



kobigündem®

Gündem Oluşturur

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 9 SAYI: 49 TEMMUZ-AĞUSTOS 2018

POLEKS DRY

2018 yılı
ikinci çeyrekte
cirosunu ➤ 22'DE
ikiye katladı



Metçağ
Makine Ltd.
Proje Müdürü
**ÇAĞLAR
POLAT**

İhracatın yönetim
kadroları belli oldu
➤ 6'DA

Kilikya Şalgam,
Japonya'da gıda
alıcılarıyla buluştu
➤ 10'DA

Karalar'dan 8 milyon
liralık dev yatırım
➤ 12'DE

Dünya bor
rezervinin
%73'ü Türkiye'de
➤ 14'TE

Adana iş dünyası
ortak proje üretecek
➤ 16'DA

Furniture İstanbul
2018 için
geri sayım başladı
➤ 18'DE

İş dünyasının
genç temsilcileri
bilgilendirildi
➤ 19'DA

Barut çiftçi ve
köylünün sesi olacak
➤ 20'DE

YIL-KİM Kimya Sanayi

yüzde 50
kapasite
arttırdı ➤ 8'DE



YIL-KİM
Kimya Sanayi
Ltd. Şti.
Genel Müdürü
**MEHMET
YILMAZ**

POLEKS DRY

ÇİFTÇİNİN CEBİNİ DEĞİL,
TAHİLİNİ KURUTUYORUZ

Metçağ
Makine İmalat
İng. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T. +90 322 429 11 12 - F. +90 322 429 10 12 - G. +90 541 640 29 73
Yeşiloba Mah. 46257 Sk. Yetsan Sanayi Sitesi No: 3/AF-29 Seyhan / ADANA
YENİ TESİS: Yeşiloba Mah. 46267 Sk. No: 18 Seyhan / ADANA

poleksdry.com
info@poleksdry.com
@poleksdry

Derecelendirme Sonucu ve Özeti

ÜNSPED GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ VE LOJİSTİK HİZMETLER A.Ş.



DÖNEM REVİZYONU

ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş. (ÜNSPED) için 05.05.2017 tarihinde, 8,56 olarak belirlenmiş olan Kurumsal Yönetim Derecelendirme notu **9,01** olarak güncellenmiştir. SAHA bu derecelendirme çalışmasında Sermaye Piyasası Kurulu'nun Ocak 2014 tarihinde yayınladığı "Kurumsal Yönetim İlkeleri"ni baz alan metodolojisini kullanmıştır.

ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş'nin kurumsal yönetim ilkelerine verdiği önem, bunu sürekli ve dinamik bir süreç olarak yürütmekteki isteklilik ve bu doğrultuda 05 Mayıs 2017 tarihinden bu yana geçen süre içinde gerçekleştirmiş olduğu iyileştirmeler göz önüne alınarak, şirketin kurumsal yönetim derecelendirme notu yukarıdaki şekilde güncellenmiştir.

Ayrıca, SAHA yıllık olarak Dünya Kurumsal Yönetim Endeksi yayınlamaktadır. Bu endeks ülkeleri; hem kurumsal yönetim prensiplerine uyma düzeylerine hem de kurumsal yönetimle ilgili kurumlarının gelişmişlik düzeylerine göre sıralamaktadır. Endeksin oluşumunda uluslararası kabul görmüş standartlar, kurallar, yönetmelikler ve ülkeleri şeffaflık, yolsuzluk, iş yapma kolaylığı açısından mukayese eden endeksler dikkate alınmaktadır. Ünsped, SAHA'nın 21 Temmuz 2017 tarihinde yayımlanmış olduğu Dünya Kurumsal Yönetim Endeksi'ne (DKYE) göre 1. grup içinde yer almaktadır. SAHA'nın yayımladığı Dünya Kurumsal Yönetim Endeksi'nin detaylarına

<http://www.saharating.com> adresinden ulaşılabilir.



yıl.kim
SANAYİ BOYALARI

my boya
bir YIL-KİM Kimya markasıdır.

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

Endüstriyel Boyalar
Epoxy ve 2K Akrilik Grubu
Sentetik ve Vernik Grubu
Tiner Grubu

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLER:

Su Bazlı Kollektör Boyası
800 Dereceye Kadar Dayanıklı Boya
Solventsiz Epoxy Boya

Hacı Sabancı
Organize Sanayi Bölgesi
Zafer Caddesi No: 5
Sarıçam/ADANA
Tel.: +90 322 394 44 92 (pbx)
Fax: +90 322 394 44 91



www.myboya.com.tr | www.yil-kim.com.tr | info@myboya.com.tr



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 9 SAYI: 49

TEMMUZ - AĞUSTOS 2018

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Mehmet YILMAZ - YIL-KİM Kimya Ltd. Şti.
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.
Çağlar POLAT - Metçağ Makine Ltd. Şti.

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Renk Ayrımı:

REPROPARK
+90 322 458 47 00

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı **Kobigündem Reklamcılık**
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 18.08.2018

Yaygın, süreli yayın.

Değerli okuyucular,

Sıcak ve bunaltıcı havaların zirvede olduğu bir süreçte hazırlamış olduğumuz Temmuz/Ağustos sayımızı sizlerle paylaşıyoruz. Özellikle bölgemizde yaşanan bu sıcak ve bunaltıcı havaların iş gücüne etkisi tartışılmaz bir gerçeklik.

Diğer taraftan döviz kurlarındaki yükseliş, piyasalardaki negatif yansımalar, dış etkenler vs. gibi olumsuzluklar, kötü bir süreci beraberinde getirdi. Umuyoruz ki ülkemizdeki ekonomik istikrar, tekrardan güçlenerek bu süreci en kısa sürede bertaraf etmeyi başaracaktır.

Bu doğrultuda ekonomik olarak yapacağımız her hamle, hiç kuşkusuz bu gibi süreçleri aşmamız açısından önemli faydalar sağlayacaktır. Dolayısıyla hazırlamış olduğumuz yeni sayımızda üretim kapasitesini artıran ve yeni tesis yatırımı yapan KOBİ'lerimizle birlikte çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Başta bölgemizde olmak üzere, ekonomiye ciddi katkılar sağlayan pek çok işletmenin markaları, yeni yatırımları, kapasite artışları ve ihracat odaklı faaliyetlerini yerinde gözlemleyerek, sizlerle paylaşıyoruz. Bu doğrultuda hazırlamış olduğumuz yeni sayımızda, Adana'da yatay tahıl kurutma tesisi imalatı yapan Metçağ Makine, "POLEKS DRY" markasıyla Türkiye'nin en büyük tahıl kurutma tesislerine imzasını atıyor. Üretimini yüzde 70'ini yurt dışına gönderen POLEKS DRY, önemli oranda ihracat gerçekleştiriyor. 2018 yılının ikinci çeyreğinde, 2017 yılı toplam cirosunun iki katını yakalayarak sektöründe önemli projelere imzasını atmayı başarıyor. Çağlar Polat ve Burhan Tetik yönetiminde faaliyetlerini sürdüren POLEKS DRY, yeni yatırımlarıyla birlikte yıllık 250 adet yatay tahıl kurutma makinesi imalat kapasitesiyle sektöre damga vuruyor.

Yine bu sayımızda Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde su bazlı sanayi boya imalatı yapan YIL-KİM Boya, sektördeki başarılı çalışmalarına devam ediyor. Mehmet Yılmaz yönetiminde YIL-KİM Boya, MY Boya, YIL-KİM PLUS ve DEWON tescilli markalarıyla sanayi tipi boya üretimi gerçekleştiren firma, ilave yatırımlarla birlikte üretim kapasitesinde yüzde 50 bir artış sağlıyor. Firma, üretiminin tamamını dünya standardı olan RAL kodlama sistemine göre yapıyor. Ürün grupları içerisinde ana hatlarıyla, endüstriyel sanayi boya grubu, epoxy ve 2k akrilik grubu, sentetik ve vernik grubu olmak üzere geniş bir alanda üretim gerçekleştiren YIL-KİM Boya, Türkiye geneli 1000 civarında toptan ve perakende satış noktalarıyla ürünlerini müşterilerine ulaştırarak, Türkiye'nin pek çok sanayi sitelerindeki imalat sektörlerine hitap ediyor.

Bu gelişmelerle birlikte hazırlamış olduğumuz yeni sayımızı sizlere sunuyoruz. Bir sonraki sayımızda yine yapacağımız çalışmalarla birlikte, birbirinden değerli KOBİ ve işletmelerin faaliyetlerini, üretimlerini, yatırımlarını ve hedeflerini sizlerle paylaşmaya devam edeceğiz.

Gelişen, büyüyen ve ekonomik anlamda katma değer yaratan işletmelerin bu süreçte önemi daha da artmakta. Bu doğrultuda yatırımlarını aralıksız sürdüren KOBİ'lerimizin çoğalmasını umut etmekteyiz. Geleceğe olan inancımızla ve inancımızdan aldığımız gücümüzle çok çalışmaya kararlılıkla devam edeceğiz.

Bir sonraki sayımızda buluşmak umuduyla, işlerinizde kolaylıklar dilerim.

Hayati Çetinkaya

Kobigündem Dergisi İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com





www.uluisikplastik.com.tr

vedatuluisik@hotmail.com

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70

İhracatın yönetim kadroları belli oldu

27 sektörün başkanlarından oluşan TİM Sektörler Konseyi, ilk toplantısını gerçekleştirdi. TİM'in yeni Başkanı İsmail Gülle'nin başkanlığında yapılan toplantıda 4 yıl boyunca TİM Yönetim Kurulu üyesi olarak ihracata yön verecek kadrolar belirlendi.

71 bin ihracatçıyı temsil eden Türkiye İhracatçıları Meclisi'nin gerçekleştirilen ilk Sektörler Konseyi toplantısında, ihracata yön verecek Yönetim Kurulu şekillendi. 27 sektörün her birini temsilen başkanların oluşturduğu TİM Sektörler Konseyi, 30 Haziran'daki Genel Kurul'un ardından ilk toplantısını dün gerçekleştirdi. TİM'in yeni Başkanı İsmail Gülle Başkanlığında toplanan konseyin ilk gündem maddesi, önümüzdeki 4 yıl boyunca TİM Yönetim Kurulu üyesi olarak ihracata yön verecek kadroların belirlenmesi oldu. TİM Başkanı İsmail Gülle, "Bugün itibarıyla Yönetim Kurulumuzu belirledik. İlk toplantımızı da gerçekleştirerek karar bekleyen önemli konuları ele almaya başladık. Artık seçim bitti, çalışma, icraat ortaya koyma zamanı" dedi.

DAHA KATILIMCI BİR YAPI KURACAĞIZ

Yeni dönemde daha katılımcı bir yapı kuracaklarını belirten Gülle şöyle devam etti: "TİM'in se-

çim sürecinde de belirttiğim gibi, ihracata yön verecek konularda Yönetim Kurulu'nun karar vermesi şekli bir zorunluluk. Sektörlerimizin tamamını bu anlamda kapsayan Sektörler Konseyimizin çok daha aktif çalışmasını sağlayacağız. TİM'in muhtelif illerde, muhtelif sektörlerde 400'ün üzerinde delegesi var, delegelerimize her zaman daha yakın olacağız. Onları dinleyecek, önerilerini dikkate alacağız. Bu sayede çok daha başarılı olacağımıza yürekten inanıyorum" dedi.

İHRACATTA 170 MİLYAR DOLARI AŞARIZ

Yeni TİM yönetiminin Türkiye'ye ve ihracatçıya hayırlı olmasını dileyen Gülle, "İhracatımıza hayırlı olsun. İhracatımızı 500 milyar dolar bandına ulaştırmek hepimizin ortak görevi, tüm çalışmalarımızı bu çerçevede şekillendiriyoruz. Başta Sayın Cumhurbaşkanımız ve Ticaret Bakanımız olmak üzere, en kısa sürede Hükümet yetkililerimizi ziyaret edeceğiz, projelerimizi anlatacak, destek arayacağız. Bu yıl 170 milyar doları aşacağımıza inanıyoruz, sonraki yıllarda her yıl rekorlar kırarak yolumuza devam etmeye kararlıyız" dedi.

TİM'in yeni Yönetim Kurulu

Şu isimlerden oluşuyor:

İsmail GÜLLE - Başkan
İbrahim PEKTAŞ - Çelik Sektörü
Mustafa ŞENOCAK - Deri ve Deri Mamulleri Sektörü
Fatih Kemal EBİÇLİOĞLU - Elektrik ve Elektronik Sektörü
İlyas Edip SEVİNÇ - Fındık ve Mamulleri Sektörü
Melisa TOKGÖZ MUTLU - Meyve Sebze Mamulleri Sektörü
Zeki KIVANÇ - Tekstil ve Hammaddeleri Sektörü
Davut ER - Zeytin ve Zeytinyağı Sektörü
Kutlu KARAVELİOĞLU - Makine ve Aksamları Sektörü
Salih Zeki POYRAZ - İklimlendirme Sanayii Sektörü
Salahattin KAPLAN - Halı Sektörü
Başaran BAYRAK - Gemi, Yat ve Hizmetleri Sektörü
Orhan SABUNCU - Otomotiv Endüstrisi Sektörü

TİM'in yeni Başkanı
İSMAİL GÜLLE



www.ulucanplastik.com.tr



ULUCAN PLASTİK

Yeşiloba Mah. Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46239 Sokak
No: 12/A Seyhan/Adana

0.322 428 81 36

0.322 428 81 37

0.546 483 20 87

ÜRETİMİMİZ

Atlet Hışır Poşet
(Her renk ve ebatlarda)

Geri Dönüşüm Çöp Poşeti

info@ulucanplastik.com.tr

YIL-KİM Kimya Sanayi yüzde 50 kapasite arttırdı

Adana Hacı Sabancı Orga-
nize Sanayi Bölgesi'nde sa-
nayi tipi boya üretimi yapan
YIL-KİM Boya, üretim ka-
pasitesini yüzde 50 arttırdı.

2001 yılından bu yana Adana Hacı Sa-
banıcı Organize Sanayi Bölgesi'nde sa-
nayi tipi boya ve tiner çeşitleri üre-
timiyle imalat sektörleri başta olmak üzere,
ağır sanayi gruplarına hitap eden YIL-KİM
Kimya Sanayi Ltd. Şti., yaptığı ek yatırımlarla
üretim kapasitesinde yüzde 50 artış sağladı.
Firma, günlük 35 ton üretim kapasitesine sa-
hip olan tesisinde sanayi tipi boya üretimi ve
tiner çeşitleri üretimi gerçekleştiriyor. 1985
yılından bu yana, sektörde uzun yıllara daya-
nan tecrübesiyle 2001 yılında kendi işletmesi-
ni kuran Mehmet Yılmaz yönetiminde faali-
yet yürüten YIL-KİM, boya ve kimya sektö-
ründe önemli aşamalar kaydederek; YIL-
KİM Boya, MY Boya, YIL-KİM PLUS ve DE-
WON tescilli markalarıyla sanayi tipi
boya üretimi gerçekleştiriyor.

ÜRETİM VE SEVKİYAT ALANI 10 BİN METREKARE

Üretim ve sevkiyat alanının 10 bin
metrekarelik bir alandan oluştuğunu
söyleyen YIL-KİM Kimya Sanayi Ltd. Şti.

Genel Müdürü Mehmet Yılmaz, Kobigündem
Dergisi'ne yaptığı açıklamada, "Tesisimizi üre-
tim ve sevkiyat alanımızla birlikte, 10 bin
metrekarelik bir alan üzerine inşa ettik. Üre-
tim hatlarımıza yaptığımız ilave yatırımlarla
birlikte mevcut üretimimizi yüzde 50 arttır-
mış olduk. Son sistem ve teknik tüm detayla-
ra sahip, AR-GE laboratuvarımızı devreye al-
dık. Renk spektrofotometresi, renk gloos met-
re, film çizilme direnci ile film kalınlığını ve
darbe dayanıklılığını ölçen cihazlarla gerekli
test aşamalarından geçirilerek üretim yap-
maktayız. Üretimimizin tamamını dünya
standartı olan RAL kodlama sistemine göre
çalışarak yapıyoruz. Ürün guruplarımız içeri-
sinde ana hatlarıyla, endüstriyel sanayi boya
grubu, epoxy ve 2k akrilik grubu, sentetik ve
vernik grubu olmak üzere çeşitli gruplarda
üretim yapmaktayız" dedi.

