



# kobigündem®

Gündem Oluşturur

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 8 SAYI: 44 EYLÜL-EKİM 2017

## ULUIŞIK Plastik LTD.

ürün çeşitliğini artırdı

➤ 22'DE



ULUIŞIK Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü  
**VEDAT ULUIŞIK**

## ÜNALLAR Makine LTD.

imalat kapasitesini artırdı

➤ 8'DE



Ünallar Makine LTD. İşletme Sahibi  
**MURAT OKUR**

ÇÜ 'Araştırma Üniversiteleri' listesinde  
➤ 6'DA

Ar-Ge İnovasyon Zirvesi'ne büyük ilgi  
➤ 16'DA

Kimyadan 8 ayda 10,6 milyar dolarlık ihracat  
➤ 7'DE

Dünyanın en büyük bulgur tesisi  
➤ 10'DA

MÜSİAD uluslararası iş dünyasını New York'ta buluşturdu  
➤ 12'DE

Elektronik atıklar ekonomiye kazandırılacak  
➤ 14'TE

Yerli üretici, Uzak Doğu'yla rekabet ediyor  
➤ 18'DE

Moskova Türk Ticaret Merkezi yıl sonunda faaliyete geçecek  
➤ 15'TE

## POLEKS DRY

**ÇİFTÇİNİN CEBİNİ DEĞİL, TAHİLİNİ KURUTUYORUZ**

**Metçağ**

Makine İmalat  
İlgili Yurt. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T. +90 322 429 11 12 - F. +90 322 429 10 12 - G. +90 541 640 29 73  
Yeşiloba Mah. 46257 Sk. Yetsan Sanayi Sitesi No: 3/AF-29 Seyhan / ADANA

polleksdry.com info@polleksdry.com f polleksdry





GEMSA BOYA  
bir AYDIN İNŞAAT kuruluşudur

*Türkiye'nin Rengi*



[www.gemsaboya.com.tr](http://www.gemsaboya.com.tr)

#BoylıklarVarılacaktır.



[www.ulucanplastik.com.tr](http://www.ulucanplastik.com.tr)



# ULUCAN PLASTİK

Yeşiloba Mah. Orta Ölçekli  
Sanayi Sitesi 46239 Sokak  
No: 12/A Seyhan/Adana

0.322 428 81 36

0.322 428 81 37

0.546 483 20 87

## ÜRETİMİMİZ

Atlet Hışır Poşet  
(Her renk ve ebatlarda)

Geri Dönüşüm Çöp Poşeti

[info@ulucanplastik.com.tr](mailto:info@ulucanplastik.com.tr)





**KOBİGÜNDEM**  
**REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ**

**kobigündem**

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ  
YIL: 8 SAYI: 44  
EYLÜL - EKİM 2017

**İmtiyaz Sahibi**  
**ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:**

**Hayati ÇETİNKAYA**  
+90 532 736 26 94

**İstanbul Temsilcisi:**  
Zeki Gökhan ÖNER  
+90 532 522 66 86  
info@kobijans.net

**Antalya Temsilcisi:**  
Ertuğrul ÇETİNKAYA  
+90 538 346 54 22  
tugrulcet@hotmail.com

**Görsel Tasarım:**  
Mustafa MORKOYUN  
+90 546 483 20 87  
child\_play@windowslive.com

**Yayın Danışma Kurulu:**  
Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.  
Mehmet YILMAZ - YIL-KİM Kimya Ltd. Şti.  
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.

**Hukuk Danışmanı:**  
İshak ARIÖĞLU  
+90 (322) 351 19 91

**Mali Müşavir:**  
Musa YILMAZ  
+90 (322) 457 71 49



**KOBİGÜNDEM**  
**REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ**

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16  
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI  
FG-7A Kat: 5 D: 11  
Yüreğir / Adana

**www.kobigundem.com**  
**kobigundem@kobigundem.com**  
+90 532 736 26 94

**Baskı:**  
Eren Ofset  
+90 532 778 99 87

**Renk Ayrımı:**  
REPRO PARK  
+90 322 458 47 00

**Dağıtım:**  
Sera Dağıtım Ltd. Şti.  
+90 (322) 458 55 56  
**www.seradagitim.com**

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan  
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz  
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve  
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık  
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.

Baskı Tarihi: 27.07.2017

Yaygın, süreli yayın.

Merhaba,

Çukurova'da yaz dönemini geride bıraktık. Son dönemlerde sıcaklığın, mevsim normallerinin 5-6 derece üzerinde seyretmesi, hiç kuşkusuz çalışmalarımızı bir hayli zorlaştırdı. Şimdi yeni bir döneme girmiş olmakla birlikte, daha verimli bir çalışma sürecine başlamış olduk. 2017-2018 Eğitim ve Öğretim Yılı'nın başlaması da her dönem olduğu gibi daha da bir hareketliliği beraberinde getirdi. Öncelikle bu yavrularımıza yeni dönemde başarı temennilerimizi iletirken, siz değerli işletme sahipleri, iş adamları ve çalışanlarımıza işlerinde büyük kolaylıklar dileriz.



Ve böyle bir dönemde, çok değerli sanayicilerimizin katkılarıyla hazırlanmış olduğumuz Kobigündem Dergisi 44. sayısını sizlerle buluşturmanın mutluluğu içerisindeyiz. Her sayımızda olduğu gibi birbirinden değerli üretici firmaların faaliyetlerini, üretimlerini sizlerle paylaşıyoruz. Tüm bu çalışmalarımızla birlikte, verimli sonuçlar alacağınızı ümit ederiz. Bu doğrultuda hazırladığımız Kobigündem Dergisi Eylül-Ekim sayısını değerlendirmelerinize sunar, iş birliğimizin artarak devam etmesini ümit ederiz.

Bu sayımızda, plastik sektörü ve makine imalat sektörlerinde faaliyet yürüten önemli firmalarımızın ekonomiye katkıları büyük oldu. Özellikle plastik sektörde poşet imalatı yapan ULUIŞIK Plastik, aylık 160 ton üretim kapasitesiyle sektörde başarılı çalışmalar yürütüyor. Vedat Uluışık yönetiminde Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'ndeki tesisinde faaliyet yürüten firma; öz kaynaklarıyla üretim hatlarına yaptığı makine yatırımlarıyla birlikte üretim kapasitesini artırmanın yanı sıra, ürün çeşitliliği ve yeni ürün imalatına da başladı. Baskılı ve baskısız poşet üretimi yapan firma, ilave yatırımlarla birlikte F2 naylon torbası üretimine de start verdi. Türkiye geneli satış noktalarıyla toptan satış hizmeti veren ULUIŞIK Plastik, yeni dönemde Ortadoğu ve Avrupa ülkelerine ihracat yapma hedefini gerçekleştirerek, sektörde başarı grafiğini en üst seviyelere çıkarmayı amaçlıyor.

Yine bu sayımızda uzunca yer verdiğimiz ÜNALLAR Makine, ilk ihracatını gerçekleştirmenin sevincini bizlerle paylaştı. Uzun yıllardan bu yana torna, makine yedek parçası, piston vs gibi faaliyetleriyle imalat sektöründe hizmet veren firma, son dönemde yaptığı araştırmalarla birlikte, plastik kauçuk zemin kaplama makinesi imalatına başladı. Plastik kauçuk zemin kaplama makinesi imalatıyla bölgede tek firma konumunda olan ÜNALLAR Makine, Türkiye pazarının yanı sıra, ilk ihracatını da gerçekleştirmiş oldu. Plastik kauçuk zemin kaplama makinesiyle ihracat hedefini büyütmeyi amaçlayan firma, Murat Okur yönetiminde çalışmalarını sürdürüyor.

Biz de Kobigündem Dergisi olarak bölgemizdeki bu gelişmelerle birlikte, yeni sayımızı sizlerle paylaşmanın sevincini yaşıyoruz. Beklentimiz ve temennimiz, bölgemizin ekonomik olarak daha da gelişmesidir. Bu da siz değerli KOBİ'lerimizin yeni yatırımlarıyla mümkün olacaktır. Bu vesile ile siz değerli üreticilerimize büyük kolaylıklar diler, bir sonraki sayımızda buluşmak ümidiyle işlerinizin, bol bereketli kazançlar getirmesini umut ederiz.

*Hayati Çetinkaya*

Kobigündem Dergisi İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com





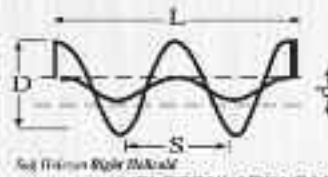


# ÇELİK HELEZON

info@celikhelezon.com.tr  
www.celikhelezon.com.tr



| D           | S          | d          | D           | S          | d          |
|-------------|------------|------------|-------------|------------|------------|
| Dış Çap mm. | Heliks mm. | İç Çap mm. | Dış Çap mm. | Heliks mm. | İç Çap mm. |
| 80          | 80         | 27         | 200         | 200        | 60         |
| 100         | 100        | 33         | 200         | 200        | 49         |
| 120         | 120        | 27         | 210         | 210        | 49         |
| 120         | 120        | 33         | 220         | 220        | 49         |
| 125         | 125        | 33         | 220         | 220        | 60         |
| 130         | 130        | 33         | 230         | 230        | 60         |
| 140         | 140        | 34         | 230         | 230        | 49         |
| 140         | 140        | 42         | 250         | 250        | 60         |
| 150         | 150        | 33         | 250         | 250        | 76         |
| 150         | 150        | 42         | 270         | 270        | 60         |
| 160         | 160        | 49         | 270         | 270        | 76         |
| 160         | 160        | 42         | 280         | 280        | 60         |
| 165         | 165        | 34         | 280         | 280        | 76         |
| 165         | 165        | 42         | 300         | 300        | 76         |
| 165         | 165        | 49         | 300         | 300        | 90         |
| 170         | 170        | 42         | 315         | 315        | 78         |
| 170         | 170        | 49         | 330         | 330        | 76         |
| 180         | 180        | 33         | 330         | 330        | 90         |
| 180         | 180        | 42         | 350         | 350        | 90         |
| 180         | 180        | 49         | 380         | 380        | 115        |
| 180         | 180        | 60         | 400         | 400        | 90         |
|             |            |            | 400         | 400        | 115        |
|             |            |            | 425         | 425        | 115        |



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

| ÇAP/DIAMETER | 100x100 | 125x125 | 150x150 | 165x165 | 180x180 | 200x200 | 220x220 | 220x220 |
|--------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| 80 Rpm       | 1.290   | 2.393   | 4.350   | 5.790   | 7.320   | 10.320  | 13.730  | 15.890  |
| 100 Rpm      | 1.610   | 3.158   | 5.400   | 7.240   | 9.400   | 12.900  | 17.160  | 19.810  |
| 125 Rpm      | 2.020   | 3.943   | 6.800   | 9.050   | 11.750  | 16.120  | 21.480  | 24.620  |

| ÇAP/DIAMETER | 200x200 | 270x270 | 300x300 | 330x330 | 350x350 | 380x380 | 400x400 |
|--------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| 80 Rpm       | 1.290   | 2.350   | 4.350   | 5.790   | 7.520   | 10.320  | 13.730  |
| 100 Rpm      | 1.610   | 3.150   | 5.400   | 7.240   | 9.400   | 12.900  | 17.160  |
| 125 Rpm      | 2.020   | 3.940   | 6.800   | 9.050   | 11.750  | 16.120  | 21.480  |

## Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.  
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04





## Çukurova Üniversitesi 'Araştırma Üniversiteleri' listesinde

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından araştırma üniversiteleri açıklandı. 58 devlet üniversitesinin niyet beyanında bulunup, ilk etapta 25 devlet üniversitesinin belirlendiği; 2017-2018 Yükseköğretim Akademik Yılı Açılış Töreni'nde asıl ve yedeklerin açıklandığı listede Çukurova Üniversitesi'nin de yer alması büyük sevinç yarattı.

Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Asıl ve yedek olarak isimlerini saydığım bu araştırma üniversitelerimize yükseköğretim alanındaki hedeflerimize ulaşma konusunda çok büyük görevler düştüğünü bir kez daha hatırlatmak istiyorum" dedi. 2017-2018 Yükseköğretim Akademik Yılı Açılış Töreni Cumhurbaşkanlığı Külliyesi Beştepe Millet Kongre ve Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi. YÖK Başkanı Prof. Dr. Yekta Saraç, YÖK yönetim kurulu, üniversite rektör ve senato üyeleri ile öğrencilerin de katıldığı törende, Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Kibar ve üniversite senato üyeleri de hazır bulundu. Açılış Töreninde konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Türkiye'yi

uluslararası alanda en üst düzeyde temsil edecek araştırma üniversitelerinin geçen yıl tespit edilmesi ve bunların özel olarak desteklenmesi yönündeki talimatını anımsattı.

### ÜNİVERSİTELERİMİZE BÜYÜK GÖREVLER DÜŞÜYOR

"Bugün tüm bu konularda önemli bir mesafe katedildiğini memnuniyetle görüyorum" diyen Cumhurbaşkanı Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Misyon farklılaşması ve ihtisaslaşma projesi kapsamında araştırma üniversitelerinin belirlenmesiyle ilgili çalışma tamamlanmış durumda. Şimdi sizlere araştırma üniversitesi olarak tespit edilen 10 üniversitemizi alfabetik sıraya göre açıklamak istiyorum, Ankara Üniversitesi, Boğaziçi Üniversitesi, Erciyes Üniversitesi, Gazi Üniversitesi, Gebze Teknik Üniversitesi, Hacettepe Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi, İzmir Yüksek Teknoloji Üniversitesi ve Orta Doğu Teknik Üniversitesi. Bu alanda yedek olarak belirlenen üniversiteler de; Çukurova Üniversitesi, Ege Üniversitesi, Selçuk Üniversitesi, Uludağ Üniversitesi, Yıldız Teknik Üniversitesi. Asıl ve yedek olarak isimlerini saydığım bu araştırma üniversitelerimize yükseköğretim alanındaki hedeflerimize ulaşma konusunda çok büyük görevler düştüğünü bir kez daha hatırlatmak istiyorum."

Kalite Kurulu'nun da oluşturulduğunu dile getiren Cumhurbaşkanı Erdoğan, bu kurul sayesinde yükseköğretim çalışmalarının, idari ve mali açıdan bağımsız bir kalite güvence sistemine kavuşturulduğunu söyledi.

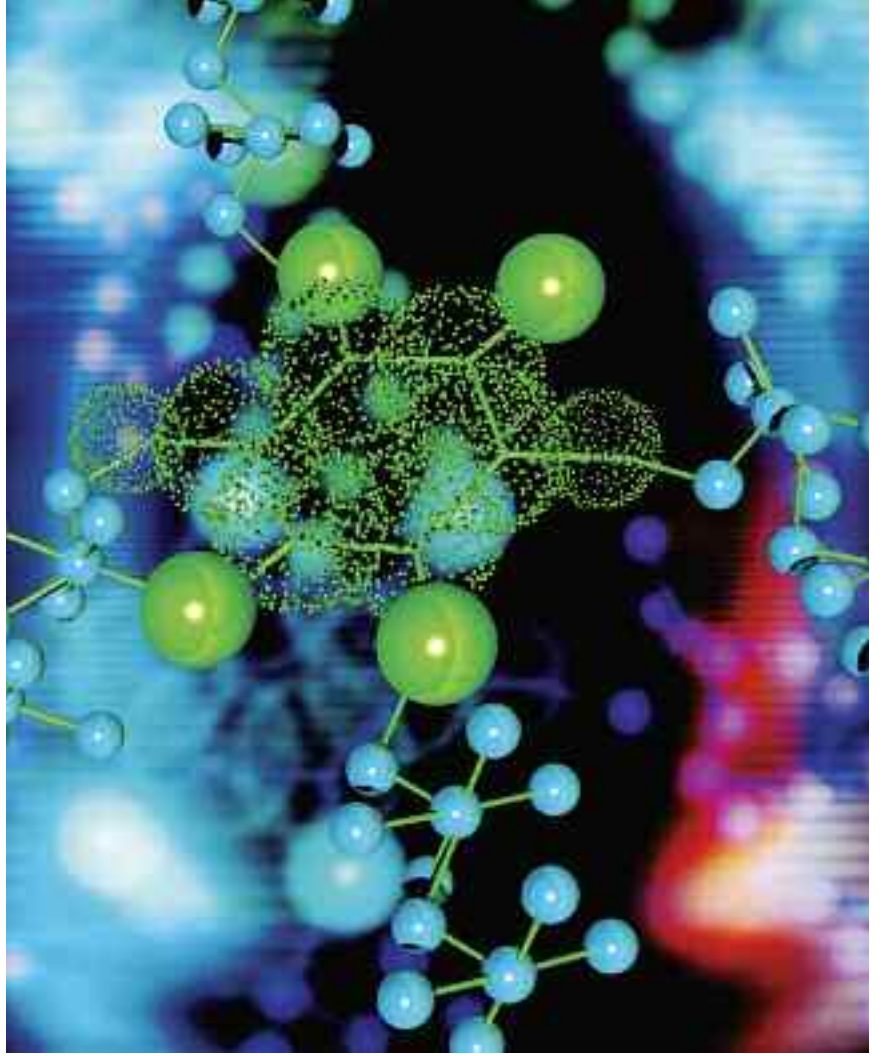






KİMYADAN 8 AYDA 10,6  
MİLYAR DOLARLIK İHRACAT

## Kimya sektörü Ağustos ayındaki yüzde 21'lik rekor artışla sevindi



Kimya ihracatından güzel haberler gelmeye devam ediyor. Ağustos ayındaki yüzde 21'lik rekor artış kimya ihracatçısına çifte bayram yaşattı. İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) verilerine göre; Ağustos ayında kimya ihracatı geçtiğimiz yılın aynı ayına göre değerinde yüzde 21 artarak 1 milyar 465 milyon dolara ulaştı.

