

ÜNALLAR
MAKİNA'dan
hidrolik yük
asansörleri imalatı > 22'DE



Ünallar
Makina Ltd. Şti.
Genel Müdürü
MURAT OKUR

Yeşil Çelik Silo
Taşıma Sistemleri
tecrübesini
ortaya koyuyor > 8'DE



Yeşil Çelik Silo Taşıma
Sistemleri İşletme Sahibi
ERMAN HAKYEMEZ

BİRKAŞIK
RESTAURANT CAFE
M1 Adana AVM'de
ikinci işletmesini açtı > 12'DE



BİRKAŞIK
RESTAURANT CAFE
İşletme Sahibi
ZAFER KIVANÇ

Karalar, EMITT'te
Adana'yı tanıttı
> 6'DA

PAGEV'de Yavuz
Eroğlu yeniden
başkan seçildi
> 10'DA

"2020'de özel
sektörün yatırım
iştahı artırılmalı"
> 14'TE

Bakan Dönmez:
Yeni bir Ar-Ge
modeli üzerinde
çalışıyoruz
> 16'DA

İş dünyasının
genç temsilcileri
yasal ve güncel
düzenlemeleri tartıştı
> 18'DE

Türkiye yılı 17,9
milyar dolar
makine ihracatıyla
tamamladı
> 20'DE

Yüksek Kapasite
Tahıl Kurutma Makinesi
Powerful Grain Dryers
Мощные Зерносушилки

Kaliteli Servis
Quality Services
Качественное Обслуживание

Uygun Fiyat
Reasonable Price
Приемлемые цены

POLEKS DRY
tahıl kurutma makinesi / grain dryers

FOR QUALITY GRAINS, POLEKS DRY



Metçağ
Makine İmalat

İnş. Taahh. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T.: +90 322 429 11 12

F.: +90 322 429 10 12

G.: +90 541 640 29 73

poleksdry.com

info@poleksdry.com

/poleksdry

Yeşiloba Mahallesi 46267 Sokak
No: 18 Seyhan/Adana



yıl.kim
SANAYİ BOYALARI

my boya
bir YIL-KİM Kimya markasıdır.

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

Endüstriyel Boyalar
Epoxy ve 2K Akrilik Grubu
Sentetik ve Vernik Grubu
Tiner Grubu

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLER:

Su Bazlı Kollektör Boyası
800 Dereceye Kadar Dayanıklı Boya
Solventsiz Epoxy Boya

Hacı Sabancı
Organize Sanayi Bölgesi
Zafer Caddesi No: 5
Sarıçam/ADANA
Tel.: +90 322 394 44 92 (pbx)
Fax: +90 322 394 44 91

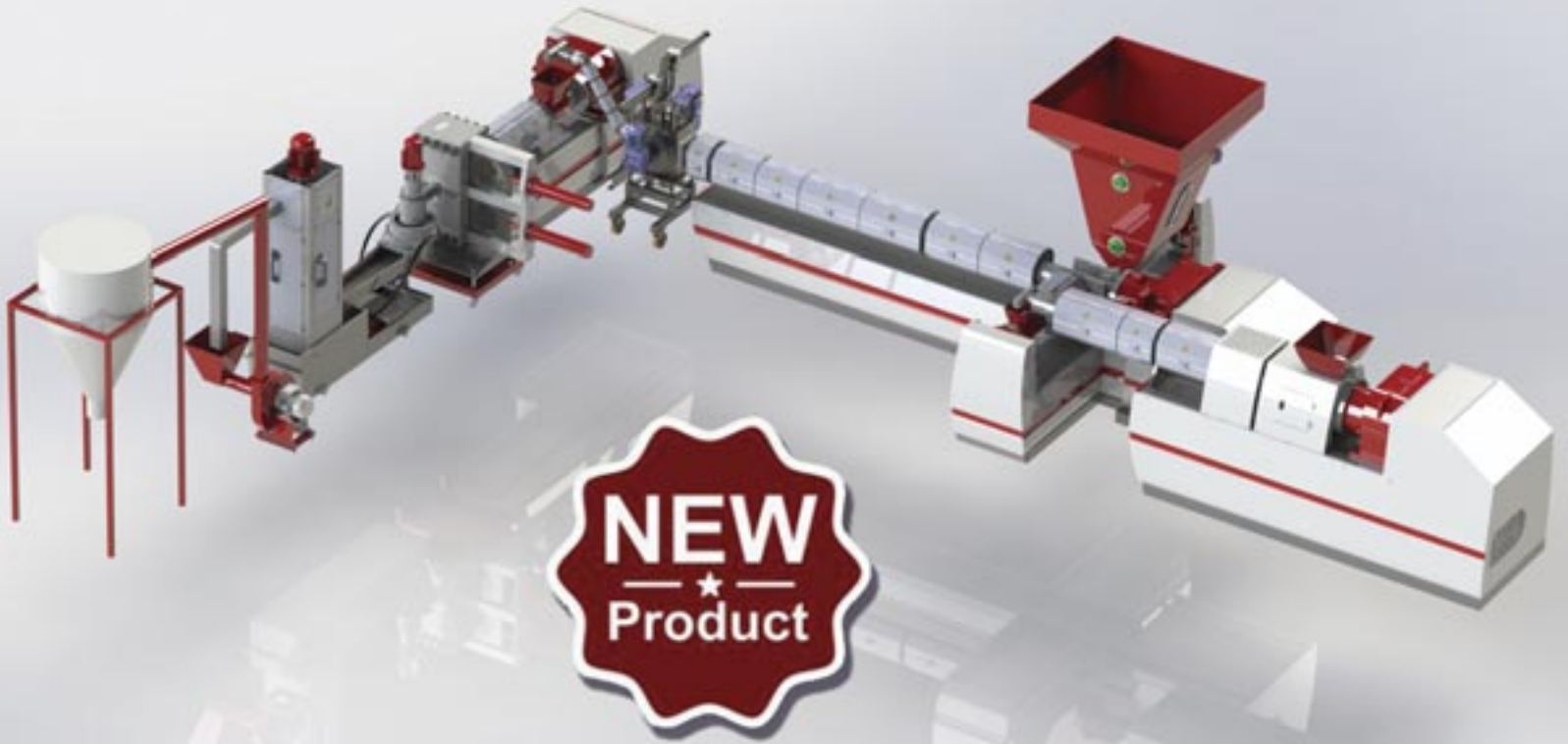


www.myboya.com.tr | www.yil-kim.com.tr | info@myboya.com.tr

33.yıl



ÜÇLÜ KOMPAKT EKSTRÜDER SİSTEMİ TRIPLE COMPACT EXTRUDER SYSTEM



ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com





KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ
YIL: 10 SAYI: 58
OCAK - ŞUBAT 2020

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:
Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Mehmet YILMAZ - YIL-KİM Kimya Ltd. Şti.
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.
Çağlar POLAT - Metçağ Makine Ltd. Şti.
Ali Fethi APAYDIN - Apaydın Rezistans Ltd. Şti.

Hukuk Danışmanı:
Gamze APAYDIN
+90 542 210 71 38

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Renk Ayrımı:
REPROPARK
+90 322 458 47 00

Dağıtım:
Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56
www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 20.02.2020

Yaygın, süreli yayın.

Hayati
Çetinkaya



Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com

Merhaba değerli takipçilerimiz,

2010 yılında yayın hayatına başlayan KOBİGÜNDEM Dergisi'nin 2020 Ocak/Şubat sayısıyla yine sizlerle. Dergimizin 58. sayısını beğeninize sunuyoruz.

10 yıldan bu yana yayın hayatını kesintisiz olarak sürdüren KOBİGÜNDEM Dergisi olarak, KOBİ'lerin üretimlerini, yeni yatırımlarını, ihracatlarını ve istihdama olan katkılarını siz değerli takipçilerimizle paylaşıyoruz. Geldiğimiz bu aşamada KOBİ'lere olan hizmetlerimizi özenle sürdürmekteyiz.

Her iki ayda bir düzenli olarak yayına hazırlamış olduğumuz dergimizde, büyük sanayi kuruluşları başta olmak üzere, KOBİ'ler ve diğer işletmelerle geniş bir kesimle çalışmalarımızı yürütmekteyiz. Bu çerçevede hazırlamış olduğumuz her yeni sayımızı, büyük bir heyecanla sizlere ulaştırıyoruz.

2020 Ocak/Şubat sayımızda yine birbirinden değerli işletmelerin yer aldığı dergimizi tamamlamış olduk. Bölgemizde faaliyet gösteren tüm işletmelerin, üretimleri, yatırımları ve istihdama olan katkıları hiç kuşkusuz bizlere güç vermektedir.

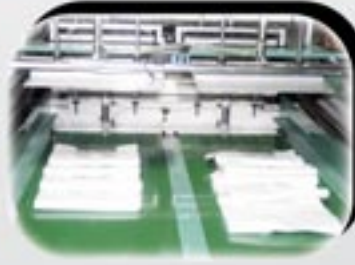
Bu doğrultuda yeni sayımızda yer alan işletmelerin faaliyetlerine dikkatinizi çekmek istiyorum. Adana Metal Sanayi Sitesi'nde hidrolik pnömatik imalatlarıyla büyük sanayi kuruluşlarına hitap eden ÜNALLAR MAKİNA, hidrolik yük asansörleri imalatına da başladı. Uzun yıllardan bu yana hidrolik pnömatik imalatlarıyla sanayi kuruluşlarına ve pek çok sektöre hitap eden ÜNALLAR MAKİNA LTD. ŞTİ., süreç içerisinde kendi bünyesinde makine imalatlarına başladı. Kauçuk zemin kaplama makinesi, kauçuk merdiven kaplama makinesi, fırın köprüsü, pres makineleri, baraj açma ve kapama üniteleri, hidrolik silindirler, hidrolik blok tasarım ve imalatlarını bünyesinde gerçekleştiren firma, gelen talepler doğrultusunda paketleme tartım bunkeri, çatik kompresörü, rulo ve miller ve hidrolik yük asansörleri olmak üzere çeşitli imalatlarıyla Türkiye geneli müşterilerine hizmet veriyor.

Öte yandan çelik silo taşıma sistemleri sektöründe uzun yıllardan bu yana faaliyet gösteren YEŞİL ÇELİK SİLO TAŞIMA SİSTEMLERİ, sektörde büyük işletmelerle önemli tesis projelerine imza atıyor. Adana YETSAN Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde çelik silo taşıma ekipmanları üretimi yapan YEŞİL ÇELİK SİLO TAŞIMA SİSTEMLERİ, 2016 yılından bu yana sektörde büyüme gösteriyor. Uzun yıllardan bu yana sektördeki tecrübesiyle kendi işletmesini kuran Erman Hakyemez, 2016 yılından bu yana çelik silo ve tahıl kurutma tesisleri imalatı yapan sanayi kuruluşlarıyla birlikte yüzlerce tesisin taşıma sistemleri üretimini gerçekleştirdi. Firma, saatte 20 tondan 250 tona kadar taşıma sistemleri imalat ve montajıyla sektörde büyüme gösteriyor.

Ayrıca hizmet sektöründe Anadolu mutfağı ve dünya mutfağının zengin yemek çeşitleriyle hizmet veren BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE, ikinci işletmesinde de müşterilerine eşsiz lezzetler sunmaya başladı. 2014 yılından bu yana Adana Metro Grosmarket alanı içerisinde Anadolu ve dünya mutfağı yemekleri, balık ve köfte ızgara çeşitleriyle müşterilerine damak tadı keyfi yaşatan işletme, 2020 yılı ocak ayı içerisinde M1 Adana AVM Lezzet Sokağı'nda ikinci işletmesini faaliyete geçirdi. 400 bin TL maliyetli ikinci işletmesinde, Adana geneli müşterilerine hizmet vermeye başlayan BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE, Zafer Kivanç yönetiminde faaliyet yürütüyor. Adana Metro Grosmarket merkez işletmesi ve M1 Adana AVM şubesiyle birlikte, yemekçilik sektöründe adından söz ettirmeyi başaran BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE, M1 Adana AVM işletmesiyle birlikte şubeleşmenin ilk startını vererek, Adana geneli şube sayısını artırmayı hedefliyor.

Bu gelişmelerle hazırlamış olduğumuz 58. sayımızı beğeninize sunar, bir sonraki sayımızda buluşmak dileğiyle işlerinizde kolaylıklar dileriz.





www.uluisikplastik.com.tr

vedatuluisik@hotmail.com

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70



EMITT'te mini Adana

Dünyanın en büyük turizm fuarında kurulan Adana Büyükşehir Belediyesi standı, kentin güzellikleri ve zenginlikleri adına vitrin oldu.



Doğu Akdeniz Uluslararası Turizm ve Seyahat Fuarı EMITT 2020, İstanbul TÜYAP Fuar Merkezi'nde kapılarını açtı. 30 Ocak-2 Şubat tarihlerinde gerçekleşecek fuarda yer alan Adana Büyükşehir Belediyesi standı misafirlerini ağırlamaya başladı. EMITT Fuarı'nın açılışına katılan Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Adana'nın turizm pastasından aldığı payı artırmak için çalışmalarını açıkladı.

ADANA'DA TURİZM ADINA NE ARARSANIZ VAR

Başkan Zeydan Karalar, "EMITT Fuarı'nda- yız. Gördüğünüz gibi dünya burada. Dünyanın neresinde bir zenginlik, bir güzellik varsa onu tanıtmak için standlar açılmış.

Turizm dünyada önemli bir sektör ve ekonomik hacmi 1 buçuk trilyon dolara doğru koşuyor. Türkiye bundan aslında istenildiği oranda payını alamıyor. Türkiye yılda 100 milyon turist kapasitesi olan bir ülke. Türkiye'nin tanıtımı gerçekleştikçe bu kapasite artacak ve artıyor da zaten. Türkiye'nin her ge-

çen yıl aldığı turist sayısı artarken, Adana bu konuda yeterli gelişimi gösteremiyor. Adana'da her türlü zenginlik var. Adana'da tarih, lezzet, kültür, sanat, olağanüstü güzel iklim, olağanüstü sıcak insanlar, deniz, ova, dağ, zengin endemik bitki çeşitliliği var. Adana'da turizm için ne ararsanız mevcut. Bir turist hangisini seçmek istiyorsa hepsine sahip Adana. Adana'nın turizm gelirinden yeterince pay alması için, en yakın sürede gerekenleri yapacağız. Adana'yı bir turizm kenti yapacağız. Festivallerimiz var. Nisan'da Adana'da gerçekleştirilecek Portakal Çiçeği Karnavalı'na herkesi davet ediyoruz. 'Adana'ya gel ciğerimi ye!' diyoruz. Adana'ya gelenlerin gastronomik zenginliğimizi keşfetmeleri için sloganımız da bu" dedi.

ADANA'YA GELMEK İÇİN BİRBİRLERİYLE YARIŞACAKLAR

Fuarda kurulan Adana Büyükşehir Belediyesi standıyla ilgili de bilgi veren Başkan Zeydan Karalar, "Burada kentler, şehirler zenginliklerini tanıtıyor. Buradaki standımız da adeta bir mini Adana oldu. Kültürel ve tarihsel zenginliklerimizi tanıtıyoruz.

