

3 milyarlık paket
KOBİ'lerin umudu

4'te



Sanayici Cezayir'de
amacına ulaştı

6'da



Birliktelik tablosu
bozulmamalı

8'de



Işın Boru, dünya
markası olacak

14'te



Çevre yatırımları
hep geri döndü

18'de



Güçlü marka:
ERGINOKS

20'de



Aslanlar Alüminyum
mola vermiyor

22'de



Fuarlar Adana'ya
bir tur daha atlattı

21'de



24'te



M. Çağrı BAGATUR | Avukat

ANONİM ŞİRKETTE
imza yetkililerinin
sorumlulukları

IŞIN THERM

www.emsplastic.com.tr

ROYAL CERT
REGISTERED
ISO 9001:2000

TSE

A-D

0322-4286325

A-D ÇELİK SILO İMALAT SANAYİ



YEŞİLOBA MAHALLESİ 46201 SOK. NO:11 SEYHAN / ADANA
(0.322) 428 62 37 - (0.322) 428 63 25 FAX: (0.322) 428 48 37

www.a-dsilo.com

info@a-dsilo.com



Kobigündem Dergisi'nin 4'üncü sayısında da bölgemizdeki **KOBİ'lerin gündemini oluşturmaya** devam ediyoruz. Sizlerden aldığımız güçle, derginin her yeni sayısını büyük bir özveri ve keyifle hazırlayıp okuyucularına ulaştırıyoruz. **Kobigündem**'in iş dünyasında olumlu tepkiler almasını görmek, bizi son derece mutlu ediyor. İlk 4 sayıda **katkıda bulunan KOBİ'lerimize** içten teşekkürlerimizi sunmak benim için bir borçtur.

Hiç kuşkusuz bir ürünün tanıtımında ve pazara sunulmasında en önemli unsur tanıtım ve markadır. Aynı zamanda markalaşmanın bir kültür olduğu inancıyla hareket eden KOBİ'lerin **yenilikler yaratarak değişim** ve **dönüşümde** önemli mesafeler aldığını ve birçok yeni projelere imza atıklarını görüyoruz. **Kobigündem Dergisi** olarak gerçekleştirdiğimiz firma ziyaretlerinde, bundan beş-altı yıl geriye gittiğimizde önemli gelişmeler olduğuna tanık oluyoruz. KOBİ'lerin Ar-Ge çalışmalarına büyük ölçüde ağırlık verdiğini ve yeni yatırımlarında modern tesisler yarattığını, en iyi teknolojiyle üretim gerçekleştirdiklerini, birçoğunun kalite yönetim sistemleri belgelerine sahip olduklarını görüyoruz. **Bu da artık bilinçli bir sanayi ülkesine dönüşeceğimizin sinyalini veriyor.**

Yine tanıtıma yönelik gerek yazılı basında ve gerekse sektörel fuarlarda daha çok **KOBİ'lerin** yer aldığını görüyoruz. Bu süreç içerisinde gerçekleştirilen sektörel fuarlarda yine **KOBİ'lerin** yoğun ilgisiyle karşılaştık. **TÜYAP Adana Furcılık A.Ş.** tarafından Adana'da 4'üncüsü gerçekleştirilen **Tarım Fuarı**'nda **KOBİ'lerin** yoğun katılımına tanık olduk. Bu da artık **KOBİ'lerin tanıtıma ve markalaşmaya ne kadar önem verdiğini gösteriyor.**

Ayrıca **Türk Patent Enstitüsü (TPE)** ve **Sanayi Bakanlığı** açıklamalarına göre; 2010 yılı sonunda patent ve faydalı model başvuru sayısı **11 bini** aşacak. Yine yerli patent ve faydalı model başvurularının **2010 yılı Ocak-Eylül** döneminde geçen yılın aynı dönemine kıyasla **yüzde 19.2 oranında arttığı** görülüyor. Başvurular içinde yerli başvuruların oranının **yüzde 54.97'ye yükseldiği** görülüyor. Tüm bunlar üretim yapan **KOBİ'lerin** artık **markasını yaratma** veya **üretmiş olduğu ürünün patentini alma** gibi girişimlerde bulunduklarını ve çoğunun **tescil belgelerine sahip olduklarını** ortaya koyuyor.

Biz de **Kobigündem Dergisi** olarak **KOBİ'lerin** yatırımlarını, hedeflerini sizlere aktarmada yerinde tespitler yaparak okuyucularımızla paylaşıp, **KOBİ'leri kendi aralarında iletişime geçirme çabası** içerisinde yeni sayılarımızla karşınızda olmaya gayret göstereceğiz.

Hayati ÇETİNKAYA
Kobigündem Dergisi
Genel Yayın Yönetmeni



**KOBİ GÜNDEM REKLAMCILIK
VE YAYINCILIK HİZMETLERİ**

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 1 SAYI: 4

KASIM - ARALIK 2010

İmtiyaz Sahibi:
Azize ÇETİNKAYA

**Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:**
Hayati ÇETİNKAYA
GSM: +90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:
Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
Murat G. ŞAHİN - Avukat
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:
Av. Murat G. ŞAHİN
+90 (322) 457 20 41

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



**KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ**

Narlıca Mah. 56037 Sok. No: 39
Seyhan / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset Matbaa
+90 (322) 351 25 73

Dağıtım:
Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56
www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan **Kobigündem Dergisi**, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı **Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık**'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. **Yaygın, süreli yayındır.**



3 milyarlık paket KOBİ'lerin umudu

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ün KOBİ'ler için açıkladığı toplam 3 milyar liralık kredi destek paketi, Çukurova ve Doğu Akdeniz iş dünyası için de yeni bir umut oldu.

Özellikle üretime yönelik KOBİ'ler finansman sıkıntısı çekerken, Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün KOBİ'ler için 3 milyar liralık kredi destek paketi ni açıkladı. Ergün, paketin İhracat Kredis Destek Programı ve Ölçek Endeksli Büyüme Kredisi Destek Programı'ndan oluştuğunu söyledi. Yeni paket, Adana ve çevre illerdeki KOBİ'ler için de yeni bir umut olarak görülüyor. İş dünyası, iyi değerlendirilmesi halinde desteklerin finans sorununa kayda değer bir çözüm üreteceğini düşünüyor.

DESTEK LİMİTLERİ

Basın toplantısı düzenleyerek paketi açıklayan Bakan Nihat Ergün, İhracat Kredi Destek Programı'nın üst limitinin işletme başına 200 bin dolar olacağını söyledi. Ergün, Ölçek Endeksli Büyüme Kredisi Destek Programı kapsamında işletme başına verilecek mikro ölçekli kredinin üst limitinin ise 30 bin lira, küçük ölçekli işletmeler için üst limitin 50 bin lira, orta ölçekli işletmeler için üst limitin de 80 bin lira olarak belirlendiğini ifade etti.

YÜZDE 75'İ KOSGEB'DEN

Destek çerçevesinde, mikro kredi 10 işçi-den az işçi çalıştıran, yıllık ciro toplamı 1 milyon liradan az olan, küçük ölçekli işletme

kredisi 10-49 arası işçi çalıştıran, yıllık ciro su 1-5 milyon lira arası olan, orta ölçekli işletme kredisi 50-249 arası işçi çalıştıran, yıllık ciro su 5-25 milyon lira arası olan işletmelere verilecek. Verilecek kredilerin faizlerinin 4'te 3'ünü KOSGEB, kalanını işletme karşılayacak.

İKİNCİ BORSA YOLDA

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, KOBİ'lere yeni kullanılabilecekleri Ölçek Endeksli Büyüme Kredi Destek Programından 44 bin, İhracat Kredisi Destek Programından da 5 binin üzerinde işletmenin yararlanmasını hedeflediklerini söyledi. Her bir destek programı kapsamında 1,5 milyar lira olmak üzere toplam 3 milyar lira tutarında kredi desteği vereceklerini kaydeden Ergün, öte yandan önümüzdeki dönemde finansman sıkıntılarını gidermek amacıyla, KOBİ'ler için ikinci bir borsa oluşturmayı planladıklarını vurguladı.

İHRACATTA ARTIŞ VAR

Bakan Ergün, toplantıda ekonomiyle ilgili bazı bilgileri de paylaştı. Ergün, 2010'un ilk 10 ayında ihracatın geçen yılın aynı döneminde yüzde 11,4 oranında arttığını, Ekim ayında otomotiv sektörü satışlarının geçen yıla göre yüzde 249 oranında artarak 73 bine ulaştığını söyledi. Ergün, otomobil satışlarına bakıldığında, sadece bir aylık satışın, 2002'de satılan otomobil sayısının yarısına yakın olduğunu kaydetti. Böyle büyüme süreçlerinde, özellikle KOBİ'lerin hızlı hareket ettiğini belirten Ergün, KOBİ'lerin yatırım, ihracat ve istihdama yöneldiklerini kaydetti.

İŞ DÜNYASI MEMNUN

İş dünyasında memnuniyetle karşılanan destek paketi, Adana, Mersin, Hatay, Osmaniye ve Kahramanmaraş'ta da iş dünyasınca olumlu tepkiler aldı. Paketin ekonominin sorunlarına kalıcı çözüm bulmasına rağmen önemli olduğunu belirten bölge işadamları, "Destekler adil şekilde dağıtılsa, gerçekten ihtiyaç duyulan ve istihdam yaratacak alanlara verilirse, firmalar tarafından da iyi değerlendirilirse, KOBİ'ler bir nebze de olsa nefes alacak, istihdamın artırılmasına katkıda bulunulacaktır" dedi.



ASLANLAR[®]

ALÜMİNYUM

- 50000 m² AÇIK
20000 m² KAPALI ALAN
- 1200, 1000 ve 900 tonluk
Alüminyum
Ekstrüzyon Presleri
- Ayık 450 ton Elektrostatik
Toz Boya tesisi
- 500 Ton kapasiteli
Eloksal tesisi



ASLANLAR METAL ALM. PVC. PLAS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Fabrika : Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis / Adana/ TÜRKİYE
Tel : +90 322 394 45 10 (3 hat) Fax : +90 322 394 45 13
aslanlarmetal@aslanlarmetal.com / www.aslanlarmetal.com



europa
PVC KAPLI VE PENCERE SİSTEMLERİ

winas
PVC KAPLI VE PENCERE SİSTEMLERİ

Aslanlar Alüminyum Kuruluşlarıdır.



Sanayici Cezayir'de AMACINA ULAŞTI

Adana Sanayi Odası'nın (ADASO) alternatif pazar arayışları kapsamında Ekim ayında Cezayir'e düzenlediği iş heyeti ziyareti hedefine ulaştı

Cezayir Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği'nin desteğiyle gerçekleştirilen ADASO Cezayir ziyaretine Adana Valisi İlhan Atış, ADASO Başkanı Ümit Özgümüş ve 35 sanayici-işadamı katıldı. Türk ve Cezayirli işadamlarının bir araya geldiği iş heyeti ziyareti kapsamında yapılan ikili görüşmeler başarılı geçti, iş ve ihracat bağlantıları konusunda önemli adımlar atıldı. ADASO'nun organizasyonu ile düzenlenen ve iki ülke işadamlarının katıldığı açılış konuşmasını yapan Başkan Özgümüş, Adana ekonomisi, sanayisi ve tarımıyla ilgili bir sunum yaptı.

OSMANLI'DAN GELİYOR

Özgümüş'ün ardından konuşan Cezayir Ticaret ve Sanayi Odaları Başkanı Tahar Kelil, önümüzdeki süreçte iki ülke işadamlarının ilişkilerinin mutlaka devam ettirileceğini bildirdi. Adana Valisi İlhan Atış ise Türkiye ile Cezayir arasında Os-

ADASO Başkanı Ümit Özgümüş, Adana Valisi İlhan Atış



manlı döneminden beri devam eden tarihsel bağların ve iki ülke halkları arasındaki kardeşliğin önemi dikkat çekerek, ticari ilişkilerin daha da artırılması gerektiğini söyledi. Ziyarette ayrıca, Adanalı ve Cezayirli işadamları arasında oluşacak işbirliğinin bireysel olarak değil kurumsal olarak işleyebilmesi için ADASO ve Cezayir Ticaret ve Sanayi Odası arasında işbirliği protokolü imzalanmasına karar verildi.

DİSTRİBÜTÖRLER GELECEK

ADASO iş heyetinin ikili iş görüşmelerine ise 120 Cezayir firmasından 200'ü aşkın temsilci katıldı.

İkili görüşmelerin, inşaat, plastik, elektrik-elektronik, gıda, kozmetik, makine yedek parça, otomotiv, mobilya, kimya sanayi alanlarında yoğunlaştığı gözlemlendi. Toplantıya katılan Cezayir Distribütörler Derneği yöneticileri, ticari ilişkilerin ve yatırım işbirliğinin artırılması amacıyla önümüzdeki dönemde Adana'ya iş ziyareti planladıklarını ve bu konuda ADASO ile bir organizasyon yapmak istediklerini dile getirdiler. Organizasyon kapsamında Cezayir'de yatırım yapan Türk firmalarını da ziyaret eden iş heyeti, ülkedeki yatırım alanları ve koşulları ile ilgili bilgiler aldı.

TAM 3 AY HAZIRLANDIK

ADASO Başkanı Ümit Özgümüş, Cezayir organizasyonu için ADASO olarak 3 ay önceden hazırlıklara başladığını bildirdi. Özgümüş, "Gösterdiğimiz çabanın olumlu sonuçlarını aldık. Organizasyonun başından beri Cezayir Ticaret Müşavirliği'nden çok büyük bir destek aldık. Hem ticaret müşavirimizin desteği hem de bizim çalışmaları ile başarılı bir sonuç çıkardık. Özellikle Cezayir Distribütörler Derneği'nin Adana'ya gelecek olmalarını çok önemsiyoruz. ADASO olarak üyelerimizin yeni pazarları tanımaları ve yeni bağlantılar kurmaları için bu tür organizasyonları sürdüreceğiz" dedi.



ERGINOKS®

ENDÜSTRİYEL MUTFAK EKİPMANLARI



MERKEZ ÜRETİM:

Mersin Yolu 10. Km. D-400 Karayolu Üzeri No: 24 **Küçükdikili/ADANA**
Tel: (0.322) 441 01 02 - 03 Fax: (0.322) 441 20 21

ŞUBE:

Kuruköprü Mah. Bakımyurdu Cd. No: 7/A **Seyhan/ADANA**
Tel: (0.322) 351 69 98 - 352 05 53 Fax: (0.322) 351 94 37

MERSİN ŞUBE:

Turgut Reis Mahallesi 4114 Sok. No: 49/18 **Çarşı Plaza/MERSİN**
Tel: (0.322) 237 64 12 Fax: (0.322) 237 64 18

Adanalı işadamları Çin Seddi'ni aştı

Adana Ticaret Odasının (ATO) 40 işadamlarının katılımıyla gerçekleştirdiği Çin ve Hong Kong ziyaretinde, önemli ticari bağlantıların ilk adımları atıldı

ATO ve Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi (ABİGEM) işbirliğiyle, katılımcı firmaların KOSGEB'in "Yurtdışı İş Gezisi Desteği Programı"ndan yararlanmaları da sağlanarak Hong Kong ve Çin Halk Cumhuriyeti'ne bir ziyaret gerçekleştirildi. Ziyaret kapsamında Adanalı işadamlarının dünyanın en büyük sektörel fuarlarına katılımı sağlanırken, bu ülkelerdeki işadamları ile Türk işadamları arasında gerçekleştirilen ikili işbirliği görüşmeleriyle de uluslararası ticareti, ekonomik işbirliğini ve yerli-yabancı işletmeler arasındaki ticareti geliştirebilme imkanı yaratıldı.