**S**ektörün sekiz aylık dönemdeki ihracatı ise yüzde 15,21 artış ile 10 milyar 606 milyon dolar oldu. Geride bıraktığımız ayda Türkiye ihracatının üzerinde artış rakamlarına ulaşan sektör ihracata en çok katkı sağlayan üçüncü sektör konumunu sürdürdü.

### İHRACATTA REKOR ARTIŞ

Kimya sektörü yükseliş ivmesini sürdürerek yeni bir rekora imza attı. Ağustos ayında ihracatını yüzde 21 artırarak 1 milyar 465 milyon dolarlık ihracat gerçekleştiren kimya sanayi yılın geri kalanında da performansını korumaya odaklandı. Geçtiğimiz ay en çok ihracat yapılan ilk on ülke arasında yer alan Birleşik Arap Emirlikleri'ne yüzde 297, Çin'e yüzde 106 ve ABD'ye yüzde 77 oranında yüksek oranda artışlar gerçekleşti. Ağustos ayında en çok ihracat yapılan ilk on ülke şu şekilde sıralandı: Birleşik Arap Emirlikleri, Irak, Almanya, ABD, Çin,

Yunanistan, İngiltere, İran, İtalya, Mısır.

### PLASTİK İLK SIRADA

Alt sektörlerde yaşanan yükselişler Ağustos ayında kimya ihracatına ivme kazandırdı. Plastikler ve mamulleri yüzde 15 artış ve 481 milyon 528 bin dolarlık ihracatla alt sektörler bazında ilk sırada yer aldı. Ağustos'ta mineral yakıtlar, yağlar ve ürünleri yüzde 32 yükselişle 286 milyon 846 bin dolarlık ihracatla ikinci sırada yer alırken üçüncülüğü ise yüzde 46 artış ve 140 milyon 330 bin dolarlık ihracatla anorganik kimyasallar üstlendi. Geçtiğimiz ay organik kimyasallarda da yüzde 84 artış yaşandığı görüldü.

### 15,5 MİLYON DOLARLIK HEDEF

Kimya sektörünün Ağustos ayı performansını değerlendiren İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, Ağustos ayı rakamlarının, ihracatımızı artırmak için var güçleriyle çalışan firmalara güzel bir bayram hediyesi ve moral olduğunu dile getirdi. Akyüz, değerlendirmesine şöyle devam etti: "Ağustos ayında Türkiye'nin ihracatı yüzde 11,9 artarken kimya sektörümüzün yüzde 21 artış başarısı göstermesinden son derece mutluyuz. Türkiye ihracatına en çok katkı sağlayan üçüncü sektör konumumuzu Ağustos ayında da sürdürdük. 2017 yılına son derece hızlı başladık ve aynı hızla ivmemizi düşürmeden ihracatımızı artırmaya devam ediyoruz. Yılın geri kalanında da ihracattaki artışımızı sürdürmeyi bekliyoruz. Plastikler ve mamulleri, mineral yakıtlar, yağlar ve ürünleri, ve organik kimyasallar, kauçuk, kozmetik, medikal gibi pek çok güçlü alt sektöre sahibiz. Tüm bu sektörlerimiz yıl sonu için belirlediğimiz 15,5 milyon dolarlık ihracat hedefine ulaşma konusunda elimizi güçlendiriyor. Kimya sanayicileri olarak önümüzdeki dönemlerde de ülke ekonomisine ve ihracatına en fazla katkıyı sunabilmek için çalışmalarımızı yoğun bir şekilde sürdüreceğiz."



İKMİB  
Yönetim Kurulu  
Başkanı  
**MURAT AKYÜZ**



# ÜNALLAR Makine LTD.

## üretim kapasitesini artırdı



Plastik kauçuk zemin kaplama makinesi imalatında kapasitesini artıran ÜNALLAR Makine seri üretime başladı.

**A**dana'da hidrolik pnömatik ve makine imalat sektöründe faaliyet yürüten Ünallar Makine LTD., imalatını yapmış olduğu plastik kauçuk zemin kaplama makinesi ile kapasitesinde önemli bir artış sağlayarak, Irak ve İran'a ilk ihracatını yaptı. Adana Metal Sanayi Sitesi'ndeki işletmesinde faaliyet yürüten firma, sektörde 44 yıllık bir tecrübeyle çalışmalarını sürdürüyor. 2017

yılı başlarında kurumsallaşma yolunda da önemli adımlar atan firma, Ünallar Makine Hidrolik Pnömatik İmalat İth. İhr. San. ve Tic. Ltd. Şti. olarak sektörde faaliyetlerine devam ettiriyor.

### MAKİNE İMALATINA AĞIRLIK VERDİ

İmalat sektöründe köklü bir geçmişe sahip olduklarını ve babadan oğula geçen bir deneyim ile faaliyet yürüttüklerini söyleyen ÜNALLAR Makine LTD. İşletme Sahibi Murat Okur, 1973 yılından bu yana imalat sanayi sektöründe faaliyette bulunduklarını belirtti. Okur, "2005 yılından itibaren işletmenin tüm sorumluluklarını üstlenerek, babamdan devralmış oldum. Süreç içerisinde mevcut işlerimizin yanı sıra, yaptığımız Ar-Ge çalışmalarıyla makine imalatına ağırlık vermeye odaklandık. 2017 yılı başlarında bu hedefimizi gerçekleştirerek, makine imalatında önemli gelişmeler kaydettik. Pek çok alanda kullanılan plastik kauçuk zemin kaplama makinesinin üretimine başladık. Geldiğimiz nokt itibarıyla plastik kauçuk zemin kaplama makinesi imalatında seri üretime geçmiş durumdayız" dedi.

### İHRACATA BAŞLADI

İmalatını yapmış oldukları plastik kauçuk esnek zemin kaplama makinesiyle ilk ihracatlarını Irak ve İran'a gerçekleştirdiklerini ifade eden Murat Okur, açıklamalarına şu şekilde



Ünallar Makine LTD.  
İşletme Sahibi **MURAT OKUR**





ÜNALLAR Makine LTD.  
İşletme Sahibi  
Murat Okur, seri üretimini  
yaptıkları Plastik  
Kauçuk Zemin  
Kaplama Makinesi'yle;  
altıgen kauçuk,  
kare kauçuk ve  
pazıl kauçuk  
zemin kaplama  
işlemlerinin  
gerçekleştirile-  
bildiğini söyledi.



devam etti: "2017 yılı içerisinde toplamda beş adet plastik kauçuk zemin kaplama makinesini yurt dışına gönderdik. Böylelikle Kuzey Irak, Erbil ve İran başta olmak üzere ihracatımızı gerçekleştirmiş olduk. Yine beş adet makinemizi de yurtiçi piyasaya vermiş olduk. Önümüzdeki dönemde ihracata ağırlık vermeyi düşünüyoruz. Yaptığımız görüşmelerle ihracat hedefimizi büyütmeyi öngörüyoruz. 2018 yılı içerisinde mevcut ihracatımızı ikiye katlamayı hedefliyoruz."

#### YOĞUN TALEPLER ALIYOR

Plastik kauçuk zemin kaplama makinesinin pek çok alanda kullanıldığını ifade eden ÜNALLAR Makine LTD. İşletme Sahibi Murat Okur, "Seri bir şekilde imalatını yapmış oldu-

ğumuz plastik kauçuk zemin kaplama makinesiyle; altıgen kauçuk, kare kauçuk ve pazıl kauçuk zemin kaplama işlemleri gerçekleştirilebilmekte. Belediyeler, müteahhitler ve inşaat sektörü başta olmak üzere, pek çok sektörden yoğun talepler almaya başladık. Plastik kauçuk zemin kaplama makinesi imalatımızla Türkiye geneline hitap ediyoruz. Yakın dönem içerisinde Adana başta olmak üzere, Bursa ve diğer illere plastik kauçuk zemin kaplama makinesi satışlarımızı gerçekleştirdik" diye konuştu.

#### AĞIR SANAYİ GRUBU DEVAM EDİYOR

Çimento, makine sanayi, iş makineleri, tekstil, hurda ve geri dönüşüm makineleri imalatı yapan firmalar başta olmak üzere

ağır sanayi gruplarına da hitap ettiklerini vurgulayan Murat Okur, sözlerini şöyle tamamladı: "Hidrolik güç ünitesi, hidrolik silindirler, kauçuk pres makineleri, yatay ve dikey hurda presi makineleri imalatını yapmaktayız. Ayrıca bakım onarım işlerini de yine kendi bünyemizde yürütmekteyiz. Özellikle bölgede pres makineleri imalatında tek firma konumunda olduğumuzu belirtmek isterim. Bu imalatlarımızla büyük çoğunlukta ağır sanayiye hitap ediyoruz. Gelişen iş potansiyelimizle birlikte 2017 yılı başında şirketleşerek kurumsallaşmanın ilk adımlarını attık. Bu bağlamda önemli aşamalar kaydettiğimizi düşünüyoruz. Uzun yıllara dayanan tecrübelerimizle firmamızı ulusal ve uluslararası pazarlarda güçlendirmeyi amaçlıyoruz."





# Dünyanın en büyük bulgur tesisi Mardin'de

Mardinli İpek Bulgur, yıllık 70 bin ton üretimle Türkiye'nin en büyük bulgur üreticisi ve ihracatçısı. Mardin'in kendine has bulgurunu dünyaya tanıtmayı hedefleyen marka, yıllık ihracatını 40 bin tona çıkardı ve yeni pazar arayışları için atağa kalktı.



İpek Bulgur'un ihracatında en büyük payı 35 bin ton ile Irak, Suriye, Ürdün, Suudi Arabistan gibi Ortadoğu ülkeleri alıyor. Ayrıca Almanya başta olmak üzere Avrupa ülkelerine 3 bin ton ve aralarında Japonya'nın da bulunduğu diğer ülkelere de 2 bin ton Mardin bulguru ihraç ediyor. İpek Bulgur'un Mardin'deki fabrikası, dünyanın en büyük bulgur üretim tesisi olma özelliği taşıyor.

## MARDİN'DEN DÜNYAYA

Türkiye'nin en büyük bulgur üreticisi ve ihracatçısı İpek Bulgur, yıllık 70 bin ton üretimiyle Türkiye'nin bulgur devi haline geldi. Çeyrek asırlık bir Mardin markası olan İpek Bulgur, büyük çoğunluğu Ortadoğu ülkelerine olmak üzere, yıllık ihracatını 40 bin tona çıkardı. Dünyanın en büyük bulgur üretim tesisi ne sahip İpek Bulgur, üretiminin yüzde 45'ini Ortadoğu'da Irak, Suriye, Ürdün, Suudi Arabistan'ın yanı sıra Almanya ve Japonya gibi ülkelere ihraç ediyor. Tüm üretimini Mardin Ovası'nın demir ve mineral bakımından oldukça zengin topraklarında yetiştirilen özel buğdaydan yapan İpek Bulgur, kalite ve ürün çeşitliliği ile öne çıkıyor.

## TÜRKİYE DÜNYANIN EN BÜYÜK BULGUR ÜRETİCİSİ

İpek Bulgur Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Mardin Bulgur İmalatçıları Derneği Başkanı Faysal Sun, yurt dışında yeni pazarlar ararken yurt içinde de pazar paylarını büyütme için yeni ürünler geliştirmeye önem verdiklerini söyledi. Sun, Türkiye'nin dünyanın en büyük bulgur üreticisi olduğunu belirterek, Türkiye'nin, yüzde 25'i Mardin'de olmak üzere yıllık 1 milyon ton bulgur ürettiğini, bunun 250 bin tonunun ihraç edildiğini dile getirdi. Sun, İpek Bulgur'un 40 bin ton ihracat ile Türkiye'de ilk sırayı aldığına dikkat çekti.

## ORTADOĞU BAŞI ÇEKİYOR

Bulgurun Mardin'in en önemli tarım ürünü olduğunu belirten Faysal Sun, "40 bin tona çıkardığımız ihracatta en büyük payı Irak, Suriye, Ürdün, Suudi Arabistan gibi Ortadoğu ülkeleri alıyor. İpek Bulgur olarak ihracatımızın yaklaşık 35 bin tonu sadece bu ülkelere gidiyor. Ayrıca Almanya başta olmak üzere Avrupa ülkelerine 3 bin ton ve aralarında Japonya'nın da bulunduğu diğer ülkelere de 2 bin ton ihraç ediyoruz" dedi.

## AVRUPA KAPISINI "TEBBULE" İLE AÇIYORUZ

Avrupa'da Ortadoğulu göçmen nüfusun çoğalmasıyla beraber bulgur tüketiminin arttığına dikkat çeken Sun, Avrupalıların da bu kültürden etkilenecek bulgura yönelmeye başladıklarını söyledi. Avrupa'da evde yemek yapma alışkanlığının düşük olduğunu hatırlatan Sun, paket yemek sektöründe en çok satılan ürünlerden olan ve kısıra benzemekle birlikte daha çok yeşillik içeren "tebbule" salatasında bulgur kullanımının ihracattaki artışta rol oynadığını dile getirdi. Sun, bulgurun fakir yiyeceği olarak görüldüğünü, ancak son yıllarda sağlıklı beslenme bilincinin artmasıyla hak ettiği ilgiyi görmeye başladığına dikkat çekti. Sun, "Protein değeri yüksek bir gıda olan bulgur, ıspanak kadar demir içeriyor. Gelişen vegan yemek kültürü de özellikle Avrupa'da bulguru daha popüler hale getiriyor. Aynı zamanda bütün ülkelerin askeri stoklarında kolay pişirilmesi, uzun süre dayanması ve tok tutması nedeniyle baş köşede yer alıyor" dedi.



İpek Bulgur Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Mardin Bulgur İmalatçıları Derneği Başkanı **Faysal Sun**





# ASLANLAR®

## ALÜMİNYUM PROFİL



- Standart Profiller
- Cephe Profilleri
- Yalıtımsız Sistem Profilleri
- Yalıtımlı Sistem Profilleri
- Güneş Kırıcı Profiller
- Cam Balkon Profilleri
- Küpeşte Profilleri
- Aksesuar Profilleri
- Klima Profilleri
- Panjur Profilleri
- Sineklik Profilleri



- Zemin ve Süpürgelik Profilleri
- Sigma Profilleri
- Muhtelif Profiller
- Duş Kabini Profilleri
- Enerji Profilleri
- Mobilya ve Ray Dolap Profilleri
- Perde Profilleri
- Soğutucu Profiller
- Denizlik Profilleri

Aslanlar Alüminyum 60.000 m<sup>2</sup> açık alan, 27.000m<sup>2</sup> kapalı alanda 1800, 1200, 1000 ve 900 tonluk Alüminyum Ekstrüzyon presleri üretim yapmaktadır. Aylık 450 ton kapasiteli elektrostatik toz boya tesisi ve aylık 500 ton kapasiteli eloksal tesisiyle, Türkiye geneli geniş bayi ağı ve yurtdışında 13 ülkeye ihracatla kaliteyi ve özgüveni ön planda tutarak hizmet vermektedir.



**winas®**  
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

**ASSOLAR**  
GLASS VACUUM TUBE

ASLANLAR METAL ALM. PVC. PLS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.  
Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis - Adana / TÜRKİYE

Tel: +90 322 394 45 10 (3 Hat) Fax: +90 322 394 45 13 E-mail: aslanlarmetal@aslanlarmetal.com • www.aslanlarmetal.com







## MÜSİAD uluslararası iş dünyasını New York'ta buluşturdu

MÜSİAD, iş dünyasını 'Dünya İş Zirvesi'nde (World Business Summit) buluşturdu. 72. Birleşmiş Milletler Genel Kurulu haftasında New York'ta gerçekleştirilen organizasyonda, finans, teknoloji, inşaat, medya-iletişim, gıda-tarım gibi birçok sektörün temsilcilerini bir araya getirdi.



