

Lider Zaman Ltd. hızla büyüyor

➤ 22'DE



Lider Zaman
Kontrol ve
Güvenlik Sistemleri
San. Tic. Ltd. Şti.
Genel Koordinatörü
İSMAIL ŞAHİN

CenBay,
ahşap mobilyada
göz kamaştırıyor
16'DA

HAKİM Cıvata LTD.
sektörde tecrübesini
konuşturuyor
28'DE

Bilen Elektrik LTD.
istikrarlı gidiyor
12'DE

Gıda sektörü dev
Sunar Grup, fuarların
en büyüğündeydi
24'TE

Kuzenler Makine
ikinci şubesini açtı
26'DA

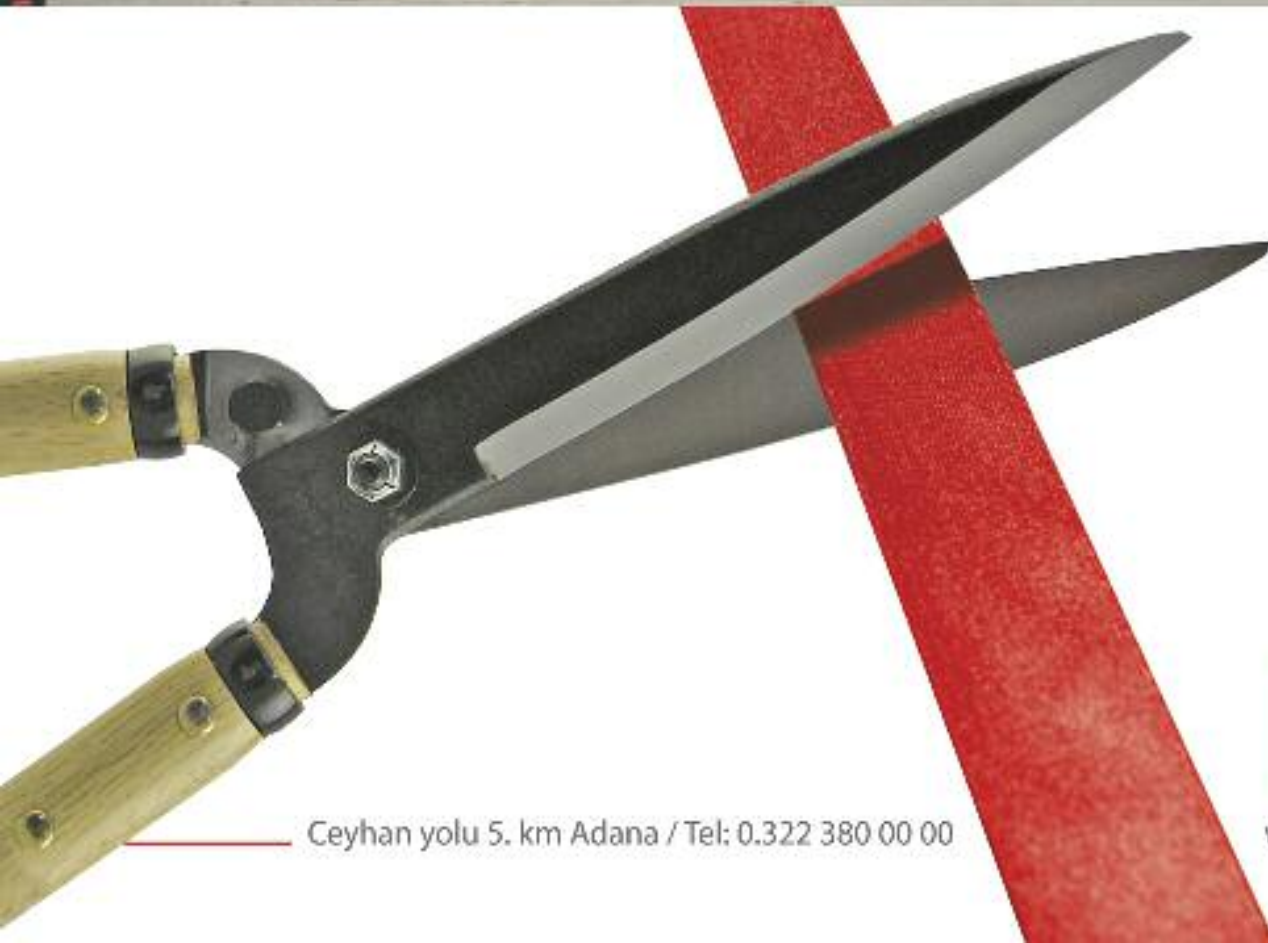
Sosyal güvenlikte
kafalar da değişiyor
10'DA

Plast Eurasia Fuarı
sektörü buluşturdu
14'TE

KOBİ'ler Şirket
Ortağım.com'da
bir araya geliyor
34'TE

Türkiye'nin En Büyük
Endüstriyel Yapı Marketi

Açıldı!



Ceyhan yolu 5. km Adana / Tel: 0.322 380 00 00



www.altekyapimarket.com

ABCO Üretim Tesisleri - Adana
Mimarî tasarım
Ahşap üretim ve uygulama



30.YIL

Hacı Sabancı Organize San.Böl. Cumhuriyet Blv. No:9 SARIÇAM/ADANA
Tel: 0322. 394 41 02 - 03 - 04 Faks: 0322. 394 41 05
e-mail: bilgi@cenbay.com web: www.cenbay.com





KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 3 SAYI: 16

KASIM - ARALIK 2012

İmtiyaz Sahibi

ve

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIOĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIOĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Eren Ofset
+90 532 778 99 87

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yaygın, süreli yayındır.