ÜRETİM KAPASİTESİNDE YÜZDE 50 ARTIŞ

Mevcut üretim kapasitesinde yüzde 50 bir
artış sağladıklarının bilgisini veren Mehmet
Yılmaz, üretim hatlarına yaptıkları ilave yatı-
rım ile birlikte günlük 35 ton sanayi boyası
üretimi yapabilecek kapasiteye ulaştıklarını
belirtti. Yılmaz, "Geldiğimiz aşamada, mevcut
üretim kapasitemizde yüzde 50 bir artış sağla-
yarak, bu artışın önümüzdeki dönemlerde
yükseleceğini öngörüyoruz. Ürünlerimizin ta-
mamını bünyemizde oluşturduğumuz tescilli
markalarımızla üretiyoruz. YIL-KİM Boya, MY
Boya, YIL-KİM PLUS ve DEWON markaları-
mızla Türkiye'nin her bölgesindeki sanayici ve
imalatçı firmalara satışını yapmaktayız. Özel-
likle çevreye oldukça duyarlı olan 1000 derece
ısıya dayanıklı su bazlı sanayi boyaları imala-
tıyla bölgede tek firma konumundayız. Kurşun
içermeyen ve sağlık açısından oldukça önem
arz eden bu ürünlerimizle, makine imalatçıları

YIL-KİM
Kimya Sanayi
Ltd. Şti.
Genel Müdürü
**MEHMET
YILMAZ**





başta olmak üzere, sanayi gruplarının geniş bir kesimine hitap etmekteyiz" şeklinde konuştu.

TOPTAN VE PERAKENDE SATIŞ NOKTALARI 1000 CİVARINDA

Türkiye geneli 500'ün üzerinde bayilik sistemi oluşturduklarını da ifade eden Mehmet Yılmaz, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Türkiye geneli toptan ve perakende satış noktalarımız ve bayiliklerimizle birlikte 1000 civarında bir satış ağı oluşturduk. Bu doğrultuda ürünlerimizin tamamını Türkiye'nin pek çok sanayi sitelerindeki imalat sektörlerine, satış noktalarımız vasıtasıyla ulaştırıyoruz. Özel sanayi boya imalatı, bin derece ısıya dayanıklı solventsiz epoksi boyalar, su bazlı sanayi boyaları ve tiner çeşitleri olmak üzere, ürünlerimizin tamamını tescilli markalarımızla satışa sunuyoruz. Türkiye'nin her bölgesinde imalat yapan, makine ve yedek parça imalat-



çıları, traktör parçası imalatçıları, tarım makineleri imalatçısı, çelik konstrüksiyon imalatçıları ve sanayide pek çok alanda kullanılan sa-

nayi boyalarımızla geniş bir sanayi kesimiyle olan iş birlikteliğimizi güçlendirerek devam ettiriyoruz."





Kilikya Şalgam, dünya sofrasında

Kilikya Şalgam, dünyanın en büyük 3. ekonomisine sahip Japonya'ya gerçekleştirilen Gıda Ticaret Heyeti gezisinde Japonya'daki alıcılarla bir araya geleerek iş görüşmeleri yaptı.



3 O'u aşkın ülkeye ihracat yapan Kilikya Şalgam, 11-15 Temmuz 2018 tarihlerinde, Ekonomi Bakanlığı koordinasyonu, Türkiye İhracatçılar Meclisi ve Akdeniz İhracatçı Birlikleri organizasyonunda gerçekleştirilen Gıda Ticaret Heyeti gezisinde Japonya'nın önemli gıda profesyonelleri ile yüz yüze iş görüşmeleri yaptı.

100'E YAKIN ÜRÜN TANITIMI

40'ın üzerinde Japon Gıda firması ile ayrı ayrı gerçekleştirilen toplantılarda şalgam, organik şalgam, special şalgam çeşitlerine ek olarak limonata, ıce tea, limon sosu, üzüm sirkesi, elma sirkesi, balsamik sirke, nar sirkesi, beyaz sirke, turşukur, yüzde 100 doğal nar ekşisi, nar ekşili sos, acı biber sosu, sirke sosu, soya sosu başta olmak üzere 100'e yakın ürünün sunumu yapıldı. B2B görüşmelerinde, şalgam ıçeceğiının yararları anlatıldı ve tadımı yapılarak ticari bağlantılar gerçekleştirdi.

TÜRK MALI İMAJI GÜÇLENDİ

Japonya ile yapılan ekonomik bağlantıların yanı sıra program kapsamında "Türk Gıda Ürünleri Festivali" gerçekleştirildi. Kültürel bağları da güçlen-

dirmeye yönelik atılan adımların içinde, Tokyo'nun önemli bir meydanında kurulan özel tasarım standlarda ülkemize özgü gıda ürünleri sergilendi, semazen ve folklor gösterileri, ebru ve çini sanat etkinlikleri gibi kültürel faaliyetler de gerçekleştirildi. Türk Gıda Ürünleri Festivali'nde Japon halkının beğenisine sunulan gıda ürünlerinin yanı sıra şalgam tadımları büyük beğeni kazandı. Kilikya Şalgam, kendi ürünlerini tanıtmanın yanında ülke gıda sektörü imajına da önemli katkılar sağlayıp, bu organizasyon vesilesi ile hem Türk Mali imajını güçlendirme hem de marka bilinirliğini artırma fırsatı elde etti.

KİLİKYA ŞALGAM HAKKINDA...

Kilikya Şalgam, 2007 yılından itibaren Adana Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan fabrikasında 16.000 m2 açık alan, 7.500 m2 kapalı alan üzerinde aylık 3 milyon litre üretim kapasitesi ile faaliyetine devam etmektedir. Şalgam üretiminde liderliğine ilaveten, sos ve ıçecek sektörünün önde gelen üreticilerinden olan Kilikya Şalgam, üretim kapasitesi, tesisleri ve ihracat potansiyeli ile Türkiye'de önemli şirketler arasında yer almaktadır.

Yıllık 36 milyon litre üretim kapasitesine sahip olan Kilikya Şalgam, Türkiye'de 9 bölge müdürlüğü ile yaygın dağıtım ağı sağlayarak Türkiye pazarının yüzde 95'ine hizmet vermektedir. Avrupa, Amerika, Rusya gibi 30'u aşkın dünya ülkeleri ile Uzakdoğu'ya ihracat gerçekleştirmektedir.

Kilikya Şalgam, yüksek kalite standartları, müşteri memnuniyeti, pazardaki lider konumu, inovatif bakış açısı, teknolojik altyapısı, Ar-Ge yatırımları ile Türkiye'ye ve dünyaya üstün kaliteli ve güvenli ürünler sunarken, şalgamda vazgeçilmez bir ıçecek alışkanlığı yaratmaya devam etmektedir.

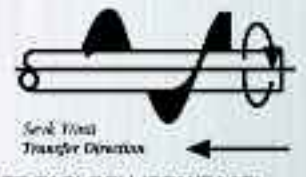
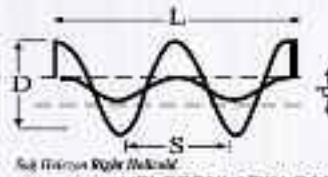


ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr
www.celikhelezon.com.tr



D	S	d	D	S	d
Diş Çap mm.	Hafta mm.	İç Çap mm.	Diş Çap mm.	Hafta mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	360	360	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	180x180	200x200	220x220	250x250
80 Rpm	1.280	2.250	4.350	5.780	7.520	10.320	13.730	18.888
100 Rpm	1.610	3.150	6.450	8.480	11.200	15.400	20.910	28.610
125 Rpm	2.020	3.940	8.000	10.600	13.900	19.250	25.620	34.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	280x280	315x315	360x360	400x400	450x450	500x500
80 Rpm	1.280	2.250	4.350	5.780	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	1.610	3.150	6.450	8.480	11.200	15.400	20.910
125 Rpm	2.020	3.940	8.000	10.600	13.900	19.250	25.620

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



Karalar'dan 8 milyon liralık dev yatırım

Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Adana'nın en büyük çok amaçlı spor tesislerinden biri olacak olan Demetevler Çok Amaçlı Spor Tesis'i'nin temelini attı. 8 bin metrekare alan üzerinde 12 farklı branşta spor yapılabilen tesiste bir de spor salonu bulunuyor. Temel atma törenine Cumhuriyet Halk Partisi Adana İl Başkanı Av. Emrah Kozay, Seyhan İlçe Başkanı Abeydullah Kolcu, Çukurova İlçe Başkanı Zihneti Emre, Yüreğir İlçe Başkanı İsmet Yüksel, Türk-İş 4. Bölge Temsilcisi Edip Gülnar, Futbol Federasyonu Bölge Müdürü Akif Oflaz, Gençlik Spor eski il müdürü Tuncer Akdoğan, Adana Amatör Spor Kulüpleri Federasyonu Başkanı Ahmet Bozan ile spor camiasının önemli isimleri ve Seyhan ilçesinin mahalle muhtarları katıldı.

Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Adana'nın en büyük çok amaçlı spor tesislerinden biri olacak olan Demetevler Çok Amaçlı Spor Tesis'i'nin temelini attı. 8 bin metrekare alan üzerinde 12 farklı branşta spor yapılabilen tesiste bir de spor salonu bulunuyor. Temel atma törenine Cumhuriyet Halk Partisi Adana İl Başkanı Av. Emrah Kozay, Seyhan İlçe Başkanı Abeydullah Kolcu, Çukurova İlçe Başkanı Zihneti Emre, Yüreğir İlçe Başkanı İsmet Yüksel, Türk-İş 4. Bölge Temsilcisi Edip Gülnar, Futbol Federasyonu Bölge Müdürü Akif Oflaz, Gençlik Spor eski il müdürü Tuncer Akdoğan, Adana Amatör Spor Kulüpleri Federasyonu Başkanı Ahmet Bozan ile spor camiasının önemli isimleri ve Seyhan ilçesinin mahalle muhtarları katıldı.

ALİ GÜLLERİ ÇOK AMAÇLI SPOR TESİSİ

Başkan Zeydan Karalar, temeli atılan spor tesisine Adana spor camiasının "Ali Baba"sı olarak bilinen ve 27 yıl aralıksız Adana Amatör Spor Kulüpleri Federasyonu (ASKF) başkanlığı yaptıktan sonra geçtiğimiz Ocak ayında 72 yaşında hayata gözlerini yuman Ali Gülleri'nin adının verileceğini söyledi. Başkan Zeydan Karalar, "Adana'nın en büyük ve en güzel ikinci tesisini Demetevler'e yapıyoruz. İlkini yine biz Şakirpaşa Mahallesi'ne yapmıştık. Ben iki oy fazla almak için asla halkımı kandırmam, asla yalan söylemem. Çok hızlı bitireceğiz burayı. Kadınlarımız, evlatlarımız gelecek burada spor yapacak ve çok mutlu olacaksınız" şeklinde konuştu.

ÇOCUKLAR GÜVENLE SPOR YAPACAK

Okulların kapanmasıyla, annelerin akıllarının çocuklarında kalmaması için böyle bir tesis yaptıklarını vurgulayan Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar, çocukların güven içerisinde spor yapacağını vurguladı. Konuşmaların ardından temel atma törenine geçildi. Tesisin hayırlı ve uğurlu olmasını dileyen Karalar, tesisin temelini attı.

KORKMAZ'DAN TEŞEKKÜR

Mahalle halkının yoğun katılım gösterdiği temel atma töreninde konuşan Demetevler Mahalle Muhtarı Mahmut Korkmaz, mahallerine yapılan hizmetlerden ötürü Başkan Zeydan Karalar'a ve ekibine teşekkür etti.





www.gursupvcboru.com

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



İMALATLARIMIZ

**PVC BORU VE
EK PARÇALARI**

Fabrika:

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel.: 0322 394 34 15

0322 394 34 25

GSM: 0533 778 30 15

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr





Dünya **Bor** rezervinin %73'ü Türkiye'de

Bor madeni ve kullanım alanları temalı MÜSİAD 99. Genel İdare Kurulu Toplantısı (GİK), Türkiye'deki tüm Şube Başkanlarının katılımıyla, hafta sonu Uşak Şubesi evsahipliğinde düzenlendi.



BOREN Ulusal Bor Araştırma Enstitüsü Başkanı Doç. Dr. Abdülkerim Yörükoğlu ve ETİ Maden İşletmeleri Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Serkan Keleşer'in katılımlarıyla gerçekleşen kurulda, Türkiye'deki Bor rezervleri, Bor ürünlerinin ileri teknoloji ürünlerdeki kullanımı, Bor üretiminde yeni inovasyon anlayışı ve Bor'a dayalı sektörlerde iş birliği çalışmaları konuları detaylı bir şekilde ele alındı.

Türkiye'nin her noktasından şube başkanlarının katılımlarıyla gerçekleşen kurulda ayrıca 24 Haziran Cumhurbaşkanlığı ve Milletvekili Seçimleri sonrası Türkiye'yi bekleyen süreçler, yeni hükümetten beklentiler ve yeni sistemin getirdiği fırsatlar üzerine önemli çalışmalara imza atıldı.

BOR MADENİNİ ETKİN KULLANMALIYIZ

Kurulun açılış konuşmasını gerçekleştiren Genel Başkan Abdurrahman Kaan, Bor madeninin Türkiye'nin geleceği adına çok önemli bir konumda yer aldığını vurguladı. Bor madeninin kullanımı konusunda atılması gereken çok fazla adım olduğunu belirten Kaan, MÜSİAD olarak ülkemizin potansiyelinin açığa çıkarılması adına çalışmalarını sürdürdüklerini vurguladı. Kaan; "Bor, kullanım alanı ve üreteceği katma değer düşünüldüğünde, son derece kıymetlidir. Dünyadaki kaynaklar hızla tükenirken ve alternatif kaynaklara ilgi artıyorken Türkiye, önemli bir ham madde olan Bor madeninden, değerini teslim edecek şekilde istifade edilmelidir. Türkiye bugün, dünyadaki Bor rezervinin yüzde 73'ünü barındırıyor. Dünyadaki pazar payımıza baktığımızda ise, 2017 yılında yüzde 57 olduğunu görüyoruz. Diğer yandan örneğin Amerika, toplam rezervin yaklaşık yüzde 5'ine sahipken, pazarın yüzde 27'sini elinde bulunduruyor. Mevcut potansiyelimizi kullanma oranımızı ifade eden bir veridir bu. Elimizde Bor madeni gibi bir kıymet varken, bunu en etkin şekilde kullanarak, yerli ve milli üretim kapasitemizi artırmalıyız" dedi.

AR-GE ÇALIŞMALARI HIZLANMALI

Ar-Ge çalışmalarına yönelik faaliyetler yürütülmesinin elzem olduğunun altını çizen Kaan, "2003 yılında, başbakanlığı döneminde Sayın Recep Tay-

yip Erdoğan'ın kurulmasına öncülük ettiği Bor Araştırma Enstitüsü'nü, daha etkin şekilde kullanmamız gerekiyor. Tarım, cam sanayii, seramik sanayii, metalürji, yalıtım, sağlık ve enerji, bilhassa yenilenebilir enerji gibi çok geniş bir kullanım alanı olan Boru, tüm dünyaya satabilmek ve pazar payını rezerv seviyesine yükseltmek için önümüzde hatırı sayılır hiçbir engel yoktur. Bu hedefe, peyderpey ulaşacağımıza inanıyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

ÖNCELİK SANAYİYİ GELİŞTİRMEK

Açılış konuşmasının ardından MÜSİAD Enerji ve Maden Sektör Kurulu Başkanı Dr. İzzet Alagöz moderatörlüğünde panel düzenlendi. Panelde, BOREN Ulusal Bor Araştırma Enstitüsü Başkanı Doç. Dr. Abdülkerim Yörükoğlu, Bor'un kullanım koşulları ve getirdiği fırsatlara ilişkin önemli değerlendirmelerde bulundu. Konuşmasında Bor'un kullanıldığı sektörlerle ilişkin bilgi veren Yörükoğlu; "Dünyada borun en fazla kullanıldığı sektör cam sektörü. Borcam adında Şişecam'ın ürettiği bir ürünümüz de var. Bor, camın ısıya dayanıklı hale getirilmesinde kullanılıyor. Bor madeni şu an için özellikle sağlık sektöründe yaygın olarak kullanılmaya başlandı. MR cihazlarının yapımında Bor madeni kullanılıyor. Sağlık sektöründe özellikle beyin tümörlerinin tedavisinde radyoterapi tedavisinde Bor kullanılıyor. Son günlerde kırıkların tedavisinde protez yapımında kullanılıyor. Demir-Çelik sektöründe bir malzemenin yüzeyinin sertleştirilmesinde kullanılıyor. Bor'un en çok kullanıldığı üretim malzemelerinden biri de cam elyaf. Ayrıca askeri malzemelerde de Bor madeninden yararlanılıyor" dedi.

