



PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi



Granül Makinesi



Shredder



ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com



Froumann
Yönetim Kurulu Başkanı
BURAK YAKUPOĞLU

80 yıllık **deneyimini** 2.5 milyon TL'lik **Ar-Ge** yatırımıyla birleştirdi, **dünyada bir ilke imza attı**

Dünya devi markalara ankastr ocak, fırın ve davlumbaz üreten, 80 yıllık sanayici ailenin üçüncü kuşağının yeni girişimi Froumann Profesyonel Hava Temizleme Sistemleri, SARS CoV-2 virüsünü filtreleyen cihaz geliştirdi.

Froumann'ın Yönetim Kurulu Başkanı Burak Yakupoğlu, 2019 yılının sonunda virüsün Çin'de ortaya çıkması, ardından tüm dünyaya hızla yayılmaya başlamasıyla hava temizleme cihazlarına olan ihtiyacı görerek hızla bu alanda çalışmaya başladıklarını söyledi. Havalandırma sistemleri alanındaki uzun yıllara dayanan güçlü know-how'larını 2.5 milyon TL'lik Ar-Ge yatırımıyla destekleyerek ürettikleri ürünle SARS CoV-2 virüsü ile mücadelede umut veren bir gelişmeye imza atan Froumann Yönetim Kurulu Başkanı Burak Yakupoğlu konuyla ilgili bilgiler verdi.

BAKAN VARANK'TAN ÜRETİM TESİSLERİNE ZİYARET

Burak Yakupoğlu, "2020 yılı ocak ayında grubumuzun Ar-Ge merkezindeki 25 mühendisle çalışmaya başladık. Dünyadaki en gelişmiş cihazları sipariş edip incelemeye aldık. Aralıksız 8 ay çalıştık. Pandemi öncesi yapılan cihazların virüs temizleme özelliği olmadığı için buna özel bir teknoloji eklemek gerektiğini biliyorduk. Çalışmamızı virüs üzerine yoğunlaştırdık.

Geliştirdiğimiz ürünle SARS CoV-2 virüsünü yüzde 99 oranında filtre edebildik. Üstelik bunu Sağlık Bakanlığı'nın izni ile üniversite laboratuvarlarında yapılan testlerle de kanıtladık. Virüsü taşıyan ve yayan kişilerin, konuşmaları sırasında etrafa saçılan damlacıkların solunması ile bulaşan SARS CoV-2 için, nefes hizasından bir filtrelemenin yapılması gerektiğini gördük. Böylece kirli havayı nefes hizasından çeken bir tasarım yaparak bu alanda dünyanın ilk hava temizleme cihazını ürettik. Elde ettiğimiz sonuçları, Eskişehir'deki fabrikamızı geçtiğimiz aylarda ziyarete gelen T.C. Teknoloji ve Sanayi Bakanı'mız Mustafa Varank ile de paylaştık. Teknolojik an-

lamda tamamen yerli ve milli bir ürün olan Froumann'ın başarısının; bakanımız tarafından da ilgi görmesi, bizleri ileride yapacağımız daha başarılı çalışmalar için de motive etti" dedi.

120 MİLYON TL'LİK CİRO HEDEFİ

Kapalı ortam havasında uzun süre asılı kalabilen ve virüsler dahil tüm kirlenimleri filtreleyebilmesiyle dikkat çeken Froumann'ın, NASA tarafından onaylı HEPA H14 filtre teknolojisini kullanılarak geliştirildiğini ve böylece güvenli nefes alanı oluşturmayı başardıklarını belirten Yakupoğlu, şöyle konuştu: "Farklı büyüklükteki mekanlarda kullanılabilecek beş farklı tipte cihazımız var. 100 metrekareden başlayarak 300 metrekareye kadar olan tüm kapalı ortamlarda havayı filtreleme imkânı sağlıyoruz. Bu açıdan bakıldığında Froumann'ın okul, hastane ve postane gibi kamuya açık alanlar için önemi daha da belirginleşiyor. Öncelikli olarak Froumann hava cihazlarımızı Avrupa lideri yapmayı hedefliyoruz. Bir yıllık süreçte 30 bin adet satış gerçekleştirmeyi planlıyoruz. 2023 yılı sonunda ise 50 bin adetlik satışa ulaşarak 120 milyon TL'lik ciro hedefliyoruz."



- Modern Seralar
- Tünel Seralar
- Bahçe Serası
- Muz Serası
- Sera Sulama Sistemleri
- Gübreleme Ve İlaçlama
- Isı Perdeleri Sistemleri

seraMetal

Seracılıkta
PROFESYONEL
çözüm ortağınız

seraMetal bir **KROMMETAL** kuruluşudur.



serametal

www.serametal.com.tr

+90 (322) 429 40 80-81

0543 429 40 80

0546 429 40 80

0549 429 40 80



2020 yılı ekonomi karnesi açıklandı

Medya Takip Merkezi (MTM), 2020 yılının öne çıkan ekonomi başlıklarını belirledi. Rapora göre dolar, ekonomi dünyasının yıl içinde en çok konuşulan haber konusu oldu. İşte araştırmanın detayları...



Türkiye, içerde ve dışarıda yaşanan çeşitli gelişmelerle hareketli bir yılı geride bıraktı. İlk olarak Çin'de ortaya çıkarak global bir sorun haline gelen koronavirüs salgınının Türkiye'ye geldiği mart ayı itibari ile dolar kurundaki artış, hız kesmeden devam etti. İnsan yaşamını değiştirdiği kadar dünya ekonomisini de tesiri altına alan koronavirüs, ekonomik kaygıları beraberinde getirdi. Pandemi süreci boyunca yaşanan kaygılar, alınan ekonomik tedbir ve destekler, T.C. Merkez Bankası ile Hazine ve Maliye Bakanlığı'ndaki görev değişiklikleri, 2020 yılına damga vurarak ekonomiyi etkileyen başlıca faktörler oldu.

DOLAR REKOR ÜSTÜNE REKOR KIRDI

2020 yılına 5,95 TL seviyesinde başlayan dolar kuru, yılın ikinci yarısında 6,44-6,65 TL bandında seyretti. Genel olarak yıl boyunca dış ilişkiler ve koronavirüs salgınının yol açtığı ekonomik kaygılar ile yukarı yönlü ivmeyle seyreden dolar kuru, ABD'deki seçimlerin de etkisiyle 2020 yılının en yüksek seviyesini 6 Kasım'da 8,57 TL seviyesinde

görerek tarihi rekor kırdı. Ekonomi yönetiminin değişmesi ve politika faizini yüzde 10,25'ten yüzde 15'e, yani fiili fonlama faizi düzeyine çekip, fonlamada sadeleşmeye gitmesi ile birlikte dolar az da olsa aşağı yönlü ivme göstererek 2020 yılını 7,43 seviyesinde kapattı. Türk lirası dolar karşısında yıl boyunca yüzde 24 oranında değer kaybetti. MTM'nin medya raporuna göre dolar, yılbaşıdan itibaren toplam 1 milyon 660 bin 418 haberde yer aldı.

Euro kuru da dolarda olduğu gibi 2020 yılında yukarı yönlü ivmeyi seyretti. Yılın ilk işlem gününe 6,67 TL seviyesinde başlayan euro, yılın en yüksek seviyesi olan 10,17 TL'ye çıkarak tüm zamanların en yüksek seviyesini gördü ve 2020 yılını 9,08 TL seviyelerinde kapattı.

2020 YILININ KAZANDIRANI ALTIN OLDU

Yeni yılın ilk işlem gününe 291,1 TL gram fiyatı ile başlayan altın, 2020 yılında en çok kazandıran yatırım aracı oldu. Koronavirüs salgınının neden olduğu belirsizlikler, güvenli liman olarak bilinen altına talebi arttırdı. Yılın en yüksek seviyesi olan 527,00 TL'yi 6 Kasım tarihinde gören altın, bir önceki yıl kapanışına göre yüzde 55,91 artarak yatırımcısının yüzünü güldürdü. 2019 yılını 1.144,24 puandan tamamlayan BIST 100 endeksi 2020 sonunda 1.476,72 puana yükseldi. Endeksteeki yıllık artış 332,48 puan ve yüzde 29,06 olarak gerçekleşti. 2019 yılında 291,20 liradan satılan 24 ayar külçe altının gram satış fiyatı, 2020 yılının son işlem gününde 454,00 TL'ye yükseldi. 2019 yılını 1.939,00 TL civarında tamamlayan Cumhuriyet altınının satış fiyatı ise bu senenin sonunda 3.011, TL oldu. Cumhuriyet altınının satış fiyatında bu yıl yüzde 55,29 artış kaydedildi. Rekor üstüne rekor kırarak TL karşısında yüzde 56 oranında değer kazanan altın, 2020 yılı boyunca toplam 599 bin 818 haberde yer aldı.