Değerli okuyucularımız,

Kobigündem Dergisi'nin 16'ncı sayısı ile karşınızdayız. KOBİ'lerin gündemini oluşturmaya ve siz değerli okuyucularımıza aktarmaya devam ediyoruz. Yatırım yapan, yeni tesis kuran ve üretimde ürün çeşidine giden ya da ek ünite kuran firmalarımızın tanıtımına büyük ölçüde yer vererek gündeminize taşındık. Bütün bu gelişmeler bizleri daha da güçlendirerek yolumuza devam etmemizi sağladı. KOBİ'lerimizin bölgedeki bu gelişmeleri gözle görülür noktalara ulaştırmış olması bizleri sevindirdi. Yine ulusal ve uluslararası pazarlarda markasını güçlendiren ve pazar payını artıran firmalarımızın haberlerini de büyük bir keyifle sizlere aktarmaya çalıştık.

Geldiğimiz noktada yatırım yapan, yeni tesis kuran ve büyümesini sürdüren birçok işletme sahibinin gelişim süreçlerine de tanıklık yaptık. Hatta sektördeki tecrübelerini konuştuk. Yaşam öykülerini; çocuk yaşlarda iş hayatına atılıp, çıraklık ve ustalıktan, iş sahibi olma sürecine kadar giden yolu dinledik. Önemli mesafeler aldıklarını ve milyon dolarlık tesis ve makine yatırımlarını gördük. Amatör ve profesyonelce işletmelerini yönettiklerine tanıklık ettik. İstihdama ve ihracata olan katkılarını gözlemleyebildik. Biz de bunları büyük bir keyif ve heyecanla sayfalarımıza taşındık. Tüm bu gelişmeler karşısında uzunca yıllardan bu yana, sahada bire bir yürütmüş olduğum çalışmalardan ve yaklaşık son üç yıldan bu yana kendi projemde KOBİGÜNDEM Dergisi'nde, KOBİ'lerimizle birlikte olmaktan onur ve kıvanç duyuyordum.

Böylesine umut verici gelişmeleri birlikte yaşamaktan sevinç ve mutluluk duyuyordum. Dolayısıyla bölgemizdeki yatırım yapan, istihdama ve ihracata önemli katkılar sunan KOBİ'lerimizi kutlamak ve onurlandırmak istedim. Burada isim veya firma adı vermeden tüm KOBİ'lerimize içtenlikle teşekkürlerimi iletirim. Sizler var oldukça, bizler de var olacağız. 2012 yılının son günlerini geride bırakırken, başarıyla tamamlamanızı ve yeni yıla başarıyla ve yeni bir heyecanla girmenizi ümit ederim. 2013 yılı hedeflerinizde, yollarınızın açık olmasını ve başarıdan başarıya ulaşmanızı dilerim. Bu başarılar oldukça bizler de keyifle ve heyecanla KOBİGÜNDEM sayfalarında yazmaya devam edeceğiz. Sevgilerimi iletirim.

Hayati Çetinkaya



Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com

bilen ELEKTRİK

SANAYİ ve TİC. LTD. ŞTİ.

SEKTÖRDE
30. YIL

www.bilenelektrik.com



- Redüktör
- Motor
- İnvertör
- Fan-Aspiratör
- Şalt Ürünleri
- Otomasyon Ürünleri
- Aydınlatma
- Kablo Çeşitleri
- Regülatör
- Bobinaj
- OG-AG
- Tesisat-Taahhüt
- Kompanzasyon
- Pano İmalatı
- Her Türlü Elektrik Malzemeleri Satışı



bilen ELEKTRİK

SANAYİ ve TİC. LTD. ŞTİ.

Merkez : Yeşiloba Mah. Metal Sanayi Sitesi 46015 Sk. No: 3/A Tel: 0.322 429 29 24 - 429 29 25 Faks: 0.322 429 05 66
Şube 1 : Cumhuriyet Mah. Sanayi Çrş. 774 Sk. No: 53/A Yüreğir/ADANA Tel: 0.322 322 58 68 - 322 58 98
Şube 2 : AHSOSB Doğu Sanayi Sit. E/2 Blok No: 16 ADANA Tel: 0.322 394 54 55 - 394 54 56 GSM: 0.533 620 00 55



STANDARTLAŞMA

Adana Sanayi Odası ve Türk Standartlar Enstitüsü Çukurova Bölge Koordinatörlüğü işbirliğiyle düzenlenen panelde, standartlaşmanın verimlilik, kalite ve başarının anahtarı olduğu vurgulandı.



A DASO Meclis Salonu'nda düzenlenen ve Dünya Standartlar Günü mesajının okunmasıyla başlayan panelde konuşan TSE Çukurova Bölge Koordinatörü Uğur Özdeniz, TSE hizmetlerinin yerinde, daha etkin, hızlı ve verimli şekilde yürütülmesi amacıyla 10 bin kişilik uzman havuzu oluşturmayı planladıklarını, standartların hazırlanması ve denetlenmesi çalışmalarını gerçekleştirmek üzere bugüne kadar 600 uzmanın havuza dahil edildiğini bildirdi. Özdeniz, Çukurova Kalite Günleri'nin 1-9 Nisan 2013 tarihlerinde düzenleneceğini, standartlaşma çalışmalarına katkı ve destek sağlanmasının hedeflendiğini belirtti.

