

Feydaş Makine

ihracat
oranını
yüzde 50'ye çıkardı ➤ 22'DE



Mazlum Mangtay A.Ş.'nin

yatırımları
tam gaz devam ediyor ➤ 10'DA



Altek Yapı Market
faaliyetlerine
tam kapasiteyle
hız verdi
➤ 14'TE

Bakan Çelik:
Türkiye
istikrar adası
➤ 6'DA

Gıda Fuarı'nın
gözdesi
Kilikya Şalgam
➤ 28'DE

Adana
tarımına
eğitim merkezi
➤ 8'DE

Sanayinin
sorunları
ADASO'da tartışıldı
➤ 12'DE

81 ilden
90 genç kadın
Adana'da
buluşacak
➤ 26'DA

Mobilya sektörü
Adana'da
buluştu
➤ 36'DA

A-D
ÇELİK SİLO

- Buğday
- Arpa
- Mısır
- Ayçiçeği
- Çeltik
- Nohut
- Soya
- Mercimek





KAVSAN KAUÇUK®
SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

"işinde uzman, sektöründe lider"



HACI SABANCI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
DOĞU SANAYİ SİTESİ F BLOK NO: 27 SARIÇAM/ADANA
TEL: +90 322 394 55 16 FAX: +90 322 394 55 17

www.kavsankaucuk.com.tr
kavsan@kavsankaucuk.com.tr

0544 400 20 97

10.000 m²
Kapalı Alan



Şehir
Trafığından
Uzak



Firmaya Özel
Müşteri
Temsilcisi



Endüstriyel Yapı Market

Endüstriyel
Ürünler



Binlerce
Ürün Seçeneği



Seçkin
Markalar

Türkiye'nin En Büyük Endüstriyel Yapı Marketi

İş Güvenliği Ekipmanları, Yük Kaldırma ve
Taşıma Ekipmanları, Hırdavat-İnşaat Malzemeleri ve
El Aletlerinde Vazgeçilmez İş Ortağınız



www.altekyapimarket.com

Ceyhan yolu 5. km Adana / Tel: 0.322 380 00 00



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 4 SAYI: 21

EYLÜL - EKİM 2013

İmtiyaz Sahibi
ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:
Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijaans.net

Antalya Temsilcisi:
Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:
Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:
İshak ARIÖĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:
Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Renk Ayrımı:
REPROPARK
+90 322 458 47 00

Dağıtım:
Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56
www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yayın, süreli yayındır.

Sevgili okuyucular

Sıcak geçen bir yaz döneminin ardından, yeni sayımızla sizlerin karşısındayız. Yeni sayımız, Kobigündem Dergisi 21'inci sayısıyla sizlere ulaşmanın keyfini yaşıyoruz.

Sizlerin de bildiği üzere, yine bir yaz tatil dönemini geride bıraktık. 2013/2014 eğitim öğretim yılının başlamasıyla birlikte iş hayatında da yaza göre daha hızlı bir tempoya girdik. Bu temponun en başta işlerimize yansımaları ve iş dünyasına da bir hareket getirmesine vesile olmasını dilerim.

Gündemi canlandıran bir başka konu ise yerel seçimlerin yaklaşması oldu. Yavaş yavaş bazı partilerin adayları açıklanmaya başladı. Birçok büyükşehir ve ilçe belediyesinde ise adaylar henüz belli değil. Yakında onların da açıklanmasıyla siyasi rekabet artacaktır. Kamuoyu seçimlerin ve sonuçlarının günlük yaşama etkisini şimdiden merak ederken iş dünyasının ilgisi ekonomiye etkileriyle ilgili.

Şu bir gerçek ki yerel yönetimler, şehirlerin ekonomisinde çok önemli bir unsur. Yönettikleri şehirde yatırımların önünü açan, imar sorunlarını çözen, yeni projeler gerçekleştiren belediye başkanları, orada ekonominin canlanmasında sürükleyici unsur oluyor. Adana ve bölge illerinde de iş dünyası yerel seçimlere bu pencereden bakıyor. Çünkü özellikle Adana'da yatırımlar için yerel yönetimlerin üzerine önemli görevler düşüyor. Tek başına imarlı arsa sıkıntısı bile, yeni belediye başkanlarının karşısına çıkacak önemli sorunlar olarak duruyor.

Bu nedenle iş dünyası yeni seçilecek belediye başkanlarının kendileriyle temas kurmasını, yatırımları kolaylaştıracak uygulamalar yapmalarını, imar sorunlarını çözmelerini, sosyal ve ekonomik hayata hareket katacak projeler geliştirmelerini bekliyor. Bu yüzden aday adayları ve adaylar da odalara ve iş dünyasını temsil eden derneklere yaptıkları ziyaretlerde, ekonomiye yönelik projelerini ve vaatlerini ön plana çıkarıyorlar.

Umudumuz, seçimlerden sonra başlayacak yeni dönemin, başta KO-Bİ'lerimiz olmak üzere üreten, istihdam yaratan, ihracat yapan firmalarımıza bereket getirmesi.

Bir dahaki sayımızda görüşmek üzere...

Hayati Çetinkaya



Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com



Bakan Çelik: **Türkiye** istikrar adası

Adana Ticaret Odası
Meslek Komiteleri
Müşterek Toplantı-
sı'nda konuşan Ba-
kan Ömer Çelik,
"Türkiye ekonomik
ve siyasi açıdan istik-
rar adasıdır" dedi.

Türkiye'nin her geçen gün daha büyük bir ivmeyle yoluna devam ettiğini belirten Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik, "Dünün gelişmiş ülkelerinin ekonomik krizlerle savaştığı, yakın coğrafyamızda çatışma ve karışıklıkların sürdüğü bir dönemde, Türkiye hem ekonomik hem de siyasi bakımdan bir istikrar adası haline gelmiştir" dedi. İncelemelerde bulunmak üzere Adana'ya gelen Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik, Vali Hüseyin Avni Coş ile birlikte ziyaret ettiği Adana Ticaret Odası'nda, Meclis Başkanı Tarkan Kulak, Yönetim Kurulu Başkanı Atilla Menevşe ve diğer yetkililer tarafından karşılandı. ATO'nun Meslek Komiteleri Müşterek toplantısına da katılarak bir konuşma yapan Bakan Çelik, Adana Ticaret Odası'nın Cumhuriyet'in kuruluşu ve ülkenin kalkınmasında son derece önemli katkılarda bulunan, ülkemizin örnek kurumlarından birisi olduğunu vurguladı.

ORTAK İRADE SERGİLENİYOR

Adana'da son dönemde düzenlediği toplantılarda, oda ve borsaların yanı sıra kentte faaliyet gösteren tüm kurumların kentin uluslararası bir aktör olarak konumlandırılması konusunda ortak irade sergilediklerini gözlemlemekten büyük mutluluk duyduğunu ifade eden Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik, Adana'nın giderek bir cazibe merkezi haline gelmesinde bu anlayışın etkili olduğunu kaydetti. Türkiye'nin 10 yıl önce her ay en az birkaç krizle sarsılan ülke olduğunu, bugün ise 2023'e bakan, 2073'e kollarını uzatan bir Türkiye'den söz edildiğini anlatan Çelik sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye bir istikrar adası olarak, bir ekonomik büyüme merkezi olarak, bir cazibe merkezi olarak yolu-

na her geçen gün artan bir ivmeyle devam ettiği gibi, etrafındaki kriz ağı yumağındaki pek çok ülke ve bölgesi için, hem ekonomik, hem de demokrasisi açısından ilham kaynağı haline gelmiştir. Dünün güçlü ekonomisine sahip ülkeler bugün büyük ekonomik krizlerle boğuşuyorlar. Türkiye ise ekonomik ve siyasi istikrarı ile onların gözünün önünde istikrar adası gibi yükseliyor. Türkiye, demokrasi ve ekonomik standartlarını uluslararası normlarda geliştirirken, dış dünyaya entegre olmuş bir ülke haline geldi."

HASIM DEĞİL HISIM ANLAYIŞI

Türkiye'nin dünyanın ilk 10 ekonomisinden biri olmaya doğru hızla ilerlediğini de ifade eden Bakan Çelik, bu yönde elde edilen başarıların tümünün halkın desteğiyle gerçekleştirildiğini vurguladı. Türkiye'nin büyümesinde özel sektör yatırımlarının devlet yatırımlarından fazla olduğunu söyleyen Çelik, "Bu anlamda şunu özellikle vurgulamak istiyorum ki biz ekonomi alanındaki tüm çalışmalarımızı, -devlet ve özel teşebbüs hasım değil hisımdır- anlayışıyla sürdürüyoruz. Hatta bize göre devlet yatırımlarından çok özel teşebbüs yatırımları daha önemlidir. Çünkü ülkenin önünü hemen her anlamda özel teşebbüs yatırımlarının açacağına inanıyoruz. Bir ülkenin zengin olması, o ülkede yaşayan insanların da refah içerisinde olduğunu göstermiyor. Bize göre asıl zenginlik ülkede yaşayan vatandaşlarımızın refah seviyelerinin yüksek olmasıdır. Bu gayretle çalışıyoruz. Eğer geleceğe yürüyeceksek, bunun için bir vizyon geliştireceksek, bugünün son derece iyi tahlil etmemiz gerektiği gerçeğini hiçbir zaman gözardı etmemeliyiz" diye konuştu.





TRANSFORMATÖR
FABRİKASI

ENERJİNİN OLDUĞU HER YERDEYİZ!

Güç ve dağıtım transformatörlerimizi
4 kıtaya ihraç ediyoruz...



25 kVA - 4.000 kVA Dağıtım Transformatörleri
4 mVA - 15 mVA Güç Transformatörleri



SAMİ TRANSFORMATÖR MAK. İML. LTD. ŞTİ.

T.: 0 322 322 22 55

Karataş Yolu Üzeri Sakıp Sabancı Okulu Karşısı

565 Sk. No: 39 Yüreğir / ADANA

www.samitrafo.com • info@samitrafo.com





Adana tarımına eğitim merkezi

Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanı Mehdi Eker, Adana'da yeni Tarımsal Yayım ve Hizmet İç Eğitim Merkezi hizmet binasını hizmete açtı.

GIDA Tarım ve Hayvancılık Bakanı Mehdi Eker, Adana'da yeni Tarımsal Yayım ve Hizmet İç Eğitim Merkezi (TAYEM) hizmet binasının açılış törenine katıldı. Bakan Eker, bahçesine ilk fidanı kendi elleriyle diktiği yeni TAYEM binasında özellikle sulama eğitimlerine önem verileceğini, çünkü Çukurova topraklarında sulamadan kaynaklanan çoraklaşma tehlikesinin olduğunu söyledi.

19 MİLYON LİRA HARCANDI

Mehdi Eker, Adana'daki ilk durağı olan Valilik'te şeref defterini imzaladıktan sonra Vali Hüseyin Avni Coş'la birlikte açıklama yaptı. Bakan Eker Adana'ya toplam 19 milyon liralık ve yarısı bakanlıktan hibe destekli 10 tarım ve gıda tesisinin açılış töreni için geldiğini belirterek "Adana'da bugüne kadar, bitmek üzere olanlarla birlikte toplam 56 gıda, tarım ve hayvancılık tesisi devletin yüzde 50 hibe desteğiyle kuruldu" dedi.

ÖNCELİK SULAMA EĞİTİMİNDE

Eker, Tarımsal Yayım ve Hizmet İç Eğitim Merkezi (TAYEM) yeni hizmet binası açılışında ise kapalı sulamanın önemine dikkat çekti. Haran Ovası'nda yaklaşık yarım asır boyunca açık sulamayılması nedeniyle 55 bin hektar arazi de çoraklaşma yaşandığını ve telafisi için hükümet olarak yüzlerce milyon lira harcadıklarını kaydeden Eker, "Aşağı Seyhan Havzası'nda da böyle bir durum olmaması için, TAYEM'de sulama eğitimlerine özel önem verilecek" dedi.