FINANS MERKEZİ

CHP Adana Milletvekili Hulusi Güvel, ATO Başkanı Şaban Baş, Ticaret Borsası (ATB) Meclis Başkanı Şahin Bilgiç, ATO Meclisi üyeleri Yücel Bayram, İsmail Arslan, Mehmet Uruç, Oktay Yasavur ile Genel Sekreter Ahmet Nevruz'un da yer aldığı Ticaret Heyeti organizasyonunun ilk durağı, İngiltere'ye bağlı sömürge ve adalar grubuyken, 1997'de Çin Halk Cumhuriyeti'ne bağlı özel yönetim bölgesi haline dönüştürülen Hong Kong oldu. Hong Kong ziyaretine, Türkiye'nin Hong Kong Başkonsolosluğu'nu ziyaret ederek başlayan ATO heyeti üyelerine, Başkonsolos Mehmet Raif Karaca sunum yaptı. Sunumunda, Hong Kong'un, Asya'nın en büyük serbest pazarı, dünyanın da en büyük limanlarından birine sahip olduğunu vurgulayan Başkonsolos Mehmet Raif Karaca, bölgenin finans bakımından da dünyanın güçlü ekonomilerinden birisi olduğunu belirtti.

2047'DE STATÜ DEĞİŞECEK

Türkiye'nin Hong Kong Ticaret Ataşesi Gülçin Aytekin de, Çin'de son derece büyük bir tüketici kitlesi bulunduğunu belirtirken, "Milli gelir hızla artıyor ve modern hayat sürdürmek isteyen Çin vatandaşları müthiş bir sosyal değişim yaşıyor. Bu potansiyeli ülkemizin yararına kullanabilmek için izlenebilecek en önemli yol, bu ülkelerde düzenlenen tüm fuarlara Türk firmalarının katılımını sağlamaktan geçmektedir" diye konuştu. ATO heyeti ikinci zi-

bildiğimiz Türk işadamlarını yatırım ve işbirliği imkanlarını yerinde görmek üzere Hong Kong'a bekliyoruz" dedi.

FUARLARI GEZDİLER

ATO heyetinde yer alan işadamları daha sonra Hong Kong'taki Asia World Expo'da düzenlenen "Elektronik, Komponent ve Güvenlik Ürünleri Fuarı", Convention & Exhibition Center'da düzenlenen "Elektrik - Elektronik Fuarı"nı gezdi. Daha sonraki günlerde Çin



yaretini ise Hong Kong Ticaret Odası'na gerçekleştirdi. Oda Başkanı Neville S. Shroff, "Hong Kong 2047 yılına kadar Çin'den bağımsız bir bölge konumunda olacaktır. O tarihten sonra da mevcut yapının bugünkü şekliyle süreceğine ilişkin gerekenlerin yapılacağına inanıyoruz. Yani Hong Kong'a yatırım yapmak, Çin'e yatırım yapmak değildir. Bu anlamda girişimci ruhlarının müthiş derecede olduğunu

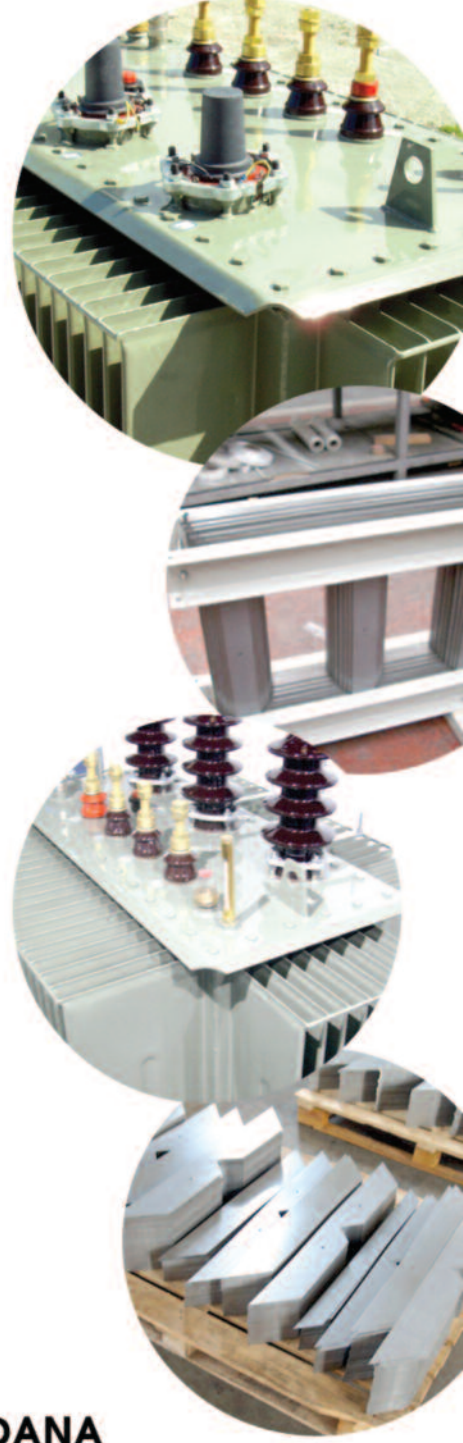
Halk Cumhuriyeti'ne geçen ATO Heyeti üyeleri, Guangzhou kentindeki Pazhou Complex'te düzenlenen ve 12-15 milyar tutarındaki ticaret hacmiyle Uzakdoğu'nun en büyük, dünyanın da üçüncü büyük fuarı olarak kabul edilen 108'inci Kanton Çin İhracat ve İthalat Fuarı'nı ziyaret ederek, kendi sektörlerindeki son teknolojik yenilikleri izleme olanağı buldu.





TRANSFORMATÖR
FABRİKASI

SAMİ TRANSFORMATÖR FABRİKASI



KARATAŞ YOLU ÜZERİ YAMAÇLI MAH. 565 SOK. NO: 39 ADANA

TEL: +90 (322) 322 22 55 FAX: +90 (322) 322 22 56

www.samitrafo.com info@samitrafo.com



Birliktelik tablosunu **kenetlenmeye** dönüştürmeliyiz

Adana Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu Başkanı Şaban Baş, Adana ekonomisinde son zamanlarda yakalanan başarılı ivmenin, yıllardır eksikliği hissedilen "Birlik ve beraberlik" duygusunu ön plana çıkardığını söyledi. Kent protokolü ile ekonomik, sosyal ve kültürel alanda faaliyet gösteren kuruluşların ortak ses çıkarmalarının kente katma değer olarak yansıdığını ifade eden Şaban Baş, "Yıllardır hayata geçirilmesi beklenen yatırımlar bir bir yükseliyor. Ortaya konan birliktelik tablosunu kenetlenmeye dönüştürerek, kent ekonomisindeki yükselişi en üst noktaya taşımalıyız" dedi.



ATO Yön.
Krl. Başkanı
Şaban Baş

DEĞİŞİM SEVİNDİRİCİ

ATO Başkanı Şaban Baş, yakın zamana kadar yatırım ve istihdam konusunda yaşanan olumsuzluklarla anılan Adana'da "Artık bir şeylerin değiştiğine" yönelik gelişmeler yaşanmasının sevindirici olduğunu söyledi. Yakın döneme kadar başta istihdam konusunda olmak üzere inanılmaz derecede üzüntü verici olumsuzluklar gözlemlendiğini ve bu olumsuzlukların rakamlarla da somutlaştığını ifade eden Şaban Baş, Türkiye'nin en verimli topraklarına sahip olan, uluslararası boyuttaki milyarlarca dolarlık enerji projelerinin hayata geçtiği Çukurova'da istihdam sorunu yaşanmasının, enstrümanların iyi değerlendirilemediği ya da kullanılmadığı anlamına geldi-

ğini söyledi. Yakın zamana kadar kentte sergilenen dağınık görüntünün Vali İlhan Atış'ın kişisel gayretleri sonucu ortak akılda buluşularak işbirliğine dönüşmesinin kentin ekonomik, sosyal ve kültürel havasını da değiştirdiğini ifade eden Şaban Baş açıklamasında şu görüşlere verdi:

GELİŞMELER YATIRIMCILARI CESARETLENDİRİYOR

"Örneğin; Vali İlhan Atış, başta fuarlar olmak üzere kentteki tüm önemli aktivitelere katılarak Adana'nın sahip olduğu değerlere ilişkin mesajlar veriyor. Büyükşehir Belediyemiz de yine aynı şekilde gerek kentimize yatırım yapmak isteyen firmalara her türlü alt ve üst

yapı desteği sunacağına ilişkin mesajlar veriyor. Yakın zamanda gerek sanayi sitelerimizde, gerekse fuar alanımızdaki asfalt ve altyapı çalışmalarının kısa sürede tamamlanmış olması, Adana'da yaşayan her kesimin motivasyonunun önemli ölçüde artmasını sağlamıştır. Kent üzerinde esen olumsuzluk rüzgarının dağılması, yatırım düşüncesindeki firmaları da cesaretlendirmiştir. Bölgemizdeki akarsular üzerinde kurulma çalışmaları süren hidroelektrik santralleri hız kazandı ve hatta biri üretime bile başladı. Kentimizin güneyinde yer alan Yumurtalık Enerji İhtisas Bölgesi'nde yaşanan yatırım yoğunluğu bölgenin genişletilmesini gündeme getirdi. Kuzeyinde-

ki Tufanbeyli'de termik santral yapımı için gerekli çalışmalar yürütülüyor. Çukurova'nın bereketli topraklarını daha da zenginleştirecek olan Yedigöze Barajı'nda su tutma işlemi devam ediyor. Kent merkezinde, yıllardır sözü edilen ancak bir türlü hayata geçirilemeyen Sheraton ve Dedeman gibi kent vizyonu açısından önem taşıyan yatırımlar boy göstermeye başladı. Adana'daki kent dinamiklerinin birliktelik görüntüsü vermesi bile, kentin vizyonunu bir anda değiştirmiştir."

OLUMLU HAVA DEVAM ETMELİ

Bundan sonraki süreçte, kentte yakalanan birliktelik rüzgarının Ankara'ya taşınması gerektiğine de işaret eden ATO Başkanı Şaban Baş, "Adana'da yakalanan bu olumlu atmosfer bir süre sonra tek başına yetersiz kalacaktır. Çünkü oluşan tablonun daha başarılı hale getirilmesi için mutlaka Ankara boyutunun tamamlanması gerekiyor. Bu anlamda da milletvekillerimize önemli görevler düşüyor. Yakın zamana kadar sorunların görüşülmesi için sivil toplum örgütlerinin toplantıya katılım çağrılarını olumlu yanıt vermeyen milletvekillerimizin kendi başlarına, fuarlara gidip incelemelerde bulunduklarına tanık oluyoruz. Bu sevindirici gelişmeyi parti gözetmeksizin Adana'yı temsil eden tüm milletvekillerimizi de yanımıza alarak daha güçlü, daha zengin ve hepsinden önemlisi -Önce Adana- mantığını sergileyen güçlü birliktelik tablosunu oluşturmalıyız" diye konuştu.

Volvo'yu Adana'da **Otokoç** satacak

Otomotiv perakendecisi ve kiralama şirketi Otokoç, İstanbul, Antalya ve Konya'nın ardından Adana'da İsveç markası Volvo'yu tüketiciyle bir araya getirdi. Otokoç Adana tesislerinde, artık Ford'un yanı sıra Volvo otomobillerinin de satış ve satış sonrası hizmetleri sunuluyor. Otokoç ve Volvo'nun Adana'daki işbirliğinin başlaması nedeniyle düzenlenen törene Vali Yardımcısı Fikret Deniz, Volvo Türkiye Genel Müdürü Torben Eckardt, Otokoç Genel Müdürü Görgün Özdemir ve Genel Müdür Yardımcısı Uğur Güven ile iş dünyası temsilcileri katıldı.

OTOKOÇ SEKTÖRDE LİDER

Otokoç Genel Müdürü Görgün Özdemir törende yaptığı konuşmada sektördeki liderliklerini Volvo markasıyla daha da güçlendirdiklerini söyledi. Adana'nın 2,5 milyonu geçen nüfusu, sanayi ve tarımdaki gelişmiş altyapısı ve coğrafi konumuyla ülkenin lider ekonomilerinden biri olduğunu vurgulayan Özdemir, yıldızı parlayan bu kentte büyümelerinin sevincini yaşadıklarını söyledi.