EKONOMİK İSTİKRAR KALKANI DEVREYE ALINDI

Koronavirüs salgınının ekonomide açtığı yaraları iyileştirebilmek amacıyla yeni "Ekonomik İstikrar Kalkanı Paketi" devreye sokuldu. Tarihin en büyük kredi paketi olarak hazırlanan ekonomi paketi, işverenden esnafa, çalışandan emekliye kadar pek çok kesim için önemli maddeler içerdi. Konuttan otomobile, tatil ve sosyal harcamaları dahi kapsayan paket, vergi ödemeleri ile ilgili düzenlemeyi de içerdi.



NE FRANSA NE KORONA

**HİÇBİR DÜŞMANA
TESLİM OLMADIK,
OLMAYACAĞIZ.**

**ADANA'MIZIN
KURTULUŞUNUN
99. YILI**
KUTLU OLSUN.

Balparmak üç yıl üst üste sektörünün ihracat birincisi oldu

Bal sektörünün ihracat lideri Balparmak

Bu yıl 40'ıncı kuruluş yıldönümünü kutlayan Balparmak, İstanbul İhracatçı Birlikleri (İİB) Genel Sekreterliği ve İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği (İSHİB) tarafından düzenlenen "2017, 2018, 2019 Yılları Başarılı İhracatçılar Ödülleri"nde üç yılın birincilik ödülünü alarak sektördeki liderliğini bir kez daha tescilledi.



Balparmak
Genel Müdürü
ONUR ÖZYURT

İstanbul İhracatçı Birlikleri (İİB) Genel Sekreterliği ve İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği (İSHİB) tarafından Türk su ürünleri ve hayvansal mamuller sektöründe ihracatçı şirketlerin motivasyonlarını arttırmak ve başarıları ödüllendirmek üzere düzenlenen "2017, 2018, 2019 Yılları Başarılı İhracatçılar Ödülleri"nin kazananları Turkish Animal Pro YouTube kanalı üzerinden gerçekleştirilen bir canlı yayınlı açıklandı. 40 yıldır bal ve arı ürünlerini en doğal ve sağlıklı haliyle sofralara taşıyan Balparmak, üç yıl üst üste sektörünün ihracat lideri ödülünün sahibi oldu.

SON DERECE MUTLU VE GURURLUYUZ

Törende konuşan Balparmak Genel Müdürü Onur Özyurt, "Kuruluşumuzun 40'ıncı yılını kutladığımız bu senede böyle bir ödül almak bizim için çok anlamlı. Balparmak olarak Türkiye'de bal ve arı ürünlerinin hak ettiği en üst düzeye ulaşması ve kalite güvencesi altına alınması için yaptığımız çalışmaları uzunca bir süredir yurt dışına da taşımaya gayret ediyoruz. Bu gayretlerin hem rakamlara taşınmış olmasından hem de böyle bir ödüle layık görülmesinden de son derece mutlu ve gururluyuz" dedi.

HEDEFİMİZ YENİ PAZARLARA GİRMEK

Konuya ilişkin bir değerlendirmede bulunan Özyurt, Balparmak'ın 1994 yılından bu yana

Almanya, Avusturya, Hollanda, Belçika, Fransa, İngiltere, Çin, Azerbaycan, Singapur, Japonya gibi ülkeye çam ve çiçek ballarının yanı sıra arı ürünleri kategorisinde yer alan ve Apitermarkası çatısı altında geliştirdikleri propolis bazlı katma değerli

ürünlerinden ApiterZen, ApiterUp ve ApiterMind, Katla Balla ve BalMix ürünlerini ihraç ettiklerinin altını çizdi. 2019 yılında 2.3 milyon dolarlık iş hacmiyle Balparmak'ın Türkiye'nin en büyük markalı bal ihracatçısı olarak yer aldığını hatırlatan Özyurt, sözlerini şöyle sürdürdü: "Avrupa'da

lokal ve gurme ürünler satan marketlerin yanı sıra zincir marketlerin raflarında da yer alıyoruz. 2018 yılında Birleşik Arap Emirlikleri'ndeki hızlı tüketim sektörünün en önemli oyuncularından IFFCO ile önemli bir iş birliği yaptık. Dubai'de Carrefour ve Union Cooperative Society gibi zincir marketlere girdik. Bu iş birliği ile Ortadoğu ve Körfez ülkelerinde bulunan ulusal, yerel zincir marketler ve geleneksel ticaretin yanı sıra ev dışı tüketim kanalı temsilcileri vasıtasıyla Ortadoğu pazarında önemli bir başarı elde ettik. Önümüzdeki dönemde özellikle katma değerli ve fonksiyonel ürünlerimizle Kuzey Amerika ve Uzak Asya gibi yeni pazarlara girmeyi, Avrupa ülkelerindeki ulusal market zincirlerinde varlığımızı koruyarak yaygınlaşmayı hedefliyoruz."





Saatte
20 tondan
250 tona kadar
taşıma
sistemleri ile
çiftçilerimizin
yanındayız!



YEŞİL ÇELİK SİLO
TAŞIMA SİSTEMLERİ

ADRES:

Yeşiloba Mah. 46257 Sok.
YETSAN Sanayi Sitesi
No: 3/P Seyhan/ADANA

TEL: 0322 428 61 96

0322 428 35 95 • 0530 418 68 52

erman_hakyemez@hotmail.com



CW Enerji, Türkiye'nin en hızlı büyüyen 14. şirketi oldu

Türkiye'nin ve Avrupa'nın en büyük güneş paneli üreticisi CW Enerji, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından açıklanan Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi arasına girme başarısı gösterdi.



CW Enerji CEO'su
TARIK SARVAN

Türkiye'nin ve Avrupa'nın en büyük güneş paneli üreticisi CW Enerji, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye 100 Yarışması'nda en hızlı büyüyen 100 şirket arasında yerini alarak rakipleri arasında fark yarattı. Gurur verici işlere imza atan firma, listeye 14. sıradan girme başarısı gösterdi.

CW Enerji, TOBB öncülüğünde TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi (TOBB ETÜ) ve Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) iş birliğinde düzenlenen 6. Dönem TOBB Türkiye 100 Yarışması'nda ödüle layık görüldü. TOBB Türkiye 100 ödül töreni bu yıl pandemi nedeniyle online olarak Ticaret Bakanlığı Ruhsar Pekcan'ın katılımıyla gerçekleştirildi.

BÜYÜK MUTLULUK YAŞIYORUZ

Ödül hakkında açıklamalarda bulunan CW Enerji CEO'su Tarık Sarvan, elde ettikleri bu başarı ile gurur duyduklarını söyledi. Sarvan, kuruldukları günden bu yana sürdürülebilir bir büyüme hedefiyle yol aldıklarının altını çizerek, "Sürekli iyileştirme anlayışıyla yol almaya devam ediyoruz. Son teknoloji ile geliştirdiğimiz ürünlerle dünyanın birçok ülkesinde adımızdan söz ettiriyoruz. Çalışmalarımızı bu tarz

ödüllerle taçlandığımız için büyük mutluluk yaşıyoruz. Ödülümüzde büyük emeği bulunan çalışma arkadaşlarımıza ve bizi tercih eden müşterilerimiz ile yatırımcılarımıza ayrı ayrı teşekkür ediyorum" dedi.

