

Feydaş Makine LTD.'nin kapalı alanı 4.500 m² oldu

➤ 22'DE



Feydaş Makine
Mühendislik Ltd.Şti.
Genel Müdürü
GÖKHAN YOLDAŞ

Sera Dağıtım LTD. bölgede güçleniyor

➤ 8'DE



Sera Dağıtım Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı
SIDIKA UĞURLUGÜNGÖR

Aras Kargo Misis Acentesi'yle faaliyet alanını genişletti
➤ 18'DE

Elka Fuarçılık'ın fuarı, tarımda bir ilk olacak
➤ 10'DA

Çukurova PLASDER'in üye sayısı hızla artıyor
➤ 6'DA

Kadın çiftçilerle Anadolu büyüyor
➤ 11'DE

Akdeniz Hanedan Sofrası, ikinci şubasını devreye aldı
➤ 14'TE

Adana Arena Stadı'nda geri sayım
➤ 16'DA

Devlet listesine bu yıl Adana'dan 2 firma daha girdi
➤ 13'TE

Adana yeni bir traktör bayisi kazandı
➤ 20'DE



AD ÇELİK SILO
HUBUBAT DEPOLAMA
SİSTEMLERİ

"Liderlik Doğamızda Var"





"Çözüm Ortanız"

ÇUKUROVA

KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

destek@cukurovakargo.com.tr

Çukurova Kargo ile Türkiye'nin her noktasına ulaşım imkanı

ÇUKUROVA KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

Haydaroğlu Mh. 328 Sk. Yalçın İş Merkezi D Blok. No: 36/3 Yüreğir / ADANA

Doğu Sevkiyat 0.322 311 33 29 (pbx)

Batı Sevkiyat 0.322 435 79 03 - 0.322 435 93 06 - 0.322 431 45 95

www.cukurovakargo.com.tr

info@cukurovakargo.com.tr

**İstanbul-Adana
Adana-İstanbul
16 SAATTE
Express Servis**



Türkiye'nin En Büyük
Endüstriyel Yapı Marketi



altek





KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 6 SAYI: 32

TEMMUZ - AĞUSTOS 2015

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIÖĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Renk Ayrımı:

REPROPARK
+90 322 458 47 00

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.
Yaygın, süreli yayın.



Değerli okuyucular;

Sıcak bir yaz döneminin sonlarına yaklaşırken, zor şartlarda da olsa yeni sayımızı sizlere ulaştırmanın sevincini yaşıyoruz. Her anlamda, oldukça sıcak geçen iklim koşulları ve yine sıcak geçen siyasi belirsizliklerle birlikte, önemli oranda iş kaybı ve ekonomik gelişmeler bizleri umutsuz kılmakta, moralimizi bozmaktadır. Yaşanan bu süreç en başta siz değerli sanayicilerimizi kaygılandırmakta, yine önemli oranda işlerimizde bir durgunluk sürecini de kaçınılmaz hale sokmaktadır.

Bu belirsizliklerin bir an önce giderilmesi hususunda en başta siyasilerimizin kolektif bir kültürle ülkenin ekonomik çıkarları doğrultusunda bir araya gelerek çözüm bulma yönünde girişimlerde bulunması çok büyük önem arz etmektedir. Aksi halde yaşadığımız bu sürecin gerek üretim, gerek ihracat, gerekse istihdam açısından ağır bedelleri olacağı da kaçınılmaz bir gerçekliktir. Geçmişte de ülkemiz bu tür çalkantılı dönemlerden geçtiğinde, siyasiler çözüm üretmediği için büyük kayıplar yaşanmıştır. Bu nedenle, tüm olumsuzlukların ve belirsizliklerin bir an önce giderilmesi en büyük temennimizdir.

Kobigündem dergimizin bu sayısında ekonomik gelişmeleri açıklayan iş dünyası temsilcilerinin yanı sıra, birbirinden değerli sanayicilerimiz ve girişimcilerimizle birlikte olduk. Her birinin alanında başarılı çalışmalarını, üretimlerini, yatırım ve hizmetlerini sizlerle paylaşmaktayız. Özellikle plastik geri dönüşüm makineleri imalatı yapan Feydaş Makine Mühendislik LTD. Genel Müdürü Gökhan Yoldaş'la yaptığımız görüşmede, plastik geri dönüşüm makine imalat sektöründe önemli girişimlerde bulunduğunu gözlemledik. Başarılı çalışmalarıyla birlikte, ileri teknoloji makine yatırımları ve tesisi büyütme girişimleriyle de dikkat çekiyor. Bu girişim ve yatırımlarıyla sektörde uzun yıllara dayanan mazisiyle birlikte bölge ve ülke ekonomisine önemli katkılar sağlıyor. Firma Genel Müdürü Gökhan Yoldaş, aynı zamanda sektörle alakalı kurum ve kuruluşlarda da aktif görevlerde bulunarak, sektörde girişimleriyle birlikte özverili çalışmalar yürütüyor.

Yine alanında oldukça başarılı olan diğer bir işletmemiz olan Sera Dağıtım LTD., sektördeki başarılı hizmetleriyle birlikte büyüme gösteriyor. İşletme Sahibi Sıdika Uğurlugüngör ile yaptığımız görüşmede, bizlere faaliyet alanı ve işletmenin gelişim süreçlerini ana hatlarıyla anlattı. Ayrıca bölge iş dünyası derneklerinde de aktif çalışmalar yürüten Sıdika Uğurlugüngör, bu yönüyle de önemli girişimlerde bulunuyor. Özellikle kadınların ekonomideki yeri, konumu ve aktif durumuyla ilgili önemli projelerde görevler alarak katkı sağlıyor.

Bu tür firmalarımız, hiç kuşkusuz bölge ve ülke ekonomimizin ekonomik canlılığına katkı koyduğu gibi, aynı zamanda istihdamın artmasında da önemli bir etken oluyor. Umuyoruz ki bu olumsuz sürece rağmen, girişimcilerimiz yeni yatırımlar yapmaya, yeni şirketler kurup yeni tesisleri faaliyete geçirmeye devam ederler.

Biz de her yeni sayımızda olduğu gibi, bölgemizde iş dünyasıyla alakalı KOBİ'lerimizin yatırımlarını, başarılarını, üretim ve faaliyetlerini yerinde gözlemleyerek sizlere aktarmaya devam edeceğiz.

Bir sonraki sayımızda buluşmak umuduyla işlerinizde kolaylıklar dilerim.

Hayati Çetinkaya

Kobigündem Dergisi İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com





ASLANLAR®

ALÜMİNYUM PROFİL



- Standart Profiller
- Cephe Profilleri
- Yalıtımsız Sistem Profilleri
- Yalıtımlı Sistem Profilleri
- Güneş Kırıcı Profiller
- Cam Balkon Profilleri
- Küpeşte Profilleri
- Aksesuar Profilleri
- Klima Profilleri
- Panjur Profilleri
- Sineklik Profilleri



- Zemin ve Süpürgelik Profilleri
- Sigma Profilleri
- Muhtelif Profiller
- Duş Kabini Profilleri
- Enerji Profilleri
- Mobilya ve Ray Dolap Profilleri
- Perde Profilleri
- Soğutucu Profiller
- Denizlik Profilleri

Aslanlar Alüminyum 60.000 m² açık alan, 27.000m² kapalı alanda 1800, 1200, 1000 ve 900 tonluk Alüminyum Ekstrüzyon presleri üretim yapmaktadır. Aylık 450 ton kapasiteli elektrostatik toz boya tesisi ve aylık 500 ton kapasiteli eloksal tesisiyle, Türkiye geneli geniş bayi ağı ve yurtdışında 13 ülkeye ihracatla kaliteyi ve özgüveni ön planda tutarak hizmet vermektedir.



winas®
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

ASSOLAR
GLASS VACUUM TUBE



ASLANLARMETAL ALM. PVC. PLS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis - Adana / TÜRKİYE
Tel: +90 322 394 45 10 (3 Hat) Fax: +90 322 394 45 13 E-mail: aslanlarmetal@aslanlarmetal.com • www.aslanlarmetal.com



Çukurova PLASDER'in üye sayısı **hızla artıyor**

Adana Anemon Hotels'de düzenlenen kahvaltılı toplantıda bir araya gelen Çukurova Plastik Sanayicileri Derneği üye sayısını her geçen gün artırarak büyümesini sürdürüyor.

Selahattin Onatça başkanlığında kuruluşunu gerçekleştiren Çukurova PLASDER, bölgede plastik sektörde faaliyet yürüten firmaları bir araya getirerek önemli projelerle ticari sosyalleşmelerini hızla sürdürüyor. Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesinde plastik sektörde faaliyet yürüten KAVSAN Ltd. Şti. katkılarıyla düzenlenen kahvaltılı toplantıda sektöre yönelik pek çok konuda fikir alışverişinde bulunuldu. Yeni üyelerinde katılımıyla birlikte gerçekleşen toplantıda ayrıca ikili görüşmelere geçilerek ticari faaliyetlerde karşılıklı iş birlikleri görüşüldü. Plastik sektörde bölgede faaliyet yürüten sanayicilerin yanı sıra İstanbul merkezde faaliyet gösteren TSP plastik işleme teknolojileri firmasının da katılımıyla birlikte organize edilen toplantı çok verimli geçti.

ÜYE SAYISI ARTIYOR

Yapılan toplantıda Çukurova PLASDER, Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onatça, ise şu şekilde açıklamalarda bulundu: "Derneğimiz 2014 Eylül ayında kurucu üyelerimiz tarafından gerekli yasal izinler alınarak kuruldu. 2015 Şubat ayı içerisinde dernek binamızı teslim aldık. Bu kısa sürede kayıtlı üye sayımız yaklaşık 80 civarına ulaştı. Özellikle üyelerimiz arasında sektörde



Çukurova PLASDER Başkanı **SELAHATTİN ONATÇA**

başarılı firmaların bulunması bizleri gururlandırmaktadır. Bu çerçevede yürüteceğimiz çalışmalarla birlikte sektörümüze önemli katkılar sağlayacağımızı düşünmekteyiz. Üye sayımız her geçen gün artarak devam etmektedir. Yine üyelerimizle birlikte Çin'e yapmış olduğumuz ticari ve turistik gezimizle bir ilki gerçekleştirerek önemli deneyimler kazanmış olduk. Ayrıca Haziran ayı içerisinde gerçekleşen PAGDER ve PLASFED Genel kurullarına katılıp Yönetim Kurulu üyeliğine ben olmak üzere, Muhammet Yıldırım, asil üyeliğine ve M.Tahir Yalçın ise denetim yedek üyeliğine seçilmiştir. Tüm bu çalışmalarla birlikte bölgede ve Türkiye geneli sektörümüze olan katkılarımızı var gücümüzle sürdüreceğiz. Bu çerçevede dernek bünyemizde geliştireceğimiz projelerle sektörümüz hizmet vermeye devam edeceğiz. Bu özel günde bizleri yalnız bırakmayan çok değerli üyelerimize sonsuz teşekkürlerimi sunarım. Her yönüyle verimli geçen ve geleceksel hale dönüşen toplantılarımızı daha da geliştirerek devamını sağlayacağız."

DAHA DA GÜÇLENECEĞİZ

Çukurova PLASDER, Başkan Yardımcısı ve KAVSAN Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Kamışçı da yaptığı konuşmada: "Derneğimiz bünyesinde düzenlemiş olduğumuz kahvaltılı toplantıya teşvik eden tüm arkadaşlarıma teşekkür ediyorum. Oldukça verimli geçen toplantımız bizleri gururlandırdı. Yaptığımız ve yapacağımız bu ticari sosyalleşmelerle birlikte derneğimizi güçlü bir konuma ulaştırmayı amaçlıyoruz" diye konuştu.





YIL-KİM

Yıl-Kim Kimya Sanayi Ltd. Şti.

my boya

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

- ENDÜSTRİYEL BOYALAR
- EPOXY VE 2K AKRİLİK GURUBU
- SENTETİK VE VERNİK GURUBU
- TİNER GURUBU

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLERİ:

- SU BAZLI KOLLEKTÖR BOYASI
- 800 DERECEYE KADAR DAYANIKLI BOYA
- SOLVENTSİZ EPOXY BOYA

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Zafer Caddesi No: 5 Sarıçam/ADANA
Tel: +90 322 394 44 92 (pbx) Fax: +90 322 394 44 91

www.myboya.com.tr
www.yil-kim.com.tr
info@myboya.com.tr

my boya
bir YIL-KİM KİMYA kuruluşudur.



Sera Dağıtım Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı
SIDIKA UĞURLUGÜNGÖR

SERA DAĞITIM

bölgede güçleniyor



1994 yılından bu yana dağıtım hizmetleriyle gündeme gelen Sera Dağıtım, alanında başarılı çalışmalarıyla birlikte bölgede güçleniyor.

Adana Merkez işletmesi dahil, yakın dönem içerisinde de Mersin şubesini devreye sokan Sera Dağıtım, bölgede başarılı çalışmalar yürütüyor. Sektörde P1 belgeli tek firma konumunda olan Sera Dağıtım, uzun yıllara dayanan sektörde ki birikimiyle bölgede ki iş dünyası ve sivil toplum kuruluşları başta olmak üzere geniş bir yelpa-

zede dağıtım hizmetlerini gerçekleştiriyor. Sıdika Uğurlugüngör yönetiminde faaliyet gösteren firma, sıkça adından söz ettiriyor. Sektördeki başarılı hizmetlerinin yanı sıra, sivil toplum kuruluşlarında da aktif görevlerde bulunan Sıdika Uğurlugüngör, bölgede dikkat çekiyor.

