



kobigündem®

Gündem Oluşturur

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 7 SAYI: 40 OCAK-ŞUBAT 2017

POLEKS DRY

Türkiye'nin
en büyük
mısır kurutma
tesisine > 22'DE
imzasını attı



Metçağ
Makine Ltd.
Genel
Müdürü
**BURHAN
TETİK** ve
Proje Müdürü
**ÇAĞLAR
POLAT**

Özkanlar Baskül
yatırımlarla güçleniyor
> 18'DE

Vali Demirtaş
iş dünyasının
genç temsilcileriyle
buluştu
> 8'DE

Adanalı
Expel'in gururu
> 11'DE

Spesifik ürünlere
yönelmeliyiz
> 10'DA

2017 çok daha
iyi olacak
> 12'DE

MÜSİAD Adana'da
Burhan Kavak
dönemi
> 14'TE

Enerjinin
devleri buluşuyor
> 16'DA

TÜMSİAD'dan
9'uncu buluşma
> 20'DE

Çınarlar Geri
Dönüşüm
üretim
kapasitesini
iki katına
çıkardı > 6'DA



Çınarlar Geri Dönüşüm
Genel Müdürü
MUSTAFA ÇINAR

POLEKS DRY

ÇİFTÇİNİN CEBİNİ DEĞİL,
TAHİLİNİ KURUTUYORUZ

Metçağ
Makine İmalat
İş. Yolu: San. Yolu: 10. km. 46.

T. +90 322 429 11 12 - F. +90 322 429 10 12 - G. +90 541 640 29 73
Yeşiloba Mah. 46257 Sk. Yetsan Sanayi Sitesi No: 3/AF-29 Seyhan / ADANA

poleksdry.com info@poleksdry.com f poleksdry



"Çözüm Ortacağınız"

ÇUKUROVA

KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

destek@cukurovakargo.com.tr

**TÜRKİYE'NİN
HER NOKTASINA
YURT İÇİ
TAŞIMACILIKTA
KAMYON-TIR
TEDARİĞİ**

ADANA NAK. SİT:
0.322 445 31 70 - 71
MERSİN NAK. SİT:
0.324 221 86 35 - 36

Çukurova Kargo ile
Türkiye'nin her noktasına
ulaşım imkanı

ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA
Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx)
Batı Sevkiyat 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr | info@cukurovakargo.com.tr

**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**





ASLANLAR®

ALÜMİNYUM PROFİL



- Standart Profiller
- Cephe Profilleri
- Yalıtımsız Sistem Profilleri
- Yalıtımlı Sistem Profilleri
- Güneş Kırıcı Profiller
- Cam Balkon Profilleri
- Küpeşte Profilleri
- Aksesuar Profilleri
- Klima Profilleri
- Panjur Profilleri
- Sineklik Profilleri



- Zemin ve Süpürgelik Profilleri
- Sigma Profilleri
- Muhtelif Profiller
- Duş Kabini Profilleri
- Enerji Profilleri
- Mobilya ve Ray Dolap Profilleri
- Perde Profilleri
- Soğutucu Profiller
- Denizlik Profilleri

Aslanlar Alüminyum 60.000 m² açık alan, 27.000m² kapalı alanda 1800, 1200, 1000 ve 900 tonluk Alüminyum Ekstrüzyon presleri üretim yapmaktadır. Aylık 450 ton kapasiteli elektrostatik toz boya tesisi ve aylık 500 ton kapasiteli eloksal tesisiyle, Türkiye geneli geniş bayi ağı ve yurtdışında 13 ülkeye ihracatla kaliteyi ve özgüveni ön planda tutarak hizmet vermektedir.



winas®
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

ASSOLAR
GLASS VACUUM TUBE



ASLANLAR METAL ALM. PVC. PLS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis - Adana / TÜRKİYE
Tel: +90 322 394 45 10 (3 Hat) Fax: +90 322 394 45 13 E-mail: aslanlarmetal@aslanlarmetal.com • www.aslanlarmetal.com



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 7 SAYI: 40

OCAK - ŞUBAT 2017

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Gökhan YOLDAŞ - Feydaş Makine Ltd. Şti.
Mehmet YILMAZ - YIL-KİM Kimya Ltd. Şti.
Cemal NURHAKLI - GÜR-SU Plastik Ltd. Şti.

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIOĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Renk Ayrımı:

REPROPARK
+90 322 458 47 00

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yaygın, süreli yayın.

40. sayımızla sizlerle

Değerli KOBİ'lerimiz ve sanayicilerimiz. Kobigündem Dergisi olarak sizlerle olan birlikteliğimizi 40. sayımızla devam ettirmekteyiz. Kobigündem Dergisi'ne başladığımız günden bu yana, "KOBİ'LERİN GÜNDEMİNİ OLUŞTURACAĞIZ" söylemiyle yola çıktık. Bu doğrultuda bölgemizde faaliyet gösteren pek çok işletmeyle çalışmalarımızı sürdürerek önemli bir aşama kaydettik. Geldiğimiz noktada KOBİ'lerle olan diyaloglarımızı geliştirmiş olduk. İki ayda bir düzenli olarak yayımlanmış olduğumuz Kobigündem Dergisi'yle 40. sayımızı geride bırakmanın sevincini yaşamaktayız.

Hiç kuşkusuz bu süreçte sizlerin katkılarıyla birlikte yayın hayatımızı sürdürmekteyiz. Yatırımlarınızı, yeni üretim hatlarınızı ve hedeflerinizi Kobigündem Dergisi aracılığıyla kamuoyuna aktarmak, bizlere güç verdiği gibi, bölge ve ülkemiz açısından da umut verici gelişmeler olduğu da bir gerçektir. Bu doğrultuda yapacağınız ekonomik hamlelerle ülkemizin gelişmesine önemli katkılarınızın olacağına inancımız tamdır. Böylelikle bölgemizde yapılan her yeni yatırım yeni bir iş, yeni istihdam alanları ve ekonomik katkıları beraberinde getirecektir. Bu vesileyle 2017 yılının yatırımlar yılı olmasını ümit ederiz.

Bu sayımızda birbirinden değerli işletmelerin yeni yatırımlarını göreceksiniz. Özellikle yeni yatırımlarla kapasite artıran, üretim hatlarını güçlendiren firmalarımızın faaliyetlerini yerinde gözlemleyerek, sizlere aktarmaya çalıştık. Bölgemizde mısır kurutma makineleri imalatı yapan Metçağ Makine LTD., "POLEKS DRY" markasıyla Türkiye'nin en büyük mısır kurutma makinesini kurarak, önemli bir başarıya imzasını atmış oldu. Adana'da 2015 yılında faaliyete başlayarak, kısa sürede sektörde adından çokça söz ettirmeyi başaran Metçağ Makine LTD., "POLEKS DRY" markasıyla yatay tahıl kurutma makinesi, U tipi helezonlar ve tüp helezon imalatlarını gerçekleştiriyor.

Yine plastik geri dönüşüm sektöründe Adana Geri Dönüşümcüler Sitesi'nde entegre tesiste üretim yapan Çınarlar Geri Dönüşüm Entegre Plastik LTD., yaptığı yeni yatırımlarla üretim kapasitesini iki katına çıkarmayı başardı. Sektörde babadan oğula geçen bir geçmişe sahip olan firma, yaptığı yeni yatırımlarla 400 ton PE polietilen ve 400 ton PET Flake aylık üretimleriyle sektörde büyüme gösteriyor.

Ayrıca uzun yıllardan bu yana, sektöre mekanik tartı aletleri üretimiyle başlayan Özkanlar Baskül LTD., yüksek çekerli kantar imalatını yapıyor. 50 kilogramdan 250 tona kadar yüksek çekerli kantar imalatı yapan firma, aynı zamanda bin tona kadar tartabilen yüksek çekerli kantar imalatı yetki belgesine sahip. 1.5 milyon liralık yeni yatırımlarıyla üretim hatlarını daha güçlü bir konuma ulaştırmayı başaran firma, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan 10 bin metrekarelik bir alandan oluşan tesisinde, Özkanlar Sac İşleme Merkezi'ni de devreye aldı. Bu yeni yatırımla mevcut üretim kapasitesini artıran firma, aynı zamanda bölge sanayicisinden bu yönde gelen taleplere Özkanlar Sac İşleme Merkezi olarak da hizmet verecek.

Tüm bu gelişmeleri sizlere aktarırken, ekonomide umutlu olacağımızı bir kez daha vurgulamak istedim. Ülkemizde KOBİ'lerimizin bu hamleleri olduğu sürece, Türkiye hak ettiği konuma mutlaka ulaşacaktır. Umarız ekonomideki bu belirsizlikler ortadan kalkarak, yatırımcılarımızın önünün açılmasını sağlamış olur. Bu doğrultuda bölgemizde yapılan yatırımlar ekonomimize katma değer sunacaktır. İşlerinizde kolaylıklar diler, başarılarınızın devam etmesini temenni ederim.

Hayati Çetinkaya

Kobigündem Dergisi İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com



PP-PE Film Yıkama ve Granül Hattı

Kırma Makinesi

Yıkama Havuzu

Aglomer Makinesi

PP-PE Film Yatay Sıkma Makinesi

Granül Makinesi

Shredder

ADRES: Yeşiloba Mah.
Mehmet Başpınar Orta Ölçekli
Sanayi Sitesi 46249 Sokak
No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com

TELEFON: +90 (322) 428 01 45
+90 (322) 428 01 55
FAX: +90 (322) 429 64 92
feydas@feydasmakina.com



üretim kapasitesini **iki katına çıkardı**

Adana'da plastik geri dönüşüm sektöründe faaliyet gösteren Çınarlar Geri Dönüşüm, 1,5 milyon liralık makine yatırımı yaparak üretim kapasitesini iki katına çıkardı.



Adana Geri Dönüşümcüler Sitesi'nde entegre tesiste üretim yapan Çınarlar Geri Dönüşüm Entegre Plastik San. ve Tic. Ltd. Şti., çocukluk yıllarında hurdacılık yaparak iş hayatına adım atan Celil Çınar tarafından sektöre giriş yapıyor. Geri dönüşüm sektöründe aratan iş hacmine orantılı olarak yatırımlara yönelen baba Celil Çınar, çocuklarının da yetişmesiyle birlikte sektörde şirketleşmenin ilk adımlarını atıyor. Çocukları Mustafa Çınar, Erdal Çınar, Kamil Çınar ve Rıdvan Çınar'la birlikte başarı grafiğini yukarılara doğru çıkartıyor. 2010 yılında, dört kardeş yönetiminde entegre bir tesis konumunu yakalayan firma, kurumsallaşmanın yanı sıra, Türkiye genelinde şubeleşme çalışmalarını da başlatıyor.

2017'nin Ocak ayından itibaren İzmir'in Kemalpaşa ilçesinde yeni şubesi ni devreye alarak, sek-

törde yükselen bir başarı grafiğini yakalayan firma şu anda, Adana Geri Dönüşümcüler Sitesi'nde 3 bin, Adana Sanayi Sitesi'nde 2 bin ve İzmir Şubesi'nde bin metrekare olmak üzere, toplamda 6 bin metrekarelik kapalı alanlarda faaliyetlerini sürdürüyor.

KURUMSALLAŞMA 2010'DA

Geri dönüşüm sektöründe 2010 yılından bu yana kurumsallaşma sürecini başlattıklarını ifade eden Çınarlar Geri Dönüşüm Genel Müdürü Mustafa Çınar, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne şu şekilde açıklamalarda bulundu: "Babadan oğula geçen bir geçmişe sahip bulunmaktayız. Geri dönüşüm sektöründe piyasanın ihtiyaçları doğrultusunda kalitemizden ve güvenilirliğimizden ödün vermeden büyümemizi sürdürüyoruz. Geldiğimiz noktada aylık 400 ton PE Polietilen üretimi yapmaktayız. Yine PETflake üretiminde aylık 400 ton hammadde üretimiyle birlikte, üretim kapasitemizi iki katına çıkarmış olduk. Şeffaf ve mavi renk çeşitleriyle üretimini yapmış olduğumuz hammaddeleri müşterilerimize sunuyoruz."





Çınarlar Geri Dönüşüm
Genel Müdürü
MUSTAFA ÇINAR



KATMA DEĞER YARATIYOR

PE Polietilen de poşet ve plastik boru sektörüne, PET Flake'de elyaf ve pet levha sektörlerine hitap ettiklerini ifade eden Mustafa Çınar, sözlerine şöyle devam etti: "Beş adet ambalaj atığı ve üretim atığı toplama araçlarımızla birlikte tesisimize gelen bu malzeme-yi, toplama ve ayrıştırma işlemlerinden geçi-rerek hammaddeye dönüştürüyoruz. Geri dö-nüşümle ekonomiye katma değer yarattığı-mız gibi, çevre ve doğaya karşı da aynı duyar-lılığımızı da ortaya koymuş oluyoruz. Tesis-i-mizde makine parkurumuz iki adet granül te-sisi, yirmi adet kırma makinesi ve diğer üre-tim hatlarımızla birlikte entegre bir tesis ko-numda üretim yapmaktayız".

EGE BÖLGESİ'NDE YAPILANMAYA GİRDİ

2016 yılı sonlarına doğru 1,5 milyon TL makine ve araç yatırımlarını yaptıklarını ve bu yatırıma orantılı olarak İzmir şubelerini aç-tıklarını söyleyen Mustafa Çınar, açıklamala-rını şu şekilde tamamladı: "Tesislerimizin ürün ve hammadde tedariklerini karşılaya bilmek için Ege bölgesinde yapılanma içerisi-ne girerek, toplama ve ayrıştırma tesisimizi açmış bulunmaktayız. Özellikle bu bölgede üretim yapan fabrikaların, ambalaj ve üretim

atıklarını toplama hedefindeyiz. İzmir şube-mizle bu bölgeye hizmet vermeye başladık. Yine ilerleyen dönemlerde geri dönüşüm sek-töründe yatırımlarımızı devam ettirme çabası içerisinde olmayı sürdüreceğiz. Sektörde 'Çı-narlar' markamızla firmamızı hak ettiği nok-talara taşımaya gayret göstereceğiz" dedi.



Vali Demirtaş iş dünyasının genç temsilcileriyle buluştu

Adana Genç İşadamları Derneği (AGİAD), Adana Valisi Mahmut Demirtaş'ı ağırladı. Vali Demirtaş Adana'nın yeni yatırımlarla buluşması için çaba gösterdiklerini söyledi.

Adana Valisi Mahmut Demirtaş, AGİAD Başkanı Gülümsün Adalı ve yönetim kurulu üyelerini ziyaret etti. Sheraton Adana Otel'i'nde gerçekleşen ziyarette, AGİAD Başkan Yardımcıları Enver Yılmaz, Ege Baş ve Ziya Alim Koçer ile yönetim kurulu üyelerinden Hakkı Aksay, Ozan Gülaçtı, Selim Gizer ve Cumhuriyet Demirağ da hazır bulundu. AGİAD Başkanı Gülümsün Adalı ve yönetim kurulu üyelerine başarı dileyen Vali Mahmut Demirtaş, kent ekonomisinin gelişmesine yönelik çalışmalarından dolayı AGİAD ailesine teşekkür etti.

YATIRIMLARA DESTEK AÇIKLAMASI

Adana'nın yeni yatırımlarla buluşması için çaba gösterdiklerini vurgulayan Vali Demirtaş, "Kentimizin her alandaki büyük potansiyelini daha iyi değerlendirmek için görevlerimiz var. Adana'da tüm kurum, kuruluş ve sivil toplum örgütleriyle işbirliği yaparak kent ve ülke ekonomisine katkı koyabiliriz. Sorunlara karşı kentin valisi olarak hep yanınızda olacağım" dedi.