ÜLKEMİZE VE SEKTÖRÜMÜZE KATMA DEĞER SAĞLAMA HEDEFİNDEYİZ

Gelecek nesillere yaşanabilir bir doğa bırakma amacıyla çalışmalarına devam ettiklerine dikkat çeken Sarvan, teknolojiye yatırım yapmaya devam edeceklerini kaydetti. Yenilikçi ve inovatif ürünleri hayata geçirdiklerini dile getiren Sarvan, "Alanında uzman kadromuzla enerjimizi, gücümüzü ülkemiz ekonomisine katkı sağlamak için harcıyoruz. Ülkemize ve sektörümüze katma değer sağlama hedefindeyiz. Müşteri beklentilerine en etkin ve hızlı şekilde yanıt verebilmek için çalışmalarımıza tüm hızımızla devam ediyoruz. Yaptığımız çalışmaların güzel sonuçlarını görmek bizim için gerçekten memnuniyet verici. CW Enerji ailesi olarak, hızla büyümeye devam edeceğiz ve ülkemizin güneş enerjisi hedeflerine ulaşmasına katkıda bulunmayı her zaman sürdüreceğiz" diye konuştu.

CW Enerji®



2020 yılında idari beldelerdeki hizmetler için Zolan ve Fen İşleri Müdürlüğüne görevlendirilen asfalt yenileme, sağıklaştırma ve parklar bakım ve sağıklaştırma işlerinde 96 Mahallede aynı kalitede hizmet sunumu yapıldı. Seyhan Belediyesi Fen İşleri Müdürlüğü ekipleri, kullandırımları tamamlandı sokaklarda aynı asfalt serme ve sokak sağıklaştırma için yaklaşık 150 ton asfalt kullandı. Müdürlük ayrıca bakım ve onarım için 20 bin m2 kilitli park-yol yaptı.

KENT MEYDANI İLERLEDİ, "POZİTİF TAKSİ" HİZMET ETTİ

Seyhan Belediyesi diğer hastanelerde de virüsün bir yıl geçici. Zeydan Kasalar döneminde başlatılan Kent Meydanında çalışmalar ciddi ilerlemeler kaydedildi. Başkan Akay meclis oturumunda kent meydanı halkında iyileşme bilgi vermiş ve çalışmaların geldiği noktayı aktarmıştı. Belediyenin Pandemi sürecinde sunduğu hizmetlerden COVID-19 şüphesi olan banyerli hastanelere taşıyacak olan "Pozitif taksit" uygulamada başarıyla geldiği Eylül ayından yılsonuna kadar Bin 200 kişi hastanelere taşındı. Ayrıca Tix köyünün kent içinde kendilerine koruyaklarıabildiği merkeze Bin 720 kedi ve köpek sokak hayvanları koruyaklarıtaşındı. sorunuz tamamladı.



7'DEN 77'YE HER ALANDA HİZMET

Sosyal belediyeçilik anlayışıyla hareket eden Belediyemiz ekibi, çocuklara bayram hediyeleri kayışlarla, kartlarla ve oyuncakla ihtiyaçlarına cevap veriyor. Yarış alanı beşerle "Görül Alanı", yeni doğum yapmış anne ve "Hoş Geldin Bebek" ziyaretleri yapıldı. 450 engelli beşer ve ailelerine huzurlu damarmanlık hizmeti ile 250 engelli beşer ve ailelerine psikolojik danışmanlık hizmeti sunuldu. Tarihi Adana Evleri'ne gelecek nesillerle aktarılabilmesi için kararlaştırıldı restorasyonu yapılan "Adana Ev" daimi Türkiye'nin ilk ve tek olan Tıp ve Diş Hekimliği müzesine dönüştürülerek sağlık hizmetleri sunuldu. Gençlerin eğitimi katkı için "Beşerler Tazye evini" ile bulunduran "Bilgi Ev" daimi olarak açılıp gerçekleştirildi.



**PANDEMİ
SÜRECİNDE ÖNCELİK
BİLGİLENDİRME
VE HİJYEN**

Pandemi sürecinde Seyhan Belediyesi ekipleri olağanüstü koşullarda salgın etkililerini azaltmaya çalıştı. 200 bin kişi, 280 billboard ve yüzlerce standla Sağlık Bakanlığınca belirlenen 14 Kurul halktan bilgilendirildi. Seyhan Belediyesi Pandemi sürecinde kurduğu çok etkili tizlerle ve bilgilere öncelik verdi. Ekipler 96 Mahalle 8 bin 200 sokakta her hafta 7'er kez olmak üzere denetimlerini işlemi gerektirdi. Semt pazarları ve halkın yoğun olduğu bölgelere hiyen ve temizlik çalışmaları düzenli olarak gerçekleştirildi.

**Seyhan, 1 yılda
1 milyon
insana ulaştı!**

Seyran Belediyesi, sel ve Pandemi nedeniyle zorlu geçen 2020'de Asfalt-Parke hizmetinden Sosyal Belediyecilik uygulamalarına, boya, çiçek, kuyadet ve gübre üretiminden, salgın şartlarına uygun kültür sanat etkinliklerine kadar yaptığı ve işlemleri 1 yılda 1 milyon insana ulaştı.

Gece nüfusu 800 bin gündüz nüfusu ise 1,5 Milyonu aşan Seyhan'da 2020 yılında Belediye, asfalt hizmetinden, sosyal yardımlara kadar gerçeğe dönüştürdüğü iş ve işlemleri 1 milyon kişiye ulaştı. Göreve geldiğinde "Birlikte yöneteceğiz, birlikte başaracağız" sloganıyla yola çıkan Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay, 2019'un sonunda muhtarlarla ve halba yapağı ziyaret ve toplantılarla hizmet sunumunda öncelikleri belirlemiş, talepleri gerek 2020 çalışma planı hazırlatarak uygulanmasını sağlamıştı.



KÜÇÜK ÖLÇEKLİ ÇİFTÇİYE GÜBRE DESTEĞİ

Kırsal kalkınmaya özel önem veren Seyhan Belediyesi Başkan Alol Kemal Aloy'un talimatıyla hayata geçen Kompost gübresi üretimin tesisatı, küçük ölçekli çöplere ciddi katkı sağladı. Belediyeye ait alanda kurulan ve bilimsel metotlarla üretilen kompost gübrenin, küçük ölçekli çöplere, ürün köşimlerin daha da artması için ücretsiz veriliyor. Belediyeye ayrıca kendi kullandığı çöpleri de kendisi üretirecek ciddi tasarruf sağlıyor.



SEYHAN'A 14 YENİ PARK DAHA

Seyhan Belediyesi Park ve Bahçeler Müdürlüğü sorumluluğunda bulunan parklarda, 2020'de 14 yeni park edilecek, toplam sayı 24'a ulaşacak. Parklarda bakım onarım sağlanacak, çalınan, maraflananlar ve demir atölyesi ile kamelya üsleri, fitiyak, duyları demir aksamları ile değiştirilecek. Kamelya Pergola çal üsleri fitiyak, malzemeleri, talep üzerine din ve inanç merkezleri ile okullara mormen edilecek teslim edilecek.



"BOYA ATÖLYESİ"NDE ÜRETİLEN BOYALARLA SEYHAN RENKLENDİ

Seyhan Belediyesi Üretime yönelik olarak diğer statüsü Boya Atölyesi oldu. Kurduğu atölyede üretilen boyalar, belediyemizin ihtiyaçları için kullanılıyor. Daha önce piyasadan satın alınan boyalar "Boya Atölyesi"nde üretilerek ciddi tasarruf sağlandı. Ayrıca üretilen boyalarla Milli Eğitim'e bağlı okul ve anaokulları, din ve inanç merkezleri, Mühtesipliler Şe'kuru bi-



HALKIN TEMSİLCİLERİ MUHTARLARA ÖZEL HİZMET

Seyran Bedelciyest, yören-
lerinde size sağ olmaları
sagladığı Muhtarlar özel
biznet desteği sunu
Belediye Muhtarlık İşleri
Müdürüğü, Başkan Alot Ke-
mal Akayın toplantılar ve
ziyaretleri ile ilâzleri, talepleri
ve onayları ile atıldığı Muhtar-
ların itipçılarını yaratı ve
Muhtarlık ilâzlarını, ilâz
bilgi-sayar, yazıcı, internet
kita artırırsı, boyu ilâzleri
ile taktırı ve kurtarırsı
3 ziyarcan korandı. 13 ilâz
Başkan ile ortak toplantılar
yapılarak bütün talepleri
dilek ilâzları ile ilâzleri
çıkartı. Başkan ilâzleri sağ-
landı. Maske ve hijyen
konusunda desteklenen
Muhtarlar ayrıca "Muhtarlar
Günü" talepleri ediyorlar.