MERSİN ŞUBESİNİ AÇTI

Teknolojik alt yapı ve bilgisayarlı takip sistemiyle birlikte dağıtım hizmetlerini verdiklerini ifade eden Sera Dağıtım Ltd.Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Sıdika Uğurlugüngör, sektördeki çalışmalarıyla ilgili şu şekilde açıklamalarda bulundu: "Öncelikle yaptığımız işi çok önemsiyoruz. Önemli bilgi taşımanın yanı sıra, aynı zamanda bir lojistik hizmeti vermekteyiz. Bölgede sürekli gelişen ve güçlenen bir konuma ulaşmış olduk. Burada da en önemli faktör müşterilerimizle olan diyaloglarımızı geliştirerek, hem bölgede hem de ulusal bazda dikkat çekmeyi başarabildik. Bu doğrultuda yürüttüğümüz faaliyetlerimizle dağıtım ağıımızı genişletmiş olduk. Adana Merkez işletmemizin yanı sıra Mersin şubemizin de açılışını yaptık."



DAĞITIM AĞI GÜÇLÜ KONUMDA

Başlıca dağıtım alanlarında, banka ve mağaza hesap bildirimleri, küçük promosyon ürünleri, kampanya duyuru broşürleri, faturalar, periyodik yayınlar, açılış, kutlama, sergi, konser vb davetiyelerinin dağıtımı, banka ve mağaza kredi kartları, yılbaşı eşantyonları ve gazeteler olmak üzere, geniş bir yelpazede de dağıtım yaptıklarını söyleyen Sıdika Uğurlugüngör, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Bölgede geniş bir yelpazede dağıtım yapıyoruz. Öncelikle işletmemize gelen her türlü gönderi kayıt altına alınır. Gerekli işlemlerden geçirildikten sonra en kısa sürede müşteriye ulaştırılması sağlanır. Bu çerçevede bünyemiz de oluşturduğumuz arabalı, motorize ve yaya kuryelerden oluşan ekibimizle birlikte dağıtım ağımızı güçlendirdik. Kurumlar başta olmak üzere üreten, işleten, yöneten şirketler ve tüketiciler arasında, taşıdığımız gönderilerle aslında tam bir lojistik hizmeti vermekteyiz."

STK'LARDA AKTİF GÖREV ALIYOR

Bölge ve ülke ekonomisinin gelişmesinde rol oynayan pek çok sivil toplum kuruluşlarında aktif görevler aldığını ifade eden Uğurlugüngör, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Bölgemizde ve Türkiye geneli faaliyetler yürüten önemli kuruluşlarda aktif görevler aldım. Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSİ-AD), Adana İş Kadınları Derneği (İŞKAD), Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği kadın girişimciler kurulu üyesi olarak aktif görevlerde bulundum. Bu doğrultuda çalışmalarımızı sürdürüyoruz. TÜRKONFED Kadın Komisyonu'nda Başkan Yardımcılığını yürütmekteyim. Özellikle ülkemizde kadının ekonomide, iş dünyasında, bürokraside ve çalışma hayatı gibi pek çok konuda raporların hazırlanmasında önemli gö-

revlerde bulundum. Buna yönelik hazırlanan rapora ciddi katkılar sunduğumu düşünmekteyim. Bu doğrultuda yürüttüğümüz çalışmalarla birlikte kadının iş dünyası başta olmak üzere tüm çalışma alanlarıyla ilgili gelişmesine katkılarımızı sunmaya devam edeceğiz."

SOSYAL PROJELERE DE KATKI VERİYOR

Sektördeki çalışmalarının yanı sıra, toplumsal duyarlılığıyla da ön plana çıkan Uğurlugüngör, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Sosyal projelerin, toplumsal duyarlılığın geliş-

mesinde önemli katkıları olacağına inanıyorum. Bizde özellikle bölgemizde buna yönelik geliştirilen projelere katkı vermeye gayret gösteriyoruz. Başta engelliler olmak üzere Şehit aileleri gibi dernek kuruluşlarına katkılarımız oldu. Yine yakın dönem içerisinde Adana'da gerçekleşen Doğayı Hayvanları Kuruma Derneği (DOHAYKO) tarafından organize edilen organizasyonda, sosyal sorumluluk bilincinde hareketle firmamız sponsorluk görevini üstlenmiş oldu. Bu ve benzeri sosyal sorumluluk isteyen projelerde yer alarak toplumsal duyarlılığımızda sürdürmeye gayret göstereceğiz."



Elka Fuarcılık'ın fuarı tarımda **bir ilk olacak**

Elka Fuarcılık, Adana ve Mersin'i kucaklayan Çukurova Tarım Fuarı'nda "Kapalı Sergi ve Uygulamalı Tarım Alanı" projesini hayata geçiriyor. Fuar, ÇUKOBİRLİK'te yapılacak



Türkiye'de tarım sektörüne yönelik çok sayıda fuar bulunmasına rağmen, bazı fuarların sektörün büyük ilgisini çektiği de gerçek. Bu yıl ilk kez, Adana – Mersin lokasyonunda düzenlenecek olan ve Elka Fuarcılık'ın gerçekleştireceği Çukurova Tarım Fuarı, bu fuarlar arasında yer almayı hak edecek bir organizasyon olarak göze çarpıyor. Türkiye'de daha önce "Kapalı Sergi ve Uygulamanın" bir arada bulunduğu tarım fuarı organizasyonu yapılmamıştı.

5 DUYUYA HİTAP EDECEK

Bu projeyi hayata geçirmeye hazırlanan ELKA Fuarcılık Genel Müdürü Bülent Yamaç, "Çukurova bölgesi tarım sektörünün her daim önde gelen, ülke ekonomisinde önemli payı olan bir bölgedir. İşte bu yüzden Çukurova Bölgesi tarım sektörünün kaçırılmayacak fırsatlar penceresidir. Çukurova Tarım Fuarı ile 5 duyuya hitap eden bir fuar düzenleyeceğiz" dedi.

80 DÖNÜM UYGULAMA TARLASI

Fuar için Çukobirlik Entegre Tesisleri'ni seçtiklerini kaydeden Yamaç, "22 bin metrekare kapalı alanımız var ve önünde de 80 dönüm uygulama tarlamız mevcut. Uygulama tarlasına çok değişik tarım ürünlerin ekimlerini gerçekleştiriyoruz. Fuarın ilk gününden son gününe kadar da pek çok tarım alet ve ekipmanlarını, mekanizasyonun çalışma şekillerini ve sistemini bu 80 dönüm



ELKA Fuarcılık
Genel Müdürü
BÜLENT YAMAÇ

alandan gelen ziyaretçilerimize göstereceğiz" şeklinde konuştu.

50 BİN ÇİFTÇİ KATILACAK

Çukurova Tarım Fuarı'na 250 firmanın ve özellikle Adana ve Mersin başta olmak üzere Türkiye'nin her bölgesinden 50 bin çiftçinin katılması, şu ana kadar görülmemiş bir organizasyon olması bekleniyor.

Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı ile Şekerbank'ın işbirliğiyle kadın çiftçilere girişimcilik eğitimi verilerek kırsaldan kente göçün azaltılması hedefleniyor.



Kadın çiftçilerle Anadolu büyüyor

Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın başlattığı ve Şekerbank desteği ile yürütülen "Tarımda Kadın Girişimciliğinin Güçlendirilmesi Programı" kapsamında 8 ilde 407 kadın çiftçiye girişimcilik eğitimi verildi. İŞKUR ve KOSGEB'in de katkıda bulunduğu program ile tarımda girişimci kadın sayısının artırılarak üretimin desteklenmesi ve kırsaldan kente göçün azaltılması hedefleniyor. Türkiye genelinde dereceye giren projeler, 15 Ekim Dünya Kadın Çiftçiler Günü'nde ödüllendirilecek. Program kapsamında, Kırklareli, Gaziantep, Zonguldak, Muğla, Malatya, Balıkesir, Çankırı ve Konya'da 407 kadın çiftçiye 10 gün süreyle 70 saat "Uygulamalı Girişimcilik" eğitimi verildi.

İŞVEREN KADINLAR ÇOĞALACAK

Söz konusu 8 ilin birincilerine ilişkin yapılacak yeni değerlendirme süreci sonunda finale kalacak projeler, 15 Ekim Dünya Kadın Çiftçiler Günü'nde ödüllendirilecek. "Tarımda Kadın Girişimciliğinin Güçlendirilmesi Programı", bugüne kadar tarımda kadın girişimciliği konusunda yürütülen en kapsamlı proje niteliği taşıyor. Özel sektör, kamu ve sivil toplum kuruluşlarını bir araya getiren program; tarımın değişik alanlarında faaliyet gösteren, yenilikçi, yaratıcı, kaynakları verimli ve sürdürülebilir kullanan, bulunduğu çevreye öncülük eden projelerin, kadın çiftçilerde yaratacağı farkındalık ile kırsalda işveren kadın sayısının artmasına sağlayacağı katkı açısından önem arz ediyor.

BÜYÜK ÖDÜL ŞEKERBANK'TAN

Üretimin sürdürülebilirliği için çiftçiler toprağını, köyünü bırakıp gitmesin diye başlattığı "Aile Çiftçiliği Bankacılığı" projesi kapsamında kadın çiftçilere özel programlara destek veren Şekerbank, proje desteğinin yanında tarımda girişimci kadınların projelerini hayata geçirmelerine de katkı sunuyor. Tarımda Kadın Girişimciliğinin Güçlendirilmesi Programı kapsamında, jürinin değerlen-

KADINLARIN ROLÜ ARTACAK

Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Eğitim Yayın ve Yayınlar Dairesi Başkanı Halil İbrahim Gül, programa ilişkin yaptığı değerlendirmede, "Kırsal alanda yürütülen eğitim ve yayım çalışmalarının, çiftçimizin bilinç düzeyinin yükseltilmesinin ve örgütlenmesinin tarımsal üretim üzerindeki etkisinin önemli olduğunu çok iyi biliyoruz. Bu bilinçle kırsal kesimde yaşayan kadınlara götürülen hizmetlerde eğitim ve yayıma, bilinçlendirmeye, kooperatifleşmeye, istihdam yaratmaya özel önem veriyoruz. Ülkemizde, hedeflere ulaşmada, ekonomiyi büyütmede, sektörel çeşitlendirmeyi oluşturmada, istihdamı artırmada ve yerel kaynakları daha etkin bir şekilde değerlendirmede, kadın girişimcilerin önemli bir rol oynayabileceğinin farkındayız." dedi.

YOL ARKADAŞLARIMIZ

Şekerbank Genel Müdürü Halit Yıldız ise bankanın kuruluş amacını yerine getirerek kırsal kalkınmaya destek olmak için başlattığı ve dünyada bir ilk olan "Aile Çiftçiliği Bankacılığı" kapsamında bu önemli projeye destek olduğunun altını çizerek, "Tarım bankacılığı Şekerbank'ın DNA'sında var. Kuruluş amacı tarımı desteklemek olan ve bugün faaliyet gösteren tek özel banka olarak, çiftçileri sadece müşterimiz olarak değil, çalışanlarımızın anne babası, hasadını bize emanet eden yol arkadaşı olarak görüyoruz. Sürdürülebilir tarıma destek kapsamında bugüne kadar birçok çalışmaya imza atan Bankamız, bu doğrultuda Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın bu yıl içerisinde düzenlediği Tarımda Kadın Girişimciliğinin Güçlendirilmesi Programı'nın da destekleyicisi oldu" diye konuştu.



dirmesi sonucu belirlenen 8 ilin birincileri, küçük birikimlerin ileride büyük yatırımlara kaynak olacağı düşüncesiyle Şekerbank tarafından altın hesap ile ödüllendirildi. 15 Ekim Dünya Kadın Çiftçiler Günü'nde İstanbul'da düzenlenecek final töreninde ise 8 ilin birincileri içinden jüri tarafından belirlenecek olan Türkiye birincisi proje, Şekerbank tarafından 30 bin TL ile ödüllendirilecek.



Uygulamalı mühendislik eğitimi alan işsiz kalmaz

Adana Sanayi Odası (ADASO) Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kıvanç, imalat sanayisinin nitelikli elemana geçmişte hiç olmadığı kadar çok fazla ihtiyaç duyduğunu belirterek, uygulamalı mühendislik eğitimi alan hiçbir öğrencinin işsiz kalmayacağını söyledi. Sanayinin yüksek katma değerli ürün üretmeyi hedeflediğini, bunun da ancak nitelikli elemanlarla gerçekleştirilebileceğini ifade eden Kıvanç, Çukurova Üniversitesi ile yapılan ve öğrencilerin son dönemlerini işletmelerde geçirmelerine imkan sağlayan yeni işbirliğine gidildiğini, uygulamalı mühendislik eğitimi uygulamasının ilk olarak tekstil sektöründe başlatıldığını bildirdi.

ÜNİVERSİTEYLE GÖRÜŞÜLÜYOR

Program kapsamında öğrenimin son dönemini işletmelerde geçiren öğrencilerin önemli bir kısmının yine aynı işletmeler tarafından istihdam edildiğini bildiren Kıvanç, Çukurova Üniversitesi ile görüşmelerin devam ettiğini, uygulamanın endüstri gibi diğer mühendislik alanlarında gerçekleştirileceğini vurguladı. Uygulama kapsamında öğrencilere haftanın 4 günü işletmede çalışma imkanı sağlandığını belirten Kıvanç, üniversite-sanayi işbirliğini geliştirmenin yanı sıra, işletmelerin nitelikli mühendis teminine katkı sağlarken, mezunların da tekstil işletmelerinde istihdamının kolaylaştırıldığını ifade etti.

GÜNLÜK ÜCRET ALIYORLAR

Bu yıl İŞKUR tarafından uygulamaya konulan proje çerçevesinde İşbaşı Eğitim Programı'ndan öğrencilerin de faydalanmaya başlandığını vurgulayan Kıvanç, işletmede çalıştıkları sürede öğrencilere

her gün için 36,5 lira ödenerek, öğrenci bütçesine önemli katkı sağladığını kaydetti. ADASO Başkanı Zeki Kıvanç, eğitim sürecinde işletmelerde önemli deneyim kazanan öğrencilerin işletmelerin arzu ettiği niteliklere kavuşmasıyla, ülkemizdeki nitelikli eleman sorununun büyük ölçüde çözümlenebileceğini söyledi. Kıvanç, nitelikli eleman olarak yetişmeleri ve gelecekte istihdam avantajı nedeniyle adayların üniversite tercihlerinde "Uygulamalı Mühendislik Eğitimi" uygulamasını değerlendirmesi gerektiğini sözlerine ekledi.