TAYEM binasını kadın çiftçilere açtiran

Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanı

Mehdi Eker, bahçedeki ilk fidanları da

Vali Hüseyin Avni Coş'la

birlikte dikip elleriyle ilk sularını verdi.





Adres: Abidinpaşa Cad. Nazmi Azınç İş Hanı
Kat: 5 No: 4 (Şekerbank Üstü)
Tel: 0.322 352 71 18 GSM: 0.532 612 16 80
Faks: 0.322 352 71 14

www.daglikaninfaat.com.tr





Mazlum Mangtay A.Ş.'nin yatırımları tam gaz devam ediyor

Adana Hacı sabancı Organize Sanayi Bölgesinde sondajcılık ve spiral kaynaklı çelik boru sektöründe faaliyet yürüten firma, yatırımlarını aralıksız sürdürüyor. Yarattığı "Mazlum Boru" markasıyla sektörde önemli firmalar arasındaki konumunu güçlendiriyor.

Adana'da 1967 yılında Mazlum Mangtay tarafından kurulan Mazlum Ticaret, sondajcılık olarak faaliyetlerine başlıyor. Sondajcılığın yanı sıra çelik boru üretimine de başlayan firma, kurumsallaşarak Mazlum Mangtay Boru Sondajcılık A.Ş. olarak faaliyetlerinde yoğunlaşıyor. Sondajcılık ve spiral kaynaklı çelik boru üretiminde sürekli büyümesini sürdüren firma, sektörde Türkiye'nin önemli firmalarından biri olma yolunda önemli mesafeler alıyor. 1950'li yıllardan itibaren makineli

sondaj yapma işlemine başlayan firma, 1987 yılında sondaj kuyularına indirilen teçhiz borularında gördüğü kalite ve temin edilebilirlik hususundaki eksiklikler üzerine sondaj boruları imalatına yöneliyor. Öz sermayesiyle gerçekleştirdiği bu yatırımla birlikte 1995 yılından itibaren spiral kaynaklı çelik borular üretimine de başlamış oluyor. Firma yarattığı "Mazlum Boru" markasıyla sektörde, iç ve dış pazarlarda aranan bir marka konumunu yakalıyor.

YENİ TESİS AOSB'DE

2010 yılına kadar Adana merkezde yer alan 12 bin metrekarelik alan üzerine kurulan fabrikasında üretim yaptıklarını söyleyen Mazlum Mangtay A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Atilla Mangtay, büyüme sürecini şu şekilde özetledi: "Sürekli artan bir iş hacmimiz oldu. 2010 yılında kapasitede önemli bir oranda artış sağladık. Buna paralel olarak yatırım yapma kararı aldık. Yapacağımız yeni yatırımlara açık bir alan olabilmesi için, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde (AOSB) yoğunlaşmaya



başladık. Bu doğrultuda AOSB'de toplam 24 bin metrekarelik yeni bir fabrika alanı yatırımını gerçekleştirdik. Fabrika inşaatını tamamlayarak 2012 yılı içerisinde taşınma ve açılış işlemini gerçekleştirdik. Şu an tamamen AOSB içerisindeki yeni tesisimizde üretim yapmaktayız. Mevcut üretim tesislerinin yanı sıra, makine parkurumuzu genişlettik. Yeni üretim makinesi ve kaplama tesisleri ile birlikte üretim bandında kapasite artırımına yöneldik. Müşteri talep ve isteklerine uygun daha iyi hizmet vermek adına, yatırımlarımıza devam ettik."

YENİ PROJE 2 MİLYON DOLAR

2013 yılında Çukurova Kalkınma Ajansı (ÇKA) destekli yeni bir proje daha oluşturduklarını açıklayan Atilla Mangtay, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "ÇKA destekli yaklaşık 2 milyon dolarlık yeni bir yatırım hamlesi başlatmış olduk. Söz konusu yatırım sonucu petrol gaz sektörüne, boru üretmeye başlayacağız. Bu kapsamda yapılacak yatırım ve alınacak uluslararası geçerliliği olan ve söz konusu sektörün için zorunlu olan API belgeleri ile bu sektörde kalıcı ve sağlam bir kuruluş olma yolunda önemli bir adım daha atmış olacağız. Planlarımızda bu yatırımla ilk yıllar için, minimum yüzde 25 ciro artışı ve yüzde 10 müşteri portföy artışı beklemekteyiz. Yine ürün çeşitliliğini artırarak, sektördeki piyasa dalgalanmalarında en az etkilenecek bir konuma gelmeyi öncelikli hedef alacağız. Ayrıca yüzde 10 seviyelerinde vasıflı eleman istihdam artışı da söz konusu olacak. Bu da bölgemiz insanına iş sahası yaratmada önemli katkı sağlamış olacak."



Mazlum Mangtay A.Ş.
Yönetim Kurulu
Başkan Yardımcısı
ATILLA MANGTAY



KAPASİTE, YILIK 80 BİN TON

Su ve kimyasal sıvı taşıma hatlarına, HES projelerine, Liman inşa projelerine, çelik yapı inşaat sektörüne, sondaj kuyularına çelik kaynaklı boru üretimi yaptıklarını ve yeni yatırımla da petrol gaz boru hatlarına çelik kaynaklı boru üretimi yapacaklarını ifade eden Atilla Mangtay, açıklamalarını şu şekilde tamamladı: "Mazlum Mangtay A.Ş. bugün Türkiye'de oturmuş kurumsal kimliği ve aralıksız sür-

dürdüğü ar-ge çalışmalarıyla spiral kaynaklı çelik boru üretim kapasitesini iki kat artırarak, yıllık 80 bin tona çıkarmıştır. Gerek yurtiçi, gerekse uluslararası standardizasyonlarını tamamlamada önemli oranda yol aldık. Yurtiçi pazarın yanı sıra, 18 ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Önümüzde ki dönemde yeni yatırımlarla birlikte ihracat olanaklarını artırarak, yeni Pazar arayışlarına ağırlık vererek ihracatımızı artırmayı öngörüyoruz."





Adana Sanayi Odası
Meslek Komiteleri
Ortak Toplantısı'nda
sanayinin sorunları ve
çözüm önerileri masaya yatırıldı.

Sanayinin sorunları **ADASO'da** tartışıldı



ADASO Meclis Başkanı Hüseyin Nuri Çomu'nun başkanlığında yapılan Meslek Komiteleri Ortak Toplantısı'nda sanayinin sorunları tartışıldı. Toplantıda, ADASO Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kıvanç'ın daveti üzerine, geçtiğimiz günlerde hayatını kaybeden 9.Grup Kağıt - Ambalaj ve Basım Sanayi Meslek Komitesi Başkanı Vehbi Barış Kaya için saygı duruşunda bulunuldu.

YÖNETİME İŞIK TUTUYOR

Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kıvanç, meslek komiteleri ortak toplantılarının sanayi ve ticaret odalarının en önemli organizasyonu olduğunu ve büyük önem taşıdığını belirterek, yönetim kurulunun çalışmalarına ışık tuttuğunu söyledi. Kıvanç, "Güncel sorunlarınızı çözüm önerilerinizle birlikte yönetim kuruluna iletmeniz oda olarak sizlere daha hızlı hizmet vermemizi ve sorunlarınızın çözümünde daha aktif olmamızı sağlayacaktır" diye konuştu.

PAZAR ARAYIŞI DESTEĞİ

Başkan Kıvanç, görevde bulundukları kısa sürede sorunlara çözüm bulunması, ihracatın artırılması, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının teşvik edilmesi amacıyla önemli etkinlikler gerçekleştirildiğini vurguladı. Türk Eximbank'a ADASO bünyesinde bir ofis açıldığını, ihracat yapmak isteyen ve ihracatını artırmak için krediye ihtiyaç duyan sanayicilere bire bir hizmet vermeye başladığını belirten Kıvanç, "Yakın dönemde sizlerle devlet teşviklerinden daha fazla faydalanmanızı sağlamak amacıyla ilgili kurumlardan uzmanlar getirecek, yurtdışı heyetleriyle ve fuar katılımlarıyla sizlerin pazar arayışında en büyük destek olacağız" dedi. Ortak toplantıda, meslek komiteleri sözcüleri tarafından sektörlerin sorunları dile getirildi ve çözüm önerileri anlatıldı. ADASO Başkanı Zeki Kıvanç, dile getirilen sorunları ev ödevi olarak gördüklerini belirterek, çözümlenmesi için girişimlerde bulunarak konunun takipçisi olacaklarını kaydetti.



“sofralarınıza eşlik edecek
doğal bir lezzet”



İSTANBUL

Kocatepe Mh. Mega Canter C Blok
No: 157 B.Paşa / İSTANBUL
Tel: 0 212 437 04 75 Faks: 0 212 437 04 90

FABRİKA

Hacı Sabancı Org.San.Böl. Suluca Cd.
No: 2 Sarıçam / ADANA
Tel: 0 322 550 50 50 Faks: 0 322 540 40 40

ADANA ŞALGAM SUYU | www.kilikya.com.tr



Altek Yapı Market

faaliyetlerine tam kapasiteyle hız verdi

Altek Yapı Market, tam kapasite hizmet verdiği, Adana-Ceyhan karayolu üzerindeki yapı marketle faaliyetlerini hızlandırdı.

Altek Yapı Market, Adana-Ceyhan karayolu üzerinde kurduğu endüstriyel yapı marketinin her aşamasında yapılanmasını tamamlayarak faaliyetlerine önemli oranda hız vermeye başladı. Firma, 10 bin metrekarelik alandan oluşan yapı markette binlerce çeşit ürün yelpazesine tam kapasite hizmet veriyor.

36 YIL ÖNCE KURULDU

1987 yılında Adana'da Tekdemir ailesi tarafından kurulan Altek Yapı Market, ilk etapta küçük bir işletme olarak faaliyetlerine başlıyor. 1997 yılında Altek Makine olarak şirketleşen firma, 2000 yılında hırdavatın merkezi olarak bilinen Adana Kızılay caddesindeki üç katlı işletmesinde faaliyetlerini sürdürüyor. Süreç içerisinde artan iş hacmiyle yatırım yapmaya yöneliyor. Bugün geldiği noktada, Türkiye'de ilk ve tek olan yeni bir konseptle, en büyük endüstriyel yapı marketini devreye alıyor. Altek Yapı Market olarak, Adana başta olmak üzere, bölgenin tamamına gerek kurumsal, gerekse bireysel müşterilerinin endüstriyel yapı ürünleri ihtiyacını karşılayabiliyor.

DANIŞMANLIK HİZMETİ DE VAR

İnşaat sektörü başta olmak üzere, endüstriyel yapı, çelik yapı, enerji sektörü ve HES inşaatı yapan firmalar ve KOBİ'lerin tüm yapı ürünü ihtiyaçlarını karşılamının yanı sıra, talep edilen yönde danışmanlık

hizmeti de veriyor. Adana-Ceyhan karayolu üzerinde 10 bin metrekarelik alandan oluşan Altek Endüstriyel Yapı Market, mimari yapısı, iç yapısı, oto parkıyla birlikte müşterinin rahat ve nezih bir ortamda alışveriş yapabileceği bir yapıda binlerce ürün çeşidiyle tam kapasite hizmet vermeye devam ediyor.