Dünya Bor rezervinin %73'ünün Türkiye'de bulunduğunu ifade eden Yörükoğlu, BOREN olarak bilgi ve teknik alt yapı konusunda yatırımcılara önemli destekler sunduklarını vurguladı. İş dünyası ile birlikte iş birliği çalışmalarına önem verdiklerini belirten Yörükoğlu, potansiyeli olan ürünlerinin ticarileşmesinin sağlanması adına yatırımcılara yardımcı olduklarını kaydetti. Bor'un etkin bir şekilde kullanımının hükümet programına da girdiğini ifade eden Yörükoğlu, Bor'a dayalı sanayinin gelişmesi adına çalışmaların devam ettiğini vurguladı.





ASLANLAR®

ALÜMİNYUM PROFİL



- Standart Profiller
- Cephe Profilleri
- Yalıtımsız Sistem Profilleri
- Yalıtımlı Sistem Profilleri
- Güneş Kırıcı Profiller
- Cam Balkon Profilleri
- Küpeşte Profilleri
- Aksesuar Profilleri
- Klima Profilleri
- Panjur Profilleri
- Sineklik Profilleri



- Zemin ve Süpürgelik Profilleri
- Sigma Profilleri
- Muhtelif Profiller
- Duş Kabini Profilleri
- Enerji Profilleri
- Mobilya ve Ray Dolap Profilleri
- Perde Profilleri
- Soğutucu Profiller
- Denizlik Profilleri

Aslanlar Alüminyum 60.000 m² açık alan, 27.000m² kapalı alanda 1800, 1200, 1000 ve 900 tonluk Alüminyum Ekstrüzyon presleri üretim yapmaktadır. Aylık 450 ton kapasiteli elektrostatik toz boya tesisi ve aylık 500 ton kapasiteli eloksal tesisiyle, Türkiye geneli geniş bayi ağı ve yurtdışında 13 ülkeye ihracatla kaliteyi ve özgüveni ön planda tutarak hizmet vermektedir.



winas®
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

ASSOLAR
GLASS VACUUM TUBE



ASLANLAR METAL ALM. PVC. PLS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis - Adana / TÜRKİYE
Tel: +90 322 394 45 10 (3 Hat) Fax: +90 322 394 45 13 E-mail: aslanlarmetal@aslanlarmetal.com • www.aslanlarmetal.com



Adana iş dünyası ortak proje üretecek

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSI-AD) ile Çukurova Sanayi ve İş Dünyası Federasyonu (ÇUKUROVA SİFED) Başkanı, Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Başkan Yardımcısı Süleyman Sönmez, Cumhurbaşkanlığı başkanlık sisteminin ardından oluşan Bakanlar Kurulu kabinesinin Türkiye için hayırlı olmasını diledi.

Bir süre önce yeniden göreve seçilen Adana Ticaret Odası (ATO) Başkanı Atilla Menevşe, ATO Meclis Başkanı İsmail Acı ve yönetim kurulu üyeleri ile Adana Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Zeki Kıvanç ve yönetim kurulu üyelerine hayırlı olsun ziyaretinde bulunan Sönmez, Adana'da iş dünyası ve belediyeler arasında yakalanan sinerjinin daha ileri noktalara taşınması gerektiğini vurguladı.

UZLAŞI İÇİNDE GELİŞİME KATKI

Başkan Sönmez, ADSİAD Yönetim Kurulu Üyeleri Vedat Gizer, Sadık Büyükkardeş, Emir Değişmez, Şentürk Çalık, Mehmet Erel, Süleyman Emen, İsmail Bacaksızlar, Mustafa Öncül ve Selçuk Tansalar'la birlikte gerçekleştirdiği ziyaretlerde iş dünyası olarak ADASO ve ATO gibi üst kurum ve kuruluşlarla birlikte hareket ederek uzlaşi içinde Adana'yı, bölgeyi ve ülkeyi hem sosyal hem de ekonomik olarak geliştirme arzusunda olduklarını söyledi.

ÇÖZÜME ODAKLANALIM

ADSİAD, ÇUKUROVA SİFED ve TÜRKONFED'in ulusun gelişimine katkı koymak için ekonomi kuruluşlarıyla ortak proje gerçekleştirmeye hazır olduğunu ifade eden Sönmez, "Adanamız, bölgemiz ve ülkemiz için katma değer üretmek zorundayız. ATO ve ADASO gibi kuruluşlar da bizlerin önünde yürüyerek lokomotif görevi görmeli. Sivil toplum kuruluşlarıyla ortak proje üretme girişimini de hep birlikte hayata geçirebiliriz. Enerjimizi birlikte sinerjiye dönüştürmek ülkemize önemli katkılar sunacaktır. Tüm kurumlar ve sivil toplum kuruluşları samimiyetle ortak proje etrafında buluşursa yakalanan sinerji de toplumun tüm kesimlerine yansır" diye konuştu. Seçimlerin geride kaldığını, yeni kabinenin oluştuğunu hatırlatan Sönmez, "Adana'da yaşanabilirlik kat sayısının artması için hep birlikte çalışma yapmak istiyoruz. Seçim bitti herkes kentimizin sorunlarına ortak paydada çözüm üretme üzerine kafa yormalıdır" dedi. Ziyaretleri için Sönmez

ve yönetim kurulu üyelerine teşekkür eden ATO Başkanı Atilla Menevşe ve ADASO Başkanı Zeki Kıvanç da yeni kabinenin üretim ve istihdam için yeni uygulamaları hayata geçireceğine inandıklarını söyledi.

MENEVŞE: MEMNUN OLURUZ

Uzun bir seçim döneminin geride kaldığını vurgulayan Menevşe, "Memleketimiz için hayırlı olsun. Bundan sonra herkes Adana ve Türkiye için birlikte yapabileceklerini konuşmalı. Birlik ve beraberliğin sağlanması için elimizden geleni yapacağız. Tarım İhtisas Sanayi Bölgesi, Adana'da özellikle seracılığı geliştirecek. Bazı sektörleri şehir dışında modern sitelere taşıyarak kapasitelerini arttırmalarını sağlayacağız. Mersin Kazanlı Kıyı Şeridi projesinin tamamlanması Adana turizmi için de büyük önem taşıyor. ADSİAD'la ve diğer iş dünyası temsilcileriyle bölgemizin gelişimi adına ortak proje üretebiliriz. Bu çalışma bizi de memnun eder" diye konuştu.

KIVANÇ: HERKES ÜZERİNE DÜŞEN GÖREVİ YAPMALI

Adana'daki odalarda, sivil toplum kuruluşlarında ve belediyelerde birlikteliğin hakim olduğunu ifade eden Kıvanç ise, "Bu anlayışın devam etmesi için herkes üzerine düşen görevi yapmalı. Kentimizin gelişimi adına hep birlikte önemli uygulamaları hayata geçirebiliriz" dedi. Türkiye ve bölge olarak artık kaybedilecek zamanın kalmadığını ifade eden Kıvanç, "Hep birlikte ülkemizi kalkındırmak zorundayız. Sanayiciler olarak üzerimize düşen yatırım, üretim, istihdam ve ihracat görevlerimizi gerçekleştirmeyi sürdüreceğiz. Sayın Sönmez'in ortak proje çağrısı Adana için önemlidir. Hep birlikte memleketimize hizmet etmeye çalışıyoruz. Birlikteliğimiz perçinlemeye çalışıyoruz. Yeni bakanlarla görüşme halindeyiz. Adana'nın sorunlarının çözümü üzerine görüş alışverişimiz hızlanacak. Hep birlikte hareket edersek sorunlarımızı büyük oranda çözebiliriz" diye konuştu.





ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Psiton imatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0546 483 20 87

📍 Yeşiloba Mahallesi
Yeni Sanayi Sitesi
33. Blok 46035
Sokak No: 43/A
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

☎ 0322 428 51 01

☎ 0538 541 39 27

www.unallarmakina.com



Furniture İstanbul 2018 için geri sayım başladı!

Mobilya sektörünün en köklü fuarı Furniture İstanbul, bir kez daha sektörün en büyüklerini tek çatı altında buluşturmaya hazırlanıyor. 6 – 11 Kasım 2018 tarihleri arasında CNR EXPO Yeşilköy’de düzenlenecek olan fuarın rekor düzeyde iş hacmi yaratması bekleniyor.

MOSDER Yönetim Kurulu Başkanı Nuri Öztaşkın, sektörün, 2017 yılını 2.7 milyar dolarlık ihracat rakamıyla kapattığını belirterek, 2018’in ilk altı ayında ihracattaki büyümenin devam ettiğinin görüldüğünü vurguladı.

İŞ HACMİNDE ARTIŞ SAĞLAYACAK

Furniture İstanbul’un yaratacağı etkiyle birlikte 2018 yılının 3.5 milyar dolarlık ihracat rakamına ulaşarak kapanacağını tahmin ettiklerini söyleyen MOSDER Yönetim Kurulu Başkanı Nuri Öztaşkın, “Geçen yıl 60 bin yerli ve yabancı ziyaretçinin geldiği fuarımızda yaklaşık 900 milyon dolarlık bir iş hacmine ulaştık. Bu yıl mobilya sektörünün lider ülkeleri İtalya, Almanya, Avusturya ve İsviçre’nin yanı sıra, sektörün hedef pazarları olan Suudi Arabistan, Irak, Kuveyt, Katar, Birleşik Arap Emirlikleri’nin de aralarında bulunduğu 100’ün üzerinde ülkeden ziyaretçi ve VIP alım heyetlerini ağırlayacağız. 60 bin metrekare alanda, 90 bin yerli ve yabancı ziyaretçi hedefi ile gerçekleştireceğimiz fuarımızın rekor düzeyde iş hacmi yaratmasını bekliyoruz. Sektörümüz uzak pazarlara açılma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Firmalarımızın dış ülkelerde adının duyurulması ve ticari ilişkilerimizi artırmak adına çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ülkemizi 5 yıl içerisinde

dünyanın ilk 5 ihracatçı ülkesi içinde görmek için çalışıyoruz” dedi.

Türk mobilya sektörünün yüzde 75’ini temsil eden firmaların katılımıyla organize edilen Furniture İstanbul 2018, 2023 yılında 10 milyar dolar ihracat hedefleyen mobilya sektörü için vazgeçilmez bir platform olarak kabul ediliyor.

2019 YILI MOBİLYA TRENDLERİ

Fuar ve mobilya sektörü ile ilgili değerlendirmelerde bulunan MOSDER Yönetim Kurulu Başkanı Nuri Öztaşkın, “14 yıldır derneğimiz tarafından gerçekleştirilen ve ülke ekonomisine ciddi bir katkı sağlayan fuarımızı son iki yıldır Furniture İstanbul adıyla organize ediyoruz. Sektörümüzün uluslararası konumunu daha da yukarılara taşıyan Furniture İstanbul, Avrasya’nın en büyük mobilya fuarı olma hedefi ile her yıl ivme kazanıyor. Türk mobilyasının tasarım ve fonksiyonellik yönünden üstünlüğünü sergileme konusunda önemli bir role sahip bir fuar. 6 – 11 Kasım 2018 tarihlerinde gerçekleşecek olan fuarımız aynı zamanda gelecek yılın mobilya trendlerini gözlemleyebilmek ve dünya trendlerini takip edebilmek için önemli bir fırsat sunuyor. Furniture İstanbul 2018’de, 2019 yılının mobilya trendlerini ilk kez kullanıcıların beğenisine sunacağız” ifadelerini kullandı.



MOSDER Yönetim Kurulu Başkanı
NURİ ÖZTAŞKIN



İş dünyasının genç temsilcileri bilgilendirildi

Adana Genç İşadamları Derneği (AGİAD), iş dünyasının genç temsilcilerini Adana Vergi Dairesi Başkanı Ahmet Tunalı ve grup müdürleriyle buluşturarak 'Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 7143 sayılı Kanun Genel Tebliği' hakkında bilgilendirdi.



Adana Vergi Dairesi Başkanı
AHMET TUNALI

AĞİAD Başkanı Halid Milli, konuyla ilgili "Üyelerimizin işlerine yarayacak her konuda bilgilendirilmesi için bu tür etkinliklerimizi sürdüreceğiz" dedi.

TOPLANTI İLGİ GÖRDÜ

Adana Şirin Park Oteli'nde düzenlenen 'Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin 7143 sayılı Kanun Genel Tebliği' konulu toplantıya AGİAD Başkanı Halid Milli, yönetim kurulu üyeleri ve iş dünyasının genç temsilcileri ilgi gösterdi. Adana Vergi Dairesi Başkanı Ahmet Tunalı ile Grup Müdürleri Kamil Kurt, Ömer Kılıç ve Ahmet Balıkcı ile Tahsilat Müdürü Hasan Özkan'ın katıldığı etkinlikte, AGİAD üyelerine yasal düzenlemeyle getirilen kolaylıklar ve işleyiş anlatıldı.

EKONOMİ VURGUSU

Toplantının açılışında konuşan AGİAD Başkanı Halid Milli, katılımcılara teşekkür etti. AGİAD'ın sürekli 'İşe yarayan' işlere imza attığını vurgulayan Halid Milli, "İş dünyasının genç temsilcileri olan bizler, seçim sürecinin geride bırakılmasının hemen ardından artık ekonomiye odaklanılmasını, ekonomide yaşanan belirsizliğin ortadan kaldırılmasını, piyasaları rahatlatacak yapısal reformlara ağırlık verilmesini dilemiştik. Şimdi de Adana Vergi Dairesi Başkanımız sayın Ahmet Tunalı ile bir araya geldik. Göster-

dikleri ilgi ve yakınları için kendilerine teşekkür ederim. Üyelerimizin işlerine yarayacak her konuda bilgilendirilmesi için bu tür etkinliklerimizi sürdüreceğiz" diye konuştu.

BAŞKAN TUNALI ANLATTI

7143 sayılı Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanunun 18 Mayıs 2018 tarihinde yürürlüğe girdiğini anımsatan Adana Vergi Dairesi Başkanı Ahmet Tunalı ise, toplumun her kesimine söz konusu yapılandırma süreci hakkında bilgilendirdiklerini aktardı. Düzenlemeyle vatandaşların kamuya olan borç yükünün azalacağını bildiren Tunalı, "Yapılandırılan borçların peşin veya ilk iki taksit ödeme süresi içinde ödenmesi halinde ayrıca indirimler yapılacak. Borçlar taksitler halinde ödenebilecek, vergi ihtilafları sonlandırılacak, devam eden vergi incelemeleri için kanundan yararlanabileceksiniz" şeklinde konuştu.

PLAKET VERİLDİ

Yapılan sunumların ardından katılımcılar, Adana Vergi Dairesi Başkanı Ahmet Tunalı ve Grup Müdürlerine merak ettikleri soruları yöneltti. Yemekle devam eden toplantının ardından AGİAD Başkanı Halid Milli, Adana Vergi Dairesi Başkanı Ahmet Tunalı'ya teşekkür plaketi sundu.





Üretici ve köylülerimiz için durmadan mücadele edeceğiz

Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) Adana Milletvekili Ayhan Barut, Türkiye Büyük Millet Meclisi'nde (TBMM) Tarım, Orman ve Köy İşleri Komisyonu'na seçildi.



Ulusal tarım politikalarından tarımsal girdi maliyetlerinin düşürülmesine dek 7 gün 24 saat esasıyla üretici ve köylülerin sorunlarına çözüm üretmek için mücadele edeceğimiz söyleyen CHP Adana Milletvekili Ayhan Barut, üretkenlerin kazanacağı ve kırsal bölgelerin her alanda kalkınacağı bir dönemin başlaması için çalışacağını vurguladı.

'TARIMSAL ÜRETİM MALİYETLERİ DÜŞÜRÜLMELİ'

Görev aldığı Tarım, Orman ve Köy İşleri Komisyonu'nda tarımsal üretimde kullanılan tohum, gübre ve tarım ilacı gibi girdilerde vergi oranlarını düşürülmesi için çalışacağını aktaran CHP Adana Milletvekili Ayhan Barut, "Çiftçilerimizin tarımsal kredi borçlarının faizlerinin tamamının silinmesi, tarımsal desteklerinin çiftçinin girdi maliyetleri hesaplanıp üzerine kar payının da eklenerek belirlenmesi için mücadele edeceğiz. Ulusal tarımsal işletmelerin özelleştirilmesini engellemek için çaba göstereceğiz" dedi.