POTANSİYELİ ORTAYA ÇIKARIYOR

ADASO Başkanı Sadi Sürenkök de standartların firmaların potansiyellerini açığa çıkarma olanağı sağlayarak verimliliği artırdığını, standartlaşmanın kalite ve başarının anahtarı konumunda bulunduğunu söyledi. Standartların hazırlanma aşamasında sanayicilere büyük görev düştüğünü belirten Sürenkök, "Küresel pazarlarla entegre olabilmek için o pazarlarda geçerli ve yürürlükte olan standartların belirlenmesinde sanayicilerimizin de rol alması şarttır. Küresel ticaretteki zorlu yarışta ön sıralara çıkmamızı, verimlilik ve sürdürülebilirlik noktasında güçlenmemizi sağlayacaktır" dedi. Panelde, TSE Standart Hazırlama Merkez Başkanlığı Uzmanı Cemal Yıldızeli "TSE'nin Ulusal ve Uluslar arası Standardizasyondaki Yeri ve Önemi", MTC 81 Ayna Komite Üyesi Winsa TR Plastik A.Ş. Temsilcisi Burcu Aksöz, "Standard Faaliyetlerine Katılımın Sağladığı Faydalar", Makine İhtisas Kurulu Üyesi Osman Demirkaya ise "Ulusal Standard Hazırlama Aşamaları ve Makine Sektöründe Standard'lar" konularında açıklamalarda bulundu.



ADASO Yönetim Kurulu Başkanı
SADI SÜRENKÖK



TSE Çukurova Bölge Koordinatörü
UĞUR ÖZDENİZ



TRANSFORMATÖR
FABRİKASI

ENERJİNİN OLDUĞU HER YERDEYİZ!

Güç ve dağıtım transformatörlerimizi
4 kıtaya ihraç ediyoruz...



25 kVA - 4.000 kVA Dağıtım Transformatörleri
4 mVA - 15 mVA Güç Transformatörleri



SAMİ TRANSFORMATÖR MAK. İML. LTD. ŞTİ.

T.: 0 322 322 22 55

Karataş Yolu Üzeri Sakıp Sabancı Okulu Karşısı
565 Sk. No: 39 Yüreğir / ADANA

www.samitrafo.com • info@samitrafo.com



ATO artık 'Mükemmel Oda'

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği tarafından, 2006 yılında Akredite edilen odalar arasına girmeyi başaran Adana Ticaret Odası, Türk Standartları Enstitüsü ve TOBB Akreditasyon Kurulu'na "Akreditasyon Standardı kriterlerini mükemmel seviyede yerine getiren oda" ilan edilerek kalitesini tescilledi.



TOB B tarafından Ankara'da gerçekleştirilen, ATO'yu Genel Sekreter Ahmet Nevruz ile Akreditasyon sorumlusu Esra Milli'nin temsil ettiği Akreditasyon Sertifika Töreni'nde, 8. dönemde akredite edilen 28 Oda ve Borsaların Akreditasyon Belgeleri ile plakeleri verilirken, 3. dönemde akredite edilen ve Türk Standartları Enstitüsü ile TOBB Akreditasyon Kurulu tarafından gerçekleştirilen geliştirme denetiminden başarıyla geçen Adana Ticaret Odası'na 12 Mayıs 2015 tarihine kadar geçerli olan belgesi takdim edildi.

5 YILDIZLI HİZMET

Törende yaptığı konuşmada Türkiye genelindeki 365 Oda ve Borsa'dan, 129'unun akredite olduğunu belirten TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, akreditasyon çalışmalarına oda ve borsaların hizmetlerinin kalitesini mükemmele ulaştırmak amacıyla başladıklarını ifade etti. Özel sektöre hizmet edebilmek için buna layık hizmet kapasitesine sahip olmak gerektiğini vurgulayan Hisarcıkıoğlu, akredite olan oda ve borsaları 5 yıldızlı olarak tanımladığını vurgularken, "Bugün beş yıldızlı otel müşterisine nasıl hizmet veriyorsa, 5 yıldızlı oda ve borsalar da bu kalitede hizmet verecektir" diye konuştu.

TÜM KOŞULLARA SAHİP

ATO Başkanı Ali Gizer, 2006 yılından bu yana Akredite Oda Belgesi sahibi olan ATO'nun, 4 Mayıs 2012 tarihinde TOBB Akreditasyon Kurulu ve Türk Standartları Enstitüsü tarafından yapılan denetimler sonucunda, "Akreditasyon kriterlerini sağladığı ve muhafaza ettiği, akreditasyon belgesinin uzatılması için tüm koşullara sahip olduğu, verdiği hizmet kalitesinin A Kategorisinde (Mükemmel) olarak sürdürüldüğünün" tescil edilerek, Akreditasyon Belgesi'nin üç yıl süre ile yenilendiğini vurguladı.



