



kobi gündem

Gündem Oluşturur®

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 5

SAYI: 29

OCAK-ŞUBAT 2015

Ataman Teknik Hırdavat yeni şubesini açtı

➤ 22'DE



Ataman Teknik Hırdavat San. Tic. Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Üyesi ve Endüstri Mühendisi
YAVUZ ATAMAN

Gurme Balkaymak markası doğal ürünlerle dikkat çekiyor

➤ 10'DA



PlastiDip Adana faaliyete başladı
➤ 14'TE

Sistem Makine Kalıp LTD. pazar payını artırmayı hedefliyor
➤ 18'DE

Metçağ Makine'den tahıl kurutma makinesi
➤ 6'DA

İş dünyası Adana'da buluştu
➤ 34'TE

Çukurova PLASDER Çin'de işbirliği için ilk adımları attı
➤ 8'DE

Stiglitz Adana'dan uyardı: AB Türkiye için felaket olur
➤ 12'DE

Hızlı tren sonunda Adana'ya da gelecek
➤ 16'DA

Japon Toyo Kohan ile Topyalı kaliteli çelik için işbirliği yapıyor
➤ 20'DE



AD ÇELİK SILO
HUBUBAT DEPOLAMA
SİSTEMLERİ

"Liderlik Doğamızda Var"



0.322 428 62 37 - 428 63 25

www.adsilo.com.tr

Reklam sektörüne yönelik

SmartBOND

İnşaat sektörüne yönelik ise

TrendBOND

markalarıyla
alüminyum
kompozit panel
üretiyoruz.



Alpil
ALÜMİNYUM
KOMPOZİT



ALPİL ALÜMİNYUM
METAL PLASTİK GERİ DÖN.
REK. ÜRÜN. KOM. İML. İNŞ. TAAH.
İTH. İHR. ve PAZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

ADRES: Sarıhamzalı Mahallesi
47083 Sokak No: 7/B
Seyhan / Adana / TÜRKİYE
TEL: +90 322 441 11 00 (Pbx)
FAKS: +90 322 441 14 33

www.alpil.com.tr



Türkiye'nin En Büyük Endüstriyel Yapı Marketi



altek





KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigundem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 5 SAYI: 29

OCAK - ŞUBAT 2015

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIÖĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Renk Ayrımı:

REPROPARK
+90 322 458 47 00

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.
Yaygın, süreli yayındır.



Değerli okuyucular

2015 yılının Ocak/Şubat sayısı ile sizlerle birlikte olmaya devam ediyoruz. Öncelikle 2015 yılının bölgemiz açısından ve Türkiye genelinde ekonomide önemli girişimlere vesile olmasını diliyoruz. Yılsonu ve yılbaşı nedeniyle birçok kurumdan, ekonomiye ilişkin açıklamalar yapıldığını görmekteyiz. Mümkün olduğunca yapılan her açıklamayı atlamadan takip etmeye çalışıyoruz. Bölgemiz ve ülkemiz açısından ekonomiye ilişkin yapılan tüm girişimler, açıklamalar bizleri umutlandırıyor. Dileriz tüm bu gelişmeler 2015 yılının da verimli geçmesine vesile olur.

Özellikle yılsonu itibarıyla kurumlar tarafından açıklanan 2014 ihracat rakamları dikkat çekiyor. Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) tarafından açıklanan 2014 ihracatının, bir önceki seneye göre yüzde 4 artarak 157,6 milyar dolarla Cumhuriyet tarihinin rekorunu kırdığı görülüyor. Bu da sanayide iyi gidişin bir göstergesi olarak geleceğe umutla bakmamıza ve ekonomideki gelişmeleri yakından takip etmemize vesile olmaktadır. Bu vesileyle 2015 yılının da şimdiden ekonomiye olumlu yönde yansımalarıyla verimli sonuçlar doğuracağını ümit etmekteyiz. Başta bölgemiz ekonomisi olmak üzere, ekonomideki ilerleyişin sürdürülebilmesini önemle arzu etmekteyiz. Sanayicilerimize ve KOBİ'lerimize yürekten başarılar dileriz.

Diğer yandan her yeni sayımızda olduğu gibi, bu sayımızda da bölgemizdeki yeni yatırımları ve tanıştığımız yeni işletmelerin yatırım ve üretimlerini sizlere aktarmaya özenle devam ediyoruz. Bu sayımızda, özellikle bilişim sektöründe uzun yıllardan bu yana faaliyet gösteren Terapi Bilgisayar Ltd. Şti. 'nin PlastiDip olarak bölgemize getirdiği yeni bir teknolojiyi sizlere aktarıyoruz. 1972 yılından bu yana Amerika'da uygulanan sıvı plastik kaplama işlemini otomotiv, sanayi, inşaat, medikal ürünler ve pek çok sektörde kullanılan sıvı plastik kaplama teknolojisini bölgemize getirdiğini göreceksiniz. Yine bu sayımızda gıda sektöründe faaliyet yürüten KOBİ'lerin yeni yatırım ve yeni iş kollarını siz değerli okuyucularımıza tanıtıyoruz. Gurme Balkaymak ve tahıl kurutma makineleri imalatı yapan birbirinden değerli firmalarımızın haberlerini okumuş olacaksınız. Ayrıca uzun yıllardan bu yana hırdavat sektöründe faaliyet yürüten Ataman Teknik Hırdavat'ın devreye aldığı yeni şube yatırımlarını sizlere aktarmış oluyoruz.

Bu olumlu gelişmelerle her sayımızda olduğu gibi, birbirinden kıymetli yatırımcı ve sanayicilerimizin haber ve reklam çalışmalarıyla sizlerle birlikte olmayı istikrarlı bir şekilde sürdürmeye gayret gösteriyoruz. Bunun neticesinde özellikle KOBİ'lerimiz tarafından tercih edilmemiz, bizleri daha da bir sorumluluk bilincinde hareketle, çalışmalarımızı sürdüreceğimize teşvik etmektedir. Yine bölgemizdeki plastik sanayicilerinin bir araya gelerek, kurdukları Çukurova Plastik Sanayicileri Derneği'nin (Çukurova PLASDER) sektörle ilgili çalışmalarını göreceksiniz. Çok yakından takip ettiğimiz ve haberlerini sürekli yaptığımız Çukurova PLASDER, ticari aktivitelerinin yanı sıra, sosyal sorumluluk alanında da başarılı faaliyetlerde bulunmaya başladı. Yakın dönem içerisinde Çin'e düzenlemiş olduğu iş gezisini başarıyla tamamlamış olmakla birlikte, sektörde önemli işler yapacağını gösteriyor. Bünyesinde çok değerli sanayicilerin bulunduğu Çukurova PLASDER Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onatça ve ekibini tebrik eder, çalışmalarında başarılar dileriz. Bir sonraki sayımızda buluşmak üzere, işlerinizde kolaylıklar dilerim.

Hayati Çetinkaya

Kobigündem Dergisi İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com





DOĞRU TARIM İŞLETMESİ



Adres: Abidinpaşa Cad. Nazmi Azınç İş Hanı
Kat: 5 No: 4 (Şekerbank Üstü)
Tel: 0.322 352 71 18 GSM: 0.532 612 16 80
Faks: 0.322 352 71 14

Şube: Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
Tel: 0.322 394 50 97

www.daglikaninSaat.com.tr





Metçağ Makine'den tahıl kurutma makinesi

Adana'da faaliyet yürüten firma, sektörde POLEKS DRY markasıyla imalatını yaptığı tahıl kurutma makinesi ve teknik servis hizmetleriyle büyüme gösteriyor.



Genel Koordinatör **BURHAN TETİK**



Proje Müdürü **ÇAĞLAR POLAT**

Sektörde uzun yıllardan bu yana makine imalat konusunda çalışmalarını yürüten Burhan Tetik ve Çağlar Polat, 2015 yılının başlarında kendi şirketlerini kurarak, sektördeki çalışmalarını yürütüyorlar. Adana Oto Sanayi Sitesi'nde ki işletmelerinde, tahıl kurutma makinesi imalatını yapıyorlar. Hububat sektöründe, tahıl kurutmada kullanılan makine imalatının yanı sıra, montaj ve teknik servis hizmetini de kesintisiz veriyorlar. Metçağ Makine İmalat San ve Tic. Ltd. Şti. olarak faaliyet yürüten firma, bünyesinde yarattığı POLEKS DRY, markasıyla imalat ve montajını yaptığı tahıl kurutma makinesiyle yurtdışı pazarlara girerek ihracat yapmayı hedefliyor.

"ÇİFTÇİNİN CEBİNİ DEĞİL TAHİLİNİ KURUTUYORUZ"

"Çiftçinin cebini değil, tahılını kurutuyoruz" sözleriyle konuşmasına başlayan Metçağ Makine LTD, Genel Koordinatörü Burhan Tetik, şu şekilde konuştu: "Yaklaşık 8 yıldan bu yana tahıl kurutma makineleri sektöründe önemli bir deneyim kazandık. 2015 yılı Ocak ayı içerisinde kurduğumuz kendi şirketimizle faaliyetlerimizi yürütüyoruz. Sektörde markalaşmak istiyoruz. Konusunda deneyimli kadromuz ile birlikte, POLEKS DRY markamızı da yaratarak kurumsallaşma sürecini de başlatmış olduk. Proje Müdürümüz, Çağlar Polat ve Dış Ticaret Sorumlumuz Y. Erdem Savaş, olmak üzere konusunda deneyimli bir ekiple hizmet veriyoruz. Bu çerçevede üretimini yapmış olduğumuz tahıl kurutma makinesiyle Çiftçinin cebini değil, tahılını kurutuyoruz." dedi.

10 TONDAN 60 TONA KADAR KURUTMA KAPASİTELİ

Diğer yandan "kalite tartışılmaz yaşanır" diyen

Metçağ Makine Ltd.Şti.,Proje Müdürü Çağlar Polat,ise şu şekilde açıklamalarda bulundu: "Tahıl Kurutma makine imalat sektöründe ki deneyimlerimizle kendi şirketimizi kurmuş olduk.Kalite tartışılmaz,yaşanır düşüncesiyle üretimini yaptığımız tahıl kurutma makinesiyle Edirne'den Hakkari'ye kadar tüm bölgelerdeki çiftçilerimize hitap ediyoruz.POLEKS DRY,markamızla üretimini yapmış olduğumuz tahıl kurutma makinelerinin yedek parça imalatını da kendi bünyemizde yapmaktayız. Müşteriden gelen talepler doğrultusunda saatte 10 tondan, 60 tona kadar kurutma kapasiteli tahıl kurutma makine imalatlarımızla çiftçilerimize hizmet veriyoruz.Ayrıca montaj uygulamalarının yanı sıra,kesintisiz teknik servis hizmetini de bünyemizde bulunan uzman bir ekiple vermekteyiz.Yine piyasada bulunan garanti süresi bitmiş olan tahıl kurutma makinelerinin de bakım, onarım ve teknik servis hizmetini de verebilir bir konumdayız."

POLEKS DRY MARKASIYLA GÜÇLENECEK

Yurtiçi pazarda Türkiye geneli tüm çiftçilere hitap ettiklerini söyleyen Çağlar Polat, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "POLEKS DRY markamızla yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda çalışmalarımızda yoğunlaşacağız. Markamızı güçlendirmek için AR-GE çalışmalarımıza ağırlık vereceğiz. Önümüzde ki dönemlerde ihracat yapmayı hedefliyoruz. Buna yönelik kendi bünyemizde bulunan dış ticaret birimimizle birlikte yürüttüğümüz çalışmalarda önemli aşamalar kaydettiğimizi düşünüyoruz. Rusya, Ukrayna, Kazakistan, Türkmenistan, Azerbeycan, Moldavya, Mısır, İran, Irak, Avrupa ve Afrika Ülkeleri, Bangladeş ve Hindistan olmak üzere, tahılın olduğu tüm ülkelere ihracat yapmayı amaçlıyoruz." dedi.





200'LÜK
GRANÜL
MAKİNESİ

YENİ

ÜRETİM HATLARI



YENİ

PARÇALAYICI
SHREDDER



GRANÜL MAKİNESİ
DRAGON



AGLOMER MAKİNESİ
VOLCANO



PE-PP YATAY SIKMA MAKİNESİ
JAGUAR 800



YIKAMA HAVUZU
SHARK



KIRMA MAKİNESİ
PUMA



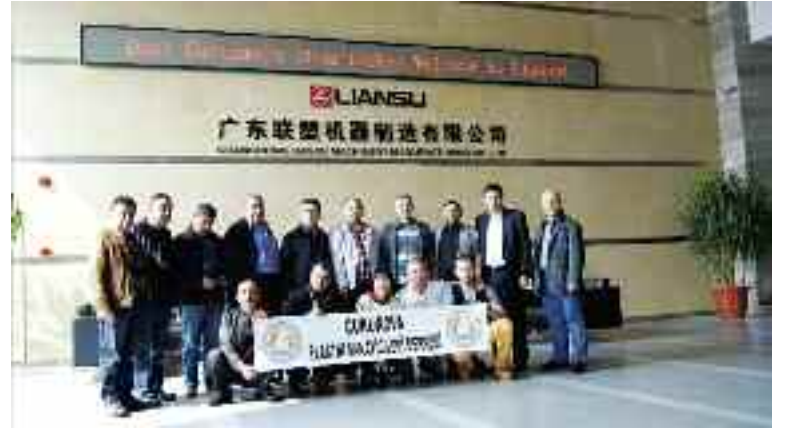
ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- ✓ HOPE-LDPE FİLM MAKİNELERİ
- ✓ KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNELERİ
- ✓ AGLOMER MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK KIRMA MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK SIKMA MAKİNELERİ
- ✓ HDPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK BORU MAKİNESİ
- ✓ SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNELERİ
- ✓ BURGU MİL KOVAN MAKİNESİ
- ✓ PET YIKAMA ÜNİTESİ
- ✓ GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ

Tel: +90 (322) 428 01 45 - 428 01 55 Fax: +90 (322) 429 64 92

Adres: Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi 46249 Sokak No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com | feydas@feydasmakina.com



Çukurova PLASDER Çin'de işbirliği için ilk adımları attı

Çukurova Plastik Sanayicileri Derneği, Çin gezisinde karşılıklı işbirliği için önemli görüşmeler yaptı

Cukurova bölgesinde faaliyet yürüten plastik sanayicilerinin bir araya gelerek kurdukları Çukurova Plastik Sanayicileri Derneği (Çukurova PLASDER) önemli projelere imza atıyor. Çukurova PLASDER, üyelere yönelik ilk gezisini Çin'e gerçekleştirdi. İlerleyen süreçte buna benzer iş gezilerinin düzenleneceğini söyleyen Çukurova PLASDER Yönetim Kurulu Başkanı Selahattin Onatça, "Çin gezisinden olumlu sonuçlarla döndük" dedi. Onatça, üyelerinin Çin firmalarıyla ortak girişim ve yatırımlar için ilk adımları attığını belirtti.

DEV FİRMALARLA GÖRÜŞÜLDÜ

Çin gezisine yaklaşık 25 firma sahibi ve yöneticisinin katıldığını kaydeden Selahattin Onatça şöyle konuştu: "10 gün süren iş gezimizden çok olumlu sonuçlarla dönmüş olduk. Foshan'da, Çin'in dev firmaları Lesso ve Liansu'nun fabrikalarını gezdik. Plastik sektöründe Çin'in dev firmaları olan Lesso ve Liansu sektörde dünyada ilk üçe giren firmalardır. Üyelerimizle birlikte yaptığımız bu gezi önemli deneyimler kazanmış olduk. Organizasyon kapsamında ayrıca Guangzho ve Hong Kong'a da turistik gezi düzenledik."



SIRADA TAYVAN VE İTALYA VAR

Çin gezisine katılan üyelerin son derce mutlu olduklarını ifade eden Selahattin Onatça, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Geziye katılan tüm üyelerimiz olumlu görüşlerini belirttiler. Yönetim Kurulumuza teşekkürlerini bildiren üyelerimiz, bir sonraki gezimizi şimdiden sabırsızlıkla beklediklerini iletiyorlar. Biz de bu doğrultuda ilerleyen dönemlerde yurtiçi ve yurtdışı gezilerini devam ettireceğiz. Yakın dönem içerisinde programımıza alacağımız Tayvan ve İtalya gezilerimiz de olacak" dedi.