**SOSYAL BELEDİYEÇİLİK İLE 100 BİN BİREYE DOKUNULDU**

Seyhan Belediyesi Sosyal Belediyecilik uygulamalarıyla halka dokunan Şişmeleste İmza attı. Seyhan Belediyesi, Sosyal Yardım İşleri Müdürlüğü, Vefa Destek Grubu ve diğer birimlerle açacağı Yüz birlerce manşet dağıtımında, yalıncaık 100 bin aileye dokundu. Bu çerçevede 20 bin gıda kedi, 250 bin por siyon sac yemec, 2 bin 800 vatancaıa "Seyhan Halk Karı" se kafile suzuadı, yuıı ve engelli bireylerin 10 bin lere evlerince kişisel bakımların yuıadı. Ayrıca, yalıncaık Bin engelli bireyin Wolkon (Yürütec), Hanta Yatağı, Hanta Karyolası, Marşel ve Acıılı Teles teki Sanıbece it bacıların karı suandı.

DİKİMEVİ ÜRETTİ, ÇOCUKLARA BAYRAMLIK VE KİŞLİK MONT HEDİYE EDİLDİ

Seyhan Belediyesi, Başkan Akif Kemal Akay'ın "Her alanda 'Seyhan Seyhanı' parolasıyla 2020 yılını tamamladık" şeklinde konuştu. Pandemi sürecinde ilçelerinde 850 bin maske ürettiği yapılarak dağıtım yapıldı. Personelin gıydlığı ile kızıyetlerini ihale ile almaya son vererek Seyhan Belediyesi kurulan Dönerme'de kendi personelleri kızıyetleri üretti. Ciddi oranda tasarruf sağlayan Belediye, talep üzerine başka Belediyelerin de iş kızıyetlerini dönerme başlattı. Dönerme'de çocuklar için boyanmış kızıyetler ürettikleri kız öğrenciler de kız ve erkek çocukları için 2 bin mott, 2 bin eşofman hediye olarak teslimi yapıldı.



53 BİN 526 TON GERİ DÖNÜŞTÜRÜLEBİLİR ATIK DEĞERLENDİRİLDİ



Cevre Koruma ve Kontrol Müdürlüğü tarafından gerçekleştirilen çay deşimlik çalışmalarına kapsamında bulunan "Safir Aile Yemektan Salonu" çevresinde 12 Temmuz 2019'dan 2020 yıl sonuna kadar 53 bin 526 ton deşimlik/tebbilür atış toplandı. Bu atışlardan 23 bin 800 ton kâğıt ayrıştırıldı. Kâğıt ayrışırarak deşimlikte sayılamada 404 bin 600 adet kâğıt kırılması önlendi. Ayrıca 17 bin 562 ton plastik atışın ayrıştırılarak geri kazanılmasına sonucu 45 bin 784 lt Alüminyum tasarrufu sağlandı. 6 bin 374 ton çam atış ile de 7 bin 648 ton çam üretirinde kullandırılamadığı tasarrufu, 9 bin 785 ton metal atış ile de 7 bin 320 ton metal üretirinde kullandırılamadığı tasarrufu sağlandı.



Adana İŞKAD'dan kadınlara üretim çağrısı

Adana İş Kadınları Derneği (İŞKAD) Başkanı Berman Mantı, yeni yıl itibariyle evde üretip sanal ortamda satışını yapan girişimcilerin vergiden muaf tutulacak olmasıyla büyük sevinç yaşadıklarını söyledi.

İŞKAD Üreten Kadın Festivali'ni hatırlatıp üreten kadına yönelik projelerin farkına varılmasından duyduğu mutluluğu paylaşan İŞKAD Başkanı Berman Mantı, üretime verilen destekle özellikle ev kadınlarının çalışma hayatına daha çok teşvik edildiğini belirtti. Başkan Mantı, umut verici karara dikkat çekerek girişimci kadınların her alanda daha çok desteklenmesi gerektiğini ifade etti.

gerektiğini vurguladı. Bu çerçevede kadınlara evde üretim konusunda çağrı yapan Başkan Mantı, "Evde üretimle ilgili açıklanan vergi muafiyeti, salgından dolayı yaşanan şu zorlu pandemi sürecinde, özellikle, zaten omuzlarında birçok yükü taşıyan kadınlarımıza bir nebze de olsa nefes alacak. Bu vergi muafiyetiyle birlikte, bizler iş hayatındaki kadınlar olarak, evde çalışmaya cesaret eden kadınlarımızın destekçisiyiz" dedi.

ÜRETEK KADIN FESTİVALİ'Nİ ANIMSATTI

İŞKAD olarak kadınların üretim ekonomisine dahil olması ve yaratıcılıklarını göstermesini hedeflediklerini aktaran Mantı, "Bu prensiple yola çıktığımız İŞKAD Üreten Kadın Festivali projesinde binlerce evinde kendi imkanlarıyla üreten yaratıcı kadınlarımızla tanıştık. Bu festival sayesinde Adana'da kadınlar adına kitlesel bir hareket başlattık ve İŞKAD'ı, üreten kadınların adresi olma yolunda adımlar attık" diye konuştu.

İŞKAD'DAN TAM DESTEK

Nüfusun yarısını oluşturan kadınların hayatın eşit paydaşı olduğuna dikkat çeken İŞKAD Başkanı Berman Mantı, iş dünyasından toplumsal yaşama dek her alanda güçlü bir şekilde var olması

KATMA DEĞERİ YÜKSEK VE YERLİ ÜRÜN ÇAĞRISI

Kadınların üreterek farkındalık yaratacaklarına işaret eden Başkan Mantı, bu sürecin sonunda kadınıyla erkeğiyle tüm ülkenin kazançlı çıkacağını bildirdi. Evde üretim yapıp, o ürünlerin pazarlanmasının da kendine göre zorlukları olduğunu aktaran Başkan Berman Mantı, "Hepimiz bir şekilde ev ekonomisine katkı sağlama kaygısı taşıyoruz. Bu anlamda evde üretim yapan girişimcilerin birçok yönüyle desteklenmesi gerektiğini düşünüyorum. Daha yüksek kazanç sağlamak ve pazarlama kısmını kolaylaştırmak açısından, kadınların katma değeri yüksek ve yerli ürünlere yönelmelerini öneriyoruz" şeklinde konuştu.



İŞKAD Başkanı **BERMAN MANTI**



BEE'O gıda sektöründe en hızlı büyüyen şirket

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB), TEPAV ve TOBB ETÜ'nün katkılarıyla düzenlediği, Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketlerinin sıralandığı "TOBB Türkiye 100" listesi, online ödül töreni ile açıklandı. BEE'O Propolis, büyüme performansı, en hızlı satış artışı sağlayan 100 şirketin açıklandığı "TOBB Türkiye 100" listesinde ilk 5'e girerek büyük bir başarı elde etti. Araştırmanın kapsandığı 3 yılda cirosunu yüzde 1680 oranında artıran BEE'O, en hızlı büyüyen 100 şirketin ortalama büyüme hızı olan yüzde 511 oranını da yaklaşık 3,28'e katladı.



ASLI ELİF
TANUĞUR SAMANCI

TÜRKİYE'NİN İLK VE TEK İNOVASYON ÖDÜLLÜ ÜRETİCİSİ

BEE'O Propolis Genel Müdürü ve Gıda Yüksek Mühendisi Aslı Elif Tanuğur Samancı, elde ettikleri başarıya dair yaptığı açıklamada, "Ödüllü ve patentli yöntemimizle özütlenen saf Anadolu propolisi ve diğer arı ürünlerinin şifasını tüm tüketicilerle buluşturmak üzere 2013 yılında Taylan Samancı ve Sayın Prof. Dr. Dilek Boyacıoğlu ile çıktığımız yolculukta Türkiye'nin ilk ve tek inovasyon ödüllü, yerli Anadolu propolisi üreticisi olduk. Bugün ise TOBB Türkiye 100 listesine en hızlı büyüyen 5'inci şirket olarak girdik. Ulusal ve uluslararası platformlarda layık görüldüğümüz 34 farklı ödülümüze bir yenisini daha eklemenin gururunu yaşıyoruz" diye konuştu.