Büyük ekranımızda Adana'daki güzellikleri, festivallerimizi tanıtıyoruz. İnsanlar Adana'yı tanıdıkça kentimize gelmek için birbirleriyle yarışacaklardır. Adana bir tutkudur, Adana bir lezzettir. Adana'da yaşamak gerçekten bir lezzettir" diye konuştu.



www.ulucanplastik.com.tr



ULUCAN PLASTİK

Yeşiloba Mah. Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46239 Sokak
No: 12/A Seyhan/Adana

0.322 428 81 36

0.322 428 81 37

0.546 483 20 87

ÜRETİMİMİZ

Atlet Hışır Poşet
(Her renk ve ebatlarda)

Geri Dönüşüm Çöp Poşeti

info@ulucanplastik.com.tr



Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri sektöründe tecrübesini ortaya koyuyor

Adana'da uzun yıllardan bu yana çelik silo taşıma sistemleri sektöründe tecrübesini ortaya koyan Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri, sektörde büyüme gösteriyor.

Adana YETSAN Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde çelik silo taşıma ekipmanları üretimi yapan Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri, 2016 yılından bu yana sektörde büyümesini sürdürüyor. Uzun yıllardan bu yana sektördeki tecrübesiyle kendi işletmesini kuran Erman Hakyemez, 2016 yılından bu yana çelik silo ve tahıl kurutma tesisleri imalatı yapan sanayi kuruluşlarıyla birlikte yüzlerce tesisin taşıma sistemleri üretimini gerçekleştirdi. Firma, saatte 20 tondan 250 tona kadar taşıma sistemleri imalat ve montajıyla sektörde öne çıkıyor.

SAATTE 20 TONDAN 250 TONA KADAR ÜRETİM YAPIYOR

Çelik silo taşıma sistemleri imalat ve montajında saatte 20 tondan 250 tona kadar taşıma sistemlerini kurduklarını söyleyen Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri işletme sahibi Erman Hakyemez, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne şu şekilde açıklamalarda bulundu: "Tahıl taşıma sistemlerinde elevatörler, zincirli konveyörler, u tipi ve tüp helezonlar olmak üzere imalat yapmaktayız. Yaptığımız bu imalatlarla Türkiye ve dünya çiftçilerine hizmet veriyoruz. Çelik silonun bütün taşıma sistemlerini





Yeşil Çelik Silo Taşıma Sistemleri işletme sahibi
ERMAN HAKYEMEZ



YÜZLERCE ÇELİK SİLONUN TAŞIMA SİSTEMLERİNİ KURDU

2016 yılından bu yana özel sektör ve devlet destekli yüzlerce tesis projelerinde taşıma sistemlerini başarıyla tamamladıklarını ifade eden Erman Hakyemez, "2016 yılından bu yana sektörde yüzlerce yapılan tesislerin taşıma sistemlerini tamamlayarak çiftçilerimizin hizmetine sunduk. Yine 2019 yılı içerisinde devreye aldığımız 2Y Tarım Ürünleri tesisi saatte 150 ton tahıl taşıma kapasiteli olarak

faaliyet göstermektedir. Adana ÇUKOBİRLİK Kompleksi içerisinde yer alan 2Y Tarım Ürünleri, devasa tesisi güçlü referanslarımız arasında yer almaktadır. Dolayısıyla sektördeki tecrübelerimizle çelik silonun bütün taşıma ekipmanlarının üretiminin yanı sıra yedek parça, teknik hizmet ve teknik desteklerimizle de müşterilerimize hizmet vermekteyiz. Bu çerçevede sektördeki güçlü referanslarımız olan büyük sanayi kuruluşlarıyla birlikte Türkiye ve dünya çiftçilerine hizmet sunmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

bünyemizde üretiyoruz. Saatte 20 tondan 250 tona kadar taşıma sistemlerini çiftçilerimizin hizmetine sunmaktayız."



PAGEV'de Yavuz Eroğlu yeniden başkan seçildi

Türkiye ekonomisinin itici güçlerinden plastik sektörünün temsilciliğini üstlenen PAGEV'de seçimli olağan Genel Kurul yapıldı. Rekor katılımın olduğu PAGEV 2019 Genel Kurulu'nda, sektörün sorunlarının çözülmesi noktasında önemli çalışmalara imza atan Yavuz Eroğlu, 3. kez başkan seçildi.



PAGEV 2019 Genel Kurulu'nda yapılan seçimde yeni yönetim şöyle şekillendi:

Yavuz Eroğlu – Sem Plastik San. ve Tic. A.Ş. (Başkan)

Ahmet Meriç – Former Makine A.Ş. (1. Başkan Yardımcısı)

Abdullah Karatepe – Öznar Plastik LTD. ŞTİ. (Yönetim Kurulu Asil Üyesi)

İsmail Eren Ünlü – Akümsan Plastik Ürünleri San. Tic. A.Ş. (Yönetim Kurulu Asil Üyesi)

Yavuz Biçer – SPS Senur Plastik Sistemleri San. Ve Tic. A.Ş. (Yönetim Kurulu Asil Üyesi)

Türk Plastik Sanayicileri Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV), tek listenin oylandığı Genel Kurul'da tüzük gereği başkan, başkan yardımcısı ve yenilenen üç yönetim kurulu üyesini seçti. İstanbul Hilton Bomonti Otel'de yapılan ve PAGEV tarihinin en geniş katılımlı seçiminde PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu, yeniden başkanlığa seçildi.

KURUL'DAN BİRLİK MESAJI

PAGEV başkanlığını üçüncü kez üstlenen Yavuz Eroğlu, Genel Kurul'da yaptığı konuşmasında birlik mesajı vererek şunları söyledi: "PAGEV olarak önceliğimiz sektörümüzü ileri taşıyacak faaliyetleri yürütürken önümüze engel olarak çıkan sorunları ortadan kaldırmaktır. Başkanlık yaptığım süre boyunca şahsım ve Yönetim Kurulumuz bu bilinçle hareket ettik. Yeni dönemde de asli görevimiz sektörümüzün yüz yüze olduğu sorunların çözümü noktasında mücadele etmek olacaktır. Sektörümüzü ileriye taşıyacak tüm çalışmalarda diğer STK'lar ve sektör paydaşlarımızla birlikte hareket etmeye, güç birliği yapmaya hazırız. PAGEV'in kapısı plastik sektörüne gönül veren herkese açık."

"PLASTİKLERİN DOĞADA YERİ YOK, HAYATIMIZDA YERİ ÇOK"

Çalışmalarına kaldıkları yerden hızla devam edeceklerini belirten Yavuz Eroğlu; "Önceliğimiz 'plastik çevre düşmanıdır' algısını yıkmak olacak. Bilimsellikten uzak verilerle sektörümüzü yok etmeye yönelik çalışmalara göz yummayacağız. PAGEV olarak 2020 yılında daha fazla geri dönüşüm diyecek, geri dönüşüm ekonomisi ile ülkemizi kalkındırmak için yaptığımız çalışmaların hızını artıracacağız. Toplum genelinde plastiklerin yaşamımıza katkısı noktasında gerçek bir bilinç oluşturacağız. Biliyoruz ki plastik çevre düşmanı değil defalarca dönüştürülerek yeniden kullanılabilir altın kadar kıymetli bir malzemedir. 3 Ocak 2019 tarihinde TV, radyo ve dijital platformlarda yayınlanan ve tüm ülkeye seslendiğimiz 'Plastiklerin doğada yeri yok, hayatımızda yeri çok' kampanyamızı 2020 yılında da sürdürerek ulaştığımız kişi sayısını artırmayı hedefliyoruz" dedi.

Eroğlu, Genel Kurul'da kendisi yeniden göreve seçen tüm üyelere ve sektör temsilcilerine teşekkür ederek PAGEV'deki birlik ve beraberliğin artarak sürmesi temennisinde bulundu.



Tüm sektör paydaşlarını birlikte hareket etmeye çağıran **YAVUZ EROĞLU**, "Birlikten kuvvet doğar. Bugüne kadar olduğu gibi bundan sonrada sektörümüzün büyümesi ve sorunlarının çözümü için tüm paydaşlarımızla omuz omuza çalışmaya hazırız" dedi.

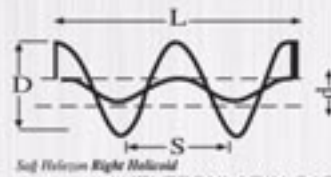
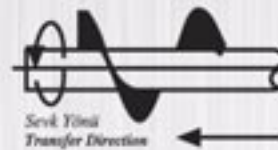


ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr
www.celikhelezon.com.tr



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730	15.690
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.610
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460	24.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	250x250	270x270	300x300	330x330	350x350	380x380	400x400
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE

M1 Adana AVM'de ikinci işletmesini açtı

Sektörde Anadolu mutfağı ve dünya mutfağının zengin yemek çeşitleriyle faaliyet yürüten BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE, ikinci işletmesiyle birlikte faaliyet alanını büyüttü.

2014 yılından bu yana Adana Metro Grosmarket alanı içerisinde Anadolu ve dünya mutfağından yemekler, balık ve köfte ızgara çeşitleriyle müşterilerine damak tadı keyfini yaşatan BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE, 2020 yılı ocak ayı içerisinde M1 Adana AVM Lezzet Sokağı'nda ikinci işletmesini faaliyete geçirdi. 400 bin TL maliyetli ikinci işletmesinde Adana geneli müşterileri-

ne hizmet vermeye başlayan BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE, Zafer Kıvanç yönetiminde faaliyet yürütüyor. Adana Metro Grosmarket merkez işletmesi ve M1 Adana AVM şubesiyle birlikte yemekçilik sektöründe adından söz ettirmeyi başaran firma, geldiği aşamada merkez işletmesinin yanı sıra M1 Adana AVM işletmesiyle birlikte şubeleşmenin ilk startını vererek Adana geneli şube sayısını artırmayı hedefliyor.

ANADOLU VE DÜNYA MUTFAĞI LEZZETLERİNİ SUNUYOR

2014 yılından bu yana Adana Metro Grosmarket müşteri girişinde bulunan işletmesiyle sektöre giriş yaptıklarını belirten BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE işletme sahibi Zafer Kıvanç, KOBİGÜNDEM DERGİSİ'ne açıklamalarda bulundu. Kıvanç, "2014 yılından itibaren sektörde faaliyet yürütüyoruz. Başladığımız ilk günden bu yana Anadolu mutfağı ve dünya mutfağının pek çok lezzetlerini işletmemizde müşterilerimize sunuyoruz. Balık ızgara ve köfte ızgara çeşitlerimizle de geniş bir menü alt yapısına sahibiz. İşletmelerimizde ev yemekleri, yöresel yemekler, Anadolu mutfağı ve dünya mutfağı yemek çeşitleri, közde balık, közde köfte ve et döner çeşitlerimizle müşterilerimizin damak zevkine hitap etmekteyiz" dedi.

YENİ İŞLETME 400 BİN TL MALİYETLİ

2020 yılı ocak ayı içerisinde ikinci işletmelerini M1 Adana AVM Lezzet Sokağı'nda tamamlayarak müşterilerine hizmet vermeye





başladıklarını ifade eden Zafer Kıvanç, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Adana Metro Grosmarket içerisinde bulunan işletmemizin yanı sıra, 400 bin TL maliyetli ikinci işletmemizi müşterilerimizin hizmetine sunmuş olduk. Yaklaşık dört ay önce başlatmış olduğumuz yeni işletmemizin tüm aşamalarını, konusunda uzman bir kadroyla tamamlayarak, müşterilerimize rahat ve nezih bir ortamda hizmet vermeye başladık. Şimdiden yoğun bir ilgiyle karşılaştık. M1 Adana AVM Lezzet Sokakı'nda BİRKAŞIK RESTAURANT CAFE lezzetlerini müşterilerimize sunmanın keyfini yaşamaktayız."

ALANINDA UZMAN BİR KADROYLA FAALİYET YÜRÜTÜYOR

Her iki işletmelerinde de alanında uzman bir kadroyla hizmet verdiklerini özellikle belirten Zafer Kıvanç, "Sektöre başladığımız ilk günden bu yana kadro konusunda çok hassas davranarak uzman bir ekip oluşturduk. İnsani ilişkiler başta olmak üzere kültürel, sanatsal ve iş tecrübelerimizi en üst seviyelere çıkararak müşterilerimize hizmet veriyoruz. Bünyemizde 13 kişilik alanında uzman ve yaratıcı bir kadromuz var. Yine her iki işletmemizde kullandığımız ürünlerin tamamını Adana Metro Grosmarket'ten temin etmekteyiz. Geldiğimiz aşamada her iki işletmemizde de yemek çeşitlerimizi en hassas ve en iyi hijyen koşullarında hazırlayarak müşterilerimize gönül rahatlığıyla sunabiliyoruz" ifadelerini kullandı.

BÖLGE İŞ DÜNYASI VE ÇEVRESİNDEN YOĞUN İLGI

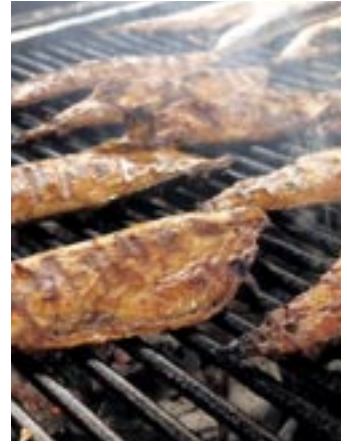
Özellikle her iki işletmelerinin bulunduğu konum itibarıyla bölgede faaliyet yürüten iş çevresinden yoğun ilgi aldığını da belirten Zafer Kıvanç, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Her iki işletmemize de konum itibarıyla bölgemizde bulunan iş çevresine yakın olması nedeniyle yoğun ilgi almaktayız. Açıkçası bölgemizde bulunan iş çevresini işletmemizde ağırlamaktan onur duyuyoruz. Sanayi siteleri ile bankacılık ve finans sektörlerinde faaliyet



BİRKAŞIK
RESTAURANT CAFE
işletme sahibi
ZAFER KIVANÇ

yürüten geniş bir iş çevresine hizmet veriyoruz. Bu anlamda tercih edilen bir işletme olmamız, hiç kuşkusuz bize güç veriyor. Biz de bu doğrultuda faaliyetlerimize özen göstererek, en kaliteli hizmeti müşterilerimize sunmaya gayret gösteriyoruz. Bu çerçevede işlet-

memize artan ilgi bizi yeni şubeler açmaya yönlendirdi. Mevcut merkez işletmemizin yanı sıra, ilk şubemizi M1 Adana AVM Lezzet Sokakı'nda müşterilerimizin hizmetine sunmuş olduk. İşimizle orantılı olarak Adana geneli şube sayımızı artırmayı hedefliyoruz."





“2020’de özel sektörün yatırım iştahı arttırılmalı”

Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Başkan Yardımcısı, Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSIAD) ve Çukurova Sanayi ve İş Dünyası Federasyonu (ÇUKUROVA SİFED) Başkanı Süleyman Sönmez, Türkiye’nin ev ödevini yaptığı takdirde 2020’yi nispeten daha olumlu bir yıl olarak geçireceğini vurguladı.



Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Başkan Yardımcısı, Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSIAD) ve Çukurova Sanayi ve İş Dünyası Federasyonu (ÇUKUROVA SİFED) Başkanı **SÜLEYMAN SÖNMEZ**

2019-2020 için ekonomiyi değerlendiren Sönmez, “2019’un ikinci yarısında yaşadığımız kur şoku dalgası ile finansal ve reel sektörde yaşanan dalgalanmalar, ekonomimizin bağımsızlık sistemini güçlendirmemiz gerektiğini gösterdi. Yatırım ve tüketim harcamalarında ciddi daralmalar yaşandığı bu dönemde, ekonomimizin lokomotifi KOBİ’lerimizin, tahsilat başta olmak üzere ödeme sorunlarının ekonomiyi kilitlediğini gördük” dedi.