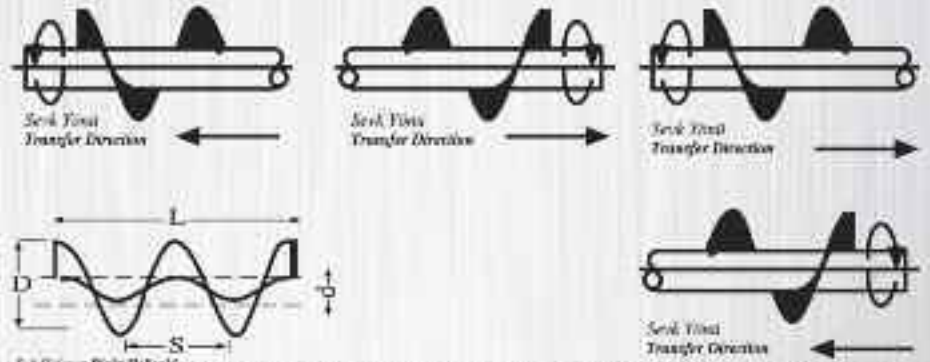


ÇELİK HELEZON

celik.helezon@hotmail.com
www.celikhelezon.com



D	S	d	D	S	d
Diş Çapı mm.	Heliks mm.	İç Çapı mm.	Diş Çapı mm.	Heliks mm.	İç Çapı mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	49
120	120	33	220	220	49
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	230	230	49
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	76
150	150	42	270	270	60
160	160	49	270	270	76
160	160	42	280	280	60
165	165	34	280	280	76
165	165	42	300	300	76
165	165	49	300	300	90
170	170	42	315	315	78
170	170	49	330	330	76
180	180	33	330	330	90
180	180	42	350	350	90
180	180	49	380	380	115
180	180	60	400	400	90
			400	400	115
			425	425	115



HELEZONLARIN ÇAP VE DEVRİNE GÖRE KAPASİTE TABLOSU (TON/SAAT)

Çap/DIAMETER	100x100	125x125	150x150	165x165	180x180	200x200	220x220	220x220
80 Rpm	1.290	2.393	4.350	5.790	7.320	10.320	13.730	15.890
100 Rpm	1.610	3.153	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160	19.810
125 Rpm	2.020	3.943	6.800	9.050	11.750	16.120	21.480	24.620

Çap/DIAMETER	200x200	270x270	300x300	330x330	350x350	380x380	400x400
80 Rpm	1.290	2.350	4.350	5.790	7.520	10.320	13.730
100 Rpm	1.610	3.150	5.400	7.240	9.400	12.900	17.160
125 Rpm	2.020	3.940	6.800	9.050	11.750	16.120	21.480

Adres

Çilek Mh. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sk.
Z-2 Blok No:40 Akdeniz / Mersin / TÜRKİYE

T: 0.324 221 72 87 - 221 72 95 F: 0.324 221 72 62 G: 0.532 697 66 04



Gurme Balkaymak markası doğal ürünlerle dikkat çekiyor



Adana'da 35 yıldır çelik silo imalatı sektöründe faaliyet yürüten Ayhan Deniz, yaptığı yeni yatırımla birlikte gıda sektörüne de giriş yaptı. Adana merkezde farklı bir konsept olarak planladığı şarküteri markette tamamı doğal gıda ürünlerden oluşan kahvaltılık ürünlerle Türkiye'nin damak tatlarını Adanalı tüketiciye sunuyor. Görkemli bir açılışla sektöre giriş yapan Gurme Balkaymak, ürünleri ilk günden itibaren tüketicinin büyük bir ilgisiyle karşılandı. Adana Büyükşehir Belediyesi Başkanı Hüseyin Sözlü, Mersin Toroslar Belediye Başkanı Hamit Tuna, Karaisalı Belediye başkanı Saadettin Aslan ve çok sayıda sanayici ve iş adamlarını bulunduğu açılışta yüzlerce vatandaş büyük ilgi gösterdi.

AÇILIŞ GÖRKEMLİ OLDU

İlk günden bu kadar ilginin olacağını tahmin etmediğini ifade eden Gurme Balkaymak işletme sahibi Ayhan Deniz şöyle konuştu: Yakın dönem içerisinde planladığımız çalışmalarla farklı bir sektöre yatırım yapma kararı aldık. Çelik silo imalatının yanı sıra gıda sektörüne

rüne giriş yaptık. Çok farklı bir konseptte planladığımız Gurme Balkaymak, şarküteri marketimizi devreye aldık. Her detayı en ince ayrıntısına kadar büyük bir titizlikle tamamladığımız işletmemiz 250 metrekaarelik bir alandan oluşmaktadır. Gurme Balkaymak markamızla satışını yaptığımız ürünlerin tamamı doğal ve organik ürünlerden oluşmaktadır. Fabrikasyon hiçbir ürünümüz işletmemizde bulundurmaya özen göstereceğiz. Açılışını yaptığımız işletmemizde ilk günden bu yana olumlu tepkiler almaktayız. Çok kısa bir dönem olmasına rağmen, yoğun ilgi her geçen gün artarak devam etmektedir."

ÜRÜNLERİN TAMAMI ORGANİK

Türkiye'nin farklı bölgelerindeki lezzetleri doğal ve organik ortamlarda üretilen ürünleri Adanalıların damak tadına sunduklarını söyleyen Ayhan Deniz, açıklamalarını şu şekilde devam etti: "Özelikle sınırlı sayıda üretimi yapılan Anzer balı, Kaçkar balı ve Petran balını Adanalı tüketicilerin damak tadına sunmuş olduk. Yine çiçek balı, kestane balı, hakiki karakovan balı ve kütüklü bal çeşitlerimizde bulunmaktadır. Ayrıca camus kaymağı, peynir çeşitlerimiz, reçel çeşitlerimiz, sucuk ve pastırma çeşitlerimizle birlikte geniş bir ürün portfeyine sahibiz. Gurme Balkaymak, olarak tüketiciye sunduğumuz ürünlerimizin tamamı organik ve GDO'suz ürünlerden oluşmaktadır. Her detayını en ince ayrıntısına kadar düşünerek dev-





reye aldığımız Gurme Balkaymak, işletmemizde ülkemizin değişik yörelerine has damak tatlarını müşterilerimizle buluşturduk."

ÜRÜN PORTFÖYÜ ÇOK GENİŞ

GDO'suz kahvaltılık zengin ürün çeşitleriyle faaliyet yürüttüklerini vurgulayan Ayhan Deniz şunları söyledi: "Şarküteri marketimizde çok geniş bir ürün portfeyimiz bulunmaktadır. Başlıca bal gurubumuzda Anzer Balı, Kaçkar Balı, Petran Balı, Çiçek Balı, Kestane Balı, Hakiki Kara Kovan Balı ve Kütük Balı bulunmaktadır. Peynir guruplarımızda ise Tulum Peyniri, Obruk Peyniri, Kars Gravyeri, Kars Kaşarı, Çanakkale Ezine Peyniri, Kütahya Özel Peyniri, Hatay Peyniri, Sepet Peyniri ve Trabzon Tereyağı olmaktadır. Yine değişik tatlarda reçel çeşitlerimizle birlikte ürün guruplarımız oldukça zengindir. Özellikle ithal patates reçeli, tüm yeşil cevizen yapılan ceviz reçeli, domates reçeli, patlıcan reçeli, karadut reçeli ve mürver çiçeği reçeli oldukça ilgi gören ürünlerimiz arasında yer aldı. Ayrıca Bursa Gemlik siyah sele zeytini, Hatay kırma zeytin, Halhalı zeytin, Külü zeytin çeşitleri ve Hatay değirmen zeytin yağı, Hicaz nar ekşisi, Cin nar ekşisi ve Kayseri karamamuşlar sucuk ve pastırma çeşitlerimizle hizmet veriyoruz."



Stiglitz Adana'dan uyardı: AB Türkiye için felaket olur

Eski ABD Başkanı Bill Clinton'a danışmanlık yapan, Nobel ödüllü ekonomist Joseph Stiglitz, Adana'daki konuşmasında "AB'ye girmek Türkiye için felaket olur" dedi.

ABD'nin eski başkanlarından Bill Clinton'a danışmanlık yapan, Nobel Ekonomi Ödülü sahibi dünyaca ünlü ekonomist Prof. Dr. Joseph Stiglitz, Çukurova Genç İşadamları Derneği'nin (Çukurova GİAD) Adana Hiltonsa Otel'i'nde düzenlediği 4'üncü Çukurova Zirvesi'ne katıldı. "Global Ekonomide 2015 Beklentileri ve Türkiye'nin Önemi" başlıklı bir konuşma yapan Stiglitz, Türkiye'nin AB'ye girmesiyle ilgili soruya yanıtının "Kesinlikle hayır" olduğunu söyledi. Stiglitz, "AB, avro bölgesine girmeyi zorunlu kılıyor. Avro bölgesine girmek Türkiye için felaket olur" diye konuştu.

ALMANYA OLANLARI ANLAMADI

Avrupa'da avronun tek para birimi olarak kullanılmasının büyük bir yanlış olduğunu savunan Stiglitz şöyle devam etti: "Bu bölgede

LİKİDİTE BORSAYA GİTTİ

Petrol fiyatlarındaki düşüşe de değinen Joseph Stiglitz, Türkiye'nin petrol ihracatçısı olarak avantaj sağladığını belirten Stiglitz, öte yandan, Türkiye'nin önemli ticaret ortakları olan petrol ihracatçısı Ortadoğu ülkeleri ve Rusya'nın kaybettiğini belirtti. Stiglitz, "Bu nedenle, büyük miktarda ihracat yaptığı ülkelerin sıkıntıya düşmesi yüzünden Türkiye zarar görecektir" dedi. Stiglitz, global ekonomide para politikalarıyla ilgili olarak da "Likidite AB'de işe yaramıyor. KOBİ'lere verilen krediler 2007-2008'den daha düşük. Bu likidite, döviz kurlarını artırmaya, borsaya gitti. Evet, borsa fiyatlarını artırdı ama orantısız olarak çok yükseğe çıktılar. Yukarıdakilerin zenginlikleri daha da arttı. Ama onlar da bunu yatırıma yönlendirmediler" diye konuştu.

ne inanmıyorum. Ukrayna sorunu çözümsüz-lüğe girmiş gibi. Büyük ihtimalle Rusya'ya yaptırımlar kalkmayacak. 2015'te gelişmiş ekonomilerde yüzde 2,3 büyüme bekleniyor. 2015'te birçok fırsat da olacak. Birçok şirket için iyi bir yıl olabilir. Türkiye'de, üretim yapan sektörler desteklenmeli."

KRİZ TEHLİKESİ VAR

Joseph Stiglitz, para politikalarından dolayı en büyük zorluğu, büyük açığı olan ülkelerin yaşayacağını söyledi. Likiditenin daha çok şirketlere gitmesini ve yatırıma dönüşmesini istediklerini ancak Almanya'nın istemediğini kaydeden Stiglitz "Avrupa'daki kredi kanalı bloke olduğu için para, işe yarayacağı yerlere gitmiyor. Avrupa'da KOBİ sayısı azalıyor" dedi. Stiglitz, "2008'deki krizin benzerini bekliyor musunuz?" şeklindeki soruya şöyle yanıt verdi: "Evet. Faiz, borç ve sermaye oranı dengesizleştiği durumda, ekonomik yavaşlama olacak. 2008'den sonra dünya hala toparlanamadı."

BAKAN YARDIMCILARI KONUŞTU

Ömer Faruk Sakarya'nın başkanlığındaki Çukurova GİAD'ın, Adana Sanayi Odası (ADA-SO), Ticaret Odası (ATO), Ticaret Borsası (ATB), Organize Sanayi Bölgesi (AOSB) ve Büyükşehir Belediyesi desteğiyle gerçekleştirdiği zirve büyük ilgi gördü. Zirveye, Vali Mustafa Büyük, AK Parti Milletvekili Necdet Ünüvar, CHP milletvekilleri Faruk Loğoğlu ve Ali Demirçali, Büyükşehir Belediye Başkanı Hüseyin Sözlü, oda, borsa ve OSB başkanları, belediye başkanları, rektörler, ABD Konsolosu John L. Espinoza, iş dünyası STK'larının yöneticileri ve işadamları ile üniversite öğrencileri katıldı. Zirve kapsamında, Nişantaşı Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Kerem Alkin'in yönetiminde "Türkiye'nin Global Yatırım Politikaları" başlıklı bir de panel yapıldı. Panele Kalkınma Bakan Yardımcısı Mehmet Ceylan ve Bilim ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoglu konuşmacı olarak katıldı.



her şey çok iyiydi. Peki ne yanlış gitti? Tek hata yaptılar ama büyük bir hataydı. Bu da avroyu getirmekti. AB bir siyasi projeydi ve liderler 'tek para' olunca ülkeler birleşir sandılar. Ama siyaset yetersizdi. Avro şu anda Avrupa'yı bölüyor. Ülkeler arasında fark yaratıyor. Tek bir para birimi kullanmak için ülkeler aynı olmalı. Ama Avrupa ülkeleri birbirinden farklı. Bu durumu fark ettiler ama yine hata yaptılar. Teşhisi yanlış koydular. Almanya olup biteni anlamadı ve avronun işe yaraması için, 2008 öncesi ne yapıldıysa onu yaparlarsa işe yarayacağını sandılar."

ABD'LİLER MUTLU DEĞİL

Stiglitz, kendi ülkesi ABD'deki tablo için olumsuz konuştu. Dünyadaki tüm çalışan nüfusun yüzde 5'inin, ama öte yandan da tutukluların yüzde 25'nin AB'de olduğunu belirten Joseph Stiglitz "Bunlar işsizler içinde görünmüyor. Üniversitelerden çok hapisanelere para harcıyoruz. ABD'de insanların çoğu mutsuz, fırsat eşitliği yalan, gençlerin geleceği, anne babasının gelirine bağlı" dedi. Stiglitz, 2015 için ise özetle şöyle konuştu: "Ortadoğu, Rusya ve Ukrayna sorunlarının çözüleceği-





SERA DAĞITIM

SERA
DAĞITIM
MERSİN ŞUBESİNİ
DEVREYE
ALDI

BAZILARI DAĞITIR...
SERA DAĞITIM
YERİNE **ULAŞTIRIR...**

HIZLI

KALİTELİ

GÜVENİLİR

ZAMANINDA TESLİMAT

www.seradagitim.com
seradagitim@seradagitim.com

Reşatbey Mah. 5 Ocak Caddesi Türk Amerikan Derneği
Karşısı Karayalı Apt. Zemin Kat No: 17 Seyhan / ADANA
TELEFON: 0.322 458 55 56 (Pbx) FAKS: 0.322 458 00 29

MERSİN ŞUBE

Palmiye Mah. 1207 Sk. No: 41 D: 1 Yenişehir / MERSİN
TELEFON: 0.324 328 65 58 FAKS: 0.324 328 65 59



PlastiDip Adana faaliyeteye başladı

Terapi Bilgisayar'ın yeni yatırımı olan PlastiDip Adana, bölgede satış ve uygulama merkezi olarak faaliyete başladı.



Adana merkezde bilişim sektöründe yaklaşık 15 yıldan bu yana faaliyet gösteren Terapi Bilgisayar Ltd. Şti., yaptığı yeni yatırımla plastik sektörüne giriş yaparak faaliyet alanını genişletti. İzmir merkezli REDMOTek A.Ş.'nin Adana bölge bayi ve uygulama merkezi olarak faaliyete başladı. PlastiDip Adana, olarak koruyucu sıvı sökülebilir plastik kaplama faaliyetleriyle geniş bir kesime hizmet vermeyi hedefliyor. Firma, 1972 yılından bu yana Amerika Birleşik Devletlerinde koruma amaçlı kullanılan plastik kaplama teknolojisini bölgeyle buluşturmanın gururunu yaşıyor.

1972 YILINDAN BU YANA AMERİKA'DA UYGULANIYOR

PlastiDip, geniş renk kartelası ve mükemmel yalıtım ve koruma özelliği ile pek çok sek-



törlerde özellikle tercih edilen bir uygulama olduğunu ifade eden Terapi Bilgisayar Ltd. Şti. İşletme Müdürü ve Yazılım Mühendisi Merih Akçıl şöyle konuştu: "Yaptığımız yatırımlarla yeni bir teknolojiyi bölgeye getirmiş olduk. Devreye aldığımız PlastiDip Adana işletmemizde 1972 yılından bu yana Amerika'da uygulanan plastik kaplama işlemini gerçekleştiriyoruz. Koruyucu, sıvı ve sökülebi-





lir plastik kaplama uygulamalarını yapıyoruz. Pek çok çeşitli sektörlerde bu uygulama özellikle tercih ediliyor. Mevcut ürünü korumaya yönelik muhteşem uygulamayla ürünün uzun ömürlü olmasını sağlamış oluyoruz. Yeni başlamış olduğumuz bu iş koluyla bölgede başarılı olacağımızı ön görüyoruz. İşletmemizi bu doğrultuda oluşturarak teknik tüm donanımları ve alt yapımızı tamamlayarak işletmemizi hizmete açtık."