BÜYÜME DAHA DA HIZLANACAK

Aslı Elif Tanuğur Samancı, büyümelerinin pandemi boyunca daha da hızlandığına dikkat çekerek, "Dünyada en hızlı büyüyen pazarlardan biri sağlıklı gıda pazarı. Organik pazarda arı ürünlerinin de yer alması ve bu pazarı büyütmesi, Türkiye ve dünya için oldukça önemli. COVID salgını dolayısıyla insanlar, bağışıklık sistemlerinin ne kadar önemli olduğunu anladı ve bununla birlikte doğal bağışıklık destekleyici ürünlere olan ilgi arttı. Bu pazarın çok hızlı büyüyeceğini ön görüyorum. 1-2 yıl içinde pazar büyüklüğü ülkemizdeki mevcut halinin en az 4 katına ulaşacak" ifadelerini kullandı.



B E E ' O



C2FO 2021'de KOBİ'leri desteklemeyi sürdürecektir

İşletme sermayesi ve tedarik zinciri finansmanı alanında dünyanın lider banka-dışı platformu olarak, 2020 yılında Türkiye'de de faaliyetlerine başlayan C2FO, yerel ve uluslararası şirketlerin katılımıyla hizmet ağını genişletiyor.

Tedarik zinciri finansmanı ve işletme sermayesi alanında global ölçekte lider banka-dışı platform olan C2FO, Türkiye faaliyetlerini başlattığı 2020 yılını başarıyla tamamlayarak 2021 için büyüme hedefi koydu. Geleneksel tedarik zinciri finansmanından farklı yapısı, büyük ölçekli alıcı firmalara sunduğu esnek çözümler ve KOBİ tedarikçilere erişim konusundaki yaklaşımıyla fark yaratan şirket, Türkiye'nin önde gelen şirketlerinin yerel ve yurtdışı tedarikçilerinin nakde erişimini kolaylaştırıyor.

HERHANGİ BİR ŞART GEREKMİYOR

2020 yılını değerlendiren ve 2021'e yönelik hedeflerini paylaşan C2FO Türkiye Direktörü Serden Keçecioğlu, 2020 yılında tüm dünyada yaklaşık 40 milyar dolar tutarında faturalı alacağın tedarikçilere erken ödenmesini sağladıklarını ifade etti. Keçecioğlu, "Pandeminin etkisiyle, tedarik zincirlerini korumak isteyen büyük ölçekli firmaların C2FO'ya olan ilgisi hızla artarken, 183 ülkeye yayılmış ve çoğunluğu KOBİ statüsündeki kayıtlı tedarikçilerimizin C2FO'yu kullanma oranlarında da rekor kırdığımız bir yılı geride bıraktık" diye konuştu.

Türkiye'de yepyeni bir tedarikçi finansmanı deneyimi sunduklarının altını çizen Keçecioğlu, "Tedarikçiler, vade uzatımı gibi bir şart olmadan, hiçbir kayıt ve kullanım ücreti ödemedi C2FO'ya giriş yapıp, farklı müşterilerinden olan alacaklarını tek bir ekranda görüntülüyor ve dilediği faturalar için, parasal büyüklüğü, vadesi, para birimi ne olursa olsun, doğrudan müşterilerinden erken ödeme alabiliyor-

lar" ifadesini kullandı. Keçecioğlu, "Bu yeniliği ve kolaylığı ilk olarak Anadolu Efes tedarikçilerine sundu. Ardından, global müşterilerimizden Perfetti van Melle ve bölgesel lider olan bir içecek üreticimiz, C2FO teknolojisini ve hizmet kalitesini tedarikçileriyle buluşturdu" dedi.

2021'DE TÜRKİYE YATIRIMLARI BÜYÜYECEK

C2FO olarak, 2021 yılında daha fazla yatırım yaparak Türkiye'nin önde gelen sanayi ve hizmet kuruluşları ile ve global müşterilerinin Türkiye iştirakleri ile çalışmalarını genişleteceklerini açıklayan Keçecioğlu, "2021 yılı genelinde, Türkiye özelinde 20 milyar TL tutarında faturanın yüklendiği ve 1000'den fazla yerli tedarikçinin tahsilatlarını hızlandırdığı bir platform olmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

TÜRKİYE'YE KAYNAK AKTARILMASININ ÖNÜ AÇILACAK

Keçecioğlu, 2021 yılının ilk aylarından itibaren, tedarikçilere aktarılan kaynağın çeşitlendirilmesi için Türkiye'deki finans kurumlarını sürece dahil edeceklerini söyledi. "Bu süreç tamamlandığında, hem KOBİ'lerin kullanımına sunulan kaynak tutarı genişleyecek hem de global fon sağlayıcılarımızın banka iş birliklerimiz kanalıyla Türkiye'ye kaynak aktarmasının önü açılmış olacak" diye konuşan Keçecioğlu, C2FO'nun

tedarikçi finansmanı dışındaki çözümlerinin ve tedarik zincirlerinin sürdürülebilirliğinin güçlendirilmesine yönelik yaklaşımlarının iş dünyasıyla tanıtılmasını diğer hedefleri olarak sözlerine ekledi.



SERDEN
KEÇECİOĞLU



Çin ile ticaretin eğitim merkezi açılıyor

Dünyanın en büyük üreticisi ve aynı zamanda pazarı konumundaki Çin ile ticaret yapmak isteyen Türk firmalar için "Sektörel Eğitim Merkezi" kuruluyor.

Tüm sektörlerin özelliklerine göre ayrı ayrı eğitimlerin planlandığı merkezde Çin'de uzun süre bulunmuş, Çinlilerin ticaret ve iş kültürü konusunda tecrübeli eğitimciler görev alıyor. Türk Çin Kültür Derneği ve Çin'le ticaret şirketlerin yatırımları ile kurulan "Sektörel Eğitim Merkezi" hakkında Dernek Başkan Yardımcısı Mustafa Karslı ve Eğitim Merkezi Müdürü Hamza Uçar bilgi verdi.

ÇİN'LE TİCARET ARTACAK SORUNLAR EN AZA İNECEK

Açıklamada, "Çin'le ticaret yapan veya yapmak isteyen firmaların karşılaştıkları sorunların büyük bir bölümü doğru iletişim kurulamayışından kaynaklanıyor. Eğitim merkezimizde Çinli ve Türk iş adamlarının daha verimli bir ticareti nasıl gerçekleştirebileceklerini öğretiyoruz. Çin'le ticaretin alışılmış Avrupa ülkeleri ile ticaret gibi olmadığını iş adamlarımıza ticarete başlamadan öğretmeyi hedefliyoruz. Böylece firmaların yaşadığı ticari sorunlar en aza inmiş olacak" denildi. Eğitim Merkezi Müdürü Hamza Uçar ise eğitimlerin detayları hakkında bilgiler verdi.

EĞİTİMLER NEREDE VERİLECEK VE KİMLER EĞİTİM ALACAK?

Eğitimler, Türkiye ile Çin ticaretinin her alanına nüfuz edecek bir biçimde planlanmış durumda. Türkiye'nin her yerindeki resmi ve özel kurumlarla iş birliği ile firmalara Çin'le ticaret konusunda eğitimler verilecek. Bölge kalkınma ajansları, organize sanayi bölgeleri, iş dünyasının sivil toplum kuruluşları ve doğrudan firmalarla düzenlenecek programlar çerçevesinde her sektör için ayrı eğitim programları uygulanacak.

Eğitimler aynı zamanda eğitim alacak kişilerin görev ve sorumluluklarına göre de şekilleniyor. Örneğin firmaların yönetiminde bulunan iş adamları ile ürün ve hizmet satışından sorumlu görevliler farklı eğitimler alıyorlar. Firmaların tanıtım ve Ar-Ge sorumluları ise farklı eğitimler alıyorlar. Bunların dışında resmi kurumlarda görev yapan personele yönelik de eğitimler veriliyor.