YAPACAKLARINI ANLATTI

24 Haziran seçimleri öncesinde bulunduğu üretici ve köylülere 'Bir çiftçi ve köylü çocuğu olarak her zaman yanınızdayım' diyen Ayhan Barut, TBMM çatısı altında yapacaklarını şöyle anlattı: "Sulama birliklerine ve su şebekesi pompalama gereksinimi olan köylere sıfır faizli 10 yıl vadeli kredi temin edilmesi, enerji ihtiyaçlarının güneşten karşılanması için çalışacağız. Tarım ve hayvancılığa yönelik her türlü teknik ve danışmanlık desteğinin, kooperatifler aracılığıyla ve bölge üniversiteleri ile eşgüdüm halinde verilmesini sağlayacağız. Bu kapsamda en az 40 bin ziraat mühendisi, veteriner ve tekniker istihdamı için uğraşacağız. Meraların köyün ortak malı olarak kalmasını sağlayacağız. Yerel tohumlarımızı geliştirecek ve biyoçeşitlilik koruyacak gen bankaları, laboratuvarlar ve üretim istasyonları kurulması için gayretimiz sürecektir."

'ÜRETKENLER DESTEKLENECEK'

Ulusal tarım politikaları ve üretim modelleri geliştirilmesi için var gücüyle mücadele edeceğini bildiren CHP Adana Milletvekili Ayhan Barut, şunları kaydetti: "Zeytinliklerin korunması, zeytinyağı üretimi ve tüketiminin yaygınlaştırılmasından tekstil tezgahlarımızda çiftçimizin yerli tohumlardan ürettiği pamuğun işlenip ihraç edilmesini sağlamak için mücadele edeceğiz. Pamuk destekleme priminin 5 yıllık dönemler için açıklanması, üretim maliyeti ile dünya fiyatlarının dikkate alınarak güncellenmesi için çalışacağız. Ayçiçeği ve mısır başta olmak üzere, yağlı tohumların üretimine yönelik orta ve uzun vadeli politikalarla üreticinin desteklenmesi yönünde çaba göstereceğiz. Tarımsal girdi maliyetlerini düşürülmesi, itihalat bağımlılığının sona ermesi için uğraşacağız. Bütün kırsalda hayvan varlığını artırmak için küçük ve orta ölçekli işletmelerin yaygınlaşmasını isteyeceğiz. Devlet ormanlarının devlet tarafından işletilmesini, orman köylülerinin yaşadığı sorunlara çözüm bulunmasını talep edeceğiz. Üreticilerimizin ve kırsal bölgelerin kalkınması ve daha çok kazanması için tarıma dayalı sanayinin geliştirilmesi için el birliğiyle mücadele edeceğiz. Üreticilerimiz, köylülerimiz ve kırsal bölgelerimizin refah düzeyinin artırılması için demokratik kitle örgütleri, meslek odaları ve yöresel derneklerle işbirliğiyle elimizi taşın altına koyacağız."



Dijital baskıda, mobilya ve etiket üretimiyle

bölgede bir ilki gerçekleştiriyoruz.

Makine etiketleri, makine ön panel ve front
çalışmalarının yanı sıra, mobilya sektöründe

Yeni tarz

ürünlerimizle hizmetinizdeyiz.



KUKI

MOBİLYA

İMALAT SANAYİ İTHALAT İHRACAT LTD. ŞTİ

MERKEZ:

GÜZEL EVLER MAH. PALMIYE CD.
NO: 59/A YÜREĞİR / ADANA

0322 346 49 49

0532 361 63 74



KUKI

LAZER

CHROMALUXE - LAZER

LAZER KESİM

UYARI LEVHALARI

TREYLER - KARDER
ETİKETLERİ

MAKİNE ETİKETLERİ

ASANSÖR LEVHALARI

ÖZEL TASARIM
ETİKET VE LEVHA



info@kukiticaret.com | www.kukiticaret.com



POLEKS DRY ikinci çeyrekte cirosunu ikiye katladı

“POLEKS DRY” markasıyla yatay tahıl kurutma makinesi imalatı yapan Metçağ Makine Ltd., 2018 yılının ikinci çeyreğinde, 2017 yılı toplam cirosunun iki katına ulaşarak sektöründe çok iyi bir başarı ve büyüme grafiği yakaladı.

2015 yılından itibaren yatay tahıl kurutma makinesi, U tipi helezonlar ve tüp helezon imalatlarıyla sektöre giriş yapan Metçağ Makine LTD., “POLEKS DRY” markasıyla devreye aldığı yatay tahıl kurutma tesisleriyle, gerek yurt içinde ve gerekse yurt dışında önemli projelere imzasını atıyor. Burhan Tetik ve Çağlar Polat yönetiminde faaliyetlerini sürdüren Metçağ Makine LTD., kurulduğu ilk günden bu yana istikrarlı bir büyüme yolunda emin adımlarla ilerliyor. Kazançlarını sürekli yatırıma dönüştüren ortak-



Metçağ Makine Ltd.
Proje Müdürü **ÇAĞLAR POLAT**

lar, Adana Yeşiloba Mahallesi'ndeki 2 bin metrekarelik alan üzerine kurulu bulunan yeni tesisinde üretim kapasitesini yüzde yüz arttırarak, sektörde iddiasını ortaya koyuyor.

YENİ TESİSLE ÜRETİM KAPASİTESİNİ ARTTIRDI

Adana Yeşiloba Mahallesi'ndeki yeni tesisle birlikte mevcut üretim kapasitesini iki katına çıkardıklarını söyleyen Metçağ LTD. Şirket Sahibi ve Proje Müdürü Çağlar Polat, Kobi-gündem Dergisi'ne yaptığı açıklamada, sektörde uzun yıllara dayanan bir özgeçmişlerinin bulunduğunu belirterek “2015 yılında kendi işletmemizi kurarak ticari faaliyetlerimize başladık. İşimizle orantılı olarak yatırımlarımızı sürdürdük. Yeni tesisimiz sevkiyat ve kapalı alan olmak üzere toplam 2 bin metre-

karelik bir alandan oluşuyor. Yeni tesisle birlikte üretim hatlarımıza yaptığımız ilave yatırımlarla üretim hatlarımızı güçlü bir konuma ulaştırdık. Bir milyon TL maliyetli makine ve ekipman yatırımlarımızla birlikte, mevcut üretim kapasitemizi yüzde yüz arttırarak yıllık 250 adet yatay tahıl kurutma tesis imalat kapasitesini yakaladık" dedi.

ÇİROSUNU İKİYE KATLADI

2018 yılı başlarından bu yana, hızlı bir yükseliş trendine girdiklerini ifade eden Çağlar Polat, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "2018 yılı ilk ve ikinci çeyreğini tamamladık. Geldiğimiz süreçte 2017 yılı toplam ciromuzun iki katını yakalamış olduk. Şimdiden 2018 yılı ciromuzu 2017 yılına oranla dört kat artırarak yılı kapatmayı ön görüyoruz. Özellikle Rusya'da 50 yıllık bir geçmişi olan büyük bir firmayla iş anlaşması imzaladık. Rusya'dan gelen bu firma yetkilileriyle birlikte, Yolgeçen Köyü'nde bulunan Özeller Tarım'a ait, saatte 75 ton kurutma kapasitesine sahip olan bu tesisimizi inceledik. Tesise gıptayla baktılar. Yine POLEKS DRY markamızla 2018 yılında kurutma tesisleri ihalelerinin tamamını almış bulunmaktayız. Dolayısıyla yapacağımız yeni projelerle birlikte 2018 yılı ciromuzu dört kat artırmayı amaçlıyoruz."

ÜRETİM PROGRAMINI GELİŞTİRDİ

Üretim programlarını da geliştirdiklerinin bilgisini veren Çağlar Polat, konuşmasını şu şekilde tamamladı: "Geldiğimiz aşamada üretim programlarımızı geliştirerek bir üst aşamaya çıkardık. Yatay tahıl kurutma makinelerimizde, yeni modeller ve kurutma kapasitelerinde önemli bir aşama kaydettik. Saatte 60 ton kurutma kapasiteli olan ürünlerimizi saatte 100 tona çıkardık. Tek gövde makinelerimizle saatte 100 ton tahıl kurutma kapasitesini sağlamış olduk. Bu kapasite artışı müşterilerimize, tesis alanı, taşıma ekipmanları ve enerji tasarrufu gibi maliyetler yönünden yüzde 50 gibi bir kar sağlamış oluyor. Geliştirdiğimiz PGD-6613 ve PGD-8813 modelli yatay tahıl kurutma makinelerimizle, üreticinin elektrik, gaz, işçilik ve bunun yanı sıra, yatırım maliyetlerinde, alan ve ekipman gibi kısımlarda ciddi bir avantaj sağlamış oluyoruz. Yola çıktığımız ilk günden bu yana, her



zaman söylediğimiz gibi, çiftçinin cebini değil, uygun maliyetlerle tahılını kurutmayı amaçlıyoruz."

2018 İHRACAT YILI OLCAK

İlk ihracata 2016 yılında başladıklarını ve 2017 yılında devam ettirdiklerini söyleyen Metçağ LTD. Proje Müdürü Çağlar Polat, 2018 yılı ilk başlarından bu yana ihracata hızlı bir başlangıç yaptıklarını söyleyerek, 2018 yılını ihracat yılı olarak hedeflediklerini belirtti. Polat, "Yaptığımız yurt dışı bağlantılarıyla birlikte yıl sonuna kadar ihracatımızda ciddi bir artış sağlamış olacağız. Toplam üretim oranımızın yüzde 70'ini ihracata yüzde 30'unu da yurt içi piyasalara gönderiyoruz. Sırbistan, Ukrayna, Uganda, Ruanda, Mekodonya, Kazakistan ve Rusya gibi ülkelere ihracat yapıyoruz. Türkiye genelinde İç Anadolu Bölgesi'ndeki pazar oranımızı yüzde 80'den yüzde 95'e çıkarmış olduk. Ayrıca etkinliğimizin fazla bulunmadığı Güneydoğu Bölgesi'nde 2018 yılı içerisinde en büyük modellerimizden olan PGD-6613 yatay tahıl kurutma tesisimizi Mardin'de devreye alarak, üretici firmanın hizmetine sunmanın mutluluğundayız. Tüm bu faaliyetlerimizle 'POLEKS DRY' markamızı yurt içi ve yurt dışı pazarlarda güçlendirmeye devam edeceğiz" diye konuştu.

POLEKS DRY



Brisa, **Türk mühendisleriyle** bir ödül daha **kazandı**

AR-GE ve mühendislik alanındaki çalışmalarıyla da Türkiye lastik sektörünün lideri olan Brisa, 2 farklı lokasyonda üretime geçişle birlikte gelen kapasite artışıyla beraber oluşan karmaşayı çözmek amacıyla gerçekleştirdiği mühendislik çözümleriyle, endüstri mühendisliği alanında verilen 'Yöneylem Araştırması Derneği Uygulama Ödülü Yarışması'nda birincilik ödülü kazandı.



Bridgestone ve Lassa markalarıyla Türkiye lastik sektörü lideri Brisa, "YA/EM ve 4. Endüstri Devrimi" temasıyla toplanan 38. Yöneylem Araştırması ve Endüstri Mühendisliği Ulusal Kongresi (YA/EM) kapsamında düzenlenen 'Yöneylem Araştırması Derneği Uygulama Ödülü Yarışması'nda birincilik ödülünü kazandı.

BİRİNCİLİĞE LAYIK GÖRÜLDÜ

Çağdaş otomasyon sistemi, veri alışverişi ve üretim teknolojilerini, nesnelerin interneti, akıllı fabrikalar, büyük veri analizi, internet hizmetleri, siber-fiziksel sistemleri içeren projelerin ödüllendirildiği yarışmada Brisa, "fabrikalar arası ürün atama probleminin iki aşamalı karma tam sayılı programlama modeli ile çözülmesi" projesi ile birinciliğe layık görüldü. Bu yıl 38. Düzenlenen YA/EM Ulusal Kongresi'nde yarışmanın ilk kez düzenlendiği 2008 yılında da ödülü Brisa "Icron Çizelgeleme Sistemi ve Dağıtık, Açık Çizelgeleme Yaklaşımının Bir Uygulaması" projesiyle almıştı.

AMAÇ FONKSİYONA GÖRE KOLAYCA DÖNÜŞTÜRÜLEBİLİR BİR MODEL

Yarışmaya katılan projeler; projenin işletme için olan önemi, problemin tanımının açık ve sınırlarının net bir şekilde belirlenmiş olması, YA/EM yöntemlerinin yaratıcı, doğru ve yerinde kullanımı, projenin devreye alınmış olması, performans ölçümlerinin belirlenmiş ve ölçülmüş olması, çalışmanın özgünlüğü, YA/EM yöntemlerinin yaratıcı, doğru ve yerinde kullanımı, performans ölçüm-

leriyle ifade edilen kazançların büyüklüğü ve şirket için önemine göre değerlendiriliyor. Brisa mühendislerinin geliştirmiş olduğu proje, her iki fabrikadaki ürünleri temel özelliklerine göre ayırıştırarak, fabrikaların makine çeşidi, kapasitesi ve farklı üretim kısıtlarına göre operasyonların daha verimli bir şekilde yürütülmesine imkân sağlayan optimum çözümü üretiyor. İleride amaç fonksiyonlarının değişmesi durumunda yeni duruma kolayca adapte olabilecek bir model geliştirildi. Bu sayede sistem ileride lojistik maliyetleri ya da dönüşüm maliyetlerinin minimize edildiği farklı bir hale hızlıca dönüştürülebilir.

TEKNOLOJİYİ TÜRKİYE TOPRAKLARINDA YEŞERTİYOR

30 yıldır teknoloji ve ürün geliştirme alanına yatırım yapan Brisa, Ar-Ge'ye son üç yılda yaklaşık 50 milyon TL yatırım gerçekleştirdi. 2017 yılında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından belgelendirilen Ar-Ge Merkezi'yle rekabet gücünü artıran Brisa, yenilikçi süreç ve geliştirme teknolojileriyle ihracatını güçlendiriyor. Bu sayede yeni ürünleri pazarın ihtiyaç duyduğu şekilde daha kısa sürede devreye alma, yeni nesil teknolojilerle dünya standartlarında ürün geliştirme, ham madde kaynaklarını daha kısa sürede onaylama gibi kabiliyetlerini artırıyor. Brisa Ar-Ge merkezi, uluslararası kültürü, teknik üstünlükleri ve öğrenme ortamları ile Türk mühendisleri için önem taşıyor. Bu merkezde Türk mühendisliğinin en ileri çalışmaları yürütülüyor.





" KURUMSAL BİLİŞİM DANIŞMANINIZ "

Bilişim alanında 15 yıldır faaliyet gösteren firmamız, sektörde aktif ve çözüm odaklı hizmet vermektedir. Güvenilir ve zamanında çalışma politikası ile değerli müşterilerine profesyonel hizmeti ulaştırmaktadır. Bu anlamda kurumsal ve kişisel teknoloji danışmanlığınızı yapan firmamız sektörün her alanında iş kalitenizi ve verimliliğinizi arttırmak için yanınızdadır.

İŞ ALANLARI

TEKNOLOJİ DANIŞMANLIĞI

- ŞİRKET VERİ YAPISINI YASALARA UYGUN HALE GETİRME
- SATIN ALMA VE DONANIM YENİLEME
- SİSTEM STABİLİZASYONU SAĞLAMA
- İŞ VERİMLİLİĞİNİ ARTTIRMA
- GÜVENİLİRLİK VE KURUMSALLIĞI ARTTIRMA

HARDDISK ONARIM VE VERİ KURTARMA HİZMETİ

ALAN ADI KAYIT (REGISTER) HİZMETİ

HOSTING VE MAIL HİZMETİ

KİRALIK SUNUCU HİZMETİ

İŞLETMELERE ÖZEL YAZILIM DANIŞMANLIĞI

MOBİL UYGULAMA YAZILIM OLUŞTURMA VE GELİŞTİRME

VERİ GÜVENLİĞİ VE KURUMSAL YEDEKLEME SİSTEMLERİ

NETWORK GÜVENLİĞİ VE İYİLEŞTİRME

ONARIM VE YENİLEME HİZMETLERİ

SANALLAŞTIRMA HİZMETLERİ (AR – VR)

TEKNİK DESTEK HİZMETİ

İLETİŞİM BİLGİLERİ

MARS BİLİŞİM

Tel : 0 322 999 58 68

Gsm : 0 555 421 24 59

Mail : mars@marsbilisim.co

Adres : Mahfesiğmaz Mh. 79147 Sk. Uğurcan Slt. No:5/B Çukurova / ADANA
(TurgutÖzal Bulvarı Metropol Sinemaları Karşı Arası)

Kühnel: Türkiye'nin büyüme performansını sürdürülebilmesi teknoloji ihracatına bağlı

Dünyanın en büyük bilişim fuarı CEBİT, 70 ülkeden 2 bin 800'ü aşkın markanın katılımı ile Hannover'de düzenlendi. Ekonomi Bakanlığı teşvikleriyle fuara katılan Türk firmaları, teknoloji odaklı önemli iş bağlantıları gerçekleştirdi.