'ADANA İÇİN ÇALIŞIYORUZ'

AGİAD'ın yeni dönemi ve çalışmaları hakkında Vali Demirtaş'a sunum yapan AGİAD Başkanı Gülümsün Adalı ise, "Adana, sarı sıcağı ve bereketli toprakları kadar köklü sanayi geçmiş, nitelikli insan gücü, eşsiz konumu, yatırıma uygun pozisyonu ve devasa ekonomik potansiyeli ile çok önemli bir şehir. Ortadoğu, Anadolu ve Kafkaslar'ın Akdeniz'e açılan kapısı olarak öne çıkan Adana, transit ticaret yollarına yakınlığıyla da çok cazip bir kent. Kentimizin ekonomik olarak da kalkınması, tanıtılması, yeni yatırımlarla buluşması için çaba gösteriyoruz" diye konuştu.





SUN CIVATA
"internetteki civatacınız"



ÜRÜN TANIMLAMASI

- Cinsi** : Civata, Somun, Saplama, çelik dubel ve diğer bağlantı elemanları
Ölçüsü : M3 Çaptan M80 çapa, 10 mm'den 2 metre boya kadar
Kalite : 8.8, 10.9, 12.9, INOX, B7/2H
Standart : DIN, ISO, TSE, ASTM ve diğer standart civatalar
(Civata / Somun / Rondela)
(DIN 931-933 / 934 / 125-6914 / 6915 / 6916-7990 / 555 / 7989)
Teknik resmine göre özel bağlantı elemanları
Kaplama : Kaplamasız, elektro galvaniz, daldırma galvaniz, Geomet
Miktar : Müşterinin ihtiyacı kadar
Sektör : Makine imalatı, çimento sektörü, şantiyeler, çelik konstrüksiyon, demir-çelik sektörü, madenler ve civatanın kullanıldığı her yer

**Almanya ve
diğer Avrupa
ülkelerinde
özel civata
pazarındayız**

Çelik konstrüksiyon civataları
(DIN 7990 - TS 12435 - DIN 6914),
ASTM A 193 Gr B7 Saplamlar ve
A 194 Gr 2 H Somunlar, rondelalar
takım olarak, siyah daldırma
galvanizli teslim edilebilmektedir.



www.suncivata.com.tr
info@suncivata.com.tr



SUN CIVATA
Mühendislik, İnş. San. Tic. Ltd. Şti.

Demirciler Sitesi 2104 Sok. No: 20/B Yüreğir/ADANA
TEL: (0.322) 346 04 33 FAX: (0.322) 346 04 35



Spesifik ürünlere yönelmeliyiz

Çukurova Plastik Sanayicileri Derneği Başkanı Selahattin Onatça, Türk plastik sektörünün ihracatını artırması için katma değeri yüksek spesifik ürünlere yönelmesi gerektiğini söyledi.



CUKUROVA Plastik Sanayicileri Derneği (ÇUKUROVA PLASDER) Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onatça yaptığı açıklamada, Türk plastik sektörünün üretim alanında dünyada 7'nci, Avrupa'da ise 2'nci sırada bulunduğunu belirtti. Onatça, "Türk plastik sektörünün ihracat potansiyelini arttırabilmemiz için daha çok çalışıp, daha çok üretip, katma değeri fazla spesifik ürünlere yönelmek gerekiyor" dedi.

5 MALİYET KALEMİ ÖNEMLİ

"Her ülkede ve elbette ülkemizde 5 temel maliyet kalemi önemlidir" diyen Selahattin Onatça şöyle devam etti: "Bunlar, hammadde, işgücü, enerji, finansman ve AR-GE ile inovasyon. Sektörümüz için bu unsurları dikkate aldığımızda, hammaddede diğer sektörlerle kıyasla büyük bir dışa bağımlılık olduğu gözleniyor. Burada önemli unsur, kur avantajı doğduğunda sektörümüz bu avantajdan tam olarak yararlanamıyor. Üstelik alışlageldik biçimde ithal hammadde fiyat-



ÇUKUROVA
PLASDER
Başkanı
**SELAHATTİN
ONATÇA**

ları çok hızlı yükselmekle birlikte, normalleşme döneminde aynı hızda geriye çekilmiyor. Hatta önceki seviyelerine dönmüyor."

TÜRKİYE'Yİ ANLATMALIYIZ

Diğer maliyet kalemleri düşünüldüğünde, özellikle kayıtlı çalışan, dürüst çalışan işletmeler için ciddi işgücü maliyet avantajları sağlandığını kaydeden Onatça, "Çeşitli teşvikler uygulamaya girdi. Elbette bizlere düşen şimdi hep birlikte ortak akılla, hatta rekabet öncesi işbirliği modelleriyle bu unsurlardan maksimum seviyede yararlanmaktır. Sektörümüzün bu anlamda birlik içinde fikir ve bilgi üretmeye, paylaşmaya ihtiyacı var. İhracat için bir başka önemli beklentimiz de hızla dış pazarlara açılmamızı sağlayacak, yeni pazarlar bulmamıza imkan tanıyacak bir iklimin oluşturulmasıdır. Türkiye'nin güvenli ve saygın bir ülke olduğunu, dünyanın her köşesinde bir kez daha anlatmamız gerekiyor" diye konuştu.

ÖZEL BÖLGELER KURULMALI

Onatça sözlerini şöyle tamamladı: "Ar-Ge ve yeni yatırım sahaları açıp, açılan alanlarda plastik ihtisas organize bölgelerinin kurulması gerekliliğini bir kez daha vurgulamak istiyorum. Türk plastik sektörünün ihracat potansiyelini arttırmak için Ekonomi Bakanlığımızın sanayicilerimize sunduğu UR-GE projelerini mutlaka firmalarımız ile birleşip bu kapsamda potansiyel ülkelere iş gezisi düzenleyip ihracat için B2B görüşmeleri yapmak; yeni pazarlar için projeler geliştirmek gereklidir. Ülkemiz sanayicilerinin ataklığı, çalışkan işgücümüzle birlikte çok daha iyi yerlere geleceğine inanıyoruz."

Expel'e büyük ödül

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) öncülüğünde, Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) işbirliğiyle düzenlenen Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketlerinin belirlendiği toplantıda Expel İlaç Sanayi Makine Ltd. Şti., ödül aldı. Adana'da en hızlı büyüyen 5 firmadan biri olma unvanını Türkiye'ye yansıtan Expel, üretim ve istihdamıyla kent ekonomisine katkı sunmanın mutluluğunu yaşadı.

SON TEKNOLOJİ KULLANILIYOR

Ödülünü TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun elinden alan Expel Yönetim Kurulu Başkanı Nedim Büyüknacar, Adana'dan açılan pencereyle Türkiye'nin birçok kentinde hizmet sunduklarını, üretim bandını son teknolojiyle donattıklarını kaydetti. 1993

yılından bu yana sağlıklı çevre için yoğun ve samimi çalışmalar gerçekleştirdiklerini ifade eden Büyüknacar, laboratuvarlarında kalite kontrol ve AR-GE çalışmaları için gerekli olan tüm cihazlara sahip olduklarını, tüm girdi, üretim testleri ve araştırmaları titizlikle gerçekleştirdiklerini vurguladı.



Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketlerinin belirlendiği toplantıda ödül alan Expel İlaç Sanayi Makine Ltd. Şti., Adana'nın gururu oldu.



Ülkemize ve Milletimize Hayırlı Olması Dileklerimizle



Rahmi PEKAR

Adana Büyükşehir Belediyesi
Su ve Kanalizasyon İdaresi
Genel Müdürü



www.adana-aski.gov.tr
0312 444 27 54
444 27 54

İK DEĞERLENDİRME TOPLA

18 Ocak 2017



2017 çok daha iyi olacak

Hükümetin ihracat desteklerini artırmasının en büyük motivasyon olacağını söyleyen Türkiye İhracatçılar Meclisi Başkanı Büyükekeşi "2017 çok daha iyi bir yıl olacak" dedi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekeşi, 2016 değerlendirmesi ve 2017 beklentilerini açıkladı. Dolar kurunun makul seviyesini 3,50 olarak düşündüklerini söyleyen Büyükekeşi, "İhracatçıların açısından en önemli istikrarlı kur. Sürekli iniş ve çıkışlar ihracatçı yararına değil" dedi. Dolar kurunun geçtiğimiz hafta 3,94 olmasına "Çok güzel oldu" demediklerini söyleyen Büyükekeşi, "Euro ve doların bu kadar yükselmesi Türkiye ekonomisinin hayrına değil. Yatırımı ve borcu olanlar var. Merkez Bankası'nın attığı adımları destekliyoruz" dedi.

MAKRO DENGELER ÖNEMLİ

2017 büyüme rakamını yüzde 3,1, enflasyonun ise yüzde 9 olarak beklendiklerini ifade eden Büyükekeşi, "İhracat açısından 2017'nin, 2016'dan daha iyi olacağını öngörüyoruz. Dünya için tek risk Trump'ın ne yapacağını kimsenin kestiremiyor olması" diye konuştu. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mehmet Büyükekeşi, İstanbul'da düzenlediği basın toplantısında TİM'in 2016 değerlendirmesi ve 2017 beklentilerini anlattı. Geçtiğimiz hafta dolar kurunun 3.94'ü gördüğünü hatırlatan Büyükekeşi, şunları söyledi: "Çok güzel oldu demiyoruz. Bizim açımızdan makro dengeler önemli. Euro ve doların bu kadar yükselmesi Türkiye ekonomisinin hayrına değil. Merkez Bankası'nın geç likidite penceresi yoluyla örtülü faiz artırımları ve swap işlemleriyle ilgili kararı, kuru belli bir seviyede tuttu. Merkez Bankası'nın, gereği neyse onu yapması gerektiğini söylüyoruz."

SATIŞTAN ZARAR EDİLECEK

İhracatçının kur 3.94 olduğunda yaptığı satış bağlantısında maliyeti de buna göre he-

sapladığını belirten Büyükekeşi, "Volatilite nedeniyle kur geriye gittiğinde satış fiyatından zarar edecek" dedi. Yatırımı ve borcu olanlar da olduğunu hatırlatan Büyükekeşi, "Merkez Bankası'nın kurda attığı adımları destekliyoruz" dedi. Dolar kurunun makul seviyesinin 3,50 civarı olarak düşündüklerini söyleyen Büyükekeşi, "İhracat açısından rekabetçi kuru bu seviyede görüyoruz. İhracatçıların açısından en önemli istikrarlı kurdur. Sürekli iniş ve çıkışlar ihracatçıların yararına değildir" şeklinde konuştu. İhracatçıların bu dönemde yaptıkları faaliyetten, yani faaliyet karını hedeflemesi gerektiğini anlatan Büyükekeşi, "Spekülatif karla ilgilenmesinler, hedge enstrümanlarını kullansınlar" diye konuştu.

2017 ATILIM YILI OLACAK

Büyükekeşi, 2017'yi ihracatta 'Atılım Yılı' ilan ettiklerini ve bunun petrol ile emtia fiyatlarında toparlanma, başta Rusya ve Irak olmak üzere çevre ülkelerle sorunların düzelmesi, petrol ihracatçısı ülkelerin ekonomilerinin toparlanması sayesinde olacağını hatırlattı. Büyükekeşi, Rusya'ya ihracatın bu yıl 2016'ya göre 1,5 milyar dolar artarak yaklaşık 3,5 milyar dolar olacağını beklentisini aktardı. Hükümetin ihracatçılara verdiği destekleri artırmasının da atılım yılının en büyük motivasyonu olacağını belirten Büyükekeşi, "Özellikle proje bazlı süper teşvik modeli dünyanın hiçbir yerinde yok" dedi.

HEDEF AŞILACAK

2017'nin 2016'dan çok daha iyi bir yıl olacağını öngördüklerini ve Orta Vadeli Program hedefini aşarak 155 milyar dolar ihracat rakamına ulaşılacağını söyleyen Büyükekeşi, "Dünya açısından tek risk Trump'ın ne yap-

acağını kimsenin kestiremiyor olmasıdır. Meksika'ya karşı yaptırımlardan bahsediyor. Çin ile ilgili açıklamalar yapıyor. Trump'ın alacağı kararların Dolar/Euro paritesine etkisi Tür-



TİM Başkanı **MEHMET BÜYÜKEKEŞİ**

kiye'yi yakından ilgilendiriyor" dedi. Türkiye'de Anayasa referandumunu olacağını ifade eden Büyükekeşi, "Referandumla ilgili yapılacak çalışmalar olacak. Sayın Başbakan'ın 2019'dan önce seçim olmayacağını söylemesi pozitif bir gelişme" diye konuştu.



özkanlar

b a s k ü l

GÜVEN
VEREN
GÜÇ



Özkanlar
Sac İşleme Merkezi



- ELEKTRONİK TAŞIT KANTARLARI
- ENDÜSTRİYEL TARTIM SİSTEMLERİ
- DİNAMİK TARTIM SİSTEMLERİ
- ENDÜSTRİYEL ÇÖZÜMLER
- YÜK HÜCRELERİ
- YEDEK PARÇA VE AKSESUARLAR
- RESMİ DAMGA - KALİBRASYON
- TEKNİK SERVİS DESTEĞİ (7/24)



Adres: Adana Hacı Sabancı Org. San. Böl. OSB Atatürk Cad. No: 32 Sarıçam / ADANA
Tel: +90 322 321 26 22 (pbx) • +90 322 394 42 01 Fax: +90 322 322 37 25 • +90 322 394 42 02
E-Posta: uretim@ozkanlarbaskul.com.tr

www.ozkanlarbaskul.com.tr | info@ozkanlarbaskul.com.tr



MÜSİAD Adana'da Burhan Kavak dönemi

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği Genel Başkanı Nail Olpak'ın katılımıyla gerçekleşen 21. Olağan Genel Kurul'da, MÜSİAD Adana'da yeni başkan Burhan Kavak seçildi.



MÜSİAD Adana'da yeni başkan **BURHAN KAVAK** oldu.



Yeni yönetim kurulu adına konuşan Burhan Kavak fedakarlıkla 4 yıl başkanlık yapan Suat Yahşi ve yönetimine teşekkür ettiğini belirterek, "Yönetim kurulumuza olan güveninize, teveccühünüze şükranlarımı arz ediyorum. Devraldığımız bu bayrağı en iyi şekilde temsil edeceğiz, taşıyacağız ve hedeflerimizi bu amaçla gerçekleştirmeye üstün gayret göstereceğiz. MÜSİAD Adana, kurulduğu günden bu güne dek çok değerli isimlerle temsil edildi. Bugüne kadar bu değerli kurumda görev alanlar mikro ve makro ekonomimizin gelişimine üstün gayretler göstermiştir, görüşleriyle de genel merkezimizin ekonomiye dair politika üretmesine önemli katkı sağlamışlardır. Şahsım ve yönetim adına kendilerine teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

İŞBİRLİĞİ İÇİNDE OLACAĞIZ

Burhan Kavak sözlerine şöyle devam etti: "Yeni dönemde sadece yönetim kurulumuzdaki arkadaşlarımızın değil, bu camianın her ferdinin bir yönetim kurulu üyesi gibi görev alacağı bir yapıyı tesis etmeyi arzuluyoruz. Şehrimiz ve bölgemizin sorunlarının tespit edilmesi ve nasıl çözümleneceğini bilen bir tecrübeli ekibimiz var. Yerel yöneticilerimizle, meslek odalarımızla, şehrimizde yer alan diğer sivil toplum kuruluşlarıyla, Başkentteki gücümüzle iş birliği ve ittifak yaparak daha gelişmiş milli ekonomiye katma değer yaratan bir büyükşehir olmak için üstün gayretimizi göstereceğiz."