VOLVO'NUN PAYI ARTACAK

Özdemir'in ardından konuşan Volvo Genel Müdürü Torben Eckardt ise Otokoç'la girdikleri Adana'da, çevre illere de ulaşip yüksek satış rakamları yakalamayı planla-

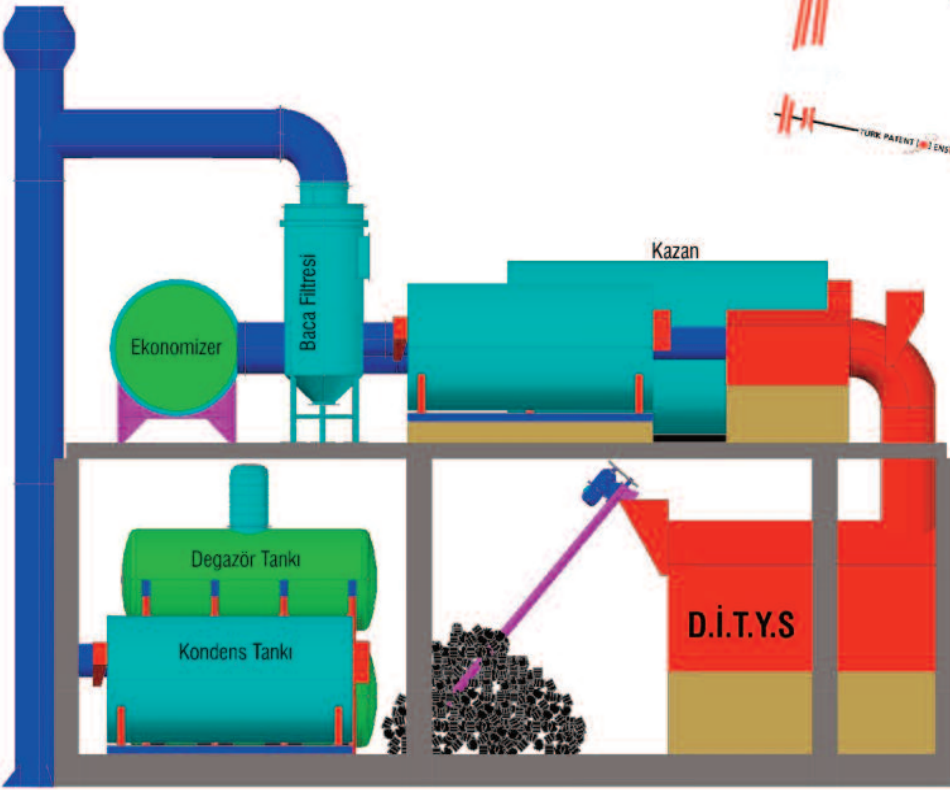
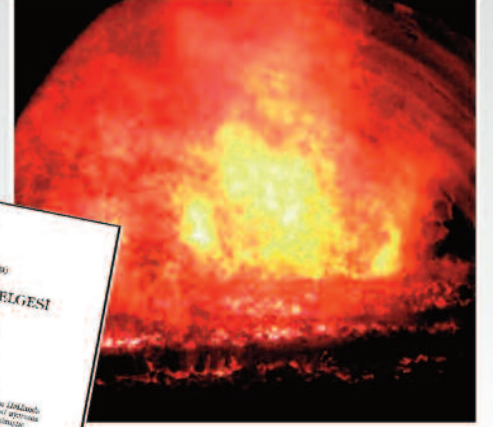
dıklarını kaydetti. Premium segmentte Volvo'nun payını artırmayı sürdürdüklerini vurgulayan Torben Eckardt, yeni S60 modeliyle çok daha hareketli günler geçirmeyi belediklerini söyledi.





buhar, sıcak su, sıcak hava ve kızgın yağ kazanları için

katı yakıt yakmada yeni teknoloji **D.İ.T.Y.S.**



Tamamen otomatik D.İ.T.Y.S. teknolojisi
El değmeden yanma
Farklı yakıt seçenekleri



HKM ISI-SAN ISI MAKİNELERİ SAN. İNŞAAT ve TİC. LTD. ŞTİ.
Tel: 0322 428 59 99 - 429 40 89 - Fax: 0322 428 59 73 - e-mail: info@hkmisisan.com
Yeşiloba Mh. Hurdacılar Sitesi 85 Sk. No: 47 Seyhan/ADANA

www.hkmisisan.com



Komşularla ticari yakınlaşmamız AB'den uzaklaştığımız anlamına gelmez

Adana Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ali Gizer, Türkiye'nin komşu ülkelerle ticaret hacminin artmasının, "Türkiye'nin AB yolundaki eksen Ortadoğu'ya kayıyor" biçiminde yorumlanmaması gerektiğini belirterek, "Dış dünyaya yeni yeni açılan Ortadoğu ülkelerine yapılan ihracatın artması, AB pazarının göz ardı edilmesi anlamına gelmez. Türkiye'nin ekonomik potansiyeli Avrupa'yı da, Ortadoğu'yu da karşılar" diye konuştu.

Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu Müsteşarı Michael Miller ile üye 15 ülkenin bü-

yükelçilerinden oluşan heyet, Adana'nın ekonomik potansiyelini tanımak ve bilgi almak üzere ATO'yu ziyaret etti. ATO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Ali Gizer ve Atilla Menevşe ile Yönetim Kurulu Üyesi Naci Heybeli ile Meclis Üyesi Gürcan Gül'ün hazır bulunduğu ziyarette AB'li konuklara Adana ekonomisini anlatan bir sunum yapıldı. Sunumun ardından söz alan Ali Gizer, Dünyada gelişen önemli pazarlar arasında yer alan, jeo-stratejik önemi, nitelikli işgücü, altyapı olanakları ile önemli bir ticaret ve ulaşım bağlantı koridoru olarak yükselen Türkiye'nin, dinamik bir iç pazara sahip olduğunu belirterek "Türkiye, bir yandan serbest ticaret ve yatırım ortamını cazip hale getirirken, diğer yandan da hem AB, hem de Türk Cumhuriyetleri ve Ortadoğu'daki komşularla olan ekonomik, sosyal ve kültürel bağlarını en üst düzeye çıkarmanın çabası içerisinde girmiştir. Bunun sonucu olarak da özellikle komşu ülkeler bazında önemli bir çekim merkezi durumuna gelmiştir" dedi.

Adana Ticaret Odası'nın, Türkiye'nin AB yolundaki çalışmalarına her alanda katkı sunduğunu da ifade eden Ali Gizer, son yıllarda sergilediği performansla gelecekteki oda imajının bir tarafa bırakılarak, "Kent ekonomisine yön veren; üyelerinin ve şehrin ekonomik potansiyelini en iyi şekilde kullanan, yeni yatırım ve istihdam alanlarının yaratılması çabasında yoğunlaşan bir kurum" durumuna geldiğine de dikkat çekerek şunları söyledi:

"Odamızın; Avrupa Birliği Bilgi Merkezi, Avrupa İşletmeler Ağı, ABİGEM, Doğu Akdeniz Dış Ticaret Merkezi gibi bünyesinde kurduğu ve hepsi AB finansmanında faaliyet yürüten birimleri, Adana'nın potansiyelini uluslararası boyutlara taşıma ve üyelerine, işletmelere ve bölge halkına hizmet etme noktasında aldığı uluslararası değerlendirmelerle başarısını belgeledi. Adana Ticaret Odası olarak, Avrupa Birliği'ne uyum sürecinin en iyi şekilde değerlendirilmesi için başından beri yoğun çaba içerisinde girdik. Odamız, 2000 yılından bu yana, Avrupa Birliği Türkiye Komisyonu ve Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) faaliyetlerinin yanı sıra, bün-

yesinde faaliyet gösteren Avrupa Birliği Bilgi Merkezi, Avrupa İşletmeler Ağı ve ABİGEM ile birçok proje ve programa katılım sağlamış, Avrupa Komisyonu başta olmak üzere, Birleşmiş Milletler, Avrupa Odalar Birliği (Eurochambres), Merkezi Finans ve İhale Birimi gibi birçok kaynaktan projeler kanalıyla bölgemize ve ülkemize fon sağlamıştır. Böylelikle hem Oda olarak kendisini geliştirme hem de bölgemize dış kaynaklar sağlayarak hizmet sunabilme olanağı yakalamıştır."

AB Heyeti adına söz alan Müsteşar Michael Miller de, Adana'yı tanıdıkça hayretinin daha da arttığını söyledi. Ekonomik, sosyal ve kültürel açıdan her türlü potansiyelle sahip bir kent olmasının büyük avantaj olduğuna da değinen Müsteşar Miller, "Türkiye'nin değişik bölgelerini geziyoruz. Ancak Adana'nın her açıdan çok farklı bir kent olduğunu gördük. Verimli tarım arazilerinde her türlü bitkiyi yetiştirmek mümkün. Sanayi tesisleriniz çok güzel. Dünya petrolünün Ortadoğu ve Asya'dan dünyaya dağıldığı nokta yine Adana'nın sınırları içerisinde. Bu artılar, bizlerin bu bölgeye daha sık gelmesi için önemli gerekçeler" dedi.

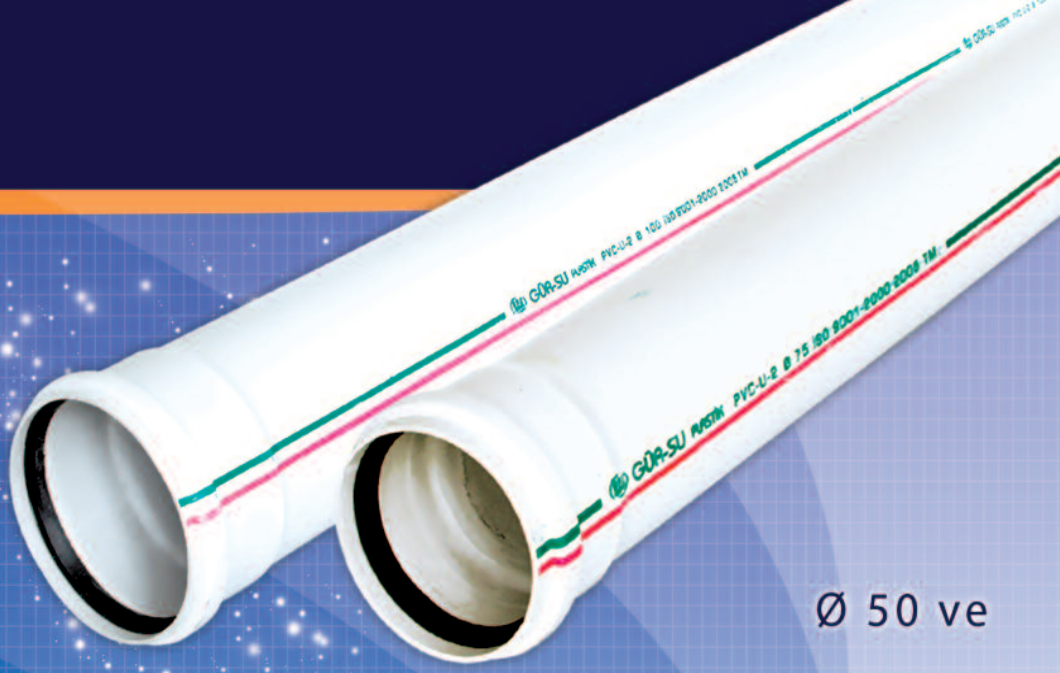
Müsteşar Miller'in, gerek Türkiye, gerekse Adana'nın ekonomik yapısına bakıldığında Ortadoğu pazarına yönelik payın her geçen gün daha da arttığını gözlediklerini belirterek, "Bu göstergeleri, Avrupa Birliği'ne alternatif ya da eksen kayması olarak değerlendirebilir miyiz" sorusunu yanıtlayan Ali Gizer şu görüşleri dile getirdi:

"Türkiye'nin üretim potansiyeli AB'nin de, Ortadoğu'nun da gereksinimlerini karşılayabilecek konumda. Hiç kimse Türkiye'nin AB yolunda eksen değiştirdiğini söyleyemez. Bir yandan, AB tarafından sürekli oyalanma taktiği izleniyor ve üyelik konusunda net bir tarih verilmiyor. Diğer yandan da dış dünyaya hızla açılan Ortadoğu ülkeleri ile yakınlaştığımızdan endişe ile söz ediliyor. Elbette yakınlaşma olacak. Çünkü yakın zamana kadar sınırlarımızda ihraç ürünü yüklü TIR'lar yerine askerler vardı. Şimdi ise bu yanlış politikalara son verildi ve ülkelerin karşılıklı çıkarlarını koruyan adımlar atıldı. Bu gelişmeleri eksen kayması olarak değerlendirmek yanlış olur. Bu gelişmeler, AB'den uzaklaştığımız biçiminde yorumlanmamalı."





www.gursupvcboru.com



Ø 50 ve

Ø 200

ÇAPLARINDA

3.2 MM

ÜRÜN

STANDARDINDA

PVC BORU VE

EK PARÇA

ÜRETİMİ



GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Fabrika : Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi OSB Caddesi No: 8 Sarıçam/ADA

Tel.: 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26 Fax: 0322 394 34 92 Gsm: 0533 778 30 15

Web: www.gursupvcboru.com E-mail: gursu_plastik@hotmail.com



Işın Boru
Genel Müdürü
Muzaffer Onatça

EMS Onatça,

Işın Boru'yu

dünya markası yapacak

Merkezi Adana'da olan Işın Boru, yurtdışındaki sektörel fuarlara katılarak dünya markası olma yolunda güvenle yoluna devam ediyor. Dünyanın değişik



bölgelerindeki 22 ülkeye ihracat gerçekleştiren Işın Boru, 18-21 Ekim 2010 tarihleri arasında Sudi Arabistan'ın Riyat kentinde gerçekleştirilen İnşaat Fuarı'na katılarak pazardaki payını artırdı.

1.5 MİLYON DOLARLIK VİLLADA KULLANMIŞLAR

Senexpo'nun düzenlediği Suudi Arabistan İnşaat Fuarı'na daha önce de katıldıklarını belirten Genel Müdür Muzaffer Onatça, fuarın yeni bağlantılara vesile olduğunu söyledi. Muzaffer Onatça şöyle konuştu: "Bir önceki fuarda gerçekleştirdiğimiz bağlantılar sonucunda Işın Boru ürünlerinin 1.5 milyon dolarlık villalarda döşendiğini yerinde gördük. Bu

bizim için gurur verici. Fuarda yoğun bir taleple karşılaştık. Yeni bağlantılar gerçekleştirdik." dedi. Fuarda çok olumlu sonuçlar aldıklarını ve memnuniyetini dile getiren Genel Müdür Muzaffer Onatça, "Riyad yetkilileri ve Türkiye Cumhuriyeti Riyad Büyükelçisi Ahmet Muhtar Gün, standımızı onurlandırdı. Bu fuar her yönden bizim için önemli bir çalışmaydı" dedi.

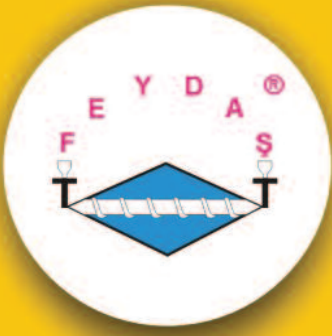
ÜRETİMDE YENİ TEKNOLOJİ

Adana merkezdeki tesisin yanı sıra Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (AOSB) tesiste yüksek teknoloji makinalarla üretim yapan Işın Boru, 2 tesiste toplam 40 bin metrekarelik bir alanda faaliyet yürütüyor. Gerekli olan tüm kalite yönetim sistemlerine sahip olduklarını bildiren Genel Müdür Muzaffer Onatça, "Ürün çeşidi ve kapasite olarak gelen tüm taleplere cevap verebilecek konuma ulaştık. Bu anlamda markamızı güçlendirmek adına tanıtıma ağırlık vereceğiz. Işın Boru'yu dünya markası olma yolunda en üst noktalara taşımayı hedefliyoruz" diye konuştu. Yeni bir teknoloji olan cam elyaf takviyeli kompozit boru üretimine de başladıklarını açıklayan Muzaffer Onatça, "Kompozit boru diğer folyolu borulara göre daha ekonomik hafif, mukavemetli, ısıya ve dondurucu soğuklara karşı daha dirençli" dedi.

ONATÇA FLATÖR MARKASI

Işın Boru olarak mavi, yeşil, beyaz, gri, bej ve siyah boru üreten firma önümüzdeki dönemlerde ürün yelpazesini genişleterek piyasaya sunmak istiyor. Bünyesinde, güneş enerjisi sektöründe kullanılan Onatça Flatör markasıyla imalat yapan firma, ayda 20 bin adet flatör imalatı gerçekleştiriyor. Onatça Flatör, yurt içi satışın yanı sıra, dış pazarlarda da firmalara ulaşıyor.