Bilişim sektörünün Türkiye'nin ekonomi hedefleri açısından stratejik bir öneme sahip olduğunu kaydeden Hannover Fairs Turkey Fuarcılık Genel Müdürü Alexander Kühnel, "Türk firmaları CEBİT'te sergilediği teknolojiyle, uluslararası alanda güçlü bir potansiyele sahip olduğunu gösterdi" dedi.

TÜRK TEKNOLOJİ MARKALARI FUARDA BOY GÖSTERDİ

Bilişim ve yazılım teknolojisi alanındaki son teknolojilerin buluşma noktası CEBİT 2018, 11-15 Haziran tarihleri arasında "Yüzde 100 İş Odaklı" konseptiyle uluslararası teknoloji ve telekomünikasyon devlerini Hannover'de bir araya getirdi. Konferans ve festival havasındaki networking etkinliğinden oluşan CEBİT, gelecekte ekonominin ve toplumun dijitalleşme sürecinde yaşayacağı değişim ve dönüşüme dair önemli projeksiyonlar sundu. Markalar için yeni iş birliklerine zemin oluşturan B2B alanları ise hem çok hareketli hem de verimli geçti. Türk teknoloji markaları da Ekonomi Bakanlığı'nın teşvikiyle fuarda boy gösterdi.

TEKNOLOJİ İHRACATI TÜRKİYE EKONOMİSİ İÇİN ÇOK ÖNEMLİ

Türkiye ekonomisinin dış ticaretteki etkinliğini artırmasının yolunun bilişim teknolojileri alanındaki gücünü yurtdışında da göstermesinden geçtiğine dikkat çeken Hannover Fairs Turkey Fuarcılık Genel Müdürü Alexander Kühnel değerlendirmelerine şöyle devam etti: "Yenilenen yüzüyle CEBİT 2018, önümüzdeki birkaç yılda hayatımızı değiştirecek teknolojilere odaklanırken diğer yandan uluslararası alanda teknoloji üreten ve satan güçlü firmaları bir araya getirdi. Dünyada

bilişim alanına yapılan yatırımlar son yıllarda hızla artarken, bilişim sektörü uluslararası ekonomik rekabetin temel belirleyici unsuru haline geliyor. Türkiye'nin ekonomik büyüme performansını sürdürülebilmesi, katma değeri yüksek ürün ihracatına yönelmesine ve kendi teknolojisini yurtdışında da pazarlayabilmesine bağlı. Bu alandaki devlet teşvikleri, son dönemde iç pazarda önemli bir hareketlilik yarattı. Son torba yasasında bilişim sektöründe istihdamı teşvik etmeye yönelik düzenleme de, firmalar üzerindeki çalışan prim yükünü önemli ölçüde kaldırdı. Türkiye'de bilişim sektörüne yönelik destekler, ekonomi yönetiminde bir vizyon ve bilincin göstergesidir. Türkiye bu alanda önemli bir potansiyele sahip ve bu potansiyelini CEBİT gibi dünyanın en büyük bilişim fuarında sergilediği teknolojiyle kanıtladığını düşünüyorum."

ALEXANDER KÜHNEL



TÜRK FİRMALARINI DESTEKLEMeye DEVAM EDECEĞİZ

CEBIT'in Türk firmalarına teknoloji ihracatlarını artırmaları noktasında birçok fırsat sunduğunu ifade eden Kühnel: "Telekomünikasyondan finansla, eğitimin sağlığı, enerjiden inşaata birçok sektörün ihtiyacı olan ürün ve uygulama CEBİT'de görücüye çıktı. Türkiye'nin teknoloji ihracatında öne çıkan Ortadoğu, Afrika ve Avrupa Birliği ülkeleri gibi pek çok pazardan önemli konuklarımızı, uluslararası delegeleri ve alım heyetlerini B2B görüşmeleri yoluyla, Türk firmalarını bir araya getirdik. Türk firmalarını bu alanda üretecekleri ürünlerin yeni işbirlikleriyle uluslararası alana taşınmaları noktasında desteklemeye devam edeceğiz" diye konuştu.

**GÜNEYDE
GÜVENCENİZ**

Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



**UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ**

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

www.guvenpanjur.net

DASİFED Başkanı Faruk Ekinci, AB'nin ilkelere sahip olunmadığı bahanesiyle öteki devletleri kendi toplumları menfaatine yönlendirmek için cezalandırmaktan geri durmadığını vurguladı

AB, Türkiye ile daha insancıl bir dünyayı birlikte geliştirebilir

Doğu Akdeniz Sanayici ve İş İnsanları Federasyonu (DASİFED) Başkanı Faruk Ekinci, Avrupa Birliği'ne (AB) önemli uyarılarda ve yapıcı eleştirilerde bulundu.



Doğu Akdeniz Sanayici ve İş İnsanları Federasyonu Başkanı **FARUK EKİNCİ**

AB'nin ilkelere sahip olunmadığı bahanesiyle öteki devletleri kendi toplumları menfaatine yönlendirmek için cezalandırmaktan geri durmadığını vurgulayan Ekinci, "AB, ilkel değerlerine sahip güçlü bir Türkiye ile gelecekte daha insancıl bir dünya geliştirebileceklerdir" dedi.

AB, ETİK DIŞI VE BENCİL

Emperyalist devletlerden oluşan AB'nin özgürlük, demokrasi, insan hakları, hukukun üstünlüğü ve hoşgörü gibi evrensel ilkelere uyumda kendi toplumunun refah ve gelişmesi için gösterdiği titizliği, AB dışındaki ülkelerde yaşayan toplumlara da göstermek yerine, bu ilkelere sahip olunmadığı bahanesiyle öteki devletleri kendi toplumları menfaatine yönlendirmek için cezalandırmaktan geri durmadığına işaret eden Ekinci, konuyla ilgili yaptığı yazılı açıklamada şunları söyledi: "AB etiklikten yoksun, bu bencil davranışıyla aslında kendi bindiği dalı kısa vadeleli menfaatleri için kesmiş olmakla gelecek için kendine sorunlar yumağı yaratmaktadır, mülteci sorunu bir örnektir.

AB, KÖTÜ NİYETLİ

Aday ülke olmasına rağmen Türkiye'ye karşı bugüne kadarki davranışları, AB ve Batı hakkındaki kötü niyetli tanımlamamızda yanlış olmadığımız açıkça ortaya koymaktadır. Batı ve AB, 1800'lerde başlatılan ve 1916 Sykes-Picot anlaşmasıyla Osmanlı İmparatorluğu ve devamında Türkiye üzerinde kötü niyet projelerini yüzyıllardır sürdürmektedir. Son 3-5 yılda olanları sıralarsak; Libya ile başlayan ve sonunda Türkiye'yi hedefe koyan Arap Baharı, ABD'nin Saddam'ın devrilmesiyle kaosla neticelenen Irak müdahalesi, Irak'ta Türk Askerine çuval geçirilmesi, Başta ABD olmak üzere Batı'nın terör örgütü PKK ve uzantılarını Türkiye'ye karşı kullanmak üzere eğitip silahlandırması, Rusya'nın Suriye'ye yerleşmesi ile hem kuzeyden hem de güneyden sınır komşumuz olması, Tahrik sonucu Rus savaş uçağının düşürülmesi ile Rusya ile sıcak savaş ortamına gelinmesi, ABD, Almanya, İtalya ve İspanya'nın bu sıcak savaş ortamında patriotlarını çekme kararı ile NATO ortağı Türkiye'yi korumasız bırakması, ABD'nin terör örgütü PKK uzantısı PYD ile işbirliğine girmesi, NATO ve AB üyesi Türkiye'ye karşı, sözde stratejik ortak ABD 4000 tır dolusu savaş araç ve silahlarını terör örgütü PKK uzantısı PYD'ye vermesi, Batı, AB, Rus ve Çin savaş gemilerinin 3. bir dünya savaşı olasılığına karşı Doğu Akdeniz'de sözde pay kapma hevesi ile konuşlandırılması, ilk defa iki ezeli düşman ABD ve Rusya'nın Türkiye karşı işbirliğine girmesi, Kuzey Kıbrıs petrol ve doğal gaz yataklarının Güney Kıbrıs tarafından tek taraflı sahiplenilmesine AB/Batı'nın desteği, ABD, Yunanistan ve Almanya'nın FETÖ terör örgütüne yataklık yapması, Yunanistan tarafından Tür-

kiye'ye ait 17 adanın silahlandırılması, ve bu gibi gelişmeler AB ve Batı'nın Türkiye'ye karşı kötü niyetini açıkça ortaya koymaktadır.

23 VE 24. FASILAR VE CEZA

AB'nin Türkiye'ye karşı almış olduğu cezalandırma kararı da bu kötü niyetin son halkasıdır. Uzun bir süredir bekleme aldıkları Türkiye'nin AB üyeliğini, 42 yıl sonra 2005 yılında alınan müzakerelerin başlanması kararıyla önemli bir eşikten geçilmişti. Müzakere sürecinde 35 fasıldan sadece 16 fasıl açılmış, biri hariç hiç biri kapanmamıştır ve bu açılan fasılların hiç biri AB'nin Türkiye'yi suçladığı konuları kapsamamaktadır. Trajikomik olan taraf suçlamaları kapsayan 23 ve 24. Fasıllar ise AB tarafından açılmaya yanaşılmamıştır. Müzakere süresince Türkiye'de AB ilkelerine uyumsuzluk gösteren uygulamalar görmezden gelinip, bilinçli bir şekilde desteklenmiş ve geline son noktada, AB Türkiye'de hukukun üstünlüğü, temel haklar ve ifade özgürlüğü alanlarındaki gerilemenin çok kaygı verici olduğu, bunun yanı sıra gazeteciler, akademisyenler, insan hakları savunucuları, muhalif siyasetçiler ve sosyal medya kullanıcılarına yönelik tutumun kabul edilemez olduğunun altı çizilerek Türkiye'yi cezalandırma kararı almışlardır. En başından beri "Yargı ve Temel Hakları" kapsayan 23. fasılı ve "Adalet, Özgürlük ve Güvenlik"i kapsayan 24. Fasılları AB Bakanımız Ömer Çelik'in de ısrarlı taleplerine rağmen AB tarafından açılmamıştır. Eğer bu fasıllar Türkiye'nin AB'ye kabulünden itibaren en başında açılmış olsa idi AB'nin bu Türkiye suçlamalarına dayanak gösterecek bir durumla karşılaşılmayacaktı. AB bu fasılları kasıtlı açmayarak kötü niyetini bir defa daha ortaya açıkça koymuştur. Aslında AB için Türkiye topluluk içinde nüfus olarak gittikçe büyüyen İslam'ı temsil etmektedir ve bundan dolayı AB kendi geleceği ve güvenliği için Türkiye'yi potansiyel tehlike olarak görmektedir. İkircikli oynamasının nedenlerinden biri budur. Fakat en büyük neden Türkiye'nin bulunduğu bölge konumu itibarı ile gelecekte, siyasi ve ekonomik olarak dünyanın en güçlü ülke olma potansiyelini taşıyor olmasıdır. Her ne kadar tarih boyunca birbirine üstünlük kurmak için savaşan bu ülkeler Osmanlı ön yargısı ile İslam'ın temsilcisi olarak gördükleri Türkiye'nin kendileri üstünde egemen bir İslam hegemonyası kurmasından kaygılıdır. Aslında güçlü bir Türkiye, Çin ve Rusya'nın genişlemeci politikalarıyla ısınan dünyada Batı zincirini tamamlayan savunma halkası olarak hayati önemdedir. Bu nedenle Batı'nın ve özellikle AB'nin akılcı bir politika ile Türkiye'yi ayrılmaz bir parça olarak içselleştirip, ilkel çerçevesinde siyasal, ekonomik ve kültürel güçlenmesini desteklemelidirler. AB, ilkel değerlere sahip güçlü bir Türkiye ile gelecekte daha insancıl bir dünyayı geliştirmeleri birlikte mümkün olacaktır."



Yataş Grup, Üsküp ve Priştine'de iki yeni mağaza açtı

Global bir marka olma hedefiyle yurtdışındaki mağaza ağını her geçen gün güçlendiren Yataş Grup, iki gün arayla Makedonya ve Kosovo'da iki yeni mağaza açtı.

Üsküp'te Yataş Bedding, Priştine'de ise Enza Home markasıyla açılan mağazalarıyla Yataş Grup, yurtdışı mağaza sayısını 60'a çıkardı. Açılışlarda konuşan Yataş Grup Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Altop, 2018 sonuna kadar yurtdışındaki mağaza sayılarını 90'ın üzerine çıkarmayı planladıklarını söyledi.

MAĞAZA SAYISI 60'A ULAŞTI

Yatak, ev tekstili ve mobilya sektöründe tüketicileri tasarım, kalite ve yenilikle buluşturan Yataş Grup, yurtdışındaki mağazalaşma atılımını artan bir ivmeyle sürdürüyor. Bu çerçevede Yataş Grup, iki gün arayla önce Makedonya'nın başkenti Üsküp'te Yataş Bedding, ardından da Koso-

va'nın başkenti Priştine'de Enza Home mağazasını açtı. Açılan yeni mağazalarla birlikte Yataş Grup'un yurtdışı mağazalarının sayısı 60'a ulaştı.

İNOVATİF ÜRÜNLER YER ALIYOR

Yataş Grup'un Makedonya'daki üçüncü mağazası olan Üsküp Yataş Bedding mağazasının açılış törenine Yataş Grup Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Altop, Makedonya Ticari Ataşesi Bünyamin Kutlu katıldı. Üsküp'ün en önemli caddelerinden biri olan Orce Nikolov Caddesi'nde bulunan Yataş Bedding mağazası 160 metrekare bir alanda hizmet verecek. Mağazada, Yataş Bedding'in en kaliteli ve en sağlıklı uykuyu vadeden inovatif ürünleri yer alıyor.



Kurban BAYRAMIMIZ Mübarek Olsun

Bu bayram da kardeş payı ile sevgiye hissedarız.



Mahmut ÇELİKCAN

Yüreğir Belediye Başkanı

Her İhtimale Açık...

Adalet Bakanlığı

Yüreğir 321

61 61

www.yuregir.bel.tr

yuregir.bel.tr

yuregir.bel.tr

yuregir.bel.tr



e-Dönüşüm uygulamaları dijitalleşmeyi hızlandırıyor

e-Dönüşüm uygulamaları, dijitalleşme stratejisi kapsamındaki oldukça önemli konular arasında yer alıyor. Gelir İdaresi Başkanlığı'nın (GİB) bu yıl açıkladığı üzere, e-Fatura mükelleflerinin yanı sıra tüm şirketlerin bu süreçlere adapte olması dijital çağda doğal bir ihtiyaç olarak ortaya çıkıyor.

E-Fatura'ya gönüllü geçiş şirketlere, dijitalleşmenin getirdiği kolaylıklarla erkenden tanışma fırsatı sunuyor. e-Dönüşüm uygulamaları dijitalleşme süreçlerini hızlandırırken; ücretsiz altyapı destekleri ve geliştirilen uygulamalarla da e-Dönüşüm stratejilerinin gerçekleştirilmesini destekliyor.

Digital Planet hayata geçirdiği uygulamalarıyla da e-Fatura'ya gönüllü geçiş yapan firma sayısını kayda değer bir oranda artırdı. Digital Planet CEO'su Şerif Beykoz, "Yıllık 1 milyara yakın fatura işleme hacmine sahip bir şirket olarak, e-Fatura uygulamasının avantajları göz önüne alındığında bu sayının daha da artacağına

ve Türkiye'de bu sürece adapte olmayan şirketin kalmayacağına inanıyoruz" dedi.

E-ARŞİV VE E-İRSALİYE ZORUNLULUĞU

GİB, elektronik belge uygulamalarının yaygınlaştırılması stratejisi çerçevesinde daha önce yayınladığı tebliğde e-Fatura mükelleflerine yönelik düzenlemelerini duyurmuştu. Bu çerçevede yeni bir tebliğ taslağı yayınlayan GİB, e-Ticaret aracı hizmet sağlayıcıları, internet reklamcılığı hizmet aracıları ve internet ortamında ilan yayınlayan mükelleflere Ocak 2019 tarihine kadar e-Arşiv uygulamasına geçiş zorunluluğu getiriyor. Ayrıca yayınladığı bir başka tebliğ taslağında ise e-Fatura'ya geçiş yapmış şirketlerin e-İrsaliye'ye geçişi zorunlu olacak.