DÜŞÜK BÜYÜME TUZAĞI

MÜSİAD Genel Başkanı Nail Olpak, genel kurulda yaptığı konuşmada 2016 yılının dünya üzerinde düşük büyüme tuzağının konuşulduğu bir yıl olduğunu, Türkiye'deki sıkıntıların dünyada da bulunduğunu, son çeyrekte Türkiye'nin 1,8 küçülürken büyüyen iki ülkenin ABD ve Almanya olduğunu belirtti. Olpak, 2017'ye ilişkin şahsi değerlendirmeleri yerine üyelere dönük yaptıkları anket sonuçlarını açıklayacağını ifade etti. Anketin sonuçlarına göre üyelerin yüzde 38'inin bu yıl yeni yatırım planladığını, yüzde 31'inin yeni istihdam oluşturmayı düşündüğünü anlatan Olpak, "Yüzde 33'ü tasarruflarını artırmayı düşünüyor ki Türkiye'nin en önemli problemlerinden biri tasarruf açığı. Bu konu-

nun bizim çok ciddi şekilde üzerinde çalışmamız lazım. Yüzde 48 de 2017'de daha iyi bir dönem bekliyoruz." dedi.

DÖVİZ KURUNDAKİ HAREKETLİLİK

Olpak, kendisine döviz kurlarındaki hareketliliğin sık sık sorulduğunu dile getirdi. Kur tahmininde bulunamayacağını ifade eden Olpak, şunları söyledi: "Doların bir ayağı dışarıda. Amerikan Merkez Bankası'na etki yapmadığınız ölçü içinde elbette bundan etkilenen durumdasınız. Pasif durumdasınız ama alabileceğimiz tedbirler var. Bir ekonomist gözüyle değerlendirdiğimde dolarda bir oynama var ama aynı dönemde tahvil piyasasında bu oynamayı göremiyorum. Aynı dönem içerisinde ülkenin risk priminde bu oynamayı göremiyorum. Aynı dönem içerisinde yurt dışına dolar çıkışında bu oynamayı göremiyorum. Demek ki biz bu noktada bir takım suni olaylarla karşı karşıyayız."

MİLLETVEKİLLERİ DE KATILDI

Konuşmaların ardından MÜSİAD'a yeni katılan üyelere Genel Başkan Nail Olpak tarafından rozetleri takıldı. Programa, AK Parti Milletvekili Tamer Dağlı, CHP Milletvekili Elif Doğan Türkmen, Cumhuriyet Başsavcısı Ali Yeldan, Yüreğir Belediye başkanı Mahmut Çelikcan, Sanayi Odası başkanı Zeki Kıvanç, Ticaret Borsası başkanı Şahin Bilgiç, sivil toplum kuruluşları başkanları ile çok sayıda kurum müdürü katıldı.

2017-2018 YÖNETİM KURULU

MÜSİAD Adana'da genel kurulun ardından asil yönetim kurulu üyeleri; Burhan Kavak, Abdullah Hamidi, Ömer Tekdemir, Mehmet Çalık, Memet Akif Akyıldız, Ozan Gülaçtı, Zeynel Abidin Üstemel, İsmail Hakkı Özkan, Murtaza Kılıçık, Ahmet Aslan, Ali Karaçalı, Güray Atak, Mehmet Akif Kılaç, Recep Öner, Mehmet Emre Çalışkan Yedek yönetim kurulu; Şahin İplikçi, Güney Birhoş, Av.Mehmet Ali Önal, Niyazi Yüksel, Zeynel Abidin Kaymak, Dr.Serdar Kutlu, Cumali Kocabey, Metehan İvakk, Halil Aydoğan, Veysel Karaca. Denetleme kurulu asil; Av. İhsan Bermekoğlu, Dr.Cengiz Yılmaz, Ramazan Aksoy. Denetleme kurulu yedek; Mehmet Ali Uğur, Murat Yalçın Şeker, Cumali Orçun Sarıgül'den oluştu.



YIL-KİM

Yıl-Kim Kimya Sanayi Ltd. Şti.

my boya

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

- ENDÜSTRİYEL BOYALAR
- EPOXY VE 2K AKRİLİK GURUBU
- SENTETİK VE VERNİK GURUBU
- TİNER GURUBU

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLERİ:

- SU BAZLI KOLLEKTÖR BOYASI
- 800 DERECEYE KADAR DAYANIKLI BOYA
- SOLVENTSİZ EPOXY BOYA

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Zafer Caddesi No: 5 Sarıçam/ADANA
Tel: +90 322 394 44 92 (pbx) Fax: +90 322 394 44 91

www.myboya.com.tr
www.yil-kim.com.tr
info@myboya.com.tr

my boya
bir YIL-KİM KİMYA kuruluşudur.

YIL-KİM
my boya





Enerjinin devleri buluşuyor

Dünya Enerji Birliği tarafından en önemli etkinlikler arasında gösterilen 5. Uluslararası İstanbul Akıllı Şebekeler ve Şehirler Kongre ve Fuarı'na Türkiye'den ve dünyadan önemli isimler katılacak.



ICSG İstanbul 2017 kapsamında gerçekleşecek olan CEO panelinde, enerji alanında büyük projelere imzalar atan Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir ve AKSA Doğal Gaz Dağıtım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan yer alacak. İsrail Akıllı Enerji Vakfı Başkanı Amos Lasker ile Arap Yenilenebilir Enerji Komisyonu Başkanı ve Ürdün Prensi Asem Bin Nayef'in de konuşmacı olarak katılacağı ICSG İstanbul 2017; Asya, Avrupa, Ortadoğu, Afrika ve Amerika'dan gelecek olan heyetler ile önemli bir ticaret ve bilgi platformu olacak.

300 FİRMA KATILACAK

19-20-21 Nisan 2017 tarihlerinde İstanbul Kongre Merkezinde İtalya'nın ülke partnerliğinde gerçekleşecek olan 5. Uluslararası İstanbul Akıllı Şebekeler ve Şehirler Kongre ve Fuarı her geçen gün büyümeye devam ediyor. T.C. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile T.C. Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın himayelerinde organize edilen ICSG İstanbul 2017'ye bu yıl Turkcell, Vodafone, Siemens, GE, Aselsan, Oracle, SAP ve G3 PLC gibi uluslararası yaklaşık 300 firma katılacak.

ENERJİ DEVLERİ CEO PANELİNDE

Enerji alanında yurtiçi ve yurtdışında hayata geçirdikleri projelerle dünyaya örnek olan Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir ve AKSA Doğal Gaz Dağıtım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan ICSG İstanbul 2017 kapsamında gerçekleşecek olan CEO paneline katılacaklar. Birçok önemli ismin katılacağı panelde konuşmacılar enerji alanındaki deneyimlerini, başarılı projelerin sırlarını, gelecekle ilgili öngörülerini ve akıllı şebekeler ile ilgili görüşlerini paylaşacak.

KÖRFEZ ÜLKELERİ DE FUARDA

Ürdün'ün su piyasasındaki karar verici pozisyonundaki Ürdün Su Kurumu Yönetim Kurulu Başkanı Tawfik Al-Habashneh, Ürdün Ulusal Elektrik Enerjisi Kurumu (NEPCO) Başkan Yardımcısı Ahmad Zubi ve Arap Yenilenebilir Enerji Komisyonu Genel Müdürü Mohammed Al-Ta'ani Ürdün'den kongreye konuşmacı olarak katılacaklar. Umman'ın elektrik ve su piyasasındaki önemli karar vericilerinden Umman Elektrik ve Su Düzenleme

Kurumu Yönetim Kurulu Başkanı Mohammed bin Abdullah Al Mahrouqi, kamunun tüm elektrik dağıtım şirketlerini bünyesinde barındıran Nama Group'un Yönetim Kurulu Başkanı Omar Bin Khalfan Al-Wahaibi de bilgi ve tecrübelerini konuşmacı olarak paylaşacak isimler arasında yer alıyor.

İSRAİL'LE ENERJİ YAKINLAŞMASI

İsrail ile ilişkilerin düzelme sürecine girmesi sonrasında gerçekleştirilen görüşmeler sonucunda ülkenin Akıllı Enerji Vakfı (ISEA) Başkanı Amos Lasker'in konuşmacı olarak kongreye katılımı kesinleşti. Geçtiğimiz yıl İsveç'in ülke partnerliğinde gerçekleşen fuar ve kongre programına İsveç Enerji Bakanı İbrahim Baylan katılarak Akıllı Şebekelerin önemine değinmiş ve Türkiye ile birlikte yeni projelerde yer alabileceklerini açıklamıştı. Dünya Enerji Birliği Başkanı ve Virginia Tech ARI Direktörü Saifur Rahman'ın keynote konuşmacısı olduğu bu yılki kongrenin açılış konuşmalarını gerçekleştirmek üzere başta partner ülke İtalya olmak üzere İngiltere, Japonya, Azerbaycan, Umman, Kuveyt ve Suudi Arabistan'ın enerji ve sanayi bakanları davet edildi. ICSG İstanbul 2017 kapsamında ayrıca İtalya, İngiltere, İsveç, Ürdün, Umman ülke panelleri de organize edilecek. Kongrenin bir diğer keynote konuşmacısı ise akıllı şebeke alanında sürdürülen ve hala da geliştirilmekte olan 60 milyon dolar değerindeki çalışmaların baş araştırmacısı Dr. Mohammad Shahidepour oldu.

50 ÜLKEDEN HEYET KATILACAK

Türkiye, dünyadaki doğalgaz ve petrol rezervlerinin yüzde 70'ine sahip olan Hazar havzası ve Orta Doğu'ya yakın olması nedeniyle stratejik açıdan önemli rol oynuyor. Günümüzde ortaya çıkan savaşların nedenlerinden biri olan enerjiyi yönetme konusu, enerji verimliliği, siber güvenlik ve uzaktan kontrol sistemleri, enerjinin geleceği, enerjide teknoloji gibi son derece önemli konular 50 ülkeden heyetlerin katılacağı 5. Uluslararası İstanbul Akıllı Şebekeler ve Şehirler Kongre ve Fuarı'nda masaya yatırılacak. Ayrıca Ürdün'ün ulusal elektrik şirketi NEPCO'nun Amerikan enerji şirketi Noble ile doğalgaz alımı konusunda anlaşma imzalanması ve NEPCO'nun ICSG İstanbul 2017'ye katılacak olması, Türkiye'deki firmalar ve yatırımcılar için önemli bir fırsat yaratacak.





www.cinarlargeridonusum.com

SARIHAMZALI MAH.
47093 SOKAK NO: 1
SEYHAN / ADANA
GSM: 0532 511 37 32





Özkanlar Baskül yatırımlarla güçleniyor

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde elektronik tartı sistemleri üreten Özkanlar Baskül, 1,5 milyon liralık idari bina ve makine yatırımlarıyla sektörde güçlenmeyi sürdürüyor.

1 985 yılında sektöre mekanik tartı aletleri üretimiyle giriş yapan Özkanlar Baskül LTD., yaptığı yatırımların ardından yüksek çekerli kantar imalatına başladı. 50 kilogramdan 250 tona kadar yüksek çekerli kantar imalatını yapan firma, aynı zamanda bin tona kadar tartı bilen yüksek çekerli kantar imalatı yetki belgesine sahip. 40'a yakın çeşitli kantar imalatı yapan firma, 1,5 milyon liralık yeni yatırımlarıyla üretim

hatlarını daha güçlü bir konuma ulaştırmayı başardı. Firma, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan 10 bin metrekarelik alandan oluşan tesisinde faaliyetlerini sürdürüyor.

ÜRETİM KAPASİTESİNİ ARTIRDI

Düz kaynak robotlarla seri kantar üretimine geçiş yaptıklarını söyleyen Özkanlar Baskül LTD. Genel Müdürü İsmail Hakkı Özkan, şunları söyledi: "Sektörde 32 yıla yakın iş tecrübelerimizle faaliyet yürütüyoruz. Bu süreç içerisinde sürekli yenilikleri ve teknolojiyi yakından takip ederek, yatırımlarımızı gerçekleştirdik. Özellikle üretim hatlarımıza yaptığımız yeni makine yatırımlarıyla mevcut üretimimizi iki katına çıkardık. Düz kaynak robotik hattımızla seri üretime geçtik. 10 bin metrekarelik alandan oluşan tesisimizde alt yapımızı güçlendirerek üretim kapasite-



özkanlar
b a s k ü l



mizi artırdık.40'a yakın kantar çeşidimizle müşterilerimize hizmet vermekteyiz.Yine tesisimizin ön kısmında,ulaşımı oldukça kolay olan yüksek çekerli kantarımızı bölgemizdeki sanayicilerimizin hizmetine sunduk."

yiz. İvedi bir şekilde bu yönde ki çalışmalarımız devam ediyor. Bir buçuk milyon maliyetli bu yatırımlarımızla ÖZKANLAR Sac İşleme merkezi olarak da bölge sanayicisine hizmet vermeye başladık. Yeni ilave makinelerimizle



ğunda 400 ton gücünde CNC kontrollü AB-KANT büküm makinesiyle 1 milimetreden 10 milimetreye kadar, 6 metre boyunda tüm sacların bükümünü yapmaktayız."

DIŞ PAZARLARDA GÜÇLENİYOR

Adana Sanayi Odası bünyesinde organize edilen UR-GE projeleriyle dış pazarlarda güçlenmeyi amaçladıklarını ifade eden İsmail Hakkı Özkan, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Kümelenme ve uluslararası rekabeti güçlendirme projesi olan UR-GE projelerimizle bu oluşumda yer almaktayız. Üç yıllık bir süreye tekabül eden bu süreç de projelerimizi sürdürüyoruz. Yine KOBİGEL Projesi kapsamında KOSGEB desteklerinden de firmamız yararlanmaktadır. Bu süreçleri AR-GE Projelerimizle ivedi bir şekilde devam ettireceğiz. Yurt içi ve yurt dışı projelerimizle birlikte pazarda daha güçlü bir konuma ulaşmayı hedeflerimiz arasına almış bulunmaktayız. Mevcut ihracat payımızın daha ileri noktalara ulaşacağını ön görüyoruz. Bu doğrultuda ÖZKANLAR Baskül olarak, ilerleyen süreçlerde projelerimize orantılı olarak da yatırımlarımızı sürdüreceğiz. Böylelikle hem ülkemize hem de bölgemize olan ekonomik katkılarımızı büyütterek sürdürmeyi amaçlıyoruz."