Güven Panjur

Üstün niteliklerini kaybetmeden
yıllarca pencere ve kapılarınızın **güvenidir...**



UZAKTAN KUMANDALI MOTORLU PANJUR
OTOMATİK KAPI ve KEPENK SİSTEMLERİ

Reşatbey Mah. Fuzuli Cd.
Mustafa Özkan Apt. No: 19/E Seyhan / ADANA

Tel: 0.322 453 52 14 - 458 00 37 Fax: 0.322 458 00 57

www.guvenpanjur.net

Sosyal güvenlikte kafalar da değişiyor



Adana'da iş dünyasına seslenen Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) Başkanı Fatih Acar, kurumda sadece uygulamaları değil, kafaları da değiştirdiklerini söyledi

Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) Başkanı Fatih Acar, daha önce Defterdar ve Vergi Dairesi Başkanı olarak görev yaptığı Adana'ya bu kez kente sanayicilerle buluşmak için geldi. Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde (AHSOSB), Sanayi Odası (ADASO), Ticaret Odası (ATO) ve Ticaret Borsası (ATB) desteğiyle düzenlenen etkinlikte konuşan Acar, 'Sosyal Güvenlik Reformunun Yansımaları' başlıklı bir sunum yaptı. Kurumda son 3,5 yılda sadece mekanları ve uygulamaları değil kafaları da değiştirdiklerini söyledi. Acar öte yandan 2046 yılında Türkiye'de emeklilik yaşının 65'e çıkacağını kaydetti.

YENİ MERKEZLER AÇTIK

Adana Vali Yardımcısı Halis Arslan, Vergi Dairesi Başkanı Serdar Aksoy, AHSOSB Başkanı Bekir Sütcü, oda başkanları ve sanayicilerin katıldığı etkinlikte Fatih Acar, SGK'daki değişime dikkat çekti. Acar bürokrasinin aşılması için önemli çalışmaların hayata geçirildiğini ve bugün istenilmesi halinde emeklinin maaşını evinde ödeyebilecek konumda olduklarını, birçok belgenin internetten alınabildiğini belirtti. Son 3,5 yılda 39 sosyal güvenlik il müdürlüğünü yenilediklerini belirten Acar, 402 sosyal güvenlik merkezi faaliyete girip, yeni konseptte uygun hale getirildiğini söyledi. Acar, "Sadece mekanları değiştirmek yetmez, kafaları da değiştirmemiz gerek. Türkiye genelindeki yaklaşık 25 bin personelimize yılda en az 4 kez toplam kalite yönetimi konusunda eğitimler verdik" dedi.

EMEKLİLİK YAŞI ARTACAK

SGK Başkanı Acar, 'Sosyal Güvenlik Reformu'na da değindi. 2008'de hayata geçirilmeye başlanan reformun, yaş sınırı, prim ödeme gün sayısı, aylık bağlama oranı ve güncelleme kat sayısı olmak üzere 4 ana parametresi olduğuna işaret eden Acar "Uzun vadede sürdürülebilir bir sosyal güvenlik sisteminin temelleri söz konusu pa-

rametreler ile atıldı. 38 ya da 43 yaşında emeklilik artık yok. Neden? Çünkü Avrupa'da ortalama emeklilik yaşı 65. Yaşla ilgili 2036'dan itibaren kademeli olarak yükseltilecek. 2046'da 65 yaşında emekli olacağız. Niye? Biz de ortalama yaşam ömrü bizde 71, Avrupa'da 82'lerde" dedi. Acar, kişiler ne kadar prim ödüyorsa, o kadar emekli aylığı alacağı bir sistemin hayata geçirildiğini, geçmişteki yanlış ve popülist sistemin ortadan kaldırıldığını söyledi.

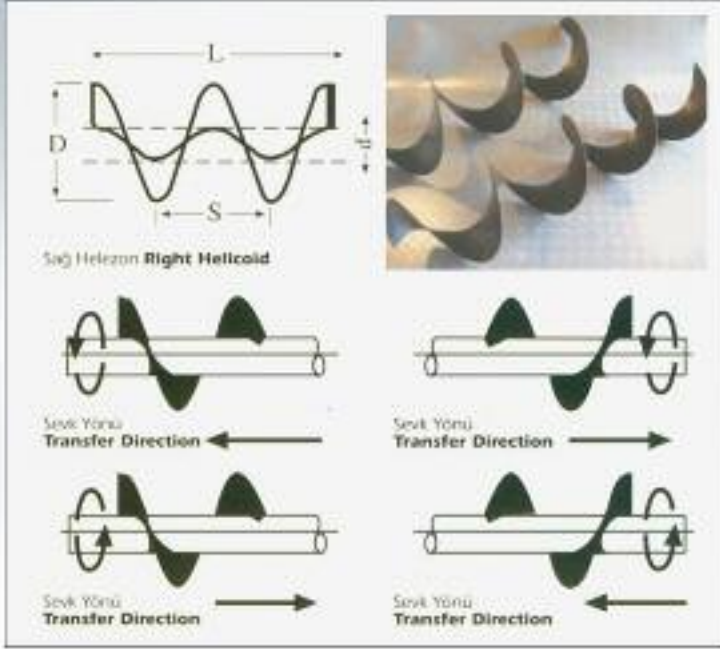
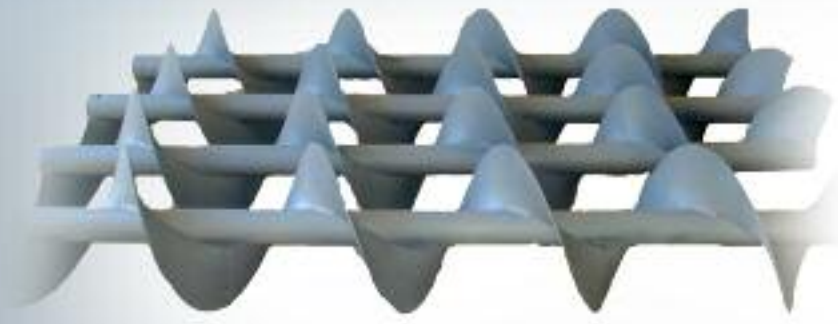
BAZI SIKINTILAR SÜRÜYOR