MÜSİAD Genel Başkanı  
**Abdurrahman Kaan**

**Z**irvede, Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan ve iş dünyasının çok sayıda üst düzey yöneticisi konuşmalar yaptı. MÜSİAD USA'nın öncülüğünde gerçekleşen organizasyonda, Türkiye ve Amerika dışında Fransa, İtalya, Azerbaycan, Makedonya, Suudi Arabistan gibi farklı ülkelerden konuşmacı ve katılımcılar yer aldı.

### BİRÇOK KONU ELE ALINDI

MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, zirvenin açılışında yaptığı konuşmasını; New York ve İstanbul gibi dünyanın iki büyük yaşam ve cazibe merkezinin karşılaştırmasından hareketle etkileşim, iletişim ve benzerlikler vurgusuyla başlattı. Kaan konuşmasında medeniyet ve medeniyetlere has davranış biçimleri, yeni jeopolitiğin parametreleri, terör ve bundan etkilenen insanlık ve inanç kavramları, ticaret diplomasisi, risk ve tehdit algılamaları, para kavramının tanım ve istikamet değişikliği gibi hususların altını çizdi.

### DÜNYAYA NASIL BAKARSAN O ŞEKİLDE GÖRÜRSÜN!

MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, "Dünyada her şey hangi pencereden baktığınla ilişkilidir: Bir fotoğraf merceğinden mi yoksa pencereyi açıp çıplak gözle mi? New York, genç kıtanın cazibe merkezidir, bir buluşma merkezidir. Bunu kimse yadsıyamaz. Merceğin diğer ucunda ise İstanbul vardır. New York ve İstanbul birbirine elbette sınır komşusu değildir an-

cak yeni dünyada jeopolitik, artık sınırlar ötesi komşulukların güç alanıdır. Anahtar kelime, ticarettir. Aslında bu kadar iş insanı buraya, aynı dünyayı bir mercekten değil, çıplak gözle izlemeye gelmiştir" dedi.

### TİCARET, SİYASETEN BAĞIMSIZ İŞLEMİYOR

Kaan konuşmasında, "Bizler iş insanları olarak, yaşamak ve hayatta kalmak için gerekli benzer şartları üretmekle mükellefiz. Yani, ürünleri, hizmetleri, teknolojileri, pazarları. Ama ticaret, siyasetten bağımsız işlemiyor. Buradaki mercekten bakıldığında görülen Türkiye'yi, bir de yakından, objektif gözle izlemek lazım diye düşünüyorum. Anahtar kelime, jeopolitiğin yeni kozu, yani manipülasyon. İnanmak gerekiyor. Türkiye artık daha seçici ve milli çıkarlarına uygun bir iktisadi ve ticari harita üzerinde yürüyor. Milli ekonomisini bu kez dünya üretim atlasındaki kozlarına, güç ve fırsatlarına uygun olarak şekillendiriyor. Türkiye sermayenin dağınıklığını değil, bütünlüğünü savunuyor. Kendi milli ve dini değerlerini de göz ardı etmeden Dünya ticaretindeki SWOT matrisini kuruyor. Bu nedenle MÜSİAD olarak bizler, Amerika'da, 2018 sonuna kadar '50 eyalette 50 temsilcilik' hedefini izlemekteyiz. Bu sadece ABD'de değil dünyanın tüm ülkelerinde bir yayılma ve etkileşim alanı oluşturma stratejimize işaret ediyor" ifadelerini kullandı.





## " KURUMSAL BİLİŞİM DANIŞMANINIZ "

Bilişim alanında 15 yıldır faaliyet gösteren firmamız, sektörde aktif ve çözüm odaklı hizmet vermektedir. Güvenilir ve zamanında çalışma politikası ile değerli müşterilerine profesyonel hizmeti ulaştırmaktadır. Bu anlamda kurumsal ve kişisel teknoloji danışmanlığınızı yapan firmamız sektörün her alanında iş kalitenizi ve verimliliğinizi arttırmak için yanınızdadır.

### İŞ ALANLARI

#### TEKNOLOJİ DANIŞMANLIĞI

- ŞİRKET VERİ YAPISINI YASALARA UYGUN HALE GETİRME
- SATIN ALMA VE DONANIM YENİLEME
- SİSTEM STABİLİZASYONU SAĞLAMA
- İŞ VERİMLİLİĞİNİ ARTTIRMA
- GÜVENİLİRLİK VE KURUMSALLIĞI ARTTIRMA

#### HARDDISK ONARIM VE VERİ KURTARMA HİZMETİ

#### ALAN ADI KAYIT (REGISTER) HİZMETİ

#### HOSTING VE MAIL HİZMETİ

#### KİRALIK SUNUCU HİZMETİ

#### İŞLETMELERE ÖZEL YAZILIM DANIŞMANLIĞI

#### MOBİL UYGULAMA YAZILIM OLUŞTURMA VE GELİŞTİRME

#### VERİ GÜVENLİĞİ VE KURUMSAL YEDEKLEME SİSTEMLERİ

#### NETWORK GÜVENLİĞİ VE İYİLEŞTİRME

#### ONARIM VE YENİLEME HİZMETLERİ

#### SANALLAŞTIRMA HİZMETLERİ (AR – VR)

#### TEKNİK DESTEK HİZMETİ

### İLETİŞİM BİLGİLERİ

#### MARS BİLİŞİM

Tel : 0 322 999 58 68

Gsm : 0 555 421 24 59

Mail : mars@marsbilisim.co

Adres : Mahfesiğmaz Mh. 79147 Sk. Uğurcan Slt. No:5/B Çukurova / ADANA  
( TurgutÖzal Bulvarı Metropol Sinemaları Karşı Arası )





**ÇUKUROVA BELEDİYESİ ELEKTRONİK ATIKLARI TOPLUYOR**



## Elektronik atıklar yeniden ekonomiye kazandırılacak

Çukurova Belediyesi, geri dönüşüm uygulamaları kapsamında elektronik atıkların toplanması uygulaması başlattı.



**K**entin çeşitli noktalarına koyulan kutulara, ömrünü doldurmuş elektronik atıklar atılabilecek. Çevre Koruma ve Kontrol Müdürlüğü tarafından yürütülen uygulamayla, kullanım ömrünü tamamlamış olan elektrikli ve elektronik atıkların çevreye zararlarını ortadan kaldırılması, ayrıştırılarak, yeniden ekonomiye kazandırılması amaçlanıyor.

### GERİ DÖNÜŞÜME TAM DESTEK

Çukurova Belediyesi, çevreye zarar veren ama aynı zamanda ülke ekonomisi için değer taşıyan atık elektrikli ve elektronik eşyaların ekonomiye

kazandırılması için geri dönüşüm seferberliği başlattı. Çukurova Belediyesi, görüntü kirliliği oluşturan ve doğada uzun süre kaybolmayan elektronik aletlerin uygun yöntemlerle geri kazanımı yapılmasını hedefliyor. Evlerde ve işyerlerinde kullanılan faks, telefon, CD çalar, monitör, bilgisayar, TV, floresan lambalar, çamaşır makineleri, elektrikli süpürgeler, fırın, buzdolabı, klima gibi aletlerin toplandığı proje ile daha temiz, daha sağlıklı ve daha yeşil bir Çukurova için ekip-ler çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor.

### ATIK TOPLAMA KUTULARI

Küçük elektrikli mutfak aletleri, telefonlar, şarj cihazları, elektrikli çocuk oyuncakları, yazıcı, bilgisayar ise vatandaşlar tarafından, 2 toplama noktasına konulan dış mekan kutularına bırakılabilecek. Dış mekan kutuları, Kenan Evren Bulvarı üzerindeki Emekli Dinlenme Evi yanı ile Güzelyalı Kadın Sohbet ve Dayanışma Evi'nin yanına yerleştirildi. Vatandaşlar, kullanılmayan küçük elektronik aletlerini bu kutulara atabilecek. Buzdolabı, çamaşır makinesi, bulaşık makinesi, pişirme cihazları, elektrikli süpürge ve halı yıkama cihazları gibi büyük atıklar için belediye ekipleri çağrılabilir. Atık ve kullanılmaz durumda olan beyaz eşyalar, televizyon, bilgisayar, küçük ev aletleri, oyuncak, tıbbi cihazlar ve bunun gibi atık elektrik ve elektronik eşyaların toplanacağı uygulama ile belli aralıklarla konteynırdan alınacak atıklar, geri dönüşüm tesisinde depolanıp, oradan da bertaraf edilmek ya da geri kazanılmak üzere yetkili kurumlara ulaştırılacak.

### DOĞA DOSTU BELEDİYE

Kamuoyunda elektronik atıkların çöp olmadığı konusundaki bilinci arttırmaya yönelik başlattıkları çalışmayı çok önemseydiğini belirten Doğu Akdeniz Belediyeler Birliği (DABB) ve Çukurova Belediye Başkanı Soner Çetin, elektronik atıkların, toplam genel atıklar içinde önemli bir yer tuttuğunu söyledi. Çetin, "Elektronik atık çöp değildir. Vatandaşlarımızın bu konuda duyarlı hareket edeceğini ve başlattığımız çalışmanın başarılı olacağına inanıyorum. Çukurova Belediyemiz yaptığı çalışmalarla, doğa dostu belediye olma yönünde emin adımlarla ilerliyor. Geleceğin çevreyi korumakla mümkün olacağı inancıyla çalışmalarımızı sürdüreceğiz" dedi.





# Moskova Türk Ticaret Merkezi yıl sonunda faaliyete geçecek

Türkiye İhracatçıları Meclisi'nin (TİM) Coface'nin desteğiyle düzenlediği ve 10 ülkeyi kapsayan İhracat Pusulaları Programı, 'Rota: Rusya' etkinliği ile devam etti.



TİM Başkanı  
**MEHMET  
BÜYÜKEKŞİ**

**T**ürkiye İhracatçıları Meclisi Başkanı Mehmet Büyükekşi, hedef pazarlarda Türk Ticaret Merkezleri (TTM) açılışlarının devam ettiğini, Moskova TTM'nin yıl sonunda faaliyete geçeceğini söyledi. İhracat Pusulaları, Rota: Rusya etkinliğinde konuşan Büyükekşi, "34 bin metrekare alanda firmalarımız ürünlerini Türk müşterilerine ilk elden sergileyecekler. Mobilya, tekstil, hazır giyim ve deri sektörlerinden talep topluyoruz" diye konuştu.

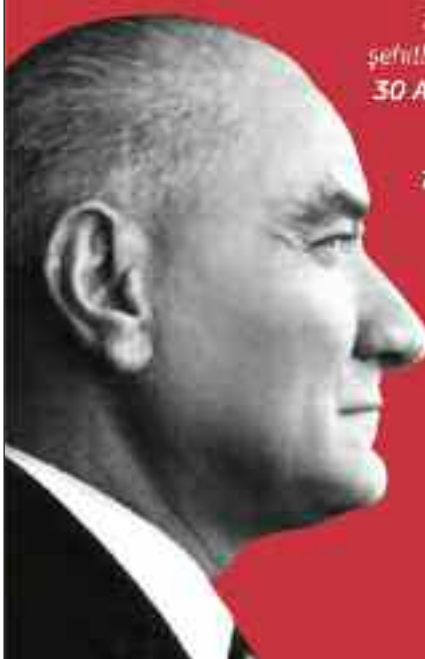
## DIŞ TİCARET ARTMALI

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM), hedef pazarları daha yakından tanıtmak için düzenlediği İhracat Pusulaları etkinlik zincirinin üçüncüsü Rota: Rusya'yı düzenledi. Etkinliğin açılışında konuşan TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, hedef pazarlarda Türk Ticaret Merkezlerinin (TTM) açılışlarının devam ettiğini, Moskova TTM'nin yıl sonunda faaliyete geçeceğini söyledi. 2017'nin ilk 7 ayında Türkiye'nin Rusya'ya ihracatının yüzde 60 artarken, Rusya'dan ithalatın yüzde 18 artış kaydettiğini söyleyen Büyükekşi, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ancak yine de bu rakamlar bizim için yeterli değil. Türkiye Rusya'ya ihracatta yaş meyve ve sebze, tekstil ve hazır giyim, makine ve aksamı gibi ürünlerde büyük bir potansiyel barındırıyor. Türkiye

ile Rusya, dünyada belki birbirini tamamlama kabiliyeti en yüksek olan iki ülke. Dolayısıyla, aradaki engelleri kaldırıp dış ticaretimizi bir an önce artırmamız gerekiyor. İhracatta potansiyeli en büyük sektör, yaş meyve-sebze. Bu sektörün önündeki engellerin kalkmasıyla 2017'de ihracatımız yüzde 150 oranında arttı."

## TÜM ENGELLER KALKMALI

Rusya Tarım Bakanı'nın domates ile ilgili açıklamalarını takip ettiklerini söyleyen Büyükekşi, "Özellikle kış aylarında ülkemizden domates ithal edebileceklerini söyledi. Temennimiz, domates dahil tüm engellerin kaldırılıp, karşılıklı ticaretimizin üst seviyelere ulaşması" dedi. TİM Başkanı olarak ihracatçıların kendisine ilettiği iki sorunu bizzat dile getirmek istediğini kaydeden Büyükekşi, "Birincisi vize konusunda iş insanlarımızın Rusya'ya ziyaretlerinde bazı kolaylıklar sağlanmasını talep ediyoruz" dedi. İkincinin ise gümrüklerde yaşanan sıkıntılar olduğunu anlatan Büyükekşi, "İhracatçılarımız, Rusya gümrüklerinde uzun süre bekletildiklerini, tırlarının tamamen boşaltılarak gereğinden fazla kontrole tabi tutulduklarını iletiyorlar. Yine gümrüklerde ihracatçılarımızdan yüksek oranlarda sigorta ve depozito bedelleri tahsil edildiğini üzülen duyuyoruz" diye konuştu.



**ATAM SAĞOLSUN!**

*Bizlere değerli öğütümüzü armağan eden Ulu Önder Atatürk'ü ve zafer ışığında can veren şehitlerimizi asla unutmayacağız. 30 Ağustos Zafer Bayramımız kutlu olsun!*

**ZEYDAN KARALAR**

**SEYHAN BELEDİYESİ**

**KURBAN KESİN**

**Paylaşımı kesmeyin**

*Sadece aile büyüklerimizle değil, kimsesiz kardeşlerimizle de bayram coşkusunu paylaşalım.*

**SEYHAN BELEDİYESİ**

**PROJELER MEYDANDA MUTLULUK SEYHAN'DA**

**ZEYDAN KARALAR**





## Türkiye'nin **İnovasyon Zirvesi** büyük ilgi gördü

2. MMG Ar-Ge İnovasyon Zirvesi ve Sergisi'nde, 13 oturumda inovasyon ve AR-GE'nin lideri 54 konuşmacı Türkiye'nin bilim ve teknoloji alanlarındaki stratejilerini, yol haritalarını anlatırken; özel sektör, kamu ve üniversitelerden 213 kurum ve kuruluş, 500'e yakın inovatif ürün ve icat sergiledi. İki gün süren ve ülkemizin, dünyanın en güçlü 10 ekonomisi arasına girmesi hedeflerinde önemli görev üstlenen etkinliği, 10 binin üzerinde ziyaretçi takip etti.



**T**ürkiye'nin gelecek vizyonunu millileştirme ve yerleştirmede ihtiyaç duyduğu konuların tartışıldığı ve çözüm önerilerinin konuşulduğu 2. MMG Ar-Ge İnovasyon Zirvesi ve Sergisi, Türkiye'nin dört bir yanından üniversiteler, teknoparklar, kalkınma ajansları ve Ar-Ge merkezlerini bir araya getirdi. Ülkemizin teknolojiyi sadece tüketen değil üreten taraf da olması, Anadolu'nun dört bir yanında yatırım ve teşviklerin artırılmasıyla ilgili devletin kararlılığının dile getirildiği 2. MMG Ar-Ge İnovasyon Zirvesi ve Sergisi'nde sorunlar tartışıldı, engellerin aşılması için üretilen çözümler anlatıldı.

### **DAHA GENİŞ KATILIMLI PROGRAM MÜJDESİ**

Mimar ve Mühendisler Grubu (MMG) Genel Başkanı Osman Balta, gelecek yıl daha geniş katılımlı ve daha fazla toplumun ihtiyaç duyduğu konuları işleyecek zirve ve sergi programını gerçekleştireceklerinin müjdesini verdi. 2. MMG Ar-Ge İnovasyon Zirvesi ve Sergisi'nin kapanış konuşmasında, katılımcı-



larından konuşmacılarına kadar, verdiği destek için herkese şükranlarını sunduklarını söyleyen Osman Balta, büyük ilgi göstererek Türkiye'nin gelecek vizyonuna sahip çıkan ziyaretçilere de teşekkür etti.