SAC İŞLEME MERKEZİNİ DEVREYE ALDI

2016 yılı içerisinde planlamış oldukları yatırımlarını tamamladıklarını açıklayan İsmail Hakkı Özkan, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Üretim hatlarımıza 6 metre 400 ton ABKANT makinesi ve CNC Hassas Plazma Kesim makinelerini ilave ettik. Yine 850 metrekare ve üç katlı idari binamızı yakın dönem içerisinde tamamlamayı düşünmekte-

mevcut üretim kapasitemizi artırmanın yanı sıra, bölge sanayicilerimizden bu yönde gelen talepleri karşılaya bilir entegre bir tesis konumunu yakalamış bulunmaktayız. Hassas plazma kesim makinemiz 3000 x 12000 milimetre kesim alanı ve 1.5 milimetreden 150 milimetreye kadar her nevi çelik ürünlerinin kesim işlemlerini gerçekleştirmekteyiz. Yine 6000 milimetre uzunlu-





TÜMSİAD'dan 9'uncu buluşma



Türkiye'nin en aktif sanayici ve işadamları derneklerinin başında gelen Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD), geleneksel olarak her sene düzenlediği Genel İstişare Kurulu'nun (GİK) 9.sunu 26-29 Ocak 2017 tarihleri arasında Antalya'da gerçekleştirdi. 2016 değerlendirmesinin yapıldığı, 2017 stratejik planının görüşüldüğü kurulda otomotiv, inşaat, gıda, tekstil ve daha birçok sektörden TÜMSİAD üyesi ülke ticaretini geliştirmek üzere bir araya geldi.

lu'nun kapanış programında karma ve ayrı ayrı olmak üzere B2B görüşmeleri de organize edildi. Otomotiv, sağlık – medikal, tekstil, enerji ve kimyevi madde ve makine-metal sektörlerinde faaliyet gösteren üyeler karma toplantıda bir araya gelirken inşaat, gıda ve hizmet sektörü üyeleri de kendi aralarında ticari toplantılar gerçekleştirdiler. Kurulda, Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi için yatırım, teşvik ve destek paketi ile ilgili özel bir sunum yapıldı.



MİLLETVEKİLLERİ DE KATILDI

Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesi yatırım, teşvik ve destek paketi ile ilgili sunumların paylaşıldığı genel kurul toplantısına TÜMSİAD Genel Başkanı Yaşar Doğan'ın yanı sıra İstanbul Milletvekili Hasan Sert, Antalya Milletvekili İbrahim Aydın, European Business Association (EUBA) Başkanı Cahit Kerenciler, TÜMSİAD Pakistan Başkanı Anees Iqbal ve TÜMSİAD Avrupa Başkanı Erol Ekerbiçer de katıldı. Türk Kızılayı Genel Başkanı Kerem Kınık'ın kan bağıışı için yaptığı çağrı neticesinde toplantının gerçekleştirildiği otelde kurulan özel alanda üyeler ve TÜMSİAD Başkanı Yaşar Doğan kan bağıışı yaptı.

TİCARET HACMİNİ ARTIRIYORLAR

Türkiye'nin 81 ilinden ve her sektörden üyenin katıldığı TÜMSİAD Genel İstişare Kuru-

70 ÜNİTE KAN BAĞIŞI YAPILDI

Üyelerini bir araya getirerek faaliyet değerlendirmeleri yapan ve gelecek planlarını şekillendiren TÜMSİAD, aynı zamanda önemli bir sosyal sorumluluk projesine de imza attı. Kızılay Genel Başkanı Kerem Kınık'ın yaptığı kan bağıışı çağrısı doğrultusunda kurul toplantısını gerçekleştirdiği otelde özel ve steril bir ortam hazırlayan TÜMSİAD, gün sonunda 70 ünite kan bağıışı gerçekleştirdi. TÜMSİAD Genel Başkanı Yaşar Doğan kan bağıışı yaparken projeye ilgili görüşlerini paylaştı. Doğan, "Bugün kısa zamanda önemli bir sosyal sorumluluk projesine imza attık. Üyelerimiz yoğun toplantı programına rağmen fırsat buldukça gruplar halinde kan bağıışı yapmaya geldiler. Kızılay aracılığıyla kan bağıışı organizasyonunda yer almak bizler için gurur vericiydi" dedi.



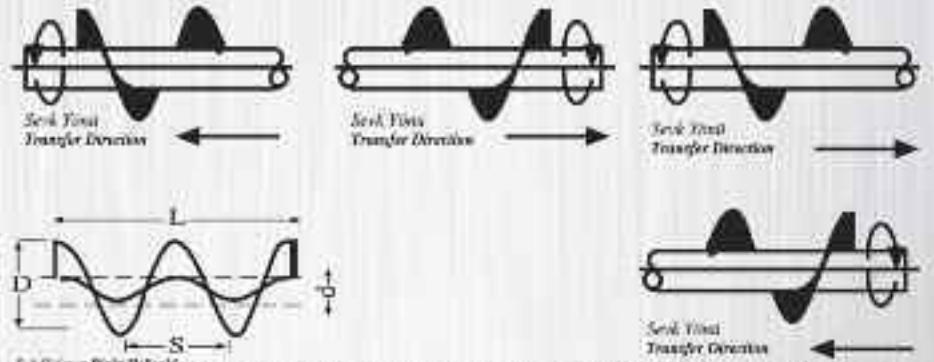


ÇELİK HELEZON

celik.helezon@hotmail.com
www.celikhelezon.com



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	78
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	1.290	2.393	4.350	5.790	7.320	10.320	13.730	15.890
100 Rpm	1.610	3.153	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.810
125 Rpm	2.020	3.943	6.800	9.050	11.750	16.120	21.480	24.620

Çap/DIAMETER	200x200	270x270	300x300	330x330	350x350	380x380	400x400
80 Rpm	1.290	2.350	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.480

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04

POLEKS DRY, Türkiye'nin MISIR KURUTMA tesisine

“POLEKS DRY” markasıyla yatay tahıl kurutma makinesi imalatı yapan Metçağ Makine Ltd., Türkiye'nin en büyük mısır kurutma tesisini kurmanın gururunu yaşıyor.

Adana'da 2015 yılında Burhan Tetik ve Çağlar Polat yönetiminde kurulan Metçağ Makine LTD., POLEKS DRY markasıyla yatay tahıl kurutma makinesi, U tipi helezonlar ve tüp helezon imalatlarını gerçekleştiriyor. Sektörde uzun yıllara dayanan özgeçmişleri bulunan Burhan Tetik ve Çağlar Polat, 2015 yılından bu yana kendi işletmelerini kurarak sektörde önemli projelere

re imzalarını atıyor. Tetik ve Polat, geldikleri noktada Türkiye'nin en büyük mısır kurutma tesisine imza atmanın gururunu yaşıyor.

GÜNLÜK 2000 TON KURUTMA KAPASİTELİ

Adana'nın Ceyhan ilçesinde, Türkiye'nin en büyük mısır kurutma tesisini devreye almanın haklı gururunu yaşadıklarını ifade eden Metçağ Makine LTD. Proje Müdürü Çağlar Polat, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne şu açıklamalarda bulundu: “Ceyhan'da faaliyet yürüten SANKA Tarımsal Ltd. Şirketi'ne saatte 90 ton, günlük 2 bin ton mısır kurutma kapasiteli tesisimizi kurarak ilgili firmanın hizmetine sunduk. Türkiye'nin en büyük kurutma kapasiteli tesisine imzamızı atmış olduk. Büyük kapasiteli bu tesisin, özellikle bölgemizdeki mısır trafiğini artırarak canlandıracağını düşünüyoruz. Bununla birlikte sektörde büyük kapasiteli kurutma tesislerine bir geçişin olacağını şimdiden öngörüyoruz. 500 bin lira maliyetli bu tesisi devreye almamızla birlikte, almış olduğumuz olumlu mesajlar ve diğer müşterilerimizden bu yönde gelen talepler bizi son derece mutlu etti. Büyük kapasiteli bu devasa tesisin, üretim, montaj ve tüm aşamalarında yoğun çabası olan Genel Müdürümüz Burhan Tetik başta olmak üzere tüm çalışanlarımıza teşekkürü bir borç biliriz. Yine, çok önemli olan bu projeyi POLEKS



Metçağ
Makine Ltd.
Genel Müdürü
BURHAN TETİK
ve Proje Müdürü
ÇAĞLAR POLAT



en büyük imzasını attı



DRY markamızla güçlendiren SANKA Tarımsal Ltd. Yönetim Kurulu Başkanı Ali Cem Sandıkçı Bey'e şükranlarımızı sunuyoruz."

YETSAN SANAYİ SİTESİNE TAŞINDI

Adana Oto Sanayi Sitesi'nde bulunan işletmelerini, YETSAN Sanayi Sitesi'ne taşıdıklarını ve tüm birimlerini bir çatı altında topladıklarını ifade eden Çağlar Polat, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Sektörde artan iş hacmimize orantılı olarak, yatırımlarımızı da devam ettirmeyi hep amaçladık. Bu doğrultuda daha büyük bir alana geçmemiz kaçınılmaz bir gerçek oldu. Adana YETSAN Sanayi Sitesi'ndeki işletmemiz daha geniş bir alana sahip olmaktadır. Geldiğimiz noktada makine parkurumuza yeni katmış olduğumuz CNC 3 METRE ABKANT, makinesiyle kapasitemizi iki katına çıkardık. Hedefimiz 2018 yılı içerisinde daha entegre bir

tesis konumuna ulaşarak, daha büyük bir alana sahip tesisimize taşınmaktır. Şimdiden 2018 yılı hedeflerimiz arasına bunu almış bulunmaktayız."

DIŞ PAZAR PAYINI ARTIRDI

2016 yılında ilk kez ihracata başladıklarını söyleyen Çağlar Polat, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Sektörde ilk ihracatımızı 2016 yılı başlarına gerçekleştirdik. Kazakistan, Sırbistan, Azerbaycan, Ukrayna ve Bulgaristan'a ihracatımız oldu. 2017 yılı ihracat hedefimizi yüzde 100 artırmayı düşünüyoruz. Bu doğrultuda bünyemizde oluşturduğumuz dış ticaret departmanımızı daha güçlü

bir konuma ulaştırdık. Yapacağımız çalışmalarla ihracat payımızı artırmayı öngörüyoruz. Türkiye genelinde ise tüm bölgelerdeki çiftçilerimize hitap ediyoruz. Türkiye pazarın yüzde 60'ına sahip bulunmaktayız. Önümüzdeki dönemlerde devreye alacağımız projelerimizle birlikte bu yüzde 60'lık oranı yüzde 80'e çıkarmayı hedefliyoruz. POLEKS DRY Markamızla hem yurtiçi, hem de yurtdışı pazarlarda firmamızı güçlendirmeyi amaçlıyoruz. Ayrıca yakın zaman içerisinde Konya'da yapılacak olan Tarım Fuarı'na katılacağız. Bu fuarda projelerimizi tanıtmamızın yanı sıra tüm dost ve müşterilerimizi ağırlamaktan onur duyacağımızı da belirtelim" dedi.

SANKA Tarımsal Ltd. Yönetim Kurulu Başkanı
ALİ CEM SANDIKÇI



Otomotivin çılgın Türk'ü gençlerle buluştu



Genç MÜSİAD Adana ve Güç Birliği Vakfı'nın işbirliğiyle Çukurova Üniversite-si'nde üçüncüsü düzenlenen Kampüs Sanayi Buluşması'nın konuğu Avrupa'nın 'En İyi Otomobil Tasarım Ödülü' sahibi Dizayn VIP Yönetim Kurulu Başkanı Erbakan Malkoç oldu. Programda öğrenciler ve genç girişimciler büyük ilgi gösterdi.



Adana Güç Birliği Vakfı Başkanı
BİLAL NADİR GÖK



ERBAKAN MALKOÇ

Programın açılış konuşmasını yapan Adana Genç MÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Av. Muhammet Veyssel Gök; yaşanan tüm acı hadiselerle rağmen teröre teslim olmamak şehitlerimize olan namus borcumuzdur. O yüzden yaşamaya, üretmeye ve ülkemize artı değer katmaya devam edeceğiz. Bu çerçevede Genç MÜSİAD bir sorumluluk aldı. Kampüs Sanayi buluşmaları programını başlattık. Burada amacımız; üniversite içinde gerçekleşecek etkinliğe basit bir katılım değil. Derdimiz günü yakalamak, popüler olmak değil. Geleceği yakalayacağız ve kalıcı olacağız. Bizim Genç MÜSİAD özelinde yaklaşımımız budur" şeklinde konuştu.

GENÇLER HEYECAN VERİYOR

Adana Güç Birliği Vakfı Başkanı Bilal Nadir Gök de konuşmasında "Gençlerin enerjisi bize heyecan veriyor. Biz bir ülküsü ve amacı olan bir milletin evlatlarıyız. Bir yaratılış gayemiz var. Efendimizin buyurduğu gibi bir günü bir gününe müsavi olan zarardadır anlayışıyla çalışmalarımızı yürüteceğiz. Gençler kendilerini her alanda geliştirmelidir" dedi. Heyecanlı bekleyişin ardından sahneye çıkan Erbakan Malkoç tecrübe paylaşım konuşmasında öğrencilerin büyük ilgisini gördü.

KAFE AÇMAK GİRİŞİMCİLİK DEĞİL

Malkoç'un konuşmasının ana başlıkları şu şekilde oldu: "İyi olmak yetmez. Daha iyi olmak için mücadele etmezseniz iyi kalırsınız. İyi, daha iyinin yanında hiç bir işe yaramaz. Hayallerinizi hedefe dönüştürmediğiniz ve yola çıkmadığınız sürece hayalperest olarak kalırsınız. Girişimcilik bir kafe açmak değildir. 10 bin kişi çalıştıran bir fabrika sahibi bile girişimci olmayabilir. Girişimci bir işe girişendir. Bir mamule artı değer katarak onu katlayarak satabilmektedir. Girişimci üretebilendir. Ben ürettiğim ürünün fiyatını kendim belirliyorum ve kimse benim yaptığım işte koyduğum karı bilemez. Çünkü ben bir girişimciyim. Ürünü ben ürettiyorum ve o ürüne değeri ben katıyorum. Yani marka değeri oluştuyorum. Bu ürünü de dünyaya satarak ülkeme katkı sağlıyorum."

KATILIM GENİŞ OLDU

Konuşmanın ardından öğrencilerin sorularını cevaplayan Malkoç'a Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Ramazan Akyürek tarafından plaket verildi. Programa Adana Büyükşehir Belediye Bşk. V. Ramazan Akyürek, MÜSİAD Adana Şube Başkanı Suat Yahşi, Adana Güç Birliği Vakfı Başkanı Bilal Nadir Gök, Genç MÜSİAD Hatay Şube Başkanı Yusuf Arslan, Yesevi Ocakları Genel Başkanı Resul Bozkurt, Genç MÜSİAD Genel Merkez yönetim kurulu üyesi Selman EROĞLU, çok sayıda üniversite kulübü ve öğrenciler katıldı.



**GÜNEYDE
GÜVENCENİZ**

Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



**UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ**

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

www.guvenpanjur.net



TÜMSİAD Adana'da **başkan** değişmedi

Tüm Sanayici ve İş Adamları Derneği Adana Şubesi 6. Olağan Genel Kongresi'nde mevcut başkan Yakup Kutluca yeniden başkan seçildi.

Sirin Park Otel'de gerçekleşen TÜMSİAD Olağan Genel Kurulu Divan Başkanlığını Prof. Dr. Selahattin Serin yaptı. Kongreye dernek üyelerinin yanı sıra CHP Adana Milletvekilleri Zülfikar İnönü Tümer, Elif Doğan Türkmen, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Ramazan Akyürek, KOSGEB Müdürü Hüseyin Şen, Seyhan Belediye Başkan Yardımcısı Türkan Eşli, AK Parti Yumurtalık İlçe Başkanı Sami Karnas, Mersin, Hatay, Osmaniye, Gaziantep ve Kozan TÜMSİAD Şube Başkanları, Adana'nın tanınmış iş adamları ile parti ve bazı STK temsilcileri katıldı. Seçime geçilmeden önce şehitlerin anısına saygı duruşu yapıldı. İstiklal Marşı'nın okunmasının ardından derneğin yeni faaliyet raporu anlatıldı.