AOSB Başkanı Bekir Sütcü ise konuşmasında SGK'da çok önemli gelişmeler yaşansa da bazı sıkıntıların devam ettiğini söyledi. Sanayiciler olarak yaşadıkları sorunlardan örnekler veren Sütcü, "Tüm teşviklerde şart konulan 6 aylık işsiz olma halinin 3 ay olarak değiştirilmesi faydalı olacak. Eğer mevcut sistem sürerse, bu durum işlerimizi zorlaştırır" dedi. Konuşmaların ardından Bekir Sütcü, SGK Başkanı Fatih Acar'a bir AHSOSB'nin özel masa saatini hediye etti. Bu arada kürsüde Sütcü ile Acar arasında "AHSOSB'ye SGK merkezi yapılması" pazarlığı yaşandı. Bekir Sütcü OSB içinde bir SGK ofisi açılması için arsa tahsis ettiklerini ve Acar'ın sunumunda fotoğrafını gösterdiği yapılardan birini istediklerini söyleyince Fatih Acar "O zaman binayı siz yapın içini biz döşeriz" dedi.



FUTBOLDAKİ AYIP

SGK Başkanı Fatih Acar konuşmasında kayıt dışı istihdam sorunundan bahsederken futbol dünyasından örnek verdi. Milyonlarca dolar karşılığı transfer olan birçok futbolcu ile teknik adamın asgari ücretli gibi gösterildiğini belirlediklerini anlatan Acar, "Bu bizi üzdü. Futbol Federasyonu Başkanı ve klüplerin yöneticileriyle toplantı yaptık. Bunun bir ay içinde düzelmesini istedik. Böylece yıllık vergi matrahı 38 milyon lira arttı" dedi. Acar, 2008'den bu yana 1 milyon 231 bin işçinin kayıt altına alındığını söyledi.



D	B	d	D	B	d
Dış Çap mm.	İç Çap mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	İç Çap mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	80
100	100	33	200	200	80
120	120	27	210	210	80
120	120	33	220	220	80
125	125	33	220	220	80
130	130	33	230	230	80
140	140	34	230	230	80
140	140	42	250	250	80
150	150	33	250	250	70
150	150	42	270	270	80
160	160	42	270	270	70
165	165	34	280	280	70
165	165	42	300	300	80
165	165	49	315	315	70
170	170	42	330	330	70
170	170	49	330	330	80
180	180	33	350	350	90
180	180	42	380	380	115
180	180	49	400	400	90
180	180	80	400	400	115
			425	425	115



**ÇELİK
HELEZON**

Adres: Çay Mah. Cumhuriyet Bulvarı No: 42 Mersin / TURKEY
TEL: (0.324) 221 72 87 - 221 72 95 FAX: (0.324) 221 72 62

www.celikhelezon.com

celik.helezon@hotmail.com

Bilen Elektrik LTD. istikrarlı gidiyor

Sektörde 30'uncu yılına giren Bilen Elektrik Sanayi ve Tic. Şti, şubeleşme ve yeni yatırımlarına ağırlık vererek istikrarlı bir büyüme grafiği gösteriyor.

1 983 Yılında iki kardeş ortaklığında sektöre giriş yapan firma, Adana Karşıyaka Sanayi Sitesinde 10 metrekarelik bir atölyede Sami Cavlak ve Gültekin Cavlak, kardeşler tarafından bobinaj ve elektrik tesisat işleriyle kuruluyor. Uzun yılların bickrimi ve tecrübesiyle önemli mesafeler aldıklarını ifade eden Gültekin Cavlak, küçücük bir atölyede abim ve aynı zamanda ustam olan Sami Cavlak'la birlikte iş hayatına başlamış olduk. 1995 yılında Bilen Elektrik Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti'ni kurarak kendi işletmemi açtım" dedi.

FAALİYET ALANLARI

Merkezi Adana Yeni Sanayi sitesinde bulunan Bilen Elektrik LTD, toplamda 500 metrekarelik üç katan oluşan işletmesinde faaliyet yürütüyor. Aynı zamanda Karşıyaka Sanayi Sitesi ve Doğu Sanayi Sitesinde şubelerinin bulunduğunu söyleyen Bilen Elektrik LTD. sahibi Gültekin Cavlak, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü. "1983 Yılında başlamış olduğumuz ticari faaliyetlerimizi 1995 yılında şirketleşmeye giderek, sürdürmeye çalıştık. Bobinaj ve tesisat işlerinin yanı sıra, toptan ve parkende elektrik malzemeleri satışına da başladık. AG/OG enerji tesisatı, anahtar teslimi tesisat ve taahhüt işleri, elektrik malzemeleri ve yan ürünleri, elektrik motorları, redüktör ve şalt malzemeleri, invertör, regülatör, aspiratör, fan ve bobinaj yardımcı malzemeleri olmak üzere, sektörde geniş bir ürün çeşidiyle faaliyet yürütüyoruz".