2020 YILI İÇİN İYİMSERİZ

2020 yılının, 2019 yılına göre ev ödevlerinin eksiksiz yapıldığı takdirde nispeten daha olumlu bir yıl olacağını ifade eden Sönmez, “Ekonomimizin pozitif bir ivme yakalaması, kırılganlıklarımızın kaybolduğu anlamına gelmiyor elbette. Bu paralelde iyimser bir tahminle 2020 yılında yüzde 3-4 bandında bir büyüme öngörüyoruz” diye konuştu.

Dolar tarafında gelişmekte olan ülkelerin izlediği genişlemeci para politikalarının, Türkiye başta olmak üzere gelişmekte olan ülkeler için pozitif bir dönemi işaret ettiğini kaydeden Sönmez, “İçeride ve dışarıda belirsizlik yaratacak olağanüstü bir gelişme yaşanmadığı takdirde kurun sakinliğini korumasını bekliyoruz. Bu yıl, Merkez Bankamızın art arda yaptığı faiz indirimlerinin dünyanın parasal genişlemeye girdiği döneme denk gelmesi yerel para birimimizin ciddi kayıplar yaşamasının önüne geçti, bu konjonktüre olumlu baz etkisinin eklenmesiyle enflasyonun hızlı bir şekilde gerilemesine şahit olduk. Reel sektörü canlandırmak ve yatırım iştahını artırmak amacıyla gerçekleştirilen faiz indirimleri, kredilerin bir miktar toparlanmasını sağladı ve tahsilatlarda pozitif bir hava yarattı. Ancak bu etkinin sürdürülebilir olması için 2020’de reel sektörün kredi iştahının üretim, istihdam ve ihracata yansımaları sağlayacak yapısal ve ekonomik reformların da gerçekleştirilmesi etkiyi artıracaktır” şeklinde konuştu.

ÖZEL SEKTÖRÜN YATIRIM İŞTAHI ARTTIRILMALI

İşsizlik Türkiye’de en önemli sorunlardan biri olduğuna dikkat çeken Sönmez, şunları söyledi:

“İnşaat sektöründe 500 bin kişi işini kaybetti. Özellikle genç işsizliğin yüzde 26,1’lere yükselmesi, 2020 yılında istihdam artırıcı politikaların acil olarak devreye alınması gerektiğini ortaya koyuyor. Bankacılık sektörünün kredi iştahında artış gözlenirse de özel sektörün yatırım harcamalarında istenen düzeyde değiliz. Özel sektörün yatırım iştahını artırmamız şart. İhracatımız artıyor ancak bu artış verimlilik olarak yansımıyor. Markalı, yüksek katma değerli üretim ve ihracat çıkış yolumuz. Tasarruf oranlarımızın düşüklüğü dış borç ihtiyacımızı artırırken, son büyüme rakamlarına baktığımızda tüketim talepli bir desteğin olduğunu görüyoruz.”

RİSK VE YÖNETİMİ İLE TAHSİLAT ÖNEMLİ BİR SORUN

“Türkiye ekonomisinin yüzde 99,8’ini oluşturan ve büyük çoğunluğu aile işletmelerinden oluşan KOBİ’lerimizin kırılganlıklarının devam ettiği bir dönem yaşadık. Son 1,5 yılda da gördük ki finans kaynakları daraldığında KOBİ’lerimizin en önemli sorunu nakit akışı ve finansmana erişimi. KOBİ’lerimiz açısından rekabeti kısıtlayan en önemli faktör ise ödeme gecikmeleri. Uzun vadeli yayılan ödemeler ve nakit sıkışıklığını firmalar kendi öz kaynakları ile çözemediğinde finansman sağlamaya çalışıyor.”

ÖNCE KÜÇÜĞÜ DÜŞÜN!

“KOBİ’lerin finansmana erişimde orta ve büyük ölçekli firmalara göre, her zaman daha dezavantajlı olduğu göz önüne alındığında, finansman kaynaklarının pahalalandığı ve azaldığı dönemlerde, işler KOBİ’ler için daha da zorlaşır. Türkiye ekonomisinin en önemli sorununun da risk yönetimi ve tahsilat olduğunu düşünüyoruz. Bu noktada alacak sigortasından teşvik ve kredilere, ödeme ve tahsilat sürelerinden finansmana erişime KOBİ’lerimizi önceliklendiren politikaların hayata geçirilmesi gerekiyor. Bu noktada TÜRKONFED olarak 2011 yılında ortaya koyduğumuz öneriyi son 2 yıldır da bir kampanya ile devam ettiriyoruz. ‘Önce Küçüğü Düşün’ ilkesi çerçevesinde belirlenecek 2020 politikalarının ekonomimizin dengelenmesine de destek sağlayacağına inanıyoruz.”

IŞIN BORU



işini bilen, IŞIN'ı bilir...



Bakan Dönmez: Yeni bir Ar-Ge modeli üzerinde çalışıyoruz

EPDK koordinatörlüğünde ELDER ve GAZBİR tarafından düzenlenen 4. Enerjide Ar-Ge Çalıştayı, elektrik ve gaz dağıtım sektörleri temsilcilerini bir araya getirdi.

E PDK koordinatörlüğünde Elektrik Dağıtım Hizmetleri Derneği (ELDER) ve Türkiye Doğalgaz Dağıtıcıları Birliği Derneği (GAZBİR) tarafından düzenlenen "4. Enerjide Ar-Ge Çalıştayı" enerji sektörünün üst düzey temsilcilerini bir araya getirdi. 4. Enerjide Ar-Ge Çalıştayı, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Türkiye Büyük Millet Meclisi (TBMM) Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Elitaş ve EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz'ın yanı sıra; ELDER ve GAZBİR temsilcileri, elektrik ve doğalgaz dağıtım şirketleri çalışanları, üniversiteler ile kamu kurum ve kuruluşlarından çok sayıda temsilci katıldı.

"ÇALIŞMALARDA SONA GELDİK"

"4. Enerjide Ar-Ge Çalıştayı" açılışında konuşan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Bakanlık bünyesinde Ar-Ge'de yeni bir dönem başlatmak için Ar-Ge buluşmaları düzenlediklerini hatırlattı. Dönmez, enerji sektöründe Ar-

Ge kümelenmesini sağlamak için tarafların birbiriyle iletişimi ve koordinasyonunun çok önemli olduğunu belirterek şöyle konuştu: "Burada önemli şey sürdürülebilirlik. Bir fikrin somutlaşması, sayısız başarısızlıktan sonra meyvelerini verebilir. Ar-Ge'de sabırla ve ısrarla bu deneyleri yapmak zorundasınız. Bize ulaşan görüşlerde de dünyadaki örnekleri gibi bir Ar-Ge yapılanmasının, mevcut modelle birlikte enerji sektöründeki ivmelenmeyi artıracığı dile getirildi. Sunumlarda anlatılan Avrupa ve OECD ülkelerindeki modelleri inceledik. Türkiye'ye özgü bir model üzerinde çalışmalarımızda sona geldik. İnşallah yakında sizlerle de paylaşacağız."

"DIŞA BAĞIMLILIĞI AZALTACAK"

TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Elitaş, her ülkenin en temel ihtiyaçlarından birini enerjinin oluşturduğunu vurguladı. Ülkemizin enerji ihtiyacını ve enerjide dışa bağımlılığını azaltmak için şeffaf ve tüketici odaklı sistemin kurulması gerektiğini belirten Elitaş, "Türkiye'de Ar-Ge çalışmalarının ağırlığı giderek artmaktadır. Sektörün istihdamını ve bilgi düzeyini yükselterek Türkiye'ni uluslararası alandaki başarısını artıracak çalışmalar önem kazanmaktadır. Yerleştirme ve teknoloji gelişmesi konusunda ortaya konulan Ar-Ge, Türkiye'nin enerjideki dışa bağımlılığını azaltacak potansiyele sahiptir." diye konuştu

EPDK'DAN 100 MİLYON TL DESTEK

EPDK'nın enerji sektöründe faaliyet gösteren işletmelerin bünyesinde Ar-Ge kültürünün oluşmasına büyük önem verdiğini dile getiren EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, "Senelik 100 milyon liraya ulaşan Ar-Ge desteğimiz de bu anlayışımızın bir göstergesi." ifadelerini kullandı. Yılmaz, 2014 yılında 30 Ar-Ge projesi başvurusuyla çıkılan bu yolda 500'ü geçen proje başvurusunun kabul edilen 213 onaylı projenin ve sonuçlanan 84 projenin Kurum olarak gururunu yaşadıklarına dikkati çekerek, "Hizmet kalitesini artırmak tüketicinin yüzünü daha fazla güldürecek yeni projelere de ihtiyaç var. Çünkü Ar-Ge durmayı değil daima araştırmayı ve daha iyiye ulaşmayı ifade eden bir kavramdır" diye konuştu.





ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Psiton imalatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0.546 483 20 87



📍 Yeşiloba Mahallesi
Yeni Sanayi Sitesi
33. Blok 46035
Sokak No: 43/A
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

☎ 0322 428 51 01

☎ 0538 541 39 27

www.unallarmakina.com



ADANAGİAD iş hukuku, arabuluculuk ve VERBİS'i irdeledi

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), iş dünyası açısından büyük önem taşıyan "İş Hukukunda Yaşanan Güncel Sorunlar, Arabuluculuk, Kişisel Verilerin Korunması Kanunu ile Veri Sorumluları Sicil Bilgi Sistemi (VERBİS)" konularını uzmanlarla birlikte masaya yatırdı.



İşverenleri yakından ilgilendiren güncel ve yasal düzenlemelerin ele alındığı toplantıda, ADANAGİAD üyeleri bilgilendirilirken yaptıkları işlerde nelere dikkat etmeleri gerektiği de irdelendi.

"ÜYELERİMİZİ GELİŞMELER HAKKINDA BİLGİLENDİRMEYİ ÇOK ÖNEMSİYORUZ"

ADANAGİAD'ın üyelerini buluşturduğu "İş Hukukunda Yaşanan Güncel Sorunlar, Arabuluculuk, Kişisel Verilerin Korunması Kanunu ile Veri Sorumluları Sicil Bilgi Sistemi (VERBİS)" konulu toplantı, Double Tree by Hilton Adana'da gerçekleştirildi. Dernek üyelerinin büyük ilgi gösterdiği toplantının açılışında konuşan ADANAGİAD Başkanı Halid Milli, katılımcıları selamlayıp ilgileri için teşekkür ederken, etkinliğin düzenlenmesinde emeği geçenleri kutladı. ADANAGİAD çatısı altında geçmişten bugüne çok sayıda avukatın bulunduğu dikkat çeken Milli, "Bu anlamda dernek çatısı ve kamuoyu nezdinde hem işveren hem de işçiler açısından düzenli bilgilendirme toplantıları gerçekleştiriyoruz. Bu konuyu önemsiyor, güncel ve yasal gelişmeler hakkında üyelerimizi bilgilendirmeye gayret gösteriyoruz" dedi.

"İŞVEREN, FESİH NEDENİNİ İSPATLA YÜKÜMLÜDÜR"

İş dünyasını yakından ilgilendiren konuların irdelendiği toplantıda söz alan Çukurova Üniversitesi Hukuk Fakültesi İş ve Sosyal Güvenlik Hukuku Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Zeki Okur, Türkiye'deki işverenlerin insan kaynakları birimini verimli kullanmadığına dikkat çekti. Prof. Dr. Zeki Okur, işverenlerin işe iade, kıdem ve ihbar, kötü niyet tazminatı, fazla çalışma ücreti, Ulusal Bayram ve Genel Tatil Ücreti (UGBT) alacağı, hafta tatili ücreti, prim ve ikramiye problemleri yaşadığını belirtti. İşverenlere iş kazalarına karşı ciddi önlem almaları çağrısında bulunan Okur, "İşverenler zor durumda kalmamak için özellikle insan kaynakları birimine önem vermeli ve çağın gereklerine göre geliştirmelidir" diye konuştu.

İŞ DÜNYASINA ÖNEMLİ UYARILAR

Belgelendirme yapmayan, ücret bordroları ile yıllık ücretli izin formlarını imzalatmayan işverenlerin açılan davalarda zor durumda kaldığını ifade eden Prof. Dr. Okur, şunları kaydetti:

"Hizmet akdini fesheden işveren, kendisine karşı açılan haksız fesih davasında, fesih nedenini ispatla yükümlüdür. İşçi çıkışlarında işçinin savunmasının alınması da çok önemli. Kanun işverene; işyerinde hırsızlık yapan, sataşma gerçekleştiren,

cinsel tacizde bulunan, işyeri mallarına zarar veren, olmayan vasıflarını varmış gibi gösteren işçiye karşı fesih hakkı tanıyor ama fesih nedeninin açık bir şekilde yazılı olarak ve geçerli bir sebebe dayandırılması gerekiyor. İş dünyasında yaygın olarak gerçekleşen bir yanlışlık daha var. Bunun da bilinmesi gerek. Muhasebecinin, işçiye 'hiçbir alacağım kalmamıştır' ibaresinin yer aldığı dilekçeyi imzalatmasının tek başına hiçbir önemi yoktur. İşçi alacaklarında kanun gereği

öncelikli olarak arabuluculuk sistemi devreye girdi. Anlaşma sağlanamaması halinde mahkeme süreci başladı. İşverenler arabulucunun davetine icabet etmemesi durumunda sonraki süreçlerde mahkemeyi kazansalar bile mahkeme masraflarını ödemekle yükümlü tutulacaktır."

"İŞVEREN SORUMLULUK ALMAK ZORUNDA"

Kişisel veriler ve özel nitelikli kişisel verilerle ilgili bilgilendirme yapan Ege Arabuluculuk ve Kişisel Verileri Koruma Danışmanlık Hizmetleri Anonim Şirketi Yöneticisi Avukat-Arabulucu Dinçer İşislağlam da işverenin söz konusu verileri kullanırken kanuna uygun davranmaları gerektiğini kaydetti. İşverenin, çalışanların veya müşterilerin kişisel verilerinin çalınmamasıyla ilgili önlemleri almakla yükümlü olduğunu söyleyen İşislağlam, "İşveren, her türlü sorumluluğu almak zorundadır. Veri güvenliğinin ihlali para cezalarını gerektirdiği gibi 2 yıldan 4 yıla kadar hapis cezalarını da içeriyor" açıklamasında bulundu.



Birkaşık

R E S T A U R A N T

EV YEMEKLERİ • YÖRESEL YEMEKLER • ET DÖNER

ANADOLU MUTFAĞI YEMEK ÇEŞİTLERİ

DÜNYA MUTFAĞI YEMEK ÇEŞİTLERİ

IZGARADA, KÖZDE BALIK VE KÖFTE ÇEŞİTLERİ İLE

HİZMETİNİZDEYİZ

MERKEZ: YEŞİLOBA MAHALESİ 46003 SOK. METRO GROSMARKET GİRİŞİ

SEYHAN / ADANA SİPARİŞ HATTI: 0532 300 42 34

ŞUBE: M1 ADANA AVİM LEZZET SOKAĞI

SEYHAN / ADANA SİPARİŞ HATTI: 0545 440 15 45



MAKİNEDE DIŞ TİCARET AÇIĞI 5 MİLYAR DOLAR DÜŞTÜ

Türkiye yılı 17,9 milyar dolar makine ihracatıyla tamamladı

Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) Türkiye'nin 2019 yılı toplam makine ihracatını 17,9 milyar dolar olarak açıkladı.