YATIRIMCININ ÖNÜ AÇILMALI

Konuşmasında TÜMSİAD'ın yönetici ve üyelerini kutlayan CHP Adana Milletvekilleri Zülfikar İnönü Tümer, ülke olarak her gün şehit haberleriyle acı yaşadıklarını hatırlatarak, "Bu vatanımızın çocuklarını maalesef toprağa vermenin üzüntüsünü yaşıyoruz" ifadesini kullandı. Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Ramazan Akyürek de Adanalı iş adamlarından övgüyle bahsederek, "Sizler çalışanlarınızın haklarını koruyor onların ufuklarını açmak için var gücünüzle çalışıyorsunuz. Sizlerin bu amansız mücadeleyi bir kentin kalkındırıyor" diyerek yeni yönetimi tebrik etti.

ADANA KEŞFEDİLMİYİ BEKLİYOR

Daha sonra kürsüye çıkan TÜMSİAD Adana Şube Başkanı Yakup Kutluca ise turizm cenneti olan Adana'nın keşfedilmeyi beklediğini söyledi. Adana'nın verilecek destekle 'Turizm Yılı' ilan edilmesini isteyen Başkan Kutluca, İnsana olan yatırım artırılarak güçlendirilmesi gerektiğini belirterek, "Çünkü biz Türkiye'yiz. Biz kanın, gözyaşının değil, Atatürk, Hacı Bektaş Veli, Hoca Ahmet Yesevi, Nakşibendilerin, Mevlanaların ruhunun izindeyiz" dedi.

YENİ YÖNETİM

TÜMSİAD Adana Şubesinin yeni yönetimi ise şu isimlerden oluştu: Yakup Kutluca, Abdülselim Özkan, Ahmet Kalenderoğlu, Oğuz Akkaya, Alpaslan Sayiner, Erol Ege, Hakan Çakmak, Hakan Güleriyüz, Hakan Özdeğer, İsmail Sarban, Murat Şirin, Mustafa Akın, Nizam Kürtüç, Rıdvan Akın, Sami Karnas, Serdar Oğuz, Yakup Göncüoğlu, Yusuf Özen ve Kenan Toraman.



İcat çıkarana patronluk eğitimi

Girişimcilik Ekosistemi Derneği, yenilikçi bir iş fikri olan 30 gence KOSGEB işbirliğiyle 'Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi' verecek. GED Başkanı Esra Özden, kursa kabulde inovatif ve katma değeri yüksek iş fikri şartı arana- cağını söyledi.

Girişimci adayı, mentor, melek yatırımcı ve kurumları bir araya getirerek girişimciliğin geliştirilmesine katkı sağlayan Girişimcilik Ekosistemi Derneği, yenilikçi ve katma değeri yüksek iş fikri olan gençlere KOSGEB işbirliğiyle eğitim verecek. Eğitimin benzerlerinden farkı, sadece yeni bir iş fikri olan, katma değeri yüksek mal ve hizmet üretmeyi planlayan gençlerin kabul edilmesi olacak. KOSGEB ve GED işbirliğiyle gerçekleştirilecek 'Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi'nin protokolü GED Başkanı Esra Özden ve KOSGEB Adana Müdürü Hüseyin Şen tarafından imzalandı.

ÖNCELİK 'NİTELİK'TE

GED Başkanı Esra Özden, girişimci sayısını artırırken öncelikle niteliğe önem verilmesi gerektiğini söyledi. Türkiye'yi ilk 10 büyük ekonomi arasına taşıyacak hamlelerin ancak inovatif iş fikirlerinin hayata geçirilmesiyle sağlanabileceğini belirten Özden, "Üniversitelerimizin son sınıflarında iş hayatına girişimci olarak başlamak isteyen gençlerimiz var. Bu gençlerin icat, yenilik ve katma değer içeren iş fikirleri dikkat çekiyor. Gerçek-

leştirileceğimiz eğitim programının hedefi bu iş fikirlerinin hayata geçirilmesini kolaylaştırmak olacak. Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi'ni başarıyla tamamlayacak gençlerimizi takip edeceğiz. Onları girişimci koçlarıyla, iş planlarını melek yatırımcılarla buluşturacağız. Bu eğitim için özel olarak, KOSGEB'in müfredatına ek dersler konulacak, kursiyerleri de mülakatla seçilecek. Daha önce yapılmış ya da katma değeri düşük işlere değil, yenilikçi ve yüksek katma değer yaratacak projelerini hayata geçirmek isteyenler kabul edilecek. Bu yönleriyle Türkiye'de ilk ve örnek bir eğitim olacak" dedi.

POZİTİF AYRIMCILIK

KOSGEB Adana Müdürü Hüseyin Şen de inovatif ve katma değeri yüksek üretim içeren iş planı olan girişimcilere kurumun her programda pozitif ayrıcalık sağladığını belirtti. 13-16 Şubat 2017 tarihleri arasında gerçekleştirilecek 'Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi' Prof. Dr. Emin Güzel verecek. Eğitimde başarılı olan kursiyerler aldıkları belgelerle KOSGEB'in 50 bin TL'lik hibe ve 100 bin TL'lik kredi desteğinden yararlanabilecek.



Bir Kentin Dirilişi

5 OCAK 1922

Kurtuluşumuzun 95. Yılı Kutlu Olsun



Mahmut ÇELİKCAN
Yüreğir Belediye Başkanı





OSRAM'dan inovatif çözümler

Aydınlatma sektörünün lider kuruluşu OSRAM; otomotiv, bina ve dış mekan aydınlatmaları alanlarında inovatif çözümler sunuyor.



Tenis kortu, yüzme havuzu, basketbol ya da halı sahalardaki aydınlatmanın sporseverler için ne kadar önemli olduğunu düşündünüz mü? Spor tesislerinde birçok kural ve uyulması gereken standartlar mevcuttur. Belirli sporlar için kurallar, farklı ortamlar için standartlar ve kuşkusuz güvenlik kuralları vardır. Ayrıca, enerji tasarrufu açısından sürdürülebilirlik de önemli bir konudur. Bir spor tesisi için doğru aydınlatma çözümünü bulmak sadece donanım ile olmaz. Doğru yerde doğru aydınlatma armatürleri ve kontrolünü planlamak da şarttır. Ana alanın tekdüze aydınlatılması kadar, optimum parlama azaltması; dikey ve yatay aydınlık ile ışık emisyonunun azaltılması da önemlidir.

ENERJİ MALİYETLERİNİ DÜŞÜRÜYOR

OSRAM, doğru aydınlatma tasarımının bir sonucu olan aydınlatma armatürlerinin ve kontrollerin karışımından oluşan özgün çözümler öneriyor. Bu çözümler ayrıca enerji ta-

sarrufu da sağlıyor. Örneğin, mevcut sistemlerin yenilenmesi ışıklar için genel enerji giderlerini yılda %50 azaltmayı mümkün kılıyor. İlgi çeken bir spor tesisinin sahibi olmak isteyen yatırımcılar, genel gider ve bakım masraflarını düşürmeyi hedefleyen işletmeciler ve hepsinden önemlisi iyi bir spor tesisi deneyimini yaşamak isteyen sporseverler OSRAM'ın aydınlatma çözümleri ile farkı keşfedebilirler.

OSRAM HAKKINDA

Münih merkezli OSRAM, 100 yılı aşkın geçmişiyle dünyanın önde gelen aydınlatma ürünleri üreticisidir. Ürün portföyü, kızıl ötesi ve lazer aydınlatma gibi yarı-iletken teknolojisi bazlı, yüksek teknolojili uygulamalardan bina ve şehirlerde kullanılan akıllı ve bağlantılı aydınlatma çözümlerine kadar farklı ürünleri içermektedir. 2016 mali yılı sonu itibarıyla (30 Eylül) yaklaşık 3.8 milyar Euro ciro su bulunan OSRAM'ın dünya genelinde 24.600 çalışanı bulunmaktadır. Daha fazla bilgiye www.osram.com web sitesinden ulaşılabilir.





Bizimle
BULUT'a
Taşının...



Mobil
Uygulamalar
ile Yönetin



0 850 302 22 12
info@tredeal.com
www.tredeal.com



İnşaatta gerileme devam ediyor

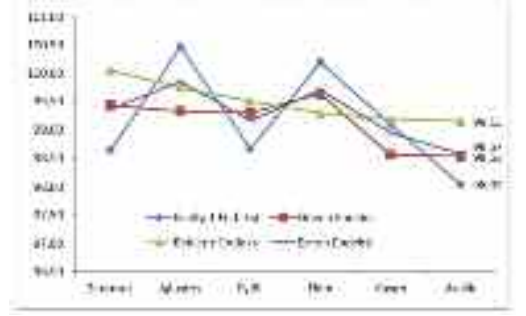
Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB) raporuna göre, aralık ayında Hazır Beton Endeksi bir önceki aya göre yüzde 0,4 düştü.



Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), her ay düzenli olarak hazırladığı ve sektördeki faaliyet, güven ve beklentiyi ölçtüğü "Hazır Beton Endeksi"nin 2016 Aralık ayı raporunu açıkladı. Hazır Beton Endeksi, kasım ayına göre yüzde 0,4 oranında düşerek aralık ayında 98,57 seviyesine geriledi. Son iki aydır aşağı yönlü hareket eden Hazır Beton Endeksi'nde özellikle aralık ayındaki düşüş ile birlikte bu trend daha da belirgin hale geldi. Hazır Beton Endeksi'ndeki gelişmeler, hazır beton sektöründe hem mevcut hem de beklenen gelişmelerde yavaşlamaya işaret etti.

GÜVEN ENDEKSİ'NDE DURMA EĞİLİMİ

Aralık ayında Güven Endeksi'ndeki gerileme durma eğilimine geçti. Ancak, Güven Endeksi'nin değeri, hazır beton sektöründe ekono-



nomiye olan güvenin oldukça sınırlı olduğunu gösterdi. Ankete katılanların yüzde 62'si yeni yatırım yapmayı düşünmediğini belirtirken, yeni bir istihdamı düşünenlerin oranı ise yüzde 8'de kaldı. Ayrıca katılımcıların yüzde 36'sının istihdamda azalma yaşanacağını düşünmesi Güven Endeksi'nin kasım ayı ile aynı seviyede kalmasını sağladı.

FAALİYETLER GERİLEDİ

Ankete katılanların yüzde 72'si aralık ayında satışlarının azaldığını açıklarken yüzde 28'i ise satışlarının aynı kaldığını belirtti. Satışlarının azaldığını söyleyenlerin oranının çokluğu dikkat çekti. Kayıtlı siparişlerin azaldığını söyleyenlerin oranının yüzde 67 olması, Faaliyet Endeksi'ndeki düşüşü açıklayan faktör oldu. Bu tablo, Faaliyet Endeksi'nin de yüzde 1,1 oranında gerilemesine neden oldu. Bu gerileme aralık ayında inşaat faaliyetlerinde ve hazır beton üretimindeki düşüşe işaret etti.

BEKLENTİ GERİLEDİ

Önümüzdeki dönem gidişatını göstermesi açısından büyük önem taşıyan Beklenti Endeksi ise aralık ayını yüzde 0,1 oranında gerilemeyle tamamladı. Anket katılımcılarının yüzde 11'i satışların artacağını düşünmesi, yüzde 68'inin ise azalacağını belirtmesi önümüzdeki döneme ilişkin beklentilerin, geçen aya kıyasla oldukça sınırlı da olsa bozulmasının temel nedeni oldu. Bileşik endeks olan Hazır Beton Endeksi de bu gelişmelerden olumsuz yönde etkilenerek aralık ayını yüzde 0,4 oranında düşüşle kapattı. Eşik olarak kabul edilen 100'ün altında seyreden Hazır Beton Endeksi 98,57 seviyesine geriledi. Son iki aydır aşağı yönlü hareket eden Hazır Beton Endeksi'nde özellikle aralık ayındaki düşüş ile birlikte bu trend daha da belirgin hale geldi.

İSTENEN DÜZEYDEN UZAK

Hazır Beton Endeksi Aralık Ayı Raporu sonuçları ile ilgili görüşlerini açıklayan Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, aralık ayında 4 endeks değerinin eşik değeri olan 100'ün altında kalmış olmasının, hazır beton sektöründeki mevcut ve beklenen gelişmelerin halen istenilen düzeyden uzak olduğunu ortaya koyduğunu ifade etti. Yavuz Işık, "Raporda, Faaliyet Endeksi'nin 2016 yılının ikinci yarısındaki en düşük değerini aldığını tespit ettik. Buna karşılık, yılın son ayındaki Güven Endeksi, hazır beton sektöründe iyimser bir hava olmasa da en azından güvendedeki gerilemenin durduğuna işaret etti. Hazır Beton Faaliyet Endeksi son iki aydır gerilemektedir. Buda inşaat sektörü yatırımlarında, 2016 yılının son çeyreğindeki gelişmelerin arzu ettiğimiz düzeyden uzak olduğunu göstermektedir" dedi.

Franchise Expo Eurasia Fuarı KOSGEB teşviği kapsamında

13-16 Nisan 2017 tarihleri arasında yerli ve yabancı markaları bir araya getirmeyi amaçlayan bayilik fuarı Franchise Expo Eurasia, Antalya Expo Center'da düzenlenecek. Fuar, ilk yılı olmasına rağmen, KOSGEB tarafından metrekareye 100 TL'ye kadar desteklenecek. Franchise Expo Eurasia 2017 - Antalya Bayilik Fuarı'na katılacak gıda, hizmet, emlak, ikimlendirme, eğitim, telekom-bilişim, züccaciye, enerji, tekstil-hazır giyim, kuru temizleme, kişisel bakım-medikal ürünler, büyük mağazacılık, takı-aksesuar, ayakkabı, mobilya, turizm, otomotiv ve enerji gibi farklı alanlardan yatırımcılar KOSGEB'in destek

programlarından yararlanabilecek. Buna göre fuar için KOSGEB'e başvuran firmalar metrekare başına 100 TL'ye varan KOSGEB desteği alabilecek.



FİRMALAR İÇİN ÖNEMLİ BİR DESTEK

KOSGEB'in desteğinden dolayı mutlu olduğunu belirten Anı Fuarcılık Genel Müdürü Savaş Kemal Buray, "Bu yıl Franchise Expo Eurasia'nın ilkinin gerçekleştiyoruz. İlk yılımızda devlet desteği almak çok memnunuz. KOSGEB'in desteğinin özellikle yeni franchise vermeye başlayan firmalar için çok önemli olduğunu belirtmeliyim. Bu destek ile bayilik sistemini geliştirecek firmalar hem motive edilecek hem de ekonomik destek almış olacaklar." dedi.

İSMOB ihracat hedefine ulaştı



Bu yıl 13'üncüsü düzenlenen İstanbul Mobilya Fuarı'nda 5 kıtadan 81 ülkeyle kurulan ihracat bağlantıları sektöre moral verdi.

Türkiye'de kendi fuar merkezine sahip tek özel fuarcılık kuruluşu olan TÜYAP'ın Türkiye Mobilya Sanayicileri Derneği (MOSDER) iş birliğiyle düzenlediği İstanbul Mobilya Fuarı (İSMOB) mobilya sektörüne moral oldu. Avrasya'nın en büyük, dünyanın en önemli üçüncü mobilya fuarı olan İSMOB'a 81 ülkeden sektör temsilcileri ile birlikte 120 binin üzerinde ziyaretçi katıldı. Ayrıca, Ekonomi Bakanlığı desteğiyle 35 ülkeyle de özel alım heyeti programı düzenlendi. 500'den fazla markanın en yeni tasarımları ve teknolojilerini ilk kez sergilendiği fuarda 81 ülkeyle ihracat bağlantısı kuruldu. Mobilya sektöründe tüm dünyada 2017'nin ilk fuarı olan İSMOB; yeni evlenen, evini yenileyen, 2017 mobilya trendlerini öğrenmek isteyenlerin de yine ilk adresi oldu.