KULLANIM ALANI OLDUKÇA GENİŞ

Başta otomotiv sektörü olmak üzere, inşaat makine, bilgisayar ve elektronik ürünler, mimari dekorasyon uygulamaları, medikal ürünler ve sanayi gurupları gibi pek çok ürünlerde koruma amaçlı kullanıldığını söyleyen Merih Akçıl, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "PlastiDip olarak uygulama yaptığımız her türlü ürünün, -38/+150 dereceye kadar varan dayanıklılığını sağlıyoruz. Özellikle otomotiv sektöründe yaptığımız uygulamalarda sınırsız renk seçeneğiyle sunduğumuz tüm olanaklardan müşterilerimizi yararlandırıyoruz. Yaptığımız uygulamayla aracın orijinal rengini uzun yıllar korumasını sağlıyoruz. İstenildiği zaman rahatlıkla sökülebilir PlastiDip uygulamamız aracın orijinal boyasının dış etkenlere karşı korunmasını sağlıyor. Bu teknoloji her türlü kendisini kanıtladı. AR-GE çalışmalarının yanı sıra ve tüm test sonuçları başarıyla tamamladı. Ülkemizde ise son altı yıldan bu yana pek çok ürünlerde koruma amaçlı olarak, kullanılan plastik kaplama teknolojisi hızla yayılmaya başladı. Bizde profesyonel yaklaşımlarımız ve çalışmalarımız neticesinde bu teknolojiyi bölgemize getirerek, faaliyetlerimizde yoğunlaşacağız."

SANAYİDE HIZLA YAYGINLAŞIYOR

PlastiDip'in inşaat ve makine sektörlerinde de yalıtım amaçlı kullanıldığını ifade eden Merih Akçıl, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "PlastiDip uygulamalarının özellikle sanayi gurupları ürünlerinde kullanımı son dönem-



lerde çok yaygınlaştı. Makine parçaları ve ekipmanlarının yalıtımları korunması gibi birçok alanda geniş renk seçenekleri ve modern bir görünümüyle sanayide kullanımı hızla ilerliyor. Yaptığımız tüm araştırmalarda pek çok ürünlerde kullanıldığını görmekteyiz. Metal ve beton tanklarda, beton yüzeylerde sıvı yalıtımı, havuz tabanlarda kaydırmazlık ve yalıtım amaçlı, su depoları, kapı kolları, mutfak dolapları, elektrik ve elektronik panoların yalıtımında, iş güvenliği mevzuatına uygun renk değişiminde, sıvı izolasyonu ve kısa devre engelleme işlemlerinde, bilgisayarlarda sıvı teması ve çizik korunmalarına karşı pek çok alanda tercih edilen bir plastik kaplama işle-

midir. Bu uygulamanın tüm elektronik malzemelerde sıvı ve kısa devre korumasını da güvenle sağladığı görülmektedir. Yine medikal sektöründe 1980 yılından bu yana hasta ve yaralı taşıma sedye ve ekipmanlarında, tekerlikli sandalyelerin oturma ve tutma kısımlarında, fizik tedavi ve protez ürünlerde sıkça kullanılan bir uygulamadır. Ayrıca yine hasta konforu gerektiren medikal alanlarda da kullanıldığı gibi sıvı geçirmez, yanma gecikmesi ve kolay temizlenme özellikleri ile medikal sektöründe yoğun talep görmektedir. PlastiDip, özet olarak belirtirsek ofisinizde, evinizde ve diğer tüm yaşam alanlarında kullanabileceğiniz etkili bir plastik kaplama ürünüdür."





Bakan Elvan'dan Adana için havalimanı ve hızlı tren müjdesi

TÜRKONFED Başkanı Süleyman Onatça'nın hızlı trenin Adana'ya getirilmesiyle ilgili talebine Bakan Lütfi Elvan'dan 'Hattı ihaleye çıkarıyoruz' yanıtı geldi. Bakan Elvan, Adana Havalimanı'nın iyileştirmesiyle ilgili de talimat verdi.

Hızlı tren hattının Doğu Akdeniz'in metropol kenti Adana'ya getirilmesi çerçevesinde uzun yıllardan beri çaba sarf eden Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Başkanı Süleyman Onatça, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan'a bölgenin ulaşım ile ilgili sorunlarını taşıdı. Adana'yı kapsamayan hızlı tren, inşası duran Çukurova Uluslararası Havalimanı, yoğunluk nedeniyle yolcuların sıkıntı yaşadığı Adana Havalimanı sorunlarını Bakanlığın gündemine taşıyan Onatça, taleplerinin tamamına olumlu yanıt aldı.

İHALE SÜRECİ BU YIL BİTER

Onatça'nın Adana ve bölgenin ulaşım altyapısıyla ilgili duyarlılığına ve çabalarına teşekkür eden Bakan Elvan, Konya'ya ulaşan hızlı trenin, güney bölgesiyle Adana'da buluşacağını müjdesini verdi. Bakan Elvan, "Habur'a kadar inşa edeceğimiz hızlı tren hattı çerçevesinde Adana'yı da bu hizmetle buluşturacağız. Aracılığınızla müjdeyi verelim. Hattın alt yapısıyla ilgili çalışmalarımızı

sürdürüyoruz. Adana ve bölgesini hızlı trenle buluşturacak projemizin ihale sürecini bu yıl bitirmiş olacağız" dedi.

ADANA HIZLI BAĞLANACAK

Bakanlık olarak demiryolu ağırlıklı projeler üzerinde yoğunlaştıklarını belirten Bakan Elvan, "Projenin tamamlanmasıyla Ankara ve İstanbul güneye daha hızlı bir bağlanacak. 4 ana hat, Ulukışla'da buluşacak. Böylece Güney, Türkiye'nin dört bir yanıyla daha kısa sürede ulaşılabilen bir merkez olacak" dedi. Hattın Ulukışla'ya kadar olan bölümünün ihalesinin bittiğini hatırlatan Bakan Elvan, Habur'a kadar uzanması planlanan hızlı trende Ulukışla-Yenice-Adana hattına öncelik verileceğini, ihalenin tamamlanmasıyla projede önemli bir mesafe kat edileceğini söyledi.

HAVALİMANINDA YENİ GELİŞME

TÜRKONFED Başkanı Onatça ve Bakan Elvan görüşmesinde Çukurova Havalimanı inşasında son durum da gündeme getirildi. İhaleyi alan firmanın kredi temin edememesinden kaynaklanan aksaklığın giderildiğini belirten Bakan Elvan, "İhaleyi alan firma tüm haklarını bir başka firmaya devretti. Devlet Hava Meydanları İşletmesi Genel Müdürlüğümüz uygun gördü. Çukurova Havalimanı'nı Icon Group inşa edecek. Kendilerinden inşaat sürecini hızlandırmalarını, projeyi bu yılsonuna kadar tamamlamalarını istedim" diye konuştu.

BAKAN ELVAN TALİMAT VERDİ

Çukurova Havalimanı'nın bir hafta bile erken tamamlanmasının bölge ekonomisine önemli katkı sağlayacağını belirten Onatça, bu süreçte Adana Havalimanı hizmetlerinde düzenleme beklentilerini söyledi. Adana Havalimanı'nın belirli saatlerdeki yoğunluğundan dolayı yolcuların ciddi sıkıntılar yaşadığını anlatan Onatça, "Yoğunluğu ve yetersizliğiyle misafir ağırlamaya çekindiğimiz bir havaalanımız var. Çukurova Havalimanı tamamlanmaya kadar bu görüntüleri yaşamak istemiyoruz. Havalimanımızın dış hatlar bölümünde sıkışıklık yaşanmıyor. Bu kısım hizmete açılarak yoğunluğun önüne geçilebilir" dedi. Onatça'nın bu talebini olumlu bulan Bakan Elvan, bürokratlarına anında talimat vererek bu yönde çalışma yapılmasını istedi.





VİNÇ ve MAKİNA



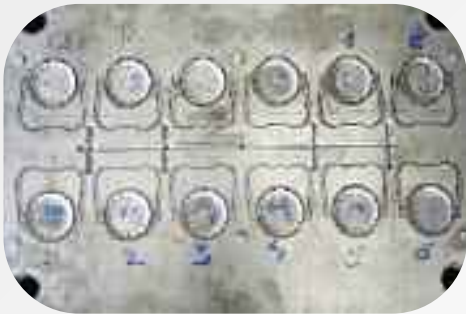
BASE KALDIRMA VE İLETME MAKİNALARI LTD. ŞTİ.

ÇELİK KONSTRÜKSİYON, VİNÇ, VİNÇ MAKİNELERİ
İMALATI VE EN YENİ TEKNOLOJİK MAKİNELERLE KESME,
BÜKME, AÇILI KESME MAKİNELERİYLE HİZMETİNİZDEYİZ.

Ceyhan Karayolu üzeri 15. Km. Yüreğir / ADANA
Tel: +90 322 385 20 01 - 385 31 16-17 Fax: +90 322 385 32 05



Google maps
BASEVİNÇ



Sistem Makine Kalıp LTD. pazar payını artırmayı hedefliyor

Adana'da kalıp sektöründe faaliyet yürüten Sistem Makine Kalıp LTD., yeni yılda yeni hedeflerle başlangıç yaparak yurtiçi pazarda ve yurtdışı pazarlarda payını artırmayı hedefliyor.

1990 yılından bu yana CNC tezgahları satışı ve çizim programları satış ve teknik destek eğitimi ile sektöre giriş yapan Sistem Makine Kalıp LTD., 1998 yılında kalıp imalatına geçiş yaptı. Uğur Şanal yönetiminde Adana Yeni Sanayi Sitesi'nde 300 metrekarelik kapalı alandan oluşan işletmesinde üretim yapan firma, kalıp sektöründe plastik kalıp, plastik pet şişirme, polietilen şişirme ve pprc enjeksiyon kalıpları imalatını başarıyla sürdürüyor. İleri teknoloji CNC tezgahları ve CNC tornalarla kalıp imalat yapan firma yurtiçi ve yurtdışı pazar payını artırmayı hedefliyor.

ALTYAPI TAMAMLANDI

Sektörde 25 yıllık bir tecrübe ile çalışmalarını yürüttüklerini söyleyen Sistem Makine Kalıp San. Tic. Ltd. Şti. sahibi Uğur Şanal şöyle konuştu: "Sektörde uzun yılların deneyimi ile faaliyet yürütüyoruz. Geldiğimiz noktada alt yapı-

mızı tamamladık. İlave makine yatırımlarımızla imalat hattımızı büyüttük. Üç adet CNC dikey işleme makinesi, CNC Torna 1000 x 60 yüzey taşlama tezgahı, üniversal torna tezgahı ve üniversal freze tezgahı olmak üzere, makine parkurumuzu güçlendirdik. İşletmemizde daha çok pet şişirme ve polietilen şişirme kalıp imalatını yapmaktayız. Ayrıca plastik sektöründe faaliyet yürüten firmalara da pprc enjeksiyon kalıpları yapıyoruz. Özellikle gıda sektöründe bütün pet şişirme makinelerine uygun olan tüm kalıp imalatlarını gerçekleştiriyoruz. Ayrıca kozmetik ve deterjan gurubuna da şişirme kalıpları yapıyoruz. Özet olarak belirtirsek, gıda ambalaj sektörü, su sektörü, kozmetik ve deterjan sektörü ve plastik boru imalatçıları olmak üzere, geniş bir kesime hitap ediyoruz. Ayrıca gıda sektöründe gazlı içecekler ve şalgam üretimi yapan firmaların şişirme kalıp ve tasarımlarını kendi bünyemizde gerçekleştiriyoruz" dedi.





MÜŞTERİ TALEPLERİ ÖN SIRADA

Preform pet şişirme kalıpları, polietilen şişirme kalıpları ve PVC-PPRC plastik ek parça kalıpları imalatı öncesi, müşteri talepleri doğrultusunda üretime geçtiklerini özellikle vurgulayan Uğur Şanal, açıklamalarına şöyle devam etti: "Öncelikle müşteriden gelen talepler doğrultusunda faaliyet yürütüyoruz. Ürünün istenilen tasarım ve ebatlarda belirtildikten sonra üç boyutlu çizim aşamasına geçiyoruz. T-FLEX VE POWER MİL lisanslı programlarımızla konusunda uzman ekibimizle ürünün bütün teknik ve proses aşmalarını tamamladıktan sonra müşterinin onayına sunuyoruz. Tüm bu aşamaları bünyemizde gerçekleştirerek imalata geçiş yapıyoruz. İleri teknoloji bilgisayar sistemli CNC makine tezgahlarımızla imalatımızı tamamlıyoruz. Uzun yılların vermiş olduğu birikim ve deneyimlerimizle kalıp sektöründe müşterilerimize en kaliteli hizmeti vermeye gayret göstereceğiz. Sektörümüzde ki gelişmeleri ve teknolojiyi yakından takip ederek, müşteri taleplerini ön sırada tutarak, müşteri memnuniyetini ve sürekliliğini korumaya çalışacağız."

BÜYÜK FİRMALARLA ÇALIŞIYORUZ

Türkiye genelinde müşteri grupları içerisinde sektöründe pek çok başarılı firmalarla çalıştıklarını ifade eden Uğur Şanal, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Kalıp sektöründe yaklaşık 25 yıla yakın bir tecrübemiz bulunmaktadır. Yurtiçi pazarda Türkiye geneline hitap ediyoruz. Müşteri gruplarımız içerisinde sektöründe birçok başarılı firmalarla çalışmaktayız. İlerleyen dönemlerde yapacağımız çalış-

malarla birlikte pazar payımızı artırmayı hedefliyoruz. Yurtdışı pazarlarda ise Ortadoğu ülkelerine ihracat yapmayı planlıyoruz. 2015 yılı içerisinde özellikle ihracata yönelik bir takım girişimler içerisinde olacağımızı hedefimize almış bulunmaktayız. 2015 Yılı içerisinde bu hedeflerimize ulaşmak için yoğun bir çaba içerisinde olarak yoğunlaşmaya çalışacağız. Yeni yıla yeni hedeflerle girdiğimizi söyleye bilirim. Tüm bu hedeflerle pazar payımızı artırmayı ön görüyoruz. İmalat ayağımızda özellikle pre-

form pet şişirme kalıplarına ağırlık vereceğiz. Bu doğrultuda teknik alt yapımızı daha güçlü bir konuma ulaştırdık. İmalat öncesi ve sonrası tüm aşmaları kendi bünyemizde yapıyoruz. Mevcut makine parkurumuzun yanı sıra devreye aldığımız ileri teknoloji CNC makine tezgahları ve lisanslı cad ve cam programlarımızla üretim hattımızı güçlendirdik. İlerleyen dönemlerde ise işimizle orantılı olarak yatırımlarımıza devam ettirerek, sektörde büyümemizi sürdürerek yolumuza devam edeceğiz."



Sistem Makine Kalıp
San. Tic. Ltd. Şti. Sahibi
UĞUR ŞANAL



Japon Toyo Kohan ile Tosyalı kaliteli çelik için işbirliği yapıyor

Demir-çelik sektörünün dev markası Tosyalı Holding, Japon Toyo Kohan'la, dünyaya kaliteli çelik ihraç edecek.



Başbakan **AHMET DAVUTOĞLU**

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı **FUAT TOSYALI**



Türkiye'nin katma değerli ürünlere yönelmesinin ısrarla vurgulandığı bir dönemde, ülkemize çağ atlatarak girişimlere odaklanan Tosyalı Holding, yeni yıla dev bir yatırımla girdi. Osmaniye Organize Sanayi Bölgesi'nde Türkiye'nin ilk ileri teknoloji ve yüksek katma değerli yassı çeliğini üretecek Tosyalı-Toyo Çelik A.Ş'nin temeli, yaklaşık 3 yıl süren hazırlık çalışmaları sonucunda atıldı. Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı'nın da desteğiyle hayata geçirilen yatırımın temel atma töreni, Osmaniye'de gerçekleştirildi.

KATILIM ÜST DÜZEYDEYDİ

Başbakan Ahmet Davutoğlu'nun katılımı ile gerçekleştirilen törende, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Lütfi Elvan, MÜSİAD Genel Başkanı Nail Olpak, Türk ve Japonya iş dünyası ile finans sektörünün yönetim kurulu başkanları ve temsilcileri, Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, Toyo Kohan Yönetim Kurulu Başkanı Sumida Hirohiko ve yerel yönetimlerden üst düzey yetkililer yer aldı. 2 Şubat 2012'de Tosyalı Holding ve Toyo Kohan arasında imzalanan işbirliği kapsamında çalışmaları başlayan yatırımın 20 ayda tamamlanması hedefleniyor. Yaklaşık 500 milyon dolara ulaşacak yatırımın yüzde 51'i Tosyalı Holding ve yüzde 49'u Toyo Kohan'a ait olacak. Türkiye'nin ilk ileri teknolojiye sahip ve yüksek katma değerli yassı çeliğinin üretileceği bu tesislerin ürünleri, otomotivden elektrikli ev aletlerine, bilişim ürünlerinden meşrubat kutularına kadar geniş bir yelpazede kullanılacağı gibi, Avrupa'dan Kafkaslar'a, Ortadoğu'dan Kuzey Afrika'ya uzanan geniş bir coğrafyanın ihtiyacını karşılayacak.