HER SEKTÖR İÇİN ÖZEL EĞİTİM KAYNAKLARI ÜRETİLİYOR

Sektörel Eğitim Merkezi'nde Çin'de uzun yıllar eğitim almış olan eğitimciler tarafından her sektör ayrı ayrı değerlendirilerek eğitim kaynakları hazırlanıyor. Sektörel Eğitim Merkezi'nin önemli hizmetlerinden biri de seminerler olacak. Bazı güncel konuların da anlatılacağı seminerler, daha geniş katılımlarla online ve yüz yüze olarak düzenlenebilecek.

Bu seminerlerde;

- Sektörlere göre Çin pazarına giriş
- Çinli müşteriler için ürün-hizmet tanıtımları nasıl olmalıdır?
- Türk ürünleri Çin'de nasıl pazarlanmalı?
- Çin'de yatırım nasıl yapılır?
- Çin'de devlet teşvikleri nelerdir?
- Çin'e satılacak ürünlerin belgelendirilmesi
- Çin'de patent almak istiyorum, nasıl alabilirim?
- Çinli müşteriler ile ilgili doğru bilinen yanlışlar
- Çin'deki serbest ticaret bölgeleri
- Hizmet sektörleri için Çinli müşterilere hizmet detayları
- Turizm sektörü ve Çinli Turistler
- Çin'de yatırım için sağlanan devlet destekleri
- Çinli personel çalıştırma
- Çin online ticaret yöntemleri
- Çin'de şirket kuruluşunun resmi işlemleri
- Kuşak ve Yol sonrası lojistik konusu
- Çin'de kalite testleri ve karşılaşılan sorunlar
- Çin'de ürün araştırması nasıl yapılmalı?
- Çin'le ticarette dil sorunu
- Çin'den ürün ithal etme ve ürün seçimi
- Çin pazarına bölgenizdeki hangi ürünlerle girilmeli?
- Çin, yabancı yatırımlarda ne gibi teşvikler sunuyor?
- Türkiye'nin ihracatçı ve ithalatçılara yönelik teşvikleri nelerdir?

gibi bir çok konuda eğitimler ve seminerler düzenlenecek.



Eğitim
Merkezi Müdürü
HAMZA UÇAR

EİB'den 2020 yılında 216 ülkeye ihracat

Ege İhracatçı Birlikleri, 2020 yılında 216 farklı ihracat pazarına ulaşarak, Türkiye'ye 13 milyar 4 milyon dolar döviz kazandırdı. 103 ülkeye ihracatını artırmayı başaran EİB'in ihracatını en fazla artırdığı bölge ise yüzde 8,5 yükselişle Afrika ülkeleri oldu.

Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, EİB'in 2020 ihracatında 1,4 milyar dolarla Almanya'nın birinci sıradaki yerini koruduğunu, 994 milyon dolarla ABD'nin ise ikinci sırada yer aldığını söyledi.

Eskinazi, "Geçtiğimiz günlerde imzaladığımız STA ile ikili ticari ilişkilerimizin yeni bir yasal zemine oturduğu Birleşik Krallık, 2020'de de 825 milyon dolarla en çok ihracat yaptığımız üçüncü pazar. 736 milyon dolarla İtalya, 664 milyon dolarla İspanya, 620 milyon dolarla Hollanda, 550 milyon dolarla Fransa, 365 milyon dolarla Rusya, 330 milyon dolarla İsrail, 294 milyon dolarla Çin, 2020 yılında en fazla ihracat gerçekleştirdiğimiz ilk 10 ülke arasında. Aralık ayında ülke gruplarına göre ihracatımızda dikkat çeken artışlar yaşandı. İhracatımız aralık ayında Avrupa Birliği'ne yüzde 15, Amerika ülkelerine yüzde 34, Asya ve Okyanusya ülkelerine yüzde 25, diğer Avrupa ülkelerine yüzde 23, Eski Doğu Bloku ülkelerine yüzde 17, Serbest Bölgeler'e yüzde 38 artış gösterdi" dedi.

RCEP ÜLKELERİNE İHRACAT ARTIYOR

2020'nin küresel ticarete her anlamda yeni bir dönemin başlangıcı olduğunu anlatan Eskinazi, 15 Asya-Pasifik ülkesinin imzaladığı RCEP anlaşmasının önemine dikkat çekti. Dünyadaki güç dengelerinin ve rekabetin her geçen gün değiştiğini belirten Eskinazi, "Mevcut pazarlarımızı korumak ve büyümek için gelişmelere adapte olmanın yollarını bulmak zorundayız. Türkiye'nin RCEP anlaşmasıyla birlikte oluşan yeni ticaret blokları içinde, atacağı adımlar ne olacak? 2021 yol haritamızı bir an önce belirlemeliyiz. İhracatımız aralık ayında RCEP ülkelerinden Tayland'a yüzde 61, Laos'a yüzde 71, Vietnam'a yüzde 118, Malezya'ya yüzde 476, Brunei'ye yüzde 244, Singapur'a yüzde 57, Filipinler'e yüzde 102, Güney Kore'ye yüzde 73, Japonya'ya

yüzde 48, Yeni Zelanda'ya yüzde 24 artış gösterdi. Bu artış trendi, 2021 yılında RCEP ülkeleriyle olan ticaretimizin daha da artacağını işareti" şeklinde konuştu.

AVRUPA KITASININ İHRACATTAKİ PAYI YÜZDE 52,6

Jak Eskinazi, şu ifadeleri kullandı: "Asya Pasifik ülkeleriyle ticaretimizi geliştirmek istesek de ticarete en büyük ortağımız AB olmaya devam edecek. AB'ye ihracatımız aralık ayında yüzde 15 artışla 520 milyon dolarlık hacme ulaştı. Aralık ayında 17 AB ülkesine ihracatımız artarken, EİB'in toplam ihracatında AB'nin payı yüzde 41 olarak kayıtlara geçti. 2020 yılının tamamında ise AB'ye ihracatımız 5,8 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2020 yılında AB'nin ihracatımızdaki payı yüzde 45, Avrupa kıtasının ihracatımızdaki payı ise yüzde 52,6 oldu. 2020 yılında 14 AB ülkesine ihracatımızı artırmayı başardık. Aynı zamanda 2020'de Ortadoğu ülkelerine 1,7 milyar dolar, Amerika ülkelerine 1,3 milyar dolar, Afrika ülkelerine 988 milyon dolar, diğer Avrupa ülkelerine 986 milyon dolar, Asya ülkelerine 941 milyon dolar, Eski Doğu Bloku ülkelerine 709 milyon dolar, Serbest Bölgeler'e 240 milyon dolar, Türk Cumhuriyetleri'ne 186 milyon dolarlık ürün satıldı."

EİB Koordinatör Başkanı
JAK ESKİNAZİ



Kadın girişimcilere pandemi döneminde başarı tavsiyeleri

Türkiye Kadın Girişimcileri Derneği (KAGİDER) Başkanı Emine Erdem, küresel koronavirüs salgını döneminde iş hacimlerini geliştirmek isteyen kadın girişimcilere tavsiyelerde bulundu.



KAGİDER
Başkanı
**EMİNE
ERDEM**

KAGİDER Başkanı Emine Erdem, tüm dünyayı etkisi altına alan koronavirüs dalgasının ekonomi ve milyonlarca insan üzerinde hayli derin ve güçlü etkiler bırakırken, kadınların ekonomik faaliyetlere katılım konusunda şimdiye kadar başardıklarının kaybedilmesi gerektiğine dikkat çekti.

KADINLAR KRİZİ DAHA FAZLA FIRSATA ÇEVİREBİLİYOR

KAGİDER Başkanı Emine Erdem, "Kriz dönemleri, kadınların krizi fırsata çevirdiğinin somut örneğidir" diyerek şunları söyledi: "Ben bunu kadınların mücadele gücünün, olumsuz ekonomik koşullara teslim olmama kararlılığının bir göstergesi olarak değerlendiriyorum. Kadınların enerjisi ve dinamizmi gelecekle ilgili en önemli umut kaynağımızdır. Bu dönemde üstünde durulması gereken husus kadınların ekonomik faaliyetlere katılım konusunda şimdiye kadar başardıklarının COVID-19 nedeni ile kaybedilmemesidir. Dolayısıyla bu dönemde kadın girişimcilerin özellikle desteklenmesi, kadın istihdamının korunması büyük önem taşıyor. Kadınlar ekonomiye erkekler kadar katılabilirse Türkiye'nin zenginliğinin %30 artacağını biliyoruz.