İhracatını geçtiğimiz yılsonuna göre yüzde 4,2 artıran makine sektörü yılı 17,9 milyar dolar ihracatla kapattı, Serbest Bölge'lerden yapılan ihracatla birlikte bu rakam 19 milyar dolara yaklaştı. Bu değer "genel ticaret verilerine" göre 180,5 milyar dolar olarak açıklanan Türkiye'nin toplam ihracatı içinde yüzde 10,5 paya karşılık geliyor. Yerli sanayi vurgusuyla Türkiye'nin makine ithalatının yüzde 17,6 gerilediği bu yıl, makine ihracatının ithalatı karşılama oranı yüzde 76,3'e yükseldi.

MAKİNE İHRACATI ARTTI

Bir önceki yıl 10 milyar dolar olarak gerçekleşen makine dış ticaret açığının yarı yarıya kapanmasından memnun olduklarını belirten Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, "Makine dış ticareti tüm dünyada daralıyor; sadece Türkiye değil, herkes kendi ülkesinin makinelerine yöneliyor. 2019 yılında küresel ölçekte 450 milyar dolarlık mal daha koruma altına alındı, bu malların büyük kısmını makineler oluşturdu. Geride bıraktığımız yıl lider ülkeler başta olmak üzere dünya toplam makine ihracatı düşerken, biz makine ihracatımızı yüzde 4'den fazla artırmayı başardık. Bizi bu süreçte başarılı kılan asıl unsur, Türk makinelerine dair pozitif algı ve kalite-fiyat ekseninde optimum pozisyon almamız oldu" dedi.

"2020'Yİ DAHA RAHAT GEÇİRECEĞİZ"

2019 yılında en fazla ihraç edilen makineler soğutma makineleri ve klimalar, içten yanmalı motorlar ve aksamaları, yıkama ve kurutma makineleri, inşaat ve madencilik makineleri ile pompa ve kompresörler oldu. Bu dönemde oransal olarak en fazla ihracat artışı sağlayan ürünler ise elektrik motorları ve jeneratörler, yük kaldırma, taşıma, istifleme makineleri ile traktörler, tarım



ve ormancılıkta kullanılan makinelerdi.

2019 yılında siyasi belirsizlikler, jeopolitik riskler ve teknoloji savaşları nedeniyle öngörülen ölçüde büyümeyen hedef pazar ekonomilerindeki durgunluktan en fazla makine ve teçhizat yatırımlarının etkilendiğini belirten Karavelioğlu, Türk makine sektörünün borçsuz ve istikrarlı yapısıyla durumu lehine çevirmeyi başardığına dikkat çekerek şunları söyledi:

"2019 yılı dünyanın geri kalanından pozitif ayrılan ihracat performansımız dışında, yurtiçinde de önemli kazanımlar sağladığımız bir yıl oldu. Hemen bütün strateji planlarında odak sektör olarak yer aldık, Bakanlıklarımızın sorumluluğuna bir bakıma ortak olduk. Yatırım ortamını iyileştirmeye yönelik atılan adımların da katkısıyla, yurtiçindeki sabit sermaye yatırımlarının yılın ikinci yarısında, sekiz çeyrek sonra yeniden artmasını bekliyoruz. Geride bıraktığımız zorlu süreci makinelerimizin verimliliğini artırarak, ürünlerimizi çeşitlendirip teknoloji seviyelerini yükselterek değerlendirdik. Türkiye'nin giderek daha rekabetçi hale gelen bir makine sektörüne sahip olduğunu, 2020'de yine herkese göstereceğiz".



Makine İhracatçıları Birliği Başkanı
KUTLU KARAVELİOĞLU



www.gursupvcboru.com

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



İMALATLARIMIZ PVC BORU VE EK PARÇALARI



Fabrika:

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel.: 0322 394 34 15

0322 394 34 25

GSM: 0533 778 30 15

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr



ÜNALLAR MAKİNA'dan hidrolik yük asansörleri imalatı

Adana Metal Sanayi Sitesi'nde hidrolik, pnömatik imatlarıyla büyük sanayi kuruluşlarına hitap eden Ünallar Makina, hidrolik yük asansörleri imalatına hız verdi.

Uzun yıllardan bu yana Adana Metal Sanayi Sitesi'nde hidrolik pnömatik imatlarıyla sanayi kuruluşlarına ve pek çok sektöre hitap eden Ünallar Makina Ltd. Şti., kauçuk zemin kaplama makinesi, kauçuk merdiven kaplama makinesi, fırın köprüsü, pres makineleri, baraj açma ve kapama üniteleri, hidrolik silindirlere, hidrolik blok tasarımı ve imatlarını kendi bünyesinde gerçekleştiriyor. Firma, gelen talepler doğrultusunda paketleme tartım bunkerleri, çelik kompresörü, rulo ve miller ile hidrolik yük asansörleri imatlarıyla Türkiye geneli müşterilerine hizmet veriyor.

15 TON KAPASİTELİ HİDROLİK YÜK ASANSÖRLERİ İMALATI

Hidrolik yük asansörleri imalatında 15 ton kapasiteye kadar üretim yapabildiklerini ifade eden Ünallar Makina Ltd. Şti. Genel Müdürü Murat Okur, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada, hidrolik yük asansörleri imalatında iki, üç ve altı tona kadar kaldırma kapasiteli hidrolik yük asansörleri üretimini tamamladıklarını bildirdi. Okur, "Büyük sanayi kuruluşlarına yapmış olduğumuz hidrolik yük

asansörlerimizle talep görmeye başladık. Üçer ton kapasiteli 4 adet hidrolik yük asansörlerini PEUGEOT ÖZTEK'in hizmetine sunduk. Bu çerçevede büyük sanayi kuruluşlarından hidrolik yük asansörleri talebi artmaya başladı. Önümüzdeki yakın bir süreçte müşteri portfö-



yümüz içerisinde bulunan çok değerli sanayi kuruluşlarından gelen talepler doğrultusunda hidrolik yük asansörleri üretimini tamamlayarak hizmetlerine sunmuş olacağız. 15 tona kadar kaldırma kapasitesine sahip olan hidrolik yük asansörleri imatlarımızda çeşitli tonajlarda üretim yapmaktayız" dedi.



Ünallar
Makina Ltd. Şti.
Genel Müdürü
MURAT OKUR



İHRACAT PAYINI ARTIRMAYI HEDEFLİYOR

Bünyelerinde makine üretimi hizmetinin yanı sıra ihracat yaptıklarını da söyleyen Murat Okur, "Bünyemizde üretimini yapmış olduğumuz esnek zemin kaplama makinesi, karıştırıcı mikser ve yapıştırıcı makinelerimizle birlikte ilk ihracatımızı 2018 yılı içerisinde gerçekleştirdik. Kazakistan, Irak, Gürcistan ve Tunus'a ihracat yaptık. Yine Sudan ve Özbekistan gibi ülkelerle devam eden bağlantılarımızla birlikte ihracat yaptığımız ülke sayısını artırdık. 2020 yılıyla birlikte ihracat odaklı çalışmalarımızı özenle sürdürmeye gayret gösteriyoruz. Önümüzdeki dönemde yapacağımız çalışmalarla birlikte ihracat payımızı artırmayı hedefliyoruz" diye konuştu.

MÜŞTERİ PORTFÖYÜNÜ HIZLA ARTIRDI

Türkiye geneli müşteri portföyünü hızla artırdıklarını ifade eden Murat Okur, açıklamalarında şu ifadelere yer verdi: "Gelmış olduğumuz aşamada hızla artan müşteri portföyümüzün yanı sıra, büyük sanayi kuruluşlarıyla

da çalışmaya başladık. Bunlar içerisinde soda sanayi ve çimento fabrikaları başta olmak üzere, birçok firmayla çalışmalarımızı devam ettiriyoruz. Paketleme tartım bunker, çatık kompresörü, rulo ve miller gibi imalatlarımızla bü-



yük sanayi kuruluşlarına hizmet vermeye devam ediyoruz. Yine hidrolik pompa, hidro motor grupları ve hidrolik piston imalatlarımızın yanı sıra tamir, bakım ve teknik servis hizmetlerimizle de müşterilerimize çözüm ortağı olmaya çalışıyoruz."

ÜRETİM YELPAZESİ GENİŞLEDİ

Öte yandan, imalat çeşitliliğini de önemli oranda artırdıklarını ifade eden Murat Okur, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Adıyaman Çimento'dan gelen REKÜPARATÖR imalatımızı tamamladık. 3.5 mt x 11 mt ebatlarındaki REKÜPARATÖRÜ müşterimizin hizmetine sunduk. Kauçuk zemin kaplama makinesi, kauçuk merdiven kaplama makinesi, fırın köprüsü, pres makineleri, baraj açma ve kapama üniteleri, hidrolik silindirler, hidrolik blok tasarım ve üretimleriyle faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Yine gelen talepler doğrultusunda paketleme tartım bunker, çatık kompresörü, rulo ve miller gibi imalatlarımızla da müşterilerimize hizmet verdik. Özellikle kauçuk zemin kaplama makinesi üretiminde 2019 yılı içerisinde toplam 32 adet üretim yaptık. Bunlar içerisinde 20'lik kalıp, 28'lik kalıp, 30'luk kalıp ve 32'lik kalıp olmak üzere farklı özelliklerde ürünlerimizin üretimini yaptık. Alt ve üst kısımdan basmalı zemin kaplamada 400x400 milimden başlayan ve bir metreye kadar olan çeşitli ebatlarda kauçuk zemin kaplama makine imalatına devam ediyoruz."





Ar-Ge Projeleri Destekleme Programı başvuruları 2 Mart'ta sona erecek

KOBİ'lerin rekabet güçleri ve ihracat kapasitelerini artırmayı hedefleyen destek programlarına başvurular tüm hızıyla sürüyor.



Etkin Proje
Yönetici Ortağı
**İBRAHİM
GEDİKOĞLU**

Türkiye'nin en başarılı Ar-Ge teşvik danışmanlık şirketlerinin başında gelen Etkin Proje, küçük ve orta büyüklükteki işletmeleri (KOBİ) 1501 Sanayi Ar-Ge Destek Programı ve 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı'na katılmaya davet ediyor. TÜBİTAK Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı (TEY-DEB) destek programları ile sağlanan kamu kaynaklarının ülke ihtiyaçları ve ulusal hedeflere yönelik daha etkin kullanımının sağlanması amacıyla yürütülen destek programları ön kayıtları ise 10 Şubat'a kadar devam edecek.

DAHA CESUR ADIMLAR

Türkiye'nin genç nüfusu ve girişimci ruhuna sahip işletmeleriyle Ar-Ge'ye gün geçtikçe daha fazla yöneldiğini dile getiren Etkin Proje Yönetici Ortağı İbrahim Gedikoğlu, "Günümüz şartlarında sürdürülebilir büyümenin temelini katma değerli üretimden geçtiği ülkemizde anlaşılmaya başlandı. KOBİ'lerin Ar-Ge, teknoloji ve inovasyon kabiliyetlerini ve projelerini geliştirdiğini gözlemliyoruz. En önemli sorun ise çalışmalar için gerekli finansal kaynakların bulunması. TEYDEB gibi kamu kurumları sayesinde bu finansal yatırımların yüzde 75 kadarını KOBİ'ler geri alabiliyor. Böylece bu alanda çok daha cesur adımlar atabili-

yorlar" dedi.

AR-GE KÜLTÜRÜNÜN OTURMASI İÇİN ÇALIŞILIYOR

Bu çağrılar kapsamında, Ar-Ge nitelikli ve yenilik faaliyetleri yapmaya özendirilmesi ile Ar-Ge ve yenilikçilik kültürünün yerleşmesine ve yaygınlaşmasına katkıda bulunulması amaçlanıyor. Ayrıca KOBİ ölçeğindeki kuruluşların desteklenen projeler ile firmaların;

- Uluslararası rekabet güçlerinin ve ihracat kapasitelerinin artırılması,
- Ortaklı Ar-Ge ve yenilik projeleri yapabilmeye yetkinliğinin kazandırılması,
- Proje esaslı araştırma - teknoloji geliştirme ve yenilikçilik faaliyetlerinin desteklenmesi,
- Üniversite iş birliği ile Ar-Ge ve yenilik projeleri yapabilmeye yetkinliğinin kazandırılması, amaçlanıyor.

Desteklenecek projelerin belirlenmesinde, başvuran firmaların (varsa) daha önce desteklenen projeleri kapsamında elde edilen çıktı ve etkileri, alternatif kamu dışı fon kaynaklarından faydalanma girişimleri (özellikle Avrupa Birliği Çerçeve Programlarına yapılan başvurular) ve proje konusunun öncelikli alanlarda olması hususları da göz önünde bulundurulacak.



PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı



Kırma Makinesi



Yıkama Havuzu



Aglomer Makinesi



PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi



Granül Makinesi



Shredder



ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com



Akbank, güçlü sermayesiyle ekonominin gelişimine desteğini sürdürüyor

Akbank'tan ekonomiye 2019 yılında toplam 269 milyar TL kaynak

Genel Müdür Hakan Binbaşgil, Akbank'ın 2019 yılı finansal performansı üzerine açıklamada bulundu. Binbaşgil, "2019 yılında küresel düzeyde ekonomik faaliyetlerdeki yavaşlama eğilimi ve enflasyona yönelik aşağı yönlü beklentilerin artmasıyla birlikte, küresel para politikalarında da gevşeme eğilimi gördük. Türkiye ekonomisinde ise, özellikle yılın ikinci yarısından itibaren toparlanma eğilimi başladı. İyileşen cari açık, yılın ikinci yarısında gerileyen enflasyon ve destekleyici para politikası, ekonomimiz ve sektörümüzün 2020'ye pozitif beklentilerle girmemizi sağladı" dedi.



Akbank
Genel Müdürü
HAKAN BİNBAŞGİL

2019 yılında kuvvetli bilançoyu korurken, geleceğe yatırımlardan ödün vermedikleri ni belirten Akbank Genel Müdürü Hakan Binbaşgil, "Son derece sağlam sermaye yapısına sahip olan bankamız, 2019 yılının başında yaptığı 3 milyar TL tutarındaki bedelli sermaye artışı ile özkaynaklarını daha da güçlendirdi ve önümüzdeki dönemde sağlıklı büyüme için kendini en iyi şekilde konumlandırdı" şeklinde konuştu.

2019'DA 269 MİLYAR TL KREDİ DESTEĞİ

Binbaşgil, Akbank'ın yılsonu finansal sonuçlarıyla ilgili şunları söyledi: "2019 yılında ekonomimize sağladığımız kredi desteğini 227 milyar nakdi olmak üzere toplam 269 milyar TL seviyesine çıkardık. Bu yıl yüzde 17,3 oranında artan toplam mevduatımız 245 milyar TL düzeyine ulaştı; aktiflerimizi ise 387 milyar TL seviyesine çıkardık. Yüzde 19,7 düzeyine ulaşan güçlü konsolide sermaye yeterlilik oranımızla, sektörümüzdeki en sağlam sermaye yapılarından bir tanesine sahibiz. Bu yapıdan aldığımız güçle, ekonomimizin lokomotif konumundaki şirketlerimizin büyümesi ve gelişmesine destek olmayı 2019 yılında da sürdürdük. KOBİ kredileri ile ticari ve kurumsal nakdi ve gayrinakdi kredi toplamımız bu yıl 223 milyar seviyesinde gerçekleşti. Bankamız bu yıl 1 milyar 574 milyon TL vergi karşılığı ayrıarak 5 milyar 352 milyon TL konsolide net kar elde etti. Takipteki krediler oranımız ise yüzde 6,55 olarak gerçekleşti."