### **ÖĞRENCİLERİN BULUŞLARI BÜYÜK İLGİ GÖRDÜ**

Türkiye'nin daha hızlı büyümesi, 2023 hedeflerine bilgi ekonomisiyle ulaşması, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarıyla geliştirilen ürünlerin mal ve hizmet üretiminde kullanılması







için atılması gereken adımların değerlendirildiği zirvede sergilenen özel sektör ve kamu kurumlarının geliştirdiği yeni ve yerli çalışmalarla birlikte, üniversite öğrencilerinin yaptıkları buluş ve icatlar dikkat çekti. İlk iki yılında ulusal katılımcılarla düzenlenen bu organizasyon önümüzdeki yıllarda Tüm Türkiye'ye yayılacak, yıl boyunca Türkiye'nin gelecek vizyonuna ışık tutması planlanan mini zirveler yapılacaktır. Finali ise, uluslararası katılımı planlanacaktır. Yıl boyunca yapılacak mini zirveler, seçilen üniversitelerle bilim ve teknoloji alanında bir konuya odaklanılarak işbirliği yapılacaktır. Böylece Türkiye'nin ihtiyaç ve eksiklik duyduğu alanlar, seçilen üniversitelerin ev sahipliğinde ele alınarak akademik çevrelerle özel sektörü bir araya getirilip hedef odaklı çalışmalar gerçekleştirilecek.

### **TÜRKİYE'NİN GELECEĞİ, DÜNYANIN GELECEĞİNİ ŞEKİLLENDİRECEK**

Açılışında Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, Kalkınma Bakanı Lütfi Elvan, İstanbul Valisi Vasip Şahin ve Türkiye'nin Ar-Ge ve inovasyonunda öncü kurum ve kuruluşlarının yetkililerinin katıldığı büyük ilgi gören 2. MMG Ar-Ge İnovasyon Zirvesi ve Sergisi'nde yerli yeniliğin, yeniliğin ticarileştirilmesinin, yenilik tabanlı yerel kalkınmanın önündeki engellerin giderilmesi konusunda



önemli konuşmalar yapıldı. Söz konusu engelleri aşmak için merkezi ve yerel yönetimlerle beraber, özel sektörün de katkılarıyla çözüm önerileri ve alternatif modellerin kamuoyuyla paylaşıldığı zirve, ülke olarak üret-



tiğimiz yeniliklerin ileri teknolojiye sahip katma değeri yüksek ürünlerin uluslararası pazarlarda da tercih edilebilir olması açısından, global pazarlardaki yerlerinin artırılması için yapılması gerekenler anlatıldı. Türkiye'nin bölgede ve dünyada etkinliğinin sürdürülebilmesi ve daha da güçlenmesi için inovasyonun olmazsa olmaz olduğu mesajı öne çıktı.

Mimarlar Mühendisler Grubu'nun ev sahipliğinde düzenlenen ve Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde ziyaretçilerle buluşan 2. MMG AR GE İnovasyon Zirvesi ve Sergisi'nde; savunma, uzay ve havacılık alanlarında milli projeler de gündeme taşındı. Yerli ve Milli Ulaştırma Teknoloji konuları ile istihdamın önemli ayağı olan Yerel Kalkınma başlığıyla Teknoparklar ve Sanayi Kümelenmeleri konuşuldu. Dünyada ve özellikle ülkemizde önemli bir konu olan Enerjinin Depolanması ve Yeni Nesil Batarya Teknolojileri hakkında Türk bilim insanlarının yaptığı çalışmalar değerlendirildi. İşletmelerin ürün geliştirmede yaşadıkları finansman engelini nasıl aşabilecekleri konusunda AR-GE ve İnovasyonun Fi-

nansmanı paneli düzenlendi. 5G Teknolojilerinin Getirdiği Yenilik ve Yerlilik Fırsatları; Sivil Havacılık yan sanayinde Yenilik ve Yerlilikle ilgili Başarı Hikayeleri anlatıldı, Turkish Technic'in konuyla ilgili üstlendiği misyon ve başarıları paylaşıldı. Ülkemizde ihracatın yaklaşık yüzde 60'ını gerçekleştiren KOBİ'lerin orta ve uzun vadede Türkiye'nin yüksek teknoloji üretiminin artmasıyla değişmesi, buna uyumlu KOBİ'lerin değişim ve dönüşümleri gerekliliği gündeme taşındı.





**PLASTİK  
SEKTÖRÜ  
İLK YARIDA  
441 MİLYON  
DOLARLIK  
MAKİNE  
YATIRIMI YAPTI**

## **Yerli makine üreticisi Uzak Doğu'yla rekabet ediyor**

Plastik sektörü; mamul üretiminde dünyada 6'ncı, Avrupa'da ikinci sıradayken plastik işleme makinelerinde tablo tersine dönüyor. Sektörün büyüme ile birlikte artan makine ihtiyacı büyük oranda ithalatla karşılanıyor. Plastik işleme makineleri sektörünün 2017'nin ilk yarısındaki gelişimini mercek altına alan PAGEV, bu dönemdeki gelişmeleri içeren bir rapor yayınladı. Yılın 6 aylık döneminde plastik sektöründe 441 milyon dolarlık makine ve teçhizat yatırımı gerçekleşti. Bu yatırımların yüzde 62'si ithal makinelerle yapıldı. Aynı dönemde yerli üretim 247 milyon dolar oldu.

**T**ürk Plastik Sanayicileri Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV), plastik işleme makinelerinin 2017 yılının Ocak-Haziran dönemindeki mevcut durumunu hazırladığı kapsamlı rapor ile ortaya koydu. Altı aylık dönemde plastik işleme makineleri üretimi 247 milyon dolar olarak gerçekleşti. Söz konusu dönemde en çok üretilen ürünler sırasıyla; presler ve diğer makineler, aksam ve parçaları, ekstrüzyon makineleri, termoform makineleri, enjeksiyon makineleri ve şişirme makineleri oldu. Yılsonunda plastik işleme makineleri üretiminin geçen yıla oranla yüzde 11 artarak 494 milyon dolara ulaşması öngörüldü.

### **YATIRIMLARIN ARTMASI BEKLENİYOR**

Plastik sektörü 2012 – 2016 yıllarını kapsayan beş yıllık süreçte yılda ortalama 821 milyon dolarlık makine ve teçhizat yatırımı gerçekleştirdi. Bu süreçte 2011 yılında en yüksek yatırım seviyesi olan 885 milyon dolara ulaşıldıktan sonra yatırımlar gerilemeye başladı. 2017'nin Ocak-Haziran aylarında ise plastik mamul üreticileri, makine ve teçhizata 441 milyon dolarlık yatırım yaptı. Toplam yatırımın yüzde 37'sini presler ve diğer makineleri, yüzde 23'ünü enjeksiyon, yüzde 19'unu ekstrüzyon, yüzde 15'ini aksam ve parçalar, yüzde 5'ini termoform ve yüzde 2'sini şişirme makineleri oluşturdu. Yılsonunda makine ve teçhizat yatırımlarının 883 milyon dolara yükseleceği ve 2011 yılı seviyelerinin yeniden yakalanacağı tahmin ediliyor.

### **ÇİN, ALMANYA VE İTALYA İLK ÜÇTE**

2017 yılının 6 aylık döneminde 62 ülkeden yapılan toplam 273 milyon dolarlık plastik işle-

me makineleri ithalatı içerisinde yüzde 39 pay ile presler ve diğer makineler ilk sırada yer alırken; bu makineleri yüzde 29 ile enjeksiyon makineleri, yüzde 17 ile ekstrüzyon makineleri, yüzde 8 ile aksam ve parçalar, yüzde 5 ile şişirme makineleri ve yüzde 2 ile termoform makineleri izledi. İthalatta ilk üç ülke Çin, Almanya ve İtalya olarak sıralandı. Bu ülkelerin toplam ithalatımızdan aldığı pay yüzde 61 olarak gerçekleşti. Yıl sonunda makine ithalatının 2016'ya oranla yüzde 6 düşüşle 546 milyon dolara gireceği düşünülüyor.

### **SANAYİ; KENDİ TEKNOLOJİMİZ VE YERLİ YATIRIMLA GÜÇLENECEK**

PAGEV Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Eroğlu, plastik işleme makineleri sektörünün başta Çin olmak üzere Uzak Doğu ile rekabette zorlandığını belirterek katma değer yüksek olduğu ürünlere yatırımın artması gerektiğine dikkat çekti. Sektörün makine yatırımlarında yerli oranının yıllar itibarıyla artış göstermesinin önemli bir gelişme olduğunun da altını çizen Yavuz Eroğlu, "Geçtiğimiz yıllarda yüzde 80'lere ulaşan ithalat oranları yüzde 62'lere kadar geriledi. Bu son derece olumlu bir gelişme. Türkiye, plastik işleme makinelerine yönelik olarak çok ciddi yatırım yapan bir plastik sektörüne sahip, dolayısıyla bu alanda dünyanın en önemli pazarlarından biriyiz. Yılın ilk yarısındaki 441 milyon dolarlık makine yatırımının yıl sonunda 883 milyon dolara ulaşmasını bekliyoruz. Plastik sanayimizin başarılı ilerleyişinin yerli makine yatırımları ile daha da kuvvetleneceği inancındayız. Sanayinin dijitalleşmesi sürecinde kendi teknolojiğimizle ilerlememiz daha da önem kazanıyor" diye konuştu.



PAGEV  
Yönetim  
Kurulu  
Başkanı  
**YAVUZ  
ERÖĞLU**





"Memleketimizi esir etmek isteyen düşmanları behemehal mağlup edeceğimize dair olan emniyet ve itimadım bir dakika olsun sarsılmamıştır."

*K. Atatürk*



# 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI *Kutlu Olsun*



HÜSEYİN SÖZLÜ  
ADANA BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANI

*H. Sözlü*



## *Kurban Bayramınız Kutlu Olsun*



*Güzellik, birlik, beraberlik dolu, her zaman  
bir öncekinden daha güzel ve mutlu bir  
Bayram diliyorum.*

*Büyüklerimizin ellerinden  
kâçublerimizin gözlerinden öpüyorum.*

HÜSEYİN SÖZLÜ  
ADANA BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANI

*H. Sözlü*





AĞAOĞLU İLE HONG KONGLU VE ÇİNLİ YATIRIMCILAR ARASINDA ÖN PROTOKOL İMZALANDI

# 12 ay yaşayacak bir turizm şehri kuruluyor

Bodrum'da yeni bir cazibe merkezi yaratacak projeyi hayata geçirmek için Hong Konglu ve Çinli yatırımcılar ile görüşmelerini açıklayan Ali Ağaoğlu, "Bodrum'daki 12 milyon metrekarelik büyük arazimizin üzerinde Hong Konglu ve Çinli yatırımcılar ile 12 ay yaşayacak bir turizm şehri yapmak için görüşüyoruz. Hong Kong ve Çin'in en büyük yatırımcıları ile görüşmeler sürüyor. Bodrum'daki araziye hayran kaldılar. İstanbul'da detayları konuştuk ve ön protokol imzaladık" dedi.

**Ağaoğlu**  
Yaşam Mimarı

**A**li Ağaoğlu, Bodrum'da sahibi olduğu 12 milyon metrekare büyüklüğündeki arazisi üzerinde yılın 12 ayı yaşayacak bir turizm şehri projesi için Hong Konglu ve Çinli yatırımcılar ile görüşüyor. Çin Devleti'ne bağlı bir holdingin üst düzey yöneticileri ile Bodrum arazisini gezdiklerini anlatan Ali Ağaoğlu, "Hong Kong merkezli finansal yatırımcı ile Çin Devleti'ne bağlı, şehir kurma konusunda uzmanlaşmış ve uluslararası yatırımları olan inşaat yatırım grubu ile Bodrum'da 12 ay yaşayacak bir turizm şehri oluşturmak için ön anlaşma imzaladık. 15 kişiden oluşan bir ekip bizi ziyaret etti. Bir hafta boyunca Bodrum'daki ve İstanbul'daki projelerimizi gezip bilgi aldılar. Bizi zaten tanıyorlardı, daha da yakından tanıma fırsatı buldular" diye konuştu.

## İPEK YOLU BODRUM'DA BİTECEK

Çin'in tarihi İpek Yolu'nu canlandırmak üzere yatırım planladığını anlatan Ağaoğlu, açıklamalarına şöyle devam etti: "Çin'in tarihi İpek Yolu'nu canlandırma girişimi 'Bir Kuşak Bir Yol Projesi' tam olarak aktif hale geldiğinde, 68 ülkede yapılacak altyapı yatırımlarına 8 trilyon dolarlık katkı sağlaması bekleniyor. Türkiye de bu yatırımlardan payına düşeni

alacak. Çinli yatırımcılar İpek Yolu'nun finişini Bodrum'da yapmak istiyor. Bodrum onlar için batıya açılan pencere olacak. Devlet destekli stratejik bir proje olduğunu ve Türkiye'ye mutlak yatırım yapmak istediklerini söylediler. Bize gelen yatırımcılar Hong Konglu finansal yatırımcı ve sigorta şirketleri ile Çin'in en büyük inşaat şirketlerinden oluşuyor. Bodrum'da planladığımız turizm şehri Türkiye'nin yeni cazibe merkezi olacak."

## TURİZM ŞEHİRİ KURULUYOR

12 Milyon metrekarelik arazinin Bodrum'un en büyük arazisi olduğunu belirten Ağaoğlu, dünyanın ilgisini çekecek bir turizm şehri konsepti geliştirdiklerini belirterek, "Projenin içerisinde golf sahaları, oteller, rezidanslar, villalar, üniversite, okul, ofisler, ticari alanlar, fuar alanı, teknopark, sağlık tesisleri ile çeşitli rekreasyon alanları başlı başına 12 ay yaşayacak bir turizm şehri. Burada konsepti, mimari tasarımı ve arazinin büyüklüğü ile Avrupa'nın en büyük turizm şehrini inşa etmeyi planlıyoruz. Bodrum'da sadece uluslararası yatırımcı değil, yerli yatırımcıları da hedefliyoruz. Bodrum'u yeni bir Cannes ve yeni bir Miami yapacak bir çalışma içerisindeyiz" ifadelerini kullandı.







# ÜNALLAR MAKİNA

HİDROLİK PNÖMATİK İMALAT  
İTH. İHR. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ



## ÜRETİMİMİZ

- Hidrolik Pnömatik imalatı
- Kauçuk Pres Makinası imalatı
- Balya Presi imalatı
- Muhtelif Ünite ve Psiton imatları
- Tamir ve Bakım Hizmetleri



0546 483 20 87

📍 Yeşiloba Mahallesi  
Yeni Sanayi Sitesi  
33. Blok 46035  
Sokak No: 43/A  
Seyhan/ADANA

☎ 0322 428 99 47

☎ 0322 428 51 01

☎ 0538 541 39 27

[www.unallarmakina.com](http://www.unallarmakina.com)





ULUIŞIK Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Genel Müdürü **VEDAT ULUIŞIK**

## ULUIŞIK Plastik LTD. ürün çeşitliğini artırdı

Baskılı, baskısız mağaza ve market poşetleri üretimi yapan ULUIŞIK LTD., ürün çeşitliliğini artırarak F2 naylon torbası üretimine başladı.

**A**dana'da 2010 yılından bu yana plastik sektöründe poşet imalatıyla faaliyete başlayan ULUIŞIK Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti., 2013 yılında sektörde önemli yatırımlar gerçekleştirdi. Firma, Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde 2 bin sekiz yüz metre-karelik alandan oluşan yeni tesis ve yeni makine yatırımlarıyla birlikte, sektörde önemli aşamalar kaydediyor. 2014 yılından itibaren tam otomasyon ve son teknolojik makine parkuruyla donatılmış yeni tesiste üretimini sürdüren ULUIŞIK Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti., aylık üretim kapasitesini 160 tona çıkarmayı başardı. Baskılı, baskısız mağaza ve market poşetleri, çöp poşetleri üretimi yapan firma, F2 Naylon torbası üretimiyle de ürün çeşitliliğini artırarak sektörde ilerleme kaydediyor.

### AYLIK ÜRETİM KAPASİTESİ 160 TON

Adana Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'ndeki tesisinde mağaza ve market poşetleri, çöp poşetleri ve F2 naylon torbası üretimini yaptıklarını söyleyen ULUIŞIK Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü Vedat Uluişik, Kobigündem Dergisi'ne açıklamalarda bulundu. Yeni tesis ve makine yatırımları ile birlikte üretim kapasitesinde önemli bir artış sağladıklarını ifade eden Vedat Uluişik, "Aylık üretim kapasitemizi 160 tona çıkardık. Üretim hatlarımız son sistem ve tam otomasyon makine ve ekipmanlardan oluşuyor. Seri ve entegre bir sistemde üretim yapmaktayız. Süreç içerisinde yaptığımız bu yatırımlarla birlikte sektörde önemli bir ivme yakalamış durumdayız" dedi.