ÜRÜN YELPAZESİ ÇOK ÇEŞİTLİ

Binlerce çeşit ürün gurubuyla hizmet veren Altek Yapı Market LTD. Genel Müdürü Ömer Tekdemir, ürün gurupları hakkında şu bilgileri verdi: "Yaklaşık 100 bin kalem ürün bulunan mağazamızdaki genel ürün gurupları arasında hırdavat gurupları, elektrikli ve mekanik el aletleri, iş güvenliği malzemeleri, yapı kimyasalları, endüstriyel yapı malzeme ve makineleri, kaldırma ekipmanları, inşaat sektörünün bütün malzeme gurupları, çemberleme-bağlama malzemeleri, ofis-kırtasiye ürünleri yer almaktadır. Yine kendi bünyemizde imalatını yaptığımız çelik halat, sapan ve mermer kapma gibi mamuller de ürün yelpazemizde bulunmaktadır. Şu an mevcut olan ürün guruplarımızın yanı sıra inşaat sektörünün talep ettiği bazı ürün guruplarını da bünyemizde toplayıp hem kurumsal hem de bireysel müşterilerimizin tüm yapı market ihtiyaçlarına cevap vermek planlarımız arasında. Bu ürün gurupları arasında armatürler, ev dekorasyonu





yelpazesinde yer alan tüm ürün grupları ve 'Do it yourself' olarak adlandırılan, yurtdışında hayli geniş bir piyasası olan ürün konseptlerini de bünyemizde top- layacağız."

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ EN ÜST SEVİYEDE

Müşteri memnuniyetini çok önemse- diklerini özellikle vurgulayan Ömer Tekde- mir, buna yönelik alt yapı çalışmalarını ta- mamladıklarını ifade etti. Tekdemir şöyle devam etti: "Sorumluluğumuzun ürün sa- tışından sonra da devam ettiğinin bilinci ile alt yapıyı oluşturduk. Buna yönelik bünyemizde birimler oluşturarak müşteri memnuniyetini en seviyeye çıkardık. Ön- celikli satış sonrası hizmetler, firmaya özel müşteri temsilcisi, proje bazlı hırdavat ve makine çözümleri ve hırdavat makine da- nişma hattı gibi hizmetlerimizle de satışla-

rimızı destekleyerek çalışmalarımızı yürü- tüyoruz. Satış yapılan tüm ürünlerde kul- lanım ve ihtiyaca uygun çözüm danışman- lıkları desteği, veya müşterilerimizin belir- leyecekleri aralıklarla düzenli sipariş, tesli- mat ve kurulum desteği gibi bir çok alan- da hizmet danışmanlık hizmetleri de veri- yoruz. Yine bunun yanı sıra, ürünleri ince- leme, deneme, ürünler hakkındaki ayrıntı- ları ve fırsatları keşfetme imkanı, yeni ürün ve fırsat bilgilendirme sistemi sayesinde daha avantajlı alışverişleri sağlama gibi pek çok konuda Altek bünyesinde oluşturu- ğumuz kurumsal müşteri danışmanı sis- temıyla en iyi hizmeti sunmaya çalışıyo- ruz. Tüm bunların yanı sıra, müşterilerimi- zin kendi danışmanlarına istediği zaman ulaşabilme imkanı, satışını yaptığımız ürünlerin garantisi kapsamında tamirati ve satış sonrası gerekli tüm hizmetleri de ta- rafımızdan sağlamaktayız."

ŞUBE SAYISINI ARTIRACAK

Adana-Ceyhan yolu 5'inci kilometrede bulunan Altek Yapı Market'in haricinde 24 yıllık müşterilerin uğrak yeri olmaya devam eden Kızılay Caddesi Şubesi'nde de faaliyetlerini sürdürdüklerini söyleyen Ömer Tekdemir şöyle konuştu: "Sadece Adana içerisinde değil tüm Çukurova ve Akdeniz bölgesindeki müşterilerimizin bize hızlı ve kolay bir şekilde ulaşabilme- sinin alt yapısını tamamlamış olduk. Ayırı- ca Ankara ve Kütahya'da da var olan şu- belerimiz ile İç Anadolu ve Ege bölgeleri- mize de hizmet vermekteyiz. 2014 plan- larımız arasında şubeleşerek büyümek de yer almaktadır. Hedefimiz İstanbul başta olmak üzere Türkiye'nin en büyük illerin- den başlayarak Adana'daki mağazamız konseptinde mağazalar açmaktır. Ayrıca şu anda bünyemizde yapılan üretimimizi de fabrika ortamına taşıyarak artan talebi karşılamayı ve üretim potansiyelimizi bü- yütmeyi planlıyoruz. Genel olarak bölge- de ciddi bir hakimiyetimiz olmakla bera- ber Adana, Mersin, Osmaniye, Hatay, Ga- ziantep ve Kahramanmaraş yoğun olarak çalıştığımız illerdir. Ancak bunun dışında da Doğu ve Güneydoğu Anadolu başta olmak üzere tüm diğer bölgeler çalıştı- mız, hatta büyük projelerde yer aldığımız alanlardır. Ayrıca yurtdışı satışlarımız da var. Önümüzdeki dönemlerde yapacağımız çalışmalarla ihracatımızı ve şube sayı- mızı artırmayı istiyoruz."



ALTEK Yapı Market LTD.
Genel Müdürü **ÖMER TEKDEMİR**



Büyüme rakamları beklentileri güçlendiriyor

Adana Ticaret Odası Başkanı Atila Menevşe, TÜİK tarafından açıklanan büyüme rakamlarının iş dünyasının önümüzdeki sürece ilişkin iyimser beklentilerini güçlendirdiğini söyledi.

Adana Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu Başkanı Atila Menevşe, dinamizmi ve küresel olumsuzluklara karşı direnciyle tüm dünya ülkelerine örnek olan Türkiye ekonomisinin 2023 yılı hedeflerine ulaşacağına inandığını söyledi. Türkiye ekonomisinin, yılın ikinci çeyreğinde geçen yılın aynı dönemine göre, yüzde 4,4 ile beklentilerin üzerinde büyüdüğünü ortaya koyan Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) rakamlarını değerlendiren ATO Yönetim Kurulu Başkanı Atila Menevşe, küresel boyutta yaşanan siyasi ve ekonomik olumsuzluklara karşın Türk ekonomisinin artan bir ivmeyle büyümeye devam ettiğini söyledi.

GÜCÜN GÖSTERGESİ OLDU

Menevşe, Türkiye ekonomisinin 2013'ün ikinci çeyreğinde yakaladığı yüzde 4,4'lük büyüme ile üst üste 15 çeyrek çeyrek dönemdir büyüdüğünü, 2011 yılının son çeyreğindeki yüzde 5,2'lik büyümenin ardından bu yana ise en hızlı büyümenin yaşandığını vurguladı. Ekonomi otoritelerinin yüzde 3,5 olarak öngörmesine karşın, iç talepteki artışa da paralel olarak yüzde 4,4 olarak gerçekleşen büyümenin, yıllık GSYİH büyümesinin de yüzde 4'e yakın olacağını ortaya koymasının sevindirici olduğunu vurgulayan Menevşe, "Olumsuz beklentilere rağmen Türk ekonomisinin yılın ikinci çeyreğinde yakaladığı yüzde

4,4'lük büyüme oranı, önümüzdeki dönemlere yönelik iyimser beklentilerimizi güçlendirmekle kalmayıp, ekonomimizin ne kadar güçlü olduğunun da bir göstergesini ortaya koymuştur" diye konuştu

İMALAT SEKTÖRÜYLE YETİNMİYELİM

Yılın ikinci çeyreğindeki büyümenin, Türkiye'nin ekonomik dinamiklerinin ne kadar sağlam temeller üzerine oturduğunu ve büyümedeki toparlanmanın güçlendiğini kanıtladığını da kaydeden Menevşe sözlerini şöyle sürdürdü: "Önümüzdeki süreçte meydana gelebilecek küresel dalgalanmaları en az hasarla atlatabilmek son derece önem taşımaktadır. Bu nedenle rakamlar her ne kadar iyimser ve umut verici olsa da, önümüzdeki dönemlerde yapmamız gereken çalışmaların ana çerçevesini, büyümenin üretimle orantılı olarak geliştirilmesinin sağlanması olmalıdır. Bu aşamada sadece imalat sektörünün potansiyeliyle de yetinilmemeli, Türk ekonomisine tüm sektörlerinin azami katkısı sağlanmalıdır."

HEDEFLERE ULAŞILACAK

Türk ekonomisinin Hükümetin hazırladığı 2023 yılı hedeflerine doğru emin adımlarla ilerlediğini vurgulayan Menevşe daha sonra şu görüşlere yer verdi: "Dünyanın gelişmiş ülkeleri adeta küçülürken,



Türkiye'de böylesine olumlu bir ekonomik süreç yaşanmasında Türk özel sektörünün son derece dinamik bir yapıda olmasının da etkili olduğuna inanıyoruz. Türk özel sektörü global ekonomik krizin etkilerini derin bir şekilde yaşamış olsa da, krizi fırsata çevirme imkanını da yaratmıştır. Türkiye'nin son dönemlerdeki büyümesi, enflasyonu ve bütçe açıkları son derece sağlam ve geleceğe dair pozitif düşünceler taşımamıza vesile olmaktadır. Bu aşamada yapılması gereken, ihracatın büyümeye katkısının yeniden yüksek oranlara ulaşabilmesinin sağlanmasıdır. Bunu başarabilirsek Türk ekonomisi öngörülen veya öngörülemeyen karşılaşılabileceği tüm olumsuzlukları aşarak Hükümetimizin işaret ettiği 2023 hedeflerine ulaşabilecektir."





ERBAŞLAR®

PLASTİK & AMBALAJ



*KALİTE
GÜVEN
TEKNOLOJİ*

Ziraii İlaç Şişe ve Bidonları



500 ml
şişe



1 lt Şişeler



20 lt Bidon



5 lt Bidonlar



30 lt Bidon

Ne Sunduğunuz Kadar Nasıl sunduğunuz da önemlidir.



ADASO'da Eximbank ofisi açıldı

İhracatçılara yönelik kredilerle ekonominin önemli kurumlarından biri olan Türk Eximbank, Adana Sanayi Odası bünyesinde ofis kurdu.

İhracatçılara ve ihracata yönelik imalat yapan, yurtdışında faaliyet gösteren firmalara kredi, sigorta ve garanti hizmetleri sunan Türk Eximbank'ın (Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.) Adana İrtibat Bürosu, Adana Sanayi Odası (ADASO) binasında hizmet vermeye başladı. ADASO Başkanı Zeki Kıvanç ve Eximbank Genel Müdürü Hayrettin Kaplan'ın mutabakatı üzerine irtibat bürosunun ADASO binasına taşınmasına karar verildi. Adana Sanayi Odası'nın "Turhan Cemal Beriker Bulvarı No: 156 Seyhan" adresindeki hizmet binasının birinci katında bulunan Eximbank Bürosu'nda firmalara kısa, orta ve uzun vadeli nakdi ve gayrinakdi kredi, sigorta ve garanti programları tanıtılıyor, yararlanma şartları ve imkanları konusunda bilgiler veriliyor.

HİZMETE KOLAY ERİŞİM

Eximbank'ın ADASO'da faaliyet göstermesinden büyük memnuniyet duyduklarını belirten ADASO Başkanı Zeki Kıvanç, sanayici ve ihracatçıların, Eximbank'ın kredi, sigorta ve garanti hizmetlerine daha kolay erişim sağlayacağını vurguladı. Kıvanç, Eximbank'ın Türkiye ekonomisine, sanayicisine, ihracatçısına en ucuz ve uzun vadeli kredi imkanı sağladığını ifade etti. Eximbank yetkilileri, bankanın gelişmiş bir çok ülkenin resmi destekli ihracat kredi kuruluşlarından farklı olarak kredi, garanti ve sigorta işlemlerini aynı çatı altında toplamasının ihracatçı firmalara verilen hizmetlerde bütünlük oluşturulmasına imkan sağladığını bildirdiler.