"GELECEĞE İYİ HAZIRLANDIK"

Akbank Genel Müdürü Hakan Binbaşgil, "2019 yılında, teknoloji ve dijitalleşme alanında önemli ilerlemeler kaydettik. Önemli yatırımlar yaptık, geleceğe iyi hazırlandık. Geçen yıl da olduğu gibi geleceğimize yaklaşık 200 milyon dolar yatırım gerçekleştirdik. Bankamızın tek seferde yaptığı en büyük yatırım olan Akbank Veri ve Yaşam Merkezimizi hizmete soktuk. Türkiye'de bankacılığın şekillenmesinde bu merkezimizin önemli bir payı olacaktır. Bu yıl ayrıca, Euromoney tarafından 'Dünyanın En İyi Dijital Bankası' seçildik.

Sektöre getirdiğimiz yenilikler, sağlam finansallarımız, teknolojik alt yapımız ve Türkiye'nin en nitelikli bankacıları arasında olan Akbanklular bu başarıdaki en önemli etkenlerdi. Yenilenen Akbank Mobil'de sade ve kolay süreçlerle müşterilerimize yepyeni bir mobil bankacılık deneyimi sunmaya başladık" açıklamasında bulundu.

"OLUMLU YANSIYACAKTIR"

Akbank Genel Müdürü Hakan Binbaşgil sözlerini şöyle tamamladı: "Müşterilerimizin değişen ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılamak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Tüm bu girişimlerimizin hem müşteri memnuniyetine hem de finansal sonuçlarımıza çok olumlu yansımaları olacağına inanıyorum. Bu başarılı yıldaki özverili performansları için Akbanklılara, bizlere duydukları güven için hissedarlarımıza ve diğer tüm paydaşlarımıza teşekkür ederim."





Saatte
20 tondan
250 tona kadar
taşıma
sistemleri ile
çiftçilerimizin
yanındayız!



YEŞİL ÇELİK SİLO
TAŞIMA SİSTEMLERİ

ADRES:

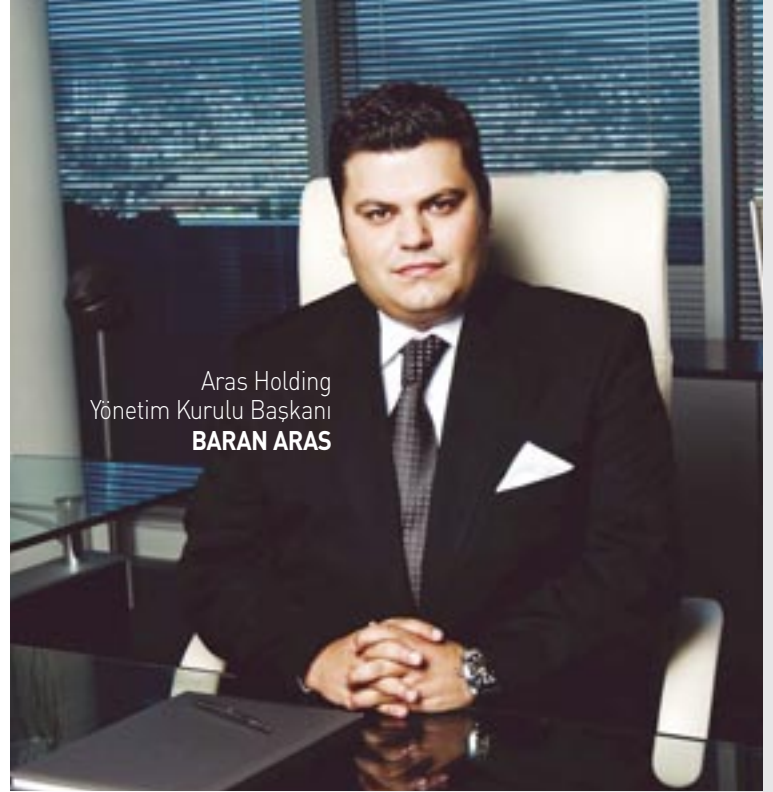
Yeşiloba Mah. 46257 Sok.
YETSAN Sanayi Sitesi
No: 3/P Seyhan/ADANA

TEL: 0322 428 61 96

0322 428 35 95 • 0530 418 68 52

erman_hakyemez@hotmail.com

**Türkiye’de bir ilke imza atan Jetizz,
sadece e-ticarete hizmet veren yeni nesil
hızlı teslimat modeli...**



Aras Holding
Yönetim Kurulu Başkanı
BARAN ARAS

Aras Holding’den e-ticarete özel “Jetizz”

Aras Holding, Türkiye’de bir ilk olan yeni nesil hızlı teslimat modeli Jetizz’i hayata geçirdi. Jetizz, hızlı kargonun yanı sıra aynı gün kargo teslimatında yeni nesil teknolojiler kullanarak firmaların ürünlerini saatler içerisinde teslim edebilecek.

Jetizz’i tercih eden kurumsal firmalar, kargolarını müşterilerine gün içerisinde istedikleri saat diliminde teslim ettirebilecekleri gibi alıcılar da teslim saatlerini değiştirebilmeye olanağına sahip olacak. Aras Holding’in Yönetim Kurulu Başkanı Baran Aras, holdingin en genç üyesinin Jetizz olduğunu belirterek, “Kırk yıldır bünyemizde barındırdığımız markalarımızla taşımacılık sektöründe her daim öncü olduk. Sektöre yenilikler kazandırmanın vermiş olduğu vizyon ve bilgi birikimimizle e-ticaret teslimatları için yeni nesil markamız olan Jetizz’i hayata geçiriyoruz. Jetizz ile, ülkemizde son yıllarda e-ticaretin hızla büyümesi ve buna paralel olarak her geçen gün farklılaşan müşteri beklentilerini karşılamak için daha hızlı ve daha esnek hizmet üreten bir marka olmayı hedefliyoruz” şeklinde konuştu.

KARGO PEŞİNDE KOŞMAYA SON!

E-ticaret firmalarına özel olarak çıkardıkları yeni markaları için heyecan duyduklarını belirten Jetizz Genel Müdürü Çetin Otçeken ise, “Bu oluşuma uzun zaman önce karar verdik ve müşteri beklentilerini de ön plana alarak önemli araştırmalar yaptık. Gerek e-ticaret yapan firmaları, gerekse nihai tüketicilerin yaşadıkları sorunları ve

beklentilerini analiz ederek hem teknolojik hem de operasyonel alt yapıyı şekillendirdik. İnternet üzerinden alışveriş yapan tüketiciler verdikleri sipariş sonrası zamanlarını kargo beklemekle ya da şubelere gidip kargo peşinde koşarak geçirmek istemiyorlar. Sipariş verdikten sonra kargolarının bir an önce kendilerine ulaşmasını ve her aşamasını online olarak takip etmek istiyorlar. Jetizz, ileri teknoloji ile birleştirip yeni nesil taşımacılıkla bu sorunları tamamen ortadan kaldıracak. İsteyen müşterilerimiz web sayfamız üzerinden ve/veya çağrı merkezimizi arayarak kargolarını teslim almak istedikleri saat aralığını değiştirebilecek. Bunun yanı sıra müşteriler, hangi dağıtım elemanımızın kargosunu getireceğinin önceden kendisine bildirilmesiyle daha güvenli hizmetin konforunu yaşayacak” dedi.

RANDEVULU TESLİMAT HİZMETİ

Alışveriş yaptıktan sonra eve hapsolmayı sona erdirecek olan model ile müşterilerinin kargolarını teslim almak için sonraki hafta başını beklemek zorunda kalmayacağını da altını çizen Otçeken, müşterilerine pazar günleri dâhil haftanın yedi günü saat 23:00’e kadar randevulu teslimat hizmeti sunacaklarını vurguladı.



Jetizz Genel Müdürü
ÇETİN OTÇEKEN

Jetizz’ in alışkanlıklarımızda yapacağı değişiklikler

E-ticaret dağıtımlarına özgün yapılanma

Hafta sonu teslimat ve akşam teslimat

Teslimattan önceden müşterilerin teslimat adresini ve saatini online değiştirebilme ayrıcalığı

Gelecek Jetizz dağıtım elemanının isim ve fotoğraf bilgilerini önceden online görme imkânı

Gün içi teslimatlar da canlı kargo takibi

Uçak kargo ile şehirlerarası aynı gün teslimat

Şehir içi saatli teslimat hizmeti.

AİMSAD Başkanı Mustafa Erol: '2020 atılım yılımız olacak'

Ağaç işleme makineleri sektörünün 2019 yılını değerlendiren ve 2020 öngörülerini paylaşan AİMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Erol, "2020 Türkiye için atılım yılı olabilir. Büyüme, 2019'un önüne geçecek. Hem iç pazarda hem de ihracatta ciddi bir artış yaşayacağız" dedi.

Son 5 yılda gerçekleştirdiği çalışmalarla ağaç işleme makineleri sektörünün sesi haline gelen AİMSAD'ın Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Erol, ağaç işleme makineleri sektörünün 2019 yılını değerlendirerek 2020 öngörülerini paylaştı.

2019'un ilk çeyreğinin durgun geçtiğini söyleyen Erol, ikinci çeyrekle birlikte işlerin açıldığını, 2020'de ise sektörün atılım yapacağını dile getirdi. Sektörün büyümesinin 2019'un önüne geçeceğini belirten Erol hem iç pazarda hem de ihracatta ciddi bir artış yaşanacağını kaydetti.

KRİZ, İHRACATA YÖNLENDİRDİ

2019 yılında ilk çeyreğin durgun geçtiğini söyleyen Erol, "Tabi öncesinde 2018 çok zor bir sene oldu. İç pazarın inşaat sektöründeki durgunluktan etkilenmesi ve firmaların ihracata yönelik çaba içine girmesiyle geçti. 2019'un ilk çeyreği de Türkiye'de durgundu. İkinci çeyrekte, bir miktar piyasaların da kötüden iyiye doğru ivmelenmesinden dolayı işler açıldı. Üçüncü



AİMSAD Yönetim Kurulu Başkanı
MUSTAFA EROL

çeyrekte nispeten faizlerin de düşmesiyle, beklemediğimiz şekilde iyi bir yıl geçirdik. Özellikle Woodtech Fuarı, bizim için iç piyasanın göstergesiydi, iyi bir fuar geçtiğini gördük. İç piyasada da talepler, ihracatın da etkisiyle arttı. Çünkü mobilya sektörü de iç piyasada bir iş olmadığı için, yurt dışına ihracat yapmak amacıyla kaliteli makineler kullanmak zorunda. 2018 krizi insanları ihracata yönlendirdi. Firmalar mevcut pazarlardan ziyade, yeni hedef pazarlar belirledi ve bu konuda başarılı olundu" dedi.

KURTULUŞ

"Bende bu vakayin ilk hissi teşebbüsü, bu memlekette,
bu güzel Adana'da doğmuştur."

Gazi M. Kemal

5 OCAK
ADANA'MIZIN KURTULUŞ GÜNÜ
KUTLU OLSUN.



SEYHAN BELEDİYESİ

Akif Kemal Akay

'TARIMDA SIFIR ATIK YÖNETİMİ' BAŞLIYOR

Çiftçilerin ve tarımla uğraşan toplulukların refahına odaklanarak, tedarik zinciri genelindeki çevresel etkinin de daha aza indirgenebileceğine inanan Cargill, '1000 Çiftçi 1000 Bereket'in temel hedeflerinden biri olan sürdürülebilir tarımı her yönden desteklemek için bu yıl ayrıca "Tarımda Sıfır Atık Yönetimi" projesini de başlatıyor.

Cargill'in '1000 Çiftçi 1000 Bereket' programı mısır tarımında verimi arttırıyor



Cargill'in Türkiye'de tarımda sosyal ve dijital dönüşümü destekleme hedefiyle başlattığı '1000 Çiftçi 1000 Bereket' programı, ilk yılın başarılı sonuçlarından aldığı güçle, ikinci yılında kapsamını genişleterek ayçiçek üreticilerini de dahil ediyor. Programın ilk sezonuna ilişkin tarımsal, ekonomik ve sosyal sonuçlar ile yeni dönemde hayata geçirilecek projeler, düzenlenen basın toplantısıyla duyuruldu.

Cargill Gıda Ortadoğu,
Türkiye & Afrika Yönetim Kurulu Başkanı
MURAT TARAKÇIOĞLU



Cargill Türkiye'nin, çiftçileri, sürdürülebilir tarım uygulamaları konusunda desteklemek, verimlilik ve kazançlarını arttırmak, tarımda sosyal ve dijital bir dönüşüm başlatmak hedefiyle hayata geçirdiği '1000 Çiftçi 1000 Bereket' programı ilk yılını tamamladı. Üç sezona yayılması planlanan programın ilk yılında Mersin, Adana, Konya, Karaman, Manisa ve İzmir olmak üzere toplam 6 ilde mısır tarımı yapan 1072 mısır üreticisi programa dahil oldu. Program kapsamında tarlasına özel danışmanlık hizmeti, eğitim ve dijital araç desteği alan çiftçilerin verimde yüzde 21 artış sağladığı, hazırlanan etki raporuyla kamuoyuna duyuruldu. Programın ikinci fazına ise ayçiçek üreticilerinin de dahil olacağı açıklandı.

"YATIRDIĞIMIZ HER 1 TL'NİN 2,53 TL DEĞERİNDE SOSYAL GETİRİSİ OLDU"

'1000 Çiftçi 1000 Bereket' programının ilk yıl sonuçları ve 2020 sezonunda hayata geçecek yeni projeler, İstanbul'da programın lider çiftçilerinin de katıldığı etkinlikte basın mensuplarıyla paylaşıldı. Cargill Gıda Ortadoğu, Türkiye & Afrika Yönetim Kurulu Başkanı Murat Tarakçıoğlu, tarımda gerek verimliliği gerekse çiftçilerin pazar erişimini ve refahını arttırmak için global ölçekte çiftçilerle iş birliği yaparak sürdürülebilir tarım uygulamalarını des-

teklediklerini vurgulayarak, "Çiftçilerin sürdürülebilir yarım uygulamalarını kullanarak verim ve gelirlerini artırabilmeleri için dünya genelinde yüzbinlerce çiftçiye eğitim olanakları sunduk. Aynı bakış açısıyla geçtiğimiz yıl Türkiye'de de 1000 Çiftçi 1000 Bereket programını başlattık ve ilk yılın sonunda gördük ki doğru yatırımlar yapıldığında ve sürdürülebilir tarım yöntemleri desteklendiğinde, verimlilikte kayda değer bir artış gerçekleşiyor. Nitekim programa katılarak tüm önerileri uygulayan çiftçilerimizin verimi yüzde 21 oranında arttı. Cargill olarak bu projeye yatırdığımız her 1 TL'nin, 2,53 TL değerinde sosyal getirisi oldu. Bu sonuçlarla, ülkemizde tarımda kapsamlı bir dönüşümün gerçekleşmesi için önemli bir adım attığımızı görmekten mutluluk duyuyoruz" dedi.

YENİ SEZONDA AYÇİÇEK ÜRETİCİSİ DE PROGRAMA DAHİL OLUYOR

'1000 Çiftçi 1000 Bereket'in ilk yılında kaydettiği başarıdan güç alarak, programın kapsamını ikinci yılında daha da genişleteceklerini belirten Murat Tarakçıoğlu, yeni sezonda Güney Marmara ve Orta Anadolu'da ayçiçek üretimi yapan 200'den fazla çiftçinin programa dahil olacağını söyledi. Cargill ayrıca ayçiçek üreticilerinin pazara erişimini kolaylaştırmak ve ürünün güvenle taşınmasına destek olmak amacıyla, sözleşmeli tarım olanaklarını da destekleyeceklerinin müjdesini verdi.