### F2 NAYLON TORBA ÜRETİMİNE BAŞLADI

Sektördeki gelişmelere paralel olarak, ürün çeşitliliğini artırmak durumunda olduklarını ifade eden Vedat Uluişik, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Sektörde pek çok alanda kullanılan poşet üretimiyle geniş bir kesime hitap etmekteyiz. Bu da beraberinde ürün çeşitliliğine ağırlık vermemizi zorunlu bir hale getiriyor. Artan iş hacmi, gelen talepler ve sektörde rekabet etmenin koşulları gibi pek çok nedenler, bu alanda kendimizi geliştirmemizi gerektiriyor. Biz de üretim hatlarımıza yaptığımız ilave yatırımlarla birlikte F2 naylon torba üretimine de başlamış olduk. Toz şeker, zeytin, peynir ve pek çok



gıda maddelerinde kullanılan F2 naylon torbası ürünümüzle birlikte ürün çeşitliliğimizi artırmayı sağladık."

### İHRACAT YAPMAYI HEDEFLİYOR

Türkiye geneli satış noktalarıyla, toptan ürün satışı yaptıklarını vurgulayan ULUIŞIK Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü Vedat Uluişik, Türkiye geneline hitap eden bir firma olduklarını belirterek, "Satış noktalarımız ve bayiliklerimiz kanalıyla toptan satış hizmeti vermekteyiz. Sektörde geniş bir kesime hitap ediyoruz. Şu durumda üretimimizin yüzde yüzünü yurt içi piyasaya vermekteyiz. Ancak önümüzdeki dönem içerisinde ihracat yapmayı kesin hedefliyoruz. Özellikle F2 naylon torbası ve çöp poşeti ürün gruplarımızla ihracata ağırlık vereceğiz. Bu doğrultuda Ortadoğu ülkeleri ve Avrupa ülkeleri başta olmak üzere, görüşmelerimizi sürdürüyoruz" diye konuştu.

### ÜRÜN GRUPLARI

Yüksek baskı kalitesine sahip, hızlı ve esnek üretim yaptıklarını altını çizen Vedat Uluişik, "Ürün gruplarımız ana hatlarıyla dökme poşet, adetli poşet, hışır poşet, çöp poşeti ve F2 naylon torbası olarak üretiliyor. Özellikle baskılı poşet talebini en üst seviyede karşılamaya büyük önem veriyoruz. Baskılı poşet, aynı zamanda bir açık hava reklamıdır. Firmayı ya da markayı tanıtmada büyük bir önem taşıyor. Bu sebeple özellikle baskılı poşet üretiminde titiz ve temiz bir işçilikle müşterilerimize en iyi hizmeti verme çabamızdayız. Yine çeşitli renk seçenekleriyle müşterilerimizden gelen talepleri en doğru şekilde karşılıyoruz" dedi.

### YENİLİKLERİ TAKİP EDİYOR

Ayrıca sektörde gelişen yenilikleri ve tek-

nolojiyi yakından takip ettiklerinin bilgisini de veren Vedat Uluişik, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Sektörümüzle alakalı gelişmeleri, yenilikleri ve teknolojiyi yakından takip ediyoruz. Yine sektörümüzle alakalı çeşitli toplantılara katılımlarımız devam ediyor. AR-GE'ye önem veren bir sanayi işletmesiyiz. Gelişen teknolojiyi ve yenilikleri mümkün olduğunca yakından izliyoruz. Bu doğrultuda Adana Sanayi Odası başta olmak üzere, Çukurova Plastik Sanayiciler Derneği gibi STK'larla olan iş birliğimizi de sürdürüyoruz. Tüm bunlarla birlikte bölgemize ve ülkemize olan ekonomik katkılarımızı artırarak devam ettirmeyi amaçlıyoruz."





# MÜSİAD Londra Şubesi açıldı

Yurtiçinde ve yurtdışında açtığı şube ve iletişim noktalarıyla Türkiye'nin en yaygın teşkilatlanan sivil toplum kuruluşu Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) yeni döneminde ilk açılışını Londra'da gerçekleştirdi. MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, MÜSİAD İngiltere'nin, Türkiye ve İngiltere arasında politik, sosyo-kültürel ve ekonomik ilişkileri geliştirmeyi amaçladığını belirtti. Kaan ayrıca, Brexit sürecinin iki ülke iş insanları için yeni fırsatlara işaret edebileceğini açıkladı.

**M**ÜSİAD Londra Şubesinin açılışına; MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan ve yönetim kurulu üyeleri, İTO Meclis Başkanı Şekip Avdagiç, AK Parti İstanbul Milletvekili Ahmet Hamdi Çamlı, Türkiye Cumhuriyeti Büyükelçisi Abdurrahman Bilgiç, KKTC Londra Temsilcisi Büyükelçi Zehra Başaran, Türkiye Cumhuriyeti Londra Başkonsolosu Çınar Ergin, MÜSİAD Genel Başkan Yardımcıları Adnan Bostan, Ali Gür, İsrail Kuralay, Yurtdışı Teşkilatlanma Başkanı İbrahim Uyar'ın yanı sıra, Cevahir Holding Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Cevahir ve Yıldız Holding Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ülker katıldı.

## YOĞUN ÇALIŞACAĞIZ

MÜSİAD UK Başkanı Uğur Yılmaz açılıştaki konuşmada, MÜSİAD'ın İngiltere faaliyetlerine değindi ve özellikle Brexit sürecinden Türkiye'nin kârlı çıkması için yoğun çalışma içinde olacaklarının sözünü verdi. Ayrıca Ankara anlaşmalı vatandaşların mağdur olmamaları için İngiltere hükümeti ile temas halinde olduklarını dile getirdi. Önümüzdeki dönem projelerinde MÜSİAD'ın, Birleşik Krallık'ta bulunan Türk iş adamları ve girişimcileri bir araya geti-

rerek seminerler ve eğitimler düzenleme gayreti içinde olacaklarını söyledi.

## İHRACATTA ARTIŞ

MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan; dünyanın altıncı büyük ekonomisi olan İngiltere'nin bugün, Türkiye'nin en önemli ticaret ortaklarından biri olduğunu belirterek, "İngiltere'yle ihracatımızı da sürekli olarak artırıyoruz. Son 10 yıla baktığımızda, ihracatımızın yüzde 71,7 oranında yükseldiğini görüyoruz. 2016 yılında bunun rakamsal karşılığı 11,7 milyar dolar oldu. İngiltere, Türkiye'de en fazla yatırımı bulan ülkelerden biri. 2900'den fazla İngiliz sermayeli şirket ülkemizde faaliyet gösteriyor. 2002-2016 yılları arasında İngiltere tarafından ülkemize yapılan toplam doğrudan yatırım, 9,6 milyar dolar civarında. Türkiye'den İngiltere'ye yapılan toplam doğrudan yatırım miktarı da yaklaşık 2 milyar dolar" diye konuştu.

## İŞBİRLİĞİNİ ARTIRMALİYİZ

Abdurrahman Kaan, konuşmasına şöyle devam etti: "Türk iş adamlarımız son yıllarda İngiltere'de ciddi bir varlık göstermeye başladı. Bunun en güzel örneklerinden biri, MÜSİAD üyemiz sevgili Kardeşim Murat Ülker Bey'in, United Biscuits'i Yıldız Holding bünyesine katması oldu. Bütün bunlar, iş dünyası açısından memnuniyet verici bir tabloyu bize gösteriyor. Bu güzel ticari ilişkinin devamlılığını sağlamak ve karşılıklı ticareti daha da ileri götürmek için çok çalışacağız. İşte bu noktada, MÜSİAD olarak İngiltere'de bir şubemizin bulunması ayrıca önem taşıyor diye düşünüyorum. Nitekim, Ocak 2016'dan itibaren kuruluş sürecini başlattığımız MÜSİAD İngiltere, Türkiye ve İngiltere arasında politik, sosyo-kültürel ve ekonomik ilişkileri geliştirmeyi amaçlıyor. İki ülke arası ilişkileri geliştirmenin yanında tabii karşılıklı iş gezileri, eğitim programları, konferans ve seminerler düzenlemek de İngiltere şubemizin kuruluş amaçlarından. Türkiye'nin, birçok konuda İngiltere'yle iş birliği yapması gerektiğine inanıyorum. İnsanların birbirinden öğreneceği şeyler olduğu gibi, ülkelerin de birbirinden örnek alacağı, öğreneceği konular olabiliyor."

## Brexit, iş insanları için yeni bir fırsat

MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan, "İngiltere'nin, 2016'da Avrupa Birliği'nden ayrılma kararı alarak Brexit sürecini başlatması, biz iki ülke iş insanları için yeni fırsatlara işaret edebilir. İki ülkenin kendi arasında yapacağı birtakım anlaşmalarla, ticaret kapasitemizi daha üst noktalara taşıyabiliriz. Önümüzdeki dönemde bununla ilgili gerekli araştırmaları ve görüşmelerimizi de yapacağız inşallah" dedi.





**GÜNEYDE  
GÜVENCENİZ**

## Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden  
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



**UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR  
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ**

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.  
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

[www.guvenpanjur.net](http://www.guvenpanjur.net)



KOBİ'lerin hayatlarını kolaylaştırmak için yenilikçi ürün ve uygulamalar sunan Akbank, KOBİ'nin dükkanına giderek krediden üye işyerine kadar bütün ihtiyaçlarını mobilden hallediyor.



## Akbank KOBİ'nin ihtiyaçlarını anında dükkanında çözüyor

Dijitalleşmenin küresel düzeyde bir trend olarak gelişmesi ve yayılması dijital kanalların kullanım oranlarını da artırıyor ve geliştiriyor. Bu anlayışla Akbank da KOBİ'lere verdiği finansman ve danışmanlık desteklerinin yanında, gelişen teknolojinin sağladığı imkanlarla onların işlerini kolaylaştırmaya devam ediyor. KOBİ'lerin işlerini daha verimli yapabilme, maliyetlerini azaltma ve işletmelerinin sürdürülebilir olması açısından dijitalleşmenin ve teknolojik gelişmelerden faydalanmalarının önemli olduğunu düşünen Akbank bu tür çözümler sunmak üzere imkanlarını seferber ediyor. Bu kapsamda KOBİ'lerin bankacılık ihtiyaçlarının dijital kanallardan karşılanmasını sağlıyor.

### KOBİ'LERİMİZİN GELECEĞİ İÇİN

Akbank'ın geliştirdiği uygulama ile KOBİ'ler işlerinin başından ayrılmadan, dükkanında Akbank Şubeleri'ndeki KOBİ Müşteri İlişkileri Yöneticileri ile kredi, üye işyeri, çek karnesi, KOBİ Tarifeleri, kredi kartı gibi birçok bankacılık ihtiyacını mobilden kolayca karşılayabiliyor. Bu hizmetin "müşterinin ihtiyacının olduğu yerde

olma" vizyonlarının bir parçası olduğunun altını çizen Akbank KOBİ Bankacılığı'ndan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Bülent Oğuz, "KOBİ'lerin dijitalleşmesi, işlerini daha verimli yapabilme, müşteri taleplerini karşılama, maliyetlerini azaltma ve işletmelerinin hayatta kalabilmesi açısından önemli. Bu anlayışla müşterilerimize yönelik hayata geçirdiğimiz birçok uygulama ile KOBİ'lerimizin dijital dönüşümünde yanlarında olduk. Buna ek olarak müşterilerimiz kadar çalışanlarımızın da dijitalleşmesi için imkanlarımızı seferber ettik" dedi.

### DİJİTALLEŞME, ÖNCELİĞİMİZ

Akbank KOBİ Bankacılığı'ndan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Bülent Oğuz, "Bildiğiniz gibi, çoğu KOBİ sahipleri işletmelerinin her şeyi ile kendileri ilgileniyor. Dolayısıyla bankaya gitmeleri gerekse bile yoğunluktan zaman bulmakta zorlanıyor-

lar. Geliştirdiğimiz mobil uygulamayla bu konuya çözüm getirmiş oluyoruz. KOBİ Müşteri İlişkileri Yöneticilerimiz, müşterilerinin bilgilerine mobil cihazlardan erişebiliyor, ziyaretlerinde onların ihtiyaçlarına uygun bir şekilde krediden üye iş yerine, çek karnesinden KOBİ

Tarifeleri'ne kadar birçok ürünü sunabiliyor. Böylece KOBİ'lerimizin bankaya gitmesine gerek kalmadan ihtiyaçlarını mobilden anında halletmiş oluyoruz" şeklinde konuştu. Bülent Oğuz, dijital dünya ve mobil teknolojilerin hızlı geliştiğini, teknoloji ve dijitalleşmenin Akbank'ın öncelikli konuları arasında olduğunu belirterek, KOBİ'lerin ihtiyaçlarına dönük olarak geliştirdikleri bankacılık ürün ve hizmetlerine ek olarak, onlara yeni dijital çözümler sunarak, işlerine katkıda bulunmaya devam edeceklerini de sözlerine ekledi.



Akbank KOBİ Bankacılığı'ndan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı  
**BÜLENT OĞUZ**





[www.uluisikplastik.com.tr](http://www.uluisikplastik.com.tr)

[vedatuluisik@hotmail.com](mailto:vedatuluisik@hotmail.com)

YEŞİLOBA MAHALLESİ ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ SİTESİ 46209 SOKAK NO: 1/L SEYHAN/ADANA

TEL: 0.322 429 41 42

FAX: 0.322 429 27 70



# Assan Panel'den yapı sektöründe bir ilk

Sandviç panel sektörünün öncü kuruluşu Assan Panel, yapı sektöründe bir ilke imza atarak, Türkiye'deki 35 bayisini mali açıdan güçlendirmek amacıyla Sanal POS uygulamasını geliştirdi. Kredi kartı ile online ödeme imkanı sağlayan uygulama, bayilere kur sabitleme, vadeli alım yapma ve iskonto gibi avantajlar sunuyor.

Assan Panel  
Genel Müdürü  
**İHSAN  
TOLGA AKAR**



**K**ibar Holding grup şirketlerinden Assan Panel, Türkiye'deki 35 bayisini mali açıdan güçlendirmek amacıyla Sanal POS uygulamasını geliştirdi. İnternet üzerinden kullanılabilen ve kredi kartı ile ister bilgisayardan, ister cep telefonundan, istenirse de tabletten online ödeme imkanı sağlayan yeni uygulama, bayilere kur sabitleme ve vadeli alım yapma avantajlarının yanı sıra, kullanım dahilinde iskonto verilmesi gibi teşvik fırsatları da sunuyor. Assan Panel'in ERP sistemiyle entegre edilen uygulamayla bayiler <https://assanpanel.tahsilat.com.tr/> adresi üzerinden, kendileri için özel tasarlanan ekranlar sayesinde anlık yaptıkları tahsilatları da izleyebiliyorlar. Sanal POS'u yapı sektöründe uygulayan ilk şirket olan Assan Panel, bu yönüyle de sektöre öncülük ediyor.

## BAŞARIMIZIN ARKASINDA BAYİ GÜCÜMÜZ VAR

27 yıldır pazarın en önemli oyuncularından birisi olarak yer aldıklarını belirten Assan Panel Genel Müdürü İhsan Tolga Akar, bu başarıda en büyük payın bayilere ait olduğunu ifade etti. Geliştirdikleri Sanal POS uygulamasıyla, bayileri mali yönden güçlendirmenin yanı sıra onların büyüme süreçlerine de katkı sağlayacaklarını kaydeden İhsan Tolga Akar, "Günümüzde işletmelerin büyüme süreçlerinde önlerine çıkan en önemli sorun kredidir. Vadeli satış ile bir anlamda bayilerimize kredi imkânı da sunmuş oluyoruz. Bayilerimiz ayrıca yeni uygulamamız sayesinde dövizle bağlı kalmadan TL ile alışveriş yaparak, kur riskini de azaltmış oluyor" dedi. Türkiye geneline yayılan bayi ağlarını kalite ve kapasite anlamında her daim güçlü kılmayı hedeflediklerini açıklayan İhsan Tolga Akar, "Bunu sağlamanın bir yolu da onları mali açıdan biraz olsa rahatlatabilmektir" dedi.