Adana Sanayi Odası Başkanı
ZEKİ KIVANÇ

Devlet listesine bu yıl Adana'dan 2 firma daha girdi

İstanbul Sanayi Odası tarafından açıklanan "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" arasında yer alan Adana sanayi firması sayısı 13'ten 15'e yükseldi.



Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu 2014 yılı Araştırması sonuçlarına göre, Adana sanayi firmaları Sasa Polyester 66., Temsa Global 126., Beyteks Tekstil 132., Marsa Yağ 169., Elita Gıda 224., Adana Çimento 228., Bossa 254., Amylum Nişasta 287., Indorama Ventures Adana Pet 319., Akyem 352., Karteks Tekstil 394., Güney Çelik Hasır 406., Özmaya 449., geçen yıl ikinci 500'de bulunan Gürsoy Yem 479. ve Oğuz Tekstil 484. sırada yer aldı.

SEVİNDİRİCİ AMA YETERSİZ

Adana Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Zeki Kıvanç, 500 büyük sanayi kuruluşu arasında yer alan Adana firması sayısının 15'e yükselmesinin, olumlu ve sevindirici bir gelişme olduğunu söyledi. Köklü ve güçlü sanayi geçmişine sahip Adana için firma sayısını yeterli görmediklerini belirten Kıvanç, 2014'ün sanayi firmaları açısından oldukça zorlu bir yıl olduğunu, siyasi çekişmelerin yanı sıra komşu coğrafyalarda yaşanan gelişmelerin firmaların



tedbirli bir şekilde hareket etmesini gerektirdiğini belirtti.

YENİ TEŞVİK UYGULANMALI

Kıvanç, şöyle konuştu: "Teşvik sisteminden kaynaklanan zorluklara rağmen Adana olarak bu zorlu dönemde belirsizlikleri etkin şekilde yönetmeyi başardık. Geçtiğimiz yıl ilk 500'de yer alan 13 firmamıza iki yeni firmamızı daha eklemeyi başararak Adana'lı firma sayısını toplamda 15'e çıkardık. Genel seçim sonrasında güçlü bir koalisyon ve istikrarlı bir hükümetin kurularak uzun süredir beklediğimiz yapısal önlemlerin uygulamaya konmasını, sanayi ve üretimi canlandıracak ilçeler ve sektörel bazda doğrudan maddi destekleri de içeren yeni bir teşvik sisteminin acil şekilde uygulamaya konmasını arzuluyoruz."

SIRA NO 2014 - 2013	SANAYİ KURULUŞLARI	ÜRETİMDEN SATIŞLAR
66 66	Sasa Polyester Sanayi A.Ş.	1.236.768.033
126 150	Temsa Global San.ve Tic. A.Ş.	720.088.045
132 128	Beyteks Tekstil San. ve Tic. A.Ş.	694.209.607
169 168	Marsa Yağ San. Ve Tic.A.Ş.	565.341.129
224 174	Elita Gıda San. ve Tic. A.Ş.	438.996.274
228 231	Adana Çimento Sanayii Türk A.Ş.	430.922.218
254 249	Bossa Ticaret ve Sanayi İşletmeleri T.A.Ş.	397.731.028
287 287	Amylum Nişasta San. ve Tic. A.Ş.	352.804.232
319 283	Indorama Ventures Adana Pet Sanayi A.Ş.	324.479.863
352 334	Akyem Adana Yem Yağ Biodizel Tarım ve San. Tic. A.Ş.	295.486.368
394 448	Karteks Tekstil San. ve Tic. A.Ş.	267.256.336
406 416	Güney Çelik Hasır ve Demir Mamulleri San. Tic. A.Ş.	259.836.308
449 447	Özmaya Sanayi A.Ş.	235.964.446
479 --	Gürsoy Yem Gıda ve Hayvancılık San. Tic. Ltd. Şti	223.455.584
484 --	Oğuz Tekstil San. Ve Tic. A.Ş.	220.808.400



Akdeniz Hanedan Sofrası ikinci şubesini devreye aldı

Akdeniz Hanedan Sofrası, ikinci şubesiyle birlikte sektöründe bir büyük adım daha attı.

Adana'da yaklaşık 5 yıldır Ferhat Kilerci yönetiminde faaliyet gösteren Akdeniz Hanedan Sofrası, yaptığı yatırımla ikinci şubesini devreye alarak müşterilerine hizmet sunmaya devam ediyor. Akdeniz Hanedan Sofrası, yaklaşık bir milyon lira tutarındaki yeni yatırımıyla Adana İller Bankası civarında devreye aldığı yeni işletmesiyle sektörde büyüme gösteriyor. Açık alan da dahil olmak üzere 750 metrekarelik bir alandan oluşan işletme kanala sıfır konumunda müşterilerine hizmet veriyor.

450 Kişi KAPASİTELİ

Akdeniz Hanedan Sofrası İşletme Sahibi Ferhat Kilerci, "Sektörde uzun yıllara dayanan bir tecrübeye sahibiz. 2015 Yılı başlarında ikinci şubemizi devreye aldık. Yaklaşık bir milyon maliyetli işletmemiz 750 metrekarelik bir alandan oluşmaktadır. İkinci şubemizi başta Adana iş dünyası olmak üzere, iş toplantıları ve organizasyonlarına yönelik düzenledik. Yine sendikalar, sivil toplum kuruluşları, vakıflar ve Adana iş dünyası olmak üzere toplu yemekler verebiliyoruz. Bu gibi toplu yemek organizasyonlarında salonu isteğe göre dizayn etme ve yemek menüsü belirleme gibi pek çok konuda talep ve isteğe göre yapılandırma





yapma şansına sahibiz. Ayrıca, 450 kişi kapasiteli yeni işletmemizde zengin menü seçenekleriyle faaliyet yürütüyoruz. Yine teknik tüm donanımlara sahip işletmemizde yaklaşık 500 kişiyi ağırlaya biliyoruz. Yine park problemi olmayan son derece nezih ve şık görsel tasarımıyla oluşan bir ortamda en kaliteli hizmeti sunmaya çalışıyoruz. Bu anlamda teknik tüm donanımlara sahip ve konusunda deneyimli yaklaşık 35 kişilik mutfak ve solon ekibimizle birlikte faaliyet yürütüyoruz" dedi.

MENÜSÜ ÇOK ZENGİN

Zengin menü çeşitleri ve Türk mutfağı damak tadıyla müşterilerine hizmet verdiklerini

ifade eden Ferhat Kilerci, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "İşletmemizde çok zengin ve damak tadına uygun menümüzle en kaliteli hizmeti vermeye özen gösteriyoruz. Menü çeşitlerimiz, tüm balık ve et çeşitleri, taş fırın yemek çeşitleri, zengin meze ve ara sıcak yiyecekleri, alkolü ve alkolsüz içecekler olmak üzere geniş bir menüyle faaliyet yürütüyoruz. Ana başlıklar altında belirtirsek special özel seçme yemekler, tüm ızgara ve kebab çeşitleri, Akdeniz zengin balık çeşitleri, ara sıcak çeşitleri, deniz mahsulleri meze çeşitleri, eytin yağlı mezeler, kahvaltı çeşitleri, taş fırın lahmacun ve pide çeşitleri ve tatlı çeşitlerimiz olmak üzere geniş bir yelpazede müşterilerimize hizmet veriyoruz."



Akdeniz Hanedan Sofrası İşletme Sahibi **FERHAT KİLERCİ**





Adana Arena Stadi'nda geri sayım

33 bin kişi kapasiteli Adana Arena Stadi, önümüzdeki yıl hizmete girecek. 6 katlı statta 10 asansör, 2 yürüyen merdiven, 104 turnike var



Adana Gençlik Hizmetleri ve Spor İl Müdürü **ABDULKADİR ATAŞBAK**

Adana Gençlik Hizmetleri ve Spor İl Müdürü Abdulkadir Ataşbak, Sarıçam İlçesi'nde 102 dönüm arazi üzerine geçen yıl inşaatına başlanan Adana Arena Stadi'nin önümüzdeki yılın sonunda hizmete gireceğini söyledi. Ataşbak, UEFA standartlarına uygun olarak son teknolojinin kullanıldığı 33 bin seyirci kapasiteli yeni stada giderek incelemelerde bulunarak Proje Müdürü Osman Belen'den bilgi aldı.

MİLLİ TAKIMLAR DA GELECEK

Fiziki olarak yüzde 25'i tamamlanan stadin faaliyete girmesiyle kentte amatör ve profesyonel kulüplerin yanı sıra milli takımların da kamp ve müsabaka için Adana'yı tercih edeceklerini belirten Ataşbak, konuşmasında şunlara yer verdi: "Adana'nın son yıllarda gelişen ilçesi Sarıçam'da inşaatı süren Adana Arena Stadi 2016 yılında faaliyete geçecek. İhale bedeli 106.950.000 TL olan UEFA standartlarında yeni stadin hizmete girmesiyle kentimizin 50 yıllık tesis sorunu giderilmiş olacak. 6 katlı yeni stat bünyesinde sosyal donatıların yanı sıra 10 asansör, 2 yürüyen merdiven, 104 turnike, çağdaş basın ve VIP ile farklı branşlar için 31 spor salonu bulunuyor. Yüklenici firma ortalama 250 işçi ile vardiyalı bir şekilde 24 saat çalışıyorlar. Bu sayı zaman zaman 400-500'lere çıkıyor. Şimdiye kadar yüzde 25'e varan fiziki gerçekleşme oldu. Kaba inşaat betonarme bölümü azaldı. İnce işlere başlanacak. Mimari olarak engellilere yönelik yapılan stat etrafında 431'i kapalı, toplam bin 444 araçlık otopark bulunuyor. Stat hizmete girince uluslararası etkinliklere ev sa-

hipliği yapacağız."

31 SPOR SALONU BİZİ RAHATLATACAK

Sporcu ve sporseverlerin farklı ihtiyaçlarını gidermek için değişik yerlere orantılı dağıtılan 15 büfe ile bir ana kafeterya, restoran, takım ve hakemlerin soyunma odaları, 9 engelli, 34 erkek, 34 kadın tuvaleti, kadın ve erkekler için ayrı mescit, sporcu ve hakemler için 2 adet rahatlama havuzu ve masaj odaları bulunduğunu ifade eden Ataşbak, "Yaklaşık 46 branşta faaliyet gösteriyoruz. Tribünlerin altında bulunan 31 spor salonu bizleri çok rahatlatacak. Spor kulüplerine daha çok antrenman olanağı sunacağız. Gerek duyulursa okul ve kulüp maçlarının bir bölümünü burada yapmayı hedefliyoruz. Böylece yığılmaların önüne geçeceğiz" dedi. Yeni Arena Stadi'nin kent merkezine uzaklığının 14 kilometre olduğunu ortalama hızla 20 dakikada gidileceğini belirten Ataşbak, stadin tren garına 10, otobüs terminaline 20, Şakirpaşa Havalimanı'na 14, M1 Tepe Alışveriş Merkezi 17, 5 Ocak Fatih Terim Stadi 10, Turgut Özal Bulvarı'na uzaklığının 14 kilometre olduğunu kaydetti.

GÜNÜNDE TESLİM EDİLECEK

Proje Müdürü Osman Belen ise stadin gününde teslim edilmesi için büyük çaba gösterdiklerini, 2016 yılının sonlarına doğru yer teslimi yapacaklarını, elips şeklinde üzerinin büyük oranının kapalı olan stadin, aşırı rüzgâr, yağmur ve güneşten etkilenmeyeceğini, Türkiye'de gerçekleştirilen ve her alanda son teknolojinin kullanıldığı örnek stat olacağını sözlerine ekledi.





SERA DAĞITIM

BAZILARI DAĞITIR...
SERA DAĞITIM
YERİNE **ULAŞTIRIR...**

HIZLI

KALİTELİ

GÜVENİLİR

ZAMANINDA TESLİMAT

www.seradagitim.com

seradagitim@seradagitim.com

Reşatbey Mah. 5 Ocak Caddesi Türk Amerikan Derneği
Karşısı Karayalı Apt. Zemin Kat No: 17 Seyhan / ADANA
TELEFON: 0.322 458 55 56 (Pbx) FAKS: 0.322 458 00 29

MERSİN ŞUBE

Palmiye Mah. 1207 Sk. No: 41 D: 1 Yenişehir / MERSİN
TELEFON: 0.324 328 65 58 FAKS: 0.324 328 65 59

Aras Kargo Misis Acentesi'yle AOSB'de yoğunlaştı

Yaklaşık 35 yıldan bu yana kargo ve taşımacılık sektöründe faaliyet yürüten Aras Kargo, Misis acentesi ile Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesinde faaliyet alanını genişletti.

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesinde 15 yıldan bu yana Aras Kargo irtibat bürosu olarak faaliyetlerine başlayan firma, 2012 yılında Aras Kargo Misis acentesi olarak Kenan Yıldırım, yönetiminde faaliyetlerinde yoğunlaşıyor. Aras Kargo Misis acentesi sahibi Kenan Yıldırım, yönetiminde yeniden yapılanmasını tamamlayarak müşteri odaklı çalışmalarına ağırlık ver-

iyor. Teknik alt yapısı ve bünyesinde çalıştığı konusunda deneyimli ekibiyle birlikte bölgede ki sanayicilere hizmet vermenin sevincini yaşıyor.

UZUN BİR GEÇMİŞİ VAR

Gerekli alt yapı ve teknik tüm donanımlara sahip bulunduklarını ve uzun yıllara dayanan iş tecrübesiyle Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesinde sanayicilere kargo ve taşımacılıkta hizmet verdiklerini söyleyen Aras Kargo Misis Acentesi İşletme Sahibi Kenan Yıldırım, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Aras Kargo, bünyesinde 25 yıldan bu yana çeşitli kademelerinde ve yöneticilik birimlerinde görev yaptım. 2012 yılından bu yana da Aras Kargo Misis Acentesi işletme sahibi olarak görev yapmaktayım. Uzun yıllara dayanan iş deneyimimiz ve firmamızın temel kuralı olan iş disiplini içerisinde faaliyetlerimizde yoğunlaştık. Amacımız alanında kurumsallaşan, markalaşan ve sektörde her geçen gün büyüyen firmamızı daha ileri noktalara ulaşmasını sağlamaktır. Bizde Misis acentesi olarak, firmamızın kurumsal kimliğini göz önünde bulundurarak en doğru şekilde hizmetlerimizi sürdürmeye çalışıyoruz."