FUAR VERİMLİ GEÇTİ

TÜYAP Fuar ve Fuarlık Hizmetleri Genel Müdürü İlhan Ersözlü, Türkiye ekonomisi için fuarcılık ve mobilya sektörlerinin büyük önem taşıdığına dikkat çekti. İSMOB'da ülkemizin en önemli mobilya firmalarını buluşturmaktan büyük mutluluk duyduklarını belirten Ersözlü, fuarın son derece verimli geç-

tiğini ifade etti. Ersözlü, "Her anlamda oldukça başarılı bir fuara ev sahipliği yaptığımızı düşünüyoruz. İSMOB'da 5 kıtadan ziyaretçilerimizi ağırladık. İSMOB bu yıl da sektördeki tüm yeniliklerin ilk kez sergilendiği ve dünyaya açıldığı adres oldu. Üretilen ürünlerin dünya çapında tanıtılması sektör için çok değerli. İşte biz de bu noktada üzerimize düşen görevleri en etkili şekilde yerine getirmek için elimizi taşın altına koyuyoruz. İSMOB 2017'nin hemen ardından, 2018 için çalışmalarımıza başlayacağız. Her geçen yıl fuarla daha geniş kitlelere ulaşmayı ve daha büyük bir ticaret hacmi oluşturmayı hedefliyoruz" dedi.

12 SALON, 100 BİN METREKARELİK ALAN

10-15 Ocak'ta İstanbul'da gerçekleştirilen İSMOB, Beylikdüzü TÜYAP Fuar Merkezi'nde 12 salon ve 100 bin metrekarelik alanda 500'den fazla markanın en yeni ürünlerini ziyaretçilerle buluşturdu. Türkiye mobilya sektörünün 2017 trendlerinin belirleneceği adres olan İSMOB'da oturma odasından çocuk odasına, yatak odasından ofis mobilyasına kadar yeni yıla damgasını vuracak binlerce yeni ürün ilk kez sergilendi. İSMOB'da bu yıl ilk kez 300 metrekarelik bir bölüm 'Trend Alanı' olarak hayata geçirildi. Trend alanında hem ziyaretçiler hem katılımcılar için aktiviteler gerçekleştirilirken, ziyaretçiler ebru atölyesi ile ebru sanatının inceliklerini sanatçıların ellerinden öğrenme fırsatı buldu. Tüm bunlarla birlikte katılımcılar son zamanların gözde hobisi teraryum atölyeleri ile kendi küçük ekosistemlerini inşa etmeyi deneyimlarken, ahşap ustaları da tecrübelerini ziyaretçilere aktardı. Bu arada İSMOB Store'da fuara özel hatıra ürünleri satışa sunuldu.

İSMOB'da bu yıl İzmirli emekli edebiyat öğretmeni Gülay Temizel Ertürk'ün atık malzemeleri kullanarak hazırladığı, alaturka mobilyaların birebir minyatür versiyonlarından oluşan "Minyatür Mobilya Sergisi" de büyük ilgi gördü. Ayrıca geçmişten günümüze kadar mobilya trendlerini görülebileceği bir fotoğraf sergisi de ziyaretçilerle buluştu.



Vodafone yılın teknoloji şirketi

Vodafone, yılın en prestijli iş dünyası ödülleri arasında gösterilen, Boğaziçi Üniversitesi Mühendislik Kulübü'nün organize ettiği Boğaziçi İş Dünyası Ödülleri'nde "Yılın Teknoloji Şirketi" seçildi.

Vodafone, Türkiye'nin en eski öğrenci kulübü olarak bilinen Boğaziçi Üniversitesi Mühendislik Kulübü'nün "Management Study with Executives (MSE) 2016" kapsamında organize ettiği Boğaziçi İş Dünyası Ödülleri'nde "Yılın Teknoloji Şirketi" seçildi. Vodafone, yaklaşık 15 bin öğrencisiyle Türkiye'nin önde gelen üniversitelerinden biri olan Boğaziçi Üniversitesi'nin kamuoyuna sunulan anketi % 65 oranla lider olarak tamamladı.

DİJİTAL BAĞLANTILI YAŞAM

Türk iş dünyasının farklı alanlarda öncü isimlerini bir araya getiren Boğaziçi İş Dünyası Ödülleri'ni değerlendiren Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Pınar Kalay, şunları söyledi: "Vodafone olarak, dijitalleşme alanındaki global deneyimimiz ve mükemmel müşteri memnuniyeti odağımız ile Türkiye'de birey ve kurumlar için dijital bağlantılı yaşamı mümkün kılmak için çalışıyoruz. Bu kapsamda, dijitalleşmeye yönelik öncü çalışmalarımızla, Boğaziçi Üniversitesi Mühendislik Kulübü tarafından her yıl düzenlenen ve iş dünyasının en prestijli ödülleri arasında gösterilen Boğaziçi İş Dünyası Ödülleri'nde 'Yılın Teknoloji Şirketi' seçilmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Türkiye'nin en seçkin üniversitelerinden biri olan Boğaziçi Üniversitesi tarafından ödüllendirilmekten gurur duyduk."



Vodafone Türkiye
İcra Kurulu Başkan Yardımcısı
PINAR KALAY



AGİAD ailesi bir arada

Adana Genç İşadamları Derneği'nin (AGİAD) geleneksel öğle yemeği buluşmaları sürüyor. AGİAD'ın yeni yönetimince bu dönem dördüncüsü gerçekleştirilen etkinlikte, iş dünyasının genç temsilcileri bir araya geldi. Naif Lokanta'da yapılan ve AGİAD ailesini buluşturan etkinliğe ADSİAD Başkanı ve TÜRKONFED Başkan Yardımcısı Süleyman Sönmez de katıldı. Her ayın son Çarşamba günü farklı bir mekanda gerçekleştirilen buluşmada, AGİAD Başkanı Gülümsün Adalı ve yönetim kurulu üyeleri, katılımcılarla tek tek tokalaşıp görüş

alışverişinde bulundu. AGİAD üyelerinin dayanışmasını güçlendiren etkinliğe katılanlara teşekkür eden AGİAD Başkanı Gülümsün Adalı, "Derneğimizde dayanışma ve kaynaşma etkinliklerine ağırlık veriyoruz. Çünkü biz AGİAD ailesiyiz. Aile fertlerimizle birlikte olmaktan mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.

BİRLİKTELİK VURGUSU

Geride kalan 2016 yılında Türkiye'nin siyasi ve ekonomik olarak zor günler geçirdiğini anımsatan AGİAD Başkanı Gülümsün Adalı,

şöyle konuştu: "Hain terör saldırıları ve darbe girişimi nedeniyle zor günler geçirdik ama umudumuzu ve inancımızı hiç yitirmedik. Yeni yıla da bu inanç ve kararlılıkla bakıyoruz. Mutlaka ülkemiz zor günleri atlatacak ve refah içinde yaşadığımız bir ortam sağlanacak. İş dünyasının genç temsilcileri olarak bizler ülkemiz ve kentimizin kalkınması, toplumsal huzuru ve refahı için durmadan çalışacağız. Ekonomik tablolara ve göstergelere bakınca bazı olumsuzluklar göze çarpıyor. Olağanüstü dönemlerden geçtiğimiz farkındayız ancak

ekonomik reformlarla, iş dünyasına da kulak verilerek sorunların çözümü için adımlar atılmasını bekliyoruz. Yüksek döviz kuru gibi tüm olumsuzluklara karşı çalışarak, üreterek, birlik ve beraberlik içinde her zorluğu aşacağımızı biliyoruz. Kimseyi etkilememesi gereken olumsuz göstergeleri tersine çevirebilecek potansiyelimiz var. Ülkemiz ve kentimiz Adana için her şeye rağmen birlikte üretip birlikte başaracağız."



Kitap kurtları, Çukurova'da 10'UNCU KEZ BULUŞTU

TÜYAP Adana Fuarçılık A.Ş. tarafından Türkiye Yayıncılar Birliği işbirliği beraberinde, ÇuFaŞ Çukurova Fuarçılık A.Ş., Adana Valiliği ve Adana Büyükşehir Belediyesi desteği ile düzenlenen Çukurova 10. Kitap Fuarı, 15 Ocak 2017 Pazar akşamı saat 19.00'da 265 bin okurun ziyaretiyle sona erdi. Çukurova 10. Kitap Fuarı'nı okullarıyla birlikte ziyaret eden öğrenci sayısı geçtiğimiz yıla oranla % 4,3 oranında artış göstererek 54.654'e ulaştı.

75 ETKİNLİK DÜZENLENDİ

Her yıl olduğu gibi bu yıl da yetişkin kitap-severlerin fuara ilgisi özellikle ikinci hafta sonunda yoğunlaştı. Bu yıl 250 yayınevi ve sivil toplum kuruluşunun katılımıyla gerçekleşen Çukurova Kitap Fuarı, panel, söyleşi ve çocuk etkinliklerinden oluşan 75 kültür etkinliğine ev sahipliği yaptı. 9 gün süresince imza günleri ve kültür etkinliklerinde yüzlerce yazar, okurlarıyla buluşma fırsatı yakaladı.



Çukurova 10. Kitap Fuarı, büyük ilgi gördü. Fuarı ziyaret eden yaklaşık 265 bin kişi, binlerce kitapla ve onlarca yazarla buluştu.

Sağlık profesyonellerinin buluşma noktası EXPOMED

Avrasya Bölgesi'nin ve Türkiye'nin en büyük medikal fuarı olan EXPOMED, 50 ülkeden 1100'ün üzerinde marka ve marka temsilciliğine ev sahipliği yapmaya hazırlanırken; fuar, sağlık sektöründeki en yeni teknolojilerin, AR-GE ve inovasyon harikası ürünlerin sergileneceği bir platform olarak öne çıkacak. REED TÜYAP, Avrasya Bölgesi'nin ve Türkiye'nin medikal alandaki en önemli buluşma platformu olan EXPOMED Fuarı'na 24. kez ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor.

FUAR 3 ANA GRUBA AYRILDI

Bu yıl 30 Mart-2 Nisan 2017 tarihleri arasında kapılarını sektör profesyonellerine ve

ziyaretçilerine açacak olan EXPOMED, 4 gün boyunca sağlık sektöründeki en yeni teknolojilerin, AR-GE ve inovasyon harikası ürünlerin sergileneceği bir platform olarak göze çarpıyor. 50 ülkeden 1100'ün üzerinde katılımcı firmayı aynı çatı altında buluşturacak olan fuar kapsamında bu yıl ilkler yaşanacak. 2017 yılında 3 temel ürün grubuna göre salonlarını ayıran fuarda ziyaretçiler, aradıkları ürünleri ilgili salonlarda kolayca bulabilecek. Ortopedi ve Sarf Malzemeleri 7-8 ve 9'uncu salonda, Elektro Medikal Ekipman ve Medikal Teknoloji ürünleri 3 ve 4'üncü salonunda yer alırken Hastane Yapı ve Tıbbi Tesis Yönetimi ise 2'inci salonda ziyaretçilerini bekleyecek.



Dr. Obengül Ejder, kitaplarını imzaladı

TÜYAP tarafından Türkiye Yayıncılar Birliği işbirliği beraberinde, ÇUFAŞ, Adana Valiliği ve Adana Büyükşehir Belediyesi desteği ile düzenlenen Çukurova 10. Kitap Fuarı 7 - 15 Ocak tarihleri arasında Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi. 15 Ocak 2017 Pazar akşamı saat 19.00'da sona eren ve 265 bin okurun ziyaret ettiği fuarda Adanalı yazarlar arasında yer alan Aile ve Evlilik Terapisti Dr. Obengül Ejder de büyük ilgi gördü.

SORULARI DA YANITLADI

Adana Büyükşehir Belediye standında okuyucularıyla buluşan Terapist Dr. Ejder, bir yandan "Anne Büyüyorum Bana Yardım Et" adlı kitabını imzalar-ken bir yandan da okuyucuların sorularını yanıtladı.

Kitabıyla ilgili bilgi veren Dr. Ejder, "Her gün ismini ve yaşını bilmediğimiz çocuklar fiziksel, cinsel ya da duygusal ihmal veya istismara uğruyor. Medya aracılığıyla öğrendiklerimizden başka nice içe atılmış öyküler, sessiz çığlıklar, kâbus dolu günler yaşıyor. Bütün bu gerçeklerle kaçarak değil, bilgilenecek ve etrafımızı doğru bilgi ile buluşturarak savaşılabiriz. Bu savaşta en büyük görev tabii ki anne babalara düşüyor. "Anne Büyüyorum Bana Yardım Et" kitabımda, günümüz dünyasının kanayan yarası olan bu konuda, yani çocuk istismarıyla savaşta neler yapılabileceğiyle ilgili önemli ipuçları yer alıyor" dedi.



Fibrobeton'dan devrimsel bir ürün



Geliştirdiği yeni inovatif ürünü **Fibro-T®** ile dünya GRC sektöründe bir yeniliğe daha imza atan Fibrobeton, sadece ülkemizde değil, dünya GRC sanayinin gelişmesine de öncülük etmeye devam ediyor.



Fibrobeton
Yönetim Kurulu
Başkan Vekili
**MUHAMMED
MARASHLI**

Diş cephesi Fibro-T® paneller ile kaplanan yapıların yağmur suyu ile temizlenerek ömrü boyunca boya gereksinimi duymadığını ve bu özelliği sayesinde yapıların bakım maliyetlerini ciddi ölçüde düşürdüğünü belirten Fibrobeton Yönetim Kurulu Başkan Vekili Muhammed Maraşlı, "Ortamdaki Nitrit Oksit (NOX) miktarını azaltarak hava kirliliğinin önlenmesine de ciddi ölçüde katkı sağlayan yeni nesil bir ürün olarak geliştirdiğimiz Fibro-T® paneller, inşaat sektöründe son yıllarda geliştirilen en dik-kati çeken çevre dostu ve yenilikçi yapı malzemesi olarak öne çıkmaktadır" dedi.

HEM KENDİNİ HEM ÇEVREYİ TEMİZLİYOR

Muhammed Maraşlı, Fibrobeton'un Düzce Ar-Ge tesislerinde geliştirdikleri "kendini ve çevreyi temizleyen cam elyaf takviyeli" Fibro-T® panellerin, çimentonun yapısındaki nano parçacıkların etkisiyle kiri üzerinde barındırmadığını belirtti. Çimsa ile stratejik işbirliği yapılarak geliştirdikleri Fibro-T® panellerin kendini temizleme özelliğinin, çimentonun yapısında yer alan nano parçacıkların etkisiyle sağladığını söyledi. Muhammed Maraşlı, sözlerine şöyle devam etti: "Fibro-T® ile kaplanan yapı cephesi, inorganik kirleticileri yüzeyinde bağlayarak tuz haline getiriyor. Dış cepheye gelen yağmur suları sayesinde çözünen bu tuzlar panellerin üzerinden akarak hem havayı, hem de panellerin üzerini temizliyor. Böylece Fibro-T® kaplamalı dış cephelerin üzeri yağmur döngüsü ile sürekli olarak temiz kalıyor ve uzun yıllar süresince beyazlığını koruyor."