## RİSKSİZ BİR BÜYÜME ORTAMI YARATMAK İSTİYORUZ

Gelişen ve sürekli değişen piyasa koşullarında hedeflerinin iş ortaklarıyla birlikte risksiz bir şekilde büyümek olduğuna dikkat çeken İhsan Tolga Akar, "Gerek piyasa ve geleneksel ödeme koşullarındaki aksaklıkların nakit akışına olan etkisini yönetme hedefimiz, gerekse de geleneksel satış sürecinden çok daha kısa sürelerde alışveriş olanağı tanıma arzumuz farklı bir ödeme sistemini devreye almamızı gerekli kıldı" dedi. Sanal POS uygulamasıyla bayilere kur sabitleme ve taksitli alım yapma avantajı sağladıklarını açıklayan İhsan Tolga Akar, aynı zamanda kullanım dâhilinde iskonto verilmesi gibi benzersiz teşvik uygulamalarını da hayata geçirmiş olduklarını açıkladı.

## UYGULAMA, NAKİT AKIŞI SAĞLAYACAK

Sanal Pos uygulamasının Assan Panel tarafından da ölçülebilir faydalar sağladığını kaydeden İhsan Tolga Akar, "Bu faydaları doğrudan nakit akışı yaratması, çek operasyonunun azalması, teminatsız alacak oranının azalması, müşteri portföyünün ve satışların artması, alacak tahsil süresinin iyileşmesi gibi başlıklar sayabiliriz. Sanal POS uygulamamız Kibar Holding grup şirketlerimiz tarafından da kabul görmüş ve uygulamaya alınmıştır" dedi. Gelişen teknolojiyle birlikte daha önce sektörde yapılmamış bir uygulama ile müşteri kanadında da fark yaratmayı hedeflediklerini bildiren İhsan Tolga Akar, "Sanal Pos ile yalnızca bayilerimiz değil nihai tüketicilerimiz de bir telefon kadar yakın olan online ödeme ağımız sayesinde nerede olursa olsunlar ödemelerini güvenli bir şekilde yapabiliyorlar" ifadelerini kullandı.







**ERBAŞLAR®**

**PLASTİK & AMBALAJ**



*KALİTE  
GÜVEN  
TEKNOLOJİ*

*Endüstriyel Şişe ve Bidonlar*



300 ml  
şişe



500 ml  
şişe



1 lt Şişeler



5 lt Bidonlar



20 lt Bidon

*Ne Sunduğunuz Kadar Nasıl Sunduğunuz da Önemlidir.*

[www.erbaslar.com.tr](http://www.erbaslar.com.tr)

Yeşiloba Mh. 46003 Sk. Atikop Topt. Sitesi No: 3-73 ADANA



# Sabancı Üniversitesi, **gıdaların raf ömrünü uzatan nano-kil katkılı ambalaj geliştirdi**

Sabancı Üniversitesi tarafından geliştirilen gıdaların raf ömrünü uzatan nano-kil katkılı gıda ambalaj teknolojisi, Amerika'nın Washington D.C. eyaletinde düzenlenen 'American Chemical Society National Meeting'de tanıtıldı.



**S**abancı Üniversitesi Nanoteknoloji Araştırma ve Uygulama Merkezi (SUNUM) Araştırmacısı Hayriye Ünal'ın yürütücülüğünde, Sabancı Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Dekanı Yusuf Menceoğlu ve Sabancı Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Fevzi Çakmak Cebeci ile Tümlleştirilmiş Üretim Teknolojileri Araştırma ve Uygulama Merkezi (TÜMER) Araştırmacısı Serkan Ünal'ın danışmanlığında TÜBİTAK ARDEB 1003 projesi kapsamında geliştirilen, gıdaların raf ömrünü uzatan nano-kil katkılı gıda ambalaj teknolojisi Washington D.C.'de düzenlenen 'American Chemical Society National Meeting' kapsamında tanıtıldı.

## **GIDA KAYNAKLI EKONOMİK ZARARI AZALTABİLİR**

Bilim insanları 20 yıldır özellikle ambalajlara odaklanarak, gıdaların bozulmasını engellemenin alternatif yollarını arıyor. Sabancı Üniversitesi Nanoteknoloji Araştırma ve Uygulama Merkezi (SUNUM) Araştırmacısı Hayriye Ünal ve ekibi, bu çok yönlü ambalaj ihtiyacını karşılamak amacıyla farklı işlevler kazandırılmış kil nanotüpleri içeren bir ambalaj filmi geliştirdi. Bu film meyve ve sebzelerin aşırı olgunlaşmasını ve et örneklerinde mikrobiyal büyümeyi en-

gelleyerek kolay bozulur ürünlerin raf ömrünü uzatan bir özellik taşıyor. Hayriye Ünal araştırmaları ile ilgili olarak "Bu tür aktif ambalajlar sayesinde gıda güvenliğine katkı sağlayabilir, bozulma kaynaklı ekonomik zararı azaltabiliriz," dedi ve geliştirilen bu teknoloji ile farklı gıda türlerine özel düşük maliyetli ambalajların tasarlanabileceğini belirtti.

## **DOMATES, MUZ VE TAVUKTA DENENDİ**

SUNUM araştırmacıları nano-kil katkılı bu film ile domates, muz ve tavuk gibi gıdaları paketleyerek farklı süreler boyunca bekletti ve sıradan polietilen film karşısındaki verimliliğini ölçtü. 10 gün sonunda geliştirilen yeni filmle paketlenmiş domateslerin kontrol grubundaki sebzelere göre daha iyi durumda olduğu görüldü. Ayrıca altı gün sonunda, muzların bu yeni film sayesinde polietilen filme kıyasla daha diri ve sarı kalabildiği gözlemlendi. Bu filmle kaplanan ve 24 saat buzdolabında saklanan tavukta polietilen ile paketlenmiş tavuğa kıyasla çok daha az bakteri artışı gözlemlendi. Hayriye Ünal, Sabancı Üniversitesi tarafından patentlenmiş nano-kil katkılı gıda ambalajının piyasaya sürülebilmesi konusunda çalışmalarına devam ettiklerini, geliştirilen malzemelerin gıda ile temasının güvenilirliği konusunda testleri sürdürdüklerini belirtti.



Sabancı Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi Dekanı **YUSUF MENCELOĞLU**

Sabancı Üniversitesi Nanoteknoloji Araştırma ve Uygulama Merkezi Araştırmacısı **HAYRİYE ÜNAL**





## Pozitif enerjinin taşı **KUVARS** artık yaşam alanlarında

Doğal taşların iyileştirici gücüne inananların gözdesi kuvars; enerjisi ile bulunduğu alanlardaki negatif enerjiyi azaltırken, cep telefonu, televizyon, bilgisayar ve akıllı cihazlar gibi teknolojik aletlerden yayılan radyasyonu da topluyor.



**F**aydaları saymakla bitmeyen kuvars taşını yaşam alanlarımıza taşımak amacı ile yola çıkan, Türkiye ve dünyada doğal taş sektörünün önde gelen firmalarından COANTE'nin Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Nazlı Bahçeyaka, kuvars taşının günlük yaşamımıza olan etkilerini tüm detayları ile anlattı.

### **İLK ÇAĞLARDAN BERİ TEDAVİDE KULLANILIYOR**

COANTE Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Nazlı Bahçeyaka, kuvars taşının ilk çağlardan bu yana tedavi alanlarında kullanıldığının altını çizerek, kuvars taşının, doğada bulunan silisyum dioksit kristali olarak tanımlandığını belirtti. Bahçeyaka, "Günümüzde de tedavi nitelikli taşların başında gelmektedir. Metafiziksel anlamda kuvvetin ve gizli gücün sembolüdür. Kişinin çevresinde oluşan negatif enerjiyi yok eder ve pozitif enerjiyi toplar, aktive eder, aynı zamanda biriktirir. Bizler kuvars taşını COANTE markasıyla zemin dö-

şeme, dış cephe, merdiven, banyo ve mutfak tezgahı olarak insanların yaşam alanlarına taşıdık. Açıkçası bizler hem dünyada hem de Türkiye'de kuvars taşına karşı olan eğilimin giderek artacağını düşünmekteyiz" dedi.

### **MODERN ÇAĞA ETKİSİ**

Eski çağlarda başlayan ve bugün de kullanılan kuvars taşının kainatın sonsuz gücünü temsil ettiğine ve bu taşı taşıyan kişinin bu gücü kavrayabileceğine inanılmaktadır. İnsanların üzerinde olumlu etkiler sergileyen kuvars taşı, sağlıktan insan psikolojisine kadar birçok alanda kendisini göstermektedir. COANTE Kurumsal İletişim ve Pazarlama Yöneticisi Nazlı Bahçeyaka, konuyla ilgili "Modern çağda hayatın yoğun temposunda insanlar kendilerini mutsuz ve yorgun hissederken, çevredeki negatif enerjiyi yok eden ve pozitif enerji toplayan kuvars taşı kişinin kendine değer vermesinde etkilidir. Kuvars taşının eşsiz ısıtısını evinize taşımaya amaçlayan COANTE, pozitif sinerjiyi hissetmenizi sağlayarak hayatın yoğun temposuna karşı sizi motive eder!" sözleri ile kuvars taşının pozitif etkilerini özetledi.





# Makineciler tatil demedi, ihracat **10 milyar dolara** yaklaştı

Makine ve aksamaları sektörünün toplam ihracatı, yılın ilk sekiz ayı itibarıyla 9,4 milyar dolar olarak açıklandı. Ağustos ayının son günlerinde bayram tatili etkisine rağmen ihracat artışını sürdüren makine sektöründe toplam ihracat, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 6,8 büyüdü.

**M**akine İhracatçıları Birliği tarafından yapılan açıklamada, Türk makine sektöründe yaşanan ihracat artışının yılın ilk yarısında da sürdüğü belirtildi. Ülkemiz, tüm zamanların en yüksek Ağus-



Makine  
İhracatçıları  
Birliği Başkanı  
**ADNAN  
DALGAKIRAN**

tos ayı ihracatına ulaşırken toplam ihracattan makine sektörü yaklaşık %10 pay aldı. Neredeyse tüm ürün gruplarında ihracat artış oranlarında yükselme kaydedilen bu dönemde türbin, turbojet ve hidrolik silindir ihracatındaki artış yüzde 60'ın üzerinde gerçekleşti. Türk makinelerine en çok talep Almanya ve ABD'den gelirken, bu iki ülkeye toplam makine ihracatı iki milyar doları aştı.

## **JEOPOLİTİK RİSKLERE RAĞMEN ARTIŞ SAĞLADI**

İhracattaki olumlu tablonun devam edebilmesi için durmaksızın çalıştıklarını belirten Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Adnan Dalgakıran, konuyla ilgili "Jeopolitik risklerin artmasıyla birlikte oluşan küresel siyasi gerilimin, dünya genelinde yatırım mallarına olan talebi doğrudan etkilediğini görüyoruz. Böylesine kritik bir süreçte ihracat artışı sağlayabilmemiz, Türk makinelerine olan güveni gösteriyor. En çok ihracat gerçekleştirdiğimiz ülkelerin tamamında ihracat artışı sağladık. Yılın kalan kısmında da bizi hareketli bir süreç bekliyor" ifadelerini kullandı.

## Çelik sektörünün **STK**'ları güçlerini birleştirdi

Çelik sektörünü temsil eden STK ve üretici firmalar Çelik Federasyonu çatısı altında bir araya geldi. Türkiye ekonomisi açısından kilit öneme sahip olan sektörün gelişimine katkı sağlamak ve işbirliğini geliştirmek amacıyla kurulan Federasyon, çelik sektörünün ulusal ve uluslararası alandaki temsilcisi oldu.



ÇELFED  
Başkanı  
**NAMIK  
EKİNCİ**

Merkezi İstanbul olan Çelik Federasyonu (ÇELFED); çelik sektörünün ilgili tüm sektörler ile birlikte ilerlemesine ve kalkınmasına katkıda bulunmayı, küresel rekabet gücünü artırmayı ve sektörel bütünleşmeyi sağlamayı hedefliyor. Çelik Federasyonu'nun kurucu üyeleri; Bağlantı Elemanları Sanayici ve İş Adamları Derneği, Çelik Boru İmalatçıları Derneği, Çelik Dış Ticaret Derneği, Türk Yapısal Çelik Derneği ile Yassı Çelik İthalat, İhracat ve Sanayicileri Derneği olarak sıralandı.

### **FAALİYET ALANI GENİŞ**

ÇELFED temel olarak; üye derneklerin ve kişilerin demokratik, sosyal, kültürel ve mesleki haklarını koruyacak ve geliştirecek çalışmalarda bulunacak. Sektör firmalarına yönelik bilgilendirmeler yapılması, eğitim çalışmaları yürütülmesi, sektörde yaşanan sorunlara çözümler üretilmesi ve ilgili kurumlarla paylaşılması gibi konularda faaliyet gösterecek. Türkiye'de sektörün çatı kuruluşu olacak olan Çelik Federasyonu, uluslararası alanda da çelik sanayiini temsil edecek. Sektörü tanıtmak ve küresel rekabet gücüne katkı sağlamak için sektörel uluslararası kuruluşlarla işbirliği halinde çalışmalar yapacak. Sektörün gelişimine katkı sağlayacak ulusal ve uluslararası fuar ve etkinlikleri de organize edecek.

### **SORUNLARIN ÇÖZÜMÜ DAHA DA KOLAYLAŞACAK**

Çelik Federasyonu (ÇELFED) Başkanı Namık Ekinci, çelik sektöründeki dernekleri ve üretici firmaları bir araya getiren Çelik Federasyonu'nun kuruluşu ile ilgili olarak yaptığı değerlendirmede, "Türkiye ekonomisi ve ihracatına

önemli katkılar yapan çelik sektörümüzü temsil eden STK'lar ve üretici firmalarımız güçlerini birleştirmeye karar vermişlerdir. Sektörümüzün bugünü ve geleceği açısından hayati önem taşıyan sorunların çözümü, sektörel yol haritaları ile stratejilerinin belirlenmesi bakımından Ortak Akıl geliştirilmesine duyulan ihtiyaç uzun zamandır gündemimizde yer alıyordu. Bu çalışmaların meyvelerini vermesi ve Çelik Federasyonu'nun kurulmasından dolayı mutluyuz. Çelik Federasyonu, sektörü tek bir çatı altında toplayarak çelik sektörümüzün ulusal ve uluslararası alanda temsilcisi olmuştur. Sektördeki STK'lar ve üretici firmaların Federasyon çatısı altında bir araya gelmeleri ortak rekabeti de sağlayacaktır. Gerek yurtiçi gerekse yurtdışı pazarlarda rekabet gücümüzü artıracak işbirliklerinin geliştirilmesine büyük katkılar yapacağına inanıyoruz. Çelik sektörü ve ülkemiz adına hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.





# Yerli enerji projeleri, **Türkiye**'nin ilacı olacak

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) tarafından açıklanan verilere göre Sanayi Üretim Endeksi Temmuz ayında bir önceki aya göre yüzde 2,3; bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 14,5 arttı. Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayinin alt sektörleri incelendiğinde, en büyük artışın enerji sektöründe gerçekleştiği gözlemlendi.



**K**onuyla ilgili açıklama yapan Tüm Sanayici ve İş Adamları Derneği (TÜMSİAD) Genel Başkanı Yaşar Doğan "HES'lerin ve barajların kapasitesinin aktif olarak kullanılmasıyla enerji kapasitesinin artırılması sonuç verdi. Bu da sanayi üretimimize katkı sağladı" açıklamasında bulundu. Enerji kapasitesi artışının sağladığı Sanayi Üretim Endeksi'nin olumlu verilerini değerlendiren Doğan, "Açıklanan veriler; Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak'ın özellikle üzerinde durduğu rüzgâr enerjisi projelerinin ülkemizin gelişmesi ve büyümesi için ne kadar önemli, hayati olduğunu göstermektedir" dedi.

## **YERLİ ENERJİ İLE CARİ AÇIK ENGELLENEBİLİR**

Ekonominin büyümesi için enerjinin en önemli kalem olduğunu belirten Yaşar Doğan; "Bizim dış ticaret açığımız enerji sıkıntısından dolayı istediğimiz seviyelere gerilemiyor. Yerli enerji projeleri ile enerjimizin büyük kısmını kendimiz elde ettiğimizde ekonomimizin cari açığı da azalacaktır. Temmuz verileri enerjinin önemini gözler önüne sermektedir. 13 Eylül tarihinde de Sanayi Ciro Endeksi açıklanacak. Diğer endekslerin gösterdiği olumlu gidişatla ve ticarete artan hareketliliğin ışığında Sanayi Ciro Endeksi verilerinin daha da artmasını bekliyorum" şeklinde konuştu.