30. YILINDA YENİ TESİS

Sektörde yaklaşık 30'uncu yılına giren firma, yatırımlarına devam ediyor. Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesinde 6 bin 200 metrekarelik bir arsa yatırımını yaptıklarını ifade eden Gültekin Cavlak şöyle konuştu: "Artan iş hacmimiz ve gelen talepler doğrultusunda yatırım yapmaya karar verdik. Hacı Sabancı



Bilen Elektrik LTD. şirket sahibi **GÜLTEKİN CAVLAK**

Organize Sanayi Bölgesinde 6 bin 200 metrekarelik fabrika sahasına yapacağımız yeni tesisle bir takım imalatlara gireceğiz. Bunu yanı sıra, pazarlama satış birimimizle ulusal ve uluslararası pazarlara açılmayı hedefleyeceğiz. 2013 Yılı sonlarına doğru bu yatırımımızı tamamlamış olacağız. Doğal olarak geçen bu 30 yıl süre içerisinde sektörümüzde yaşanan sıkıntılara rağmen, yatırımlarımıza devam ederek, firmamızın gelişmesini ve istikrar içerisinde büyümesini sürdürmeye çalıştık".

GENİŞ BAYİ AĞI

Sektörde tanınmış markaların ürünlerini toptan ve perakende olarak satışa sunduklarını dile getiren Gültekin Cavlak, bölge bayileri ve bayilikleriyle ilgili de şu bilgileri verdi. "Öztekfen Redüktör, Kael Endüstriyel Roleler, LS ŞALT ürünleri ve Ege Redüktör bölge bayiliklerini yürütmekteyiz. Ayrıca, Çetinkaya Pano, Çetinkaya Regülatör, Baysallar Regülatör, Hyundai Şalt ürünleri, Bemis Kauçuk Elektrik Malzemeleri, Metop Pako Şalterleri, Fanexfan Aspiratörleri, CSM Kauçuk Elektrik Malzemeleri, Emas endüstriyel ürünleri, Onka klemens, Ortac Rekorları, Formel Armatörleri, ARS elektrik malzemeleri, Sayport ŞALT ürünleri, Emtel emaye bobin telli ve Tongün Pano firmalarının da bayiliğini yapmaktayız. Yine bunun yanı sıra sektördeki birçok markanın da ürün satışlarını yapmaktayız." diye konuştu.





GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - Y5

artıbel
SYSTEM&CERTIFICATION

Fabrika :

Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi

OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**

Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26

Fax : 0322 394 34 92

Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17

Web : www.gursupvcboru.com

e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com

info@gur-su.com.tr



Türk plastik sektörü, 43
ülkeden 1085 firmayı
buluşturan Plast Eurasia
Fuarı'nda gücünü
ortaya koydu.

Plast Eurasia Fuarı sektörü buluşturdu

Plast Eurasia İstanbul 2012



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan-
lığı, Sanayi Genel Müdürlüğü
Sanayi Politikaları Daire
Başkan Vekili **ZÜHTÜ BAKIR**



PAGEV Yönetim Kurulu Başkanı
MEHMET UYSAL

PAGEV (Türk Plastik Sanayicileri, Araştır-
ma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı), Plast
Eurasia Fuarı'nın açılış konuşmasını ya-
pan Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi
Genel Müdürlüğü Sanayi Politikaları Daire Baş-
kan Vekili Zühtü Bakır'dan makine yatırımları
için plastik sektörüne uygulanan KDV oranının
yüzde 18'den yüzde 1'e düşürülmesi yönünde
gerekli düzenlemelerin yapılacağı sözünü aldı.

YÜZDE 10 BÜYÜME HEDEFLİYOR

Türkiye plastikte bölgenin üretim üssü oldu, Avrupa ikinciliğine ise sayılı günler kaldı. Avrupa-
palı plastik üreticileri küçülürken, 2012'yi yüzde
10'un üzerinde büyüme ile kapatmayı hedefle-
yen Türk plastik sektörü, 43 ülkeden 1085 fir-
mayı buluşturan Plast Eurasia Fuarı'nda gücünü
ortaya koydu. PAGEV (Türk Plastik Sanayicileri,
Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı) ve TÜ-
YAP iş birliğinde düzenlenen fuar, katılımcı sayı-
sı ile rekor kırdı. Bu yıl 22'ncisi düzenlenen Plast
Eurasia İstanbul 2012 Fuarı, Türkiye'nin ve Av-
rasya'nın en büyük plastik fuarı. TÜYAP Fuar ve
Kongre Merkezi'nde 02 Aralık'a kadar ziyaretçi-
lerini ağırlayan fuarda, plastik sektörünün ma-
mul, yarı mamul, hammadde, makine, makine
yan sanayi gibi farklı alanlarında faaliyet göste-
ren firmalar en son yeniliklerini sergilediler. Katı-
lımcı ülkelere bakıldığında; sektörün Türkiye'de-
ki en büyük temsilcilerinin yanı sıra Avrupa, Bal-
kanlar, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'dan firmaların
Plast Eurasia'da yerlerini aldıkları görüldü.