ALT YAPISI GÜÇLÜ

Sektörde Türkiye geneli 826 yerleşik şubesi, 450 mobil alan, 21 transfer merkezi ve 19 bölge müdürlüğü ile hizmet verdiklerini ifade eden Kenan Yıldırım, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Türkiye geneli sürekli güçlenen alt yapımız ile günlük 6 milyon müşteri-



Aras Kargo
Misis Acentesi
İşletme Sahibi
KENAN YILDIRIM





lerimize çözüm ortaklığı yaparak hizmet veriyoruz. Bizde Adana Organize Sanayi Bölgesinde Misis Acente olarak bu hizmetin bir parçası olarak faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Aras Kargo Misis Acentesiyle bölgedeki sanayicilerimizin kargo ve taşımacılıkta ki çözümlerine ortak olmak için bünyemizde ki ekibimizle birlikte çaba gösteriyoruz. Bu çerçevede yürüttüğümüz çalışmalarla teknolojik alt yapımız ve ekibimizle en kaliteli ve hızlı hizmeti sunmaya çalışıyoruz."

GÜNAYDIN KARGOYLA FALİYET ALANINI GENİŞLETTİ

Başta yurtiçi kargo, yurt dışı kargo, standart kargo, hediye ve randevulu kargo, geri dönüşlü kargo, gün içi kargo, tahsilatlı kargo, uçak kargo ve günaydın kargo olmak üzere, geniş bir yelpazede müşterilerine hizmet verdiklerini söyleyen Kenan Yıldırım, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Kargo ve taşımacılıkta firmamızın uzun yıllara dayanan teknik alt yapısı ve tecrübeleriyle geniş bir yelpazede müşterilerimize hizmet vermekteyiz. Buda bizi sektörde bir adım öne çıkardığı gibi, müşterilerimizle olan çözüm ortaklığımız daha da güçlendirmektedir. Firmamızın sektörde sürekli kendini yenileyen bir anlayışla çalışmalarını yürütmesi, kurumsallaşması bizleri avantajlı kılmaktadır. Bu doğrultuda faaliyetlerinde oluşturduğu günaydın kargo seçeneği ile müşterilerimize zaman konusunda önemli avantajlar sağlamaktadır."





Kubota Motor's açıldı

Adana'da traktör galerisi Kubota Motor's açıldı. Kubota Motor'un işletmecileri Diren Köymen, Tahir Togalan ve Dinçer Köymen, tarım sektörüne hizmet etmenin gururunu yaşayacaklarını vurguladı.



ADSİAD Başkanı **SÜLEYMAN SÖNMEZ**



Kubota Motor's Türkiye Temsilcisi **NAKOTO**

Adana'da traktör galerisi Kubota Motor's açıldı. Karataş yolundaki traktör galerisinin açılış törenine Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSİAD) Başkanı Süleyman Sönmez, Kubota Motor's Türkiye Temsilcisi Nakoto, Günaydın Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Halil Günaydın, Sönmezler Tarım Yönetim Kurulu Üyesi Süleyman Sönmezler, iş insanları, tarım sektörü temsilcileri ve çok sayıda davetli katıldı. Köymen Motor bünyesinde açılan Kubota Motor'un işletmecileri Diren Köymen, Tahir Togalan ve Dinçer Köymen, tarım sektörüne hizmet etmenin gururunu yaşayacaklarını vurguladı.

TARIMIN VARSA SANAYİ GELİŞİR

Açılış kurdelasının kesilmesinin ardından söz alan ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez, tarımın olduğu yerde sanayinin geliştiğini söy-

ledi. Sönmez, "Adana bir tarım memleketi, üretimin başkentidir. Tarımın olduğu yerde sanayinin geliştiğini her zaman üstüne basarak söylüyoruz. Fakat son yıllarda bölgemizde hem yatırımın azaldığı hem de tarımdaki verimin düştüğünü görüyoruz. Ama bunun gelişimi için tarım sektörüne yönelik bir çalışma olması açısından Japon Traktör Bölge Bayisi olarak yatırım yapan Köymen Motor's sahiplerine teşekkür ediyorum. İnşallah hayırlı, bereketli kazançlar elde ederler" dedi.

ADANA ÖNEMLİ BİR KENT

Daha sonra söz alan Kubota Motor's Türkiye temsilcisi Nakoto ise "Adana çok güzel ve çok önemli bir tarım şehridir. Adana bölgesine yatırım yapan Kubota Motor's sahiplerini tebrik ediyorum" dedi. Açılış töreni verilen kokteylin ardından sona erdi.



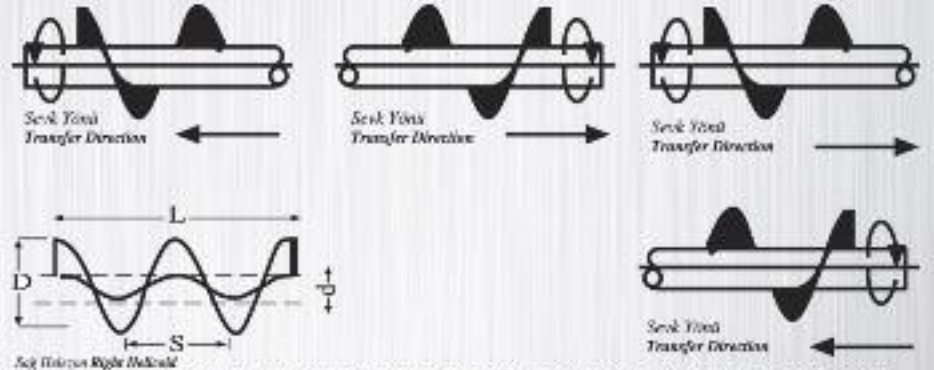


ÇELİK HELEZON

celik.helezon@hotmail.com
www.celikhelezon.com



D	S	d	D	S	d
Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	Heliks mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	76
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.320	10.320	13.730	15.690
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.340	9.400	12.900	17.160	19.610
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460	24.520

DEVİRLER RPM	Çap/DIAMETER	250x250	270x270	300x300	330x330	360x360	380x380	400x400
80 Rpm	→	1.290	2.250	4.350	5.790	7.320	10.320	13.730
100 Rpm	→	1.610	3.150	5.400	7.340	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	→	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.460

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



Feydaş Makine LTD.'nin kapalı alanı 4.500 m² oldu

Plastik geri dönüşüm sektöründe makine imalatı yapan Feydaş Makine, yeni yatırımlarla birlikte kapalı alanını 4 bin 500 metre-kareye çıkararak, sektördeki gücünü bir kez daha artırdı.



Adana Mehmet Başpınar Orta Ölçekli Sanayi Sitesi'nde yatırımlarını aralıksız sürdüren Feydaş Makine Mühendislik Ltd.Şti., sektördeki başarısının gururunu yaşıyor. Feydaş, geri dönüşüm makine imalatı sanayinde uzun yıllara dayanan birikimiyle sektörde yatırımlarıyla dikkat çekiyor. Genel Müdür Gökhan Yoldaş yönetiminde faaliyetlerini yürüten firma, yatırımlarıyla birlikte yeniden yapılanma sürecini tamamlayarak, hem makine parkurunda hem de Ar-Ge biriminde önemli aşamalar kaydediyor. Yatırımlarının aralıksız bir şekilde devam edeceği bilgisini de veren Gökhan Yoldaş, sektörde firmalarını güçlü bir konuma ulaştırmayı hedeflediklerini belirtti.

YATIRIM MALİYETİ YÜKSEK

1986 yılından bu yana plastik sektöründe geri dönüşüm makineleri imalatı yaptıklarını ifade eden Feydaş Makine Mühendislik Ltd.Şti. Genel Müdürü Gökhan Yoldaş açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Sektörde yaklaşık 30 yılla yakın bir deneyim ile çalışmalarımızı sür-

dürüyoruz. Babadan oğula, yani ikinci kuşağa geçen bir geçmişimiz var. Bu çerçevede sektörde sürdürdüğümüz çalışmalarımızı yatırımlara dönüştürerek firmamızın gelişimini en üst seviyelere çıkardık. Yatırımlarımızın büyük bir kısmını kendi öz kaynaklarımızla gerçekleştirdik. Bunun yanı sıra Çukurova Kalkınma Ajansı destekli yatırımlarımızla birlikte önemli projelerimizi de devreye aldık. Yine yakın dönem içerisinde başlattığımız idari binamızın iç ve dış altyapısı, çevre düzenlenmesi gibi pek çok aşamayı da tamamlamış olduk."

ÜRETİM KAPASİTESİ ARTTI

Sürekli artan bir iş hacmine sahip olduklarını özellikle belirten Gökhan Yoldaş, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Artan iş hacmimize orantılı olarak yatırımlarımızı sürdürdük. Türkiye geneli ve yurt dışı pazarlarda dahil olmak üzere, yukarı doğru çıkan bir müşteri portföyüne sahip olmaktayız. O nedenle üretim hatlarımızda önemli makine yatırımlarımızı tamamladık. Mevcut makine parkurumuzun yanı sıra ileri teknoloji CNC tezgahlarını ve Universal torna





tezgahlarını devreye aldık. Bununla birlikte kapalı alanımızı 4 bin metrekareye çıkararak üretim kapasitemizde yüzde 25 civarında bir artış sağladık. Ayrıca 4 metre yatay honlama tezgahımızla da imalatını yapmış olduğumuz ürünlerin bakım, onarım işlemlerini de kendi bünyemizde yapabilir bir düzeye ulaştırdık. Bu çerçevede artan üretim portfeyimizle birlikte yedek parça stoklama ve servis ağımızı da en üst seviyelere taşıdık. Müşteri odaklı çalışmalarımızla birlikte plastik geri dönüşüm sektöründe gelen tüm talepleri karşılayarak müşteri memnuniyetini de maksimum düzeye getirdik."

AR-GE'YE ÖNEM VERİYOR

Günümüz koşullarına uygun düşük enerji tüketimi ve yüksek verimli makine imalatı yapmayı esas aldıklarını belirten Gökhan Yoldaş, şöyle devam etti: "İmalat sanayiinde en önemli birimlerin başında Ar-Ge birimi gelir. O nedenle Ar-Ge birimimize çok büyük önem



Feydaş Makine
Mühendislik Ltd. Şti.
Genel Müdürü
GÖKHAN YOLDAŞ

vermekteyiz. Mühendis ve teknik kadrodan oluşan Ar-Ge birimize yeni personel alımlarını gerçekleştirdik. Yine kaliteyi esas alan bir anlayışla personel eğitimlerine hız kazandırarak üretim programımızı güçlendirdik. Sektörde sürekli gelişen teknolojiyle birlikte düşük enerji tüketimi ve en yüksek verime sahip olan makine imalatlarımızla yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda ki müşteri portföyümüzü artırarak yolumuza devam edeceğiz" dedi.

ÜRETİM PROGRAMI

Feydaş Makine Mühendislik Ltd.Şti., Hdpe-Ldpe film makineleri, Hdpe, Ldp, pp, granül makineleri, kafadan kesme garnül makineleri, aglomer makineleri, plastik kırma makineleri, plastik sıkma makineleri, Hdpe kafadan kesme granül makineleri, plastik boru makinesi, burgu mil kovan ve enjeksiyon ocak imalatı, pet yıkama ünitesi ve geri dönüşüm tesisiyle geniş bir yelpazede üretim gerçekleştiriyor.





Rotaryenlerde **devir teslim** heyecanı

Adana Beş Ocak Rotary Kulübü'nde Başkan Doğanay Kürkçü görevini Funda Sökün'e devretti



Adını Adana'nın kurtuluş tarihinden alan Adana Beş Ocak Rotary Kulübü'nde devir teslim töreni yapıldı. Başkan Doğanay Kürkçü görevini Funda Sökün'e devretti. Adana Beş Ocak Rotary Kulübü geçtiğimiz dönemde 7 hizmet alanında 7 adet bölge üstün hizmet ödülü alırken 5'inci yılını da geride bırakmış oldu. Seyhan Otel'i'nde yapılan Beşocak Rotary Kulübü Başkanlığı devir teslim törenine Gelecek Dönem Guvernörü Canan Ersöz, 2014-2015 Dönem Eğitim ve Hizmet Projelerinden Sorumlu Guv. Yrd. Mehmet Erel, 2014-2015 Dönem 2'nci Grup Rotary Kulüplerinden sorumlu Guv. Yrd. Ahmet Söğütü, 2014-2015 Dönem Toplum Hizmetleri Komite Başkanı Funda Cerit ve Adana'da faaliyet gösteren diğer kulüp Başkanları ve Beş Ocak Rotary Kulübü üyeleri katıldı.

BAŞKANLIK BİR MACERA GİBİYDİ
Tören öncesi mevcut başkan Doğanay

Kürkçü davetlileri tek tek karşıladı. Adana'nın diğer kulüpleriyle hizmet yarışında Beş Ocak Rotary Kulübü olarak geri kalmadıklarını ve 7 hizmet alanında 7 üstün hizmet ödülü alarak 'yıldız' almayı hak ettiklerini vurgulayan Kürkçü "Bu yıl benim açımdan başkanlık kolyesini gururla taşıdığım bir dönem oldu. Her toplantı öncesi toplantıya hazırlanırken ve sonrasında toplantıyı bültenle özetlerken haftalar hızlıca akıverdi. Bu yıl zenginliğime zenginlik kattım. Arkadaşlık hazinesi buldum bu başkanlık sürecinde. Kulübümde kuruluşundan beri birlikte olduğum çok can dostum vardı üzerine bir o kadar daha dost eklendi ve burada bulunmayan diğer şehirlerden. Başkanlık bir macera gibiydi. Yarın ne olacağını bilemiyorsunuz. Motorsikletin üzerinde son hızla giderken hem düşmemeye çalışıp hem de maryo gibi bonus toplamak hiç kolay değildi. İşte burada yakıtınız kulüp üyeleriniz. Emniyet kemeriniz eş başkanlarınız oluyor. Yönetim kurulunuz trafik kurallarını hatırlatan levhalarınız. Bölge görevlileri ise size rehberlik eden haritanız oldu" şeklinde konuştu.