ADASO
Yönetim
Kurulu
Başkanı
**ZEKİ
KIVANÇ**

KAYNAK ve KAYNAK EKİPMANLARINDA DÜNYA MARKALARIYLA ÇÖZÜM ÜRETİYORUZ



ÖZKA

KAYNAK HIRDAVAT İNL. TAAH. İTHALAT İHRACAT SAN. ve TİC. A.Ş.



Yeşiloba Mah. Arslandamı İş Merkezi. G Blok: 3 Sk. No: 123 Seyhan / ADANA
ozka@ozka-kaynak.com www.ozka-kaynak.com

Tel: 0322 429 29 86
Fax: 0322 429 31 77



Adana'nın sorunları Başbakan'ailetildi

Adana'daki incelemeleri sırasında Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a, iş dünyası temsilcileri tarafından "Adana'nın Sorunları" ile ilgili dosya sunuldu.

Adana iş dünyasını temsil eden oda ve borsa başkanları, sorunlara ilişkin bir raporu, çeşitli açılış törenleri ve mitingler için kente gelen Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'a sundu. Kültür ve Turizm Bakanı Adana Milletvekili Ömer Çelik'in girişimleri sonucu kabul edilen iş dünyası heyetinde, Adana Sanayi Odası Meclis Başkanı Hüseyin Nuri Çomu ve Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kıvanç, Adana Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Atila Menevşe, Adana Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Muammer Çalışkan, Adana Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Bekir Sütcü yer aldı.

Hilton Otelinde Başbakan Erdoğan ile yaklaşık 1 saat görüşen Adana İş Dünyası Temsilcileri, ülke gündeminde bulunan konuları değerlendirdi, Adana'nın sorunlarını ve beklentilerini dile getirdi. Görüşmede, iş dünyası temsilcileri tarafından Adana'nın sorunları ve çözüm önerileri ile ilgili dosya da Başbakan Erdoğan'a sunuldu. Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik ve Adana Valisi Hüseyin Avni Coş'un da hazır bulunduğu görüşmede iş dünyası temsilcilerini dinleyen Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Adana'nın sorunlarının çözüme kavuşturulmasının takipçisi olacağını söyledi. İş dünyası temsilcileri de Başbakan Erdoğan ile yapılan görüşmenin olumlu geçtiğini, önümüzdeki dönemde Adana'ya olumlu yansımalarının beklendiğini ifade ettiler.





ADANA

TARIM FUARI 2013

7. Tarım, Hayvancılık, Tavukçuluk ve Süt Endüstrisi Fuarı

www.adanatarimfuari.com

6 - 10 Kasım 2013

ADANA SERA -

BAHÇE FUARI 2013

7. Seracılık, Bahçecilik, Fidancılık, Tohumculuk,
Çiçekçilik ve Teknolojileri Fuarı



Feydaş Makine ve Mühendislik LTD. ihracat oranını **yüzde 50**'ye çıkardı

Geri dönüşüm makineleri imalatı yapan Feydaş Makine, plastik sektöründe hızlı bir büyüme kaydederek satışlarındaki ihracat oranını yüzde 50'ye çıkardı. Dış pazar araştırmasında yoğunlaşan firma, ihracat oranını yüzde 70'e çıkarmayı hedefliyor.



Plastik sektöründe geri dönüşüm makineleri imalatı yapan Feydaş Makine, 1986 yılından bu yana sektörde faaliyet yürütüyor. Sektörde geçen 27 yıllık bir süre içerisinde, biriken deneyim ve tecrübeyle yatırım yapmaya yöneliyor. Adana Seyhan Sanayi Sitesi'nde bulunan 2 bin 500 metre karelik bir alandan oluşan tesisinde üretim gerçekleştiriyor. Teknik alt yapısı ve makine ekipmanıyla plastik sektöründe, adından çokça söz ettirmeyi başarıyor. Geri dönüşüm makine üretiminde son teknoloji CNC tezgahlarda, bilgisayarlı tam otomatik ve enerji tasarruflu makine imalatıyla bir çok projeye imzasını atıyor. Sürekli büyümesini sürdüren firma plastik sektöründe, yurt içi pazarda ilk sıralarda yer almayı başardığı gibi ihracat odaklı çalışmalarına da hızlı bir şekilde giriş yapıyor. Yurt içi ve yurtdışı pazarlarda da önemli bir ivme yakalayan firma, yüzde 50 olan ihracat oranını yüzde 70'e çıkarmayı planlıyor.

15 ÜLKEYE İHRACAT

Son dönemlerde ihracat bazlı çalışmalara büyük ölçüde ağırlık verdiklerini ifade eden Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti. Genel Müdürü Gökhan Yoldaş, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Plastik geri dönüşüm sektöründe iç pazarın tamamına hitap ediyoruz. Özellikle iç pazarda sektörde ilk sıralarda yer almaktayız. Yurtdışı pazarda ise sürekli büyüyen bir grafiğimiz oldu. Son dönemde ihracat bazlı yapmış olduğumuz çalışmalarla birlikte Arnavutluk, Irak ve Fas gibi ülkelere önemli derecede ihracat gerçekleştirdik. Yeni bağlantılarımızla birlikte yaklaşık 15 ülkeye ihracat yapmaktayız. Bu da ciromuzdaki ihracat payını yüzde 50'ye çıkardı. Türkmenistan, Azerbaycan, Özbekistan ve Kuzey Afrika ülkeleriyle görüşmelerimiz neticesinde ihracat payımızı yüzde 70'e çıkarmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda ihracat odaklı çalış-



Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti.
Genel Müdürü
GÖKHAN YOLDAŞ



malarımızda yoğunlaşarak hedeflerimizi gerçekleştirmeye gayret göstereceğiz."

AR-GE İLE SÜREKLİ YENİLENME

Teknik alt yapısını ve üretim hatlarını sürekli yenilediklerini ve teknolojiyi yakından takip ettiklerini özellikle vurgulayan Gökhan Yoldaş, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "İş kalitesini ve verimliliği artırmak için ar-ge ekibimizle sürekli yenilenme ile faaliyetlerimizi yürütüyoruz. Planlama birimimiz, mühendislik bazında çalışmalarını tamamlayarak iş bitirme sürelerini belirleme, müşteri istek ve zamanlarının belirlenmesi gibi birçok konuda önemli adımlar attık. Müşteri istek ve zamanlamasını sağlayan ve büyük ölçüde iş kaybına uğramasını sağlayan yeni planlama programıyla en iyi hizmeti sunmaya çalışıyoruz. Bunların yanı sıra üretim hattımızda üretimini yapmış olduğumuz plastik kırma makinelerinde önemli oranda yenilikler yaptık. Yine ar-ge çalışmalarımız neticesinde plastik kırma ve

shredder makinelerinin üretiminde ciddi yenilikler yarattık. En başta bu ürünlerle yüksek verimliliği ve enerji tasarrufunu esas aldık. Diğer eski tip makinelere oranla, enerji tasarrufu ve iş verimliliği konusunda önemli başarılar elde ettik. Plastik ve plastik ürünlerinin kırılmasında kullanılan bu yeni tip makinelerimizle birlikte hedeflenen noktayı yakaladığımızda mevcut durumumuzun üç katı kadar iş kapasitemizi artırmış olacağız."

ÜRETİM PROGRAMI

Üretim programıyla ilgili de bilgileri veren Gökhan Yoldaş, sözlerini şöyle tamam-

ladı: "Şu an bulunduğumuz mevcut durumumuzla yüzde 100 kapasite artırdık. Son teknolojik CNC makine parkurumuzla üretim gerçekleştiriyoruz. Yine üretimin yanı sıra iş gücü kalitesini ve servis tedarik ağıımızı en üst seviyeye çıkardık. Üretim programımızda, Hdpe-Ldpe film makineleri, Hdpe, Ldp, pp, granül makineleri, kafadan kesme garnül makineleri, Aglomer makineleri, plastik kırma makineleri, plastik sıkma makineleri, Hdpe kafadan kesme granül makineleri, plastik boru makinesi, burğu mil kovan ve enjeksiyon ocak imalatı, pet yıkama ünitesi ve geri dönüşüm tesisiyle geniş bir yelpazede üretim gerçekleştiriyoruz."



2'nci Konsolos'tan **ATB'ye ziyaret**

ABD Adana 2. Konsolosu JM Saxton-Ruiz, Adana Ticaret Borsası Başkanı Muammer Çalışkan'ı ziyaret etti. Ticari Uzman Mutlu Sevindik ile birlikte ATB'ye ziyarete gelen Siyasi ve Ekonomik İşler Müdürü, ABD Adana 2. Konsolosu JM Saxton-Ruiz, Adana'ya geledi 2 ay olduğunu, Adana da her kes ile tanıştığından emin olmak istediğini, bu sebeple ATB Başkanı ile tanışmak için nezaket ziyare-

tinde bulunduğunu belirtti. ATB Genel Sekreteri Mustafa Hızlı'nında hazır bulunduğu ziyarette ABD Adana 2. Konsolosu JM Saxton-Ruiz'in ziyaretinden memnun olduğunu söyleyen Adana Ticaret Borsası Başkanı Muammer Çalışkan, "Bizim ABD Konsolosluğuyla ilişkimizin üst düzeyde olmasının her zaman faydalarını gördük. Türkiye, özellikle tarım ürünlerini yoğun olarak ihraç et-

mektedir. Bilindiği gibi tarım ürünleri fiyatlarının ana belirleyici borsaları Amerika'da New York ve Chicago'dur. Bu sebeple ABD ile daha fazla iş ilişkisi içerisinde olmamız lazım" dedi. Ziyaretin ardından ATB Başkanı Muammer Çalışkan ATB'nin kuruluşunun 100'üncü yılı anısına hazırlatılan "Çukurova'da Tarımın Tarihi" kitabını ABD Adana 2. Konsolosu JM Saxton-Ruiz'e hediye etti.



Askeri ağırlıklı ilişkiler ekonomiye de yansımali

Adana Genç İşadamları Derneği (AGİAD) Başkanı Tamer Gülcan, ABD Adana İkinci Konsolosu J.M. Saxton Ruiz'in ziyaretinde, İncirlik Üssü nedeniyle kentin ABD ile farklı bir bağlantısı bulunduğuna dikkat çekerek, "Bu güne kadar askeri üs ağırlıklı ilişkinin ekonomik gelişmelere de yansımaları arzu ediyoruz. ABD'nin çeşitli kentlerinde görev yapan genç işadamları STK'larıyla ortak aktiviteler gerçekleştirmek başta olmak üzere dış tica-

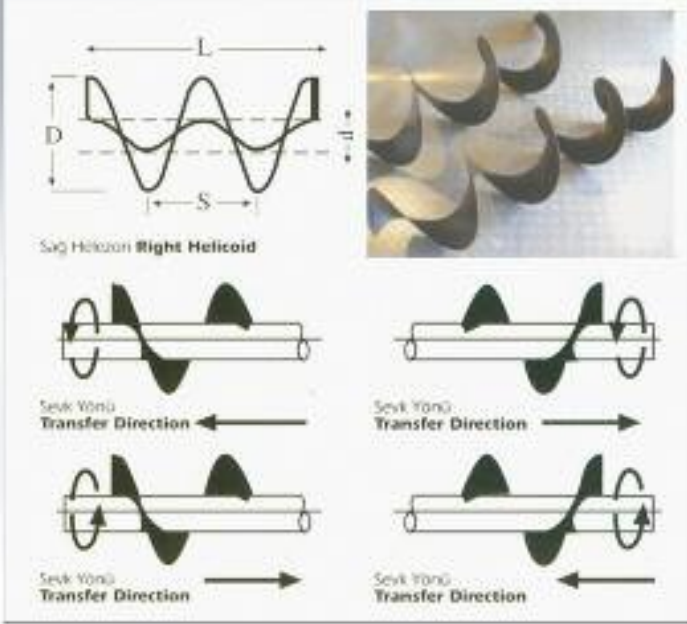
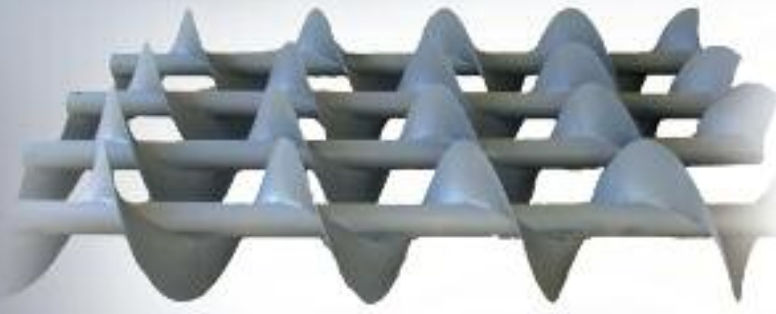
retten yatırıma bir köprü kurulmasını arzu ediyoruz. Bunda AGİAD olarak biz üzerimize düşeni yapmaya hazırız" dedi.