KDV ORANINDA ÇÖZÜM BEKLİYOR

Türk plastik sektörü 6,7 milyon tonluk üretim
ile Almanya ve İtalya'dan sonra Avrupa'nın en
büyük üçüncü üreticisi konumunda bulunuyor.
Sektörün yılsonunda İtalya'yı da geçerek ikincili-
ğe yükselmesi bekleniyor. Plast Eurasia Fuarı'nın



açılış töreninde konuşan PAGEV Yönetim Kurulu
Başkanı Mehmet Uysal, sektörün ulaştığı büyük-
lükle ilgili bilgi verdi ve hızla büyüyen sektörün
artan yeni makine yatırımı, ihtiyacına dikkat
çektirdi. Uysal, "Gerek enerji tasarrufu, gerekse ar-
tan üretimi karşılayabilmek için sektörümüzün
yeni makine yatırımı yapması gerekiyor. Ancak
makine yatırımında bütün sektörlerle yüzde 1
olarak uygulanan KDV oranı plastik sektörü için
halen yüzde 18 oranında uygulanıyor. Hüküme-
timizden bu konuda acilen çözüm bekliyoruz"
dedi. PAGEV Başkanı Mehmet Uysal'ın ardından
açılış konuşmasını yapan Bilim, Sanayi ve Tekno-
loji Bakanlığı, Sanayi Genel Müdürlüğü, Sanayi
Politikaları Daire Başkan Vekili Zühtü Bakır da
plastik sektörünün ülke ekonomisi ve ihracatı
için önemini vurgulayarak makine yatırımında
leasing KDV oranının yüzde 1'e düşürülmesi yö-
nünde çalışmalarını başlatacakları sözünü
verdi. Plast Eurasia Fuarı'nın açılışında, PAGEV'in
bu yıl 8'inci kez hayata geçirdiği Plastik Teknolo-
jisi ve Tasarım Ödülleri Yarışması'nın sonuçları
da açıklandı. Yarışmada; Ürün ve Tasarım, Çevre
ve Enerji, Teknoloji, Öğrenci ve Jüri Özel Ödülü
olmak üzere beş kategoride dereceye girenlere
ödülleri düzenlenen törenle verildi.





ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- ✓ HOPE-LDPE FİLM MAKİNELERİ
- ✓ KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNELERİ
- ✓ AGLOMER MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK KIRMA MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK SIKMA MAKİNELERİ
- ✓ HDPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNELERİ
- ✓ PLASTİK BORU MAKİNESİ
- ✓ SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNELERİ
- ✓ BURGU MİL KOVAN MAKİNESİ
- ✓ PET YIKAMA ÜNİTESİ
- ✓ GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ



Tel: +90 (322) 428 01 45 - 428 01 55 Fax: +90 (322) 429 64 92
Adres: Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi 46249 Sokak No: 20 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

www.feydasmakina.com | feydas@feydasmakina.com

CenBay Ahşap Mobilya göz kamaştırıyor

Ahşap mobilya üretimi yapan CenBay Dekorasyon Mobilya Sanayi Tic. Ltd. Şti, uzun yılların deneyimi ile önemli projelere imzasını atarak göz kamaştırıyor.

1982 yılında Selami Kırbaş tarafından kurulan firma, ilk etapta 80 metrekarelik bir atölyede ticari faaliyetlerine başlıyor. Kurulduğu ilk günden bu yana ahşap mobilya üretimiyle istikrarlı büyümesini sürdüren firma, 1999 Yılında Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesinde 10 bin metrekarelik fabrika alanı üzerinde, üç bin metrekarelik kapalı bir alandan oluşan üretim tesisinde faaliyet yürütüyor. Son teknolojik makine ekipmanıyla, çağı yakalayan bir üretim sistemiyle, kişiye özel ve daha geniş kapsamlı, toplu projelere ahşap mobilya üretimi gerçekleştiriyor.

PROJE BAZLI ÜRETİM YAPIYOR

Sektörde 30 yıllık bir bilgi birikime sahip olduklarını, temel tasarım prensibiyle proje bazlı üretim yaptıklarını söyleyen CenBay Dekorasyon Mobilya Sanayi Tic. Ltd. Şti. Mimar ve Proje Müdürü Eylem Kırbaş Özdemir, KOBİ-GÜNDEM'e açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Tesisimizde gelişmiş makine parkurumuz ve konusunda uzmanlaşmış ekibimizle, ahşapla ilgili her türlü imalatı proje bazlı yapıyoruz. Konferans salonları, Hastahaneler, Kamu binaları ve İş yerleri başta olmak üzere, geniş bir alana proje bazlı üretim gerçekleştiriyoruz. İlk tasarımdan, son aşamaya kadar tüm süreçleri kendi bünyemizde



CenBay
Dekorasyon
Mobilya Sanayi
Tic. Ltd. Şti. Mimar
ve Proje Müdürü
EYLEM KIRBAŞ ÖZDEMİR





çözüyoruz. Mimari yapısı iç ve dış dekorasyonu ve ince yapısıyla birlikte, anahtar teslimi proje imalatları yapıyoruz. Firmamız, temel tasarımı olan prensibiyle fonksiyonelite, kalite ve dayanıklılıktan ödün vermeden başarılı projelere imzasını atmıştır. Genel olarak CenBay ürünleri kullanıcılar tarafından fark edilir. 20 Yıllık ürünlerimiz, bakım için bize getirilir. Geldiğimiz noktada firmamız, alanında öncü çalışmalar yaparak aranan bir marka halini almıştır." dedi.