BAŞKANLIK KOLYESİ VERİLDİ

Yapılan hediye töreninin ardından Başkanlık devir-teslimi yapıldı. Başkanlık kolyesi törenle Gelecek Dönem Guvernörü Canan Ersöz tarafından Doğanay Kürkçü'den alınıp yeni başkan Funda Sökün'e verildi. Beş Ocak Rotary Kulübü'nün yeni başkanı Funda Sökün ise yaptığı konuşmada "Geçmiş dönemlerde görev alan tüm başkan ve üyelere teşekkür ediyorum. Daha önce yapılanları dahada yukarılara taşımak için yönetimimiz ve üyelerimizle birlikte çalışacağız. Yeni yönetim kurulumuzla devraldığımız bayrağı 'Hizmetleriniz dünyaya armağan olsun' sloganıyla taşıyıp, insani hizmet projelerine öncelik vereceğiz. Beş Ocak Rotary Kulübü olarak yeni dönemde, insan odaklı projelerimizi hayata geçirecek olmanın heyecanını şimdiden yaşıyoruz" dedi.



**GÜNEYDE
GÜVENCENİZ**

Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



**UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ**

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

www.guvenpanjur.net



Türkiye'nin çelik ihracatı, yılın 7 ayında 6,1 milyar dolar olarak gerçekleşti. Ocak-Temmuz dönemi çelik ihracatında en fazla artış Suriye ve Umman'da gerçekleşti

Çelikte 7 aylık ihracat 6,1 milyar dolar

Ocak ayından itibaren gerek miktar gerekse değer bazında düşüşlerin yaşandığı ve özellikle Mayıs ayında dip seviyeyi gören çelik ihracatı, son iki ayda miktar bazında yakaladığı yüzde 11'lik artış ile moral buldu. Çelik İhracatçıları Birliği verilerine göre; Türk çelik sektörü yılın yedi aylık dönemini değerinde 6,1 milyar dolar, miktarda ise 9,5 milyon ton ihracat ile tamamladı. Ocak-Temmuz döneminde en fazla dikkat çeken ülkeler, miktar bazında yüzde 173 yükselişin gerçekleştiği Suriye ile artış oranının yüzde 147'yi bulduğu Umman oldu.

DEĞER VE MİKTARDA DÜŞÜŞ VAR

Çelik İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 2015 yılı Ocak-Temmuz dönemi ihracat verilerine göre; Türkiye'nin çelik ihracatı geçen yılın aynı dönemine kıyasla değer bazında yüzde 23,6 düşüş ile 6,1 milyar dolar olurken, miktar bazında ise yüzde 10,3 azalış ile 9,5 milyon ton olarak gerçekleşti. Çelik sektörü-

nün direkt ihracatına diğer birliklerin faaliyet alanına giren demir çelik ürünleri de eklendiğinde Türkiye'nin 2015 yılı yedi aydaki toplam çelik ihracatı değer bazında 7,3 milyar dolara, miktar bazında ise 10 milyon tona ulaştı.

ORTADOĞU ÜST SIRALARDA

Yedi aylık dönemde bölgeler bazında; miktarda 3,6 milyon ton ile Ortadoğu liderliği üstlenirken, bu bölgeyi 1,6 milyon tonla AB ülkeleri ve 1,1 milyon tonla Kuzey Afrika ülkeleri izledi. Ocak-Temmuz dönemi çelik ihracatında en yüksek artışın gözlendiği ülkeler ise Suriye ve Umman oldu. Söz konusu dönemde Suriye'ye miktar bazında yüzde 173 artış ile 139 bin ton; Umman'a miktar bazında yüzde 147 artış ile 121 bin ton ihracat yapıldı. Çelik İhracatçıları Birliği'nin verilerine göre; 2015 yılı Temmuz ayında çelik ihracatı geçen yılın aynı ayına göre değer bazında yüzde 22,8'lik düşüş ile 805 milyon dolar, miktar bazında ise

yüzde 4,1 düşüş ile 1,3 milyon tona ulaştı.

2015 HEDEFİ REVİZE EDİLDİ

Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Namık Ekinci, çelik sektörünün yedi aylık ihracat verileri ile ilgili yaptığı değerlendirmede; "Sektör olarak yedi aylık dönemi değerinde 6,1 milyar dolar, miktarda ise 9,5 milyon ton ihracat ile geride bıraktık. Önemli pazarlarımız arasında yer alan Ortadoğu'da yaşanan gelişmeler, Kuzey Afrika pazarındaki kayıpların halen telafi edilememiş olması gibi birçok olumsuzluk çelik ihracatını olumsuz etkiliyor. Son iki ayda miktar bazında yakaladığımız toplam yüzde 11'lik artışla moral bulmamıza rağmen yılsonunda belirlediğimiz hedefe ulaşmak şuan için mümkün görünmüyor. Türk çelik sektörü olarak 2015 yılı hedefimizi 16,5 milyon ton olarak revize ettik. Bu sadece Türk çelik sektörüne özel bir durum değil. Dünya genelinde belirsizliklerin artması, çelik üretimi ve ihracatında düşüşlere neden oluyor" dedi.

Kimya ihracatında en büyük pazarımız yeniden Mısır

Temmuz ayında kimya sektörü, ihracatta otomotiv ve hazır giyimden sonra üçüncü oldu. En çok ihracat yapılan ülke ise Mısır.

Kimya sektörü, Temmuz ayında 1 milyar 326 milyon dolar ile otomotiv ve hazır giyim sektörlerinin ardından üçüncü sırada yer aldı. Geride bıraktığımız ayda sektörün en fazla ihracat yaptığı ülke yüzde 91 artış ve 115 milyon dolarla Mısır oldu. Almanya, Irak, Ürdün, Amerika Birleşik Devletleri, İtalya, Yunanistan, İran, Suudi Arabistan ve Romanya ise ihracat yapılan diğer önemli ülkeler olarak sıralanıyor.

BAZI ÜLKELERDE AZALMA VAR

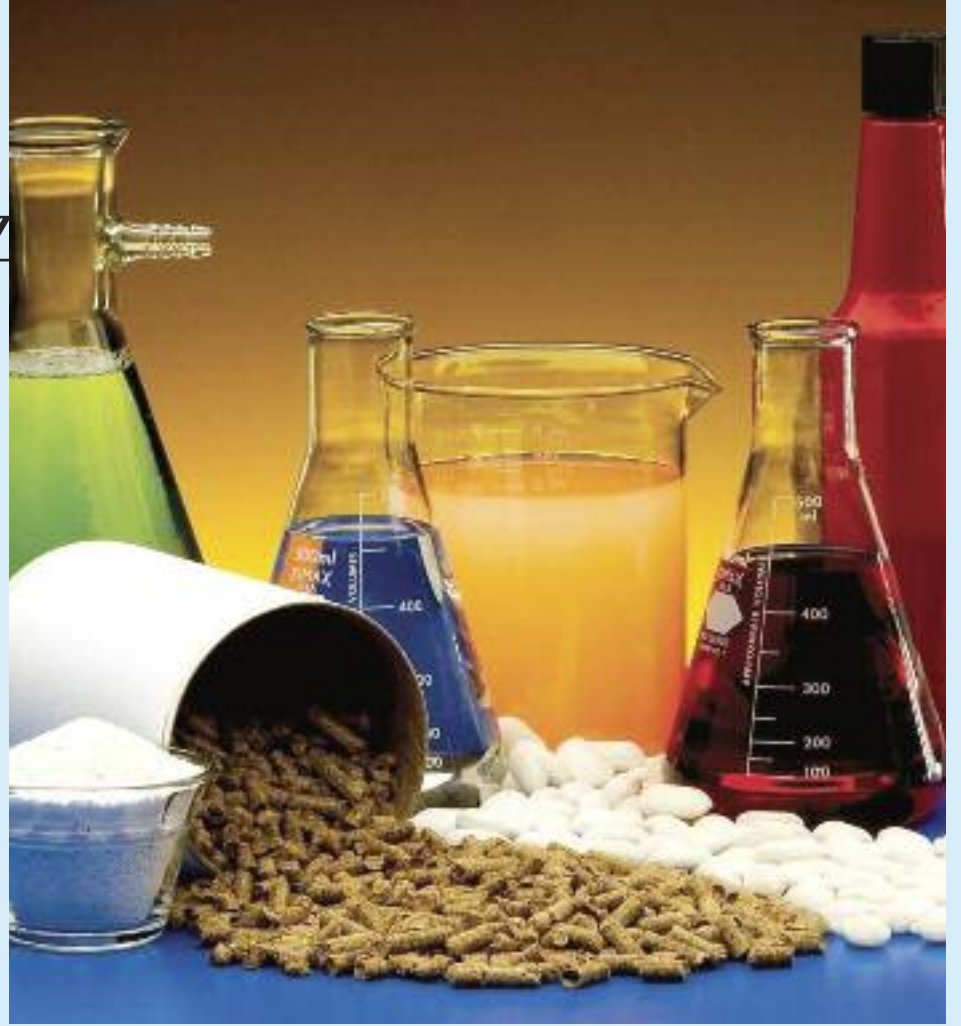
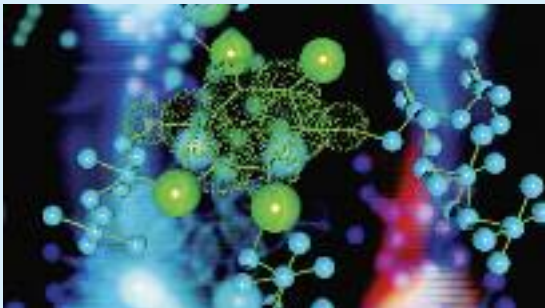
Ocak - Temmuz döneminde ihracat 9 milyar 313 milyon dolara ulaşırken, yılın yedi aylık döneminde en fazla ihracat Mısır, Irak, Birleşik Arap Emirlikleri'ne gerçekleştirildi. Bu ülkeleri Almanya, İtalya, Suudi Arabistan, İspanya, İran, Malta ve Azerbaycan-Nahcivan takip etti. Öne çıkan ülke ise yüzde 107 artışla Suudi Arabistan oldu. Bu dönemde Almanya, İtalya, İngiltere, Fransa gibi ülkelerin ihracatında azalmalar yaşanırken, AB ülkeleri kimya ihracatından yüzde 33 pay aldı.

EYLÜL'DE TOPARLANIR

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamülleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, otomotiv ve hazır giyim dâhil olmak üzere tüm sektörlerde ihracat düşüşünün devam ettiğini ifade ederek, şunları söyledi: "Euro-Dolar paritesinde yaşanan kayıpların yanı sıra komşu ülkelerle olan ticari yapımızın oluşmasında da politik süreçler oldukça etkili. Ancak tüm bu olumsuz gelişmelere rağmen kilogram ve Euro bazlı değerler ihracatın daha iyi olduğunu gösteriyor. Eylül ayı ile birlikte değer bazlı olarak da ihracatta bir toparlanma bekliyoruz."

İRAN'DA GÜZEL FIRSATLAR VAR

Son dönemin önemli gelişmelerinden İran'a uygulanan ambargonun kalkması konusuna da değinen Akyüz, "İran, Türkiye'ye çok iyi bir partner olabilir. Kimya sektöründe katma değeri en yüksek ihracat yaptığımız ülke İran. Kilogram başına 3,42 dolar ihracatımız var. Bir numaralı pazarımız Mısır'a ise 0,68 dolardan ihracat gerçekleştiriyor. Bu yönüyle oldukça önemli. İran ile ilişkilerimizin geliştirilmesi için çalışmalarımızın hızlandırılması gerekli." dedi.



İKMİB
Yönetim Kurulu
Başkanı
MURAT AKYÜZ



‘Masa başı’ hastalıkları, projeyle **tanıtılacak**

Fonksiyon Manuel Terapi ve Fizyoterapi Kliniği, masa başında çalışanları yaşadığı sağlık sorunları konusunda bilinçlendirme ve farkındalık için bir sosyal sorumluluk projesi başlattı.

Günümüzde, özellikle endüstriyel toplumlarda aktif olmayan çalışma şekli, ergonomik olmayan çalışma koşulları ve stresin yarattığı aşırı yüklenme kişilerin fiziksel, psikolojik ve sosyal sağlıklarının bozulmasına neden olmaktadır. İş yaşamının getirdiği bu olumsuz sonuçlara karşı farkındalık yaratmak isteyen Fonksiyon Manuel Terapi ve Fizyoterapi Kliniği örnek bir sosyal sorumluluk projesine imza atıyor.

yatı, ruhsal durum, yaşam stili ve yaş postürü üzerine etki eder ve bozukluklara yol açar. Bu bozukluklar ise bazı hastalıklara sebep olarak iş gücü verimliliğini azaltmaktadır. O halde korunma mekanizması olarak etkili yöntem yanlış postürün engellenmesi, özellikle masa başı çalışanlarda düzgünlük egzersizleri ve germe egzersizlerinin düzenli bir şekilde uygulanmasıdır” diyor.

BUNLARA DİKKAT EDİN

Elif Özkaleli Vardar'ın, iş ile ilgili kas-iskelet problemlerinden korunmak için verdi tavsiyeler şunlar:

- Başınızı ve gövdenizi gün içinde dik tutmaya çalışın
- Belinizin normal eğriliklerini otururken ve ayakta dururken sağlamaya çalışın, gün içinde karın kaslarınızı kasarak bel stabilizasyonunuzu sağlamaya çalışın.
- Öne eğilirken belden değil kalçanızdan eğilin.
- Bel destekli sandalyeler kullanın.
- Hızlı hareketlerden kaçının, özellikle hızlıca baş çevirme hareketi yapmayın.
- Uzun süre aynı pozisyonda kalmayın.
- İş arasında periyodik aralıklar verin.
- Yatarken kalın yastıklar kullanmayın. Sırt üstü ya da yan yatışı tercih edin.
- Kişiye özel olarak belirlenen egzersizleri her 2-3 saatte bir 3'er 4'er tane yapın.