TÜRKİYE'NİN GLOBAL ÇELİKÇİSİYİZ

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı çelik sektörünün global ölçekte bir oyuncusu olduklarını söyleyerek, "Biz Türkiye'nin global çelikçisiyiz. Üç kıtada üretim yapıyoruz. Karadağ ve Cezayir'de muhteşem tesislerimiz bulunuyor. Ülkemizde çelik sektöründe ilklerin öncüsüyüz. Sayın Başbakanımız, Dışişleri Bakanı iken bu yatırımlarımız karşısında bizi, 'öncü birlikler' olarak tanıtmıştı. Bu ifade bize heyecan kattı, gururlandırdı... Tosyalı Holding, Osmaniye'deki tesislerimizle birlikte özel sektörün ilk yassı çelik üreticisi olmuştur. Ayrıca, yurt dışında sıfırdan yatırım yapan ilk çelik üreticisiyiz. Yine gururla belirtmek isterim ki, cevherdensiv çeliğe yatırım yapan ilk özel sektör çelik üreticisi Tosyalı Holding olmuştur. Bütün bunlarla beraber, hem hurda hem de cevherden başlayıp.. Yassı çelikten- boru üretimine, inşaat demirinden-filmanşine, soğuk sacdan-kalaylı tenekeye, hadde- lenmiş profilden- çelik granüle, otomotiv çeliğinden- beyaz eşyaya kadar, çelik sektörünün bütün ürünlerini üreten tek şirketiz. Ayrıca 3 kıtadaki üretimlerimizle ve temelini atacağımız 17'nci fabrikamızla, ülkemizin global çelikçisiyiz" diye konuştu.

DAKİKADA 5 BİN METRE BORU

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı konuşmasının devamında, "Şu anda yıllık 3.5 milyon ton kapasitemizle üretim yapıyoruz. 2017 itibariyle üretim hedefimiz 6 milyon ton, 2020 yılında ise 10 milyon ton üretime ulaşacağız.

Şu an itibariyle dakikada 5 bin metre boru üreten sessiz bir deviz" vurgusu yaptı. Son olarak, 'Asrın rüya projesi TANAP'ın da ana boru tedarikçisi olarak yer almak bizim için büyük bir gurur" diyen Tosyalı, "Dakikada 5 bin metre boru üretiyoruz. Tek başımıza, Türkiye'deki diğer tüm boru üreticileri kadar üretim yapıyoruz. Hammaddeden nihai boru üretimine kadar tek çatı altında yapılanmış tek şirketiz. Bu bize büyük bir rekabet avantajı sağlıyor" görüşlerine yer verdi.

2023 İHRACAT HEDEFİ 1,5 MİLYAR DOLARIN ÜZERİNDE

1952 yılında teneke soba boru üretimi ve ticareti yapmak üzere kurulan şirketin bugün uluslararası bir çelik üreticisi konumuna yükselmesinden duydukları mutluluğu ifade eden Fuat Tosyalı, "Tosyalı Holding'in 2014 yılı ihracatı 550 milyon doları aştı. 2015 yılı için 805 milyon dolar, 2016'da ise 850 milyon dolar ihracat hedefimiz bulunuyor. İhracatta gelen rekor rakam ve katkımız olan 600 Milyon dolar bizleri de mutlu etti. Hükümetimizin 2023 yılı ihracat hedeflerine uygun bir şekilde, biz de Tosyalı Grubu olarak en az 1,5 milyar doların üzerinde ihracat hacmine ulaşmayı hedefliyoruz" dedi.



TEKNOLOJİ VE BİLGİYİ KULLANACAĞIZ

Temel atma töreninde konuşan Toyo Kohan Yönetim Kurulu Başkanı Sumida Hirohiko ise, Osmaniye'deki fabrikanın yıllık üretim miktarının Japonya'daki tesisin üretim miktarı ile aynı olacağını duyurdu. Hirohiko, "Bu tesis, Toyokohan'ın Kudamastu'daki tesisinden sonra ikinci önemli tesisi olacaktır. Toyokohan olarak Kudamatsudaki fabrikamızda 80 yıldır teneke üretmeye devam ediyoruz. Yeni fabrikamızda da teneke ağırlıklı üretim yapacağız. Tenekenin yanında yüzeyi kaplanmış çelik üretimi için gerekli teknoloji ve bilgiyi kullanarak üretim yapmayı amaçlıyoruz. Bu tesis tamamlandıktan sonra, Türkiye pazarına yüksek kaliteli çelik sunacağız ve müşterilerimize en iyi şekilde servis yapacağız. Bu tesis ile Türkiye ve Japonya arasındaki dostluk bağları daha da güçlenecek diye düşünüyorum. Aynı zamanda, yeni fabrikamız Türkiye'nin gelişen ekonomisine de katkıda bulunacak" dedi.



ASLANLAR®

ALÜMİNYUM PROFİL



- Standart Profiller
- Cephe Profilleri
- Yalıtımsız Sistem Profilleri
- Yalıtımlı Sistem Profilleri
- Güneş Kırıcı Profiller
- Cam Balkon Profilleri
- Küpeşte Profilleri
- Aksesuar Profilleri
- Klima Profilleri
- Panjur Profilleri
- Sineklik Profilleri



- Zemin ve Süpürgelik Profilleri
- Sigma Profilleri
- Muhtelif Profiller
- Duş Kabini Profilleri
- Enerji Profilleri
- Mobilya ve Ray Dolap Profilleri
- Perde Profilleri
- Soğutucu Profiller
- Denizlik Profilleri

Aslanlar Alüminyum 60.000 m² açık alan, 27.000m² kapalı alanda 1800, 1200, 1000 ve 900 tonluk Alüminyum Ekstrüzyon presleri üretim yapmaktadır. Aylık 450 ton kapasiteli elektrostatik toz boya tesisi ve aylık 500 ton kapasiteli eloksal tesisiyle, Türkiye geneli geniş bayi ağı ve yurtdışında 13 ülkeye ihracatla kaliteyi ve özgüveni ön planda tutarak hizmet vermektedir.



winas®
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

ASSOLAR
GLASS VACUUM TUBE



ASLANLAR METAL ALM. PVC. PLS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Fabrika: Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis - Adana / TÜRKİYE

Tel: +90 322 394 45 10 (3 Hat) Fax: +90 322 394 45 13 E-mail: aslanlarmetal@aslanlarmetal.com • www.aslanlarmetal.com



Ataman Teknik Hırdavat yeni şubesini açtı

Teknik hırdavat ve endüstriyel ürünler sektöründe yaklaşık 35 yıldır öncüler arasında bulunan Ataman Teknik Hırdavat, Adana-Ceyhan karayolu üzerinde yeni şubesini faaliyete geçirdi.



Adana'da teknik hırdavat sektöründe faaliyet yürüten Ataman Teknik Hırdavat Endüstriyel ürünler Makine San. Tic. Ltd. Şti., 1980 yılından bu yana sektöre bölgede öncülük ediyor. Sektörde ilk kuşaktan itibaren kaliteli hizmeti ve güvenilirliğiyle kendini kanıtlayan firma, ikinci kuşakla birlikte iş hacmini ve faaliyetlerini genişleterek sektörde yatırımlarıyla ön plana çıkıyor. Adana Kızılay Caddesi'nde 3 bin metrekare kapalı alan ve 5 kattan oluşan merkez işletmesi bulunan firma, Adana-Ceyhan karayolu üzerinde 7 bin 500 metrekarelik kapalı alandan oluşan yeni şubesini devreye alıyor. Sektörde yatırımlarını aralıksız sürdüren firma, uluslararası rekabet etmenin olanaklarını yaratmaya çalışıyor.

TEKNOLOJİ YATIRIMLARI HIZLA DEVAM EDİYOR

Yakın dönem içerisinde devreye aldıkları yeni şubeyle ilgili açıklamalarda bulunan Ataman Teknik Hırdavat San. Tic. Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Üyesi ve Endüstri Mühendisi Yavuz Ataman şunları söyledi: "İşletmemizin toplam kapalı alanı 10 bin 500 metrekarelik alandan oluşmaktadır. 3 bin metrekare merkez işletmemiz ve 7 bin 500 metrekare yeni şubemiz olmak üzere, faaliyet alanımızı genişletmiş olduk. Sektörde gelişen iş hacmi ve bölgede devlet destekli gelişmekte olan demir çelik ve metal sektörleri bizi yatırım yapmaya yönlendirdi. Yaklaşık 10 milyon TL maliyetli, tamamladığımız yeni şubemizi devreye aldık. Yeni şubemizle birlikte müşteri-

rilerimize daha rahat bir ortamda hizmet vermeyi amaçlıyoruz. Özellikle ulaşım açısından ve müşterilerimize lojistik destek sunmak açısından büyük bir kolaylık sağladığını düşündüğümüz tesisimizde, sevkiyat ve stok takibi gibi pek çok sorunu aşmış olduk. Ayrıca satış ve satış sonrası hizmetlerimizin yanı sıra, müşterilerimize lojistik destek de kendi bünyemizde vermiş olacağız. Diğer bir önemli husus ise barkod sistemini oluşturarak optimal stok takibi ile şubemize gelen müşterilerimize en kaliteli hizmeti sonmuş olacağız. B2B online sipariş otomasyon sistemini oluşturarak, internet üzerinden sipariş verilmesini sağlamakla birlikte e-ticaret sitemizi de en kısa zamanda faaliyete geçirmek, en önemli hedeflerimiz arasındadır."

ÜRÜN YELPAZESİ ÇOK GENİŞ

Teknik hırdavat malzemeleri satışı ve satış sonrası hizmetleriyle sektörde faaliyet yürütüklerini söyleyen Yavuz Ataman, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Sektörde 35 yılla yakın tecrübe ve birikimlerimizle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Sürekli gelişen teknoloji ve yaşam şartlarını en doğru şekilde takip ederek, müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılaya bilir doğrultusunda ürün yelpazemizi ve ürün çeşitliliğini en üst seviyelere ulaştırdık. Binlerce ifade edilen ürün çeşitliliğimizle geniş bir yelpazede hizmet veriyoruz. Ana hatlarıyla belirtirsek, kaynak grubu ve ekipmanları, iş güvenliği ve malzemeleri, elektrikli el aletleri, havalı el aletleri, servis ve garaj ekipmanları, çelik halat ve kaldırma ekipmanları, endüstriyel yapıştırıcılar, kesici ve aşındırıcı ürün grupları, yüzey işleme ve ekipmanları ve hassas ölçü aletleri gibi ana başlıklar altın-



Merkez Şube



da toplayacağımız yüz binlerce ürün çeşitliliği ile geniş bir yelpazede müşterilerimize hizmet veriyoruz."

BAYİ AĞI ÇOK GÜÇLÜ

Ulusal ve uluslararası güçlü markalarla çalıştıklarını ve bayilik ağlarının çok güçlü olduğunu özellikle ifade eden Yavuz Ataman, şu şekilde devam etti: "Özetle belirtirsek hırdavat sektörünü, sanayinin gıdası olarak tanımlıyoruz. Bu çerçevede müşterilerimizle tam bir uyum içinde yürüttüğümüz müşteri odaklı çalışmalarımızda atölyede ki ustadan yöneticisine kadar, tüm detayları dikkate alarak ticari faaliyetlerimizi yürütüyoruz. Müşteri memnuniyetini her zaman öncelikli hedeflerimiz arasında tuttuk. Yaptığımız AR-GE çalışmalarında müşteri ihtiyaçları ve teknolojik gelişimler hep ön planda oldu. Bu doğrultuda bayi ağıımızı güçlü bir konuma ulaştırdık. Bölgede 50'ye yakın ulusal ve uluslararası pazarlarda isim yapmış markaların ürünlerini müşterilerimizle buluşturuyoruz. Bayiliklerimizin tamamı hem ciro olarak, hemde ürün çeşitliliği açısından bizi avantajlı kılmaktadır. Oerlikon, Magmaweld, Bosch, Hypertherm, Castolin, Makita, Norton Saint-Gobain, Karbosan, Beybi, Gedore-Altaş, İzeltaş, Ceta, Abicor-Binzel, Hüner, 3M, Graco, Loctite, Henkel, Sarmak, Yıldız Gaz Armatürleri, Netlift, Gülersan, MakinaTakım, Evar, Egesan, Mekap, Insize, Kawasaki ve Osakagibi 50'ye yakın güçlü bayiliklerimizle hizmet vermekteyiz."

PAZAR PAYI BÜYÜYOR

Sektörde Marmara ve Ege bölgesi hariç diğer tüm bölgelerde müşteri portföylerinin olduğunu vurgulayan Yavuz Ataman, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Türkiye geneli sektörde sürekli büyüyen bir pazar payımız var. Ege ve Marmara haricinde ki tüm bölgelerde bünyemizde oluşturduğumuz uzman pazarlama ekibimizle yoğun bir şekilde çalışmalarımızı yürütmekteyiz. Özellikle ürün satışı sonrası teknik hizmetlerimizin yanı sıra teknik



Ataman Teknik Hırdavat
San. Tic. Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Üyesi
ve Endüstri Mühendisi
YAVUZ ATAMAN

danışmanlık hizmetini de kendi bünyemizde müşterilerimize sağlamaktayız. Hedefimiz müşterilerimizle olan bağlarımızı güçlendirerek firmamızı uluslararası bir seviyeye ulaştırmaktır. Yine önümüzdeki dönemlerde sektörde belli ürün gruplarında kendi markalarımızı oluşturarak, sektörde ki büyümemizi istikrarlı bir şekilde sürdürmeye çalışacağız. Tüm bu hedeflerimizle birlikte yine yakın dönem içerisinde direkt olarak ithalat yapmayı da hedeflerimiz arasına almış bulunmaktayız." dedi.



Yeni Şube





TÜRKONFED'in zirvesini iş adamları fırsata çevirdi

Çukurovalı iş insanları, Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu 10'uncu Kuruluş Yıldönümü Zirvesi'nde Türkiye'nin ekonomi kurmaylarıyla bir araya geldi.



Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) 10'uncu Kuruluş Yıldönümü Zirvesi'ne, Çukurova bölgesi işadamları büyük ilgi gösterdi. Çukurova Sanayi ve İş Dünyası Federasyonu (ÇUKUROVA SİFED) ve Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSIAD) Başkanı Süleyman Sönmez, ÇUKUROVA SİFED Başkanvekili ve Mersin Sanayici ve İşadamları Derneği (MESİAD) Başkanı Mehmet Deniz ile ÇUKUROVA SİFED, ADSİAD, MESİAD, Adana Genç İşadamları Derneği (AGİAD) ve Adana İş Kadınları Derneği (İŞKAD) Yönetim Kurulu üyeleri, İstanbul Sabancı Center Konferans Salonu'ndaki iki günlük zirve boyunca TÜRKONFED'in Adanalı Başkanı Süleyman Onatça'yı yalnız bırakmadı.

BABACAN'LA GÖRÜŞÜLDÜ

Süleyman Onatça'nın Adana başta olmak üzere Çukurova Bölgesi ve Türk ekonomisi için büyük bir şans olduğunu belirten ÇUKUROVA SİFED Başkanı Süleyman Sönmez, TÜRKONFED 10. Yıl Zirvesi'nin önemli kazanımlarla gerçekleştiğini vurguladı. Ekonomiden Sorumlu Başbakan Yardımcısı Ali Babacan'a Çu-

kurova ile ilgili bilgiler sunan, Türkiye'nin yeni ekonomik atılımlara Çukurova Bölgesi'yle başlaması gerektiğini anlatan Süleyman Sönmez, her seçim sürecinde ekonominin duranlaştığına işaret ederek, "Yatırımcılar seçimler nedeniyle planlamalarını seçim sonrasına bırakıyor. Bu sorunun önüne geçilmesi gerekiyor. Çukurovalı iş insanları olarak hazır altyapımızla yatırımcı bekliyoruz. Tıkanan Marmara Bölgesi'nin alternatifi Çukurova'dır" dedi.

GÖRÜŞ ALIŞVERİŞİ YAPILDI

İki günlük zirve boyunca konuklara şalgam ve cezerye ikram eden Süleyman Sönmez ve Çukurovalı iş insanları, Türk Sanayicileri ve İşadamları Derneği (TÜSİAD) Başkanı Haluk Dinçer, TÜSİAD önceki dönem başkanları Muharrem Yılmaz, Arzuhan Doğan Yalçındağ ve Ümit Boyner'in yanı sıra TÜSİAD Yüksek İstişare Konseyi Başkanı Erkut Yücaoglu, TÜRKONFED Yüksek Danışma Kurulu Başkanı Celal Beysel, TÜRKONFED Kurucu Başkanı Enis Öz-saruhan ve TÜRKONFED eski Başkanı Erdem Çenesiz'le de görüş alışverişinde bulundu.