ÇOK KATLI BİNALAR İÇİN İDEAL

Muhammed Maraşlı'nın verdiği bilgiye göre, çok katlı binalar, iş merkezleri, oteller ve modüler yapılar ile prefabrike bina cepheleri için ideal bir alternatif oluşturan Fibro-T®, şehir merkezleri ve sanayi bölgeleri gibi yoğun emisyon sonucunda oluşan hava kirliliğinin önlenmesinde de etkin bir yöntem olarak kullanılıyor. Fibrobeton Yönetim Kurulu Başkan Vekili Maraşlı, Fibro-T® panelinin, binaların bakım maliyetini nasıl düşürdüğünü ise şu örneklerle anlattı: "Normal binada öngörülen dış cephe boyama ve yüzey temizleme maliyetleri,

metrekarede yaklaşık 10 dolar olarak kabul ediliyor. Her 5 yılda bir kez dış cephenin boyanması gerekliliği ve binanın efektif ömrünün 50 yıl olduğu düşünüldüğünde, binanın ömrü boyunca 10 kez dış cephesinin boya ihtiyacı ortaya çıkıyor. Boya metrekare maliyeti 10 dolar olarak düşünüldüğünde, 50 yıl sonunda, bina dış cephe boyama maliyetinin toplamı bugünkü değerlerle metrekarede 100 dolara ulaşıyor. 10 bin metrekare dış cephesi olan bir bina için bu maliyet, 50 yılda 1 milyon dolara ulaşıyor. 50 yılın sonunda bina sahipleri 1 milyon dolar gibi rekor düzeyde parasal tasarruf sağlamış oluyor."



FİBROBETON HAKKINDA

1987 yılında kurulan Fibrobeton, GRC (Glass Fiber Reinforced Concrete-Fiber Katkılı Beton) teknolojisini güçlendirerek dış cephe uygulamasında kullanan Türkiye'deki ilk firmalardan biridir. Fibrobeton, 30 yıl boyunca 5 kıtada ve 20'yi aşkın ülkede yaklaşık 5.000 yapının dış cephesine ürünleriyle; sağlık, ısı yalıtımı, depreme dayanıklılık ve estetik kazandıran %100 Türk sermayeli bir kuruluştur. 2011'in sonlarında dünyanın en büyük GRC tesisi olan Fibrobeton - Düzce tesisini tamamlayarak, üretime geçirmiştir. Düzce GRC Üretim Tesisleri'nde son teknolojik ekipmanla donatılmış laboratuvarlarında uzmanların çalıştığı AR-GE merkezi, dünya GRC lideri Fibrobeton'un vazgeçilmez kalitesinin ve inovatif ürünlerinin mutfağıdır. Fibrobeton'un en önemli özelliklerinden biri de gerçek çözüm ortağı olmasıdır. Fibrobeton, sadece ürün satıp, montaj yapan bir zihniyetle çalışmamakta, inşaat firmalarına kendi teknik ekiple riyle; tasarımdan, projeye ve son montaja kadar her aşamada destek hizmeti vermektedir. GRC sektörünün 4 yılda bir buluştuğu dünya kongresinde verilen uluslararası arenadaki en prestijli ödülü ülkemize ilk kez Fibrobeton kazandırmıştır.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - YS

GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Fabrika:

Adana H. Sabancı

Organize

Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8

Sarıçam/ADANA

Tel: 0322 394 34 15

0322 394 34 25 - 26

Faks: 0322 394 34 92

GSM: 0533 778 30 15

0542 325 68 17

E-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr

**BORU VE
EK PARÇALARI**

www.gursupvcboru.com



Doç. Dr. **ALPER ATA**



Op. Dr. **İBRAHİM HALİL KARAKAN**

MEDICALPARK fabrika işçilerine ücretsiz sağlık eğitimi veriyor

Medical Park Tarsus Hastanesi doktorları, bölgedeki fabrikalara giderek işçilere çeşitli sağlık konularıyla ilgili ücretsiz eğitim çalışması yapıyor. Doktorlar bu kez Yıldız Entegre'deydi.

Fabrika işçileri için çeşitli konularda ücretsiz eğitim programları düzenleyen Medical Park Tarsus Hastanesi, bu kez Mersin-Tarsus Organize Sanayi Bölgesi'ndeki Yıldız Entegre Tesisleri'ndeydi. Fabrikada yaklaşık 50 işçiye, Onkoloji Uzmanı Doç. Dr. Alper Ata ve Genel Cerrahi Uzmanı Op. Dr. İbrahim Halil Karakan kanser eğitimi verdi. Doç. Dr. Ata ve Op. Dr. Karakan, özellikle 'kanseri riskini azaltmak için yapılabilecekler' konusu üzerinde durdu.

KANSERE SAYGI DUYMALİYİZ

Doç. Dr. Alper Ata sunumunda kanser hücreleri hakkında bilgi verirken "Sağlıklı bir hücre ne zaman ve nerede bölünebileceğini bilme yeteneğine sahiptir. Buna karşın kanser hücreleri, bu bilinci kaybeder, kontrolsüz bölünmeye başlar ve çoğalırlar. Kanser hücreleri ölümsüzdür. Haraket edebilirler ve gittikleri yere yerleşir,

kendi yaşam sistemlerini kurarlar" dedi. Doç. Dr. Alper Ata, kanserle mücadele ederken, öncelikle kanser hücrelerinin yeteneklerine saygı duymak ve buna göre tedavi uygulamak gerektiğini vurguladı.

MEME KANSERİ ERKEKTE DE OLUYOR

Genel Cerrahi Uzmanı Op. Dr. İbrahim Halil Karakan da meme kanseri hakkında bilgi verdi. Meme kanserinin kadınlarda en çok rastlanan kanser türlerinden olduğunu, yüzde 1 oranında erkeklerde de görülebildiğini kaydetti. Op. Dr. Karakan, meme kanseri riskini azaltmak için yapılabilecekleri ise şöyle özetledi: "30 yaşından önce anne olmak ve emzirmek. Kilo almamak ve beslenme alışkanlıklarına dikkat etmek. Düzenli egzersiz yapmak."

Not: Bu yazı sadece bilgilendirme amaçlıdır. Tanı ve tedavi için mutlaka doktora başvurmak gereklidir.



Pulmoner Rehabilitasyon Merkezi, hastalarını bekliyor

Adana Kamu Hastaneler Birliğine bağlı Dr. Aşkın Tüfekçi Devlet Hastanesi Baraj Yolu Ek Binası adıyla hizmet vermeye başlayan, eski adıyla Askeri Hastane'de açılan Pulmoner Rehabilitasyon Merkezi'nde kronik akciğer hastalıklarının neden olduğu, kemik erimesi, nefes darlığı, kas kuvvetinde ve kalp-akciğer fonksiyonlarında azalma gibi sağlık sorunları uygulanan programlarla tedavi edilebiliyor.

lirlenen tedavi programlarıyla KOAH, astım, kistik fibrozis, bronşektazi, göğüs duvarı hastalıkları, nöromusküler hastalıkları, uyku hastalıkları, ameliyat öncesi ve ameliyat sonrası dönemde ve trakeostomi hastalara hizmet veriyoruz" dedi.

KİMLER PULMONER YARARLANABİLİR?

Uzm. Dr. Çetinkaya, kronik akciğer hasta-

lıklarından dolayı nefes darlığı, çabuk yorulma ve güçsüzlük hissedener ve günlük aktivitelerini yapmakta güçlük çekenlerin, değerlendirme için göğüs hastalıkları uzmanına başvurduktan sonra Pulmoner Rehabilitasyon Merkezi'nden yararlanabilirler. Merkezimize müracaat eden ve tedaviye uygun olan hastalarımıza, öncelikle 6 dakika yürüme testi yaparak egzersiz kapasitelerini ölçüyoruz ve hastanın kapasitesine göre bir egzersiz programı oluşturuyoruz. Pulmoner rehabilitasyon programını en az 8 hafta (toplam 16 seans) süre ile uyguluyoruz. Hastaya doğru nefes alma tekniklerini öğretiyoruz" dedi.

PULMONER REHABİLİTASYON MERKEZİ NEDİR?

Pulmoner Rehabilitasyon Merkezi Sorumlusu Uzm. Dr. Pelin Duru Çetinkaya merkezle ilgili olarak "Pulmoner Rehabilitasyon Merkezi, kronik solunum hastalarının fiziksel ve psikolojik durumlarını düzeltmeyi amaçlayan, bireysel olarak belirlenen egzersiz eğitiminden, hasta ve ailesinin eğitimine kadar yaklaşımları içeren, kapsamlı uygulamalar bütünüdür. Merkezimizde göğüs hastalıkları hekimiyle beraber, fizyoterapist, diyetisyen ve psikologlardan oluşan bir ekip hastaların durumuna göre be-



YAŞAM KALİTESİNİ ARTIRIYOR

Merkezin açılmasıyla ilgili emeği geçen yöneticilere teşekkür eden Çetinkaya, "Ünitemiz bölgede büyük bir açığı kapatarak göğüs hastalıklarının tedavi sürecinde önemli bir katkı sağlayacaktır, amacımız; hastalarımızın egzersiz kapasitesini artırarak bireyleri bağımsızlaştırmak ve yaşam kalitesinin artırılmasını sağlamaktır" şeklinde konuştu.



SERA DAĞITIM

BAZILARI DAĞITIR...
SERA DAĞITIM
YERİNE **ULAŞTIRIR...**

HIZLI

KALİTELİ

GÜVENİLİR

ZAMANINDA TESLİMAT

www.seradagitim.com

seradagitim@seradagitim.com

Reşatbey Mah. 5 Ocak Caddesi Türk Amerikan Derneği
Karşısı Karayalı Apt. Zemin Kat No: 17 Seyhan / ADANA
TELEFON: 0.322 458 55 56 (Pbx) FAKS: 0.322 458 00 29

MERSİN ŞUBE

Palmiye Mah. 1207 Sk. No: 41 D: 1 Yenişehir / MERSİN
TELEFON: 0.324 328 65 58 FAKS: 0.324 328 65 59

Tiyatroda 20'nci yıl coşkusu

1997 yılında kurulan Seyhan Belediyesi Şehir Tiyatrosu 20'nci yaşını kutladı. Yaşar Kemal Kültür Merkezi'nde düzenlenen törene Adanalı tiyatro ve sinema sanatçısı Rıza Akın ve Erdal Cindoruk da katıldı.

Seyhan Belediyesi Şehir Tiyatrosu (SBŞT) kuruluşunun 20'nci yılını Yaşar Kemal Kültür Merkezi'nde düzenlenen tören ile kutladı. Törene Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar'ın yanı sıra Adanalı tiyatro ve sinema sanatçısı Rıza Akın ve Erdal Cindoruk da katıldı. Törende ayrıca Şehir Belediyesi Şehir Tiyatrosu'na kuruluş yılı olan 1997 yılı ile 2017 yılı arası hizmet eden oyuncu ve yönetmenler ile SBŞT izleyicileri de davet edildi.

MESAJ VEREN MEKANİZMA

Açılış konuşmaları öncesi SBŞT'nin 20 yıllık geçmişini anlatan bir kısa film gösterimi gerçekleştirildi. Film gösteriminin ardından konuşan Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar, dünyanın her yerinde kültür ve sanata önem verilmesi gerektiğini ancak Adana'da bu önemin daha fazla olması gerektiğini söyledi. Başkan Karalar, "Adana gibi imalathane olan, sanatçı yetiştiren bir yerde kültür ve sanata önem vermemek olmazdı. Gördüğümüz gibi Adana, Seyhan önemli isimler önemli değerler yetiştirmiş. Tiyatro en kötü şartlarda önemli mesajlar veren bir mekanizmadır" ifadelerine yer verdi.



TEGV'DEN TEGVİZYON

Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı (TEGV), Enoc'ta'nın katkılarıyla e-egitim uygulamalarını içeren dijital platformu TEGVİZYON'u hayata geçirdi. Türkiye'nin eğitim alanında faaliyet gösteren en yaygın sivil toplum kuruluşu Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı (TEGV), Türkiye'nin lider ve öncü eğitim teknolojileri şirketi Enoc'ta'nın da desteğiyle hayata geçirdiği e-egitim uygulamaları

platformu TEGVİZYON'u tanıttı. Profesyonel ve kişisel gelişim alanında bilgi ve becerileri zenginleştiren, eğitimlerde fırsat eşitliği sunmak ve etkin ölçme değerlendirmeye olanak sağlamak amacıyla, farklı öğrenme stillerine uygun, zaman ve mekândan bağımsız çözümler sunan dijital platform TEGVİZYON, zengin içeriği ile TEGV'e özgü eğitimleri izleme olanağı yaratacak.





KORUYUCU SIVI SÖKÜLEBİLİR PLASTİK KAPLAMA

3 YIL Garantili

-38 / +150 Dereceye Dayanıkl

Kusursuz Kaplama

Sıcaklık - Sıvı ve Elektrik Yalıtımı

Sınırsız Renk Seçeneği

KUMAŞ HARIÇ HER MALZEME ÜZERİNE UYGULANABİLİR

- MAKİNE
- MİMARLIK - DEKORASYON
- OTOMOTİV
- ELEKTRONİK - BİLGİSAYAR
- MEDİKAL
- İNŞAAT

SEKTÖRLERİNDE SINIRSIZ UYGULAMA İLE HİZMETİNİZDEYİZ
DETAYLI BİLGİ İÇİN LÜTFEN İLETİŞİME GEÇİN



PlastiDip Adana

Adana Yetkili Bölge Bayi ve Uygulama Merkezi

Mustafa Kemal Paşa Bulvarı No:52 Seyhan / ADANA

www.adanaplastidip.com

info@adanaplastidip.com

www.facebook.com/adanaplastidip

0322 459 80 81

Metro Toptancı Market büyümesini sürdürüyor

Metro Toptancı Market Türkiye Genel Müdürü Kubilay Özerkan, 2016 yılında tüm olumsuzluklara karşın büyümeye devam ettiklerini belirterek, bu yıl da yeni mağaza yatırımları olacağını açıkladı.

Metro Toptancı Market, 2017 yılında Kartal'daki yeni mağazasının yanı sıra, açılacak yeni HORECA dağıtım noktalarıyla yeni bölgelerde profesyonellerin ayağına sevkiyat yapmaya devam edecek. Genel Müdür Kubilay Özerkan, "27 yıldır Türkiye'ye yaptığımız yatırımlara, daha nice 27 yıllar devam edeceğimizin bilinciyle planlamalarımızı yapıyoruz" dedi. Metro Toptancı Market, 17 Ocak Perşembe günü 'Gastronomi keşif merkezi' olarak faaliyet gösteren Gastronometro'da düzenlediği basın toplantısında 2016 yılına ilişkin değerlendirmelerde bulunurken, 2017 hedef-

ulaşarak kapattık." şeklinde konuştu.

YENİ REKLAM KAMPANYASI

Metro Toptancı Market'in sunduğu ürünlerin ve hizmetlerin ardındaki mücadele, emek ve fedakârlığı konu alan yeni reklam kampanyası 'Kolay Vazgeçmeyenler', şirketin Türkiye'ye duyduğu güven ve inancın bir yansıması olarak karşımıza çıkıyor. Fatih Kızılgök'ün yönettiği ve Tayanç Ayaydın'ın seslendirdiği filmler; tarladan ve balıkçı ağlarından sofraya uzanan süreçte üreticilerin ve gastronomi profesyonellerinin, Metro ile birlikte ürünü son tüketiciye en iyi ve lezzetli



Metro Toptancı Market
Türkiye Genel Müdürü
KUBILAY ÖZERKAN

lerini ve yeni projelerini aktardı. 'Kolay Vazgeçmeyenler' adlı yeni reklam kampanyasının da hikâyesinin aktarıldığı toplantıda, reklam filmi katılımcıların büyük beğenisini kazandı.