KURUMLARA EĞİTİM VERİLİYOR

Uzun süreli statik çalışma pozisyonları ve ergonomik olmayan çalışma şartları sebebi ile kişilerde meydana gelen rahatsızlıklara dikkat çekmek için kurumlara eğitim veren Fonksiyon Manuel Terapi ve Fizyoterapi Kliniği'nin kurucusu uzman fizyoterapist Elif Özkaleli Vardar ; vücut farkındalığı, düzgün postürün ne olduğu (duruş), nasıl sağlanacağı ve korunacağı konusunda neler yapılabileceğini, yaşam kalitesini sağlamak ve devam ettirmek adına çalışanlara gün içinde nasıl hareket etmeleri gerektiğini ve masa başı egzersizleri uygulamalı olarak göstererek önemli önerilerde bulunuyor.

DÜZENLİ EGZERSİZ YAPILMALI

İş ile ilişkili sağlık problemlerinden korunmak için öneriler veren Vardar: “İş ha-



Uzman
Fizyoterapist
**ELİF
ÖZKALELİ
VARDAR**



BTA, ISO ilk 500'e girdi

BTA Havalimanları Yiyecek ve İçecek Hiz. A.Ş., İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) ilk 500 listesinde, 374'üncü sırada yer aldı. BTA geçen yıl ikinci 500 listesindeydi.



İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafından her yıl açıklanan Türkiye'nin en büyük sanayi kuruluşlarının yer aldığı ISO 500 listesinin 2014 yılı raporunda BTA Havalimanları Yiyecek ve İçecek Hiz. A.Ş. 374. sırada yer aldı. 2013 yılında ISO ikinci 500 listesinde 132. sırada yer alan BTA, bir yıl içerisinde istikrarlı büyümesini sürdürerek 258 sıra birden yükseldi. BTA, ISO ilk 500 raporundaki sırasıyla başarısını da tes-cillemiş oldu.

ÇİZGİMİZ DEVAM EDECEK

ISO ilk 500'ün açıklanmasına ilişkin değerlendirmeye yapan BTA İcra Kurulu Başkanı Sadettin Cesur "BTA olarak, ISO ilk 500 listesine 374. sıradan girmek bizim için gurur verici bir başarı. Bu liste, yiyecek-içecek sektöründe doğru bir büyüme stratejisi izlediğimizi gösteriyor" dedi. Önümüzdeki süreçte de aynı başarılı çizgide devam edeceklerini belirten Cesur "Kalitemizden ve lezzetlerimizden ödün vermeden çok daha fazla noktada olmaya ve çok daha fazla kişiyi BTA lezzetleri ile tanıştırmaya devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

BUTİK ÜRETİM YAPIYOR

Bugün, dünyada 14 havalimanında ve İDO'nun feribot, deniz otobüsü ve iskelelerinde yiyecek-içecek hizmeti veren BTA, son olarak UNIQ İstanbul'da bir lezzet durağı olan Foods in the Woods'u yarattı. Aynı zamanda havalı-

BTA
İcra Kurulu
Başkanı
**SADETTİN
CESUR**

manı otel işletmeciliği de yapan BTA, Cakes&Bakes ile endüstriyel ölçekte butik üretim yapıyor. Ayrıca bütüncül lojistik ve tedarik çözümleri sunan Gıda 360 ile ev dışı tüketim sektöründe iddialı bir oyuncu olarak yer alıyor. Yurtdışı yatırımlarına da ağırlık veren BTA, son olarak Tunus'un başkentindeki Kartaca Havalimanı'nda yiyecek- içecek hizmeti vermeye başladı. Türkiye ile birlikte 7 ülkede faaliyet gösteren BTA önümüzdeki yıllarda büyümesini istikrarlı kılacak yatırımlar yapmayı sürdürecektir.





Türkiye elektrik-elektronikte bölgesel yatırım üssü oldu

Elektrik-Elektronik sektörünün 2014 yılındaki 12,3 milyar dolarlık ihracatının 2,3 milyar dolarını, sektörün ilk 200 ihracatçısı arasında yer alan yabancı sermayeli şirketler gerçekleştirdi.



TET Yönetim Kurulu Başkanı
FATİH KEMAL EBIÇLIOĞLU

Elektrik-elektronik sektörü yabancı yatırımcıların Türkiye'deki gözde sektörleri arasında yer alıyor. Ortadoğu, Afrika, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri yanı sıra Asya'ya açılan ihracat kapısı olarak konumlanan Türkiye yatırımları, önümüzdeki yıllarda da artarak devam edecek. Elektrik Elektronik ve Hizmet İhracatçıları Birliği (TET) Yönetim Kurulu, geçtiğimiz günlerde ülkemizde yatırım yapan yabancı sermayeli firmaları ile bir araya gelerek bir toplantı gerçekleştirdi. Toplantıda öne çıkan mesaj ise firmaların Türkiye pazarına duyduğu güvenin devam ettiği, ihracat pazarları için Türkiye'nin önemli bir merkez olduğu ve yatırımların süreceği yönündeydi.

İHRACATTA PAYLARI YÜZDE 19

Elektrik-elektronik sektörünün 2014 yılındaki 12,3 milyar dolarlık ihracatının 2,3 milyar dolarını, sektörün ilk 200 ihracatçısı arasında yer alan yabancı sermayeli şirketler gerçekleştirdi. Sektörün toplam ihracatındaki payları ise yüzde 19 olarak gerçekleşti. Bu yılın Ocak-Mayıs dönemindeki 4,2 milyar dolar seviyesindeki elektrik-elektronik ihracatındaki payları yüzde 21'e ulaşırken, aynı dönemdeki ihracatları ise 895 milyon dolar oldu. Ülkemizde üretim yapan yabancı sermayeli şirketlerin ihracat pazarları arasında Ortadoğu başı çekiyor. Rusya Federasyonu ve Türkiye Cumhuriyetleri, Afrika ve Asya ülkeleri diğer ihracat yapılan bölgeler arasında.

9 YABANCI DEVLER LİSTESİNDE

Uluslararası markaların Türkiye'deki temsilcileri; üretim, ihracat ve istihdam yaratma güçleri ile ekonomiye büyük katkılar sağlıyor. İstanbul Sanayi Odası'nın açıkladığı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi

Kuruluşu listesindeki elektrik-elektronik sektöründe faaliyet gösteren 9 yabancı sermayeli firmanın 2014 yılındaki net üretimden satışları 9 milyar 236 milyon TL seviyesinde. Türkiye'nin En Değerli Markaları arasında da isimlerini görmek mümkün.

PAZARA GÜVEN SÜRÜYOR

TET Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu ve Yönetim Kurulu Üyelerinin, elektrik-elektronik sektörünün ihracatında ilk 20'de sıralanan yabancı sermayeli şirketlerin yöneticileri ile bir araya geldiği toplantıda; ülkemizdeki mevcut yatırımları, dış ticaret açığı veren alt sektörlerde yeni yatırım olanakları ve önümüzdeki döneme ilişkin büyüme hedefleri görüşüldü. Beyaz eşya, elektrik üretim ve dağıtım ekipmanları ile kablo sektörlerinden ihracatçı firmalar; Türkiye pazarına duydukları güvenin devam ettiği, ihracat pazarları için yeni yatırımların geleceği mesajını verdiler.

TÜRKİYE'Yİ TERCİH EDİYORLAR

Elektrik Elektronik ve Hizmet İhracatçıları Birliği (TET) Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu, önemli sayıda yabancı sermayeli yatırımcının Türkiye'yi üretim üssü olarak tercih ettiğini ve bu şirketlerin Türkiye ihracatına önemli katkılar sağladığını ifade etti. Global şirketlerin sektörlerine ilgisinin devam ettiğini belirten Ebiçlioğlu, "Dış ticaret açığı verdiğimiz alt sektörlerde yeni yatırımcıların ülkemize davet edilmesi ve burada üretim yapmalarının sağlanması ithalatın azaltılması yanı sıra ihracat yoluyla dış ticaret dengesine büyük katkılar sağlayacaktır. Yerli ve yabancı sermaye şirketler, sektörümüzde birlikte önemli bir ihracat gerçekleştiriyorlar" diye konuştu.

200'LÜK
GRANÜL
MAKİNESİ

YENİ

ÜRETİM HATLARI



YENİ

PARÇALAYICI
SHREDDER



GRANÜL MAKİNESİ
DRAGON



AGLOMER MAKİNESİ
VOLCANO



KIRMA MAKİNESİ
PUMA



PE-PP YATAY SIKMA MAKİNESİ
JAGUAR 800



YIKAMA HAVUZU
SHARK



ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- ✓ HOPE-LDPE FİLM MAKİNELERİ
- ✓ KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNELERİ
- ✓ AGLOMER MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK KIRMA MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK SIKMA MAKİNELERİ
- ✓ HDPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK BORU MAKİNESİ
- ✓ SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNELERİ
- ✓ BURGU MİL KOVAN MAKİNESİ
- ✓ PET YIKAMA ÜNİTESİ
- ✓ GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ

Tel: +90 (322) 428 01 45 - 428 01 55 Fax: +90 (322) 429 64 92

Adres: Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi 46249 Sokak No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com | feydas@feydasmakina.com



PAGDER üyesi **13 firma** **İSO 500**'de yer aldı



İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesine Plastik Sanayicileri Derneği (PAGDER) üyesi 13 firma girdi



PAGDER Yönetim Kurulu Başkanı **REHA GÜR**

PAGDER'e (Plastik Sanayicileri Derneği) üye 13 firma, İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafından her yıl yayınlanan Türkiye'nin en büyük sanayi kuruluşlarının sıralandığı "İSO 500" (Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu) listesine girdi. 2014 yılı verileriyle, üretimden satışlar miktarına göre oluşan listede, PETKİM 3.6 milyar TL ile PAGDER üyesi plastik firmaları arasında birinci, Türkiye sıralamasında ise 16. sırada yer aldı.

SEKTÖRÜN ÖNEMİNİ GÖSTERİYOR

İSO 500 listesini değerlendiren PAGDER Yönetim Kurulu Başkanı Reha Gür, "Türkiye'nin İlk 500 Büyük Sanayi Kuruluşu'nun 2014 yılı sıralaması, her yıl olduğu gibi yine ülkemizin lokomotif sektörlerinden plastik sektörünün önemini, sektörümüz ürünlerini üretimlerinde ana girdilerden biri olarak kullanan değerli sanayi kuruluşlarının listedeki yerleriyle perçinler bir görüntü ortaya çıkarmıştır" dedi.

HER ALANDA ÜRÜN VAR

Zirvede yer alan tüm sektörlerde ara malı sağlayan plastik sektörünün sürdür-

rülebilir rekabete ve ihracatın artmasına önemli katkılar sağladığına dikkat çeken Gür, "Otomotivden beyaz eşyaya, havacılık-uzay sanayisinden tekstile, elektrik-elektronikten gıdaya kadar her alanda plastik mamuller var" diyerek, bunun da kendileri için ayrı bir gurur kaynağı olduğunu; plastiğin doğasından gelen verimli ve yenilikçi ürünlerle ülke ekonomisine ve ara malı sundukları tüm sektörlerde destek olmaya devam edeceklerini ifade etti.

DAHA FAZLA DA OLABİLİR

Listede isimleri bulunan plastik sektörünün güçlü temsilcileri olan değerli PAGDER üyelerini sektör adına tebrik ettiklerini ve başarılarının devamını dilediklerini aktaran Reha Gür, plastik sanayisinden İSO 500 listesine giren firma sayısının daha yüksek olduğu yıllar bulunduğunu hatırlatarak, "Plastik sektörümüz, Avrupa'nın ikinci, dünyanın ise yedinci büyük üretim kapasitesine sahip. Önümüzdeki engeller kaldırılır, ülkemiz sanayileşmeye daha fazla odaklanırsa çok sayıda firmamız çok rahat bir şekilde bu listeye girebilir" dedi.

İnovatif fikirlere 150 bin lira ödöl

Kimya Ar-Ge Proje Pazarı, beşinci yılında da girişimcileri-sanayicilerle buluşturma misyonunu üstleniyor. Bu yıl 5 farklı kategoride ürüne dönüştürülebilir projelere toplam 150 bin TL ödöl verilecek.



Plastik, kozmetik, boya, ilaç ve eczacılık ürünleri, medikal gibi katma değeri yüksek ürün grupları ile 18 milyar dolarlık ihracatı gerçekleştiren kimya sektörü, Ar-Ge ve inovasyon yatırımları ile ihracatını katlayacak. Sektördeki yeni fikirler ve projeleri destekleyen Kimya Ar-Ge Proje Pazarı, beşinci yılında da girişimcileri-sanayicilerle buluşturma misyonunu üstleniyor. Bu yıl 5 farklı kategoride ürüne dönüştürülebilir projelere toplam 150 bin TL ödöl verilecek. Projesi ne ve kendine güvenen tüm girişimcilere açık olan etkinliğe, başvurular başladı.

İŞBİRLİĞİNİ ARTIRMAK İÇİN

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) koordinasyonunda, İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) ve Akdeniz Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (AKMİB) işbirliği ile düzenlenen, "Kimyevi Maddeler ve Mamulleri Sektörü'nde 5. Ar-Ge Proje Pazarı"; kimya ihracatında katma değerin artırılması, inovasyon kültürünün yaygınlaştırılması ve üniversite-sanayi işbirliğinin gelişmesine katkı sağlamayı hedefliyor.