**GÜNEYDE
GÜVENCENİZ**

Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



**UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ**

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

www.guvenpanjur.net



‘Lider kadın’lar sertifika aldı

Adana İş Kadınları Derneği ile Çağ Üniversitesi'nin işbirliği ile yapılan "Lider Kadın Olmak" projesi kapsamında yapılan eğitimlerin birinci bölümü sona erdi

KAPSAMLI EĞİTİM

İSKAD ve GENÇ-İSKAD üyelerine yönelik İSKAD AKADEMİ "Lider Kadın Olmak" sertifika programında yer alan ana modüller Prof. Dr. Şükrü Uğuz, Prof. Dr. Ünal Ay, Yrd. Doç. Dr. Murat Koç, Yrd. Doç. Dr. Eda Yasa, Dr. Obengül Ejder, Hafize Kargı ve Yrd. Doç. Dr. İbrahim İnan sunumları ile yapılan eğitimlerde işkadınlarına, Ben Kim miyim? & Monotonluktan Kurtuluş, İş'te verim artırıcı taktikler, Ebeveyn ve Çocukları & Duygu Yönetimi, Hatasız Üç Boyutlu Düşünme & Karar Alma, Eleman Seçme & Motivasyon & Performans Ölçme Teknikleri, İş Hayatında Kadın & Yetki Devri, Kişilik Analizleri & Organizasyonel Uyum, İş'te Etik ve Farklı Kültürlerle İletişim konularında eğitimler verildi.

Adana İş Kadınları Derneği ve Çağ Üniversitesi işbirliği ile hazırlanan "Lider Kadın Olmak" projesi kapsamında yapılan eğitimlerin ilk bölümü sona erdi. 12 Aralık Cuma günü Çağ Üniversitesi'nde başlayan eğitimlere 100 civarında iş kadını katıldı. Çağ Üniversitesi Öğretim Üyelerinin verdiği eğitimler sonunda yapılan sertifika törenine İSKAD Yönetim Kurulu Başkanı Av. Elif Doğan Türkmen, Çağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Çetin Bedestenci ve İSKAD üyeleri ile eğitimleri veren Yrd. Doç. Dr. İbrahim İnan, Yrd. Doç. Dr. Murat Koç ve Yrd. Doç. Dr. Eda Yasa katıldı.

ÇITAYI YÜKSELTİYORUZ

Sertifika töreni öncesi bir konuşma yapan İSKAD Yönetim Kurulu Başkanı Av. Elif Doğan Türkmen, "Derneğimizin 2014 -2015 dönemi için hazırladığı İSKAD Akademisi'nin ilk adımı olan 'Lider Kadın Olmak' projesi İSKAD üyelerinin ve Adana'da bulunan iş dünyasını temsil eden kadınların alanlarında hem kendilerini hem işlerini, daha ileriye taşımak adına gerçekleştirdiğimiz bu projenin sürdürülebilir olmasını arzu ediyoruz. Derneğimiz 1999 yılında daha kadınların adına vergi levhası bile yokken kadınlar tarafından kurulan ve Türkiye'de ki ilk İş Kadınları Derneği oldu. O günden bu yana yaptığımız çalışmalarla çitayı har zaman yükseltiyoruz. Kadınlarımızı iş dünyasında ne kadar çoğaltabilirsek, o kadar da kadınların söz sahibi olmasını sağlarız. Amacımız üretmek varlığını ortaya koyan kadının Türkiye'nin tüm karar süreçlerine etkin katılımını sağlamak olacak" ifadesini kullandı.

HER ZAMAN DESTEKÇİYİZ

Çağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Çetin Bedestenci ise "Sosyal sorumluluk projesi kapsamında gelen bu güzel teklifi kabul ettik ve bu kadar nezih bir topluluğu okulumuzda ağırladık ve eğitimlerinde sonuna geldik. Bu tür destekleri devamlı vermeye hazırız. Tüm işkadınlarımıza iş hayatlarında başarılar diliyorum Adana da fark yaratan ve Türkiye'de ses getiren çalışmalara imza atan İSKAD'ın tüm üyelerini Başkan Elif Doğan Türkmen nezdinde kutluyorum. Türkiye'nin ihtiyaç duyduğu projeleri hayata geçiriyorlar" şeklinde konuştu. Daha sonra işkadınlarına sertifikalarını İSKAD Yönetim Kurulu Başkanı Av. Elif Doğan Türkmen ve Çağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Çetin Bedestenci verdi.



SİSTEM MAKİNA KALIP

SANAYİ TİCARET LTD. ŞTİ.

İMALATLARIMIZ:
PREFORM PET ŞİŞİRME KALİPLARI
POLİETİLEN ŞİŞİRME KALİPLARI
PVC-PPRC PLASTİK EK PARÇA KALİPLARI



ADRES: Yeşiloba Mah.
Yeni Sanayi Sitesi 29 Blok
No: 44 Seyhan/ADANA
TEL: (0.322) 428 47 74
FAKS: (0.322) 428 47 81

sistem-kalip@hotmail.com
www.sistempetkalip.com

Kurumsal koçluk, temel olarak bir kurumun hedeflerine yönelik koçluk yapmayı amaçlar. Buradan yola çıkarak “Kurumsal koçluğun ana hedefin, kurum ve çalışanların değişim ve gelişim sürecidir” diyebiliriz.

Kurumlar da aynı bireyler gibi, yeniliklere, değişime ayak uydurmaya ve gelişime ihtiyaç duyarlar. Bazı durumlarda kurumun ayakta durması ve devamlılığını sürdürmesi için değişim zorunludur, olmazsa olmazdır. Değişim zor bir süreçtir ve bu süreçte şirketlerin kurumsal koçluk olarak profesyonelce ilerlemeleri, bu şirketlerin amaç, vizyon ve hedef belirleyerek çalışmalarını onlara, pozitif sonuçlara odaklanarak hareket etme imkanı sağlar.

Kurumsal koçlukta ilk adım, müşteri ve koç arasında oluşturulan uyum ve güvendir. Sonrasında müşterinin yaşadığı sorunları, gelişime açık yönleri ve ne istediği belirlenir. Daha sonra müşterinin hedefine ulaşması için kullanılacak kaynakları belirlenir. Hedefe ulaşmak için strateji belirlenerek beraberce bir eylem planı hazırlanır. Uygulama aşamasında yaşanabilecek aksaklıklar ve kaydedilen ilerlemeler, karşılıklı değerlendirilmeler yapılarak kurumun hedefine ulaşması sağlanır. Tüm bu süreç kurum ile koç arasında gizlilik çerçevesinde yürütülmektedir. Çalışmalar sonucunda elde edilen bütün veriler ve gelişmeler işverenle paylaşılmaktadır.

İş yaşamında koçluk; kurum kültürünün oluşturulup, çalışanların aynı dili konuşmasını, iş memnuniyeti ve üretkenlik artışını, çalışanların sorumluluk taşıma ve kurumsal bağlılığında artışı, çalışanın kurum içinde kalmasını, stres düzeyinin azalmasını, iletişim kalitesinde artışı, yöneticilerin doğru kararlar al-



Kurumsal koçluğun şirketlere faydaları

malarını, yönetim becerilerinde gelişmeyi, liderlerin sorumluluk alması ve çözüm üretiminde artışı, takım ruhunun gelişmesini, çalışanların zihinsel ve bedensel dengede olmalarını, hedef ve çözüm odaklı çalışmayı, sorunlarda azalma ve daha etkin çözümler bulunmasını, müşterilerde güven duygusunu ve müşteri ilişkilerinin gelişimini sağlar.

Özellikle Kurumsal Koçluk; kurumun iç ve dış yapısında kaliteyi artırmak istendiğinde, yeniden yapılanma ve hedefler belirleme sürecinde, aile şirketinden kurumsal yapıya geçişte, yeni yönetici olmuş veya terfi almış yöneticilerin uyum sürecinde, bölüm ve iş değiştiren yöneticilerin uyum sürecinde, şirketin ürün ve hizmet kalitesi, şirketin kişiler arası becerilerinin yansımaları görüldüğü ortamlarda yararlı olur.

Fortune 100 şirketlerine yönelik Manchester Consulting Group çalışmasında, Koçluğun bir kuruma program maliyetinin yaklaşık 6 (altı) katı ROI (yatırım üzerinden getiri) sağladığı görülmüştür.

Uluslararası Personel Yönetim Derneği'nin yaptırdığı bir çalışmada, sadece geleneksel eğitimle üretkenlikteki artış yüzde 22'lerde kalırken, koçlukla eğitim beraber verildiğinde personel üretkenliğinin yüzde 88 arttığı belirlenmiştir. Buda gösteriyor ki tek başına eğitimin yeterli olmadığı, koçlukla eğitimin birleştirilmesi gerektiği sonucu çıkmaktadır.

Metropolitan Hayat Sigortası şirketinin belirlediğine göre, yoğun koçluk programına katılan satışçıların üretkenliği ortalama yüzde 35 artmıştır.

Son yıllarda dünya devi bir çok firma, koçluk için büyük bütçeler ayırmaktadırlar.

Manchester Inc. tarafından yapılan araştırmalara göre koçluk desteğinin verildiği şirketlerdeki olumlu gelişmelerden bazıları verimlilik artışı yüzde 53, kalite artışı yüzde 48, maliyetlerde azalma yüzde 23 ve asıl en önemlisi de karlılıkta meydana gelen ciddi artıştır; Yüzde 22.

Koçluk desteği alan şirketlerde, yöneticilerle şirket çalışanları arasında da pozitif anlamda değişim ve müşteri ilişkilerinde de iyileşmeler gözlenmiştir.

Kurumsal koçluğun diğer eğitimlere göre en büyük üstünlüğü, kalıcı ve uzun süreli bir değişim sağlamasıdır. Case Western Reserve Üniversitesi'nde yapılan araştırmaya göre koçluğun etkisi 7 yıl sürmektedir. Seminerlerde ise bu etki sadece birkaç ayla sınırlıdır.

Koçluk kişi ve kurumlara önemli ve kalıcı etkiler sunmaktadır. İster küçük ölçekli, ister büyük firmalar olsun, büyümeyi ve karlılığı hedefliyorlar ise mutlak ve mutlak Kurumsal Koçluk almalıdırlar.



Kastamonu Entegre'den tedarikçilere ödül

Kastamonu Entegre Ağaç Sanayi ve Ticaret A.Ş., Adana ve Tarsus'taki fabrikalarına hammadde sağlayan tedarikçi firma ve şahıslara törenle ödül verdi. Törende toplam 56 keresteçi firma ve şahıs ödül aldı. Adana İbis Otel'deki törene Adana Fabrika Direktörü Ergin Turan, Tarsus Fabrika Müdürü Kadri Yücel Kaymaz, Hammadde Tedarik Direktörü Teyfik

Dedebaş, tedarikçi firmaların temsilcileri ve tedarikçi şahıslar katıldı. Hammadde Tedarik Direktörü Teyfik Dedebaş törendeki konuşmasında, Kastamonu Entegre'nin yurt içi ve yurt dışında birçok yatırımı bulunduğunu, yurt içi fabrikalarında yılda 3,5 milyon tona yakın odun hammadde kullanıldığını söyledi. Dedebaş, "Her yıl yaklaşık 2,5 milyon metrekü-

pün üzerinde üretim yapıyoruz. Binlerce insan buradan ekmeğini yiyor. Köylüsünden, odunu taşıyan nakliyatçısına, tedarikçisinden, fabrikada çalışanına, ürünümüzü mobilyaya dönüştüren firmanın çalışanından, mağazacısına kadar binlerce kişinin geçimini sağlayan bir sektördeyiz. O nedenle, siyasetler tarafından sektörümüz öncelikli sektörler arasına alın-

ÇÜ'nün hocaları ve öğrenciler İnovasyon Haftası'na katıldı

Çukurova Üniversitesi (ÇÜ) Güzel Sanatlar Fakültesi ile Mühendislik – Mimarlık Fakültesi öğrencileri ve öğretim elemanları, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından düzenlenen "İnovasyon Haftası" etkinliklerine katılarak bölgemizi temsil etti. Ekonomi Bakanlığı ve birçok kurum tarafından desteklenen etkinliğin amacı AR-Ge ve inovasyona dayalı projelerin ortaya çıkıp hayata geçirilmesi için işbirliği yapılması.

502 PROJE SERGİLENDİ

İstanbul'da düzenlenen etkinliğe Türkiye'deki birçok üniversiteden öğrenci ve akademisyenler yoğun ilgi gösterdi. İnovasyon Haftasına Çukurova Üniversitesi'ni temsilen Güzel Sanatlar Fakültesi ve Mühendislik-Mimarlık Fakültesi öğrencileri ve öğretim ele-

manları katılım gösterdi. Tekstil ve Moda Tasarım Bölümü'nden Arş. Gör. Zeynep Kahraman, 4. sınıf öğrencisi Esra Bekiroğlu ve 3. sınıf öğrencisi Yasemin Sağlam katıldı. 3 gün süren faaliyetlerde Çukurova Üniversitesi öğrencilerine ait dokuma, baskı ve giysi tasarımı çalışmalarının yanı sıra toplam 502 proje sergilendi.

20 BİN KİŞİ KATILDI

İzmir, Ankara ve Gaziantep'te gerçekleştirilen, yaklaşık 20 bin kişinin katıldığı Anadolu turunun ardından yapılan etkinlik inovasyona ilgi duyan insanları İstanbul'a taşıdı. Yerli ve yabancı tüm konuşmacıların, dolu salonlara seslendiği etkinlik ayrıca üniversitelere, sanayicilere, tasarımcılara, öğrencilere ve proje sahiplerine etkileşim ortamı da yaratmış oldu.



İş adamları, çocukları tiyatroyla buluşturdu

Adana merkezli Çukurova Plastik Sanayicileri Derneği, (Çukurova PLASDER) Yönetim Kurulu, sektöre yönelik çalışmalarının yanı sıra sosyal projelere de uyguluyor. Dernek yönetimi, Akil Yıldırım tarafından Adana'da kurulan Ti-

yatro Mavra ile işbirliği yaparak Sevgi Evleri'nde kalan çocukların tiyatro izlemesini sağladı. Çocuklar, Çukurova Sahnesi'nde İki Kurnaz Kardeş ve Arkadaşım Can Can oyunlarını izledi. Etkinlikte, Çukurova PLASDER Başkan Selahattin Onatça ile dernek

yöneticileri, İbrahim Kamışçı, Muhammet Yıldırım, Mehmet Tahir Yalçın ve İmam Gazali Hıradağı, çocukların, keyifli anlarına tanıklık etti. Çukurova PLASDER Başkanı Selahattin Onatça, tiyatronun önemli bir sanat dalı olduğunu belirterek "Gelecek nesilleri hayata hazırlamak açısından sosyal aktivitelerin ve sanatsal faaliyetlerin çok önemli bir etkisi bulunmaktadır. Tiyatro da bunlardan biridir. Toplumlarda kültürel gelişmeyi sağladığı gibi aynı zamanda bir yaşam bilimi, şeklinde yorumlanan toplumsal bir sanat dalıdır. Sağlıklı düşünen ve bilinçli toplumların yaratılmasında da önemli bir yeri bulunmaktadır. Bütün çocuklar tiyatroya gitmelidir ve tiyatro izlemek bütün çocukların hakkıdır" diye konuştu.





DünyaDekor Gürcistan'da distribütörlerini buluşturdu

Dekoratif yapı malzemeleri sektör lideri Dünya Dekor, distribütör toplantısının 4'üncüsünü Gürcistan'ın Batum kentinde Sheraton Otel'de düzenledi.



Dünya Polistren Grup'un ülke genelinde distribütörleri vasıtası ile geniş bir dağıtım ağına sahip olan markası Dünya Dekor, Gürcistan'ın Batum kentinde Sheraton Otel'de 4'üncü distribütör toplantısını geniş bir katılımı ile düzenledi. Markanın bağlı bulunduğu, yapı malzemeleri sektöründen arıcılığa, tarımdan mermerlere kadar bir çok alanda hizmet veren Dünya Polistren Grup'un Kurucu Genel Müdürü Bülent Kunt, 2014 yılını distribütörlerle birlikte değerlendirirken, 2015 yılı ile ilgili yeni yatırım ve yeni ürünlerinin sunumunu paylaştı.