Kadın girişimcilere başarı yolunda şu tavsiyelerde bulunabilirim;

- Görünür olmak, ürün ve hizmetlerinizin ulaşılabilir olması için ticaretinkadinlari.com portalımıza kayıt olun
- Girişimcilik hikayeniz ile yeni girişimci kadınlara rol model olacaksınız, kadınların kadınlardan ilham aldığını biliyoruz ve Türkiye'nin Kadın Girişimcisi yarışmamıza başvurmanızı bekliyoruz.
- İster yolun başında olun ister işinizi daha da

geliştirmek istiyor olun, KAGİDER'in online eğitim portalı KAGİDER Pusula'da 100'den fazla eğitim modülü sizleri beklediğini unutmayın; EBRD Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası ile de bu dönemde bir ihtiyaç olduğunu gördüğümüz "kriz döneminde direnç" temalı yeni modüllerimiz de Pusula'da yer alıyor.

- KAGİDER'i gerek web sitesi, gerekse sosyal medya hesaplarından takip edebilirsiniz, eminim işlerinizi büyütmede fayda sağlayacak pek çok programımız, etkinliğimiz ilginizi çekecektir,

- Dijitalleşen dünyanın trendlerini takip edin ve mutlaka işinizle ilgili gelişmeleri öğrenin işinizi dijitalle taşıyın

- Ama en önemlisi kendinize inanın, zorluklar karşısında yılmayın, çok çalışın ve herhangi bir desteğe ihtiyacınız olduğunda KAGİDER'in her zaman yanınızda olduğunu unutmayın.

KADIN GİRİŞİMCİLERİN DİJİTALLEŞMESİ ŞART

Emine Erdem, sözlerini şöyle tamamladı: "COVID-19 salgını iş dünyasında dijitalleşme sürecini çok hızlandırdı. Kadınların teknolojiye daha fazla ilgi duyması ve daha fazla kadın girişimcinin bu olanaklardan yararlanması lazım. Bu bağlamda biz de kadınların iş hayatında teknolojiden daha etkin bir şekilde yararlanmalarını destekliyoruz. Bunun güzel bir örneği olan KAGİDER koordinatörlüğünde, KAİSDER ve BUI-KAD paydaşlığında yürütülen, Avrupa Birliği ve Türkiye Cumhuriyeti tarafından finanse edilen İş Dünyasında Kadın İletişim Ağı (Women Business Network W-BUN) projemiz kadınların gerekli bilgilere ve iş pazarlarına ulaşmaları için etkin bir iletişim ağı içerisinde yer alarak kapasitelerini geliştirmelerine olanak sağlıyor."



Rusya Türk domatesinin kotasını 250 bin tona çıkardı

Rusya Federasyonu, Türk domates ihracatçılarına 6 ay nefes aldıracak karara imza attı. Rusya Federasyonu, Türkiye'den ithal ettiği domates kotasını 50 bin ton arttırma kararı aldı. Türkiye'den Rusya Federasyonu'na domates ihracatındaki 200 bin ton kota geçtiğimiz ay dolmuştu.



Türkiye genelindeki yaş meyve sebze ihracatçı birlikleri başkanları 9 Aralık 2020 tarihinde yaptıkları ortak açıklamayla, "Domates ihracatında Rusya'ya kotanın kaldırılmasını, 2015 öncesine dönülmesini istiyoruz" talebinde bulunmuşlardı. Türkiye ile Rusya Federasyonu arasındaki müzakereler sonucunda Rusya, Türkiye'den domates ithalat kotası 50 bin ton arttırdı.

BAKAN PEKCAN: ÇİFTÇİLERİMİZE, İHRACATÇILARIMIZA HAYIRLI OLSUN

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, sosyal medya hesabından yaptığı açıklamayla Rusya'nın Türkiye'den domates ithalatını 50 bin ton arttırdığını duyurdu. Pekcan, kararın 10 gün sonra hayata geçeceğini de altını çizdi. Bakan Pekcan, "Çiftçilerimize, ihracatçımıza hayırlı olsun" ifadelerini kullandı.

UÇAK: SEKTÖRÜN BEKLENTİSİ KOTANIN TAMAMEN KALDIRILMASI

Ege Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Hayrettin Uçak, Rusya'nın Türkiye'den ithal ettiği domates kotasını 50 bin ton arttırmasının sevindirici olduğunu, sektörün beklentisinin kotanın tamamen kaldırılması olduğunu kaydetti.

Türkiye'nin, 2020 yılındaki domates ihracatının yüzde 3'lük artışla 313 milyon dolara yükseldiği bilgisini veren Uçak, "Domates ihracatımızın arttığı süreçte Rusya'ya olan domates ihracatımız yüzde 28'lik düşüşle 86 milyon dolar, 62 milyon dolara geriledi. Bu düşüşün en büyük etkeni Türkiye'den Rusya'ya domates ihracatındaki kota. Bu kota kaldırıldığı takdirde Rusya'ya domates ihracatımız 100 milyon doların üzerine taşıyabiliriz. Rus Halkı, Türk domatesini seviyor ve talep ediyor. Bu kotanın tamamen kaldırılmasını sadece biz değil, Rus Halkı da istiyor" diye konuştu.

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan tarafından açıklanan ve Türkiye'ye uygulanan domates kotasının 250 bin tona çıkmasının ihracatçıları sevindirdiğini aktaran Başkan Uçak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Cumhurbaşkanı'mız Recep Tayyip Erdoğan, Ticaret Bakanı'mız Ruhsar Pekcan ve Ta-

rım ve Orman Bakanı'mız Dr. Bekir Pakdemirli'nin yürüttüğü yoğun diplomasi trafiği sonucu sorun büyümeden orta vadede çözüme kavuştu. İhracatçılarımız 2019 yılında Rusya'ya 98 bin ton taze domates ihraç etmişti. Bu performansı tekrar ettiğimiz takdirde sorunumuz 6 aylığına çözüme kavuşmuş görünüyor. Kotasının tamamen kalkması için de görüşmelerin sürdüğünü biliyoruz. İnşallah tamamen kalktığını da duyarız."

Türkiye yıllık 14 milyon ton domates üretimiyle dünyanın dördüncü büyük üreticisi konumunda. Türkiye, 2020 yılında 522 bin 752 ton domates ihracatı karşılığı 52 ülkeye 313 milyon 405 bin dolarlık domates ihraç etti.

Rusya 62,2 milyon dolarlık tutarla Türk domatesi ithalatıyla zirvede yer alırken, Romanya 50,3 milyon dolarlık, Ukrayna 36,5 milyon dolarlık domates talep etti.



Ege Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı
HAYRETTİN UÇAK



Seyhan'da kâğıt atıklar sayesinde 404 bin 600 ağaç kurtarıldı

Seyhan Belediyesi atık oluşumunun engellenmesi, en aza indirilmesi, kaynağında ayrı toplanarak geri dönüşüme kazandırılması amacıyla 12 Temmuz 2019 tarihinde uygulanmaya koyduğu "Sıfır Atık Yönetmeliği" ile kâğıt türevi atıklardan elde edilen kazanımlarla 404 bin 600 ağacın kesilmesini önledi.

Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay'ın, üzerinde titizlikle durduğu atıkların geri dönüşümü projesi kapsamında geçen yıl uygulanmaya başlanan "Sıfır Atık Yönetmeliği" aradan geçen bir yılın ardından olumlu sonuçlarını vermeye başladı. Atık oluşumunun engellenmesi, en aza indirilmesi, kaynağında ayrı toplanarak geri dönüşüme kazandırılması, israfın önlenmesi ve doğal kaynakların daha verimli kullanılmasını amaçlayan "Sıfır Atık Yönetmeliği" uygulaması ile "Atık Yönetimi"ne yeni bir boyut kazandırılmıştı.