BİRİNCİYE 15 BİN LİRA

Başvuran proje sayısının her geçen yıl arttığı Kimya Ar-Ge Proje Pazarı'na, bu yıl da ilginin yüksek olması bekleniyor. Kimya ve malzeme sektörünün yüksek katma değerli üretim yapabilmesi, ihracatın sürdürülebilir kılınması ve dünya pazarlarında rekabet avantajı sağlayacak ortamın oluşması sektörün öncelikleri arasında yer alıyor. 5. Kimya Ar-Ge Proje Pazarı'na ilaç ve Eczacılık Ürünleri, Boyalar ve Yapıştırıcılar, Plastik ve Kauçuk, Kozmetik, Sabun ve Temizlik Ürünleri ve Temel Kimyasallar olmak üzere 5 farklı kategoride başvurular alınacak. Her bir kategoride; birinciye 15 bin TL, ikinciye 10 bin TL ve üçüncüye 5 bin TL olmak üzere toplamda 150 bin TL ödöl verilecek.

BAŞVURULAR SÜRÜYOR

Kimya sektörüne değer katacak yeni bir projesi olan ve hayata geçirmek için destek bekleyen tüm girişimcilere açık olan 5. Kimya Ar-Ge Proje Pazarı'na başvurular, 16 Ekim 2015 tarihine kadar devam edecek. Etkinlik ile ilgili bilgi almak ve başvuru detaylarını öğrenmek isteyenler www.kimyaaargeprojepazari.com sitesini ziyaret edebilir.





Türkiye İMSAD'dan Afrika'ya ihracatı artırma hamlesi

Türkiye İMSAD Başkanı Fethi Hinginar, "Kara Kıta'ya kadar koşuyoruz. Hedefimiz, bir yandan katma değerli ürün hacmimizi artırmak, öte yandan 'üretim ve ihracat odaklı' büyümeyi sürdürmektir" dedi.



Türkiye
İMSAD
Başkanı
**FETHİ
HINGINAR**

Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği (Türkiye İMSAD), daralan ihracat pazarlarını aşmak ve yeni pazarlar kazanmak amacıyla Turcamhall işbirliğinde 9 kişilik bir heyetle Orta/Batı Afrika'nın önemli ülkelerinden Kamerun'a gitti. Türkiye İMSAD'ın "Afrika Buluşmaları" adıyla düzenlediği gezinin bu yıl ikinci adresi Kenya olacak. Kamerun gezisine, Türkiye İMSAD üyesi firmaları temsilen; Turhan Özkan (Çuhadaroglu), Cem Yamaner (Eczacıbaşı), Erhan Kamber (Hekim Yapı), Demir Ahmet Demirtaş (İzocam), Tuna Saylan (Tepe Betopan), Erhan Özsoy (Trakya Cam), Bahadır Çuhacıoğlu (Kale Seramik) ile Selim Uras (Fibrobeton) ve Ahmet Volkan Kaya (Türk Demirdöküm) katıldılar.

AVRUPA'YA İHRACAT YAPIYORLAR

İhracatta yaşanan daralmayı aşmak için Afrika ülkelerine yöneldiklerini belirten Türkiye İMSAD Başkanı Fethi Hinginar, Kamerun'un inşaat malzemelerinde Türkiye için potansiyel bir pazar olduğunu belirtti. Hinginar, "Kara Kıta'ya kadar koşuyoruz. Hedefimiz, bir yandan katma değerli ürün hacmimizi artırmak, öte yandan 'üretim ve ihracat odaklı' büyümeyi sürdürmektir" dedi. Hinginar, sözlerine şöyle devam etti: "Kamerun'un, batıda Nijerya'ya, doğu ve güneyde ise Orta Afrika pazarlarına kolay erişilebilir bir konumda olması, bu ülkenin bölgedeki önemini artırmaktadır. Kamerunlu girişimciler, aynı zamanda komşu Kongo Cumhuriyeti, Gabon ve Ekvator Ginesi'nde de ciddi bir ekonomik güç olarak varlık gösteriyorlar. Bugün Kamerun'un toplam ticaretinin yaklaşık yüzde 60'ı Avrupa

Birliği ülkelerine gerçekleştirilmektedir."

SÜRENİN KISALMASI İSTENDİ

Türkiye İMSAD heyeti, Kamerun'un başkenti Yaounde'da Turcamhall Fuar ve Ticaret Merkezi'nde düzenlenen foruma katıldı. Türkiye İMSAD Dış Ticaret Komitesi Başkanı Ahmet Demirtaş, forumda yaptığı konuşmada, inşaat malzemeleri sektörünün 2014 yılında 21,2 milyar dolar ihracat gerçekleştirerek, Türkiye'nin ihracat lideri sektörlerinden biri olduğunu söyledi. Demirtaş, dünya ihracat sıralamasında da Türkiye'nin ilk sıralarda yer alarak uluslararası piyasalarda kalitesini ve kapasitesi kanıtladığını belirtti. Heyet için Türk Büyükelçiliği tarafından verilen yemeğe ise Kamerun Bayındırlık, Ticaret, Ekonomi, Yatırımlar ve Kamu İhale Bakanları olmak üzere 5 bakan katıldı. Türk ürünlerinin Kamerun'a 60 gün civarında olan sevkiyat süresinin çok uzun olduğunu ve iki ülke arasında ticaret hacminin büyüyebilmesi için bu sürenin kısaltılması gerektiğini belirten Kamerun Bayındırlık Bakanı Patrice Amba Salla, Türkiye'den Kamerun'a ancak direkt seferlerin başlatılması durumunda sevkiyat süresinin kısılacağını söyledi.

ÖNEMLİ ÜLKELERDEN BİRİ

Kamerun, Orta Afrika Ekonomik ve Parasal Birliği'nin (CEMAC) önemli ülkelerinden biri olarak öne çıkıyor. CEMAC'a üye ülkeler arasında; Kamerun, Kongo, Gabon, Ekvator Ginesi, Orta Afrika Cumhuriyeti ve Çad yer alıyor. Bu ülkeler arasında Gümrük Birliği bulunuyor ve tek bir para birimi olarak Orta Afrika Frankı (FCFA) kullanılıyor.



GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - YS



Fabrika :

Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**
Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26
Fax : 0322 394 34 92
Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17
Web : www.gursupvcboru.com
e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com
info@gur-su.com.tr





PAGEV
Yönetim
Kurulu Başkanı
YAVUZ EROĞLU

Türk plastik sektörü Çin'le ortaklık kuruyor

Dünyanın en büyük plastik üreticisi Çin'i ziyaret eden PAGEV, Çinli plastik ve petrokimya endüstrileri ile ikili anlaşmalara imza attı. DEİK tarafından düzenlenen Türkiye-Çin İş Forumu'nda bölgesel yatırımlarda ortaklık yapma kararı alınırken; Türk plastik sektörünün Çin'e olan ihracatının artırılması konusunda da önemli görüşmeler gerçekleştirildi.

ERDOĞAN DA KATILDI

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Çin ve Endonezya gezisi sırasında DEİK tarafından düzenlenen Türkiye-Çin İş Forumu'na katılan PAGEV, Çinli plastik ve petrokimya endüstrileri ile ikili anlaşmalara imza attı. Dünyanın en büyük plastik mamul işleme kapasitesine sahip Çin, sahip olduğu potansiyele rağmen dış ticaret açığı veriyor. 72 milyon ton kapasitesi ile dünyadaki en büyük plastik işleyicisi olan Çin'de plastik mamul işleme sektörü 35 milyar dolar fazlalık verirken, petrokimya sektörü 43 milyar dolar açık veriyor.

VERİMLİ GEÇTİ

Türk plastik sektöründe de benzer bir tablo görülüyor. Sektör, 8,3 milyon ton işleme kapasite

siyle dünyada 7. AB'de ise 2. sırada yer alıyor. Türk plastik işleme sanayi 2 milyar dolara yakın dış ticaret fazlası verirken, Türk petrokimya sektörü dış ticaret açığı oluşturuyor. Çin ve Türkiye'nin plastik mamul konusundaki karşılıklı ticaretinde ise Çin'in 550 milyon dolar kadar ihracat fazlalığı söz konusu. PAGEV Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Eroğlu, dünyanın en büyük plastik üreticisi Çin ile gerçekleştirilen iş forumunun Türk plastik sektörü adına oldukça verimli geçtiğini belirtti.

YATIRIMLAR ARTACAK

Eroğlu, "PAGEV olarak Türkiye-Çin İş Forumu'nda Türk plastik sektörü adına önemli anlaşmalara imza attık. Cari açığın kapatılması ve karşılıklı yatırımların artırılması yönünde çalışmalar yaptık. Türk plastik üreticilerinin Çin'e olan ihracatlarını artırması, Çinli ve Türk plastik firmalarının bölgesel yatırımlarda ortaklık yapmaları konusunda karşılıklı çalışılması konusunda mutabakata vardık. Türk plastik endüstrisinin Çin'e en büyük ihracat kalemi olan plastik inşaat malzemeleri konusunda çalışmaların artırılması da görüştüğümüz konular arasındaydı" dedi.



Kriz **plastikçileri** vurdu

İstanbul Sanayi Odası'nın "Türkiye'nin En Büyük Sanayi Kuruluşları"nın yer aldığı "ISO 500" listesine giren plastik ve kauçuk firma sayısının bir önceki yıla göre iki adet azalarak 21 firmaya düştü.

PLASFED, İstanbul Sanayi Odası'nın "Türkiye'nin En Büyük Sanayi Kuruluşları"nın yer aldığı "ISO 500" listesine yönelik yaptığı analiz raporunda, listeye giren plastik ve kauçuk firma sayısının bir önceki yıla göre iki adet azalarak 21 firmaya düştüğünü; buna karşılık, firmaların karlılığı az da olsa arttığını açıkladı. PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Aksoy rapor ile ilgili yaptığı değerlendirmede; imalat sanayisinde yaşanan sıkıntıların ISO 500 listesinde dahi net görünür hale geldiğini, plastik ve kauçuk ürün sanayisinin de bundan bağımsız düşünülmemeyeceğini vurguladı.

KAUÇUKÇULAR ARTTI

Türkiye plastik sanayisinin şemsiye örgütü Plastik Sanayicileri Federasyonu (PLASFED), İstanbul Sanayi Odası tarafından her yıl yayınlanan ve Türkiye'nin en büyük 500 sanayi kuruluşunun sıralandığı listede yer alan plastik ve kauçuk firmaları değerlendiren bir analiz raporu hazırladı. PLASFED ra-

poruna göre; ISO 500 listesinde, 21 plastik-kauçuk ürün ve hammadde imalatçı firması yer aldı. Bir önceki yıl 23 firmanın bulunduğu listeye bu yıl 14 plastik, 7 kauçuk imalatçısı firma girdi. Bir önceki listede 16 plastik firması var iken, kauçuk firması sayısı bu yıl değişmedi.

OLUMLU GELİŞMELER DE VAR

ISO 500 listesindeki plastik ve kauçuk firmalarının ihracatları, bir önceki yıla göre yüzde 4,3 oranında azalarak 2 milyar 264 milyon lira olarak gerçekleşti. 2014 yılında plastik ve kauçuk sektöründe net işletme sermaye yeterliliği ve kısa vadeli borç ödeme kabiliyeti, 2013 yılına kıyasla 2 puan arttı ve genel imalat sanayisinin 500 büyük firma ortalamasının bir puan üstüne çıktı. 2014 yılında, plastik ve kauçuk sektöründe ilk 500 firma içine giren firmaların kısa vadeli borç ödeme güçleri (cari oranları) yüzde 157 oldu. Mali göstergelerde ISO 500 içindeki plastik ve kauçuk sektörü firmaları, ISO 500 ortalamalarına benzer sonuçlar gösterirken, geçen yıla göre karlılıklarında kısmi bir iyileşme sağlandı. PLASFED analizinde; 2014 yılında imalat sanayi ilk 500 büyük firmanın ortalama satış karlılığının yüzde 4,9'dan yüzde 5,7'ye çıktığı, plastik ve kauçuk firmalarının da benzer şekilde satış karlılığını yüzde 3'ten yüzde 5,6'ya çıkardığı kaydedildi.

KARLAR SÜREKLİ DÜŞÜYOR

"ISO 500 – Plastik ve Kauçuk Firmaları" raporunu değerlendiren PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Aksoy, ISO 500 listesinin Türkiye imalat sanayisinin sorunlarına işaret eden bir sonuç ortaya koyduğunu belirtti. Plastik sektörünün sadece son tüketiciye ulaşan ürünleri değil, havacılık ve uzay sanayisinden inşaata, gıda sektöründen otomotiv kadar hemen hemen bütün sektörlerle ara ürün sağladığını hatırlatan Aksoy, "Plastik sektörüne bakarak imalat sanayisinin durumunu görebilirsiniz. Elbette, imalat sanayinin bir parçasıdır ve bu alandaki sorunların-iyi gelişmelerin hepsi doğrudan yansır. ISO 500 listesine baktığımızda, özellikle mali göstergeler, karlılık ve üretimden satışlar bakımından imalat sanayimizin sorunlar yaşadığını görüyoruz. Listeye giren en son sanayi şirketinin üretimden satışları, ortalama bir toplu konut projesinin büyüklüğü kadar. Sanayicilik meşakkatli bir iş. Buna karşılık karlar sürekli düşüyor ve iş ortamını bozucu etkiler görülüyor" dedi.



BimSA'nın Genel Müdürü Tunç Taşman, işletmelerin maliyet avantajı nedeniyle e-fatura ve e-defter uygulamasına gönüllü olarak geçeceğini söyledi

BimSA
Genel
Müdürü
**TUNÇ
TAŞMAN**



Gönüllü e-işletme olacaklar



Türkiye'nin önde gelen bilgi teknolojisi şirketlerinden biri olan BimSA'nın Genel Müdürü Tunç Taşman, Vergi Usul Kanunu'nda, e-defter, e-fatura gibi uygulamalardan daha etkin şekilde faydalanmak ve benzer uygulamalar geliştirmek amacıyla birçok maddenin, elektronik yöntem ve uygulamalara imkan sağlayacak şekilde yeniden yazılmasını değerlendirdi.