TÜMSİAD  
Genel  
Başkanı  
**YAŞAR  
DOĞAN**

**ZAFER**  
vatan uğruna  
**KURBAN**  
olanlarındır

**30 Ağustos**  
**ZAFER BAYRAMI ve**  
**KURBAN BAYRAMI'nız**  
**Kutlu Olsun**

**ÇUKUROVA**  
BELEDİYESİ

**Soner ÇETİN**  
ÇUKUROVA BELEDİYE BAŞKANI

 cukurovabelediyesi  
 cukurovabeld  
 cukurova\_belediyesi





Türk hazır giyim sektörü, Munich Apparel Source Fuarı'ndan ticari bağlantılarla döndü

# Her 100 Alman'dan 10'unu Türk'ler giydiriyor!

Almanya'da her 100 kişiden 10'unu giydiren Türk hazır giyim ve konfeksiyon sektörü, Almanya'da düzenlenen Munich Apparel Source Fuarı'na katılarak koleksiyonlarını tanıttı. Fuardan yeni ticari bağlantılarla döndü.

**D**ünya'nın en büyük kumaş fuarlarından biri olan Munich Fabric Start Fuarı ile eşzamanlı düzenlenen, Munich Apparel Source Fuarı'na, Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği'nin Türkiye Milli Katılım Organizasyonu ile 14 Türk firması katıldı. Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği, büyük ziyaretçi çeken dünyanın en büyük kumaş fuarlarından biri olan Munich Fabric Start Fuarı'nın girişine kurduğu özel tasarım mağaza ile Türk hazır giyim ve konfeksiyon ürünlerinin Türkiye standı dışında farklı bir noktada daha Almanların beğenisine sundu.

## İLK SIRAYA YÜKSELECEĞİZ

Türk hazır giyim ve konfeksiyon sektörünün, Almanya'nın Avrupa'daki en büyük tedarikçisi olduğunu ve yüzde 10 pazar payına sahip olduğunu belirten Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkanı Emre Kızılgüneşler, dünya genelinde ise; Çin ve Bangladeş'in ardından üçüncü sırada yer aldıklarını, Almanya pazarına yoğunlaşarak birinci sıraya çıkmak istediklerini kaydetti.

## İHRACATIMIZ ETKİLENMEDİ

Son dönemde Türkiye ile Almanya arasındaki siyasi gerilimin ihracat rakamlarına yansımayaacağına inandıklarını dile getiren Kızılgüneşler, "Türkiye ile Almanya arasındaki tarihi bağlar çok güçlü. Almanya'da 3 milyonu aşkın Türk kökenli insan yaşıyor. Türkiye'nin Almanya'ya yaptığı ihracat rakamlarına baktığımızda ihracat rakamlarının siyasetten etkilenmediğini görüyoruz. Türkiye'den Almanya'ya yapılan ihracat 2017 yılının Ocak-Ağustos döneminde yüzde 7'lik artışla 9 milyar 601 milyon dolara ulaştı. Aynı dönemde hazır giyim ihracatımız ise yüzde 1 artışla 2 milyar 163 milyon dolara çıktı. Munich Apparel Source Fuarı'na önümüzdeki yıllarda katılmaya devam edeceğiz ve Almanya pazarındaki konumumuzu güçlendireceğiz" şeklinde konuştu.

## TÜRK HAZIR GİYİM SEKTÖRÜ LİDER OLMA YOLUNDA

Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Tanıtım Komitesi Başkanı Elvan Ünlütürk, Munich Apparel Source Fuarı kapsamında Avrupalı ithalatçılara Türkiye'nin hazır giyim ve tekstil sektörlerindeki avantajlarını anlatan bir sunum yaptı. Avrupa'nın en büyük iplik, ev tekstili ve kumaş üretim kapasitesinin Türkiye'de olduğu bilgisini paylaşan Ünlütürk, "Türkiye, dünyanın 3. büyük çorap tedarikçisi, 6. büyük dokuma kumaşı tedarikçisi, 5. büyük örme kumaş tedarikçisi, en büyük 4. havlu tedarikçisi, dokuma halı üretiminde dünya lideri. 60.000'den fazla giyim ve tekstil şirketi mevcut, 1 milyondan fazla



kişiyi istihdam ediyor. Türkiye güçlü ve yaygın ulaşım ağına sahip. Hızlı moda için iyi düzenlenmiş iş modeline sahip. Kendi koleksiyonlarını hazırlayabilen tasarım ofislerine sahip ihracatçı firmaları sayesinde 4 hafta içinde Avrupa'nın siparişlerini teslim edecek kapasiteye sahip. 31 farklı şehirde 46 üniversitede moda tasarımı ve 13 tekstil mühendisliği bölümü ile nitelikli iş gücünü barındıran bir endüstriyiz" dedi.



Ege Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkanı  
**EMRE KIZILGÜNEŞLER**





[www.gursupvcboru.com](http://www.gursupvcboru.com)

# GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



**İMALATLARIMIZ**

**PVC BORU VE  
EK PARÇALARI**



**Fabrika:**

Adana H. Sabancı Organize Sanayi Bölgesi  
OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

**Tel.:** 0322 394 34 15

0322 394 34 25 - 26

**Faks:** 0322 394 34 92

**GSM:** 0533 778 30 15

**E-mail:** [gps\\_gursuplastik@hotmail.com](mailto:gps_gursuplastik@hotmail.com)

[info@gur-su.com.tr](mailto:info@gur-su.com.tr)



# Ford Otosan, 52 milyon dolarlık yatırım yapacak

Son 2 yıldır Türkiye ihracat şampiyonu, üst üste 6. kez otomotiv sektörünün ihracat şampiyonu unvanını elinde bulunduran Ford Otosan, üretim kapasitesini kademeli olarak 2018 Eylül sonuna kadar hedeflenen seviyeye taşıyacak.

**S**on 2 yıldır Türkiye ihracat şampiyonu, üst üste 6. kez otomotiv sektörünün ihracat şampiyonu unvanını elinde bulunduran Ford Otosan, üretim kapasitesini kademeli olarak 2018 Eylül sonuna kadar hedeflenen seviyeye taşıyacak.

## ARTAN TALEP KARŞILANACAK

Sadece Türkiye'de değil, tüm ihracat pazarlarında rekabet edecek ürünler sunduklarını vurgulayan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, kapasite artırma kararı için "Türkiye, büyüyen ekonomisi, rekabetçi üretimi ve stratejik konumuyla yatırım ve ihracat için avantajını koruyor. Ford'un Avrupa'da ticari araçlarda birinciliği, artan pazar payıyla devam ediyor ve Avrupa'dan bize gelen talepte ciddi bir artış söz konusu. Bu kapasite artırımını ile hem artan talebi karşılayacak, hem de Transit ve Custom modellerimizin üretim ve ihracatında yeni rekorlar kıracağız" dedi.

## ÖNCÜ ÜRETİM MERKEZİ

Türkiye'nin ihracat lideri ve otomotiv sektörünün ticari gücü Ford Otosan, 3 fabrikada yıllık toplam 415 bin araç olan mevcut üretim kapasitesini, 2018 Eylül sonuna kadar yıllık 455 bin araca çıkarma kararı aldığını açıkladı. Özellikle Transit ve Custom modellerinde artan müşteri talebini karşılamak için bu kararı aldığını açıklayan şirket, 52 milyon dolarlık yatırımla Gölcük Fabrikası'ndaki üretim kapasitesini 40 bin adet artıracak. Ford'un Avrupa'da sattığı tüm ticari araçların yüzde 71'ini ve Transit Ailesi modellerinin yüzde 82'sini Türkiye'de üreten Ford Otosan, kapasite artırımını ile artan talebi ve müşteri ihtiyaçlarını gelecekte de karşılayabilecek. Mevcut haliyle 290 bin adet Transit ve Custom modellerinin üretilebildiği Gölcük Fabrikası, kapasite artırımında 330 bin adet üretim kapasitesine sahip olacak. Transit Custom ve Tourneo Custom'ın üretimine 2012 yılında başlayan Ford Otosan Gölcük Fabrikası, şu an Custom modellerinin dünyadaki tek entegre üretim

merkezi konumunda bulunuyor. Fabrika, Türk işçisinin üretim kalitesi ve sahip olduğu yüksek üretim teknolojisi sayesinde Ford'un Transit modelinin dünyadaki öncü üretim merkezi haline gelmeyi başardı.

## YENİ REKORLAR KIRACAĞIZ

Türkiye'nin büyüyen ekonomisi, hükümetin yatırım ortamını destekleyen teşvikleri ve stratejik coğrafi konumuyla yatırım ve ihracat için avantajını koruduğunu vurgulayan Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün, şöyle konuştu: "Ford Otosan olarak, bugün Ford'un Avrupa'da sattığı tüm ticari araçların yüzde 71'ini ve Transit Ailesi modellerinin yüzde 82'sini Türkiye'de üretiyoruz. Diğer bir deyişle, Ford'un ticari araç pazarındaki en önemli üretim merkezi ve dolayısıyla önemli bir kâr merkezi konumundayız. Türk mühendislerinin ve işçilerinin emeği ile ürettiğimiz araç ve parçaları 83 ülkeye ihraç ediyoruz. Geçtiğimiz yıl 3,8 milyar dolar ihracat gerçekleştirerek 'Türkiye ihracat şampiyonu' unvanımızı

koruduk. Türkiye'deki ticari araç ihracatının %65'ini tek başımıza gerçekleştiriyoruz. Şu an Ford'un Avrupa'da ticari araç pazarındaki birinciliği artan pazar payıyla devam ediyor ve Avrupa'dan bize gelen talepte ciddi bir artış var. Gelecekte daha da artacağını öngördüğümüz bu talebi karşılayabilmek için üretim kapasitemizi artırma kararı aldık. Diğer yandan Türkiye'de özellikle ticari araç üretimi, ana ve yan sanayiyle çok ileri seviyeye ulaşmış durumda. İhracat pazarlarında artan talep bu başarının da bir göstergesi. Şimdi, Türk otomotiv sanayiinin dünyaya açılan kapısı Kocaeli'nde üretimi artırarak, üretim ve ihracatta yeni rekorlar kırmak için harekete geçiyoruz. İnaniyoruz ki bu yatırım ile Türkiye ihracat liderliğini önümüzdeki yıllarda da sürdüreceğiz ve ekonomimize değer katmaya devam edeceğiz."

Ford Otosan  
Genel Müdürü  
**HAYDAR YENİGÜN**







# SERA DAĞITIM

BAZILARI DAĞITIR...  
SERA DAĞITIM  
YERİNE **ULAŞTIRIR...**

**HIZLI**

**KALİTELİ**

**GÜVENİLİR**

**ZAMANINDA TESLİMAT**

[www.seradagitim.com](http://www.seradagitim.com)  
[seradagitim@seradagitim.com](mailto:seradagitim@seradagitim.com)

Reşatbey Mah. 5 Ocak Caddesi Türk Amerikan Derneği  
Karşısı Karayalı Apt. Zemin Kat No: 17 Seyhan / ADANA  
TELEFON: 0.322 458 55 56 (Pbx) FAKS: 0.322 458 00 29

#### **MERSİN ŞUBE**

Palmiye Mah. 1207 Sk. No: 41 D: 1 Yenişehir / MERSİN  
TELEFON: 0.324 328 65 58 FAKS: 0.324 328 65 59



# Türkiye'nin mühendislik gururu Avrasya Tüneli ödüle doymuyor

Asya ve Avrupa'yı ilk kez deniz tabanı altından geçen iki katlı karayolu tüneliyle birbirine bağlayarak iki kıta arasında hızlı, ekonomik, güvenli ve konforlu ulaşım hizmeti veren Avrasya Tüneli, bu kez de aydınlatma tasarımlarıyla ödül aldı. ABD Aydınlatma Mühendisleri Derneği IES (Illuminating Engineering Society) aydınlatma tasarımlarına olan katkıları nedeniyle "Mimari Aydınlatma Ödülü 2017"yi Avrasya Tüneli'ne verdi.



**S**ahip olduğu gelişmiş teknoloji ve ileri mühendislik uygulamaları ile Türkiye'nin inşaat teknolojisindeki en önemli mega gurur projelerinden olan Avrasya Tüneli, çeşitli alanlarda uluslararası ödüller almaya devam ediyor. Son olarak çevreye duyarlı Avrasya Tüneli İşletme ve Bakım Binası ile dünya genelinde sürdürülebilir enerji ve çevre dostu yapılara verilen 'Leed Altın Sertifikası'nı alan Avrasya Tüneli, bu kez uluslararası ödüller arasına bir yenisini daha ekledi.

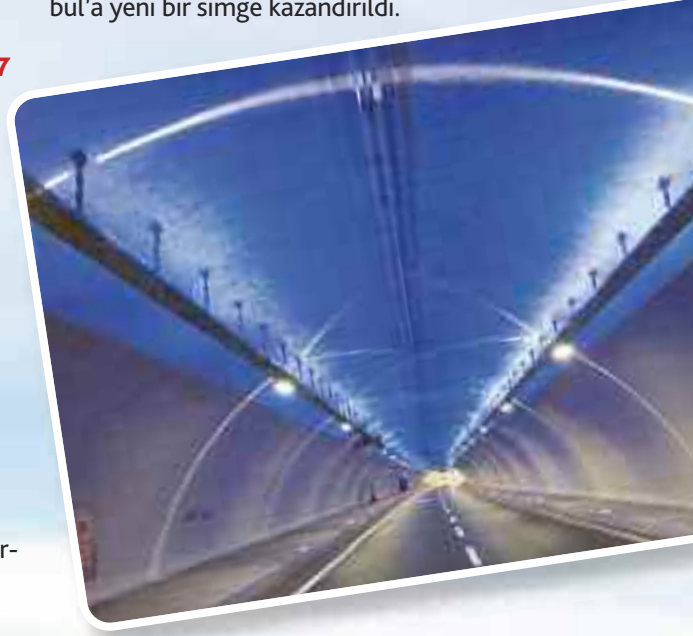
## IES MİMARİ AYDINLATMA ÖDÜLÜ 2017

Dünyaca ünlü mimari aydınlatma firması Skira tarafından tasarlanan Avrasya Tüneli gişe yapıları ve tünel içerisindeki mimari aydınlatma uygulamalarına Asya ve Avrupa'yı ilk kez deniz tabanı altından geçen iki katlı karayolu tüneliyle kıtaları birbirine bağlayan Avrasya Tüneli'ne, Amerika Birleşik Devletleri'nde aydınlatma tasarım ödülü verildi. ABD Aydınlatma Mühendisleri Derneği IES (Illuminating Engineering Society) aydınlatma tasarımlarına olan katkıları nedeniyle "Mimari Aydınlatma Ödülü 2017"ye Avrasya Tüneli'ni layık gördü.

## LED AYDINLATMA TEKNOLOJİSİ

Avrasya Tüneli'nde, sürüş konforunu iyileştirmek ve yol güvenliğini arttırmak üzere çeşitli uygulamalar yapıldı. Modern aydınlatma, yük-

sek kapasiteli havalandırma ve yolun düşük eğime sahip olması gibi özellikler, yolculuk konforunu artırıyor. Tünel boyunca kullanılan LED yol aydınlatmalarına ek olarak, kullanıcıların giriş ve çıkışlarda tünele ve gün ışığına kolayca adapte olmalarını sağlamak amacıyla özel kademeli LED aydınlatma teknolojisi uygulandı. Ayrıca estetik unsurların da ön planda tutulduğu projede, Türkiye'de ilk kez uygulanan mimari LED aydınlatma ile sürüş konforu artırılırken, İstanbul'a yeni bir simge kazandırıldı.



**Aydınlatma alanındaki IES Mimari Aydınlatma Ödülü 2017 Avrasya Tüneli'ne yapım aşamasından bu yana verilen 9. uluslararası ödül oldu.**







## Kudüs'te Adana'yı **Kavak** temsil etti

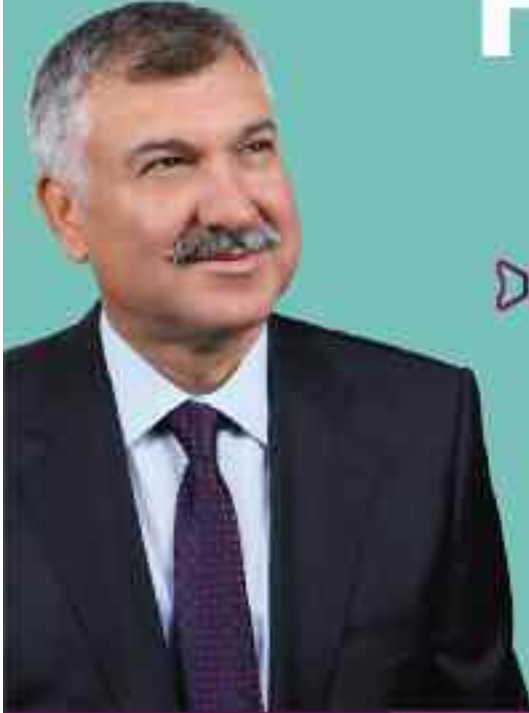
Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), İsrail'in Filistinlilere yönelik haksız yasak ve sınırlamalarına tepki göstermek ve Filistinlilere destek vermek amacıyla iş adamlarından oluşan bir heyetle Kudüs'e gitti. Heyette Adana'yı MÜSİAD Adana Başkanı Burhan Kavak temsil etti. MÜSİAD Genel Başkanı Abdurrahman Kaan'ın başkanlık yaptığı heyette Adana'yı MÜSİAD Adana Başkanı Burhan Kavak temsil etti. İsrail'in, tüm Müslümanlar için kutsal mekân olan Mescid-i Ak-sa'da ibadet özgürlüğünü kısıtlamasını kabul

etmediklerini belirten Kavak, "İlk kiblemize sahip çıkmak için buradayız. Mescid-i Ak-sa'yı bağrında barındıran Kudüs, tüm Müslümanların manevi mekânıdır. Peygamber'imizin, Allah'ın huzuruna çıktığı bu yere sahip çıkmak her Müslümanın vazifesidir" dedi.