POTANSİYELİMİZ YÜKSEK

Adana'nın Avrupa'nın yatırım potansiyeli en yüksek kentlerinden biri olduğunu belirten AGİAD Başkanı Gülcan, "OSB'mizde, serbest bölgemizde ABD'li firmaların yatırımlarını görmek, ortak yatırımlar yapmak ve dış ticarimizi geli-

tirmek istiyoruz. Adana tekstil başta olmak üzere endüstriyel birçok alanda üretiminin yarısını zor beğenen Avrupa ülkelerine satabiliyor. ABD Adana Konsolosluğunun daha etkin çalışmasıyla ABD ile olan ekonomik ilişkilerimizin daha da geliştirilebileceğine inanıyoruz. Bu çerçevede başta üyelerimize vize kolaylığı olmak üzere ortak pazar araştırmaları, yatırımlar gibi konularda birlikte çalışabiliriz" diye konuştu.





D	8	d	D	8	d
Dış Çap mm.	İç Çap mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	İç Çap mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	80
100	100	33	200	200	48
120	120	37	210	210	48
120	120	33	220	220	48
125	125	33	220	220	60
130	130	33	250	250	60
140	140	34	250	250	48
140	140	42	250	250	60
150	150	33	250	250	74
150	150	42	270	270	60
160	160	48	270	270	74
160	160	42	280	280	80
160	160	34	300	300	74
165	165	42	300	300	90
165	165	48	315	315	78
170	170	42	320	320	78
170	170	48	330	330	90
180	180	39	350	350	90
180	180	42	360	360	115
180	180	48	400	400	90
180	180	60	400	400	115
			425	425	115



**ÇELİK
HELEZON**

ADRES: Çilek Mah. Tırmıl Sanayi Sitesi 63188 Sok.
Z-2 Blok No: 40 Akdeniz / Mersin / TURKEY
TEL: (0.324) 221 72 87 - 221 72 95 FAX: (0.324) 221 72 62
GSM: 0.532 697 66 04

www.celikhelezon.com celik.helezon@hotmail.com



81 ilden 90 genç kadın Adana'da buluşacak

AB tarafından kabul gören 'Geleceğin Lider Kadınları' başlıklı İŞKAD projesinde Adana Güney Rotary Kulübü ile işbirliği yapılacaktır.

Girişimcilik ve inovasyon alanında Adana'da bir ilki başaran ve 'Geleceğin Lider Kadınları' başlıklı projesi ile Avrupa Birliği'nden hibe fonu almaya hak kazanan İş Kadınları Derneği (İŞKAD) çalışmaları hızlandırdı. AB'ye sunulan projenin maddi kaynakla desteklenmesinin ardından Ekim ayı içerisinde 81 ilden 90 genç kadını Adana'da buluşturmaya hazırlanan İŞKAD Başkanı Elif Doğan Türkmen ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Adana Güney Rotary Kulübü ile birlikte hareket edecek. Türkiye ve Adana'da girişimcilik ve inovasyon alanındaki eksikliği göz önüne alarak yola çıkan ve başarılı bir sonuç alan İŞKAD, projenin girişimcilik deneyim paylaşım aşamasında Adana Güney Rotary Kulübü'nden destek alacak.

TECRÜBE AKTARILACAK

İŞKAD'da konuyla ilgili gerçekleşen toplantıda İŞKAD Başkanı Elif Doğan Türkmen, Yönetim Kurulu Üyeleri Belgin Özçelik, Sema Soykan, Canan Onatça Dolmuş, Demet Nazik ve Ayfer Köni ile Proje Koordinatörü Esin Parlak'la buluşan Güney Rotary Kulübü Başkanı Osman Yanık, sadece Adana için değil Türkiye için de önemli bir projede destekçi kulüp olmaktan duydukları memnuniyeti dile getirdi. Rotaryenlerin iş ve meslek yaşamında başarılı olmuş yüksek ahlak standartlarına sahip kişilerden oluştuğunu ve amaçlarının hizmet üretmek olduğunu belirten Yanık, "Biz de 18-30 yaş arası gençlerimize bilgi ve tecrübelerimizi aktarmaya çalışacağız. Proje, ülkemiz için ciddi bir proje. AB'nin kabul ettiği beş projeden biri olması bu ciddiyeti ortaya koyuyor. Gençlerimizin ufkunu açabilirsek mutlu olacağız" dedi.

İŞ YAŞAMINDA KADININ ROLÜ

Adana'da 81 ilden gençlerin katılacağı zirvede ülkemizdeki kadınların iş yaşamındaki ve girişimcilikteki rolünü ve etkisini tartışacaklarını belirten İŞKAD Başkanı Elif Doğan Türkmen ise, "Gelişmiş ekonomilerde kadının gücünü yadsınamaz. Türkiye'de girişimcilik ruhunu ve girişimci kadın sayısını artırmak istiyoruz. Ülkemizin gelişmiş ekonomiler düzeyinde yer almasını sağlamak istiyoruz. Bunu gerçekleştirmenin yolunun kadınların iş yaşamında yer almasından geçtiğini biliyoruz. Proje, ülkemizi ilgilendiriyor ve dolayısıyla sadece İŞKAD ve Güney Rotary değil Türkiye'deki tüm sivil toplum örgütlerinin, kurum ve kuruluşların sahiplenmesi gereken bir projeyi hayata geçiriyoruz" diye konuştu.





www.ardamakinetorna.com
info@ardamakinetorna.com



Hacı Sabancı Organize San. Bölgesi Acıdere Mah. M.Aytekın Bulv. No: 18 Suluca Sarıçam/ADANA
Tel: +90 (322) 394 31 35 Fax: +90 (322) 394 48 44





Gıda Fuarı'nın gözdesi **Kilikya Şalgam** oldu



Kilikya Şalgam, Worldfood İstanbul Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı'nda büyük ilgi gördü.

Worldfood İstanbul Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı'na geniş kapsamlı katılan Kilikya Şalgam A.Ş., ürünleriyle fuarın gözdesi oldu. Yurtiçi ve yurtdışı üst düzey yönetim ekibinin tam kadro katıldığı Fuar'da, Kilikya Şalgam A.Ş. 28 farklı ülkeden 550'yi aşkın firma ve 1000'in üzerinde markanın yer aldığı Worldfood Gıda Fuarı'nın bu yılki konuk ülkesi ise Azerbaycan'dı. Azerbaycan, önümüzdeki yıllarda Türkiye'den gıda sektöründe alım yapabilecek ülkelerin başında geliyor.

İHRACAT ATILIMI

İç pazarda büyümenin yanı sıra Kilikya Şalgam A.Ş.; özellikle 2013 yılında şalgam suyu pazarında ihracatta büyük bir atılım sağladı. Kilikya Şalgam A.Ş., Uluslararası İstanbul Worldfood Fuarı'nda hedeflere ulaşan bağlantılar gerçekleştirdiğini belirten Yönetim Kurulu Başkanı Selahiddin Nas, "Kilikya'yı temsil eden ekibimiz bu fuarda da başarılı bir performans gösterdi. Hepsini kutluyorum. Böylesine özel bir fuarda sektörün uluslararası diğer firmalarıyla bir arada olmak çok önemli. Ülkemizin sektör bazında ilerlemesi sağlıklı ve güvenli ürünlerin sunumuyla mümkün. Biz bunu iç piyasada ve ihracat gerçekleştirdiğimiz ülkelerde başardık. Zamanı ve teknoloji iyi kullanır, kaliteyi üst düzeyde tutarsak sektöründe lider ülkelerinin başında geliriz. Kilikya Şalgam A.Ş., sağlıklı ve güvenli ürünün tüm koşullarını tartışmasız yerine getiren, uluslararası standartlarda güçlü bir markadır" şeklinde konuştu.



GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - YS



Fabrika :

Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26

Fax : 0322 394 34 92

Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17

Web : www.gursupvcboru.com

e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr





Ceyhan ve Yumurtalık'tan Adana yararlanamıyor

ADSiAD Başkanı Süleyman Sönmez, katıldığı panelde Ceyhan-Yumurtalık Bölgesi'nin avantajlarından yararlanamadığına dikkati çekti

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSiAD) Başkanı Süleyman Sönmez, enerji koridorundaki Ceyhan – Yumurtalık Bölgesi'nin avantajlarından yararlanamadığına dikkati çekti. E.C.A. Serel, Capital ve Ekonomist Dergileri'nin işbirliğiyle Adana'da düzenlenen 'İnşaat 2023' paneline konuşmacı olarak katılan ADSiAD Başkanı Süleyman Sönmez, Ceyhan-Yumurtalık bölgesinin nitelikli işgücü ve uluslararası güçlü firmalara kavuşması gerektiğini vurguladı. Bölgenin, enerji koridoru olarak planlandığını ancak istenen seviyeye ulaşamadığını kaydeden Sönmez, "Bölgeye gelecek ulusal ve uluslararası firmalar, nitelikli işgücü ve istihdam Adana'nın yaşanabilirlik seviyesini yükseltecektir" dedi.

SADECE KONUTLA OLMAZ

Ceyhan-Yumurtalık'ın enerji bölgesi olduğunu ancak gerekli yatırımların yapılamadığını belirten Sönmez, şunları söyledi: "Adana'da orta veya alt gelir grubundaki vatandaşlar için gerçekleşen kentsel dönüşümle yetinmek kente büyük zarar verir. Kentin bütününe kapsayacak sosyal ve ekonomik projeler yerine sadece konut üretmek kentlinin alım gücünü

zayıflatacağı gibi Adana'yı sadece alt segmentte üretim yapan bir il konumuna düşürecektir. Bu durum kaliteli yerleşim profilini sahil kenti olan Mersin ve ilçe olmasına rağmen İskenderun'a çekecektir. Adana bu anlamda tehdit altındadır. Adana'nın geleceğine yönelik planlamaların yapılmaması, yapılan planların da gelecek vizyonu taşınamaması nedeniyle sorunlar artarak devam edecektir. Kentimizin geleceği ve gelişimi için öncelikle Ceyhan-Yumurtalık enerji koridoruna gereken önem verilmeli ve yatırımların hayata geçirilmesi sağlanmalıdır. Bu gerçeğe ek olarak kente yeni bir vizyon koymak gereklidir. Adana su ve yeşilin kentidir. Yapılan planlar kenti su ve yeşille buluşturmalı ve üst gelir segmentinin bölgemize gelmesini sağlamak için yeni inşaat alanları oluşturmali, çağdaş, uygar projeler hazırlamalıyız."