TASARRUF, GÖNÜLLÜĞÜ ARTIRIYOR

BimSA Genel Müdürü Tunç Taşman, "Dijitalleşme, içinde yaşadığımız dünyanın kurallarını hızla değiştiriyor. Bu hızlı değişime uyum sağlayanlar yaşamaya ve ilerlemeye devam ederken, dijitalleşme sürecinin gerisinde kalanlar elenmeye veya gerilerde kalmaya mahkûm oluyor. Dijitalleşmenin getirdiği yeni araçlardan biri de e-Fatura. e-Fatura ondan yararlanmayı bilen işletmelere büyük değer katacak. Vergi kaybını önlemek için uygulamaya konulan e-faturanın ilk senesinde entegratör hizmeti veren BimSA'nın sunduğu Edoksis yazılımı ile 2014 yılında toplam 3.100.000 adet e-fatura kesildi. E-fatura'ya geçiş yapan 20 bin şirkette, aylık 10 milyona yakın fatura ele alınıyor. Maliye Bakanlığı raporuna göre 2015'te e-fatura ve e-arşiv ile sistemde 250 milyon elektronik fatura dolaşacak. 250 mil-

yon e-fatura, şirketlerin ekonomisine 500 milyon liraya yakın tasarruf olarak geri dönecek. Zorunluluk kapsamında olmamasına karşın dileyen mükellefler de gerekli teknik altyapıyı kurmak ve Gelir İdaresi Başkanlığı'ndan izin almak kaydıyla diledikleri zaman e-defter ve/veya e-fatura uygulamasına geçebiliyorlar. İşletmeler, maliye otoritesince getirilen zorunluluk kapsamında olup olmadıklarına bakmaksızın önemli maliyet avantajları sağlaması nedeniyle e-fatura, e-defter uygulamasına geçmeye gönüllü olacaklar" dedi.

DİJİTAL ARŞİV DAHA GÜVENLİ

Vergi sisteminin elektronik sürecinin geliştirilmesi ve günümüz koşullarına daha duyarlı hale getirilmesinin zaruri bir hal aldığına dikkat çeken BimSA Genel Müdürü Tunç Taşman, "Dijitalleşme çağında doğru yazılımlarla kayıtların elektronik ortamda tutulması ve aktarılması ile işletmeler zamandan ve işletme giderlerinden tasarruf ediyorlar. Dijital arşivleme (e-arşiv) sayesinde dosyaların arasında kaybolmuyorlar, istedikleri zaman eski faturalarınıza çok rahat ulaşabiliyorlar. Hızla değişen ekonomik hayata daha hızlı adapte olmayı sağlayacak olan bu düzenlemelerle etkin bir mali kontrol de sağlanabiliyor" diye ekledi.



KORUYUCU SIVI SÖKÜLEBİLİR PLASTİK KAPLAMA

3 YIL Garantili
-38 / +150 Dereceye Dayanıkl
Kusursuz Kaplama
Sıcaklık - Sıvı ve Elektrik Yalıtımı
Sınırsız Renk Seçeneği

KUMAŞ HARIÇ HER MALZEME ÜZERİNE UYGULANABİLİR

- MAKİNE
- MİMARLIK - DEKORASYON
- OTOMOTİV
- ELEKTRONİK - BİLGİSAYAR
- MEDİKAL
- İNŞAAT

SEKTÖRLERİNDE SINIRSIZ UYGULAMA İLE HİZMETİNİZDEYİZ
DETAYLI BİLGİ İÇİN LÜTFEN İLETİŞİME GEÇİN



PlastiDip Adana
Adana Yetkili Bölge Bayi ve Uygulama Merkezi
Mustafa Kemal Paşa Bulvarı No:52 Seyhan / ADANA
www.adanaplastidip.com
Info@adanaplastidip.com
www.facebook.com/adanaplastidip
0322 459 80 81

PAKPEN ISO 500'de 203'üncü sırada

Yapı sektörünün öncü kuruluşlarından Pakpen, İstanbul Sanayi Odası'nın 2014 yılı verilerine göre açıkladığı Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu listesinde, 203. sırada yerini aldı.

Pakpen, İstanbul Sanayi Odası'nın her yıl açıkladığı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde, 2014 yılı araştırması-na göre 203'üncü sırada yer aldı. Bu haliyle geçtiğimiz yılki sıralamada yerini koruyan şirket, merkezinin bulunduğu Konya'da ise, bir basamak yükselerek en büyük ikinci sanayi kuruluşu olmayı başardı.

ÇEVRECİ ÜRÜN GAMI

Boru, PVC profil ve yalıtım olmak üzere 3 farklı alanda kaliteli ve çevreci ürün gamı ile hiz-

met veren Pakpen, 2013 yılında 425.8 milyon ciro elde etmişti. Cirounu 2014 yılında 480.5 milyon TL'ye yükselten Pakpen, bu artışla, ISO 500 Listesi'ndeki yerini koruyarak, listede 203'üncü sırada yer aldı.

Pakpen Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Tuza, şirket olarak, çevreye ve kaliteye yaptıkları yatırımların, yapı sektörüne kazandırdıkları 'ilk'lerin, ihracat pazarlarında gösterdikleri performansın ve kalite ile Ar-Ge'ye verdikleri önemin meyvelerini topladıklarını söyledi.

KONYA'NIN İKİNCİSİ

Tuza, "Bugüne dek yaptığımız yatırımlar ve attığımız adımlar, Türkiye'nin 'en büyükleri' arasında yerimizi bir kez daha almamızı sağladı. Ülkemizin en büyük 203'üncü sanayi kuruluşu olmanın yanı sıra doğup büyüdüğümüz, yaptığımız yatırım ve sağladığımız istidatla sürekli değer katmaya çabaladığımız Konya'mızda artık ikinci büyük sanayi kuruluşuyuz. Elde ettiğimiz bu başarıdan dolayı gurur duyuyoruz" dedi.

50'YE YAKIN ÜLKEYE İHRACAT

"Başarımızı, başta komşu ülkelerimiz olmak üzere Avrupa Birliği ve Körfez ülkelerine kararlılıkla taşıyoruz" diyen Tuza, halihazırda 50'ye yakın ülkeye ihracat gerçekleştirdiklerini ve sektörde, 250 bin ton plastik, 650 bin metreküp yalıtım malzemesi üretim kapasitesine sahip olduklarını söyledi.

Bu arada Pakpen'in; merkezi Londra'da bulunan dünyanın önde gelen marka değerlendirme kuruluşu BrandFinance tarafından yapılan araştırma ile Türkiye'nin en değerli markaları arasında gösterildiğine de değinen Tuza, "Araştırmada, Pakpen olarak bu yıl, geçen yıla oranla 4 basamak yükselerek, Türkiye'nin en değerli 96'ncı markası olmayı başardık" diye konuştu.



Pakpen Yönetim Kurulu Başkanı
MEHMET TUZA





Kastamonu Entegre'ye Meksika'da büyük ilgi

Ağaç bazlı panel sektöründe Türkiye'nin global oyuncusu Kastamonu Entegre, Meksika'da düzenlenen Uluslararası Mobilya Üretim ve Teknolojileri Fuarı'nda ürünlerini sergiledi.



Yurtiçinde ve yurtdışında 10 farklı lokasyondaki 13 üretim tesisiyle 77 ülkeye ihracat gerçekleştiren Kastamonu Entegre, uluslararası fuarlarda gücünü sergilemeye devam ediyor. Bu yıl dünyanın çeşitli bölgelerinde düzenlenen pek çok fuara katılarak yüksek kaliteli ürünlerini potansiyel müşterilerle buluşturan Kastamonu Entegre, Meksika'da düzenlenen uluslararası mobilya ve iç dekorasyon fuarındaydı.

DÜNYA ÇAPINDA KATILIM

Meksika Mobilya Üreticileri Derneği tarafından Mexico City'de BANAMEX fuar alanında düzenlenen ve her yıl binlerce kişinin ziyaret ettiği fuarda, mobilya ve iç dekorasyon sektörlerindeki uluslararası katılımcı ve ziyaretçiler bir araya geldi. Kastamonu Entegre'nin Glossmax, Evogloss, Floorpan, Artfloor, Technotop, Dorpan, Doorlam, Acrylic Panel markalı ürünlerini sergilediği standı büyük ilgi gördü.

1,2 MİLYAR DOLAR CİROSU VAR

1937 yılında temelleri atılan Hayat Holding çatısı altında 1969 yılında kurulan Kastamonu Entegre, ilk tesisi olan Yonga Levha Fabrikası ile 1971 yılında Kastamonu'da üretime başladı. 2014 yılı itibarıyla yıllık 2 milyon m3 MDF, 2.55 milyon m3 yonga levha, 60 milyon m2 laminat parke, 19.5 milyon adet kapı paneli ile toplamda 4.55 milyon m3 ahşap levha üretim kapasitesine sahiptir. 2014 yılında 440 milyon doları yurtdışı faaliyetlerinden kaynaklı olmak üzere 1.2 milyar dolar konsolide ciro gerçekleştiren Kastamonu Entegre Ağaç Sanayi, Türkiye'de sektör liderliğinin yanı sıra Avrupa'da 4'üncü sırada, dünyada ise 8'inci sırada yer alıyor. Kastamonu Entegre'nin yurt içinde Gebze, Kastamonu, Balıkesir, Samsun, Tarsus ve Adana'da, yurt dışında ise; Romanya, Bulgaristan, Rusya ve Bosna Hersek'te olmak üzere toplam 10 farklı lokasyonda 13 ayrı üretim tesisi bulunuyor.





Kavurucu sıcaklarda ilaç gibi içecekler

Uzmanların yaz mevsimi için önerdiği içecekler, sıcak havada en büyük ihtiyacı 'su' olan vücuda ilaç gibi geliyor



Medical Park Tarsus Hastanesi
Beslenme ve Diyetetik Uzmanı **ÖZGE AKAR**

Kavurucu yaz sıcakları birçok sağlık sorununu beraberinde getirirken, uzmanlar mevsime özel hazırlanacak bazı içeceklerin vücut için ilaç etkisi göstereceğini belirtiyor. Medical Park Tarsus Hastanesi Beslenme ve Diyetetik Uzmanı Özge Akar, evde hazırlanacak light limonata, şeftalili buzlu çay ve light milk shake gibi içeceklerin, vücudun birçok kaybını karşılayacağını belirtiyor.

BÖBREKLER İÇİN DE SU ŞART

Sıcak havalarda vücudun en önemli ihtiyacının su olduğunu belirten Özge Akar, "Siz terlemediğinizi düşünseniz de hava sıcaklığı ve nemin etkisiyle, deri, solunum, idrar ve dışkı ile normalden fazla su kaybı olur. Bu kayıp elektrolit kaybı ile beraber, tansiyon dengesizliği, baş ağrısı ve halsizlik yorgunluk yapabilir. Sıvı tüketimi, mide ve bağırsak hareketliliği kadar, böbreklerin temizlenmesi açısından da büyük önem taşır. Bu nedenle gün içinde, porsiyonlara bölünmüş olarak 12 bardak su ve/veya sıvı içecek tüketilmesi tavsiye edilir. Genelde sabah oda ısısında olan bir bardak suyun içilmesi gece dinlenme sürecinde olan midenin hafifçe hareketlenmesini sağlar" dedi.

UZMANINDAN İÇEÇEK TARİFİ

Kadınların günde 2 litre, erkeklerin ise 2,5 litre su ihtiyacı olduğunu belirten Özge Akar, "Su tüketmek zor geliyorsa suyun içine bir-iki damla meyve suyu veya taze meyve parçaları, nane ve limon ekleyerek için. Ayırı-

ca soğuk bitki çayları, şekersiz olarak meyvenin kendisiyle pişmiş kompostolar, limonata, ayran, kefir ve soda doğru seçimlerdir" diye konuştu. Medical Park Tarsus Hastanesi Beslenme ve Diyetetik Uzmanı Akar yaz mevsimi için şu içecekleri önerdi:

-Köpüklü elmalı limonata: Taze sıkılmış elma suyu, biraz limon suyu, taze nane veya fesleğen maden suyu ile karıştırılabilir.

-Light limonata: Şeker yerine doğal tatlandırıcı stevia kullanarak, limon suyu, limon kabuğu rendesi ve bol buzlu su ile kalorisiz bir limonata hazırlayabilirsiniz.

-Maden suyu ve domates suyu: Taze hazırlanmış domates suyunu, biraz limon ve maden suyu ile karıştırılabilir.

-Light milk shake:

Bir şeftali veya yarım muz, yarım bardak light süt ile blender kullanarak karıştırın. Daha sonra üzerine bir top light dondurma ekleyerek çırpmaya devam edin.

-Light yeşil meyve suyu:

1 salatalık, 2 yaprak marul, 2 limon, 1 avuç nane yaprağı, 1/2 yeşil elmayı blenderdan geçirip buzla karıştırıp günde 2 bardak içebilirsiniz.

-Meyveli soda: 1 porsiyon meyve (şeftali ve karpuz çok güzel tat veriyor), 1 adet limon, 1 avuç maydanoz, 1 şişe maden suyunu katı meyve sıkacağından geçirip içebilirsiniz.

-Şeftalili buzlu çay: 1 litre su, 2 adet büyük boy şeftali, 2 yemek kaşığı dolusu kuru çay, 1 adet limon, kalıp buzları karıştırıp bekleterek yapabilirsiniz.





DOĞRU TARIM İŞLETMESİ



Adres: Abidinpaşa Cad. Nazmi Azınç İş Hanı
Kat: 5 No: 4 (Şekerbank Üstü)
Tel: 0.322 352 71 18 GSM: 0.532 612 16 80
Faks: 0.322 352 71 14

Şube: Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Tel: 0.322 394 50 97
E-mail: daglikaninsaat@hotmail.com

www.daglikaninsaat.com.tr



Reklam sektörüne yönelik

SmartBOND

İnşaat sektörüne yönelik ise

TrendBOND

markalarıyla
alüminyum
kompozit panel
üretiyoruz.



Alpil
ALÜMİNYUM
KOMPOZİT



ALPİL ALÜMİNYUM
METAL PLASTİK GERİ DÖN.
REK. ÜRÜN. KOM. İML. İNŞ. TAAH.
İTH. İHR. ve PAZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

ADRES: Sarıhamzalı Mahallesi
47083 Sokak No: 7/B
Seyhan / Adana / TÜRKİYE
TEL: +90 322 441 11 00 (Pbx)
FAKS: +90 322 441 14 33

www.alpil.com.tr