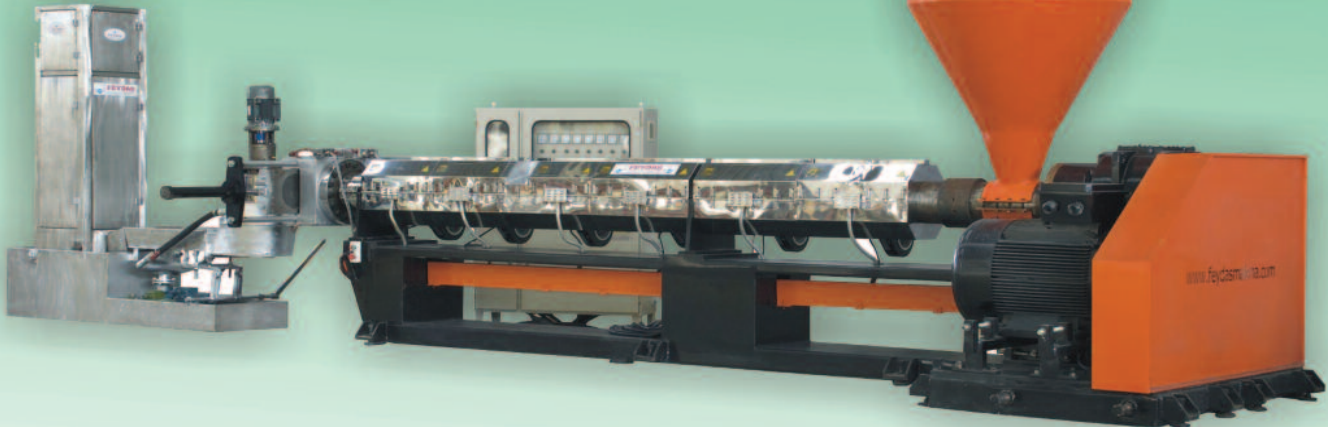
FEYDAS

MAKİNA ve MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ.



ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- * HDPE - LDPE FİLM MAKİNELERİ
- * KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- * AGLOMER MAKİNALARI
- * PLASTİK KIRMA MAKİNALARI
- * PLASTİK SIKMA MAKİNALARI
- * HDPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- * PLASTİK BORU MAKİNASI
- * SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNALARI
- * BURGU MİL KOVAN İMALATI
- * GRANÜL KESME MAKİNESİ
- * PET YIKAMA ÜNİTESİ
- * GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ



Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi 46249 Sok.
No: 20/A Seyhan - ADANA
Tel. : +90 (322) 428 01 45 - 55 Fax. : +90 (322) 429 64 92
web: www.feydasmakina.com e-mail: feydas@feydasmakina.com
ADANA / TÜRKİYE



Stella, kaliteli malzemesi ve şık izlenim veren nüansları ile yüksek beğenilere hitap ediyor.

Stella, appealing to high likings with its qualified materials and smart nuances.





BÜROSAN®

444 55 88 • www.burosan.com

Mehmet Akif Mah. Yavuz Sok. No:20	İKİTELLİ / İSTANBUL	Tel : (0212) 494 44 55	Fax : (0212) 494 28 88	istanbul@burosan.com
Konya Yolu 10.Cadde Yapı Sitesi No:50	EMEK / ANKARA	Tel : (0312) 223 39 49	Fax : (0312) 223 34 94	ankara@burosan.com
Gaziemir Mah. Akçay Caddesi No:141	GAZİEMİR / İZMİR	Tel : (0232) 251 99 88	Fax : (0232) 251 91 68	izmir@burosan.com
Ceyhan Yolu Üzeri Girne Bulvarı No:144	YÜREĞİR / ADANA	Tel : (0322) 324 96 17	Fax : (0322) 324 96 19	adana@burosan.com
Barbaros Mah. G.M.K. Bulvarı No:427	YENİŞEHİR / MERSİN	Tel : (0324) 329 30 70	Fax : (0324) 329 41 35	mersin@burosan.com
İpek Yolu Cad. Kedilli Kavşak Hicret Evleri Sit. Giriş Kat	MERKEZ / VAN	Tel : (0432) 217 99 93	Fax : (0432) 217 98 93	van@burosan.com
Prof. Muammer Aksoy Cad. No:73	İSKENDERUN / HATAY	Tel : (0326) 618 16 05	Fax : (0326) 618 16 07	hatay@burosan.com
Balkonoğlu İş Merkezi C/Blok No:3	KONACIK / BODRUM	Tel : (0252) 358 70 33	Fax : (0252) 358 57 60	bodrum@burosan.com
60m Street, in front of Abu Shehab Restaurant, Darin Building	ERBİL / IRAQ	Tel : (+964) 750 731 32 33	Fax : +964 750 7654321	erbil@burosan.com

Çevre yatırımları hep geri döndü



Fuat
Tosyalı

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, önem verdikleri çevreyi koruma yatırımlarının her zaman geri dönüşümünü aldıklarını söyledi

Adana'da Anadolu Girişimci İşadamları Derneği (AGİD) 'Başarılı İşadamları Deneyimlerini Paylaşıyor' toplantılarında Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı'yı konuk etti. Toplantıda yaptığı konuşmada, bölgenin en büyük yatırımlarının sahibi olan Tosyalı Holding'in elde ettiği başarının temellerini anlatan Fuat Tosyalı, çevreyi korumaya yönelik yaptığı yatırımlara

ra dikkat çekti. Tosyalı, üretim maliyetlerine yük getiren çevre yatırımlarının dönüşümünü mutlaka aldıklarını söyledi.

İPUÇLARI VERDİ

Adana Hiltons Otelinde düzenlenen toplantıya Vali İlhan Atış, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz, Ticaret Borsası (ATB) Başkanı Muammer Çalışkan, AGİD Başkanı Ahmet Coşkun, dernek yöneticileri, üyeler ve konuk işadamları katıldı. AGİD'in geleneksel hale gelen etkinliğinde, Fuat Tosyalı ailesinin iş hayatından detaylar anlatarak yakaladıkları başarının ipuçlarını verdi.

HATALAR DA YAPTIK

Tosyalı, katılımcıların ilgiyle dinlediği konuşmasında şunları söyledi: "İş hayatımız tenekeçilik-sobacılıktan başlıyor. 40 yılı aşan iş hayatı içinde her şeyin denk geldiği dönemler de oldu, hatalı kararlar aldığımız dönemler de. Bazı girişimlerimiz hatalıydı. İnsanın bulunduğu her yerde hataya rastlanır. Ama çok şükür, biz hatalarımızın hepsinden ders aldık. Bir hatayı sadece bir kez yaptık. Aynı alanda bir daha hata yapmadık.

Hatalarımızla büyüdük."

KRİZDE YATIRIM

Konuşmasında, krizlerde yatırım yapmaları konusuna ise esprili bir şekilde değinen Tosyalı "Biz sürekli yatırım yapıyoruz. Ülkemizde de sık sık kriz oluyor. Bu yüzden yatırımlarımızdan mutlaka biri krize denk geliyor" dedi. Fuat Tosyalı, çevreyle ilgili yatırımların önemini ise şöyle özetledi: "Çevreyi korumaya yönelik yatırımlara çok önem veriyoruz. Bunlar üretim maliyetlerine yük getiren yatırımlar. Ama çevreye yönelik yatırımların tamamının geri dönüşü oldu."

BİRE BİR TEMAS

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, başarılı sonuçlar almak için bayi toplantıları ve fuarlara katılımın önemli olduğuna da dikkat çekti. Firma olarak bu iki konuya önem verdiklerini kaydeden Tosyalı, "Her yıl turistik nezih bir mekanda bayilerimizle 3 gün bir araya geliriz. Onlarla birebir temas kurarak önümüzdeki yıl ne yapabileceğimizi tartışırız. Ayrıca her fuara katılmaya gayret gösteririz" diye konuştu.



ÇDSO sezonu açtı

ÇDSO'nun 2010-2011 sezonunda verdiği ilk konseri Adana Valisi İlhan Atış, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz, Kültür ve Turizm Bakanlığı Güzel Sanatlar Genel Müdür Yardımcısı Cihan Varlık ve seçkin bir davetli topluluğu izledi. Büyükşehir Belediyesi Tiyatrosu salonundaki konserde, Şef Emin Güven Yaşlıçam yönetimindeki orkestra, Giacomo Puccini'nin dramatik trajedisi Tosca operasından Va! Tosca eseri ile Tschaikowski, Falvo, Mozart, Mascagni, Massenet, Puccini, Verdi, Lehar, Suppe, Liszt, L. Armstrong ve Ted Ricketts'ten eserler seslendirdi.

HAYATA GEÇİRİLEBİLİR

Orkestranın şefi Emin Güven Yaşlıçam konser öncesi yaptığı konuşmada, salonun tadilatı için Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz'ın gösterdiği çabalara dikkat çekti. Vali İlhan Atış ise yeni konser salonu için "2 yıldır ÇDSO'ya özel bir bina için çalışıyorum, başaramıyorum. Ama bu kez başaracağım çünkü Başkan Vekilimiz Zihni Aldırmaz'la birlikte karar aldık" dedi. Konuşmaların ardından başlayan konserde opera sanatçıları soprano Perihan Nayır Artan ve bariton Gökhan Koç da solist olarak sahne aldı.



terapi bilgisayar



“ Güvenilir Adres ”

- Teknik Servis
- Bilgisayar Satış
- Laptop Tamiri
- Web Tasarımı
- Host - Domain İşlemleri
- Özel Yazılım Çözümleri

Alanında Tecrübeli ,Bilgili
Gerekli Sertifikalara Sahip
Personelimizle Hizmetinizdeyiz .

Siz Arayın , Biz Çözelim
0322 - 459 78 90

www.terapibilgisayar.com

Cemalpaşa mah. 63004 sk. Bölükbaşı Apt. No : 3/A ADANA
(Sular caddesi Arka Sokağı ,Pasta Pastanesi Karşısı)

Endüstriyel mutfak ekipmanlarında GÜÇLÜ MARKA: ERGİNOKS

Endüstriyel mutfak ekipmanları sektöründe 1980'li yıllardan bu yana faaliyet gösteren Ergin LTD, yarattığı ERGİNOKS markasıyla Adana-Mersin karayolu üzerindeki tesisinde üretim yapıyor. Tesislerde 10 kişilikten 10 bin kişiliğe kadar endüstriyel mutfak donanımları üreten firma, aynı zamanda mutfağın konumuna ve isteğe bağlı olarak proje hazırlayıp en uygun koşullarda üretim gerçekleştireyor.

ÜRETİM VE SATIŞTA BÖLGE LİDERİ

Sektörde çeyrek asrı bulan bir geçmişe sahip olan Ergin LTD'nin 3 bin metrekairelik tesislerinde, bölgenin en büyük mutfak ekipmanları üretimi ve satışı yapıyor. Firma kendi markası ERGİNOKS'u bölgenin arananları arasına sokarken, öte yandan sektörün güçlü markalarından Elettrolux, Öztiryakiler ve FAGOR mutfak ekipmanlarının da ana bayiliğini yürütüyor.

3 BİN ÜRÜN ÇEŞİDİ

Ergin LTD, ERGİNOKS markasıyla mutfak ekipmanlarında hazırlık üniteleri, taşıma ekipmanları, hazırlık makineleri, pişirme üniteleri, kafeterya ekipmanları, soğutucular, çamaşırhane ekipmanları ve bulaşıkhaneye ekipmanları üretimi ve satışını gerçekleştiriyor. Firma sahibi Ali Masat sektörde geniş ürün çeşitleriyle iddialarını ortaya koyduklarını söylüyor. Yaklaşık 3 bin çeşit ürün yelpazesine sahip olduklarını kaydeden Masat, "Araştırma ve geliştir-

me çalışmalarımızla sürekli ürün çeşitlemesine gidiyoruz" dedi.

SATIŞ AĞI GENİŞ

Adana ve çevresi başta olmak üzere, Güneydoğu Anadolu bölgesi ağırlıklı olarak, Türkiye'nin dört bir yanına hizmet verdiklerini kaydeden Ali Masat, hizmet alanlarının özel kuruluşlar, hastaneler, eğitim kurumları, alışveriş merkezleri, fabrikalar, toplu yemek firmaları, pastaneler, resmi ve askeri kurumlar, kafeler, restoran ve barlar ile otel ve dinlenme tesislerinden oluştuğunu kaydediyor. Masat, Kazakistan, Kıbrıs, Suudi Arabistan, Irak ve Suriye'ye de ihracat yaptıklarını belirtiyor.

AĞIRLIK İHRACATA

Önümüzdeki süreçte ihracata ağırlık vereceklerini vurgulayan Ali Masat şu bilgileri verdi: "Yakın bir dönemde Irak'a 2 tır dolusu 155 bin dolarlık bir dışsatım gerçekleştirdik. Yine son olarak Suriye'ye 8 tır dolusu 1 milyon euroluk dışsatım yaptık. Yurtiçindeki pazarlarımızı ihmal etmeden ihracata iyi noktalara gelmeyi hedefliyoruz. Özellikle Ortadoğu Ülkelerinde sektörde bir numara olmayı amaçlıyoruz."

FUARLARA KATILIYOR

Tanıtıma büyük önem verdiklerini ve bu doğrultuda çalışmalarının sürdüğünü de

kaydeden Ali Masat, bölgedeki sektörel fuarlara katıldıklarını belirtti. Masat, "Adana ve Mersin'de sektörümüzle ilgili fuarlara katılıyoruz. Yurtdışındaki fuarları da ziyaretçi olarak izliyoruz. Önümüzde ise yurtdışındaki fuarlara katılımcı olarak gitmek var. ERGİNOKS markamızı yurtiçinde ve yurtdışında en üst noktalara taşıma gayretimiz süreci" diye konuştu.



Ergin LTD.
Firma Sahibi
Ali Masat



ERGİNOKS



Adana'da TÜYAP'ın son 2 ayda düzenlediği Tıp, Mobilya ve Tarım-Sera-Bahçe fuarları katılımcı ve ziyaretçi açısından tatmin etti. En başarılı fuar ise 360 firmanın katıldığı Tarım ve Sera-Bahçe Fuarları oldu



Fuarlar Adana'ya bir tur daha atlattı

Profesyonel fuarcılığın 2003'te başladığı, 2005'te ise kalıcı fuar alanına kavuşan Adana, Ekim ve Kasım aylarında 3 önemli organizasyona ev sahipliği yaptı. 30 Eylül-3 Ekim tarihleri arasında Tıp, 21-24 Ekim tarihleri arasında Mobilya, 4-7 Kasım arasında ise Tarım ve Sera Bahçe fuarlarının düzenlendiği kentin ekonomisi, organizasyonların yapıldığı günlerde büyük hareketlilik yaşadı. TÜYAP organizasyonunda gerçekleşen ve Adana firmalarının ürünlerini tanıttığı fuarlar yeni bağlantılara vesile olurken, özellikle otellerde yaşanan doluluk da dikkate değerdi.