İNŞAAT SEKTÖRÜ LOKOMOTİF

İnşaat sektörünün Adana ekonomisinin lokomotifi olarak bilindiğini hatırlatan Süleyman Sönmez, "İlimizde modern şehircilik anlayışına uygun olarak bütüncül yaklaşımla ve uzun vadeli planlarla yeşil alanlar, sportif alanlar, yaya bölgeleri, kentsel donatı alanları kurulmalı, kentimizin tarihsel dokusu bozulmadan kent meydanları oluşturulmalıdır. Kentimizin imar planları hazırlanırken bütüncül yaklaşımla hareket edilmelidir. Yapılacak doğru plan ve programlar sanayi, ticaret ve turizm alanında gelişimi beraberinde getirecektir. Bunun yanı sıra inşaat sektöründe öncü konumdaki İstanbul, İzmir, Ankara kentlerinin dışında Adana'yı alternatif ve büyüyen bir pazar haline getirecektir. Dolayısıyla Adana, bölgenin cazibe ve kazanç merkezi olacaktır" dedi.





İNVERTÖR KAYNAK MAKİNELERİ ve EL ALETLERİ BAKIM SERVİSİ

ÖZEN KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

İŞIK KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE ÖZEL SERVİSİ

İTERPOWER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

DMR MAKİNE BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

CHATEL BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

RTRMAX EL ALETLERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

CROWN FLEX ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ YETKİLİ SERVİSİ

STAYER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

SOMTEL BÖLGE YETKİLİ BAYİ

FIREFLEX BÖLGE SATIŞ BAYİSİ

EINHELL BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

DBK BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

RONIX EL ALETLERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

RONEY EL ALETLERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ TAMİRİ VE BAKIMI



KUZENLER MAKİNE - TEKNİK - HIRDAVAT SAN. TİC.

MERKEZ

Güneşli Mah. Akdeniz Cad. No: 109 Yüreğir/ADANA

Tel: 0.322 311 35 45 - 0.533 471 60 88

GSM: 0.507 289 93 89 Fax: 0.322 311 03 60

ŞUBE

Kızılay Cad. Polat Otel Arkası

23 Nisan Ortaokulu Girişi Seyhan/ADANA

Tel: 0.322 359 35 45 Fax: 0.322 359 35 44

info@kuzenlermakine.com

www.kuzenlermakine.com



Boydak: Adana eski günlerine döner

Kayseri Sanayi Odası Başkanı Mustafa Boydak, "Adana'nın eski parlak günlerini yakalayacağına inanıyorum" dedi

Boydak Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili, Türkiye Finans Yönetim Kurulu Başkanı, HES Kablo Yönetim Kurulu Başkanı ve Kayseri Sanayi Odası Başkanı Mustafa Boydak, "Kayseri'de, esnaf biraz palazlandığı zaman eskiden Adana'ya gelirmiş. Şimdi İstanbul'a gidiyorlar ama inşallah Adana'nın eski parlak günlerini yakalayacağına inanıyorum." dedi.

ADANA'YLA BAĞIMIZ VAR

Anadolu Girişimci İşadamları Derneği'nin (AGİD) geleneksel olarak Adana Hiltonsa'da düzenlediği 'Ufku Zorlayanlar Programı'nın bu ayki konuğu Kayseri Sanayi Odası Başkanı Mustafa Boydak oldu. Adanalı işadamlarına uyarılarda bulunan Boydak, "Bizim Kayseri ile Adana'nın şöyle bir bağı var; Adana'nın 40-50 yıl geriye gittiğiniz zaman, Kayseri orijinal insanların daha çok Adana'da iş dünyasını temsil ettiği yer olarak hatırlarız. Adana da onlara sahip çıkmış. Sabancı ve Özgür ailesi gibi epeyce hemşehrimiz var. Kayseri'de, eskiden esnaf biraz palazlandığı zaman Adana'ya gelirmiş. Şimdi İstanbul'a gidiyorlar ama inşallah Adana eski günlerini yeniden yakalar" dedi.

HES'İ 720 KAT BÜYÜTTÜK

HES Kablo'da 7 yıl maaşlı olarak çalıştığını da kaydeden Boydak, 1994 yılında işten ayrıldıktan sonra HES Kablo'yu satın aldıklarını ifade etti. O dönemde mali durumlarının iyi olduğunu belirten Mustafa Boydak, "HES'in yüzde 70'ini biz, yüzde 30'unu da dayım aldı. Hamdolsun, kavgasız, gürültüsüz husumet olmadan satış bitirdik. HES'i aldığımız günden bu güne kadar baktığımız zaman tam 720 kat büyümüşüz. 120 ülkeye ihracat yapar hale geldi" diye konuştu. 'Alır-

ken veya satarken sözünüzde durmalısınız' diye uyarılarda da bulunan Boydak, "Alacağınızı takip ediyorsanız, borçlarınızı da zamanında ödemeye gayret gösterin. Kul hakkı yemeyin" dedi.

İSRAFI AZALTMALIYIZ

Toplumsal olarak israfın azaltılması gerektiğini söyleyen Adana Valisi Hüseyin Avni Coş da "Bireysel manada baktığımızda gereksiz konulara para harcadığımızı, özellikle ithal edilen elektronik ürünlere, başta cep telefonu olmak üzere çığınca bir harcama yaptığımızı görüyoruz. Bunları azaltmamız lazım. Bir kamyon dolusu meyve-sebze satıp da karşılığında 10-15 telefon almak suretiyle bu çarkı döndürme imkanımızın olmadığını hepimiz biliyoruz. O yüzden, toplum olarak bu konuda satın aldığı ürünleri maksimum düzeyde ve ekonomik ömrünü tamamlamaya kadar kullanmak konusunda hassasiyet sahibi olmamız gerekiyor" diye konuştu.

EKONOMİ İYİ GİDİYOR

Programın açılış konuşmasını yapan AGİD Başkanı Seyfettin Alpat da bir ülkenin refah düzeyinin o ülkenin ekonomik gücüyle doğru orantılı olduğunu söyledi. 2014 yılına yaklaşıldığı bu günlerde Türkiye'nin ekonomisinin, dünyadaki olumsuzluklara rağmen iyi gittiğini belirten Alpat, şu anda ülkenin tek sorununun cari açık olduğunu belirtti. Cari açığın büyümesini önlemek ve artıya geçmesini sağlamanın iki yolunun olduğunu söyleyen Alpat, yerli malı tüketimine ağırlık vererek, ihracatı artırılması gerektiğini kaydetti. Konuşmalardan sonra Kayseri Sanayi Odası Başkanı Mustafa Boydak'a günün anısına, AGİD Başkan Yardımcısı Hakkı Polat tarafından plaket takdim edildi.



Vali HÜSEYİN AVNİ COŞ



AGİD Bşk. SEYFETTİN ALPAT



Kayseri Sanayi Odası Bşk. MUSTAFA BOYDAK



Girişimcilik eğitime ilköğretimde başlanmalı

TOBB Adana Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Esra Özden, Türkiye'nin uygulamalı girişimcilik eğitime ilköğretimden itibaren ihtiyacı olduğunu söyledi.

TOBB Adana Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Esra Özden, uygulamalı girişimcilik eğitimlerinin, ilköğretim çağılarında başlaması gerektiğini, özellikle kadın girişimci sayısının artırılmasında buna ihtiyaç duyulduğunu söyledi. Adana Ticaret Borsası'nda (ATB) Türkiye İş Kurumu Adana İl Müdürü Haşim Meydan'ın katıldığı "İŞKUR'un İşverene Destekleri" konulu gerçekleştirilen toplantının açılışında konuşan Özden, farklı sektörlerde başarılı işletmeleri yöneten TOBB Adana Kadın Girişimciler Kurulu üyelerinin yeni girişimcilere örnek olması açısından önemli olduğunu da belirtti.

REFORMLARA İHTİYAÇ VAR

Konuşmasında, girişimciliğin özendirilmesinin önemine dikkat çeken Esra Özden şunları söyledi: "AB'de kadın girişimci oranı yüzde 28, OECD ülkelerinde yüzde 25'ler seviyesinde. Son yıllardaki çabalara rağmen ülkemizde ise kadın girişimci oranı yüzde 6'lara çıkarılabildi. 2023 hedefimizi, bu tabloyla yakalamaz. İlkokulda kantinleri öğrencilerin çalıştırdığı dönemler bile, çocukların kendi işini kurma, ticareti, hizmet üretimini temelden uygulamalı öğretme modelinin bir parçasıydı. Türkiye'de her genç ya kamuda çalışmak da ya da özel sektörde genel müdür olmak istiyor. Girişimciliği özendiren radikal reformlara ihtiyacımız var."

HİZMET ALANI GENİŞ

Çok sayıda kadın girişimcinin katıldığı toplantıda konuşan İŞKUR Müdürü Haşim Meydan da her işletmeye bir danışman tahsis edildiğine dikkat çekerek, "Danışmanlarımız ve personelimiz iş dünyasının insan kaynağı birimi gibi görev yapıyor. SGK prim ödemeden maaş desteğine birçok alandaki desteğimizden iş çevresinin yararlanmasını istiyoruz. İşverenlerimize eleman

taleplerinin alınması ve karşılanması, iş gücü eğitimleri, istihdam garantili kurslar, işbaşı eğitim programları, girişimcilik programları gibi birçok konuda geniş kapsamlı hizmet verebiliyoruz" dedi. İŞKUR uzmanlarının sunum gerçekleştirdiği toplantıda kadın girişimcilerin soruları da yanıtlandı. TOBB Adana Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Esra Özden, İŞKUR İl Müdürü Haşim Meydan'a teşekkür belgesi verdi.





Limkon ve Wild Flavors 5 milyon Avro için anlaştı

Meyve-sebze konsantresi ve püre üreticisi Limkon Gıda, İsviçreli Wild Flavors'la 5 milyon avroluk iş birliği anlaşması yaptı

LİMAK Grubu bünyesinde faaliyet gösteren, Türkiye'nin önde gelen meyve-sebze konsantresi ve püre üreticisi Limkon Gıda, doğal içerik tedarikçilerinden İsviçreli Wild Flavors GmbH ile işbirliğine imza attı. İşbirliği kapsamında Limkon'un Adana'dak fabrikasında 5 milyon avro tutarında hat yatırımı yapılacak. Bu yatırımla birlikte içecek sektöründe ihtiyaç duyulan yüksek kalitedeki doğal meyve suyu içeriği tek kaynaktan sağlanmış olacak.

ULUSLARARASI ORTAKLIK

İşbirliğinin duyurulması amacıyla Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (AHSOSB) fabrikada Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir ve Wild Flavors GmbH Yönetim Kurulu Başkanı Hans Peter Wild'in katılımıyla imza töreni düzenlendi. Adana Valisi Hüseyin Avni Coş ve AHSOSB Başkanı Bekir Sütcü'nün de katıldığı törende

konuşan Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir, Limak Grubu'nun portföyündeki tek gıda firması olan Limkon'un güçlü iş potansiyelini çok daha yukarılara taşıyacak uluslararası bir ortaklığa imza attığını söyledi.