“İşsizlik oranının azalması reformlarla olacaktır”

Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGİAD) Başkanı Anıl Alırıza Şohoğlu açıklanan TÜİK rakamlarına dair açıklamada bulundu.

TÜİK verilerine göre Türkiye genelinde 15 ve daha yukarı yaştakilerde işsiz sayısı 2019 yılı Ekim döneminde geçen yılın aynı dönemine göre 608 bin kişi artarak 4 milyon 396 bin kişi oldu. Konuyla dair TÜGİAD Başkanı Şohoğlu şunları söyledi: “İşsizlik oranı Ekim döneminde yüzde 13.4 olarak açıklandı. İşsizlik oranı Temmuz’da yüzde 13.9, geçen yıl Ağustos 2018’de yüzde 11.1’di. Tarım dışı işsizlik oranı da yüzde 15.7 oldu. En büyük sıkıntı genç işsizlikte yaşandı. Genç nüfusta (15-24 yaş) işsizlik oranı bir önceki yıl aynı döneme göre 3 puanlık artış ile yüzde 25.3 oldu. Verisi açıklanan OECD ülkelerinin ortalama işsizlik oranı %5.2 iken Türkiye’nin %13-%14 aralığında gezinen işsizlik oranı oldukça yüksek kalmaktadır.”

TÜGİAD Başkanı Şu çözüm önerilerinde bulundu:

Bundan sonrası için, başta hukuk ve eğitim olmak üzere, yapısal reformların devreye sokulması ve sıkı bir para politikası ile enflasyonu kalıcı bir şekilde tek haneye getirerek sürdürülebilir büyümeyi yakalamak ve sonrasında işsizliği azaltmak en önemli hedef olacaktır.

İşsizlik oranlarının kontrollü biçimde ele alınması gerektiğine de vurgu yapan Şohoğlu sözlerini şöyle sürdürdü: “İşçi ve işverenin üzerindeki yüklerin azaltılması gerektiği kanaatindeyim.

İşsizliğin toplumsal bir sorun olma ihtimali vardır. Yapısal reformların ve istihdam sağlayıcı paketlerin hızlıca hayata geçirilmesi



TÜGİAD Başkanı
ANIL ALIRIZA ŞOHOĞLU

hem işçiyi hem de işvereni rahatlatacaktır. Bu sayede toplumda oluşan işsizlik baskısı da minimum düzeye inecektir. Bir diğer çağrımızda genç iş insanlarına; Üretim çarkları durmadan üretmeye ve ihracat oranlarımızı arttırmaya yönelik politikalar izlemeliyiz. Bu hem işsizlik oranlarının azalmasını hem de ekonomik anlamda Türkiye ekonomisinin şahlanması sağlayacaktır.



www.yuregir.bel.tr

Adanamızın kurtuluş destanının 98. yılı kutlu,
bağımsızlığımız ebedî olsun.

Yeni ümitler ve beklentilerle 2020 yılına girdik.
Yeni yılın ülkemizdeki, bölgemizdeki ve dünyadaki
tüm insanlar için hayırlara vesile olmasını
Allah'tan temenni ediyorum.

Fatih Mehmet
KOCAİSPİR
Yüreğir Belediye Başkanı

Instagram: [yuregirbelediye](https://www.instagram.com/yuregirbelediye)

Twitter: [yuregirdbld](https://twitter.com/yuregirdbld)

Facebook: [yuregirbelediye](https://www.facebook.com/yuregirbelediye)





Türk makineciye Rusya'da üretim daveti

50. kuruluş yılını geride bırakan Türkiye'nin enjeksiyon makinesi üreticisi Hürmak Makina'ya Rusya'da üretim davetinde bulunuldu.

2019 Temmuz ayında Rusya Federasyonu'nun en büyük sanayi fuarı INNOPROM'a katılan Hürmak'ı ziyaret eden Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Gül Batur ve mevkidaşları Rusya Sanayi ve Ticaret Bakanı Denis Manturov Türkiye'nin Rus sanayisinin teknolojide stratejik çözüm ortağı olmasına dikkat çekmişti.

INNOPROM'da başlayan görüşmelerin ardından Ekim ayında Rusya Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'nda üretimin yerleştirilmesi üzerine ilk toplantı gerçekleştirildi. Moskova'da gerçekleştirilen toplantıda yabancı yatırımcılar için kullanılabilecek mevcut ve ek devlet

destek mekanizmaları tartışılırken tarafların Kasım ayında Hürmak'ın tesislerini ziyareti planlanmıştır.

MUTABAKAT İMZALANDI

28 Kasım 2019 günü Rusya Federasyonu Sanayi Bakanlığı Makine İmalat ve Yatırımlar Departmanı Başkanı Igor Patievsky, Belarus Sanayi Bakanlığı Makine İmalat ve Yatırımlar Departmanı Başkanı Ihar Hramakuski, Belaruslu elektrikli ev aletleri ve takım tezgâhları üretimi gerçekleştiren kamu sermayeli şirketi Zoo Atlant Makine Tasarım Bölüm Başkanı Andrei Rusak, Rusya Federasyonu İstanbul Ticaret Müşaviri Artur Leontev Hürmak'a bir çalışma ziyareti gerçekleştirdi. Bir araya gelen taraflar Rusya'da gerçekleştirilmesi planlanan üretim için hazırlanan yol haritası üzerine mutabakat imzaladı.

Rusya, Belarus, Kazakistan, Kırgızistan ve Ermenistan'ın içinde bulunduğu Avrasya Ekonomik Birliği ülkelerinin yıllık ortalama 3 bin adet olan enjeksiyon makinesi ihtiyacının tamamı ithalat yoluyla karşılanırken, Hürmak ve Rusya hükümeti arasında yapılacak iş birliği ile ilk etapta 50 enjeksiyon makinesinin üretilip pazara sunulması hedefleniyor. Rus hükümeti tarafından yapılacak mevzuat düzenlemeleri ile sanayicilerin yerli ürün alımı da teşvik edilecek.

ÖNEMLİ BİR ÇÖZÜM ORTAKLIĞI

2020 yılı için Rusya'nın kamu şirketi Atlant'ın tesislerinde Hürmak lisansı ile 50 enjeksiyon makinesi üretimi ile iş birliğine adım atılacağını açıklayan Hürmak Yönetim Kurulu Başkan Vekili Burç Angan, "2020 yılında gözlemleyeceğimiz pazarın talep ve tutumuna göre 2021 yılının yeni tesisleşme ve istihdam olanakları açısından değerlendirilmesi yapılacak" dedi. Angan yapılacak çalışmalara ilişkin şunları paylaştı; Hürmak olarak Rusya ile iş birliği ve teknoloji transferine uzak değiliz. Pazarın ithalata bağımlılığı, Rusya'nın gelişen potansiyelini ve komşu ülkelerle birlikte ticaret hacmini düşündüğümüzde önemli bir çözüm ortağı olacağımıza inanıyorum" dedi.

Rusya Federasyonu Sanayi ve Ticaret Bakanlığı, Belarus Hükümeti Sanayi ve Ticaret Bakanlığı ile Belaruslu kamu sermayeli Atlant koordinasyon görevi yapacakken şubat ayı sonuna kadar detaylı pazar analizi çalışması ile beş yıllık yol haritası ortaya konulacak. Ayrıca tarafların ocak ayında Moskova'da düzenlenecek Interplastica Fuarı'nda da bir araya gelmesi planlanıyor.





EmlakBank



EmlakBank'ın yeni hizmet noktası Adana

Yaklaşık bir asırlık köklü geçmişinden aldığı güçle Mart 2019'da hizmet vermeye başlayan EmlakBank, farklılaşan müşteri ihtiyaçlarına yanıt vermek amacıyla ürün ve hizmetlerini genişletiyor.

Türkiye'nin en genç katılım bankası EmlakBank, başta gayrimenkul sektörü olmak üzere ekonomik büyüme ve istihdama katkısı yüksek olan stratejik sektörlerle, sürdürülebilir ve herkes için erişilebilir finansman modelleri sunmak üzere çalışmalarına devam ediyor. Dijital bankacılık araçlarıyla Türkiye'nin dört bir yanında müşterilerine hizmet sunan EmlakBank, açılışını yaptığı yeni şubeleriyle hizmet ağını genişletiyor.

EmlakBank Adana Şubesi, bölgedeki müşterilerinin farklılaşan finansal ihtiyaçlarına yanıt verirken, başta gayrimenkul sektörü olmak üzere tüm sektörlerin gelişimine ve hayata ge-

çirilecek yeni projelerle bölgesel istihdama katkı sağlamayı hedefliyor.

YIL SONUNA KADAR 40 ŞUBE HEDEFLENİYOR

EmlakBank yeni şubeleriyle hizmet ağını genişletiyor. Yedi coğrafi bölgede açılacak şubeler ile Türkiye geneline yaygın olarak hizmet vermeyi hedefliyor. EmlakBank, Merkez (Ataşehir), Fatih, İkitelli, Ankara, Bursa, İzmir, İzmit, Gaziantep, Samsun, Kayseri ve Adana şubeleriyle hizmet vermeye devam ediyor. 2020 sonunda 40 şubeye ulaşmayı ve 700 kişiye istihdam sağlamayı hedefliyor.



Genç MÜSİAD'a 'Adana'ya yatırım yapın' çağrısı

Genç MÜSİAD'ın Genel İdare Kurulu Toplantısı Adana'da gerçekleştirildi. Türkiye'nin 53 şehrinde kurulları ve 23 ülkede temsilciliği bulunan 44'üncü Genel İdare Kurulu'nun gala yemeğinde konuşan Genç MÜSİAD Adana Başkanı Emrah Dinç, Adana ekonomisiyle il-

gili detaylı bilgi verdi. Adana'da önümüzdeki 5 yılda 15 milyar dolarlık yatırımın öngörüldüğünü belirten Dinç, "Adana, bu devasa yatırımlarla kısa sürede lojistikten gıdaya, makinanadan inşaatla kadar onlarca sektörde adından bahsettirecektir. Genç MÜSİAD Adana

olarak bizler, yeni dönem Adana'sı üzerine çalışmalarımızı sürdürmekte, hazırlıklarımızı ve yatırımlarımızı bu yönde gerçekleştirmekteyiz. Bizler ortaya çıkacak bu değeri sizlerle birlikte işbirliği yaparak, ticaretimizi ve ilişkilerimizi geliştirerek paylaşmak istiyoruz" dedi.



Legrand'dan 5.5 milyon Euro'luk yeni fabrika

Bina, elektrik ve dijital altyapılar için ürün ve sistemler geliştiren Fransız devi Legrand Grup, Türkiye'deki yatırımlarına devam ediyor. Son dönemdeki ekonomik dalgalanmalara rağmen yeni Inform fabrikasını 5.5 milyon Euro'luk bir bütçeyle hayata geçiren Legrand, Türkiye'deki yatırımını artırma hedefiyle iş süreçlerini yönetiyor.



Bina, elektrik ve dijital altyapılar için ürün ve sistemler geliştiren, Legrand bünyesinde yer alan Inform'un yeni fabrikasını 5.5 milyon Euro'luk bir bütçeyle hayata geçirdi.

Son teknolojiyle donatılan ve 28.000 m2'si kapalı olmak üzere toplam 28.500 m2'lik bir alana konumlanan Inform fabrikası, UPS sektöründe tüm üretim süreçlerini kendi bünyesinde bulunduran tek firma özelliğiyle rakiplerinden ayrılıyor. Sargılı elemanlar, dış etkenlerden izole edilmiş elektronik kart dizgi tesisi, mekanik üretim atölyesi ve montaj hatlarının yanı sıra Ar-Ge ve Müşteri Hizmetleri Merkezini bünyesinde barındıran tesis, 300 kişilik alanında uzman profesyonel bir ekiple yönetiliyor. Teknolojisinin yanı sıra Endüstri 4.0 yaklaşımı ile inşa edilen yeni fabrika, çevre dostu ve enerji tüketimi düşük ekipmanlara ev sahipliği yapıyor. Yüksek verimli trafo, LED aydınlatmalar, hareket ve varlık sensörleriyle sürdürülebilir dünyaya katkı sağlayan Inform'un yeni fabrikası, her bir dağıtım panosunda tüketimi izleyip aksiyon alabilen güç analizörleri ve gün ışığından yararlanmayı sağlayan çatı tasarımıyla öne çıkıyor.

"YATIRIMIN GERÇEĞE DÖNÜŞMESİ BİZİM İÇİN HEYECAN VERİCİ"

Yeni fabrika yatırımıyla ilgili açıklamada bulunan Legrand Grup Avrupa'dan Sorumlu Başkan Yardımcısı Frederic Xerri, Ağustos 2018'de Türk Lirası'nda gerçekleşen devalüasyon ile birlikte ekonominin daraldığını ancak tam da aynı dönemde Legrand Grup olarak Türkiye'ye yeni yatırım kararı verdiklerini anımsattı. Ekonomik dalgalanmanın en yoğun yaşandığı günlerde Legrand Grup CEO'su Benoît Coquart'ın Türkiye'ye yaptığı ziyarette 5.5 Milyon Euro'luk yatırım kararını açıkladığını söyleyen Frederic Xerri, bu yatırımının bugün gerçeğe dönüştüğünü görmenin haklı gururunu yaşadıklarını söyledi. Legrand Grup'un üst düzey yönetiminin Türkiye'deki insan gücüne, yaratıcılığa ve Grup'a verdikleri desteğe güvendiğini aktaran Xerri, Türkiye'nin grup için önemli bir konumda olduğunu belirtti.

Kalkınma Yatırım Bankası 42 milyon TL'lik sukuk ihracına aracılık etti

Yatırım bankacılığı ve danışmanlık alanındaki çalışmalarını hızlandıran Kalkınma Yatırım Bankası, sermaye piyasaları danışmanlığı çerçevesinde ilk sukuk ihracı danışmanlık işlemini Tarım Kredi Holding ile birlikte tamamladı. Kalkınma Yatırım Bankası, söz konusu sukuk ihracı ile Türkiye Tarım Kredi Kooperatifleri iştiraklerinden TARKİM Bitki Koruma şirketine 42 milyon TL'lik uzun vadeli kaynak sağlanmasında danışmanlık hizmeti verdi. ZKB Varlık Kiralama A.Ş. ile yönetim sözleşmesine dayalı kira sertifikası olarak yapılan ve Ziraat Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin satış aracılığı ile gerçekleştirilen sukuk ihracı, bitki koruma sektöründe ilk, tarımda ise üçüncü sukuk ihracı olma özelliği taşıyor. Ayrıca söz konusu sukuk, itfa yapısı ile sukuk ihraçlarında ilk olma niteliğini taşıyor.



VÖZTOP: FİNANSAL DANIŞMANLIĞIMIZLA ÖNE ÇIKIYORUZ

Kalkınma Yatırım Bankası Genel Müdürü İbrahim Öztop, bankanın sermaye piyasaları danışmanlığı çerçevesinde ilk sukuk ihracına aracılık ettiklerini vurgulayarak yatırım bankacılığında etkin bir oyuncu olma hedefi doğrultusunda çalışmalarına devam ettiklerini aktardı. Öztop, Varlığa Dayalı Menkul Kıymet (VDMK) ihraçları yanında, Türkiye Varlık Fonu'nun (TVF) sahip olduğu lisanslar kapsamında at yarışı düzenleme ve yurt içi ile yurt dışında düzenlenen at yarışları üzerine bahis kabul etme konularında finansal danışman olarak görev almaktayız. Bunun yanı sıra yine Türkiye Varlık Fonu tarafından yürütülen kamu bankalarının kontrolünde bulunan sigorta şirketlerinin TVF çatısı altında birleştirilmesi projesinde de finansal danışmanlık görevini yürütmekteyiz" dedi.