GÖNÜLLÜ GEÇİŞ, ŞİRKETE PEK ÇOK ERKEN AVANTAJ SAĞLIYOR

Digital Planet CEO'su Şerif Beykoz, GİB'in zorunlu kıldığı bu dönüşüm uygulamalarının aslında pek çok avantajının bulunduğunu ve gönüllü geçişin bu süreçlerde de firmaların yararına atılacak bir adım olduğunu belirterek şunları söyledi: "e-Arşiv hizmeti kâğıt nüsha saklama zorunluluğu olmamasıyla yerden tasarruf sağlıyor; böylece ofis alanınızı daha verimli kullanmış oluyorsunuz. Operasyonel süreçler zaman ve maliyet kaybını ortadan kaldırırken, bulut uygulamamızla istenen e-Arşiv faturaya her yerden kolay ve hızlı erişim sağlanabiliyor. Bu avantajlar göz önüne alındığında, firmaların bu süreci gönüllü olarak tamamlaması yaşanacak sıkışıklıkları da engelleyecek, bu avantajlardan daha erken yararlanmalarını sağlayacaktır. Gönüllü geçiş düşünen tüm şirketlere bu doğrultuda hareket etmelerini ve pek çok olanağı bulunan bu uygulamalara kısa zamanda entegre olmalarını öneriyoruz."





SERA
LEZZETLERİ

Ev yemeklerinde

ANNE LEZZETİ

SERA LEZZETLERİ'nde!

Adres: Reşatbey Mah. 5 Ocak Cd.
Türk-Amerikan Derneği Karşısı
Seyhan/ADANA

Tel: 0.322 457 35 83



Yaş meyve sebze sektörü Ortaca'da bir araya geldi

Ege Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği, bölgesel sektörel toplantılarına üretici ve ihracatçıların yoğun olduğu Muğla'nın Ortaca ilçesinde devam etti. Yaş meyve sektörünün tüm paydaşlarının bir araya geldiği toplantıda ihracatta 2023 hedeflerine ulaşabilmek için yapılması gereken çalışmalar masaya yatırıldı.

Limon, portakal, nar ve domates gibi önemli ürünlerin yetiştirildiği, üreticilerin ve ihracatçıların yoğun olarak bulunduğu Muğla'nın Ortaca ilçesi, sektörel konuların tartışılacağı bilgilendirme toplantısına ev sahipliği yaptı. Ege Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği koordinasyonunda ve Muğla İl Tarım Müdürlüğü ev sahipliğinde gerçekleşen etkinlik 20 Temmuz Cuma günü Ortaca Belediyesi Kent Konseyi Salonu'nda gerçekleşti.

BİRLİKTE MÜCADELE ŞART

Bölgede faaliyet gösteren üreticilerin ve ihracatçılarından oluşan yaklaşık 150 katılımcı ile gerçekleşen toplantıda ilk sözü alan Ege Yaş Meyve Sebze ve İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Hayrettin Uçak "Üreticimizin ve ihracatçımızın derdi bizim derdimiz, sorunu bizim sorunumuzdur. Yönetim kurulu olarak tüm çalışmalarımızı bu prensiple yürütüyoruz, yürüteceğiz" şeklinde konuştu. Göreve geldiklerinden beri yönetim olarak Kemalpaşa'da, Alaşehir'de, Ödemiş'te ve Selçuk'ta üreticilerimizle bir araya geldiklerini vurgulayan Uçak, Ortaca'da da sezon öncesi konuşulması gereken önemli konular olduğunu, akdeniz meyve sineği, tuta gibi zararlılara karşı mücadele konusunda ortak çaba gösterilmesi gerektiği bir sezonda olduklarını vurguladı.

DOĞRU METODLAR KULLANMALIYIZ

Tarım ve Orman Bakanlığı Gıda ve Kontrol Genel Müdürlüğü Muharrem Selçuk ise toplu mücadelenin önemine değindi. Genel Müdürlük olarak her zaman üreticiye destek olduklarını ve kendilerine intikal eden konuların doğrudan Tarım ve Orman Bakanlığı'na iletilerek çözüme kavuşturulduğunu belirten Selçuk, zararlılara karşı ekim alanlarının temizliğinin önemli olduğunu, önceki yıldan kalan mahsullerin mutlaka toplanması gerektiğini ve bilincin oluşmasında ortak hareket etmenin önemli olduğunu dile getirdi. Doğru üretim metodlarının önemi ancak üreticinin tek başına doğru uygulamalarını kullanmasının sorunları ortadan kaldırmadığını ifade eden Selçuk, "Atadan dededen öğrendiğiniz Geleneksel bilgileriniz yanında mutlaka yeni üretim metodlarına geçmeliyiz ki verim alalım. Ancak bunu hep birlikte yapmalıyız. Doğru uygulamalar yapan

üreticinin yan komşusu doğru uygulamalar yapmıyorsa sorun devam ediyor demektir" şeklinde konuştu.

SERALARIN MODERNİZASYONUNA DESTEK ÇAĞRISI

Muğla İl Tarım ve Orman Müdürlüğü İl Müdürü Fırat Erkal ise bu yıl ekstra bir yıl yaşandığını ve mevsimlerin neredeyse 1 ay öne çekildiğini, bunun da tüm üreticilere ve ihracatçılara yeni görevler yüklediğini belirtti. Biyolojik mücadele ile ilgili gerekenlerin yapılmasında büyük yol kat edildiğini ancak tam olarak yapamadıklarını ifade eden Erkal, yapısal sorunlar olduğuna dikkat çekti. Fırat Erkal, "Seraların modernize edilmesine yönelik destekler var ancak uygulanma şartlarının biraz daha iyileştirilmesi ve bunu için kaynak artırımı yapılması uygun olacaktır" şeklinde konuştu.

KAYIP ORANLARINI DÜŞÜRMELİYİZ

Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Bahçe Bitkileri Ana Bilim Dalı Öğretim Üyesi Prof. Dr. Fatih Şen ise sürdürülebilir üretim için kazancı sağlamanın, bunun için de kaliteli üretim yapmanın şart olduğunu vurguladı. Bu olayın tamamen bir zincir olduğunu ifade eden Şen, "Tüccar, pazarlamacı, depocu, işletmeci, ihracatçı hepsi bir zincirin halkaları, birinin yaptığı hata kaliteyi düşürüyor ve böylece ürünün değeri düşüyor" şeklinde konuştu.



KoçSistem Veri Merkezi'nde robotlar işe başladı!

KoçSistem, veri merkezinde konumlandığı yazılım robotları ile dijital dönüşüm yolculuğunda kurumlara destek olmaya devam ediyor. KoçSistem'in Dijital İş Gücü ismini verdiği yüzde 200 verimlilik artışı sağlayan yazılım robotları, KoçSistem Veri Merkezi'nde rutin işleri hızlı, verimli, hatasız ve düşük maliyet ile yapabiliyor.



DİJİTAL İŞ GÜCÜ ROBOTU NELER YAPABİLİR?

Hızlı öğrenir ve hemen çalışmaya başlar.

Büyük yatırımlar yapmaya gerek kalmadan, çalıştığı kadar ücret alır ve şirketler kullandığı kadar ödeme yapar.

Öğretilen her türlü işi yapabilir ve çoklu görev üstlenebilir.

Tüm rutin işlerinin üstesinden rahatlıkla gelebilir. Böylece çalışanlar rutin işlerle vakit kaybetmek yerine yeni fikirler üretmeye daha çok odaklanabilir.

Çalışanlar ofis dışındayken bile 7/24 çalışmaya devam eder.

Rahatlıkla izlenebilir ve anlık raporlanabilir.

Teknolojinin trendlerini ülkemizde sektörlerin ve işletmelerin hizmetine sunan KoçSistem, "robotik süreç otomasyonu" çözümlerini hayata geçirdi. "Dijital İş Gücü" adıyla yazılım robotlarını KoçSistem Veri Merkezi'nde kullanmaya başlayan şirket, bu sayede yüzde 200 verimlilik artışı sağlıyor. Rutin süreçleri otomatize ederek çalışanların rutin işlerini ve operasyonel yüklerini azaltan bu teknoloji sayesinde hem iş süreçleri hızlanıyor hem de çalışanlar katma değer üretecekleri işlere odaklanabiliyor.

GELECEĞİN VİZYONUNU İŞ DÜNYASINA SUNUYORUZ

KoçSistem'in hayata geçirdiği yazılım robotları ile Dijital İş Gücü çözümüne ilişkin değerlendirmelerde bulunan KoçSistem Genel Müdürü Mehmet Ali Akarca şöyle konuştu: "Teknolojideki baş dönürücü gelişmeler, iş yaşamında dijitalleşmeyi ve köklü değişimleri beraberinde getiriyor. Şirketlerin iş süreçlerini daha hızlı ve basit hale getirmeleri, gerek müşteri hizmetlerinde gerekse idari yönetimlerde daha başarılı olmalarını, dijital dünyaya daha kolay ayak uydurmalarını mümkün kılıyor. Dijital dönüşüm ve Endüstri 4,0'a odaklandığımız küresel pazarda, KoçSistem'in yeni çözümü Dijital İş Gücü, sıfır hata ile çalışan robotları sayesinde operasyonel yük yaratan rutin süreçleri otomatize ederek iş verimliliğini artıracak. Biz de KoçSistem olarak; tamamı yerli insan kaynağı ile hayata geçirdiğimiz hizmetimiz sayesinde, iş yapış şekillerinde geleceğin vizyonunu bugüne taşıyoruz."

İNSANI BİRE BİR TAKLİT EDEN TEKNOLOJİ: RPA

KoçSistem'in yeni çözümü Dijital İş Gücü (RPA-Robotic Process Automation) ile kurumlarda yüzde 200'den fazla verimlilik artışı sağlıyor. Bu saye-

de, yenilikçi çözümüyle sigorta, finans, otomotiv, enerji, perakende gibi pek çok sektörde muhasebe, finans, satın alma, insan kaynakları, IT ve operasyon gibi iş birimlerinde tekrarlanan ve iş yükü yaratan süreçlerde 10 kata kadar daha hızlı ve hatasız olarak işlem yapılabilir. KoçSistem'in yazılım robotları ile hayata geçen bu teknolojiye yazılım arayüzü bir insanın etkileşim hareketlerini birebir taklit edebilir. Böylece Dijital İş Gücü (RPA) teknolojisi bir kurumda herkesin anlayabileceği şekilde basit ve sorunsuz bir biçimde çalışıyor.



KoçSistem
Genel Müdürü
**MEHMET ALİ
AKARCA**



Deniz ticaretinde rota **Türkiye'ye** çevriliyor

Kumport dev gemilere hizmet vererek bölgenin transit yük merkezi olma yolunda ilerliyor.



Kumport
CEO'su
ÖZGÜR SOY

Dış ticaret hacminde büyük artış görülen Türkiye, coğrafi konum avantajına modern liman yatırımlarını da ekledi. Yapılan yatırımlarla özellikle Kuzey Batı Marmara Bölgesi transit iş hacmi 2011 yılından itibaren 2 kat artarak 2.2 milyon TEU seviyesine ulaşırken, aynı dönem bölgenin önemli limanlarından Kumport da transit iş hacmini 4 kattan fazla artırarak 600 bin TEU seviyesine yaklaştırdı. Türkiye'nin en büyük üç limanından biri olan Kumport, 2018 yılı içinde 50 milyon Dolarlık kapasite yatırımıyla, Türk limancılığının uluslararası pazarda rekabet gücünü artırmaya devam ediyor.

DEV GEMİLER LİMANCILIK SEKTÖRÜNDE DEĞİŞİMİ TETİKLİYOR

Uluslararası deniz ticaretinde son yıllarda gösterdiği pozitif gelişimle dikkatleri üzerine çeken Türk limancılık sektörü özellikle konteyner taşımacılığında bölgesel transit yük merkezi olma yolunda ilerlemeye devam ediyor. Deniz taşımacılığında faaliyet gösteren şirketlerin birleşme ve satın alma yoluyla yaptıkları işbirlikleri

sonucunda tercih edilmeye başlanan dev gemiler, limancılık sektöründe de değişimi tetikliyor.

DEV GEMİLERE HİZMET VEREN TEK LİMAN KONUMUNA GELECEĞİZ

Türk limancılığının geçmişten günümüze gelişimini değerlendiren Kumport CEO'su Özgür Soy, "1970'li yıllarda ülkemize uğrayan en büyük gemi 2 bin TEU büyüklüğünde iken bugün dünyada gemilerin büyüklükleri 20 bin TEU'yu geçti. Gemi kapasitelerinin her geçen yıl büyüdüğü deniz taşımacılığında, liman işletmelerinin de bu gelişmelere uyum sağlaması gerekiyor. Liman işletmecilerinin yaptığı vinç, terminal alanı, rıhtım uzunluğu, derinlik artırma gibi yatırımlar uluslararası deniz ticaretinde Türkiye'nin yükselişini devam ettirecektir. Biz Kumport olarak bu konuda sektöre örnek olacak çalışmalara imza atıyoruz. Bölgenin en yüksek konteyner elleçleme kapasitesine sahip limanlarından biri olmamıza rağmen 2018 yılında 50 milyon dolarlık yatırım gerçekleştireceğiz. Bu yatırımlarımızın temel nedeni ise, deniz ticaretinde dev gemilerin artan oranda faaliyet göstermesiyle birlikte bu gemilerin Kumport'u ve dolayısıyla Türkiye'yi tercih etmelerini sağlamak. Yatırımlarımızla bölgede 24 sıra ve 400 m uzunluğa sahip 20 bin TEU'ya kadar gemilere hizmet verebilen tek liman konumuna geleceğiz" dedi.

TÜM İMKANLARIMIZI YOĞUNLAŞTIRDIK

Deniz ticaretinde önemli birleşmelerle iş potansiyelinin değiştiğine vurgu yapan Soy, sözlerine şöyle devam etti: "Dünyada son 3 senede hat birleşmeleri hız kazandı. Bu birleşmelerin sonucu olarak önemli maliyet avantajı sağlayan 14 bin TEU üstü dev gemiler deniz ticaretinde daha fazla tercih ediliyor ve kullanılıyor. Bu sebeple konteyner taşımacılığı sektöründe rekabet edebilmek için, dev gemilere daha iyi hizmet verebilecek altyapı ve teknik ekipmanlara yatırım yapmamız gerekiyor. Biz Kumport olarak elimizdeki tüm imkanları bu noktaya yoğunlaştırdık. Son 5 yılda limanımıza yaptığımız 200 milyon TL'lik yatırıma ek olarak bu yıl 50 milyon dolarlık yatırım ile hizmet veriyor ve hizmetlerimizi daha üst seviyelere çıkarmayı hedefliyoruz."





100 Günlük Eylem Planı yeni bir kalkınmanın fitilini ateşleyecek



MÜSİAD
Ankara Başkanı
İLHAN ERDAL

Beştepe Millet Kültür ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen programa ilişkin açıklamalarda bulunan MÜSİAD Ankara Başkanı İlhan Erdal, eylem planının yeni dönemin yeni kadrosuyla vizyoner bir bakışla hazırlandığını belirterek, "Bütçe disipliniyle vazgeçmeden, kaynakları çeşitlendirerek yüz günde hayata geçirilmesi planlanan dört yüz proje, yeni bir kalkınmanın fitilini ateşlemiştir." dedi.

TÜM İHTİYAÇLARA YÖNELİK

Açıklanan eylem planından büyük bir memnuniyet duyduklarını ifade eden MÜSİAD Ankara Başkanı İlhan Erdal, "Sayın Cumhurbaşkanımızın, özellikle konuşmalarının başında çizdiği tarihsel panorama ile Türkiye'nin gelecek vizyonunun ilhamının kaynağını net bir şekilde ortaya koymaktadır. Kadrosuyla beraber ortaya koyduğu kararlı tavır da Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin olumlu bir yansıması olarak değerlendirilebilir" şeklinde konuştu.

"Açıklanan projelerin dikkat çeken tarafı milletimizin tüm ihtiyaçlarına seslenmesi" diyen Başkan Erdal, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ekonomiden eğitime, sosyal güvenlikten sağlığa, adalardan çevre ve şehirciliğe, savunma sanayiinden istihdama kadar açıklanan tüm projeler toplum kademelerinin hepsine seslenen bir nitelik taşımaktadır.