TÜKETİMDE GERİDEYİZ

Nihat Özdemir, Türkiye'de kişi başına yıllık ortalama meyve suyu tüketiminin 11-12 litre civarında olduğunu, bu rakamın ABD'de 34, AB ülkelerinde ise 21 litre olduğunu belirtti. Dünyada yıllık meyve suyu tüketiminin 63 milyar litre, ihracatının ise 13 milyar doları bulunduğunu kaydeden Özdemir, "Türkiye'nin bu ihracattaki payı sadece yüzde 1,7. Bu istatistiksel verilerin yanı sıra, Türkiye'nin tarımsal üretime uygun coğrafi yapısı, gelişen ekonomisi, nüfusu ve bilgi birikimi, gıda yatırımları açısından cazibe merkezi olmasını sağlıyor. Bu nedenle bu iş birliği bizim gelecek hedeflerimiz için daha büyük önem kazanıyor" diye konuştu.

KADINLARA İSTİHDAM ŞANSI

Limak Holding Yönetim Kurulu Başkanı Nihat Özdemir, Adana'daki fabrika hakkında bilgi verirken, tesiste istihdam edilen 110 kişinin yanı sıra 4 bin dönüm arazi üzerinde yapılan ekimle yıllık bin 200 kişiye iş imkanı sağlandığını söyledi. Özdemir, "Limak Grubu olarak kadın istihdamına bilhassa önem veriyoruz. Limkon tesislerimizde de toplam çalışanlarımızın yüzde 38'ini kadınlar oluşturuyor ve böylelikle kendilerine doğrudan gelir elde etme imkanı vermiş oluyoruz" dedi. Törende konuşan Wild Flavors GmbH Yönetim Kurulu Başkanı Hans Peter Wild ise Limkon'la yapacakları yatırımın çok önemli olduğunu düşündüğünü, Türkiye'nin gıda yatırımı için çok cazip bir ülke olduğunu söyledi.



**GÜNEYDE
GÜVENCENİZ**

Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



**UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ**

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

www.guvenpanjur.net



Mobilya sektörü Adana'da buluştu

Adana'da 7'ncisi düzenlenen ve Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik'in açtığı Mobilya ve Dekorasyon Fuarı'nda 100'e yakın firma ürünlerini tanıttı

Adana'da bu yıl 7'ncisi düzenlenen ve Türkiye'nin değişik yerlerinden 100'e yakın firmanın bir araya geldiği Mobilya ve Dekorasyon Fuarı, Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik'in de katıldığı törenle kapılarını ziyaretçilere açtı. Yaklaşık 13 bin metrekare alanda, 25-29 Eylül tarihleri arasında düzenlenen fuarın ziyaretçi sayısı bu yıl 50 bini aştı.

SEKTÖRDE AR-GE'NİN ÖNEMİ

Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik fuarın açılış töreninde yaptığı konuşmada mobilya ihracatına değinirken "Sırtınızı dayadığınız yerin Türk markası önemli" dedi. Mobilya sektöründe ileri giden ülkelerin tasarım ve ar-ge'ye önem verdiğini vurgulayan Çelik, "Ama biz birçok sektörde uzun yıllar bu iki konuyu arka plana ittik. Oysa özellikle mobilyada tasarım ve ar-ge çok önemli" diye konuştu. Çelik, Türkiye'de mobilya firmalarının küçük ölçekli olmasının bir dezavantaj olarak görülmemesi gerektiğini de söyledi.

YABANCI ZİYARETÇİLER

Açılışın ardından Bakan Çelik ve diğer protokol mensupları stantları gezip ürünleri inceledi. TÜYAP tarafından Adana Fuar ve Kongre Merkezi'nde organize edilen ve Adana, Mersin, Hatay, Osmaniye, Karaman, Bursa, İstanbul ve Yozgat'tan firmaların katıldığı mobilya fuarı büyük ilgi gördü. Fuarda özellikle bölgenin el yapımı ve avangard çizgilere sahip mobilya ürünleri dikkat çekti. Fuara Libya, Irak, Gürcistan, Makedonya, Sırbistan ve Azerbaycan'dan profesyonel ziyaretçiler de katıldı.





ÜSAM ZİRVESİ'NDE 'DESTEK', 'PATENT', 'FAYDALI MODEL' ÖDÜLLERİ DAĞITILDI

İcat çıkaran firmalara ödül

Adana Üniversite-Sanayi Ortak Araştırma Merkezi tarafından Genel Kurul Programı çerçevesinde düzenlenen toplantıda, Adana'da TÜBİTAK TEYDEB desteklerinden en çok yararlanan, patent, faydalı model tescili yaptıran firmalar ile akademik personele ödülleri törenle verildi.

Adana'da TÜBİTAK TEYDEB desteklerinden en çok yararlanan, patent, faydalı model tescili yaptıran firmalar ile akademik personel, Adana Üniversite-Sanayi Ortak Araştırma Merkezi (ÜSAM) tarafından Genel Kurul Programı çerçevesinde düzenlenen toplantıda ödüllendirildi. Adana Sanayi Odası'nın (ADASO) ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda konuşan Adana ÜSAM Başkanı ve ADASO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fırat Karalı, üniversite-sanayi işbirliği çalışmalarında 13 yıl önce yola çıktığını belirterek, ÜSAM'ın kent sanayisi ve ekonomisine büyük katkıları olduğunu, önümüzdeki süreçte bu desteğin artarak devam edeceğini söyledi.

EKONOMİYİ BÜYÜTÜYORLAR

ADASO Zeki Kıvanç da ÜSAM'ın örnek çalışmalarla üniversite-sanayi işbirliğini geliştirme noktasında üzerine düşeni başarıyla yaptığını vurguladı. Kıvanç, başarılı Ar-Ge ve inovatif çalışmaları ile ödüle layık görülen firmaların kent ekonomisinin büyümesine katkı sağladığını belirterek, "Kendileriyle gurur duyuyor, kutluyorum" dedi. Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Kibar ise, "Üniversitemizin de kurucu paydaşı olduğu Adana ÜSAM'ın üniversite-sanayi işbirliği konusunda çok önemli ara yüz olduğunu biliyoruz" diyerek, yaptıkları çalışmalardan dolayı ödül almaya hak kazanan firmaları ve öğretim üyelerini kutladı.

FAYDALI MODEL UZMANLARI

Firmalar ve akademisyenlere ödülleri ADA-

SO Meclis Başkanı Hüseyin Nuri Çomu ve Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kıvanç, Çukurova Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Mustafa Kibar ve Ankara Sanayi Odası Genel Sekreteri, Doç.Dr. Yavuz Cabbar tarafından verildi. TEYDEB desteklerinde, Patent ve Faydalı Model sayısında en çok başarı gösteren firmalar arasında Temsa, Sasa ve Bossa ilk sıralarda yer aldı. TEYDEB desteği alan diğer firmalar ise, Alfatek, Brosco, Ar-Ge Mühendislik, Meltem Kimya, Adana Çimento, Uzun Elektrik Elektronik, Beta İnşaat, Güney Çelik Hasır, Kıvanç Tekstil, Avsis Bilişim, Ulusoy Tekstil, Yaltır Tarım Ürünleri, İki Adam Yazılım, Atermit Makine Sanayi, Tarmak Tarım Makinaları, Duranlar Makine, Burak-San Elektrik Elektronik oldu.

TESCİL REKORTMENLERİ

Özgür Atermit, Abdioğulları Plastik ve Ambalaj, Ada Sıva Yapı Malzemeleri, Sunteks Plastik Kağıt, Tıltay Gıda, PIDOK Plastik ve İplik Dokuma, Pakyürek Tarım, Ekton İnşaat, Akay Sanayi Madencilik, Elkom Telekomünikasyon, Bulgan İnşaat, İzoterm Otomotiv, Eser Gıda, En Fazla Patent Tescili Yaptıran, Ceylan Kardeşler Makine, Erka Mühendislik, En Fazla Faydalı Model Tescili Yaptıran Firmalar arasında yer aldı. TÜBİTAK Araştırma Destek Programlarından en çok yararlanan öğretim üyeleri ise, Prof.Dr. Yıldız Kaçar, Prof.Dr. Hakan Özkan, Prof.Dr. Bilgehan Güzel, Prof.Dr. Halime Ömür Paksoy, Prof.Dr. İbrahim Halil Elekcioğlu, Prof.Dr. İbrahim Ortaş, Prof.Dr. Osman Serindağ, Prof.Dr. Sevgi Paydaş Kargı'dan oluştu.



Çelikcan: Uyum olmayınca atılım yapılamıyor

ADANA Yüreğir Belediye Başkanı Mahmut Çelikcan, Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Zeki Kıvanç'a hayırlı olsun ziyaretinde bulundu. Çelikcan, uyum olmayınca Adana'nın atılım yapamadığını, Kıvanç da birlik, beraberliği ve uyumlu çalışmayı önemsediklerini söyledi. Yerel yönetimlerin toplumun tüm kesimleriyle iyi ilişkiler ve uyum içerisinde olması gerektiğini belirten Mahmut Çelikcan, "Uzun yıllardır Sanayi Odası, Ticaret Odası, Ticaret Borsası, Yerel Yönetimler, diğer sivil toplum örgütleri, üniversite birlikteliğini özlemişiz. Birliktelik olmayınca Adana atılım yapılamıyor. Önümüzdeki süreçte bu atılımın gerçekleşmesini umut ediyorum" dedi. ADASO Başkanı Zeki Kıvanç da birlik ve beraberliği önemsediklerini ifade etti. Kentin tüm dinamikleri ile birlik ve beraberlik içerisinde olmayı önemsediklerini vurgulayan Kıvanç, "Uyumlu olmaya, uyumlu hareket etmeye gayret gösteriyoruz. Elbirliğiyle, yatırımı, üretimi, istih-

damı nasıl artırırız, sanayinin problemlerini nasıl çözeriz, bunun çabası içerisinde olacağız" diye konuştu. Çelikcan'ın Ada-

na Sanayi Odası'nı ziyaretinde, ADASO Yönetim Kurulu Üyesi Faruk Aytek ve Meclis Üyesi Remzi Kar hazır bulundu.



Yeniden yapılanma sürecindeki **Arena Faktoring** hedef büyüttü

Hitay Yatırım Holding bünyesinde 2009 yılında faaliyete başlayan ve geçtiğimiz yıl sistem altyapısına ve insan kaynaklarına yaptıkları yatırımlarla yeni bir yapılanma sürecine giren Arena Faktoring, küçük ve orta ölçekli işletmelerin vadeli alacaklarının finansmanı ile ilgili ihtiyaçlarını karşılayarak işlerini büyütmelerine hizmet etmeye devam ediyor. Arena Faktoring Genel Müdürü

Ahmet Peçen "2012 senesi Arena Faktoring olarak yeniden yapılanma ve hedeflerimizi yeniden gözden geçirme senesiydi. Bu çerçevede iki önemli yatırıma oldu. Bunlardan bir tanesi sistem altyapısına yapılan yatırımdır. Kullanmakta olduğumuz sistem altyapısını değiştirdik. Bu değişimdeki ana kriterimiz ileriye dönük planlarımıza ve büyüme hedeflerimize hizmet edecek daha kullanışlı bir sis-

tem altyapısına ve daha kapsamlı bir raporlama kapasitesine sahip olma. İkinci ve en önemli yatırıma, insan kaynaklarına yaptığımız yatırımdır" dedi.