53 BİN 526 TON GERİ DÖNÜŞTÜRÜLEBİLİR ATIK DEĞERLENDİRİLDİ

Çevre Koruma ve Kontrol Müdürlüğü tarafından yürütülen geri dönüşüm çalışmaları kapsamında kurulan "Sıfır Atık Yönetim Sistemi" çerçevesinde 12 Temmuz 2019'dan bugüne toplamda 53 bin 526 ton değerlendirilebilir atık toplandı. "Sıfır Atık Yönetim Sistemi" çerçevesinde toplanarak ekonomiye kazandırılan geri dönüştürülebilir atıklar sayesinde, toplanmadıkları zaman oluşabilecek karbon salınımının önüne geçilerek hem hava kalitesinin iyileştiril-



Seyhan'da Sayılarla SIFIR ATIK



mesi hem de iklim değişikliğinin önüne geçilmesi anlamında katkı sağlandı.

23 BİN 800 TON KÂĞIT ATIK TOPLANDI

"Sıfır Atık Yönetim Sistemi" çerçevesinde toplanan atıklardan 23 bin 800 ton kâğıt ayrıştırıldı. Kâğıt atıkların dönüşümü sayesinde 404 bin 600 ağacın kesilmesi önlenmiş oldu. Ayrıca 17 bin 562 ton plastik atığın ayrıştırılarak geri kazandırılması sonucu 45 bin 784 litre akaryakıt tasarrufu sağlandı. 6 bin 374 ton cam atığı ile de 7 bin 648 ton cam üretiminde kullanılan hammadde tasarrufu, 5 bin 785 ton metal atık ile de 7 bin 520 ton metal üretiminde kullanılan hammadde tasarrufu sağlandı.

AKAY: DOĞANIN KORUNMASINA DA KATKI SAĞLIYORUZ

Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay, geri dönüşüm projelerinde öncü olmaya devam edeceklerini söyledi. Başkan Akay, "Atıkları ayrıştırarak doğanın korunmasına katkı sağlıyor ve geri dönüşüm sayesinde üretilen atıkların hammaddeye dönüştürülmesiyle tasarruf ediyoruz. İlerleyen süreçte atıkları kaynağında ayrıştırarak projelerimizi hayata geçirerek bu alanda ciddi bir atılım yapacağımızı düşünüyorum" dedi.





RESUL

R E Z İ S T A N S



MİKA YALITIMLI REZİSTANSLAR
SERAMİK YALITIMLI REZİSTANSLAR
SERAMİK FANLI REZİSTANSLAR
MEME UÇ REZİSTANSLAR
FİŞEK REZİSTANSLAR
SICAK YOLLUK REZİSTANSLAR
SICAK YOLLUK KONTROL CİHAZLARI
MANİFOLD REZİSTANSLAR
FLANŞLI BORU REZİSTANSLAR
BORU REZİSTANSLAR
SERPANTİNLİ REZİSTANSLAR
ASİT BANYOSU REZİSTANSLARI
SANAYİ TİPİ FIRIN TELLERİ
TERMOKUPLLAR
ISIYA DAYANIKLI KABLO VE MAKARONLAR

Yeşiloba Mah.
Yeni Sanayi Sitesi 46023 Sk.
No: 9/A Seyhan / ADANA / TÜRKİYE
Tel: 0322 227 88 46
Faks: 0322 428 88 17
info@resulrezistans.com.tr
www.resulrezistans.com.tr





Boris Becker markası **Made in Turkey** imzası taşıyor

Türk iş kadını Hande Gürsoy, dünyaca ünlü tenisçi Boris Becker'in ismini taşıyan yeni markası ile Avrupa perakende pazarında rüzgâr gibi esiyor.



MGS
Group
Kurucu
Ortağı ve
Boris
Becker
Tasarım
Koordinatörü
**HANDE
GÜRSOY**

MGS Group Kurucu Ortağı ve Boris Becker Tasarım Koordinatörü Hande Gürsoy, pandemi döneminde kurduğu tasarım ekibi ve arkasına aldığı 12 tekstil üreticisi ile Avrupa'da yeni bir moda dalgası yarattı. Kısa bir sürede başta Almanya olmak üzere Avrupa'nın farklı noktalarına 150 bin parça tekstil ihracatı yaptıklarının altını çizen Gürsoy: "Boris Becker markası, güç birliğine dayalı üretim modeli, tasarım kalitesi ve ihracat gücüyle Türk tekstilinin geleceğine yapılan yatırımdır" dedi.

Kariyeri boyunca kazandığı madalyalarla gündem olan ve 17 yaşında Wimbledon'ı kazanan en genç tenisçi unvanını taşıyan Boris Becker, bundan sonra etiketinde Made in Turkey yazan tekstil markasının başarılarıyla konuşulacak.

TÜRKİYE TEKSTİL SEKTÖRÜNDE HAK ETTİĞİ KONUMA GELMELİ

Türkiye'nin sadece iplik, pamuk, kumaş ve hazır giyim mamul sağlayıcısı olarak değil dünya tekstil sektöründe tasarım gücü ve marka değeriyle hak ettiği yere gelmesi gerektiğine inanan MGS Group, Boris Becker markasını güç birliğine dayalı üretim modeli, koleksiyon kalitesi ve ihracat gücüyle Türk tekstilinin geleceğine yapılan yatırım olarak görüyor.

BORIS BECKER MARKASININ ETİKETİNDEKİ MADE IN TURKEY İMZASI BİZE GÜÇ VERİYOR

Marka adı seçme konusunda son derece titiz davrandıklarının belirten MGS Group Kurucu Ortağı ve Boris Becker Tasarım Koordinatörü Hande Gürsoy, konuyla ilgili açıklamalarında, "Tekstil sektörüne yatırım fikrinin doğması ile birlikte MGS Group olarak bağlantıda olduğumuz yurt dışı kaynaklarımızı marka arayışında olduğumuz yönünde bilgilendirdik. Bu kapsamda önerilen isimler arasında; kariyeri boyunca altı kez Grand Slam şampiyonluğu, bir Olimpiyat Oyunları altın madalyasına sahip ve henüz 17 yaşındayken Wimbledon'ı kazanan en genç tenisçi unvanını taşıyan Boris Becker ön plana çıktı. Sporcu kimliği

ve başarılarıyla dünyaya ün salmış Boris Becker ismini hedeflediğimiz kategoride çok doğru bir marka olarak gördük ve yatırım yapmaya karar verdik. Boris Becker markası sezon koleksiyonları başarı odaklı olduğu kadar rahatına düşkün, casual diye tabir edilen spor şık giyinmeyi seven erkek hedef kitle profili ile bire bir örtüşüyor. Bundan sonra Avrupalı şık erkeğin markası olarak Boris Becker'ı çok sık duyacaksınız. Birlikte çalıştığımız 12 üreticimiz ile ürünlerimizin tamamını Türkiye'de üretiyoruz. Boris Becker her yeni sezon koleksiyonu ile kendini geliştiren ve kendi alanında fark yaratma olgusuyla yenilik peşinde olan bir marka. Bu yaklaşımla her koleksiyonda ürün çeşitliliğimiz artıyor ve beraberinde yeni iş ortaklıkları getiriyor. Bizim için büyümek, eğer iş ortaklarımız ile birlikte büyüyorsa anlamlı. Boris Becker markasının arkasında Türk tasarımcı ve üreticilerinin yer alması, etiketinde Made in Turkey yazması çok gurur verici" diye konuştu.





destek@cukurovakargo.com.tr

MEGA
Çukurova Kargo ile
Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36

MEGA ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA
Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx)
Batı Sevkiyat 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr | info@cukurovakargo.com.tr

**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**





Teknik Metal



PASLANMAZ ÇELİK SERVİS MERKEZİ

Yassı malzemelerde müşteri talebine göre uyarlanmış en ve boy temini
Taşlama hattı ile müşteri talebine uyarlanmış yüzey temini



TS EN ISO 9001:2008
KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ

PASLANMAZ ÇELİK ÇUBUK VE TEL ÜRETİMİ

Türkiye'nin ilk paslanmaz çelik çubuk ve tel üreticisi
Müşteri talebine göre uyarlanmış çap ve boy imkanı

PASLANMAZ ÇELİK MALZEME STOĞU

Tüm ticari kalite ve ebatlarda geniş malzeme stoğu
30'u aşkın ülkeye paslanmaz çelik malzeme ihracatı



www.teknikmetal.com
info@teknikmetal.com