SEKTÖRÜN GÜÇLÜ OYUNCUSU

Yöneticilerin de katıldığı toplantıda Kurucu Genel Müdür Bülent Kunt, kuruluşun pazardaki gücü, yeni ürünleri, bakış açısı, 2014 yılı Türkiye ve Dünya ekonomisini seyiri, hedefleri, 2015 yılı vizyon ve beklentileri ile ilgili bilgiler verdi. Eps ve Xps'den mamul kartonpiyer, söve ve aksesurları pazarında sektör lideri olduklarını belirten Bülent Kunt, 2001 yılından beri sektörde belirleyici oyuncu olarak faaliyetlerine devam ettiklerini, Dünya Dekor markası haricinde, Kapla Isı Yalıtım Sistemleri, Kappack Eps Ambalaj, Dünyafix Tamamlayıcı Ürünler, RexoColor Boya Ürünleri, Strokovan Arı Kovanı, Kunt



Dünya Polistren
Grup Kurucu
Genel Müdürü
BÜLENT KUNT

Mermer, markaları ile yalıtım, ambalaj, tarım, arıcılık ve mermercilik sektörlerinde de söz sahibi olarak faaliyetlerine devam ettiklerini ifade etti.

KAMPANYALAR AÇIKLANDI

Dağıtım ve organizasyonu sağlayan firmalardan yaklaşık 50 kişinin katıldığı toplantıda, Dünya Dekor 2015 yılı satış koşullarını ve kampanyasını açıkladı. Bayilerle de görüş alışverişi yapılan sunumda, 2015 yılı pazarlama ve satış vizyonu birlikte oluşturuldu. Toplantının sonunda 2014 yılında başarılı olan firmalara plaketleri ve sertifikaları verildi.



POLEKS DRY

Çiftçinin cebini değil, tahılını kurutuyoruz.

Kurutma Ünitesi

POLEKS DRY FID 2213 (Kurutma Ünitesi)	
BOYUTLAR	
Uzunluk	10250 mm
Geniçlik	2450 mm
Yükseklik	4120 mm
Tahıl Kalınlığı	352 mm
FANLAR-İSTİDLAR	
ÜST FAN	
Motor	GAMAK 20 HP 1400 d/dk
Fan Çapı	Ø 1000 mm
Birim	1.700.000 Kcal/h
ALT FAN	
Motor	GAMAK 20 HP 1400 d/dk
Fan Çapı	Ø 1000 mm
Birim	1.700.000 Kcal/h
TAŞIMA SİSTEMİ	
ÜST DOLDURMA HELEZONU	
Motor	GAMAK 7.5 HP QRT Sıra Kaya Kamalı
Kapasite	50 t/h
ALT BOŞALTMA HELEZONU	
Motor	GAMAK 7.5 HP QRT Sıra Kaya Kamalı
Kapasite	50 t/h
YÜKÜ MİNDANE	
Motor	GAMAK 1.5 HP AC SÜRÜCÜ/REDÜKTÖR
Kapasite	50 t/h
ELEKTRİK SİSTEMİ	
Kapasite	380 Volt/Trifaz
Ölün Ağırlığı	17436 kilogram
AKSESUARLAR	
Çelik ve Çalınma Mordüresi, Üst Yürütme Yolları	

Soğutma Ünitesi

POLEKS DRY FID 2507 (Soğutma Ünitesi)	
BOYUTLAR	
Uzunluk	8500 mm
Geniçlik	2450 mm
Yükseklik	4120 mm
Tahıl Kalınlığı	352 mm
FANLAR-İSTİDLAR	
ÜST FAN	
Motor	GAMAK 20 HP 1400 d/dk
Fan Çapı	Ø 1000 mm
ALT FAN	
Motor	GAMAK 20 HP 1400 d/dk
Fan Çapı	Ø 1000 mm
TAŞIMA SİSTEMİ	
ÜST DOLDURMA HELEZONU	
Motor	GAMAK 7.5 HP QRT Sıra Kaya Kamalı
Kapasite	50 t/h
ALT BOŞALTMA HELEZONU	
Motor	GAMAK 7.5 HP QRT Sıra Kaya Kamalı
Kapasite	50 t/h
YÜKÜ MİNDANE	
Motor	GAMAK 1.5 HP AC SÜRÜCÜ/REDÜKTÖR
Kapasite	50 t/h
ELEKTRİK SİSTEMİ	
Kapasite	380 Volt/Trifaz
Ölün Ağırlığı	10330 kilogram
AKSESUARLAR	
Çelik ve Çalınma Mordüresi, Üst Yürütme Yolları	

2 Makine
TEK
FİYAT

55.000
USD + KDV



Metçağ

Makine İmalat İnş. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

T.: 90 322 429 11 12 - F.: 90 322 429 10 12

Yeşiloba Mah. 44257 Sk. Adana Oto Sanayi Sit. J Blok No: 7/10 Seyhan / ADANA

📧 poleksdry.com 📧 info@poleksdry.com 📧 /poleksdry



Sektörel sanayi siteleri kent dışına taşınacak

Adana merkez Seyhan Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Adana Sanayi Odası'nda (ADASO) düzenlenen toplantıda sanayicilerle bir araya geldi. Sanayi bölgelerindeki emlak vergisi ve altyapı ile ilgili sorunlarını dinleyen Başkan Karalar, sanayicilerin daha verimli olabilecek alanlarda çalışmalarını arzu ettiklerini, mevcut durumdaki üretim bölgelerinin çağın gereklerine uygun olmadığını, sektörel sanayi siteleri oluşturularak imalathanelerin kent dışına çıkarılmasını hedeflediklerini söyledi.

BEKLENTİLER GÜNDEME GELDİ

Seyhan Belediyesi'nce sanayi bölgelerinde emlak vergisi ile ilgili yapılan fiziki ölçüm ve tespit çalışmaları ile sorunların ele alındığı bilgilendirme toplantısı Adana Sanayi Odası Salonu'nda gerçekleştirildi. Toplantıda, belediye

faaliyetleri ve hizmetlerinin yanısıra sanayicilerin beklentileri de gündeme geldi. ADASO Başkanı Zeki Kıvanç, son günlerde özellikle emlak vergisi ve sanayi sitelerindeki sorunlara yönelik şikayetler üzerine toplantının düzenlendiğini, sorunların çözümüne katkı sağlamak amacıyla platform oluşturulmasını hedeflediklerini söyledi.

ACİL MÜDAHALE GEREKİYOR

Seyhan'ın olağanüstü bakıma muhtaç olduğunu ve acil müdahalelerin yapılması gerektiğini belirten Belediye Başkanı Zeydan Karalar, hizmet sunabilmek için gelirlerin artırılması gerektiğini, bu nedenle öncelikli olarak vergi kaçaklarını ortadan kaldırmayı amaçladıklarını ifade etti. Tabela vergilerinde önemli düşüşler yapıldığını, emlak vergisi tahsilatında ise yüzde 50 artış sağlandığını anlatan Kara-

lar, yapılan çalışmalar sonucu, birçok binanın hala arsa görünmesi, sanayi bölgelerinde işyerlerinin genişlemesine rağmen bildirimde bulunulmaması nedeniyle düşük emlak vergisi ödendiğini belirlediklerini vurguladı.

VERİMLİ ALANLARA YÖNELECEKLER

Karalar, "Uygulama ile mağduriyet veya haksızlık yaratmak değil, belediye gelirlerini artırırken vergi adaletinin sağlanmasını, böylece haksız rekabetin ortadan kaldırılmasını hedefliyoruz. Her zaman sanayicinin yanında ve hizmetlerimizle destekçi olacağız" dedi. Sanayi sitelerinin sorunlarının çözümüne yönelik çalışmaların başta DSİ ve ASKİ olmak üzere ilgili kurumların işbirliğiyle sürdürüldüğünü vurgulayan Karalar, öncelikli olarak sektörel sanayi sitelerinin oluşturulmasını hedeflediklerini söyledi. Karalar, "Sektörel sanayi siteleri kuruldukça dağınık şekilde faaliyet gösteren imalathaneleri ve esnafı daha uygun şartlarda üretim yapabilecekleri, daha verimli olabilecekleri alanlara yönlendireceğiz" diye konuştu.

SANAYİCİLER ALTYAPI İSTEDİ

Seyhan Belediye Başkan Yardımcısı Türkan Eşli'nin de katıldığı toplantıya katılan sanayiciler, sanayi bölgelerinde altyapı hizmetlerinin gerçekleştirilmesini, yeni sanayi alanları kurulmasına yardımcı olunmasını istediler.





YIL-KİM

Yıl-Kim Kimya Sanayi Ltd. Şti.

my boya

ÜRÜN GRUPLARIMIZ:

- ENDÜSTRİYEL BOYALAR
- EPOXY VE 2K AKRİLİK GURUBU
- SENTETİK VE VERNİK GURUBU
- TİNER GURUBU

DİĞER SANAYİ GRUBU ÜRÜNLERİ:

- SU BAZLI KOLLEKTÖR BOYASI
- 800 DERECEYE KADAR DAYANIKLI BOYA
- SOLVENTSİZ EPOXY BOYA

Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Zafer Caddesi No: 5 Sarıçam/ADANA
Tel: +90 322 394 44 92 (pbx) Fax: +90 322 394 44 91

www.myboya.com.tr
www.yil-kim.com.tr
info@myboya.com.tr

my boya
bir YIL-KİM KİMYA kuruluşudur.

YIL-KİM
my boya





İş dünyası Adana'da buluştu

Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) ile Çukurova SİFED Genişletilmiş Yönetim Kurulu Toplantısı, Adana Genç İşadamları Derneği (AGİAD) ev sahipliğinde Sheraton Otel'i'nde yapıldı. Toplantıda TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Ünlütürk, Bölgelerarası Ortak Girişim Projesi (BORGİP) hakkında bir sunum yaptı.

ONATÇA'DAN ÖNEMLİ UYARI

BORGİP sunumundan önce konuşan ve Türkiye'nin topyekun mutlu olmayı, gülmeyi özlediğini ifade eden TÜRKONFED Başkanı Süleyman Onatça, "Tarih boyunca, doğusu yanarken batısı çiçekler açan, kuzeyinde gülen varken güneyinde ağlayan insanların bulunduğu ülkeler, mutlu ve güçlü ülkeler olmamış" dedi. TÜRKONFED'in bir süreden beri Türkiye'nin dünyanın en refah, en gelişmiş, en yaşanabilir ülkeleri arasına nasıl gireceği üzerinde çalıştığını vurgulayan Onatça, "Bölgelerarası gelişmişlik farkı penceremiz iç açıcı değil. Dünyada her ülkenin bölgeleri arasında gelişmişlik farkı var; ama bu farklılık İsviçre'de 1,6 kat, Kanada'da 2,7. En kötü durumdaki ülkelerde 4,5 kat, Türkiye'de bu farklılığın oranı 4,3. Bu gerçekler yüzünden Türkiye'de sorunlara çözüm bulmak kolay olmuyor." dedi.

TEŞVİK, ZENGİN İLLERE YARADI

2014 yılı Kasım ayı itibarıyla en zengin, yani teşviklerden en az yararlanan 1'inci bölgede bin 306 teşvik belgesi alındığını ve 53 bin kişinin istihdam edildiğini kaydeden Onatça, "Teşviklerin en bonkör verildiği fakir 6'ncı bölgede aynı dönemde alınan teşvik belgesi bin 306'ya karşılık 403'te kalmış ve ancak 16 bin kişi istihdam edilebilmiş. Demek ki, sadece teşvik enstrümanlarıyla bölgelerarası gelişmişlik farkını ortadan kaldıracak mümkün değil. Daha radikal adımlara ihtiyaç var" diye konuştu.

SAMİMİ YAKLAŞIM BEKLENTİSİ

Türkiye'nin Doğu ve Güneydoğusunu barışla, kardeşlikle, sevgiyle, eğitimle ve yatırımla donatmak zorunda olduğunu ifade eden

Onatça, "Biz, BORGİP projemizle iş dünyası olarak somut adımımızı samimiyetle sergiliyoruz. Aynı samimiyeti beklediğimiz çevreler de var. Yöre halkı ve STK'larından da barış sürecine 'samimi' yaklaşım bekliyoruz. İktidarın yanı sıra diğer siyasi partiler de oy hesabı yapmadan, risk alarak, elleri taşın altına koyarak 'samimi' yaklaşım sergilemeli. Büyüğünden küçüğüne, KOBİ'sinden holdingine BORGİP çalışmamızda işletmelerimize görev düşüyor. İnaniyoruz. Ortak yatırımlar, işbirliği, teknoloji transferi, mentorluk içeren projemize her kesimden destek ve ilgi bekliyoruz" dedi.

GÜVENLİ BÖLGEYE İHTİYAÇ VAR

Çukurova Bölgesi'nin her alanda ortak çalışma yürütmesinin önemine değinen ÇUKUROVA SİFED ve ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez ise "Suriye krizi ile birlikte Ortadoğu'nun öngörülemez stratejik durumu, dinamik ve belirsiz halde mevcut konumunu korumaya devam etmektedir. Ancak, dünyanın artan enerji ihtiyacı, enerji üretilen ve aktarılan tüm bölgelerde güvenli bir ortama ihtiyaç duymaktadır. Bu kapsamda Rusya, Orta Asya ile Orta Doğu'dan gelen boru hatları ülkemizi büyük enerji oyununun vazgeçilmez bir aktörü haline getirmiştir. Türkiye'den beklenen, enerjinin en güvenli bir biçimde Dünyaya sunulmasıdır. Türkiye bu enerjiyi sunarken bölgesel dengeleri gözeterek sürdürülebilir güvenlik projesi ortaya koymak ve bunu uygulamak zorundadır" dedi.

KAZANLI DURDURULMAMALIYDI

Dünyanın en büyük petrol terminali haline gelecek olan Çukurova'da geleceğin enerji politikalarına yeni bir yön verilmesi gerektiğini ifade eden Sönmez, "Kurulması planlanan Ceyhan Enerji ihtisas Endüstri Bölgesi, ülkemiz ekonomisi için lokomotif bir güç olacağı gibi hem bölgemizi hem de ülkemizi enerjide söz sahibi haline getirecektir. Çukurova turizminde yeni bir destinasyon yaratacak, 15 bin yatak ile uluslararası standartlara uygun golf sahaları, kongre merkezi, sağlık kompleksi ve tatil köyleri kurulacak Tarsus-Kazanlı Turizm Projesi'nin durdurulması talihsizliktir.

DEĞERLERİ İYİ ANLATABİLMELİYİZ

AGİAD Başkanı Sefa Noyaner de AGİAD'ın Adana ekonomisinin yüzde 12'sini oluşturan 4,4 milyar dolar ciro luk değer üreten ve işyerlerinde 33 bin kişi istihdam eden bir kurum olduğunu söyledi. Adana Marinaport projesiyle ilgili bilgiler de veren Noyaner, "2023 vizyon projesiyle Cumhuriyetin 100'inci yılına hazırlanan Türkiye'nin hedefi; Atatürk'ün işaret ettiği muasır medeniyet seviyesine ulaşmak. Bu doğrultuda; bilim ve teknolojiye hakim, ürettiği teknolojileri toplumun faydasına dönüştürebilen yeteneği kazanmış bir refah toplumu oluşturarak, 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat, kişi başı 20-25 bin dolar milli gelir, 2 trilyon dolarlık değerle dünyanın 10 büyük ekonomisi arasına girmek. Bu hedef doğrultusunda Adana olarak bizlere de önemli görevler düşmektedir. Bu görevlerden belki de en önemlisinin sahip olduğumuz değerleri 'iyi anlatabilmek' olduğunu düşünüyorum" dedi.

ADANA BU RAKAMLARI AŞAR

Her yönden tıkanan Marmara Bölgesi'ne alternatif düşünüldüğünde, Adana hinterlandının 351 sanayi kuruluşunun üretimi sürdürüp yeni genişleme alanları açmakta olan güçlü Organize Sanayi Bölgesi, deniz, kara, hava ve demiryolu ulaşım olanakları, Ortadoğu, Asya ve Afrika pazarlarına yakın bulunmasıyla konumunu güçlendirdiğini vurguladı. Noyaner, "İhracatın 1.8 milyar dolar olarak gerçekleştiği, 2023 vizyonunda kendisine 10 milyar dolar hedef belirleyen Adana, bu rakamları çok rahat aşabilecek kapasitedir" diye konuştu.

BORGİP'İN SUNUMU YAPILDI

Açılış konuşmalarının ardından TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Şükrü Ünlütürk, Bölgelerarası Ortak Girişim Projesi (BORGİP) hakkında bir sunum yaptı. Toplantıya Adana Büyükşehir Belediye Başkanvekili Ramazan Akyürek, Adana Sanayi Odası (ADA-SO) Başkanı Zeki Kıvanç, TÜRKONFED Başkan Yardımcısı Tarkan Kadoğlu ile Adana ve Mersin iş dünyası temsilcileri katıldı.



GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO 9001
AB - 0047 - YS



Fabrika :

Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26

Fax : 0322 394 34 92

Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17

Web : www.gursupvcboru.com

e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr





ŞALGAM-DER'de yeni dönem

Salgam Üreticileri Derneği (ŞALGAM-DER) 3'üncü Olağan Genel Kurulu gerçekleşti. Adana Hiltonsa'da yapılan genel kurulda başkanlığa yeniden üyelerin tamamının oyuyla Kilikya Şalgam Yönetim Kurulu Başkanı Selahiddin Nas seçildi. Selahiddin Nas Başkanlığı'ndaki ŞALGAM-DER'de aynı gün görev bölümü de yapıldı.

Buna göre Başkan Yardımcısı Mustafa Kaleağası (Kaleağası Şalgam), Genel Sekreter Murat Tanır (Serafresh), Sayman Mehmet Vehbi Özgü (Adanus Şalgam) ve Yönetim Kurulu Üyesi ise Sabri Gülel (Kemal Kükrer) oldu. Yeniden başkanlığa seçilen Başkan Selahiddin Nas, tüketiciler için sağlıklı ve lezzetli şalgamın üretilmesini sağlamak kadar üre-

ticinin sorunlarını da çözmeyi amaçladıklarını söyledi. Tüm sofraların vazgeçilmez içeceklerinden biri olacağına inanılan şalgamı dünyaya en iyi şekilde tanıtmayı öncelikli hedef olarak belirlediklerini kaydeden Nas, "Şalgam sanayisinin gelişmesi ve büyümesi için dernek olarak bu yönde kararlı adımlar atacağız" dedi.

ÇKA'da Doğrudan Faaliyet için destek 1 milyon lira

Cukurova Kalkınma Ajansı Doğrudan Faaliyet Destek Programı Bilgilendirme Toplantısı Mersin Ticaret ve Sanayi Odası (MTSO) Toplantı Salonunda gerçekleştirildi. Mersin Valisi Sayın Özdemir Çakacak'ın katılımları ile gerçekleştirilen toplantıda, Mersin Büyükşehir Belediye Başkanı Burhanettin Kocamaz, Toros Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Tayyar Şen, İlçe Kaymakamları, İl Emniyet Müdürü Hasan Hüseyin Bahar, İlçe Belediye Başkanları, İl Müdürleri, Çukurova Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Dr. Lütfi Altunsu ve sivil toplum kuruluşu temsilcileri hazır bulundu.

2014'TE 13 FAALİYET DESTEKLENDİ

Toplantıda yaptığı konuşmada Lütfi Altunsu, ÇKA'nın verdiği destek türlerine değinirken bu yılda projelere destek vereceklerini ifade etti. Doğrudan Faaliyet Destek Programı hakkında bilgi veren Altunsu, "Ajansın Doğrudan Faaliyet Desteği Programı bizi doğrudan faaliyetlere götürebilecek araştırmalar, fizibilite raporları için tahsis ettiğimiz bir program. 2014 yılında 1 milyon TL bütçeli Doğrudan Faaliyet Destek Programı kapsamında 27 faaliyet başvurusundan 13 faaliyete destek vererek bütçenin tamamına yakınına harcadık. 2015

yılı için 1 milyon TL bütçesi bulunan programda asgari destek tutarı asgari 25 bin TL ve azami destek tutarı 90 bin TL olacaktır." şeklinde konuştu.

İLAVE İSTEYEBİLİRİZ

Mersin Valisi Sayın Özdemir Çakacak ise yaptığı konuşmada projeler ne kadar çok olur ve çabuk hazırlanırsa 1 milyon TL'lik kaynağın o kadar kısa sürede kullanılacağını, böyle bir kaynağın hem kısa sürede bitirilebileceğini hem de gelecek projelerle ilave kaynak talep edilebileceğini ifade etti. Doğrudan Faaliyet Desteklerinde eş finansman şartı aranmadığını ve yüzde yüz hibe desteği verildiğini hatırlatan Çakacak, programın amacının bölgeler arası ve bölge içerisindeki gelişmişlik farklarının azaltılması olduğunu ifade ederek bölgemizin sosyal, kültürel ve ekonomik yönden gelişmesine destek olmayı hedeflediklerini kaydetti.



ataman

t e k n i k • h ı r d a v a t

TECRÜBELİ ve YENİLİKÇİ

MERKEZ

HIZILAY CAD. NO: 31/A 01010
SEYHAN/ADANA

T. 0(322) 359 60 50 Pbx
F. 0(322) 359 60 35

DEPO

YENİ MAHALLE İNCİRLİK BLY.
BÜYÜK TOPTANCILAR SİTESİ 4. ANI
NO: 303 SARIÇAM/ADANA

T. 0(322) 346 02 96
346 32 20 - 346 36 64

ataman.teknik.com.tr

ataman
teknik



Penza'da fırsat çok

Rusya Federasyonu Penza Eyaleti Valisi Vasily K.Bochkarev, Adana Sanayi Odası'ndan gelecek sanayici ve işadamlarına yatırım için cazip olanaklar sunacaklarını söyledi

Rusya Federasyonu Penza Eyaleti Valisi Vasily K.Bochkarev, Adana Sanayi Odası'nı ziyaretinde, uygun şartlarda ortam ve kolaylıkların sağlandığını belirterek, Adanalı sanayici ve işadamlarını yatırım ve ticaret yapmaya davet etti. Adana Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kıvanç, Rusya ve İran ile ticareti çok önemsediklerini vurgulayarak, "Ticaret ve yatırımların önünde hiçbir engel yok. Sayın Vali'nin girişimleriyle, olası sorunların da kolay çözümleneceğine inanıyoruz. Ticari ilişkilerimiz, karşılıklı ziyaretlerle daha ileri seviyelere gelecektir" dedi.

HIZLA BÜYÜYEN BİR BÖLGE

Penza Valisi Vasily K.Bochkarev, Adana'daki sanayi işletmelerinde ileri teknolojiyle üretimi görme imkanı bulduğunu ifade ederek, "Gıpta ederek izledim, çağdaş işletmeler kurduğunuz görmek gurur verici" diye konuştu. Penza'nın sanayileşme bakımından dinamik ve hızlı büyüyen bölge olduğunu, gıda ürünlerinin yanı sıra konut inşaatı ve orman ürünleri konusunda yatırımlara ihtiyacı bulunduğunu vurgulayan Vali Bochkarev, Adanalı sanayici ve işadamlarını ticaret ve yatırım yapmaya davet ederek, en uygun şartlarda yatırım ortamı sağlanacağını belirtti.



HER TÜRLÜ İMKAN VAR

Yatırımlarda yerli, yabancı ayrımı olmadığını, aynı oranda destek verildiğini belirten Vali Bochkarev, yatırımcıya vergi avantajı sağlandığını, elektrik, doğalgaz, su, yol ve arsa gibi altyapı konusunda her türlü imkanın sunulduğunu kaydetti. Vali Bochkarev, "Özellikle gıda ürünleri konusunda sadece üretim değil, ürünleri tüketiciye ulaştıracak şekilde yatırım yapılmasını çok önemsiyoruz" görüşünü dile getirdi. Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Mahmut Arslan, Adana Sanayi Odası Meclis Başkan Yardımcısı İsrail Uçurum'un da katıldığı ziyarette, Penza Eyaleti Valisi Vasily K.Bochkarev ve Adana Sanayi Odası Başkanı Zeki Kıvanç tarafından ziyaret anısına karşılıklı plaket verildi.

Sağlık turizmi özel sektörün işi

Sağlık konusunda son 12 yılda gerek hekimler, gerek tesisler olarak ciddi atılımlar yapılırken, büyük ümitler bağladığımız "Sağlık Turizmi" konusunda hükümetin teşvik edici tedbirleri olsa da halen yapılması gereken çok iş olduğu bildirildi. Türkiye Sağlık Turizmi Konseyi Güney İlleri Başkanı ve Özel Medline Hastanesi Genel Direktörü Dr. Musa İnal, "Sağlık turizmi özel sektörün konusudur. Devlet, sağlık turizmini özel hastanelere bırakmalı" dedi.

"SAĞLIK TURİZMİ ÜSSÜ" OLURUZ

Türkiye'nin bölgesel coğrafi konumu ve tıp alanında kaydettiği gelişmelerle ideal bir "Sağlık Turizmi Üssü" olabileceğini kaydeden Musa İnal, "Sağlık alanında çok ciddi bir ilerlemelerimiz var, Özellikle Sağlık Bakanlığı da, sağlık turizmi konusunda lokomotif güç olarak çalışmalar yaptı. Fakat ülkemizde çok iyi doktorların yetişmesi, çok iyi hizmet veren hastanelerin olmasının yanı sıra bölgede önemli istikrarlı bir ülke olmamıza rağmen

sağlık turizmi konusunda Türkiye'nin ciddi anlamda halen yetersizlikleri var" diye konuştu.

PASTADA PAYIMIZ YÜZDE 1-2

Türkiye'nin dünyadaki sağlık turizmi pastasından aldığı payın ancak yüzde 1-2 civarında olduğunu bildiren Özel Medline Hastanesi Genel Direktörü Musa İnal, sektörde çok büyük boyutlarda para hareketleri var iken ve ülke olarak da imkanlarımız her açıdan müsaitken bu gelirden faydalanamamanın üzücü olduğunu vurguladı. İnal, Türkiye Sağlık Turizmi Konseyi'nin bu konuda çalışmalar yapan bir kuruluş olduğunu, 85 ülkede 144 adet bürosu olduğunu ve kendisinin de bu konseyde Güney Bölgesi Başkanı olarak görev aldığını belirtti.

KAMUNUN YAPMASI ÇOK ZOR

İnal sözlerini şöyle sürdürdü: "Sağlık turizmde tanıtım kadar hastanelerin yapısı da önemlidir. Kamu hastanelerinin sağlık turiz-



mi yapmaları çok zordur. Bu özel hastanelerin yapabileceği bir hizmettir. Çünkü zaten kendi ihtiyaçlarını çoğu zaman karşılamayan kamu hastanelerinin sağlık turizmine dahil edilmek istenmesi bana çok mantıklı gelmiyor. Dünyada bu işleri hep özel sektör yapıyor. Sağlık bakanı, bu ülkelerde sadece bu konudaki usul, esas, yönetmelikleri belirler."



KORUYUCU SIVI SÖKÜLEBİLİR PLASTİK KAPLAMA

3 YIL Garantili

-38 / +150 Dereceye Dayanıkl

Kusursuz Kaplama

Sıcaklık - Sıvı ve Elektrik Yalıtımı

Sınırsız Renk Seçeneği

KUMAŞ HARIÇ HER MALZEME ÜZERİNE UYGULANABİLİR

- MAKİNE
- MİMARLIK - DEKORASYON
- OTOMOTİV
- ELEKTRONİK - BİLGİSAYAR
- MEDİKAL
- İNŞAAT

SEKTÖRLERİNDE SINIRSIZ UYGULAMA İLE HİZMETİNİZDEYİZ
DETAYLI BİLGİ İÇİN LÜTFEN İLETİŞİME GEÇİN



PlastiDip Adana

Adana Yetkili Bölge Bayi ve Uygulama Merkezi

Mustafa Kemal Paşa Bulvarı No:52 Seyhan / ADANA

www.adanaplastidip.com

info@adanaplastidip.com

www.facebook.com/adanaplastidip

0322 459 80 81



Çelik sektöründen 2014'te **17,5 milyon ton ihracat**

Çelik sektörü 2014 yılında 17,5 milyon tonluk ihracat yaparak, 2014 hedefine ulaştı

2014 yılı boyunca yaşanan siyasi ve ekonomik olumsuzlukların yanı sıra haksız yere açılan dumping ve koruma önlemleri davaları ve Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) kurallarına aykırı ticaret yapan ülkelerle mücadelesini sürdüren Türk çelik sektörü, 2014 yılı sonunda hedefine ulaştı. Çelik İhracatçıları Birliği verilerine göre, çelik mamulleri ihracatı 2014 yılında miktar bazında 17,5 milyon ton, değer bazında ise 13,2 milyar dolar olarak gerçekleşti. İnşaat çeliği sektörün en çok ihraç ettiği ürün olurken; bölgede yaşanan olumsuz koşullara rağmen Ortadoğu ihracat liderliğini sürdürdü.

RAKAMLARDA DÜŞÜŞ VAR

Çelik İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 2014 yılı verilerine göre; Türkiye'nin çelik ihracatı değer bazında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4,3 azalış ile 13 milyar 222 milyon dolar, miktar bazında ise yüzde 4,5 düşüş ile 17 milyon 550 bin ton olarak gerçekleşti. Çelik sektörünün ihracatına, diğer birliklerin faaliyet alanına giren demir çelik ürünleri de eklendiğinde Türkiye'nin oniki aylık toplam çelik ihracatı; miktar bazında 18 milyon 449 bin ton; değer bazında ise 15 milyar 696 milyona ulaştı.

ORTADOĞU ZİRVEDE

2014 yılı verileri bölgeler bazında incelendiğinde; liderlik yüzde 19,11'lik düşüşe rağmen 6,2 milyon tonluk ihracat ile Ortadoğu bölgesinin olurken, bu bölgeyi AB ülkeleri 2,8 milyon tonla izledi. Ardından 2,7 milyon ton ile Kuzey Amerika ülkeleri ve 1,8 milyon tonla Kuzey Afrika ülkeleri geldi. 2014 yılı en çok ihraç edilen ürünler sıralaması ise; 7,7 milyon ton ile inşaat çeliği, 1,9 milyon tonla boru, 1,7 milyon tonla profil ve yine 1,7 milyon tonla yassı sıcak olarak gerçekleşti. Çelik İhracatçıları Birliği verilerine göre; 2014 yılı Aralık ayı ihracatı geçen yılın aynı ayı ile kıyaslandığında değerde yüzde 0,01 azalış ile 1 milyar 187 milyon dolar, miktarda ise yüzde 10,44 artış ile 1 milyon 735 bin ton oldu.

OLUMSUZ ETKENLER VAR

Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkan

kanı Namık Ekinci çelik sektörünün 2014 yılı ihracat verileri ile ilgili yaptığı değerlendirmede; "2014 yılını miktar bazında 17,5 milyon ton, değer bazında ise 13,2 milyar dolar direkt ihracat ile tamamladık. 2013 yılında yaşadığımız olumsuzlukların 2014 yılında da sürmesi Türk çelik sektörünün zor ve sıkıntılı bir dönem yaşamasına sebep oldu. En önemli ihracat pazarlarımız arasında yer alan Ortadoğu ve komşu ülkelerdeki siyasi istikrarsızlıklar, diğer bazı ülkelerin



ithalata karşı koruma amacıyla açtığı dumping ve koruma önlemleri soruşturmaları ihracatımızın gerilemesindeki en önemli faktörler. Ayrıca, hammadde, yarı mamul ve nihai mamul ihracatının tümünde dünya pazarlarına teşvikli, dumpingli ve hatta hileli yollara başvurarak mal ihraç eden, DTÖ kurallarına aykırı ticaret yapan Çin de bizim ihraç pazarlarımızdan pay alarak bu gerilemede oldukça etkili oldu" dedi.

HEDEFLER GERÇEKLEŞTİ

Namık Ekinci "Tüm bu olumsuz koşullara rağmen çelik sektörü olarak 2014 yılını hedeflerimiz doğrultusunda kapattık. 2015 yılında dünya ve ülkemizdeki siyasi, ekonomik istikrar ve güven ortamının sağlanması en büyük beklentimiz. Bu doğrultuda 2015 yılı için miktar olarak 18 milyon ton, değer olarak ise 13,5 milyar dolar ihracat hedefi ile çalışmalarımıza başladık" diyerek sözlerine son verdi.



Kimya sektörü 2014'te ihracat hedefini yakaladı

Kimya sektörü 2014 yılını, 18 milyar dolarlık ihracatla kapattı. Sektör böylece hedefi tutturmuş oldu.

Türkiye ekonomisinin lokomotifi kimya, 2014 yılında 18 milyar dolarlık ihracata imza attı. İhracat hedefini yakalayan sektör, otomotiv ile hazır giyim ve konfeksiyonun ardından 3'üncü sırada yer aldı. Plastik mamüller, kozmetik, ilaç ve eczacılık ürünleri, kauçuk, boya gibi alt sektörleri ihracatta başarılı bir performans sergileyen kimya sektörü, 2015 yılında 19 milyar dolar ihracat hedefliyor.

DÜŞÜŞE RAĞMEN MISIR İLK SIRADA

Kimya sektörü, geçtiğimiz yıl en fazla ihracatı Mısır, Irak ve Almanya'ya yaptı. Mısır'da yaşanan gerginlik ve siyasi belirsizlikler etkisini yıl genelinde etkisini sürdürürken, ülkeye yapılan ihracat yüzde 17 oranında düştü ve 1 milyar 229 milyon seviyesinde gerçekleşti. Mısır, Irak ve Almanya'nın ardından sektör en çok ihracatı Malta, İtalya, Birleşik Arap Emirlikleri, İran, Rusya, İspanya ve Azerbaycan-Nahcivan'a yaptı. Avrupa ülkelerinin payı ise bu dönemde artmaya devam etti.