ENKA'dan 745 milyon Euro'luk proje

ENKA, Sırbistan'da 745 milyon Euro'luk projeye imza attı. ENKA-Bechtel konsorsiyumu tarafından inşa edilecek otoyol sözleşmesi Sırbistan Cumhurbaşkanı'nın katıldığı törenle imzalandı.



ENKA, ortak girişim partneri Bechtel ile Morava Koridor Otoyolu Projesinin tasarım ve inşaat işlerini üstlendi. Proje, 2023 yılına kadar tamamlanacak ve 112 kilometre yol inşa edilecek. Morava Koridoru otoyolu, Sırbistan topraklarında Avrupa ulaştırma koridorları ile bağlantı gerçekleştirecek. Otoyolun inşasına 2020'nin ilk aylarında başlanacak ve 4 yılda tamamlanacak.

KAPSAMLI BİR TELEKOMÜNİKASYON AĞI PLANLANIYOR

Bölgedeki erişilebilirliğin geliştirilmesi ve dijital bir koridor sağlanması için otoyol rotası boyunca uzanan kapsamlı bir telekomünikasyon ağı planlanıyor. Proje dahilinde 10 yeni kavşak, karayollarını, demiryollarını ve Morava Nehri'ni rota boyunca kesen çok sayıda yapı tesis edilecek. Ayrıca Batı Morava Nehri'nin geniş taşkın yatağı sebebiyle kapsamlı erozyon koruması içeren dolgu sahası çalışmaları, selden korunma

önlemleri, uzun nehir derivasyonları, bentler ve yeni bir nehir yatağının inşası gerçekleştirilecek.

78 KÖPRÜ, 24 ÜST GEÇİT VE 12 ALT GEÇİT İNŞA EDİLECEK

Proje kapsamında kazı, dolgu, köprü, viyadük, kavşak ve gişe sahaları yapılacağını ifade eden ENKA Altyapı Projelerinden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Özger İnal, bölgede zaman zaman görülen sel felaketlerini önlemek için 50 kilometre uzunluğunda yeni nehir yatağı inşa edileceği bilgisini verdi. ENKA İnşaat İcra Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Mehmet Tara ise "Proje gerçekleştirdiğimiz ülkelerin ekonomilerine önemli katkılar sağladık. Bu proje ile bu misyonumuza devam edeceğiz. Sürdürülebilir başarımızın arkasında ENKA'nın kuruluşundan beri sahip olduğu yenilikçilik, mühendislikte mükemmeliyetçilik, kalite, iş güvenliği ve sağlığı ile çevre politikalarına bağlılık prensipleri var." dedi.



SİBER SALDIRILARIN KOBİ'LERE ORTALAMA MALİYETİ 38 BİN DOLAR



KOBİ'lerin uygulaması gereken 4 siber güvenlik adımı

2020 yılında siber güvenlik alarmlarının sıklıkla KOBİ'ler için çalacağını belirten Bitdefender Türkiye Genel Müdürü Barbaros Akkoyunlu, müşterilerini ve işlerini koruma altına almak isteyen KOBİ'ler için 4 siber güvenlik adımını sıralıyor.

KOBİ'lere yönelik siber saldırıların artmasıyla 2020 yılı, KOBİ ve müşterilerinin önlenabilir tehditlerden korunması gereken bir yıl olacak gibi duruyor. 2019'daki veriler ihlallerinin %43'ünün KOBİ'lerde

3. ŞİFRELERİ YENİLEYİN: KOBİ'lerin sahip oldukları her sistem için benzersiz şifreler kullanması gerekiyor. Şifrelerin kalitesini artırmak için özel karakter, sayı ve harflerden oluşan alfa-

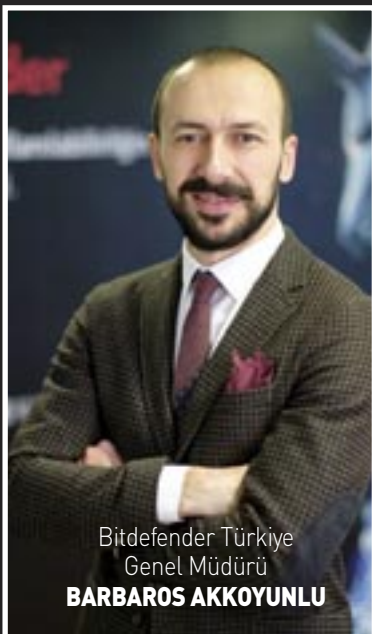
ya-
şanması ve
bir siber saldırının KOBİ'lere ortalama maliyetinin 38 bin doları bulması, KOBİ'lere yönelik saldırıların boyutunu gözler önüne seriyor. KOBİ'lerin alacakları önlemlerle hasarları en aza indirmek ve gelecekteki saldırıları önlemek için adımlar atması gerektiğini belirten Bitdefender Türkiye Genel Müdürü Barbaros Akkoyunlu'ya göre, KOBİ'lerin 2020'de uygulamaları gereken 4 önemli siber güvenlik adımı bulunuyor.

nu-
merik şifreler kullanmaya dikkat edilmeli. Güçlü bir parola olsa bile parolalarınızı yılda iki kez güncelleyin. Bir veri ihlali aylar hatta yıllar sonra ortaya çıksa da bu sizi korsanların bir adım önünde tutacaktır. Uzun ve karmaşık şifreler oluşturmakta ve yönetmekte zorluk çekiyorsanız, Bitdefender Password Manager gibi bir şifre yöneticisi kullanın. Password Manager, parolalarınızı takip etmenizi, gizliliğinizi korumanızı ve güvenli bir tarayıcı deneyimi yaşamanızı sağlar. Kimlik bilgilerinize erişmek için tek bir ana şifre kullanan Password Manager, şifrelerinizi güvende tutmanızı kolaylaştırır. Özel olarak bir çözüm almak için yeterli bütçe olmasa bile kullanılan uygulamaların iki faktörlü kimlik doğrulama (2FA) özelliklerinin aktif hale getirilmesi gerekiyor.

1. YEDEKLEMELERİ YAPIN: Şirketler ne kadar küçük veya büyük olursa olsun, depoladığı veriler çok önemlidir. Bir siber saldırı, yıkıcı sonuçlara yol açarak verilerin kaybedilmesine neden olabiliyor. Geçmiş verileri yedeklemek ve gelecekteki otomatik yedeklemeleri planlamak gerekiyor. Yedeklemeler, gönül rahatlığı sağlamanın yanında yalnızca verileri güvende tutmuyor, aynı zamanda donanım veya yazılım arızası durumunda da erişilebilirliği ile şirketlere büyük kolaylık sağlıyor.

2. SİSTEMLERİ GÜNCELLEYİN: Hackerler, KOBİ'lerin en güncel yamaları kullanmadığını bildikleri için yaması yapılmayan ve yaygın olarak bilinen açıklardan yararlanıyor. Bu saldırılarla mücadele etmek için, sistemlerin tüm yamalar konusunda güncel olduğundan emin olmak ve tüm yamaları otomatik uygulayabileceğiniz bir patch management (yama yönetimi) kullanmak gerekiyor.

4. GÜVENLİK ÇÖZÜMÜNE SAHİP OLUN: Araştırmalar, KOBİ'lerin yarısının siber saldırılara maruz kaldığını gösteriyor. Ancak doğru siber güvenlik çözümlerinden faydalandığında, her KOBİ'nin fidye yazılımından gelişmiş kalıcı tehditlere kadar her türlü saldırıya karşı korunabileceğini hatırlatmak gerekiyor. Bu nedenle başta antivirüs yazılımı olmak üzere güvenlik duvarı ve diğer güvenlik çözümlerinin çalışır olduğundan emin olunmalı.



Bitdefender Türkiye
Genel Müdürü

BARBAROS AKKOYUNLU





" KURUMSAL BİLİŞİM DANIŞMANINIZ "

Bilişim alanında 15 yıldır faaliyet gösteren firmamız, sektörde aktif ve çözüm odaklı hizmet vermektedir. Güvenilir ve zamanında çalışma politikası ile değerli müşterilerine profesyonel hizmeti ulaştırmaktadır. Bu anlamda kurumsal ve kişisel teknoloji danışmanlığınızı yapan firmamız sektörün her alanında iş kalitenizi ve verimliliğinizi arttırmak için yanınızdadır.

İŞ ALANLARI

TEKNOLOJİ DANIŞMANLIĞI

- ŞİRKET VERİ YAPISINI YASALARA UYGUN HALE GETİRME
- SATIN ALMA VE DONANIM YENİLEME
- SİSTEM STABİLİZASYONU SAĞLAMA
- İŞ VERİMLİLİĞİNİ ARTTIRMA
- GÜVENİLİRLİK VE KURUMSALLIĞI ARTTIRMA

HARDDISK ONARIM VE VERİ KURTARMA HİZMETİ

ALAN ADI KAYIT (REGISTER) HİZMETİ

HOSTING VE MAIL HİZMETİ

KİRALIK SUNUCU HİZMETİ

İŞLETMELERE ÖZEL YAZILIM DANIŞMANLIĞI

MOBİL UYGULAMA YAZILIM OLUŞTURMA VE GELİŞTİRME

VERİ GÜVENLİĞİ VE KURUMSAL YEDEKLEME SİSTEMLERİ

NETWORK GÜVENLİĞİ VE İYİLEŞTİRME

ONARIM VE YENİLEME HİZMETLERİ

SANALLAŞTIRMA HİZMETLERİ (AR – VR)

TEKNİK DESTEK HİZMETİ

İLETİŞİM BİLGİLERİ

MARS BİLİŞİM

Tel : 0 322 999 58 68

Gsm : 0 555 421 24 59

Mail : mars@marsbilisim.co



Türkiye Genç İş Adamları Derneği'nin Avrupa Birliği çıkarması

Türkiye Genç İş adamları Derneği (TÜGIAD) Genel Başkanı Anıl Alırıza Şohoğlu ve beraberindeki TÜGIAD Heyeti, asil üyesi olduğu YES For Europe Genel Kurulu için Brüksel'e uçtu.

Avrupa Genç İş Adamları Konfederasyonu (YES for Europe)'nun Genel Kurulu Belçika'nın başkenti Brüksel'de gerçekleşti. Avrupa'da 20'den fazla ülkenin üyesi olduğu Avrupa Genç İş Adamları Konfederasyonu YES for Europe'un Genel Kurulu'na katılmak üzere Brüksel'e hareket eden TÜGIAD heyeti, YES for Europe Genel Kurulu'nun yanı sıra bir dizi temaslarda bulundu.

GÖRÜŞMELER YOĞUN GEÇTİ

Yoğun iş birliğinde olduğu TÜSİAD'ın Brüksel temsilciliği ziyareti ile başlayan temaslار üç gün sürdü. Avrupa'daki Türk iş dünyasının faaliyetleri, Business Europe ve Avrupa Birliği projeleri, hakkında bilgi edinen heyet, TÜGIAD'ın Avrupa'daki organizasyonu ve politikasını TÜSİAD ile paylaştı.

TÜGIAD Heyeti temaslalarının ikinci gününde, üyesi olduğu ve bünyesinde 500.000'den fazla şirket bulunan YES for Europe (Avrupa Genç İş Adamları Konfederasyonu) genel kuruluna katıldı. Genel Kurulun gerçekleştiği saatlerde heyetin bir bölümü ihracat ve yatırım ajansı olan Hub Brussels ile görüştü.

Heyet ziyaretinin son günü, T.C. Avrupa Birliği Daimi Temsilcisi; Büyükelçi Mehmet Kemal Bozay, T.C Brüksel Büyükelçisi Levent Gümrükçü ve Avrupa Komisyonu Komşuluk Politikası ve Genişleme Müzakereleri Genel



Müdürlüğü Türkiye Masası Şefi Bernard Brunet ile gerçekleştirilen temaslarda yoğun bir şekilde geçti.

TÜGIAD Genel Başkanı Anıl Alırıza Şohoğlu "İhracatımızın %60'ını Avrupa Bölgesine gerçekleştiriyoruz, bu nedenle en büyük ticari ortağımız Avrupa Birliği ile olan ilişkilerimizin artarak devam etmesi hedefiyle, TÜGIAD olarak çalışmalarımızı azimle sürdürmekteyiz. Üyesi olduğumuz ve aktif olarak TÜGIAD ve Türkiye tanıtımı yaptığımız uluslararası kurumlar üzerinden Avrupa Birliği'ndeki genç iş adamlarına, Türkiye'nin ve TÜGIAD'ın vizyonunu anlatmaya devam edeceğiz. Türkiye Avrupa Birliği için, Avrupa Birliği de Türkiye için vazgeçilmez bir ortaktır" diye konuştu.



Türkiye **pamuk üretiminde** dünya **altıncısı**, ithalatta **beşinci**

Türkiye'ye yıllık 27 milyar dolar döviz kazandıran, 2 milyon kişiye doğrudan istihdam sağlayan tekstil ve hazır giyim sektörlerinin ana hammaddesi pamukta Türkiye üretimde dünya altıncısı, ithalatta ise dünya beşincisi ülke konumunda.

Pamuk ile ilgili dünya genelindeki gelişmelerin değerlendirildiği, Uluslararası Pamuk İstişare Konseyi (ICAC)'nin 78. Genel Kurul Toplantısı, 2-6 Aralık 2019 tarihlerinde Avustralya'nın Brisbane kentinde düzenlendi.

Uluslararası Pamuk İstişare Konseyi (ICAC)'nin 78. Genel Kurul Toplantısına 28 ülkenin hükümetin yetkilileri ve 5 Uluslararası Organizasyonun temsilcileri katıldı. Toplantıda Türkiye'yi Ticaret Bakanlığı Genel Müdür Yardımcısı Musa Demir, Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, Ege Hazırgiyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkanı Burak Sertbaş'ın aralarında bulunduğu bir heyet temsil etti.

BİRÇOK OTURUM GERÇEKLEŞTİ

Ana teması "Global Liderlik; Pamuğun Sınırlarını Zorlamak" olan 78. Genel Kurul Toplantısında; pamuk üretim, tüketim, stok, ihracat, ithalat ve fiyatlar konusunda güncel bilgiler ve 2019/20 sezonu projeksiyonlarının konuşulduğu bilgisini veren Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi, pamuk üretiminde ve doğal olarak pamuk kullanılan sektörlerde sürdürülebilirlik, pamuk için global mega trendler, bitki ıslahı, üretimde verimlilik ve yüksek kaliteyi sağlama, ilk aşamada Asya ve Afrika'da uygulanması planlanan toprak ve bitki sağlığı için geliştirilen aplikasyon ve sanal gerçeklik ile bitki eğitimi gibi konuları kapsayan birçok açık ve ara oturumlar gerçekleştirildiğini kaydetti.

ÜRETİM VE ÜRETİCİ DESTEKLENMELİ

Türkiye'nin pamuk üretiminde dünyada Hindistan, Çin, ABD, Brezilya ve Pakistan'dan sonra altıncı sırada yer aldığına vurgu yapan Eskinazi, "Pamuk üretiminde büyük bir oyuncu olmamıza karşın 82 milyonluk iç piyasamızın ihtiyacını ve yıllık 27 milyar dolar ihracat yapan tekstil ve

konfeksiyon sektörlerimizin ihtiyacını karşılayamıyor. Günümüzde yıllık 1.6 milyon ton pamuk ihtiyacımız var, ilerleyen süreçte 2 milyon tona ulaşacak pamuk ihtiyacımızı yerli üretimle karşılayacak şekilde üretimi ve üreticiyi desteklemeliyiz" diye konuştu.