TIPÇILAR SÖZ ALDI

Adana'nın yeni sezondaki ilk fuar organizasyonu olan Çukurova Tıp 2010 Fuarı'nda 120 stantta 228 sağlık kuruluşu ve firma ürün ve hizmetlerini tanıttı. Fuarda düzenlenen panelde konuşan Sağlık Bakanlığı Sağlık Turizmi Koordinatörü Dr. Dursun Aydın, uluslararası kongrelere Adana sağlıkçılarının ücretsiz katılımını sağlama sözü verdi. Türk-Yunan İş Konseyi Başkanı Panagiotis Koutsikos da bundan sonraki organizasyonlar için ülkelerinden işadamlarını getireceğini söyledi. Toplantılarda sektör temsilcilerinin Adana-Mersin-Hatay arasında sağlık turizminde birlikte hareket etme konusunda fikir birliğine varılması da, fuarın bir başka kazancı oldu.

MOBİLYADA EL EMEĞİ

Mobilya-Dekorasyon fuarında da 100'e yakın firma yaklaşık 200 markayla yer aldı. Özellikle el işi mobilyaların ağırlıklı olarak tanıtıldığı fuarda hem firma temsilcileri, hem de tüketiciler yeni ürünleri bir arada görme imkanı buldu. Firmaların ürünleri kadar gösterişli stantları da ziyaretçilerin dikkatini çekti. Fuarı Suriye, İran, Ürdün, Irak ve Lübnan'dan alım heyetleri de ziyaret etti. Fuarın açılış töreninde konuşan Ağaç İşleri Federasyonu Başkanı Ali Rıza Ercan, Türkiye'nin dün-

ya mobilya piyasasında rekabet gücü kazanmasını sağlayan alanın, 'hand made' denilen el imalatı ürünler olduğunu söyledi. Ercan "Yabancıların teknolojisini ithal edip yapacağımız ürünlerle geçici zıplamaların ötesine geçemeyiz. Ama kendi zanaatçımızın el emeği, göz nuru, alın teriyle ürettiği mobilyayı tanıtmak ihraç edersek başarılı oluruz" dedi.

5 YILIN REKORU TARIMDA

Adana'da son dönemde düzenlenen en başarılı fuar ise Tarım ve Sera Bahçe fuarlarıydı. Fuarı 19 ülkeden tam 360 firma katılırken, ziyaretçi sayısı 10 bini yabancı olmak üzere 100 bini buldu. Tarım ve Sera-Bahçe fuarları için TÜYAP yurt içinde 300 noktadan yaklaşık bin otobüs kaldırdı. Tohumdan gübreye, fidandan tarım makinelerine, sulama ekipmanlarından yeme kadar onlarca alandan firmaların ürünlerini tanıttığı fuarda, traktör firmalarının stantları en büyük ilgiyi gördü. Fuarda bir de damızlık inek, buzağı ve düve yarışması da yapıldı. Fuarın başarısı, Adana'nın tarımda sahip olduğu gücün bir göstergesi olarak değerlendirildi. Tarım ve Sera-Bahçe fuarlarının, son 5 yılda Adana'da düzenlenen en büyük fuar organizasyonu olduğu bildirildi.



Aslanlar Alüminyum yatırımda mola vermiyor

Aslanlar Alüminyum, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (AOSB) tesislerinin kapalı alanını 20 bin metrekareye çıkardı. Firma, ayrıca 4 milyon dolarlık makine yatırımı yaptı. Diğer taraftan Aslanlar'ın Winas markası önemli aşamalar kat etti.

AOSB'DE faaliyet gösteren Aslanlar Alüminyum'un tesislerinin kapalı alanı, yeni yatırımla 20 bin metrekareye ulaştı. Sektörde tam 30 yıldır yer alan Aslanlar Alüminyum LTD, mevcut tesisinin yanı sıra ve hemen bitişiğinde bulunan 20 bin metrekare açık alan ve 7 bin metrekare kapalı alandan oluşan Denge Tekstil fabrika binasını satın alarak, hiç ara vermediği büyümesini sürdürüyor. Yatırımlarının devam edeceğini vurgulayan firma sahibi Mehmet Aslan, "Yeni tesis için 4 milyon dolarlık makine yatırımı da gerçekleştirdik" dedi.

YÜZDE 60 İHRACATA

Yatırımlar sayesinde kapasite artışına gitmeye hazırlanan firma, 2011 başında gelecek ve teknolojinin son ürünü olan makinelerle alüminyum profil üretiminde yüzde 80 bir artış öngörüyor. Alüminyum profilde çeşitliliği de artıran Aslanlar Alüminyum, ahşap desenli alüminyum profil, elektrostatik boyalı profil, eleksallı profil, sanayi profilleri, doğrama profilleri, ısı yalıtım profilleri, dış cephe profilleri olmak üzere geniş bir yelpazede üretim gerçekleştiriyor. Tüm kalite sistem belgelerine sahip olan firma, tüm yurttan oluşturduğu yaygın bayi ağı ile üretiminin yüzde 40'ını iç piyasada tüketiciye ulaştırıyor. Üretiminin yüzde 60'ını ise ihraç eden firma, son yatırımlarla alüminyum profil imalatında lider kuruluş haline geldi.

WİNAS MARKASI HER YERDE

Aslanlar Alüminyum'un kaliteyi kendisine ilke edindiğini, teknolojik altyapıya sahip olduğunu ve konusunda uzman bir kadroyla çalıştığını belirten firma sahibi Mehmet Aslan, "Kazancımızı sürekli yatırıma dönüştürüyoruz" dedi. 2008'de PVC kapı ve pencere üretimine başlayan Aslanlar Alüminyum'un yine kendi bünyesinde Winas markasını oluştur-



duğunu kaydeden Mehmet Aslan şu bilgileri verdi: "Winas markasıyla kapı ve pencere imalatını yapıyoruz. PVC sektöründe Winas markasının önemli bir yere geldi. PVC profil üretiminde, markamızla çok önemli mesafeler kat ettik. Yurtiçindeki ve yurtdışındaki yaygın bayi ağıımız sayesinde Winas olarak artık her yerdeyiz. Dünya standartlarının ya-

Aslanlar
Alüminyum LTD.
Firma Sahibi
Mehmet Aslan



kalayamadığı bir beyazlığı ve parlaklığı yakaladık. Winas PVC profillerinden üretilen pencere ve kapılar hiçbir zaman boya ve cila gerektirmeden uzun yıllar boyunca inanılmaz beyazlıklarını koruyarak evlerin her zaman estetik görünmesini sağlıyor."

VAKUM TÜPLÜ GÜNEŞ ENERJİSİ

Güneş ısı kolektörleri imalatının yanı sıra yine Aslanlar Alüminyum bünyesinde ASSOLAR markası ile vakum tüplü güneş enerjisi üretimine de başladıklarını bildiren Mehmet Aslan, "ASSOLAR vakum tüplü güneş enerjisi sistemlerini çok kısa bir sürede bayiliklerimiz aracılığı ile tüketiciye ulaştırdık. Yurtdışında ortak olarak kurduğumuz tesiste ASSOLAR vakum tüplü güneş enerjisi sistemlerini üretiyoruz" dedi. Ar-Ge çalışmalarının devam edeceğini bu doğrultuda Aslanlar Alüminyum'un yatırımlarının hız kesmeyeceğini vurgulayan Mehmet Aslan, "Yatırımlarımız devam edecek. Kalite ve istikrarı yakaladık. Yaratığımız markalarımızı güçlendirerek emin adımlarla kurumsallaştırıyoruz" diye konuştu.





Başaran Cam Genel Müdürü Kazım Başaran, ailesinin tam 3 kuşaktır kullandığı eşyaları atmayıp, ofisini bir müzeye çevirdi



Geçmişe saygı duydu koleksiyon sahibi oldu

Geleceğin şekillendirilebilmesi için geçmişe sahip çıkılması gerektiği anlayışını benimseyen Başaran Cam Genel Müdürü Kazım Başaran, ailesinin 3 kuşağının kullandığı eşyaları ofisinde sergiliyor. İşadaminin koleksiyonunda babaannesi-nin dikiş makinesinden dedesinin kullandığı kollu hesap makinesine kadar birçok eşya bulunuyor. Başaran, "İş stresinden bunaldığım anlarda ailemin kullandığı eşyalar beni geçmişime götürüyor. Bir an babaannemin, dedemin bu eşyalarla neler yaptıklarını hayal ediyorum" diyor.

179 YILLIK EVDEN ALDI

Türkiye'de cam imalatının olmadığı yıllarda yurtdışından ithalat yapan Başaran Cam, Türkiye'nin ilk cam fabrikası Şişecam'ın da ilk bayilerinden. Firma şimdi, dedesiyle aynı adı taşıyan Kazım Başaran'ın genel müdürlüğünde faaliyetlerini sürdürüyor. Niğdeli olan ama Adana'ya yatırım yapan başarılı işadamı Kazım Başaran, babaannesi-nin annesi Nazmiye Hanım'dan bu yana dedesi Kazım Bey, babaannesi Mürüvvet Hanım ve babası Halis Bey'in çocukluk ve gençlik yıllarının geçtiği 179 yıllık taş evin yıkılmaya başlaması üzerine eşyaları atmaya kıyamayınca koleksiyona başlamış.

GEÇMİŞE GÖTÜRÜYOR

Kazım Başaran, son 5 yıldır ofisinde yaklaşık 50 parça eser saklıyor. İşadamı Başaran, "İş stresinden bunaldığım anlarda ailemin kullandığı eşyalar beni geçmişime götürüyor. Bir an babaannemin, dedemin bu eşyalarla neler yaptıklarını hayal ediyorum. Koleksiyonumda, babaannemin kullandığı dikiş makinesinden dedemin kullandığı kollu hesap makinesine varana kadar birçok eşya var. Eşyalar arasında kömürlü ütü, gaz lambası, fener, sütten yağ çıkarma makinesi, gaz ocağı, çingil, elek, kalbur, tüfek, bakır ırbık,

semaver, toprak küpler, radyo ve terazinin yanı sıra ofisimin girişinde bir de düven bulunuyor" dedi.

ÇOCUKLARIM GÖRÜYOR

Tüm eşyaların kendisi için çok önemli olduğunu kaydeden Başaran, "Babaannemin küplere peyniri nasıl koyduğunu hayal ederken kalburu araba yapıp oynadığım anlar gözümün önünde canlanıyor. Duygulanıyorum. 3 çocuğum var. En büyüğü daha 11 yaşında. Ofisime geldiklerinde hemen bu eşyaların yanına gidiyorlar ve merakla 'Bu ne? Bu ütünün kablosu nerede?' diye soruyorlar. Geçmişte ailemin kullandığı eşyaları, çocuklarımın görmelerinden çok büyük haz duyuyorum" şeklinde konuştu.



Başaran Cam
Genel Müdürü
Kazım Başaran



ANONİM ŞİRKETTE imza yetkililerinin sorumlulukları

M. Çağrı BAGATUR | Avukat



A- KANUNİ TEMSİL USULÜ

TTK'nın 321/3. maddesi "**Anonim şirket adına tanzim edilecek evrakın muteber olması için, aksine esas mukavelede hüküm olmadıkça temsile yetkili bulunanlardan ikisinin imzası kafi**dir." hükmünü getirmiştir. Kanuni temsil usulünde, temsil yetkili olanlardan ikisinin imzası temsil için yeterlidir. Kanuni temsil usulünde en az iki kişinin birlikte hareket etmesi şartı ile şirketi temsile yetkili bulunan bütün idare meclisi üyelerinin temsilci sıfatı ile Ticaret Siciline tescili gerekli ise de, tescil işlemi temsil işleminin geçerlilik şartı değildir.

B- ANA SÖZLEŞMEYE GÖRE TEMSİL USULÜ

TTK'nın 317 ve 321. maddelerinde düzenlenen kanuni temsil usulü emredici nitelikte bulunmadığından, ana sözleşmede kanuni temsil usulünden farklı bir temsil düzenlenebilir. Şirket ana sözleşmesindeki hükme dayanarak temsil işlerinin tek bir üyeye veya ikiden fazla üyeye veya daha fazla üye ile murahhas üyenin yahut genel müdürün veya genel müdürle bir yahut daha fazla üyenin veya bir üye bir müdür, murahhas üye ile ticari vekillerin müşterek irade beyanına da bırakılması mümkündür.

II- YÖNETİM VE TEMSİLİN BÖLÜNMESİ

TTK'nın 319. maddesi hükmüne göre; "**Esas mukavelede idare ve temsil işlerinin idare meclisi azaları arasında taksim edilip edilmeyeceği ve taksim edilecekse bunun nasıl yapılacağı tespit olunur. İdare meclisinin en az bir azasına şirketi temsil yetkisi verilir. Esas mukavele ile temsil yetkisinin ve idare işlerinin hepsini veya bazılarını idare meclisi azası olan murahhaslara veya pay sahibi olmaları zaruri bulunmayan müdürlere bırakabilmek için umumi heyete veya idare meclisine yetki verilebilir.**"

Yetki devrinin yapılabilmesi için de ana sözleşmede hüküm bulunması zaruridir. Yetki devredilecek kişi yönetim kurulu üyesi olabileceği gibi yönetim kurulu üyesi ve ortak olmayan kişilerde yetki devri yapılabilir. Yetki devri yapılan kişi yönetim kurulu üyesi ise "**murahhas üye**" adını almaktadır. Yönetim kurulu üyesi olmadan yetki devri alan kişilere ise "**murahhas müdür**" denilmektedir. Murahhas müdürler de, murahhas üyeler gibi yönetim kurulu veya genel kurul tarafından atanırlar.

III- TEMSİL YETKİSİNİN SINIRLANMASI VE BU DURUMUN 3. ŞAHLARA ETKİSİ

Anonim şirketlerde temsile yetkili olan kişiler şirketin maksat ve mevzuuna dahil olan her nevi işleri ve hukuki muameleleri şirket adına yapmak hakkına sahiptirler. Görüldüğü gibi TTK'nın 321. maddesinin 1. fıkrası temsil yetkisini anonim şirketin ana sözleşmesinde yazılı bulunan maksat ve mevzu ile sınırlamıştır.

TTK'nın 319 ve 321. maddesi temsil yetkisinin kısıtlanmasına ilişkin düzenlemeleri içermektedir. 319. madde de temsil yetkisinin bazılarının genel kurul veya yetkisi varsa yönetim kurulu tarafından murahhas üye ve müdürlere bırakılabileceği hüküm altına alınmıştır.

TTK'nın 321. maddesinin 2. fıkrasında, temsil yetkisinin sınırlandırılmasının, üçüncü şahıslara karşı hüküm ifade etmeyeceği kuralı getirilmiştir. Ancak yine aynı madde de temsil yetkisinin sadece merkezin veya bir şubenin işlerine hasrolunduğuna veya müştereken kullanılmasına dair tescil ve ilan edilen sınırlamaların muteber olduğu kuralına yer verilmiştir. Birlikte imza ve irade beyanı şartı ile temsil yetkisinin şube veya şubelere yahut merkez veya merkezle bir veya daha fazla şubeye hasredilerek bir sınırlama ile yetinilebilir.