TİCARET MERKEZLERİ ARTMALI

Seçimlerin hemen ardından temennimiz olan yapısal dönüşümlerin bir an önce tamamlanmasını, sosyal devlet anlayışını önceleyerek ihtiyaçların belirlenip gündemin ekonomiye ve sürdürülebilir büyümeye odaklanmasını son derece değerli buluyoruz. MÜSİAD Ankara olarak dış ülkelerle ekonomik hacmimizi artıracak yeni bir modelin benimsenerek Ticaret Merkezlerinin ve Ticaret İrtibat Merkezlerinin oluşturulmasının ve yaygınlaştırılmasının o ülkelerde yapılan yatırımları daha güçlü ve daha kalıcı bir hale getireceğini ve sürdürülebilir ekonomik ve ticari ilişkilere temel oluşturacağını vurgulamış; bu doğrultuda Kazakistan, Senegal, Endonezya ve Malezya gibi ülkelere yönelik birçok girişimimiz olmuştur. Eylem planında Ticaret Bakanlığı icraatlarında yer alan mevcut 5 merkeze ilave olarak 35 yeni Türkiye Ticaret Merkezinin (TTM) açılacağı müjdesi, 2023 yılı 500 milyar dolar ihracat hedefimize gi-

den yolda bir ışık olmuştur. Özellikle büyük bir potansiyel barındıran Asya Pasifik ve Afrika gibi pazarlara tam anlamıyla açılmamız için bu Ticaret Merkezlerinin giderek artmasını temenni ediyoruz.

HEDEFLERİMİZE ODAKLANDIK

Bunların yanında MÜSİAD Ankara olarak yıllardır savunma sanayi alanındaki çabalarımızın meyvesini de bu açıklamada bir kez daha görmüş olmak bizleri mutlu etmiştir. Sayın Cumhurbaşkanımız yaptığı açıklamasında dört yüz projenin kırk sekizinin savunma sanayi alanında olduğunu açıklaması ve 'Savunma sanayi projelerine ayrı bir önem veriyorum' sözleri bu konuda ortaya koyduğumuz çabaların boşa gitmediğini gösterdi ve gelecek adına umudumuzu diri tuttu. Ayrıca dünyası olarak, ticari süreçlerde karşılaştığımız zorluklar, sektörel gelişimin güçlenmesinin önündeki engellerin giderilmesi ve ihracatın artırılması noktasında ekonomi yönetimine sunduğumuz önerilerin eylem planında karşılık bulduğunu görmek daha azimli bir şekilde hedeflerimize odaklanmamızı sağladı. Ancak bu tarz kararlı ve önemli adımlar atıldığı ve köklü reformlar hayata geçirildiği sürece ülkemizin yapısal sorunlarına çözüm üretebiliriz.

EKONOMİ İÇİN YENİ BİR İVME

Cumhurbaşkanının açıkladığı somut projeleri içeren eylem planının, özellikle inşaat gibi sektörlerin içinden geçtiği durgunluk sürecinden çıkışını hızlandırarak ekonomimiz için yeni bir ivme kazandıracak ve canlılık getireceğini düşünüyorum. Bununla birlikte son dönemde döviz kurlarında yaşanan dalgalanmalar ve yükselen enflasyon üzerinden oluşturulmaya çalışılan olumsuz algıları da karşılıksız bırakacağı kanaatindeyim. Bu 100 günlük süre zarfında bizlere düşen görev, yakaladığımız rekor ihracat ve büyüme rakamlarını artırarak sürdürülebilir kılmak adına yeni istihdam sahaları ve dış ticaret açığımızı kapatacak yüksek katma değerli üretim ile ekonomimize katkı sağlamaktır. Cumhurbaşkanımızın açıkladığı yerli ve milli dev projeleri içeren bu reformları büyük bir memnuniyetle karşılıyor; daha güçlü ve daha müreffeh bir Türkiye yolunda ülkemizi geleceğe taşıyacak bu çalışmaların devam edeceği inancıyla ülkemize ve milletimize hayırlı olsun diyorum."



Prysmian Group 3 milyar dolara General Cable'ı satın aldı

Dünyanın kablo ihtiyacının büyük bir bölümünü karşılayan Prysmian Group, 2018 yılının ilk yarısında önemli bir birleşmeye daha imza attı. General Cable hisselerini 3 milyar dolara devralan Prysmian Group, bu imza ile dünya çapında çalışan sayısını 30 bine, fabrika sayısını ise 112'ye çıkardı.



Prysmian Group
Türkiye'nin CEO'su
ERKAN AYDOĞDU

Enerji ve telekomünikasyon kabloları sektöründe 140 yılı aşan birikim ve tecrübesiyle dünya lideri olan Prysmian Group, 2011 yılında Draka ile gerçekleştirdiği birleşmenin ardından 2018 yılında bir büyük satın almaya daha imza attı. Prysmian Group ve General Cable arasında başlayan birleşme süreci sonunda, Prysmian Group, hisse başına nakit 30 dolar ödeyerek General Cable'ı satın aldı ve sektördeki liderliğini pekiştirmiş oldu.

KITALAR ARASI KONUM

Prysmian Group ve General Cable'ın Yönetim Kurulları tarafından oybirliğiyle onaylanan; borçları ve tüm yükümlülükleri dahil olmak üzere, toplam değeri 3 milyar dolar olan bu işlem, öngörülenden erken bir tarihte tamamlandı. Bu satın alma sonrası Prysmian Group faaliyet gösterdiği 50 ülkede, fabrika sayısını 112'ye, Ar-Ge merkezi sayısını 25'e, çalışan sayısını da 30 bine çıkardı. Prysmian Group'un yaklaşık 8 milyar euro olan cirosunun, satın alma sonrasında toplam 11 milyar euro seviyelerine çıkması bekleniyor. Birbirlerini hem vizyon hem de kalite ile destekleyen iki dünya devinin bir araya gelmesiyle birlikte Prysmian Group ürün ve hizmetlerini bir üst seviyeye taşıyor. Ürünler, markalar, teknolojiler ve en önemlisi müşteri hizmetleri açısından genişleyerek Kuzey Amerika'daki varlığını güçlen-

diren Prysmian Group, Avrupa ve Güney Amerika'da da konumunu pekiştirmiş oldu.

SEKTÖRE İNOVATİF ÜRÜNLER SUNMAYA DEVAM EDECEĞİZ

Dünya kablo sektörünün en önemli iki firmasının birleşmesiyle ilgili olarak Prysmian Group Türkiye'nin CEO'su Erkan Aydoğdu, "Dünya kablo sektöründe ideal bir uyum ortaya çıkaran bu birleşme, sektörün gelecekteki fırsatlarını değerlendirmek ve zorluklarını karşılamak için iyi bir konumda bulunmamızı sağlıyor. Bu imza neticesinde, dünya kablo sektörüne çok daha güçlü bir ürün ve hizmet yelpazesi ile inovatif çözümler sunmaya devam edeceğiz. Sektördeki sağlam durumumuz ile ilerlediğimiz başarı yolumuzda daha güçlü ve emin adımlar atacağız. Prysmian Group Türkiye olarak, böyle büyük bir grubun parçası olmaktan ve bu süreçler içerisinde yer almaktan dolayı gurur ve onur duyuyoruz." dedi. Kablo sektörü için büyük bir önem taşıyan imzanın 2018 yılı hedeflerini daha ileriye taşıdığını vurgulayan Aydoğdu, "2018 yılının ilk yarısını böyle önemli bir birleşmeyle bitirdik. Bu imza kapsamında yılın geri kalanı için, şimdiye kadar olduğu gibi, Türkiye'yi Yarınlara Bağlıyoruz misyonumuz doğrultusunda çalışmalarımızı sürdürmeyi ve ülkemizin geleceğine katkı sağlayacak projeler içerisinde yer almayı hedefliyoruz" dedi.



MÜSİAD Adana'dan ihracat atağı

MÜSİAD Adana Katar ve Gana'dan gelen iş insanlarını ağırladı. Gıdadan enerjiye kadar birçok şirketle görüşme yapan iş insanları Adana'dan ithalatın kapısını araladı.

MÜSİAD Adana Başkanı Burhan Kavak, şehir ekonomisinin ihracatı artırmakla büyülebileceğini belirterek, "MÜSİAD referansı ile şehrimizi ziyaret eden iş insanlarını şirketlerimizle buluşturmaya devam ediyoruz. Yabancı konuklarımızın taleplerini öncelikle üyelerimizden temin ediyor bu vesile ile şehrimizin dış ticaretine katkı sağlıyoruz" dedi.

YABANCI KONUK AĞIRLAMAYA DEVAM EDECEĞİZ

Hafta başında alım gücü yüksek ülke Katar'dan ve Afrika'nın önemli ülkesi Gana'dan gelen iş insanlarını ağırladıklarını belirten Kavak, "Kendilerine üyelerimizin işletmelerinde toplantılar yaptırarak çok etkilendiler. Üretim gücümüzden, ürünlerimizden, deneyimlerimizden etkilen-

diler. Görüşmelerin ihracata belki ortak yatırımlara dönüşebileceğini gördük. Bu yönde gelen yabancı yatırımcılarımızı şehrimizin sanayi kuruluşlarıyla, ihracatçı firmalarıyla, yatırımcılarıyla görüştürmeye köprü olmaya devam edeceğiz" diye konuştu. Gana ve Katar'dan gelen heyet Sunar Grup, Bulutlar Kuruyemiş, Sa-su, Ortadoğu Alüminyum, Beta Gıda, Beyaz Kağıt, Anadolu Bal, Özkanlar Baskül ve Göktekin Enerji tesislerinde incelemelerde bulunarak ikili iş görüşmesi yaptı.



'Kalkınma Bankacılığı' hayata geçiyor

ISO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın 100 Günlük Eylem Planı kapsamında yaptığı açıklamaların ülkemiz açısından önemli başlıkları olduğunu söyledi.

Sanayi açısından kendileri için en önemli başlığın, Kalkınma Bankacılığı ile ilgili alınmış olan karar ve konulmuş olan hedefler olduğunu vurgulayan İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan, "Cumhurbaşkanımız, Kalkınma Bankası'nın, cari açığın düşürülmesine katkı sağlayacak yüksek katma değerli ve teknolojik ürünlerin üretimini destekleyecek bir bankacılık modeli doğrultusunda yeniden yapılandırılacağını açıkladı. Böylece, gelişmiş ülkelerdeki kalkınma bankacılığını ülkemize taşıyacak bir sistem oluşturulacak. Bu konu bizim İstanbul Sanayi Odası olarak sanayicimizin daha nitelikli ve ucuz finansmana erişimi noktasında uzun zamandan beri dile getirdiğimiz bir talepti. Bu nedenle Kalkınma Bankası'nın gelişmiş ülkelerdeki gibi bir misyonla yeniden yapılandırılmak üzere 100 günlük eylem planı kapsamında ele alınması ve üzerinde hassasiyet gösterilmesini; çok önemli ve sanayimizin daha nitelikli ve katma değerli bir yapıya kavuşması açısından atılmış değerli bir adım olarak görüyoruz" dedi.



ISO
Yönetim
Kurulu Başkanı
**ERDAL
BAHÇIVAN**



Toroslar EDAŞ yaz aylarına hazır!

Elektrik dağıtım alanında sahip olduğu birikim ve sorumluluk bilinci ile hareket eden Toroslar EDAŞ, kavurucu yaz sıcaklarında müşterilerine kesintisiz hizmet vermek için çalışıyor.

Toroslar Bölgesi'nin elektrik dağıtımını yapan Toroslar EDAŞ, yaz sıcaklarında oluşabilecek enerji problemlerinin önüne geçmek için gerekli tüm önlemleri aldı. Müşterilerine kesintisiz hizmet verme hedefi ile sorumluluk bölgesinde olan 6 ilde seferberlik ilan eden Toroslar EDAŞ, oluşabilecek problemleri göz önüne alarak operasyon merkezlerinde ihtiyaç duyulacak malzemelerin tedarikini sağladı. Yaz aylarında aşırı klima kullanımına bağlı olarak elektrik talebinin yüzde 35 artması sonucunda oluşabilecek problemlerin ve bu problemlerden dolayı meydana gelebilecek kesintilerin önüne geçmek isteyen Toroslar EDAŞ ekipleri, 2018'in ilk beş ayında 265 trafo değişikliği

yaparak elektrik altyapısını güçlendirmeye yönelik çalışmalarını tamamladı.

24 SAAT ARALIKSIZ GÖREV

Toroslar EDAŞ bu hazırlıklara ek olarak, hat ve trafo bakımları, olası kesintiler için alınan mobil jeneratörlerin bakımının yapılması ve hazır hale getirilmesi, kriz koordinasyon merkez noktalarının belirlenmesi ve planlarının güncellenmesi, yaz aylarında ihtiyaç duyulabilecek malzeme stoklarının planlaması gibi çalışmalarını tamamladı. Tüm bu çalışmaları hayata geçirecek olan alanında son derece tecrübeli saha ekipleri, iş sağlığı ve güvenliği koşullarını sağlamak şartı ile gerektiğinde 24 saat aralıksız görevde kalarak, arıza ve kesintilerin giderilmesi için çalışmalarını yürütecek. Toroslar EDAŞ, bölgesinde 8 milyondan fazla nüfusa hizmet vermenin sorumluluğu ile değer yaratan çalışmalara imza atmaya, uzun vadeli planlarla yatırımlarını hayata geçirmeye devam edecek.



TİM'de İsmail Gülle dönemi resmen başladı

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) 30 Haziran'da gerçekleştirilen 25. Olağan Genel Kurulu'nda Yönetim Kurulu Başkanlığına seçilen İsmail Gülle, görevi Mehmet Büyükekşi'den devraldı. Devir teslim töreninde bir konuşma yapan İsmail Gülle, ihracatçıların karşılaştığı sorunları bildiklerini belirterek, "Bu yükü tek başına değil ihracatçıların beraber taşımak üzere devraldım. Hepiniz bu işi en iyi bilersiniz. Bana düşen görev koordinasyonu sağlamak ve ekip olarak çalışmak" dedi.

TİM'de başkanlık devir teslim töreni Dış Ticaret Kompleksi Ömer Halisdemir Konferans Salonunda gerçekleştirildi. TİM'in 30 Haziran'da yapılan 25. Olağan Genel Kurulu'nda delegelerin oyları ile TİM Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen İsmail Gülle, görevi Mehmet Büyükekşi'den devraldı. Tören konuşan eski başkan Mehmet Büyükekşi, meslek örgütleri ile ilgili çalışmaya ilk olarak 1991'de başladığını söyledi.

"GÜLLE, ALDIĞI BAYRAĞI DAHA İLERİYE GÖTÜRECEK"

Zaman içinde farklı dernek ve birliklerde görev yaptıktan sonra 2008-2018 yılları arasında 10 yıl boyunca TİM Başkanlığı görevini yürüttüğünü belirten Büyükekşi, gerçekleştirilen devir teslim törenini bir bayrak değişimi olarak gördüğünü söyledi. Büyükekşi, "TİM siyasi bir görüşe ait kurum değildir. Burası sektörel, mesleki ve ihracatçıların çıkarlarını sağlayan bir kurumdur. Önemli olan ihracatın ve ihracatçının kazanması" dedi. İsmail Gülle'nin aldığı bayrağı daha da ileriye gö-

türeceğine inandığını kaydeden Büyükekşi, yeni dönemde ihracatın Türkiye açısından daha önemli hale geleceğini vurguladı. Büyükekşi, "Cari açığın ve yükselen enflasyonun panzehiri ihracat ve turizmdir. Bu alanlarda yapılacak çalışmalar artık daha önemli" şeklinde konuştu.

TÜRKİYE'Yİ İHRACATÇILAR ZENGİNLEŞTİRECEK



TİM Başkanlığı'na seçilen
İSMAİL GÜLLE

TİM Başkanlığı'na seçilen İsmail Gülle de ihracatçıların çok önemli, vizyon ve misyonu olan bir aile olduğunu kaydetti. İhracat ailesinin bu ülke için çok büyük görevleri olduğunu belirten Gülle, "Bu ülkenin kişi başı geliri artacak, zenginleşecek ve yeni rekorlar kırarsak bunu ihracatçıların yapacak. Biz de bu sorumluluk çerçevesinde çalıştık. Yeni dönemde de bu ciddiyetle çalışacağız" diye konuştu. İhracatçıların karşılaştığı sorunları bildiklerini ifade eden Gülle, "Bu yükü tek başına değil ihracatçıların beraber taşımak

üzere devraldım. Hepiniz bu işi en iyi bilirsiniz. Bana düşen görev koordinasyonu sağlamak ve ekip olarak çalışmak" açıklaması yaptı.

ATIL ENERJİYİ HAREKETE GEÇİRECEĞİZ

"Nereden gelip, nereye gittiğini bilmeyen kişinin nerede olduğunun önemi yok" diyen Gülle, TİM'de iletişim ve koordinasyonu ileriye taşıyacaklarını bildirdi. Gülle, "Hiç kimse kendini bu ailenin dışında hissetmesin. TİM Meclisi'ni çalıştıracak. Tüm delegelerimizi dinleyeceğiz. Onları bu ailenin büyüklüğünü ve gücünü hissettireceğiz. Onları paydaş yaparak atıl enerjiyi daha çok harekete geçireceğiz" dedi.