ÖNCELİKLİ HEDEF İÇ PİYASA

Özellikle yurtiçinde büyümek istediklerini belirten Peçen; "Firmamız; küçük ve orta ölçekli işletmelerin, sermaye ihtiyaçlarını karşılayarak işlerini büyütmelerine hizmet etmeyi hedeflemektedir. Bu hedef doğrultusunda, bulduğumuz ve yakın olduğumuz bölgelerdeki KOBİ'lerle çalışmayı önceliğimiz olarak belirliyoruz" dedi. 2012 senesini 200 milyon lira civarında bir ciro ve 275 müşteride 50 milyon liraya yakın faktoring alacağı ile tamamladıklarının altını çizen Peçen; "Şu an aktif müşteri sayımız 475 ve toplam faktoring alacağımız 55 milyon lira seviyesine ulaştı. Haziran ayında İkitelli şubemizi hizmete sokarak; Ankara, Antalya ve Pendik'ten sonra 4'üncü şubemizle hizmet ağıımızı daha da genişlettik. 2013 yılı sonunda 65 milyon lira faktoring alacağına ulaşmak ve müşteri sayımızı 650'ye çıkarmak istiyoruz. 2015 yılında ise bin600 müşteriye, 160 milyon faktoring alacağına ulaşmak, şube sayımızı 7 ve çalışan sayımızı 70'e çıkarmayı hedefliyoruz" dedi.



Arena Faktoring Genel Müdürü **AHMET PEÇEN**





terapi bilgisayar

“Güvenilir Adres”

Her Türlü Soru Ve Sorunlarınız İçin

0322 459 78 90

Kurumlara Özel Yazılım Çözümleri
Yazılım Destek
Danışmanlık ve Lisanslama İşlemleri
Web Tasarım
Alan Adı ve Barındırma
Teknik Servis Hizmeti
Ağ Güvenliği ve Network Hizmetleri
Notebook Tamiri
Bilgisayar ve Yan Ürünleri Satış



www.terapibilgisayar.com
www.magicturkiye.com



Çukurova'da ilk uluslararası denetim firması **Deloitte** oldu

Uluslararası denetim firması Deloitte'nin Çukurova ofisi Adana'da törenle hizmete girdi. Törende konuşan Türkiye CEO'su Hüseyin Gürer "Adana'da 30 milyar dolarlık yatırım potansiyeli var" dedi

Deloitte'nin Türkiye CEO'su **HÜSEYİN GÜRER**



Dünyanın en büyük denetim firmalarından Deloitte, 27 yıldır hizmet verdiği Türkiye'de 5'inci ofisini Çukurova'ya hizmet vermek üzere Adana'da açtı. Daha önce İstanbul, Ankara, İzmir ve Bursa'da ofis kuran Deloitte'nin Türkiye CEO'su Hüseyin Gürer, Çukurova ofisinin açılışı nedeniyle düzenlenen törendeki konuşmasında, Adana'da 30 milyar dolarlık bir yatırım potansiyeli gördüklerini söyledi. Hüseyin Gürer, Çukurova'daki hedeflerinin sadece büyük şirketler olmadığını, KOBİ'leri de uluslararası düzeye taşımak için çalışmalar yapacaklarını kaydetti.

İDDIALI GİRİŞ YAPIYORUZ

Hüseyin Gürer "Anadolu'da da aile şirketlerinin kurumsal şirket yapısı kazanmasıyla uluslararası ölçekte istihdam yaratılması, yatırımlarını artırması ve ürün kalitesinin geliştirilmesi noktalarında Çukurova bölgesine iddialı bir giriş yapıyoruz" dedi. İhracat konusuna da değinen Gürer şöyle konuştu: "İthalat-ihracat makasının artmasında ülkemizin enerji ihtiyacı çok etkili. Ama tek neden olarak bunu görmek doğru değil. Yapısal değişiklikler de önemli. Özellikle ara mallarında dışa bağımlılıktan kurtulmalıyız. Verimlilik de bir diğer önemli neden. Bu da teknolojiye yatırımı gerektiriyor."

DOĞRU STRATEJİLER

Daha sonra konuşan Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Müsteşarı Ziya Altunyaldız ise Türkiye'nin, bir ulusun görebileceği en büyük zaferleri ve bölge gücü olmayı yaşadığını belirterek, "2023 hedeflerinin gerçekleştirilmesi için kamu ve özel sektör olarak doğru stratejilerle başarılı olacağımıza inanıyoruz" dedi. Törenin ardından Dış Ticarete Yaşanan Gelişmeler ve Vergi/Gümrük Mevzuatı'na Etkileri başlıklı panel düzenlendi. Panelde Gümrükler Genel Müdürü Remzi Akçin, Adana Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Zeki Kıvanç, Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi (AHSOSB) Başkanı Bekir Sütcü ve Deloitte Vergi Hizmetleri Ortağı Serdar Aksoy konuyla ilgili bilgi ve görüşlerini paylaştı. Tören ve panele, Adana Valisi Hüseyin Avni Coş da katıldı.





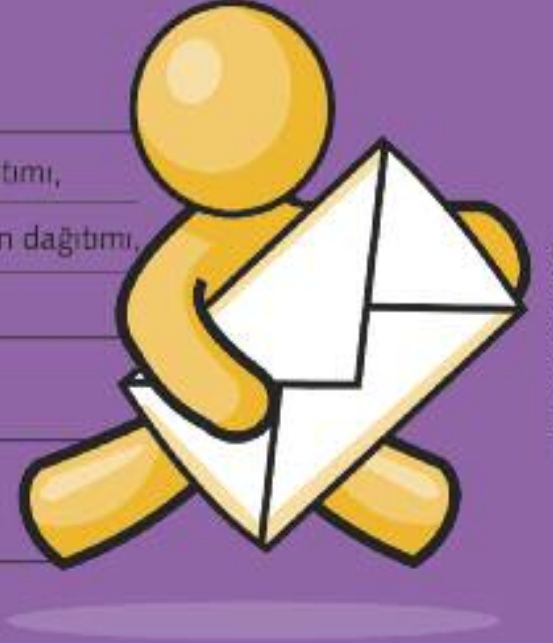
SERA DAĞITIM

KURYE DAĞITIM HİZMETLERİ



Siz değerli
müşterilerimize
18 yıldır en kaliteli
dağıtım hizmetini veren;
Adana'da çalmadık
kapı bırakmayan
SERA DAĞITIM
kampanyalı fiyatlarıyla da
sizlere hizmet vermekten
gurur duyar.

- Yılbaşı kutlama kartları dağıtımı,
- Yılbaşı hediye ve promosyon dağıtımı,
- Açılış davetiye dağıtımı,
- Dergi - Periyodik yayınların dağıtımı,
- Borç bildirim ve hesap ekstresi dağıtımı (Avukatlara özel fiyatla)



siğiraklan 406 29 00



Ulaştırma Bakanlığı'nın şehir içi dağıtım yapmak için
verdiği **Yetki Belgesi'**ne sahip **SERA DAĞITIM**,
1994 yılından bugüne hızlı ve güvenli gönderi dağıtımı
yaparak profesyonel hizmet üretmektedir.

SERA DAĞITIM

0322 458 55 56

Reşitbey Mah. 5 Ocak Cad. Karakayalı Apt. Zemin Kat No 17
(Türk Amerikan Derneği Karşısı) Şeyhan / ADANA
Tel : (0 322) 458 55 56 (Pbx) Faks : (0 322) 458 00 29

E-posta: info@seradagitim.com
www.seradagitim.com

Sürdürülebilir büyümeyle Türkiye öne çıkacak

EY verilerine göre Türkiye, sürdürülebilir büyüme hızında gelişmekte olan ülkeler arasında öne çıkacak.



EY Türkiye
Kurumsal
Finansman
Bölüm
Başkanı
**MÜŞFİK
CANTEKİNLER**

Dünyanın önde gelen denetim ve danışmanlık firması EY, gelişmekte olan ülke ekonomilerine ilişkin verileri analiz eden ve ekonomik öngörülerini içeren Hızlı Büyüyen Pazarlar ("Rapid Growth Markets") raporunun Temmuz 2013 sayısını açıkladı. Raporda, Türkiye ekonomisi ile ilgili, son dönemlerde yaşanan coğrafi ve siyasi gerginliklere rağmen, önümüzdeki dönemde büyümesini sürdüreceği belirtiliyor. Türkiye'nin, Avrupa ekonomilerinin düzelmesiyle birlikte ticaret hacmini artıracak öngörülürken doğrudan yabancı yatırımları çekmeye devam edecek sayılı gelişmekte olan ülkeler arasında yer alacağı da belirtiliyor.

FED OLUMSUZ ETKİLEDİ

Rapor, son aylarda gündemde olan FED açıklamalarının gelişmekte olan ülkelere olan etkisinin olumsuz olduğunu ortaya koyuyor. Tahvil alımlarının azaltılabileceği yönündeki FED açıklamalarının, gelişmekte olan ekonomilerde para birimlerinin değer kaybetmesine, menkul kıymet borsalarının düşüş göstermesine ve yatırımların azalmasına yol açtığı altı çiziliyor. Bu nedenlerle, gelişmekte olan ülkelerde ekonomik büyümelerin yavaşlayarak 2013 yılında ortalama yüzde 4,6 seviyesinde olması bekleniyor. Buna karşın, uzun vadede büyüme oranlarının, liberalleşme ve ekonomik reformların hızlandırılması halinde gelişmiş ülkelerin üzerinde seyretmesi öngörülüyor.

BÜYÜME DEVAM EDECEK

Raporda, siyasi protestolar ile sermaye piyasalarındaki negatif görünüm ve kurlar-

daki yukarı yönelişin Türkiye ekonomisini olumsuz olarak etkilediği analiz ediliyor. Orta ve uzun vadede ise, bu sorunların azalmasıyla birlikte ekonominin %5'in üzerinde büyüyeceğinin altı çiziliyor. Doğrudan yabancı yatırımların ekonomide pozitif etki yarattığı da sözü edilen konular arasında yer alıyor. Özellikle, tüketicilerin reel gelirlerinin artmasının düşük enflasyonun da sayesinde ekonomiye olumlu etki yarattığını belirten raporda, istihdam büyümesine vurgu yapılıyor. 2023 yılına kadar Türkiye'de yıllık geliri 30 bin dolar ve üstü olarak gerçekleşen hane sayısının 11 milyonu aşması ve Kanada'nın bugünkü seviyelerini yakalamasının beklendiği vurgulanıyor.

ORTA VADEDE OLUMLU

2013'ün ilk çeyreğinde tüketici harcamalarının artması ve yabancı yatırımların devam etmesiyle birlikte Türkiye'nin yüzde 3 oranında büyüdüğünü hatırlatan EY Türkiye Kurumsal Finansman Bölüm Başkanı Müşfik Canteğinler, "Mayıs sonundan başlayarak Türk Lirası ve Borsa İstanbul'da değer kaybı gözleniyor. Her ne kadar bölgedeki siyasi riskler ve FED açıklamalarının olumsuz etkileri gözlemlense de Türkiye ile ilgili orta vadede olumlu beklentiler geçerliliğini koruyor. Türkiye'nin uzun vadede yılda ortalama yüzde 5 civarında büyüme göstereceği tahmini geçerli" açıklamasında bulundu. Raporda, Türkiye ile ilgili değinilen bir diğer konu da iç talebin artış göstermeye başlaması. Bu iyileşmenin, ekonominin orta vadede gelişmesini destekleyecek önemli bir gelişme olduğu ortaya konuluyor.





YENİ HEDEFLERLE, YENİ YERİMİZDE ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNDEYİZ...



MAZLUM BORU

Adana Sabancı OSB İstiklal Caddesi No:8 Sarıçam/ADANA/TÜRKİYE

T: +90 322 346 00 74 • F: +90 322 346 31 94

www.mazlumboru.com.tr

Lider Sac

*300 mm'ye kadar
Sac Kesimi ve
Levha Satışı*

Lider Sac
SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

ADRES: Adana Orta Ölçekli Sanayi
Fuat Yağmurcu Sitesi No: 4 Seyhan / ADANA
TEL: (0.322) 428 50 05 FAKS: (0.322) 428 50 07

www.lidersac.net
info@lidersac.net