HEDEFLERİMİZE ULAŞTIK

Metro Toptancı Market Genel Müdürü Kubilay Özerkan, 2016 yılının kontrol edilemeyen faktörlerin sosyal ve iş hayatını etkilediği bir yıl olduğunu belirterek, "Her zaman Türkiye'ye inancımızın tam olduğunun, ülkemize yatırım yapmaya devam edeceğimizin altını çizdik. Mağaza sayımızı ve operasyon sahalarımızı genişleterek büyüme isteğine sahip olduğumuzu her defasında vurguladık. Nitekim yıl içinde toplam 15 milyon Euro yatırım ile Antalya Konyaaltı, Fethiye ve Ayvalık'ta açtığımız 3 yeni mağaza ve Antalya Konyaaltı mağazamızın altında devreye aldığımız HORECA dağıtım noktası yatırımıyla da bunu teyit ettik. 2016 yılını hedeflerimize

şekilde ulaştırmalarının arkasında yatan azmin ve özverili çalışmanın hikâyesini anlatıyor. Medina Turgul DDB tarafından hayata geçirilen 'Kolay Vazgeçmeyenler' kampanyasının reklam filmlerinde "Vazgeçilmez lezzetlerin arkasında kolay vazgeçmeyenler var" mesajı veriliyor.

İNANCIMIZIN GÖSTERGESİ

Metro Toptancı Market Türkiye Genel Müdürü Kubilay Özerkan, "Yeni reklam kampanyamız, Türkiye'ye olan ve devam eden inancımızın en somut göstergelerinden biridir. Biz Metro olarak, yerel değerlerimize, üreticimize, sektörümüze, emeğe, özveriye sahip çıkmaya devam ediyoruz. Değerlerimizden, emek vermekten, yerellikten, üreticimizden, damak tadımızdan kolay vazgeçmiyoruz! Sektörümüzde çıta yükselten kalite standartlarımızı daha da artırmaya, en vazgeçilmez yemeklerin arkasında olup kolay vazgeçmemeye devam edeceğiz" dedi.



GELENEKSEL LEZZETİMİZİN MODERN HALİ: FORA FIT ZEYTİN

Fora Zeytin, sağlıklı ve formda kalmak isteyenler için ürettiği maksimum yüzde 2 tuz içeren "Fora Fit" ile sofralarımızın vazgeçilmezi olmaya devam ediyor. Akdeniz beslenme tarzında sağlıklı ve lezzetli bir gıda olmasıyla bilinen zeytin, hem kahvaltılarda hem de diğer öğünlerde doyurucu bir atıştırmalık olarak tavsiye ediliyor. Ayrıca zeytinde bulunan doymamış yağlar yeterli miktarda alındığında formda kalmanıza destek oluyor. İçerdiği vitamin ve minerallerle vücutta antioksidan etki göstererek hücrelerin yenilenmesine katkıda bulunuyor. Hem hafif hem lezzetli kahvaltılarının keyfini doyasıya sürmenizi ve sağlıklı sofralar hazırlamanızı sağlıyor.



YAĞLANMADAN TOPLANIYOR

Zeytin, kahvaltıda vitamin ve mineral bileşenleri yönünden zengin olması sayesinde güne enerjik ve zinde başlama-ya yardımcı oluyor. Gün boyu hafif, besleyici ve hazmı kolay bir besin olan zeytin, atıştırmalık olarak, salatalarda ve makarnalarda lezzet katmak için, akşam yemeklerinizde başlangıç olarak öneriliyor. Fora Fit Zeytin, dalında henüz yağlanmadan toplanan zeytinlerden üretiliyor. Az yağlı olan zeytinlerin doğal yöntemlerle tuzu azaltılıyor. Böylelikle hem az yağlı besin tüketenlerin hem de sağlığına dikkat edenlerin bir numaralı tercihi oluyor.



Otokar, yeni otobüsü Poyraz ile tasarruf rüzgarı estirecek

40'tan fazla ülkeye otobüs ihracatı gerçekleştiren Otokar, 2 yıllık Ar-Ge sürecinin ardından geliştirdiği 27+1 kategorisindeki küçük otobüsü Poyraz'ı satışa sundu.



Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, otobüs pazarında rekabet çitasını yükseltiyor. 7 metreden 18,75 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ile Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip olan Otokar, servis ve turizm sektörüne yönelik geliştirdiği yeni küçük otobüsü Poyraz'ı tanıttı. Poyraz'ı sektörden gelen yoğun talep üzerine 2 yılda geliştirdiklerini söyleyen Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, otobüs sektöründe Türkiye'nin 50 yılı aşkın süredir öncü kurumu olan Otokar'ın Kent, Doruk ve Sultan ile yakaladıkları başarıyı Poyraz ile taçlandıracaklarını kaydetti.

YENİ BİR SOLUK GETİRECEĞİZ

27+1 küçük otobüs segmentinde uygun ilk yatırım maliyeti, ekonomik yakıt tüketimi, düşük parça ve işletme giderleri ile pazarı hareketlendireceğini belirten Akgül, şunları söyledi: "Otokar olarak güçlü Ar-Ge'miz sayesinde, müşteri beklenti ve ihtiyaçlarına yönelik farklı araçları en kısa sürede pazara sunabiliyoruz. Poyraz, son yıllarda özellikle düşük yakıt tüketimi yönündeki beklentileri fazlasıyla karşılayacak. Şehir içi kullanımdaki manevra kabiliyeti, performansı, yenilikçi tasarımı, gelişmiş teknik ve güvenlik özellikleriyle, 2017 yılında otobüs pazarında en çok ürün satışının yapıldığı küçük ve orta boy otobüs segmentine yeni bir soluk getireceğiz."

HEM YAKITTA HEM NAKİTTE

Sınıfının en yeni aracı olan Poyraz, 7.2 metre uzunluğa sahip. En geniş iz genişliği ile üstün yol tutuşu sağlayan Poyraz'ı, güçlü, uzun ömürlü ve ekonomik motoru rakiplerinden ayırıyor. Dayanıklı gövdesinde 112 kW gücünde, 493 Nm'lik motoru barındıran Poyraz, yüzde 42 eğimli rampa tırmanma performansı ile rakiplerini geride bırakıyor. Hafif gövde tasarımı, optimize edilmiş güç paketi ve aerodinamik gövdesi ile Poyraz, sınıfındaki en düşük yakıt tüketimine sahip. Türkiye'nin tüm yol koşulları gözlemlenerek geliştirilen Poyraz, sınıfındaki en iyi minimum dönüş yarıçapı ile dar sokaklarda bile manevra yapabiliyor. Poyraz, şerit takip sistemi, ABS, ESC, tam havalı frenler, motor ve imdat frenleri, viraj denge kolları ile önde ve arkada disk frenleriyle üstün güvenlik sunuyor.

OTOBÜSTE LİDERİZ

Yeni küçük otobüsü Poyraz'ın tanıtım toplantısında 2016 yılını da değerlendiren Basri Akgül, geçen yıl küçük ve orta boy (7-9 metre) otobüs pazarının yüzde 39 düzeyinde ve otobüs pazarının yüz-

de 33 düzeyinde daraldığını belirterek; pazardaki bu olumsuz tabloya karşın Otokar'ın faaliyet gösterdiği segmentlerde liderliğini koruduğunu söyledi. Otokar'ın otobüs ihracat adetlerini de yüzde 18 düzeyinde artırdığını belirtti. Akgül, 50 yıldan fazla bir süredir yolcu taşımacılığı segmentinde beledi-



ye ve halk otobüslerinin yanı sıra personel taşıma ve turizm amaçlı otobüsler tasarlayan ve üreten Otokar'ın ürünlerinin 40'tan fazla ülkede milyonlarca yolcuya hizmet verdiğini hatırlattı.

TEKNOLOJİ VE LİSANS İHRACATI

Basri Akgül, Otokar'ın 2016'nın özellikle son çeyreğinde sadece araç değil teknoloji ve lisans da ihraç eden bir şirket konumuna ulaşmasının da son derece gurur verici olduğunu söyledi. Otokar'ın Fransa, Almanya İtalya ve İspanya gibi ülkelerde Navigo markasıyla büyük beğeni toplayan Sultan otobüsleri için İran'a teknoloji ve lisans ihraç etmeye başladığını hatırlatarak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Otobüs pazarında 50 yılı aşkın bir deneyimi bulunan Otokar, İran'ın 55 yıllık otobüs üreticisi OGHAB Afshan Industrial and Manufacturing Co. ile teknoloji ve lisans anlaşması imzaladı. Bu anlaşmayla Türkiye küçük otobüs sektöründe ilk kez teknoloji transferi yapacak. Demonte olarak İran'a ihraç edilecek Sultan araçların montajı, satış ve pazarlama faaliyetleri OGHAB tarafından yapılacak. Üç yıl geçerli olan anlaşma, tarafların isteği doğrultusunda 2 yıl daha uzatılabilecek."

İHRACAT AĞI GENİŞLİYOR

İç ve dış pazarda 2016'nın zor bir yıl olmasına rağmen Otokar'ın ihracattaki başarısını 2016 yılında da sürdürdüğüne dikkat çeken Basri Akgül, geçen yıl Fransa, Almanya, Belçika, İtalya, İspanya, Yunan Adaları, Romanya, Bosna Hersek, Makedonya, Sırbistan gibi birçok ülkede satış gerçekleştirdiklerini söyledi. Akgül, şöyle konuştu: "2015 yılında Türkiye'de tek seferde alınan en büyük sağdan direksiyonlu otobüs siparişini alan Otokar, ilave olarak alınan Kent siparişlerini de 2016 içinde Malta'ya teslim etti. Bugün Malta caddelerinde dolaşmaya başlayan Otokar otobüslerinin sayısının 176'ya ulaştı. Geçen yıl da; Litvanya, Hollanda, Ürdün'e, Polonya pazarlarına ilk kez satış gerçekleştirdik. Geçen yıl ayrıca 20 binincisini üretim bandından indirdiğimiz Sultan'ı da Fransa'ya ihraç ettik."



Peynir tüketirken altın kurallar

Sağlığımız için temel besinlerimizden biri olan sofralarımızın baş tacı peyniri tüketirken nelere dikkat etmeniz gerektiğini biliyor musunuz?



Sofralarımızın vazgeçilmez lezzeti, kalsiyum, protein, vitamin kaynağı peyniri doğru koşullarda tüketmek ve saklamak sağlıklı beslenmemiz açısından büyük önem taşıyor. Ancak tuz oranı, beslenme tablosu ve içerdiği vitaminler ile değerli bir gıdamız olan peyniri bilinçli tüketiyor muyuz? Muratbey Peynirleri gıda uzmanları hangi peynirin nasıl tüketilmesi gerektiği konusunda çeşitli bilgiler vererek, peynir severlerin dikkat etmesi gereken altın kuralları sıraladı:

1-Lor peyniri ye, bağışıklık sisteminizi güçlendir

İçerdiği serum protein ile bağışıklık sisteminizi güçlendiren lor peyniri, özellikle bağışıklık sistemi zayıf kişiler, sporcular ve diyet yapanlar için ideal. Az tuzlu tam yağlı bu değerli peyniri farklı tariflerle her öğünde tüketerek faydalanmak mümkün.

2-Yumurta alerjisi olanlara protein zengini lor

Özellikle yumurta alerjisi olan kişiler protein ihtiyacını lor peynirinden karşılayabilir. Zengin protein kaynağı Lor peynirini çeşitli baharatlar ve sebzelerle çeşitlendirerek, yumurta yerine de tüketebilirsiniz.

3-Bebeklere az tuzlu Sürmeli peynir verebilirsiniz

Katı gıdaya geçmiş bebekler için hazırlanan tüm mamaları besin değeri açısından zenginleştirmek için kullanılabilecek en ideal peynir, az tuzlu, lezzetli, yumuşak yapılı Sürmeli peynirdir. Sürmeli peynirin lezzetini koruması için kendi salamura suyunda saklanması gerektiğini unutmayın.

4-Çocuklara abur-cubur yerine atıştırmalık peynir verin

Çocuğunuza peynir yeme alışkanlığını Burgu, Topi gibi atıştırmalık peynirlerle kazandırabilirsiniz. Ancak Burgu, Topi gibi peynirler, paketleri açıldıktan sonra kendi salamura su-

yunda muhafaza edilmelidir. Çocuğunuza Topi peynirli mini pizzalara, cheesecake ya da renkli peynir tabaklarına karşı koyamayacaktır.

5-Kızartma peynirlerini suda beklettikten sonra kızartın

Hellim gibi kızartma peynirlerinin tuzundan arındırılması ve gerçek tadının açığa çıkması için 15 dakika ılık suda bekletilip kızartılması ve sıcak servis edilmesi gerekir.

6-Beyaz peynirin dağılmaması için bıçağı ısıtın

Beyaz peynirini tadını kaybetmemesi için kendi salamura suyunda saklayın. Suyu azalır- sa içme suyu ekleyebilirsiniz. Düzgün kesilmesi için de kesmeden önce bıçağı soğuk suya batırarak ısıtın.

7-Kaşar peynirini streç filme sarmayın

Kaşar peynirinizi streç filme sararak saklıyorsanız vazgeçin. Çünkü peynir ile streç film arasında oluşacak hava boşluğu nemi arttıracaktır için peynirinizi küflendirebilir. Kaşar peynirini rutubetten uzak ortamda buzdolabında saklayın.

8- Peynirinizi dilimlere ayırmadan bütün olarak saklayın

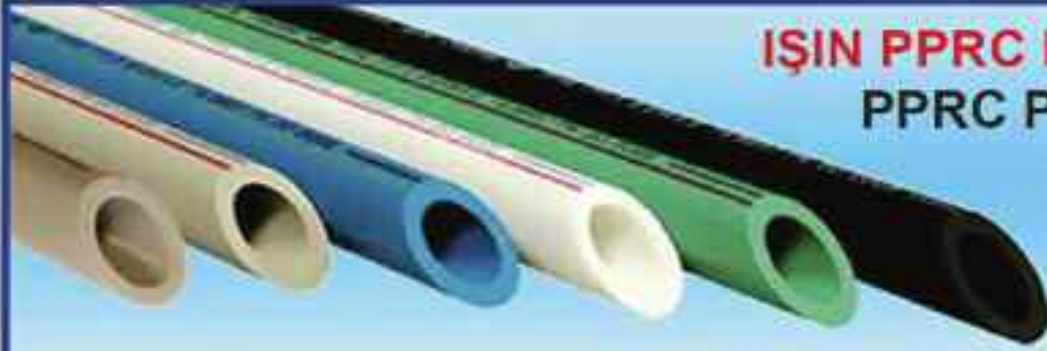
Peynirinizi hemen tüketmeyecekseniz dilimlere ayırmadan saklayın. Böylece dış ortamlarla temasını en aza indirebilirsiniz. Ayrıca satın alırken, ambalajının bozuk olmamasına dikkat edin. Son tüketim tarihi yakın olan peynirleri hemen tüketemeyecekseniz satın almayın.

9-Diyetlerde mutlaka peynir ama tuz oranına dikkat!

Diyet listelerinde peynir ile sağlıklı kilo kontrolünü sağlayabilirsiniz ancak tuz oranını dikkate almayı unutmayın. Az tuzlu Burgu, Topi, Sürmeli ve Lor özellikle diyet listelerinde tercih edilebilir.



İŞİN BORU



İŞİN PPRC BORU
PPRC Pipe



İŞİN FOLYOLU BORU
Stabil Pipe



İŞİN KOMPOZİT BORU
Composite Pipe



İŞİN ATIK SU BORU VE EK PARÇALARI
PVC Pipes and Fittings



İŞİN KORUGE BORU
Corrugated Pipes

işini bilen, İŞİN'ı bilir...



IŞIN BORU

İşini bilen, IŞIN'ı bilir...

www.emsplastic.com.tr