MEHMET BÜYÜKEKŞİ, TİM Başkanlığı'na seçilen
İSMAİL GÜLLE'nin yakasına
TİM rozeti taktı.



Sistem 9 Bilişim 500'de kategori birincisi

Sistem 9, Türkiye'nin önde gelen sektör araştırması Bilişim 500'ün 19. yılında hem kategori birincisi oldu, hem de "En İyi Performans Gösteren 10 Bilişim Şirketi" arasında yer almayı başardı.

Sistem 9, "Görüntü ve Ses Sistemleri Sistem Entegratörü" kategorisinde liderlik koltuğuna oturdu. Sistem 9, aynı zamanda satış gelirlerine göre, "Son 3 Yılda En İyi Performans Gösteren 10 Bilişim Şirketi" listesine de girmeyi başardı. Söz konusu kategoride 2016 yılında 150'nci sırada bulunan Sistem 9, 2017'de ise 57 basamak yükselerek listede 93. sıraya çıktı.

Sistem 9 Yönetim Kurulu Başkanı S. Kaan Akın, "Görüntü ve Ses Sistemleri Sistem Entegratörü" kategorisinde en yakın rakiplerine yüzde 481 gibi ciddi bir fark atarak birinci olduklarını belirtti. Akın konuyla ilgili şu bilgiyi verdi: "Dünyada 'Digital Signage' diye bilinen sistemi Türkiye'de 'Dijital Yayın ve Bilgi-lendirme Ekranları' adıyla yaygınlaştırıyoruz. Günümüzde Türkiye ile birlikte 20 ülke-de 40 bini aşkın dijital ekranı yönetiyoruz. Yönettiğimiz ağı genişliği bakımından bu alanda Türkiye'de lider, dünyada ise ilk firmalar arasındayız. Bunu sadece bizim değil, ülkemizin başarısı olarak görüyoruz."

İstanbul'da gerçekleştirilen ödül töreninde, şirketin "Görüntü ve Ses Sistemleri Sistem Entegratörü Birincisi" ödülünü Sistem 9 Genel Müdürü Yardımcısı Suzi Baharti aldı.



Türkiye çapındaki **9.000 Turkcell** çalışanının kıyafetleri **Boyner'den**

Türkiye'nin öncü giyim perakendesi markası Boyner, mağazalarını ziyaret eden milyonlarca müşterisinin yanı sıra markaların çalışanları için de kıyafet çözümleri sunuyor. Boyner, Türkiye'nin lider dijital operatörü Turkcell ile yaptığı iş birliği kapsamında, Turkcell'in satış noktalarında ve bayilerinde görev yapan 9.000 çalışanın kıyafetlerini tasarladı ve üretti.

Türkiye'nin en çok sevilen ve tercih edilen alışveriş destinasyonu Boyner, sunduğu çözümler ile personel kıyafeti arayışındaki çok çalışanlı markaların da öncelikli tercihleri arasında yer alıyor. Boyner, son olarak Turkcell ile önemli bir iş birliğine imza attı. Turkcell'in Türkiye genelindeki 1.500 satış noktasında ve 800 bayisinde görev yapan 9.000 çalışanın kıyafetleri Boyner tarafından tasarlandı ve üretildi.

POZİTİF KATKI SAĞLAYACAK

Yapılan iş birliği Turkcell çalışanlarının kısa kollu t-shirt'ten uzun kollu t-shirt'e, gömlek ve tunikten kısa ve uzun kollu polara uzanan 72.500 adet ürünü kapsıyor. Markanın ve çalışanların beklentileri dikkate alınarak uzun süren çalışmalar sonrasında tasarlanan yeni kıyafetler, çalışanların gün boyunca rahat edebilecekleri, verimliliklerine pozitif katkı yapacak özellikler taşımakla birlikte şık tasarımlarıyla da dikkat çekiyor.

UÇTAN UCA ÇÖZÜMLER

Boyner Büyük Mağazacılık Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Zihnioğlu, Turkcell ile yaptıkları iş birliği hakkında şunları söyledi: "Boyner Büyük Mağazacılık olarak 40 yılı yakın bir süredir kadın, erkek ve çocuk giyimden ayakkabı çantaya, ev dekorasyon ürünlerinden kozmetiğe birçok farklı kategoriden milyonlarca ürünü bir arada sunuyoruz. Mağazalarımızı ziyaret eden müşterilerimizin her sezon için tüm ihtiyaçlarını karşılamakla birlikte, uzman tasarım ekibimiz ve üretimdeki gücümüz sayesinde personel kıyafeti arayışındaki markaların da çözüm ortağıyız. Turkcell ile yaptığımız iş birliğinde, detaylı ve uzun süren çalışmaların sonunda markanın ruhuna uygun, çalışanların marka aidiyetine katkı sağlayacak, giydiklerinde kendilerini iyi ve konforlu hissedebilecekleri kıyafetler tasarladık.

Turkcell gibi kendi alanında lider bir markayla böyle bir iş birliği fırsatı bulduğumuz için mutluyuz."

TÜCREBELERİMİZİ BİRLEŞTİRDİK

Turkcell Genel Müdür Yardımcısı Murat Erkan ise işbirliğine dair görüşlerini şöyle dile getirdi: "Turkcell olarak mağazalarımızda büyük bir dönüşümden geçtik. Bugün itibarıyla Türkiye çapında 1.500 mağazamızın dekorasyonunu değiştirdik. Teknolojideki gücümüzü, buradaki deneyimin iyileşmesi yönünde kullanarak altyapıda önemli değişiklikler yaptık. Müşterilerimize sunduğumuz tüm hizmetleri dijitalleştirdik. Mağazalarımızda müşterilerimize hizmet veren çalışanlarımızın her biri bizim için çok değerli. Önceliği onların alacağı eğitime verdik. Yaklaşık 11 bin çalışmamız 80 bin saatlik eğitim aldı. Her şey yenilenince çalışanlarımızın kıyafet seçimine de ayrı bir özen gösterdik. Bu düşünceden yola çıkarak Boyner ile çalışmaya karar verdik. Çalışanlarımız, Boyner'in; onlar için özel olarak tasarladıkları kıyafetlerden çok memnun. Perakende sektöründeki tecrübeyi birleştirmekten ve karşılıklı sağlanan katkıdan dolayı mutluyuz."



KOBİ dostu **Cobot**'lar gerçek anlamda **esnek üretim** sağlıyor

İnsanla iş birliğine dayalı Cobot'ları ile dünyanın bir numaralı robot firması Universal Robots, KOBİ'le-re kolaboratif robot teknolojisi sunuyor. Üretim süreçlerindeki esneklik ihtiyacıyla robot teknolojisine yönelecek KOBİ'ler üretimi verimli hale getirecek.



Yüzde 58'lik pazar payıyla 50'den fazla ülkede sektördeki liderliğini sürdüren Universal Robots, şimdiye kadar yaklaşık 25 bin Cobot kurulumuyla globalde ve Türkiye'de insan merkezli otomasyonu herkese ulaştırmayı hedefliyor. Universal Robots'un Cobot'ları robot programlama uzmanlığı gerektirmeyecek şekilde kolay programlanabilir olması, hızlı kurulum, esnek konumlandırma ve iş birliğine dayalı (Collaborative) yapısı sayesinde KOBİ'lere önemli avantajlar sağlıyor. Universal Robots'un Cobot'ları ile KOBİ'ler üretimi verimli hale getirecek.

OTOMASYONA KOLAY GEÇİŞ

KOBİ'lerin robot teknolojisine geçişiyle ilgili konuşan Universal Robots Satış Geliştirme Yöneticisi Kandan Özgür Gök, "KOBİ'ler büyük ölçekli üretim yapmadıklarında robot teknolojilerine yatırım yapmak ve bu teknolojileri kullanmak konusunda tereddüt yaşıyorlardı. Bu tereddüt, Universal Robots ile aşılmaya başladı. Cobot'lar, endüstri alanındaki büyük işletmelerle birlikte KOBİ'ler için de önemli katkılar sağlıyor. Günümüz üretim süreçlerinin değişime uğrayarak esnek bir hale gelmesi ihtiyacı ve kolaboratif robotun mucidi Universal Robots'un geliştirdiği ileri teknolojiyle kullanıcılara sağladığı sayısız avantaj, KOBİ'leri de kolaboratif robot teknolojilerini kullanma yönünde bir değişime zorluyor" dedi.

ESNEK ÜRETİM VE YENİLİKLER

Son dönemde KOBİ'lerin robot teknolojileri kullanma eğilimlerine bakıldığında; sadece yüksek adetlerde aynı kalitede üretim yapmanın dışında gerçek anlamda esnekliğe ihtiyaç duyduklarını, kaliteden ödün vermeden, düşük üretim adetleri için hızlı değişimlere cevap verebilmeyi önemsedikleri gözlemleniyor. Bu çerçevede iş

birliğine dayalı kolaboratif robotlar küçük işletmeler için de daha fazla talep görecektir ve geleceğin iş modeli kolaboratif robotta olacak.

ÇOK FAZLA AVANTAJ SAĞLIYOR

Sağladıkları bu avantajların dışında insanla birlikte güvenli olarak iş birliğine dayalı çalışabilmesi, az alan kaplaması, esnek konumlandırılarak farklı görevler içinde kullanılabilmesi, hızlı kurulum ve programlama yapılabilmesi, robotun el ile hareket ettirilerek de programlanabilmesi, UR Akademi ile online olarak ücretsiz sunulan interaktif eğitim, 220 V güç gereksinimi ve az enerji tüketimi, UR+ ekosistemiyle Taş-Çalıştır ve Üretime Başla! konsepti vb. birçok avantaj ile kullanıcılarına kalite, esneklik, ergonomi ve maliyet avantajı sağlıyor. Universal Robots'un sağladığı bu avantajlar; kullanıcıların bulundukları iş alanında rekabetçi olmalarını sağlıyorlar.

Geniş uygulama alanları ile paletleme, paketleme, enjeksiyon makineleri, makine besleme, yapıştırma, boya, cıvatalama, kalite kontrol, alma bırakma, montaj, test ve laboratuvar işlemleri gibi küçük veya büyük işletmelerde üretim süreçlerinin farklı aşamalarında kullanılıyor.

24 SAAT BOYUNCA ÜRETİM MÜMKÜN

Cobot'lar genellikle basit bir süreci çalışanlarla hemen hemen aynı hızda gerçekleştirir, bu nedenle manuel olarak elde edilen üretim miktardan memnun olunan durumlar için operasyonlar otomatikleştirilebilir. Robota uygun yörüngeleri öğretmek ve maksimum taşıma kapasitesine dikkat ederek Cobot 24 saat boyunca üretim gerçekleştirilebiliyor. Böylece verimlilikte bir artış gözlemleniyor.



Yeni Trend: Evinizin ne kadar **AKILLI** olmasını istersiniz?

Uluslararası birçok şirkette Satış&Pazarlama Müdürü ve Genel Müdür koltuğuna oturan Ayşe Fügen Arda; 27 yıllık çalışma hayatı boyunca satış, pazarlama, finans ve yatırım konularında edindiği uzmanlığını, "Coldwell Banker Baras" çatısı altında sürdürüyor. "Lüks Konut Uzmanı" olarak.

Ayşe Fügen Arda, özel bir ruha sahip olan, farklı, sıra dışı ve lüks mülklerin doğru pazarlanması gerektiği vizyonu ile Los Angeles, Miami ve Barcelona'da aldığı Lüks Konut Satış Uzmanlığı eğitimlerinin ardından kendi liderliğinde ödüllü ekibiyle dünya lideri bir markanın çatısı altında hizmet sunuyor.

30 MİLYON EV AKILLI OLACAK

Artık sadece dünyada değil, ülkemizde de sıklıkla ismini duyduğumuz akıllı ev konsepti giderek yaygınlaşmaya başlıyor. Önümüzdeki 1 yıl içerisinde akıllı evlerin Avrupa'da 14 milyar dolar, tüm dünyada ise 50 milyar dolarlık bir pazar oluşturacağı ön görülüyor. Önümüzdeki 1 yıl içerisinde dünyada yaklaşık 30 milyon ev "akıllı" olacak. Türkiye'de ise 10 yıl içerisinde evlerin yaklaşık %30 kadarı akıllı ev sistemleriyle donatılacak.

PAZAR POTANSİYELİ YÜKSELİYOR

Statista araştırma firmasının raporuna göre 2017 yılında akıllı ev pazar hacmi 33.5 milyar

dolar olarak gerçekleşmiş. Statista'nın raporunda 2022 yılında ise global pazar hacminin yıllık 112 milyar dolar olması bekleniyor, 2015 yılında McKinsey araştırma firmasının sunmuş olduğu rapora göre ise 2025 yılındaki nesnelerin internetinin akıllı ev konseptinde oluşturacağı yıllık pazar potansiyelinin 200-350 milyar dolar civarında olacağı öngörülmüş.

GELECEKTE İYİCE YAYGINLAŞACAK

Akıllı evlere olan ilgi ve rağbet tüketici anketlerinde de görülüyor. Türkiye'deki son verilere göre 3 yıl içerisinde ev almayı planlayan insanların %28'i evlerinde akıllı ev ürünlerinin olmasını istiyor. Zaten akıllı ev ürünleri kullananların sayısı %12 civarında. Asıl patlamanın ise 5 yıl içerisinde gerçekleşeceği bekleniyor. Henüz bebek olarak nitelendirilen, teknolojinin emekleme safhasında olduğu akıllı evler, yakın geleceğimizde ciddi bir adaptasyon geçirerek iyice yaygınlaşacak gözüküyor. Peki akıllı evler neden bu kadar ilgi görüyor? %46'lık bir oranda güvenlik ön plana çıkıyor. Tasarruf, konfor ve eğlence geri kalan %54'lük kısmı oluşturuyor. Gelin akıllı evlerin tercih nedenlerini daha detaylı inceleyelim.

YENİ NESİL GÜVENLİK

Güvenlik sistemleri eviniz için iyi bir koruma sağlıyor olabilir ama akıllı evler yeni nesil bir koruma sunuyor. Çünkü akıllı evlerin gelişmiş ve artırılmış sensörleri sorunun ne olduğunu analiz edebiliyor; yani içeri bir kedi mi girmeye çalışıyor yoksa bir hırsız mı anlayabiliyor ve caydırıcı çözümler sunabiliyor. Üstelik güvenlik sorunu akıllı evler için sadece hırsız sorunu değil. Prizde bıraktığınız bir ütü, açık bıraktığınız bir pencere veya gaz sızdıran bir ocak. Bunların hepsini akıllı evler algılayabiliyor ve elektriği, doğalgazı kesebiliyor ve otomatik panjurları kapatabiliyor. Daha güven verici değil mi?

ZAMANDAN TASARRUF

Evde yaşananlara az müdahale ediyor olmanız sizin için zaman tasarrufu demektir. Işıkları kapatmayı, perdeleri indirmeyi, sabah kahveyi demlemeyi ve daha aklınıza gelen birçok ev işini sizin yerinize otomasyon sistemleri yapacak. Yakın gelecekte buzdolabı alışverişlerinizi buzdolabınızın internetten sipariş verebilecek, bozulan ürünleri çöpe atabilecek ve hatta kilo durumunuza göre yemeniz gereken sağlıklı ürünleri belirleyecek.

MALİYETLER ÇOK YÜKSEK DEĞİL

Akıllı ev sistemlerinin oldukça pahalı olduğu düşünülüyor ama aslında 100 metrekarelik bir evde ortalama ek maliyet %3-5 arasında değişiyor. Üstelik güzel haber, bu ek maliyetin kısa süre içerisinde kendi parasını çıkaracak olması. Enerji tasarrufu yaptıran akıllı evler sayesinde düşen elektrik, su, doğalgaz faturaları hayal değil!

Eve gelmeden evi ısıtan veya soğutan, siz yokken bahçenizi sulayan, eve girdiğiniz anda ışıkları açan, rahatlatıcı bir müzik koyan, güneşin konumuna göre güneşlikleri ayarlayan veya uyku düzeninizi algılayıp uyandığınız anda panjurları açan bir sistem düşünün. Akıllı evlerin konforla ilgili nimetleri saymakla bitmez.





destek@cukurovakargo.com.tr

MEGA
Çukurova Kargo ile
Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36

MEGA ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA
Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx)
Batı Sevkiyat 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr | info@cukurovakargo.com.tr

**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**



PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı

Kırma Makinesi

Yıkama Havuzu

Aglomer Makinesi

PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi

Granül Makinesi

Shredder

ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com