Bu temsil yetkisinin sınırlandırılmasının iyi niyetli üçüncü şahısları bağlaması açısından tescil ve ilan gereklidir. Şirketin iç meselesi olarak miktarla ilgili sınırlamalar da iyi niyetli üçüncü kişilere karşı geçersizdir. Durumun tescil ve ilan edilmiş olması da sınırlamanın iyi niyetli üçüncü kişiler yönünden geçersizliğine engel değildir. Ancak bu durum hukuki işlemin karşı tarafına duyurulmuş ise yani karşı tarafın bu sınırlamadan haberdar olduğu ispatlanır ise sınırlamalar hukuki ilişkinin karşı tarafı için de bağlayıcı hale gelir.

Anonim ortaklığın ana sözleşmeye aykırı biçimde borçlanması işlemi, ortaklık defterlerine yazılmış ve ortaklığın buna icazet verdiği anlamına gelen bir davranış var ise bu borçlanmadan ortaklığın sorumlu olması gerekir.

Anonim ortaklığın iki kişi ile temsil edileceği konusunda karar alınıp tescil ve ilan edildikten sonra ortaklık adına tek başına imza atan kişi bu hukuki işlemde dolayı kendisi sorumlu olur.

İmza sirkülerinde ortaklığın çift imza ile temsil edileceği öngörülmüştür. Takip konusu kambiyo senedi ise, ortaklık müdürü tarafından imza edilmiştir. Bu durumda ortaklık değil, imza sahibi müdür kişisel olarak sorumludur.

Anonim ortaklık ana sözleşmesinde aksine hüküm olmadıkça, temsile yetkili olanlardan ikisinin imzası ile ortaklık sorumlu olur. Aksi halde, imzalayan tek kişi çekten sorumlu olur.

1. Yönetim Kurulu Üyelerinin Genel Olarak Sorumluluk Halleri

Türk Ticaret Yasasının 314 ve bunu izleyen maddelerinde, 3 yıllık süre için seçilen Anonim Şirket yönetim kurulu üyelerinin görev süreleri sona erdiğinde, bu sıfatlarının kendiliğinden düşeceğine ilişkin bir hüküm olmasına göre, yeni yönetim seçilene kadar önceki yönetim kurulunun görevleri devam etmektedir.

1.1. Şirketin Tüzel Kişiliğine Verilecek Zarar

Türk Ticaret Yasamızda yönetim kurulu üyelerinin şirket işlerinde gösterecekleri dikkat ve basiret "**şirket işlerini ücretle idare eden ortak, tıpkı bir vekil gibi mesul olur**" hükmü ile ifade edilmektedir. Bir yönetim kurulu üyesi ücret alsın ya da almasın sorumluluğu Borçlar Yasasının 321. maddesine göre; Üçüncü şahıslar dışında, doğrudan doğruya yönetim kurulu üyeleri arasındaki münasebetlerde, yönetim kurulu üyelerinin şirkete verilecek zararda "**kasıt veya ihmâl ve dikkatsizlik**" ön şart olarak aranmaktadır. Böylece yönetim kurulunun veya şirketi temsil ve idare eden yönetim kurulu üyelerinin şirkete verdikleri zararlardan sorumlu olmaları için kasıt veya ihmâl ve dikkatsizlik temel unsur olarak ortaya çıkmaktadır.

1.2. Üçüncü Şahıslara Verilecek Zarar

Şirketi temsile yetkili olanlar, şirketin maksat ve uğraşı konusuna dahil olan her nevi işleri ve hukuki muameleleri şirket adına yapmak ve bunları yaparken şirket adını kullanmak hakkına sahiptir (Türk Ticaret Yasası Md: 321/1). Yönetim Kurulu üyeleri şirket adına yapmış oldukları işlemlerden dolayı şahsen sorumlu olmazlar (Türk Ticaret Yasası Md: 336/1).

Temsil veya idareye yetkili olanların vazifelerini yaptıkları sırada işledikleri haksız fiillerden şirket sorumlu olur. Şirketin rücu hakkı saklıdır. (T.T.Y. Md: 321/5).

2. Yönetim Kurulu Üyelerinin Müteselsil Sorumluluk Halleri

2.1. Özel Olarak Belirtilen Müteselsil Sorumluluk Halleri

a. Hisse Senetleri Bedellerine Mahsuben Pay Sahipleri Tarafından Yapılan Ödemelerin Doğru Olmaması

Pay bedellerine mahsuben yapılan ödemelerin doğru olmamasından bir zararın doğması halinde, yönetim kurulu üyeleri müteselsilen sorumludurlar.



b. Dağıtılan ve Ödenen Kâr Paylarının Doğru Olmaması (T.T.Y. Md: 336.1.b.2.):

Türk Ticaret Yasasının 336. maddesinde şirket varlığının haksız yere dağıtılmasından dolayı yönetim kurulu üyeleri müteselsil olarak sorumlu tutulmuşlardır.

c. Yasal Olarak Tutulması Gereken Defterlerin Mevcut Olmaması veya Bunların İntizamsız Bir Surette Tutulması (T.T.Y. Md: 336):

Defterlerin hiç veya kanuna uygun şekilde tutulmamasından şirketin iki şekilde zarar görmesi mümkündür. Birincisi, Hukuki Sorumluluk: Defterlerin şirket lehine delil olarak kullanılamamasından doğan zarar, ikincisi Vergi Yasalarının uygulanmasından doğan ve şirket tüzel kişiliğinden alınan vergi cezalarıdır.

d. Genel Kuruldan Çıkan Kararların Sebepsiz Olarak Yerine Getirilmemesi (T.T.Y. Md: 336):

Yönetim kurulu üyeleri, genel kurulca alınacak kararları yürütmekle yükümlü tutulmuşlardır. Bu sebeple genel kurul tarafından alınan kararları sebepsiz olarak yerine getirmekten doğacak zararlardan dolayı yönetim kurulu üyeleri müteselsilen sorumlu olacaktır. Ancak yerine getirilmeyen kararlarla ilgili olarak yönetim kurulu tarafından gösterilecek sebep genel kurulca veya mahkemece kabul edildiği takdirde yönetim kurulunun müteselsil sorumluluğu söz konusu olmayacaktır.

e. Müdürlerin Sebebiyet Verdikleri Zararlardan Doğan Sorumluluk:

Yönetim kurulu üyeleri şirket müdürlerinin sebebiyet verdiği zararlardan sorumlu tutulamamaktadırlar (T.T.Y. Md: 346). Ancak şu hallerin varlığında, yönetim kurulu üyeleri yalnız şirkete karşı müteselsilen sorumlu olmaktadır.

- Yönetim kurulu ehil olmayan müdürler tayin etmişse,
- Müdürlerin şirket için zararlı iş ve muamelelerine müsamaha gösterilmişse,
- Yönetim kurulu yetkili olmadığı hususlara müdürleri mezun kılmış ve müdür tarafından bir zarar meydana getirilmişse,

f. Esas Sermayenin Arttırılmasında Yasa Hükümlerine Riayet Olunmaması:

Şirket sermayesinin arttırılması işlemleri yasa hükümlerine göre ve yasadaki gösterilen muamelelere göre yürütülmemişse yönetim kurulu üyeleri ile murakiplar ortaklığa, pay sahiplerine ve üçüncü şahıslara karşı müteselsilen sorumludurlar (T.T.Y. Md: 392).

g. Tahvil Çıkartılmasında Yasaya Aykırılık:

Türk Ticaret Yasasının 420 - 433 Maddelerini ihtiva eden Tahvillerle ilgili altıncı kısımda yazılı hükümlere aykırı harekette bulunan yönetim kurulu üyeleri ilgililere karşı müteselsilen sorumlu bulunmaktadırlar (T.T.Y. Md: 433).

h. Genel Kurul Kararları Aleyhine Suiniyetle İptal Davası Açılması

Genel kurul kararlarının aleyhine iptal davası açma hakkı belli şartlarla yönetim kuruluna verilmiştir (T.T.Y. Md: 381). Yönetim kurulu bu hakkını suiniyetli bir şekilde kullanırsa şirkete karşı sorumlu olmaktadır. Bu nedenle şirketin uğradığı zarardan dolayı yönetim kurulu üyeleri müteselsilen sorumlu olacaktır.

Kuruluştaki Yolsuzlukları

Araştırmamadan Doğan Sorumluluk

İlk yönetim kurulu üyeleri şirketin kurulmasında yolsuzluk olup olmadığını araştırmakla yükümlüdürler. Bu hususta ihmalleri görüldüğü ve hasıl olan zarar kuruculardan alınmamış olursa yönetim kurulu üyeleri müteselsilen sorumlu olmaktadır.

2.2. Yönetim Kurulunun Genel Müteselsil Sorumluluk Hali

Yönetim kurulunun özel müteselsil sorumluluk halleri dışında Türk Ticaret Yasası'nda genel mahiyette getirilen sorumluluk haline göre, "gerek yasanın gerek anasözleşmenin yönetim kurulu üyelerine yüklediği sair görevlerin kasden veya ihmal neticesi olarak yapılmaması" yönetim kurulu üyelerini şirkete, pay sahiplerine ve üçüncü şahıslara karşı müteselsil sorumlu hale getirmektedir.

3. Yönetim Kurulu Üyelerinin Şahsi Sorumluluk Halleri

3.1. Yönetim Kurulu Üyelerinin Menfaatlerini veya Yakınlarının Menfaatlerini İlgilendiren Hususların Müzakeresine Katılmalarından Doğan Sorumluluk

T.T.Y'nin 332. Maddesine göre yönetim kurulu üyeleri şahsi menfaatlerine veya usul ve furuundan (alstsoy ve üstsoy) biriyle, eşi ve üçüncü dereceye kadar (bu derece dahil) kan ve sıhri (kayın) hısımlarının menfaatlerine taalluk eden hususların müzakeresine iştirak edemezler. Böyle bir husus müzakere konusu olunca, ilgili üye ilgisini kurula bildirmeye ve keyfiyeti o toplantının zaptına yazdırmaya mecburdur.

Bu hükümlere aykırı hareket eden yönetim kurulu üyesi ilgili olduğu muamele yüzünden şirketin husule gelen zararını tazmine mecburdur.

Yasanın bu hükmüne uymak için yönetim kurulu üyesi yönetim kurulu toplantısına katılacak, bütün müzakerelerde bulunacak, ancak kendisinin ve yukarıda sayılan yakınlarının menfaatlerine ait hususlarda, sorumluluktan kurtulmak için gerekli beyanda bulunacak ve diğer yönetim kurulu üyelerine kendi menfaati istikametinde karar vermelerine ikna ve zorlayıcı beyanlarda bulunmayacak, alınacak kararlara da katılmayacaktır.

3.2. Şirketle Muamele Yapma Yasağı

Türk Ticaret Yasasının 334. maddesi hükümlerine göre, yönetim kurulu üyeleri şirketin ana sözleşmesinde kayıtlı bulunan maksat ve mevzuuna giren işlerden herhangi birini kendisi veya başkası namına bizzat veya dolaylı olarak yapabilmesi için genel kuruldan izin alması gerekmektedir.

Bunun için konu genel kurul gündemine konulacak ve genel kurul zaptında konu "T. Ticaret Yasasının 334. maddesine göre yönetim kurulu üyelerine izin verilmiştir" şeklinde yazılacaktır.

3.3. Rekabet Yapma Yasağı

Türk Ticaret Yasasının 335. maddesine göre yönetim kurulu üyeleri, şirketin konusuna giren ticari muamele neviinden bir muameleyi kendi veya başkası hesabına yapabilmesi ve aynı nevi ticari muamelelerle meşgul bir şirkete mesuliyeti tahdit edilmiş olan ortak sıfatı ile girebilmesi için genel kuruldan izin alması gerekmektedir. Bu hükme aykırı harekette bulunan yönetim kurulu üyelerinden şirket tazminat istemekte veya

tazminat yerine yapılan muameleyi şirket namına yapılmış kabul etmekte ve üçüncü şahıslar hesabına akdolanın mukaveleden doğan menfaatlerin şirkete ait olmasını talep etmekte serbesttir.

Bunun için konu yukarıdaki şirketle muamele yapma yasağında olduğu gibi ve onunla beraber aynı gündem maddesine konulur. Genel kurul zaptına bu konu "Türk Ticaret Yasasının 334 ve 335 maddelerine göre yönetim kurulu üyelerine izin verilmiştir" şeklinde yazılarak yönetim kurulu üyelerine izin verilmiş olur. Türk Ticaret Yasasının 334 ve 335 maddelerine göre verilecek izin kuruluşta Ana sözleşmeye de konulabilir. Bu durumda her genel kurul toplantısında bu yönde bir karar almaya gerek kalmayacaktır.

3.4. Yanlış Beyanlardan Doğan Sorumluluk

Türk Ticaret Yasasının 339. maddesine göre, "Şirketin hali hazırdaki durumu hakkında her ne şekilde olursa olsun yanlış (zehap) zannetmelere yol açacak (desiseler) hileler kullanmak veya hakikate aykırı beyanda bulunmak suretiyle üçüncü şahısları aldatan" yönetim kurulu üyesinin şahsen sorumlu olacağı hükme bağlanmıştır.

Buna göre yanlış beyanda bulunarak üçüncü kişileri aldatan yönetim kurulu üyesi bu fiilinden dolayı şahsen sorumludur.

3.5. Yolsuz Muameleyi Murakiplara Bildirme Mecburiyetine Uymama

Yasanın yönetim kuruluna ve üyelerine vermiş olduğu yetkiler çerçevesinde Yönetim Kurulu Üyeleri şirketteki (Yasadaki tabiri ile) yolsuz bir muameleyi murakiplara bildirmek mecburiyetindedir. Eğer bu yükümlülüğü yerine getirmediyse takdirde yolsuzluğu yapanlar gibi sorumlu tutulacağı da hüküm altına alınmıştır.

Bu konuda, Türk Ticaret Yasasının 308. maddesi şu hükmü getirmiştir. "İlk yönetim kurulu üyeleriyle murakiplar, şirketin kurulmasında yolsuzluk vaki olup olmadığını incelemekle mükelleftirler. Bu hususta ihmalleri anlaşılan ve bu yüzden hasıl olan zarar karşılığı tazminat kuruculardan alınmazsa yönetim kurulu üyeleri ve murakiplar müteselsilen sorumlu olurlar"

Türk Ticaret Yasasının 337. maddesi de "yeni seçilen veya tayin olunan yönetim kurulu üyeleri kendinden önceki üyelerin (seleflerin) belli olan yolsuz muamelelerini murakiplara bildirmeye mecburdurlar. Aksi halde kendinden önceki üyeler (selefleri) gibi sorumluluğa iştirak ederler." hükmünü taşımaktadır.

3.6. Sır Saklama Yükümlülüğüne Uymama

Türk Ticaret Yasasının 363. maddesine göre incelenmesine genel kurulun açık müsaadesi veya yönetim kurulunun kararı ile müsaade edilen defter ve belgelerden öğrenilecek sırlar hariç olmak üzere hiç bir ortak şirketin iş sırlarını öğrenme hakkına sahip bulunmamaktadır.