### SAHİP ÇIKMA ÇAĞRISI

Kavak, İsrail'in zorbalığına direniş gösteren Filistinlilere destek vermeye devam edeceklerini belirterek, "Geçen yıl Kudüs'ü 26 bin Müslüman ziyaret etmiş. Buna karşın aynı

dönemde Müslüman dışı ziyaretçi sayısı 3 milyonu aşmış. Bu üzücü bir tablo. İmkânı olan her Müslümanın bu kutsal mekânı ziyaret etmesini, buradaki haksızlıklara yerinde tepki göstermesini bekliyoruz" diye konuştu. MÜSİAD'ın Kudüs heyetinde MÜSİAD genel başkan yardımcıları, yönetim kurulu üyeleri, yurtiçi-yurtdışı şube başkanları, sektör kurulu başkanları ve iş adamlarından oluşan 100'ü aşkın kişi yer aldı. MÜSİAD heyeti, cuma namazı sonrası Burak Mescidi, Mervan Mescidi ve Kadim Mescidi'ni de ziyaret etti.



# HEM BAYRAM HEM SEYHAN

*Bayram seyrân dinlemiyoruz.  
Bayram boyunca hizmetinizdeyiz.*

**RAMAZAN BAYRAMIMIZ KUTLU OLSUN!**

**PROJELER MEYDANDA MUTLULUK SEYHAN'DA**

**ZEYDAN KARALAR**



**SEYHAN  
BELEDİYESİ**





## Atapark açılışı, halkın yoğun ilgisi ile yapıldı

**K**arataş Belediyesi tarafından yapımı tamamlanan Atapark açılışı, gerçekleştirilen konserler ile sona erdi. Atapark, Atatürk heykelinin açılışı ve Büyük İskender Konserleri; CHP Adana Milletvekili Zülfikar İnönü Tümer, CHP Adana Milletvekili Elif Doğan Türkmen, Adana Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Ramazan Akyürek, Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Çukurova Belediye Başkanı Soner Çetin, Saimbeyli Belediye Başkanı Mustafa Şahin Gökçe, Büyükşehir Meclis Üyesi Salih Gökçe, CHP Adana İl Başkanı Ayhan Barut, CHP Adana Milletvekili Adayı Müzeyyen Şevkin, protokol temsilcileri ve Karataş Belediye Başkanı Boğaçhan Ünal'ın katılımları ile gerçekleştirildi.

### KARATAŞ'IN ÇEHRESİNİ DEĞİŞTİRECEK PROJE

150 dönümlük alan üzerine yapımı tamamlanan Atapark Projesi ile birlikte; içerisinde yer alan 1000 kişilik amfi tiyatro, 2 plaj, otopark, çocuk oyun parkları, 5 adet kafeterya ve 40 adet satış ünitesi ve yepyeni çevre düzenlemesi ile Karataş'ın çehresini değiştirecek bir projeye imza atıldı. Projenin açılış programında, sahnede Onur Akın halk ile buluşurken, Ferhat Göçer ve Ömür Gedik de hayranlarıyla buluştu. Karataş'ın turizm ile büyüyen bir ilçe olması yönünde atılan adımların, her geçen gün daha hızlı ilerlemesinin, kendilerini gururlandırdığını ifade eden Kara-

taş Belediye Başkanı Boğaçhan Ünal, "Ulusal basında ilçemizin Akdeniz'deki yaşanabilecek ilk on sahil kasabası arasında yer alması, çalışmalarımızın meyve vermeye başladığını göstermekte. Büyük gayretler ile Karataş Belediyesi tarafından yapımı tamamlanan Atapark, halkımızın kullanımına sunulmuştur. Karataş'a hayırlı uğurlu olmasını dilerim"

dedi. Başkan Ünal "Atapark açılışı ve Büyük İskender Konserleri etkinliğimize destek veren Adana Büyükşehir Belediye Başkanı sayın Hüseyin Sözlü'ye, Seyhan Belediye Başkanı sayın Zeydan Karalar'a, Çukurova Belediye Başkanı sayın Soner Çetin'e, etkinlikte bizleri yalnız bırakmayan protokol üyeleri ve değerli halkımıza teşekkürlerimizi sunarım" dedi.







İspak  
Ambalaj  
Genel  
Müdürü  
**ESER  
ERGİNOĞLU**

## Dünya 'esnek ambalaj'a yöneldi

Porsiyonların küçülmesi ve aç bitir özellikli ürünlere ilginin artması, esnek ambalaj sektörüne yaradı. Yılda ortalama yüzde 5 büyüyen ve 85 milyar dolarlık bir değere ulaşan dünya esnek ambalaj sektörünün 2020 yılında 100 milyar dolarlık bir büyüklüğe ulaşması bekleniyor. Türkiye ise 10 milyar liralık pazar büyüklüğü ile dünya trendini yakından izliyor.



**C**am, pet ve plastik ambalajlar tüm dünyada yeterliliğini yitirmeye başlarken, esnek ambalajın ise yıldızı parlamaya devam ediyor. Özellikle aç bitir özellikli ürünlere ilginin artması ve porsiyonların küçülmesi ile yılda ortalama yüzde 5 oranında büyüyen esnek ambalaj sektörü, dünyada 85 milyar dolarlık bir büyüklüğe ulaşmış durumda.

### TÜRKİYE TRENDİ YAKALADI

2020'de 100 milyar dolarlık büyüklüğe ulaşması beklenen esnek ambalaj sektörünün yüzde 25'ini Avrupa, yüzde 20'sini ABD ve yüzde 55'lik kısmını ise Asya, Afrika ve Ortadoğu pazarları oluşturuyor. Avrupa ve ABD'de yüzde 1.5 ila 2 civarında olan büyüme oranının Asya, Afrika ve Ortadoğu pazarlarında yüzde 10'lara çıktığını belirten İspak Ambalaj Genel Müdürü Eser Erginoğlu, "Türkiye esnek ambalaj pazarı da yüzde 5'lik büyüme oranı ile dünya trendini yakaladı" dedi.

### PORSİYONLAR KÜÇÜLDÜ

Ambalaj sektörünün dünyada ve Türkiye'de geldiği noktayı değerlendiren İspak Ambalaj Genel Müdürü Eser Erginoğlu, esnek ambalajın büyüme sürecinin enteresan bir çizgi izlediğini vurguladı. Artık tüketicilerin daha küçük paketleri satın aldıklarını belirten Erginoğlu, "Hiçbirimiz kocaman paketlerin içindeki ürünleri bir hafta içerisinde tüketmiyoruz. Anlık alıyıp ve anlık bitiriyoruz. Bu trend hayatımıza o kadar hızlı girdi ki, 'aç bitir, kullan at' duygusu adeta bir parçamız haline geldi. Bunun sonucunda da ambalajlar ve porsiyonlar küçüldü" dedi.

### MALİYETİ AZALTIYOR

Bu gelişme karşısında plastik, cam ve pet ambalajların dünyada yeterliliğini yitirmeye başladığını bildiren Eser Erginoğlu, "Pet sağlık açısından sorun yaratıyor, denildi ve cam ön plana çıktı. Ancak cam sanayi dünya su rezervlerini çok fazla tüketen bir sektör. Bir kilo cam üretmek için 3 kilo su harcamanız gerekiyor. Üstelik cam ambalaj için 10 kamyon ile taşıma yaparken, aynı miktarda esnek ambalaj için bir kamyon yeterli. Yakıt ve enerji tasarrufunun yanı sıra trafikte kaza riskini de azaltmış oluyorunuz. Bunların yanına karbon emisyonunu da eklerseniz, maliyetinizin üçte bir oranında düşeceğini görebilirsiniz" şeklinde konuştu.

### HEDEFİMİZ ÖNCÜ FİRMA OLMAK

Esnek ambalaj tarifine uyan pazarın büyüklüğünün 85 milyon dolar olduğunu ifade eden Eser Erginoğlu, Türkiye pazarının da dünya ortalamasında bir büyüme yaşadığını, iç piyasanın yüzde 40'ını esnek ambalajın oluşturduğunu söyledi. İzmir'deki yeni tesis yatırımını ihracatta daha aktif olmak amacıyla yaptıklarını açıklayan Erginoğlu, "Trend esnek ambalaj yönünde ilerlerken, İspak Ambalaj olarak biz de ülkemizde bu konuda öncülük etmek istiyoruz" dedi.







**Araba kullanırken, hatta su sporu yaparken bile kullanın!**



## Güneş gözlüğü sadece bir aksesuar değildir!

Güneş gözlükleri bazen şıklığı tamamlayan bir aksesuar olarak düşünülür. Ancak gözlerimizi ultraviyole (UV) ışınlarından korumak, görme kalitemizi arttırmak, göze zararlı toz ve yabancı cisimlerin gelmesine engel olmak gibi özellikleri olan güneş gözlüklerinin gerekliliği artık tartışma götürmüyor.



**A**cıbadem Adana Hastanesi Göz Hastalıkları Uzmanı Prof. Dr. Rana Altan Yaycıoğlu, özellikle yaz aylarında, su sporları yapanların, güneş altında uzun süreli çalışanların ve araba kullananların mutlaka güneş gözlüğü kullanması gerektiğini vurguluyor.

### UZUN SÜREDE AÇIĞA ÇIKABİLİR

Gün içerisinde, özellikle güneşli havalarda güneş gözlüklerinin mutlaka kullanılması gerekir. Ancak havanın bulutlu, sisli olması veya güneşlenirken şemsiye altında olunması bir koruma sağlamıyor. Çünkü güneşin zararlı ışınları gözlerimize yine de zarar verebiliyor. Özellikle yaz aylarında deniz ve havuz yüzeyleri ile kumun UV ışınlarını direkt yansıttığına dikkat çeken Acıbadem Adana Hastanesi Göz Hastalıkları Uzmanı Prof. Dr. Rana Altan Yaycıoğlu, güneş ışınlarının zararlı etkilerinin kendini hemen göstermediğini ve uzun sürede açığa çıkabileceğini söyleyerek güneş gözlüğü kullanımı ile ilgili önemli bilgiler verdi.

### NE KADAR OLMALI?

Normalde güneşli, parlak ışıklı ortamlarda göz bebeklerimiz göze zararlı ve fazla ışığın girmesine engel olmak amacıyla küçülüyor. Işık, koyu renk bir camı geçerek geldiğinde ise göz

bebeklerimizde bir büyüme oluyor. Bu durumda eğer bizim kullandığımız güneş gözlüğünün UV bloke edici etkisi yeterli değilse istenmeyen, gözümüz için zararlı olan ışınlar gözümüze zarar veriyor. Güneş gözlüğünün gözü koruma özelliğinin rengi veya koyuluğuna değil, camların kalitesi ve UV filtresi bulunmasına bağlı olduğunu anlatan Göz Hastalıkları Uzmanı Prof. Dr. Rana Altan Yaycıoğlu, "UV filtresi", gözlük camının hamurunda bulunur. Gözlük alırken yüzde 100 UV koruması olması gerektiği unutulmamalıdır" diyerek güvenilir olmayan yerlerden ve sokak tezgahlarından güneş gözlüğü alınmaması gerektiğini vurguluyor.

### SU SPORLARI İÇİN POLARİZE CAMLAR

Su, kum, cam, kar veya asfalt gibi düz yüzeylerden yansıyan ışınların yüzeye dik olarak yansıdığını ve bu yansımanın oluşturduğu parlamalar genelde çok şiddetli olduğundan gözlerde rahatsızlığa, yorgunluğa ve bazı durumlarda görmede azalmaya bile sebep olduğuna işaret eden Göz Hastalıkları Uzmanı Prof. Dr. Rana Altan Yaycıoğlu "Polarize lenslerde yatay yerleştirilmiş polarize mikro-kristaller yer alır ve bunlar tüm dikey ışınları bloke ederek bu parlamayı azaltırlar. Ancak polarize lenslerin UV koruması yapmadığı unutulmamalıdır. Polarize camlı gözlükler özellikle su sporları, bisiklet ve araba kullanımı gibi yansıma, parlamaların fazla olduğu durumlar için uygundur" diyor.



## Gözlük camının rengi ne olmalı?

Gözlük camının rengini seçerken, gözlüğün kullanılacağı hava şartları ve amacına dikkat edilmelidir. Renk, gözlüğün kullanılacağı ortama uygun olmalıdır. Gözlük camının rengi, görüntü kalitesini, ışık yoğunluğunu, kontrast algılamayı ve renk algısını bozmaya-cak şekilde seçilmelidir. Farklı lens renkleri farklı ışık koşullarında görme kalitesine etki eder. Ancak UV korumasını artırmaz.

**Kahverengi camlar:** Günlük kullanıma uygun camlardır. Işığın kalitesini, kontrast ve derinlik hissini artırır. Ancak renklerde bir miktar değişime yol açabilir. Güneşli havalarda ve parlak ışıklı ortamlarda tercih edilebilir.

**Gri ve yeşil camlar:** Renkleri değiştirmeden ışığın şiddetini azaltır. Renk değişikliğine sebep olmadığı için günlük kullanıma

uygundur. Bu grubun koyu tonları normalden parlak koşullarda ışık parlamalarını azaltır ve derinlik hissini artırır. Özellikle araba kullanma gibi renkleri görmenin önemli olduğu durumlarda tercih edilmelidir.

**Sarı, altın rengi ve amber:** Kontrastta ve derinlik hissinde belirgin artış sağlar ancak parlak ışıklardan koruyucu özellikleri düşüktür. Mevcut ışığı artırdığı için orta ve hafif ışık koşullarında en kullanışlılardır. Kontrastı da arttırması sebebi ile sisli bulutlu havalarda kar sporları için idealdir.

**Pembe ve kırmızı camlar:** Az ışıklı ortamlarda netliği ve kontrastı artırır, uzun süre kullanıldığında göz yorgunluğunu azaltır.

**Mavi ve mor camlar:** Özellikle kozme-



tik amaçlıdır, ancak bir dereceye kadar kamaşmayı azaltır, konturları belirginleştirir. Renk algısını artırır.

**Aynalar ve kaplamalar:** Bazı camların dışına kaplanan ışığı yansıtan filmlerdir. Parlak ışıklara karşı çok hassas olan kişilerde tercih edilir. Üzerine düşen ışının çoğunu yansıttığı için parlamaları azaltır. Aynalı kaplamalar cisimleri olduğundan daha koyu gösterdiği için daha açık renkte camlara uygulanırlar.





"Çözüm Ortacağınız"

**ÇUKUROVA**

KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

[destek@cukurovakargo.com.tr](mailto:destek@cukurovakargo.com.tr)

**TÜRKİYE'NİN  
HER NOKTASINA  
YURT İÇİ  
TAŞIMACILIKTA  
KAMYON-TIR  
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:  
0.322 445 31 70 - 71  
MERSİN NAK. SİT:  
0.324 221 86 35 - 36

**Çukurova Kargo** ile  
Türkiye'nin her noktasına  
ulaşım imkanı

## ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA  
Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx)  
Batı Sevkiyat 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

[www.cukurovakargo.com.tr](http://www.cukurovakargo.com.tr) | [info@cukurovakargo.com.tr](mailto:info@cukurovakargo.com.tr)

**İstanbul-Adana  
Adana-İstanbul  
16 SAATTE  
Express Servis**





PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı

Kırma Makinesi

Yıkama Havuzu

Aglomer Makinesi

PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi

Granül Makinesi

Shredder

ADRES: Yeşiloba Mah.  
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli  
Sanayi Sitesi 46249 Sokak  
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

[www.feydasmakina.com](http://www.feydasmakina.com)

TELEFON: +90 (322) 428 01 45  
+90 (322) 428 01 55  
FAX: +90 (322) 429 64 92  
feydas@feydasmakina.com