SUUDİ ARABİSTAN'DA HIZLI ARTIŞ

2014 yılının son ayında ilk üçte Irak, Mısır ve Malta yer aldı. Bu ülkeleri İspanya, Almanya, İran, Azerbaycan-Nahcivan, Birleşik Arap Emirlikleri, İtalya ve Suudi Arabistan



İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı
MURAT AKYÜZ

takip etti. Mısır'a olan ihracat, 2014 yılının son aylarındaki toparlanma süreciyle birlikte yılın son ayında yüzde 83 oranında artarak 106 milyon dolar oldu. Suudi Arabistan da yüzde 120 ihracat artışıyla dikkat çeken ülkeler arasında yer aldı. Suudi Arabistan'a yapılan ihracat 37 milyon dolar olarak gerçekleşti. Diğer yandan Birleşik Arap Emirlikleri'ne gerçekleştirilen ihracatta yüzde 68 azalma yaşandı ve ihracat 44 milyon dolara düştü.

YENİ HEDEF 19 MİLYAR DOLAR

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamülleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, kimya sektörünün tüm sorunlarına rağmen ihracat hedefine ulaştığına dikkat çekerek şunları söyledi: "2014 yılı belirsizliklerin yoğun hissedildiği bir yıldır. Yaşanan çevresel faktörler ile Mısır, İran ve Suriye'de halen devam eden sıkıntılara rağmen ihracat hedefimize ulaşmanın sevincini yaşıyoruz. 2015 yılı ihracat hedefimizi ise 19 milyar dolar olarak belirledik."

Çelik boruda ihracat 2 milyon tona yaklaştı

Türk çelik boru sektörü, ekonomik ve siyasal dengelerin çok hassas olduğu 2014 yılını hedefleri doğrultusunda kapadı. Sektör, önemli ihracat pazarlarında yaşanan sıcak siyasi gelişmeler ve iç karışıklıklara rağmen yıllık yaklaşık 4 milyon ton üretim seviyesini korumayı başardı. Türkiye'nin 2014 yılındaki çelik boru ihracatı ise geçtiğimiz yıla oranla miktar bazında yüzde 4,9 artışla 1,95 milyon ton, değer bazında ise yüzde 0,71 azalışla 1,62 milyar dolar olarak gerçekleşti. Yılın ikinci yarısında ihracatta yaşanan olumsuzluklardan sonra Aralık ayı ihracatındaki yüzde 28'lik artış sektöre 2015 için umut verdi.

IRAK İLK SIRADA

En büyük pazar konumundaki Irak'ta yaşanan sıcak gelişmeler sektörün ihracatını olumsuz etkilese de Irak 2014 yılında en çok çelik boru ihraç edilen ülke oldu. Türk çelik boru sektörünün 2014 yılında Irak'tan sonra en çok ihracat gerçekleştirdiği ülkeler sırasıyla ABD, İngiltere, Romanya ve İsrail oldu. ÇEBİD'in 2014 yılı verilerine göre; Irak'a yüzde 20 azalışla 348 bin ton, ABD'ye yüzde 17 artışla 331 bin ton, İngiltere'ye yüzde 45 artışla 240 bin ton, Romanya'ya yüzde 27,5 artışla 128 bin ton ve İsrail'e yüzde 125 artışla 87 bin tonluk çelik boru ihracatı gerçekleştirildi.

DÜNYA DÖRDÜNCÜSÜ

2014 yılının son ayında ihracat atağına geçen Türk çelik boru sektörünün Aralık ayı ihracatı geçtiğimiz yılın aynı ayına oranla miktar bazında yüzde 27,84 artışla 206 bin 221 ton, değer bazında ise yüzde 25,54 artışla 170 milyon 653 bin dolar oldu. 2014 yılını



Çelik Boru İmalatçıları Derneği Genel Sekreteri
MEHMET ZEREN

sektör açısından değerlendiren Çelik Boru İmalatçıları Derneği Genel Sekreteri Mehmet Zeren, "Son dönemlerde karşılaştığımız tüm sıkıntılara rağmen çelik boru sektörü olarak yılı hedeflerimiz doğrultusunda kapadık. Bir yandan yıllık yaklaşık 4 milyon ton üretim seviyemizi korumayı başarırken diğer yandan 2 milyon tona yakın bir ihracat gerçekleştirdik. Bugün Avrupa'nın en büyük dünyanın ise beşinci büyük çelik boru üreticisi ülkesiyiz. Toplam üretimimizin yaklaşık yüzde 45'ini ihraç ediyoruz. Bu ihracat miktarıyla da dünyada dördüncü sırada yer alıyoruz" dedi.

GÜMRÜKLER KALDIRILMALI

2015 yılı için en büyük temennilerinin ekonomik ve siyasal dengesizliklerin ortadan kalkması olduğunu belirten Mehmet Zeren, "Türkiye'nin sahip olduğu coğrafi konumun getirdiği lojistik ve stratejik avantajları iyi değerlendirmeliyiz. Kalifiye iş gücü, katma değeri yüksek ürünlerin üretimine odaklanma ve ihracat kültürünün sektörde yerleşmiş olması gibi faktörlere bağlı olarak önümüzdeki yıl da üretim ve ihracattaki büyümeyi sürdürdüğümüzü öngörüyoruz. Bu doğrultuda 2015 yılında 4,5 milyon tonluk üretime ve 2 milyon tonun üzerinde ihracata ulaşmayı hedefliyoruz. Ancak sektörümüzün hammadde temininde yaşadığı sorunların çözülmemesi durumunda 2023 yılı için belirlenen 7,9 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşılması zor görünüyor. Bunun için çelik boru sektörünün hammadde olarak kullandığı yassı çelik ürünlerine uygulanmakta olan gümrük vergilerinin kaldırılması, dünya piyasa fiyatlarından hammadde teminine imkân sağlanması gerekiyor" diyerek açıklamalarını bitirdi.

KOZMETİK & DETERJAN KİMYASALLARIMIZ

Schemol LES 702/24 - Sodyum Lauryl Ether Sulfate (Naturel- 12 18 C)
Schemamide CD-G - CocoDEA (C 12 18 % 90)
Schulbet CAB 35-45 - Coco Amido Propyl Betaine % 35- % 45
SchemPearl EGDS 771 - SLES,EGDS,CocoMEA (Sedef)
Schemcoside DG - Decyl Glucoside
Schemcoside AP - Alkyl Polyglucoside
Schemol 30/70 FA - Cetyl Cetearyl Alcohol
Schemol 16/98 FA - Cetyl Alcohol
Schemol 18/98 FA - Cetearyl Alcohol
Schemquat 16/29 - Cetrinium Chloride % 30
Schempon DLSS - Di Sodium Laureth Sulfo Succinate % 30
SchulAmpho - Coco Ampho Di Acetate % 50
Schul AOS 25 - Alfa Olefin Sulfonate
Schule SKS 40 - 93 - Sodyum Kümen Sulfonate
Schule SXS 40 - 93 - Sodyum Xylene Sulfonate
Schemquat 90 H - Esterquat 90 (Hayvansal)
Schemquat 90 B - Esterquat 90 (Bitkisel)
Schempon EO/PO - Block Kopolymer
Schemol 16/18 25 EO - Cetyl Cetearyl Alcohol 25 EO
Hedipin HR 40 - PEG 40 Hydrogene Castrol Oil
Carbomer 940 - 996
Seconder Alkane Sulfonate C 14 17
GUAR - Guar Hydroxy Propyl Tri Ammonium Chloride
Gleaserly Stearate SE
Octyl Dodecanol
Decyl Oleate
Carnauba Wax Emulsiyonu
Candedilla Wax
Ozokerite
Microcristalin Wax
Labsa - Linear Alkyl Benzene Sulfonik Asit % 98
Lanolin
Nonionik NP 10/9/6 - Nonyl Phenol 10 EO/9 EO/6 EO
Schemsoft Thicken - Esterquat Kıvamlaştırıcı
Schul Gum Modifiye S - Peroksit Kıvamlaştırıcı
Schul Gum Modifiye T - Asit Kıvamlaştırıcı
Likit Parafin
Izo Propil Myristate
Schemon HE - PEG 7 Gleaseryl Cocoate
Polyquaternium 7 ve 10
PVP K 30 ve 90 - Poly Vinyl Pyrrolidone
Schemox MAO - Myristil Amine Oxide % 25
Schemox LAO - Lauryl Amine Oxide % 30
Schemsil PE 60 - Nonionik Silikon Emulsiyonu % 60
Schemsil PE Thicken - Silikon Kıvamlaştırıcı
Schul Opac - Opaklaştırıcı
SML - Sorbitan Mono Laurate
SMO - Sorbitan Mono Oleate
Tri Decyl Alcohol 3-6-8 EO
C 9 11 Oco Alcohol Ethoxilat 7 - 8 EO
Sodyum Lauryl Sarcosinate
SLS 95 - Sodyum Lauryl Sulfate powder
Ceteareth 20
Polysorbat 20 - 80
Dimethicone Copolyol
Narenciye Mumu
Carbomer
Sac şekillendiriciler
Bitki ekstraktları
Vitaminler
Conditioner ajanlar
İritasyon ve tahris önleyiciler



Süleyman Çalışkan
Sanayi ve Pazarlama



Kimyasallar
hayatımızın her
anında var. Önemli
olan doğru kimyasalı
doğru miktarda ve doğru
yerde kullanabilmek.
Bizim için kalite
müşterilerimizin
gülen yüzüdür.

ASİTLER - ALKALİLER - TUZLAR	GLİKOLLER - SOLVENTLER	POSFAT - POFSONAT - AMİNER - YAĞLAR
Asetik Asit % 80 (E 260) (CH_3COOH) Fosforik Asit % 85 (H_3PO_4) Hidroklorik Asit (HCl) Nitrik Asit Oksalik Asit Sitrik Asit E 330 $(C_6H_8O_7 \cdot H_2O - C_6H_8O_7)$ Stearik Asit $[CH_3(CH_2)_{16}COOH]$ Sülfamik Asit $[NH_2SO_3H]$ Sülfürik Asit (H_2SO_4) Sodyum Hidroksit (Sıvı, Paket, Boncuk) $(NaOH)$ Potasyum Hidroksit (KOH) Sodyum Hipoklorit $(NaOCl)$ Sodyum Karbonat (İlaflı, Ağır) (Na_2CO_3) Tıa İtre Dioksit $(CH_4N_2O_2S)$ Öre EDTA Na4 Kalsiyum Klorür E 509 $(CaCl_2 \cdot xH_2O)$ Magnezyum Sülfat $(MgSO_4 \cdot 7H_2O)$ Oleik Asit $[C_{18}H_{34}O_2]$	Mann Propilen Glikol USP $(C_3H_8O_2)$ Butil Glkol $[C_4H_{10}O]$ Butil Di Glkol Mono Etilen Glkol $(HOCH_2CH_2OH)$ Di Etilen Glkol $[O(CH_2CH_2OH)_2]$ PEG 300, PEG 400 Aseton $(CH_3)_2CO$ İzo Propil Alkol $(CH_3)_2CHOH$ Butil Asetat $[C_4H_8O_2]$ Etil Asetat $[CH_3COOC_2H_5]$ Metilen Klorür (CH_2Cl_2) Periklor Etilen (C_2Cl_4) Tri Klor Etilen $[ClCH_2CHCl_2]$ PM Glkol White Sprite Metil Etil Keton $[CH_3COC_2H_5]$ D Limonen	HEDP (1-hidroksietiliden-1,1-difosfonik asit) ATMP (Amino Tri Methylene Fosfonik Asit) DTPMP (Düşük basınçta penta metilen fosfonik asit) Sodyum Hegza Meta Fosfat $(Na_6P_6O_{18})$ Sodyum Tri Poli Fosfat (Granül- Toz) $(Na_5P_3O_{10})$ Tetra Kalsiyum Piro Fosfat $(Ca_4P_2O_7)$ KTPP (Potasyum Tri Poli Fosfat) $(K_3P_3O_{10})$ Tri Sodyum Fosfat Triethanolamin $[(CH_2CH_2OH)_3N]$ Monoethanolamin $[(CH_2)_2OHNH_2]$ Diethanolamin $[NH(CH_2CH_2OH)_2]$ Amino Etilen Etnanol Amin (AEEA) $[C_4H_{11}N_2O]$ Gliserin E 422 $[C_3H_8O_3]$ Argan Yağı Defne Yağı Silikon Yağları Hint Yağı (Castrol Oil)

GIDA - VİTAMİN - WAX - SİLİKONLAR	ANTİMİKROBİYAL- KONSERVAN-UV ABSORBER	BOYALAR - KEPEK AKTİFLENERİ - KIVAMLAŞTIRICI
E 202 Potasyum Sorbat E 211 Sodyum Benzoate $[C_6H_5CO_2Na]$ E 223 Sodyum Meta Bi Sülfat $[Na_2S_2O_3]$ E 325 Sodyum Laktat E 341 Tri Kalsiyum Fosfat E 415 Wantan Gum Hidrojen Peroksit % 50 $[H_2O_2]$ E 300 Askorbik Asit (Vitamin C) BHT (Butil Hidroksi Toluol) BHA (Butil Hidroksi Anisol) E 420 Sorbitol % 70 D Panthenol $[C_15H_{26}O_4N]$ E Vitamini Karnaba Wax E 903 Polietilen Wax Polidimetil Siloxan Dimetilsilikon 100- 350 - 1000 Amodimethicone Beta Karoten (Provitamin A) Vitamin B2 (E 101) $[C_{12}H_{20}N_4O_6]$	Formaldehit % 37 $[CH_2O]$ DMDMH (Di Metil dimetilol hydanbolin) Tiazolinone CIT/MIT Phenoxyethanol $(C_8H_{10}O_2)$ Glutaronitril Benzalconsium Chloride Glutaraldehyt $[C_5H_8O_2]$ Klor Hegzidin Glukonat Trikloran Parabenler Benzofenon 3 Benzofenon 4 Octyl Methoxycinnamate Sodyum di idera İzo stiyarat % 56 - 90	E 102 Tartrazin E 104 Quinoline Yellow E 110 Sunset Yellow E 122 Carmoisine E 124 Ponceau 4R E 127 Eritrosine E 129 Alura Red E 132 İndigo Carmine E 133 + E 102 Pea Green E 133 Brilliant Blue E 151 Black PN E 155 C.I. Brown Zinc Pyridone Octopirox Carbomer 990 - 940 (Karboksi vinil polimer) CMG (Karboksi Methyl Selloz) E 466 Hidroksi Etil Selloz Cimhazole

Diğer Kimyasallarımız

Allantoin Savinaze Enzim Lipolaze Enzim PAC 17 (Poli Alüminyum Klorür) Vazelin Kats Likit Parafin USP Kule Toza TAED (Tetra Asetil Etilen Di Amin) Lanoline Bitki Ekstraktları Aloe Vera Caprylic Capric Trigliseride Opaklaştırıcı Ajanlar	PTSA (Para Toluene Sülfonik Asit) Sabun Makarnası Destile Coco Yağı Asidi Destile ayçiçeği yağı asidi Silikonlu Köpük Kesiciler Sıvı ve Toz Silikonsuz Köpük Kesiciler Polyquaternium 7 - 10 Naftalin Sodyum Nitrit Sodyum Perkarbonat Sodyum Bi Sülfat Wax Emulsiyonları Su İtici Ajanlar	STS (Sodyum Toluene Sülfonate) Poliacylate Seconder Alkane Sülfonate Optik Beyazlatıcılar Sıvı ve Toz Mix Toz Enzim Sıvı Enzim Peroksit Enzim Tri Decyl Alkol 3,6,8 EO Titanyum Dioksit (Rutil, Anataz) Berol 226 Adhuc Alev Geciktiriciler
---	--	--



Süleyman Çalışkan
Sanayi ve Pazarlama



İstanbul Merkez: Pazarıcı Mah. İnkılap Cad. No: 49/7 Gaziosmanpaşa / İSTANBUL
Tel: 0212 606 07 30 (pbx) Fax: 0212 606 07 34

Adana Depo: Suluca Beldesi Acidere Mah. Organize Sanayi Bölgesi
Doğu San. Sit. 6700 Sok. 1 Blok No: 3/G Sarıçam / ADANA
Tel: 0322 394 32 90 - 91 Fax: 0322 394 32 92

**Kimyasallar
hayatımızın her
anında var. Önemli
olan doğru kimyasalı
doğru miktarda ve doğru
yerde kullanabilmek.
Bizim için kalite
müşterilerimizin
gülen yüzüdür.**