Her ortak her ne suretle olursa olsun öğrenmiş olduğu şirkete ait iş sırlarını sonradan ortaklık hakkını kaybetmiş olsa dahi daima gizli tutmak mecburiyetindedir. Bu mecburiyeti yerine getirmeyen yani şirketin sırlarını deşifre eden (açıklayan) ortak meydana gelecek zararlardan şirkete karşı mesul olur. Şirketin şikayeti üzerine, herhangi bir zarar umulmasa dahi bir yıla kadar hapisle cezalandırılabilir.



4. MUHTELİF YASALAR KARŞISINDA SORUMLULUK

Yönetim kurulu üyelerinin sorumluluğunu düzenleyen hükümler Türk Ticaret Kanunu, Borçlar Kanunu ve Medeni Kanundan ibaret değildir; daha bir çok kanunda yer alan hükümlerde yöneticilerin sorumluluğu düzenlenmiştir. Ödenmesi ihmal edilen vergi ve cezaların mükelleflerden tahsil edilmemesi halinde yöneticileri sorumlu tutan Vergi Usul Kanunu madde 10 ve madde 333, İcra İflas Kanunu madde 331-354 hükümlerinde düzenlenen cezaların yöneticilere verileceğini prensibe bağlayan İcra İflas Kanunu madde 335, kusurlu ve hileli iflas hallerinde cezanın yöneticilere verilmesini gerektiren İcra İflas Kanunu madde 310, 311, 345 ile Türk Ceza Kanunu madde 406 ve 407 hükümleri gibi. Ayrıca tüzel kişilerin yöneticilerinin hukuki ve cezai sorumluluğunu düzenleyen konular da yöneticiler hakkında uygulama alanı bulur. Örneğin, anonim şirketi temsilen düzenlenen çekin karşılıksız kalmasından dolayı hukuki sorumluluk hem şirkete, hem de çeki imza eden üye veya diğer temsilciye (TTK md.321/5) cezai sorumluluk ise imza sahibine yöneliktir.

5. ANONİM ŞİRKET YÖNETİM KURULU ÜYELERİNİN VERGİ BORCUNDAN SORUMLULUĞU

Vergi Usul Kanunu'nun 10. maddesinin birinci fıkrasında, tüzel kişilerin mükellef veya vergi sorumlusu olarak üzerlerine düşen görevlerin bunların kanuni temsilcileri tarafından yerine getirileceği; aynı maddenin ikinci fıkrasında ise bu ödevlerin yerine getirilmemesi halinde ise mükellef veya vergi sorumlusunun malvarlığından tamamen veya kısmen alınamayan vergi ve buna bağlı alacakların (ceza, gecikme faizi veya zammı, takip gideri vb.) kanuni ödevleri yerine getirmeyenlerin varlıklarından alınacağı hükme bağlanmıştır.

Anonim şirketlerde kanuni temsilci kavramı ile işaret edilen, "yönetim kurulu"dur. Anonim şirketlerde yönetim kurulunun, hem temsil, hem de idare konusunda işlevleri vardır. Vergi borcunu ödemek görevi, "temsil" ile değil, "idare" ile ilgilidir. Anonim şirketin iç yapısına göre vergi borcunu ödemekle görevli olan kişi veya kişiler kanuni temsilci olarak sorumlu tutulabilirler.

Şirket yönetim kurulu üyeleri kendi arasında bir iş bölümü yapmışlar ve vergi ile işleri bir veya birden fazla üyeye bırakmışlarsa, bu takdirde sorumluluğun onlara ait olması gerekir. Eğer böyle bir iş bölümü yoksa veya iş bölümünde vergisel sorumlulukların bıraktığı yönetim kurulu üyelerinden amme alacağı temin edilememişse, bütün yönetim kurulu üyeleri müteselsilen sorumlu olurlar. Yönetim kurulu üyeleri bu sorumluluktan doğan borçları için bütün malvarlıkları ile sorumludur. Vergi hukukunda, özel hukukta olduğu gibi, sınırlı sorumluluk müessesesi yer almamış, kural olarak bütün sorumluluk halleri sınırsız, tüm malvarlığını kapsayacak şekilde düzenlenmiştir.

Vergi ve buna bağlı borçlar için kanun temsilciye, yani yönetim kurulu üyelerine müracaat edilebilmesi için, tüzel kişilik hakkında yapılan takibin semeresiz kalması, yani

borcu tümü ile karşılamamış olması, şirketin aciz içinde olması, yani şirket hakkında "aciz belgesi"nin tanzim edilmiş olması gerekir. Yönetim kurulu üyelerinin sorumluluğu, görev yaptığı süre ile sınırlıdır. Ancak görevden fiilen veya istifa suretiyle ayrılan üyelerin, bu hususun tescil ve ilan ettirilmesi konusunda titizlik göstermelerinde yarar vardır. Zira, idare uygulamada bu konuda tescil ve ilana itibar etmektedir.

6. ANONİM ŞİRKET YÖNETİM KURULU ÜYELERİNİN TÜRK CEZA KANUNUNDA YER ALAN SORUMLULUKLARI

6.1. Şirket hakkında yanlış bilgi vermek

TCK. Madde 164 uyarınca "Bir şirket veya kooperatifin kurucu, ortak, idareci, müdür veya temsilcileri veya yönetim veya denetim kurulu üyeleri veya tasfiye memuru sıfatını taşıyanlar, kamuya yaptıkları beyanlarda veya genel kurula sundukları raporlarda veya önerilerde ilgililerin zararına uğramasına neden olabilecek nitelikte gerçeğe aykırı önemli bilgiler verecek veya verdirtecek olurlarsa altı aydan üç yıla kadar hapis veya bin güne kadar adli para cezası ile cezalandırılırlar."

6.2. Resmî belgenin düzenlenmesinde yalan beyanda bulunmak

TCK. Madde 206 uyarınca "Bir resmî belgeyi düzenlemek yetkisine sahip olan kamu görevlisine yalan beyanda bulunan kişi, üç aydan iki yıla kadar hapis veya adli para cezası ile cezalandırılır."

6.3. Vesikaların Doğru Olmaması

TCK. Madde 305 – 209 uyarınca "Madde 305 - 209 uncu maddede yazılı beyanname ile vesika ve sair evrakın hakikat hilafı tanzim edilmiş olmasından doğan zararlardan kurucularla bu vesika ve varakaların tanzimine iştirak edenler müteselsilen mesuldürler ve haklarında Ceza Kanununun 350 nci maddesi tatbik olunur."

7. ANONİM ŞİRKET YÖNETİM KURULU ÜYELERİNİN KAÇAKÇILIKLA MÜCADELE KANUNUNDAN KAYNAKLANAN SORUMLULUKLARI

TCK. Madde 3/9 uyarınca "Geçici ithalat, dahilde işleme ve gümrük kontrolü altında işleme rejimi çerçevesinde ülkeye getirilen eşyayı, gümrük işlemlerini gerçekleştirmeksizin serbest dolaşıma sokan kişiye, eşyanın gümrüklelenmiş değerinin iki katı idarî para cezası verilir."

8. - ANONİM ŞİRKET YÖNETİM KURULU ÜYELERİNİN VERGİ USUL KANUNU KAPSAMINDA SORUMLULUĞU

Yönetim kurulu üyesi verdiği yanlış beyanlardan da kanun gereği sorumlu olacaktır. "Şirketin hali hazırdaki durumu hakkında, her ne şekilde olursa olsun, yanlış zehap uyandıracak desiseler kullanmak veya hakikate aykırı beyanda bulunmak suretiyle üçüncü şahısları aldatan idare meclisi azası sebebiyet verdiği zarardan şahsen mesul olur" (TTK md.339).

Ihraca ilişkin gümrük çıkış beyannamelelerinde yer alan beyanların gerçeğe aykırı ol-

ması halinde; faturanın gerçek olmaması, ihracatçı firmanın başka ihracatları nedeniyle haksız vergi iadesi veya ihracat teşviklerinden yararlanma durumu bulunması durumunda şirket adına beyannameyi vekaleten imzalayıp gümrük işlemlerini takip edenler; ihracatçı firmayı temsile yetkili diğer kişi veya kişilerle ve tespit edilecek imalatçı firma yetkilileri ve belirlenecek gümrük komisyoncularıyla fikri ve maddi dayanışma içinde veya önceden anlaşarak birleşmeleri suretiyle eylemleri devamlılık arz etmekte olan şahıslar 1918 sayılı Yasanın 45. maddesi aracılığıyla 27/2 veya 27/1. maddelerine uyan toplu veya teşekkül halinde kaçakçılık suçundan yargılanırlar.

10.3. KAMBYO SENETLERİNİN DÜZENLENMESİNDE ÇİFT İMZA KURALINA AYKIRI DAVRANILMASI

Anonim şirket adına kambyo senedi (TTK'da kambyo senetleri; poliçe, bono-emre muharrer senet ve çek olarak düzenlenmiştir.) tanziminin, şirketi borçlandırıcı işlem olması sebebiyle, temsile yetkili kişiler tarafından yapılması gerekmektedir. Temsil yetkisine haiz olmayan kimselerin keşide ve ciro ettiği kambyo senedi, yetkisiz temsil hükümleri çerçevesinde değerlendirilecek ve icazet verilmediği takdirde anonim şirketi bağlamayacak ve ilgili borçtan şirket sorumlu tutulamayacaktır. Düzenlenen evrakta iki imza bulunmakla birlikte, bu imzalarından birinin temsile yetkili kişi, diğerinin ise yetkisiz kişi tarafından atılması halinde dahi durum aynıdır.

Çift imza kuralının geçerli olduğu bir şirkette, temsil ve ilzama yetkili olmayan bir kimse tarafından imzalanan ve şirketi borçlandıran kambyo senedi, şirket açısından bağlayıcı olmamakla birlikte, söz konusu senedin şirket tarafından benimsenmesi (icazet verilmesi) ve bu doğrultuda şirketin kendisine düşen hak ve vebeleri yerine getirmesi halinde yapılan işlem hukuki sonuçlarını doğurur. Düzenlenen senetlerin şirketçe alınması ve senet bordrosunda gösterilmesi, kambyo senetlerinin kanunen tutulması zorunlu olan defterlere kaydedilmesi, senette gösterilen meblağın şirket tarafından kısmen ya da tamamen ödenmesi, yapılan işlemde faydalanılması, malvarlığına dahil edilmesi veya senedin yenisiyle değiştirilmesi gibi durumlarda, şirketin eksik imzalı kambyo senedini benimsediği ve bu senetlere icazet verdiği anlamına gelir.

Bununla birlikte, TTK'nın 590 ve 690. maddelerine göre temsile yetkili olmadığı halde bir poliçe veya bonoya (senede) şirket adına imza koyan kimse, poliçe veya bonodan şahsen sorumlu olur. Yetkisini aşan temsilci için de durum aynıdır.



naturel tat



Merkez: Kozan Yolu Üzeri No:356 01220 Yüreğir/ADANA
Tel: 0322. 323 70 70 Fax:0322. 322 04 84
Fabrika:Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi 3. Cadde No:21
Tel: 0322. 394 41 10-12 Fax: 0322. 394 44 40
www.ufukkuruyemis.com.

**Türkiye Geneline
Bayilikler verilecektir.**



"Doğu Akdeniz Bölgesi yüksek gelişme potansiyeline sahiptir"

CHP Adana
Milletvekili
Hulusi Güvel



Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) Adana Milletvekili Hulusi Güvel, "Sürat Demiryolu Projesi"nin Doğu Akdeniz'i kapsamayacak olmasının nedenlerini sorguladı. Güvel, Doğu Akdeniz Sanayici ve İşadamları Derneği (DASİFED) Başkanı Süleyman Onatça'nın duyurduğu ve destek çağrılarını yaptığı açıklamanın ardından Ulaştırma Bakanı Binali Yıldırım tarafından yazılı olarak yanıtlanması istemiyle Türkiye Büyük Millet Meclisi (TBMM) Başkanlığı'na soru önergesi sundu.

"PROJE REVİZE EDİLMELİDİR"

Sözkonusu planlamalar yapılırken bölgenin turizm potansiyelinin değerlendirilmesi ve turizm sektörü açısından Akdeniz kıyı şeridinde bölgeler arasındaki eşitsizliğin ortadan kaldırılmasının dikkate alınıp alınmadığının cevaplandırılmasını isteyen Güvel, projenin revize edilmesi gerektiğini kaydetti.

8 Ekim 2010 tarihinde Türkiye ile Çin arasında imzalanan "demiryolu işbirliği anlaşması" kapsamında yapılması planlanan "Sürat Demiryolu Projesi"nin bir parçası olan ve ülkemizi kuzeyden güneye bağlayacak güzergâhın seçimi konusunda özenli davranılmadığı, Adana, Mersin, Hatay, Kahramanmaraş ve

Osmaniye illerinin oluşturduğu Doğu Akdeniz havzasının ekonomik potansiyeli ve gereksinimlerinin dikkate alınmadığı yolunda bölge kamuoyunda haklı ve yaygın bir kanaat oluştuğunu hatırlatan Güvel'in yanıtlanmasını istediği sorular şöyle:

- "Sürat Demiryolu Projesi"nin önemli bileşenlerinden biri olan kuzey-güney hattında ülkemizin tarımsal ve sanayi üretiminde önemli rol oynayan ve yüksek gelişme potansiyeline sahip Doğu Akdeniz Bölgesinin yer almasının nedeni nedir?

- İskenderun, Mersin ve Taşucu limanları-

nın da yer aldığı, enerji koridorunun bitim noktası olan, ekonomik olarak yolcu ve yük taşımacılığı alanında büyük potansiyeli bulunan Çukurova bölgesinin projeye dahil edilmesi ve projenin gözden geçirilmesi düşünülmekte midir?

- Söz konusu planlamalar yapılırken Doğu Akdeniz Bölgesinin turizm potansiyelinin değerlendirilmesi ve turizm sektörü açısından Akdeniz kıyı şeridinde bölgeler arasındaki eşitsizliğin ortadan kaldırılması dikkate alınmış mıdır? Projenin bu gerçekler ışığında revize edilmesi planlanmakta mıdır?"

Adana uçuyor

Adana, havayolu ulaşımında son 2 ay içinde önemli 2 basamak atladı. İlk hamleyi yapan SunExpress Adana'dan Almanya'nın Frankfurt, Münih ve Stuttgart kentlerine aktarmasız tarifeli uçuşlarına başladı. Frankfurt'a perşembe ve cumartesi günleri uçmaya başlayan firma, Münih ve Stuttgart'a ise cumartesi günleri karşılıklı seferler düzenliyor. Pegasus da, Adana'dan Diyarbakır ve Van'a direkt uçuşlarına törenle başladı. Pegasus Diyarbakır'a haftada 5 gün, Van'a 3 gün sefer yapıyor.