BLOCKCHAIN TEKNOLOJİSİ İLE PAMUK İZLENECEK

Tüketicinin tercihlerinin üretimi şekillendirdiği bir sürece girildiğine vurgu yapan EİB Başkanı Eskinazi sözlerini şöyle tamamladı: "Müşteriler izlenebilirlik ve şeffaflık konularında markalar üzerindeki baskılarını gün geçtikçe artırıyor. Tüketici, aldığı ürünlerin hikayelerini, ürünlerin orijinalliklerini ve güvenilirliklerini sorguluyor. Bu süreç her geçen gün daha da belirgin hale geliyor.



Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı **JAK ESKINAZI**



izlenebilirlik konularında farklı yöntemler ile hizmet veren; nano teknoloji ile partiküllerin elyafa yerleştirilmesi ve blockchain teknolojisi ile izlenebilirlik, pamuğun DNA'sının belirlenmesi ve sonrasında yapılan takip ve testler ile izlenebilirliğin sağlanması ve topraktaki kimyasal minerallerin ülkelere göre farklılığından yola çıkarak her ülkede yetiştirilen pamukların parmak izlerinin sağlanması noktasına gelindi. Bizim de üretimimizi bu beklentilere cevap verecek şekilde yapmamız şart."





Seyhan'da **boyadan sonra** şimdi de **iş kıyafeti üretimi**

Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay'ın "Her alanda üreten Seyhan" parolası doğrultusunda belediye imkânları dâhilinde boyadan sonra personel iş kıyafetlerinin de üretilmesine başlandı.

Göreve geldiği günden itibaren ilçenin daha da gelişmesi ve belediyenin insan kaynağının doğru kullanılması adına belediyeyi üretime yönlendiren Seyhan Belediye Başkanı Akif Kemal Akay, belediye bünyesinde boya üretiminden sonra şimdi de personelin iş kıyafetlerinin üretilmesi çalışmasını başlattı.

Başkan Akay, Akkapı Mahallesi'nde bulunan "Konfeksiyon Atölyesi"ndeki dikim çalışmalarını denetledi. Çoğunluğu kadınlardan oluşan personele kolaylıklar dileyen Başkan Akay, Seyhan Belediyesi personelinin kullanacağı iş kıyafetlerinin dikim işlemini takip etti. Tamamlanmış olan kıyafetleri inceleyen Başkan Akay, yüksek kalitede ve özenle çalışılarak yapılan kıyafetler nedeniyle personele teşekkür etti.

BOYA ÜRETEREK KULLANMAYA BAŞLAYAN SEYHAN ŞİMDİ KIYAFET ÜRETİYOR

Sürekli "Üretim'e vurgu yaparak "Her alanda üreten Seyhan" parolasını kullanan Başkan Akay, geçtiğimiz ay boya üretim atölyesinin kurulmasını sağlamış ve belediyenin ihtiyacı olan alanlarda üretilen boyanın kullanılması talimatını vermişti. Başkan Akif Kemal Akay, boya üretim atölyesinin ardından "Konfeksiyon Atölyesi"

ile personelin giydiği iş kıyafetinin, piyasanın çok altında bir fiyata üretilmesine olanak sağladı.

"ÜRETEREK TASARRUF SAĞLAYACAĞIZ"

Seyhan Belediyesinin ciddi insan kaynağının bulunduğunu belirten Başkan Akay, "İnsan kaynağımızı boya, kıyafet gibi alanlardaki ihtiyaçlarımızı karşılamak amacıyla üretime yönlendiriyoruz. Böylece hem kaliteli ürün elde ediyoruz hem de ciddi tasarruf sağlıyoruz" dedi. Akay şöyle devam etti:

"ÜRETİMİ ÇEŞİTLENDİRİYORUZ"

"Boya atölyesi ile piyasadan daha ucuza boya üretilip, okul, kreş, ibadethane gibi kamu kurumlarını, ihtiyaç sahibi vatandaşımızın evini boyuyoruz. Aynı zamanda belediyenin ihtiyaç duyduğu her alanda boyayı kullanıyoruz. İnsan kaynağımızı üretime yönlendirerek kaliteli boyayı tasarruf ederek elde etmiş olduk. Üretimimizi çeşitlendiriyoruz. Personelimizin giyeceği iş kıyafetlerini de Belediye bünyesinde üretmeye başladık. Üreterek ciddi tasarruf sağlayacağız"

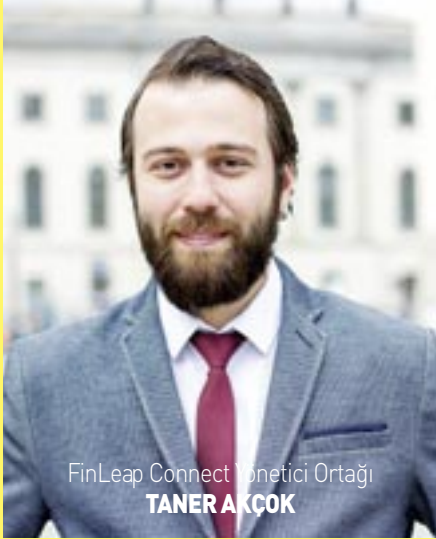
Seyhan Belediyesine bağlı "Konfeksiyon Atölyesi"nde her türlü kıyafet dikimi için araç gereç ve makine bulunuyor. Personel kıyafetleri önümüzdeki günlerde dağıtılmaya başlanacak.



Avrupa'nın en büyük finansal teknoloji platformu

FINLEAP CONNECT TÜRK BANKALARINI AVRUPA'YA AÇIYOR

Avrupa'nın en büyük finansal teknoloji platformu FinLeap Connect Yönetici Ortağı Taner Akçok, regülasyonların ve veri işleme kapasitesinin artışıyla finansal teknolojilerin hızla büyüyeceğini belirterek "Şu an Avrupa'da sunduğumuz açık bankacılık sistemimiz ve altyapımız sayesinde her ay 65 milyonu aşkın banka hesabına bağlanıyoruz ve 8 milyar'dan fazla finansal işlem akışı topluyoruz. Ekim ayı itibarıyla Türkiye'de görüşmelerine başlanan hesap bilgi sistemleri (AIS) ve ödeme başlatma sistemleri (PIS) regülasyonları sebebiyle Türkiye pazarını da 2020 genişleme radarımıza aldık. Bunun dışında Türk bankalarını ve Türk bankacılığını Avrupa'ya açmak adına da belirli çalışmalar yapıyoruz. Şu an Türkiye'den 2 banka ile çalışıyoruz. Bunlardan bir tanesini kendi bankacılık lisansımız ve altyapımız ile Almanya'ya açtık ve çok hızlı bir büyüme trendi yakaladılar" dedi.



FinLeap Connect Yönetici Ortağı
TANER AKÇOK

REGÜLASYONLAR DOĞRU DÜZENLENMELİ

Dijitalleşmenin artışıyla finans sektörünün dönüşüm içinde olduğuna dikkat çeken Akçok, açık bankacılığın çok iyi planlanması gereken bir sistem olduğunu vurgulayarak şunları söyledi: "Avrupa, Amerika, Çin, Hindistan gibi pazarlarda hızla büyüyen açık bankacılıkta toplanan veriler çok hassas veriler. Açık bankacılık kötü niyetli kullanıma, finansal usulsüzlüğe ve para aklamaya çok açık bir sistem olduğu için regülasyonların doğru düzenlenmesi gerekir. Sistemde en önemli husus son kullanıcının korunmasıdır. Avrupa'da son kullanıcıyı korumak için birçok önlem alınmış durumda ama Türkiye'de henüz düzenlemeler mevcut değil. Gerekli kanuni düzenleme ve finansal teknoloji ekosistemine sahip olmayan ülkelerin açık bankacılık sistemi ne adapte olması kolay olmuyor."



Türk çift Ay'a uzanıyor

Eren ve Fatih Özmen çiftinin sahibi olduğu global havacılık şirketi Sierra Nevada Corporation (SNC), Artemis Ay görevini desteklemek üzere NASA tarafından seçildi ve "Shooting Star" adı verilen kargo modülünün test versiyonunu NASA'nın Kennedy Uzay Merkezi'ne gönderdi.

Eren ve Fatih Özmen'in sahibi olduğu, alanında lider global havacılık-uzay ve ulusal güvenlik şirketi Sierra Nevada Corporation (SNC), Ticari Ay Yüklü Servisleri (CLPS) projesini desteklemek üzere NASA tarafından seçildi. Bu ihale sayesinde SNC, NASA'nın Artemis Ay görevini destekleyen dev şirketler arasındaki yerini aldı. Aynı hafta içerisinde, SNC, 2021'de Dream Chaser® (Rüya Avcısı) Uzay Uçağı ile birlikte uzaya fırlatılması planlanan Shooting Star (Kayan Yıldız) adlı kargo modülünün test versiyonunu da NASA'nın Kennedy Uzay Merkezi'ne teslim etti.

AY KEŞFİNE YÖNELİK BENZERSİZ, UÇTAN UCA ÇÖZÜMLER

NASA'nın Artemis görevine katkıda bulunacak CLPS kapsamında 2024'te gerçekleştirilecek mürettebatlı görevi desteklemek üzere tüm ekipman Ay'a önceden yerleştirilebilir. CLPS sayesinde SNC, pek çok farklı deneyi, ikmal malzemesini ve ekipmanı Ay'a ulaştıracak robotik uzay aracını uçurarak bu konuda uzmanlık elde edecek. SNC, hâlihazırda Yerinde Kaynak Kullanımına (ISRU) ilişkin benzersiz ve kritik sistemlerin geliştirilmesi süreçlerinde rol alıyor. CLPS tedarik becerileriyle birlikte, SNC, Ay keşfini geliştirmek üzere yine benzersiz ve uçtan uca çözümler sağlayabilecek.

TİCARİ MÜŞTERİLERE DE SUNULACAK

SNC CEO'su Fatih Özmen konuyla ilgili olarak şunları söyledi: "SNC, Mars'a yapılan uçuşlar da dahil olmak üzere, gerçekleştirdiğimiz yüzlerce görev sayesinde uzay alanında uzun yıllara dayanan bir tecrübeye sahip. Ay'a yönelik yenilikçi çözümler sunacak olan uydu ve Uluslararası Uzay İstasyonu ikmal aracının yanı sıra NASA'nın Ay Geçidi projesine ilişkin kapsamlı geliştirme çalışmalarıımız sayesinde uzmanlığımızı arttırmanın gururunu yaşıyoruz."



Ay'daki insan varlığının sürdürülebilir olmasını destekleyecek planlı ay yükleri arasında bilim ve mühendislik yükleri ile araçlar, keşif gezginleri ve ikmal malzemeleri yer alıyor. SNC, Ay görevi hizmetlerini, Ay'da keşif yapmayı isteyen diğer ticari müşterilere de sunmayı planlıyor.

GRİPTEN KORUNMAK İÇİN BASİT KURALLAR



Bu önlemler hayat kurtarıyor!

Halk arasında 'domuz gribi' olarak bilinen H1N1 virüsünün de yer aldığı gribal enfeksiyonlar, son günlerde 7'den 70'e pek çok kişiyi etkisine alırken, özellikle kalabalık ve kapalı ortamlar bulaşma riskini daha çok artırıyor.

Acıbadem Altunizade Hastanesi İç Hastalıkları Uzmanı Dr. Kerametdin Şar, her yıl kış aylarında artış gösteren ve son dönemde sıkça karşılaşılan gribal enfeksiyonların insandan insana öksürük ve hapşırıklarla havaya saçılan virüsler nedeniyle kolayca bulaştığını belirterek "H1N1'in de yer aldığı gribal enfeksiyonlar; yüksek ateş, boğaz ağrısı, burun akıntısı/tıkanıklığı, kuru öksürük, yaygın kas ağrıları gibi belirtilerle ortaya çıkarken, zatürreye varan ciddi hastalıklara yol açabiliyor" dedi. Hastalığın virüs bulaştıktan sonra

18-72 saat arasında ortaya çıktığını belirten Dr. Kerametdin Şar, alınacak bazı basit ama etkili önlemlerle gripten korunmanın mümkün olduğunu vurguladı.

Kapalı ve kalabalık ortamlarda bulunmayın

Özellikle okullar, kreşler, toplu taşıma araçları ve alışveriş merkezleri gibi kalabalık ortamlar virüslerin kolayca bulaşmasına neden oluyor. Bu nedenle şart değilse kalabalık ve kapalı ortamlardan kaçının. Bulunduğunuz ortamda pencereleri ara sıra açarak içeri temiz hava girmesini sağlayın.

Birbirinizi görünce hemen öpmeyin

Virüsler havaya yayılan tükürük damlacıkları nedeniyle çok çabuk bulaştığından birbirinizi görünce hemen öpmeyin, uzaktan başınızla selam vermekle yetinin. Çok yakın mesafeden konuşmamaya özen gösterin. Hasta kişilerle de yakın temastan kaçın.

Sağlıklı beslenin

Salgına karşı vücut direncinizin kuvvetli olması şart. Bu nedenle bağışıklık sisteminizi güçlendirmek için sağlıklı beslenin. Kahvaltı başta olmak üzere ana öğünlerinizi geçiştirmeyin. Yumurta, balık, yoğurt, ceviz, badem, fındık, mevsim sebzeleri ve mevsim meyvelerini mutlaka düzenli tüketin. Dengeli ve kaliteli beslenin, bol su için.

Düzenli uykuya dikkat edin

Gripten korunmak için sağlıklı beslenme ve hijyen kadar sağlıklı bir uyku da şart. Uykusuzluk bağışıklık sisteminizi zayıflatıp vücut direncini azaltarak birçok hastalığa zemin hazırladığı gibi, gribe de davetiye çıkarıyor. Bu nedenle en az 6 saat uyumaya özen gösterin.

Hareketsizlikten kaçının

Hareketsizlik kişinin bağışıklık sisteminizi zayıflatarak hastalıklara zemin hazırlıyor. Hava soğuk da olsa haftanın 3 günü yarım saat tempolu yürümek bağışıklığı güçlendirip hastalıklardan korunmaya fayda sağladığından mümkün olduğunca yürüyüş yapmaya dikkat edin.

Hapşırırken mendil kullanın

Grip virüsleri ellerimizde, burun salgısında ve öksürüp hapşırırken etrafa yaydığımız partiküllerde yaşıyor. Bu virüsler etrafımızdaki eşyalarda, toplu taşıma araçlarındaki tutacaklarda, kapı kollarında hatta bir süre havada canlı kalıyor. Sağlıklı kişilere de solunum yolu veya göz mukozalarından giriyor. Bu nedenle ellerinizi sık sık sıcak su ve sabunla iyice yıkayın, öksürüp hapşırırken elinizin içini değil, tek kullanımlık kağıt mendil kullanın ve her kullandıktan sonra çöpe atın. Evde ortak havlu kullanmayın.





destek@cukurovakargo.com.tr

MEGA
Çukurova Kargo ile
Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36

MEGA ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA
Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx)
Batı Sevkiyat 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr | info@cukurovakargo.com.tr

**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**



GÜCÜNÜZE GÜÇ KATAR



IŞIN BORU 