4,5 SAATTE ALMANYA

SunExpress'in Adana sivil havacılığında bir ilk olan uçuşları nedeniyle Adana Ticaret Odası'nda (ATO) bir tanıtım toplantısı düzenlendi. Toplantıya Adana Valisi İlhan Atış,



ATO Başkanı Şaban Baş, Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Ümit Özgümüş, SunExpress Genel Müdür Yardımcısı Hacı Say ve firmanın Adana yöneticileri katıldı. Genel Müdür Yardımcısı Hacı Say, SunExpress'in yeni uçuşlarıyla Adana'dan Almanya'ya 4 - 4,5 saatte ulaşılabilirliğini söyledi.

PEGASUS TÖRENLE BAŞLADI

Pegasus Havayolları ise Van ve Diyarbakır uçuşları için Adana'da tören düzenledi. Adana'dan Van'a ilk uçuşun yapıldığı gün düzenlenen törene ve ilk yolculuğa İzair Genel Müdürü ve Pegasus Hava Yolları Yönetim Kurulu Danışmanı Gürol Yüksel de katıldı. Van'a Adana'dan giden ilk uçağın kaptan pilotu ise Tülay Akköprügündüz oldu. Adana

Havalimanı'ndaki törende İzair Genel Müdürü ve Pegasus Hava Yolları Yönetim Kurulu Danışmanı Gürol Yüksel, Adana İstasyon Müdürü İsmail Alibay, TURSAB Yönetim Kurulu Üyesi Nesrin Göçhan, TURSAB Adana Bölgesel Yürütme Kurulu Başkanı Levent Erginkaya, İzair ve Pegasus yöneticileri ile turizmcilerin katıldığı bir basın toplantısı düzenlendi.

YENİDEN YAPILANMA

Törende yeni uçuşlar hakkında bilgi veren Gürol Yüksel, Diyarbakır'a Cuma ve Cumartesi hariç haftada 5 gün, Van'a ise Salı, Perşembe ve Cumartesi günleri haftada 3 gün karşılıklı uçuşacağını söyledi. Adana'yı yeniden yapılandırdıklarını kaydeden Gürol Yüksel, ilk kez bir uçağı Adana'da konuşlandırdıklarını söyledi.



Adana için yeni pazarlar Rusya, Ukrayna, Irak

Adana Sanayi Odası'nda düzenlenen toplantıda, Rusya, Ukrayna ve Irak'ın sunduğu fırsatlar anlatıldı. İGEME uzmanları 3 ülke hakkında detaylı bilgi verirken, Rusya Federasyonu Ülke Masası Sorumlusu Uzman Ayşe Oya Benli, Rusya'da tüketimin büyük bölümünün ithalatla karşılandığını, ayrıca ülkede neredeyse hiç KOBİ bulunmadığını belirtti

İTHALATA BAĞIMLI

Rusya hakkına geniş bilgi veren Ayşe Oya Benli, 141 milyon nüfusa sahip, Gayri Safi Yurt İçi Hasılası (GSYİH) 1,5 trilyon doları geçen, tüketimde ithalata bağımlı olan bu ülkenin Türk iş dünyası için önemli fırsatlar sunduğunu söyledi. Rusya'nın son 10 yılda en hızlı büyüyen ülkelerden biri olduğunu kaydeden Benli, "Sahip olduğu doğal kaynak rezervleri, kalabalık nüfusu, giderek genişleyen orta sınıf kitleleri, Rusya'yı önemli bir dış ticaret pazarı haline

getiriyor. Ancak lojistik ve bürokrasi gibi bazı sorunları da var" diye konuştu.

TÜKETİM EĞİLİMİ VAR

Sovyet dönemindeki ağır sanayi politikaları nedeniyle Rusya'da KOBİ'lerin yok denemek kadar az olduğunu vurgulayan Ayşe Oya Benli şöyle devam etti: "Tüketiciler tasarruf yerine tüketim eğilimi gösteriyor. Avrupa'dakilerden çok daha lüks alışveriş merkezleri var. Çağdaş apartman ve villalara büyük talep var. Bunun için büyük projeler yürütülüyor. Artan enerji ihtiyacı için yeni boru hatları ve enerji santralleri ihaleleri açılıyor. Ulaştırma altyapısı ve endüstriyel alanda çok sayıda proje ihale ediliyor."

UKRAYNA'NIN SUNDUKLARI

Dış Ticaret Müsteşarlığı Şube Müdürü Alper Toközlü ise toplantıda Ukrayna ile ilgili sunum yaptı. Coğrafi alan açısından Ukrayna'nın Av-



Rusya
Federasyonu
Ülke Masası
Sorumlusu
Uzman
Ayşe Oya Benli

rupa'nın 3'üncü büyük ülkesi olduğunu kaydeden Toközlü, "Ukrayna'nın nüfusu 46,5 milyon. Bunun yüzde 73'ü Ukraynalı, yüzde 22'si Rus. GSYİH 2009'da ülkede, kriz nedeniyle 2008'e göre yüzde 15 azalarak 116 milyar dolara düştü" dedi. Ülkede tahminen 500 Türk firması bulunduğunu ve bunların yatırımlarının 150 milyon doları bulunduğunu kaydeden Toközlü, Ukrayna'nın özellikle makine ve ulaşım araçları için iyi bir pazar olduğunu belirtti.

BİZİ ÇOK SEVİYORLAR

Toplantıda İGEME Asya Pasifik Dairesi Uzmanı Hasan Köse de yaptığı sunumda Irak hakkında katılımcılara bilgi verdi. Hasan Köse, Irak'ın avantajlı yönlerini ve sunduğu fırsatları şöyle sıraladı: "Coğrafi yakınlık, olumlu Türk ve Türk malı imajı, müteahhitlerimizin ülkede gösterdiği performans, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan ve bakanların bu ülkeye yaptığı ziyaretler ve karşılığında Irak'ın yöneticilerinin Türkiye'yle ilişkisi, her türlü ihtiyaç maddesinin ithalatla karşılanması, her türlü yatırıma ihtiyaç duyulması, petrol gelirlerinin artarak devamı, yüzde 5'lik düşük gümrük vergileri."



'Kongre'de Adana İstanbul'un rakibi

Kısa süre önce göreve başlayan Adana Hiltonsa Genel Müdürü Bülent Tarlan, İstanbul'un kongre turizminde yeni rakibinin Adana olabileceğini, bunun için potansiyeli olduğunu söyledi

Adana Hiltonsa'da geçtiğimiz aylarda görevi başlayan Genel Müdür Bülent Tarlan, düzenlediği basın toplantısında yeni sezonda otelde konuklarına sunacakları yenilikleri tanıttı. Toplantıda Tarlan'ın yanı sıra diğer yöneticiler de otelde yapılan tadilat, spor kulübünün yenilikleri ve restoranlardaki yeni hizmetler hakkında bilgi verildi. Genel Müdür Bülent Tarlan, toplantıdaki konuşmasında Adana'da turizm sektörünün yaşadığı gelişmeye Hilton olarak çok umutlu baktıklarını söyledi.

ORTADOĞU ÖNEMLİ

Bülent Tarlan, 2011'den itibaren daha hızlı gelişeceğine inandığı Adana turizminde Ortadoğu ülkelerinin öneminin altını çizdi. Tarlan, "Irak'ta durum sakine dönmeye başladı. Biz de İran ve Irak'tan turist getireceğiz. Suriye'yle vizelerin karşılıklı kaldırılması, havayollarının uçuş sayılarının artması, Cey-

han'daki sanayi yatırımları gibi gelişmeler Adana ve çevresinin önümüzdeki 4-5 yıl hızla kalkınacağını, bunun da Türkiye ortalamasından daha fazla olacağını gösteriyor" dedi.

OLANAĞIMIZ VAR

Yaptığı konuşmada Adana için kongre



turizmi potansiyele dikkat çeken Adana Hiltonsa Genel Müdürü Bülent Tarlan, kentin küçük ve orta ölçekli kongrelere talip olması gerektiğini vurguladı. Tarlan şöyle devam etti: "Çukurova Üniversitesi Kongre Merkezi'nin bunlar için uygun olacağını düşünüyorum. Adana kongreler için diğer imkanlara da sahip. Barcelona'da yılda 105 kongre yapılıyor. Bunun yüzde 10'u bile Adana'ya çekilse bile çok önemli. Adana mesafe yönünden İstanbul'a göre dezavantajlı görünse de, otel fiyatlarının uygunluğu buradaki farkı kapatır."

EHL-İ KEYF 45 TL

Hiltonsa Oteli yöneticileri ise otelde bu sezon uygulanacak yenilikler ve tadilat hakkında detaylı bilgi verdi. Otel yöneticileri binanın 6 katında tadilat uygulandığını, toplam 308 odadan 125'inin baştan aşağı yenilendiğini kaydetti. Yetkililerin verdikleri bilgiye göre, Hiltonsa'nın konukları Pazar günleri saat 06.30-14.30 arası Spice Market Restoran'da 28 TL'ye kahvaltı yapabilecek. Her Cuma akşamı düzenlenecek Ehl-i Keyf programının fiyatı ise tek kişi için 45 TL.

Genişleme alanına 3 YATIRIM birden

Tiryaki Agro Gıda, Hayat Kimya ve Yıldız Entegre Ağaç A.Ş.'nin kuracağı tesislerin sözleşmesi için Hiltonsa Oteli'nde imza töreni düzenlendi. Törende konuşan Mersin Valisi Hasan Basri Güzelöğlu, büyüyen ve her alanda gelişen Türkiye'nin ekonomik ve sosyal kalkınmasına katkı sağlayacak büyük yatırımların Mersin'de hızla devam ettiğini söyledi.

İSTİHDAM BİN 200

Törende, aynı zamanda MTOSB Müteşebbis Heyeti Başkanı olan Vali Hasan Basri Güzelöğlu, Tiryaki Agro Gıda, Hayat Kimya ve Yıldız Entegre Ağaç A.Ş. ile parsel tahsis sözleşmesi imzaladı. Törende firmalara, bölgedeki yatırımları nedeniyle takdir plaketi de verildi. Sözleşme imzalayan firmalar parsel tahsislerine göre, MTOSB genişleme alanında toplam 282 milyon dolarlık yatırım yapacak. Firmaların yarattığı toplam istihdam ise bin 200'ü bulacak. Önümüzdeki 2 yıl içinde tamamlanacak yatırımlarla birlikte kentin ihracatında büyük bir ivme kazanılması bekleniyor. Yeni yatırımların, yan sanayiye de geliştirmesi hedefleniyor.

BÜYÜK DEĞER KATIYOR

Vali Güzelöğlu konuşmasında, Mersin'in ekonomik, sosyal ve kültürel alandaki dinamikleriyle bölgesine, ülkesine ve yakın komşularla olan ilişkisine büyük değer kattığına vurgu yaptı. Güzelöğlu, "Türkiye'de dış ticaret anlamında, ithalat ve ihracatın gerçekleşmesine öncülük eden ilk serbest bölgenin kurulduğu Mersin, ticaretin ülke düzeyinde yaygınlaşmasına önderlik yapan bir kent" dedi.

KONUK VALİ DE VARDI

İmza törenine Vali Güzelöğlu'nun konuğu olarak Mersin'de bulunan Irak Maysan Valisi Muhammet Shyaa Sabbar Al Sudani ile Büyükşehir Başkan Vekili Erol Ertan, Tarsus Belediye Başkanı Burhanettin Kocamaz, MTOSB Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Tekli, Yönetim Kurulu üyeleri, Müteşebbis Heyet üyeleri, Bölge Müdürü Halil Yılmaz ve işadamları katıldı. Tören, düzenlenen kokteylin ardından son buldu.



Kişi başı bal tüketimi 1 kilogramı bulmuyor

Adana İli Arı Yetiştiricileri Birliği üyeleri, Adana'daki arı üretim sahasında bir araya geldi. Arı yetiştiricileri ve bal üreticilerinin sorunlarının tartışıldığı toplantıda konuşan Adana İli Arı Yetiştiricileri Birliği Başkanı Ahmet Turan Otlı, arının çevreye, balın insan sağlığına olan önemini vurguladı.

Kalp kaslarını besleyen, yorgunluğu gideren, karaciğer rahatsızlıklarına ve zehirlenmelere karşı iyi gelen balın kandaki demiri arttırdığını dile getiren Otlı, veremden bronşite, uykusuzluktan cilt bakımına kadar binbir derde deva olan balın ülkemizde yeterince tüketilmediğini kaydetti.

Bal üretimi gerçekleştiren arıların bulun-

dukları bahçe veya sahalarda üretilen tarım ürünlerine de fayda sağladıklarını ifade eden Otlı, arının üzerindeki tatlı sıvıyı temizlediği için çiçekleri zararlı böceklerden koruduğunu dile getirdi. Arı zehirinin ise kılcal damarı genişlettiğini, kanamayı azaltıp adaleyi ısıttığını belirten Otlı, zehirin hormon çoğalması sağladığına işaret etti.

Adana'da 2 bin ailenin arıcılık yaptığını, sektörün 30 bin kişiyi bünyesinde barındırdığını söyleyen Otlı, "Ülkemizde ve bölgemizde kişi başı bal tüketimi diğer ülke ve kentlere oranla yetersiz. Faydalarını saymakla bitiremediğimiz balın önemi artık herkesçe kavranmalı. Adana ve ilçelerinde birliğimize üye bin 500 arı tüm zorluklara

rağmen halkımıza bal üretiyor ancak ülkemizde kişi başı bal tüketimi yılda bir kilogramı bulmuyor. Avrupa ülkelerinde bu oran 3 kilogramın üzerinde seyrediyor" diye konuştu. Bal fiyatlarının tekelleşmeden dolayı arı yetiştiricileri ve bal üreticilerinin aleyhinde geliştiğini söyleyen Otlı, büyük bal firmalarını üreticiye karşı duyarlı olmaya çağırdı. Otlı, üreticinin elinden alınan bal fiyatı ile marketteki bal fiyatı arasında yüzde 100'e yakın bir fark oluştuğunu sözlerine ekledi.

Toplantıya Binboğa Bal Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Davut Ataş ve Genel Müdürü Mehmet Erdem, Adana İli Arı Yetiştiricileri Birliği Yönetim Kurulu üyelerinin yanı sıra 25 arı yetiştiricisi katıldı.



MAZLUM BORU



MAZLUM MANGTAY A.Ş.

Tel: +90 322 346 00 74 - Fax: +90 322 346 31 94
www.mazlumboru.com.tr - bilgi@mazlumboru.com.tr



Sizin için **en iyi** **en uygun** olandır

Bizim gözümüzde her firma ve proje, bir insan gibi kendine has ihtiyaçları ve çözümleri olan bir yapıdır. Uzman mühendislik ekibimiz de iyi bir aşçı gibi isteklerinize en uygun tarifi, projelerinize özel çözümleri üretiyor.

Yatırımlarınız için en iyi çözüm Hidromatik mühendisliğinin uzmanlık alanı.

**Hidromatik Hidrolik Pnömatik
Otomasyon San. ve Tic. Ltd. Şti**
Yeşiloba Mah. Arslandamı İş Merkezi
A-Blok No.4 Seyhan - Adana / Türkiye

Tel : +90 322 428 06 91
Faks : +90 322 428 26 32
www.hidromatik.com.tr
info@hidromatik.com.tr



hidromatik
Paylaşılan Uzmanlık