DOĞAL KAPLAMA AĞIRLIKTAKI

Ahşap kapı, Ofis mobilyaları, Özel zemin kaplamaları, akustik tavan elemanları, mutfak ekipmanları, Banyo dolapları, Koltuk takımları ve benzeri çok çeşitli ürün imalatı yaptıklarını ifade eden Eylem Kırbaş Özdemir, "Tesisimizde konusunda deneyimli elli kişiye yakın uzaman bir ekibe sahibiz. Bünyemizde İnşaat mühendisi, Orman endüstri mühendisi, Mimar ve İçmimar olmak üzere, profesyonel bir kadroyla üretim yapmaktayız. Özellikle doğal kaplamalı ürünler üzerine uzmanız. İmalatını yapmış olduğumuz tüm ürün gruplarında tecrübeli ve deneyimli uzman kadromuzla, doğal kaplama ağırlıklı çalışıyoruz. Ayrıca bunun yanı sıra, hazır malzemeleri gerektiren projelere de cevap vere biliyoruz. Yine proje bazlı işlerde döşeme işlerini de kendi bünyemizde çöze biliyoruz"

YENİ MAKİNE YATIRIMI

Sektörde teknolojiyi yakından takip ettiklerini ve buna bağlı olarak yeni makine yatırımı yaptıklarını söyleyen Eylem Kırbaş Özdemir, üretimde önemli bir artış sağladıklarını dile getirdi. 160 bin TL maliyetinde İtalyan teknolojisi, çoklu kesim ve panel ebat lama makinesini devreye aldıklarını açıklayan Eylem Kırbaş Özdemir, "Devreye aldığımız çoklu kesim ve panel ebatlama makinesiyle üretimde önemli bir oranda artış sağladık. Daha hızlı bir üretime geçtik. Yine Kapı presi, Normal pres, CNC tezgahları, Masifleme ve Bantlama makinesi olmak üzere gelişmiş ve son teknolojik maki-

ne ekipmanına sahibiz. Yatırımlarımıza devam edeceğiz. Başta projeli işler olmak üzere, yine CenBAY markamızla ofis mobilyalarına da ağırlık vereceğiz." dedi.

REFERANSLARI GÜÇLÜ

Önemli projelere imza atıklarını ifade eden Eylem Kırbaş Özdemir, "Adana, Mersin Hiltonsa Otelleri relevasyon işleri, Masel Oteli iç mimari ve tüm ahşap uygulamaları, Ekinci İnşaat iç mekan projelendirmesi ve ahşap kapıları, Adana Sanayi Odası idari binası, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi idari binası, Abdioğulları idari binası, İstanbul Hilton Oteli suit odaları, Masar Oteli, Alanya Water Planet Oteli, Antakya Boğaziçi Oteli, Metro-park Hastahanesi, Galeria KBB Hastahanesi, Ç.Ü. Balcı Hastahanesi ve Kambeton gibi başlıca projelere imzamızı attık." diye konuştu.



ATO ve TSE arasında kalibrasyon anlaşması

Türk Standartları Enstitüsü'nün, Adana'nın yanı sıra, Mersin ve Osmaniye illerine de hizmet sunacak olan Çukurova Bölge Koordinatörlüğü'nün, bölgede üretimi yapılan ürünlerin dünya standartlarına ulaşmasını sağlayacağını belirten Adana Ticaret Odası Başkanı Ali Gizer, "Tüm üyelerimizle Çukurova'daki kurum ve kuruluşları, son dönemde bir kamu kuruluşundan beklenmeyen hızla yenilenerek iş dünyasının beklentilerini karşılayabilecek aktif bir kuruma dönüşen TSE'ye sahip çıkmaya davet ediyorum" dedi.

İNDİRİM YAPILACAK

Şimdiye kadar TSE'den belge almayan ATO üyelerine, kalibrasyon hizmetlerinde yüzde 30, eğitim hizmetlerinde yüzde 20; TSE'den belgesi olan ATO üyelerine ise kalibrasyon hizmetlerinde yüzde 40, eğitim hizmetlerinde yüzde 30 indirim uygulanmasını öngören "Kalibrasyon Anlaşması" TSE Başkanı Hulusi Şentürk ile ATO Başkanı Ali Gizer tarafından imzalanarak yürürlüğe girdi. Adana Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen imza töreninde konuşan Hulusi Şentürk, TSE'nin yaptığı tüm çalışmalar ve gerçekleştirdiği projelerde iş dünyasının desteğine ihtiyacı olduğunu vurgularken, "İş dünyasını bir müşteriden öte bir ortağımız olarak gördüğümüzü özellikle belirtmek istiyorum" diye konuştu.

HİZMET ARTIK ADANA'DA

TSE olarak önümüzdeki dönemde kalib-

rasyon, belgelendirme, test ve deney hizmetleri konularında yeniliğe gideceklerini, bu çerçevede sanayici, ihracatçı ve ithalatçıları için yeni düzenlemeler getirdiklerini belirten Şentürk, daha hızlı ve daha etkin hizmet verebilmeyi hedeflediklerini vurguladı.



Adana iş dünyasının ihtiyaç duyduğu her türlü belgelendirme ve test hizmetini yerine getirmeye hazır olduklarını ifade eden TSE Başkanı Hulusi Şentürk, "Adanalı işadamları ve sanayicilerin şimdiye kadar başka illere git-

melerine, böylelikle hem zaman kaybına, hem de üretilen ürünlerinde maliyet artışına yol açan tüm belgelendirme hizmetlerini bundan böyle Adana'da vereceğiz. TSE olarak artık tümüyle küresel pazarın gerekleri doğrultusunda hareket ediyoruz" dedi.

MALİYETLER DÜŞECEK

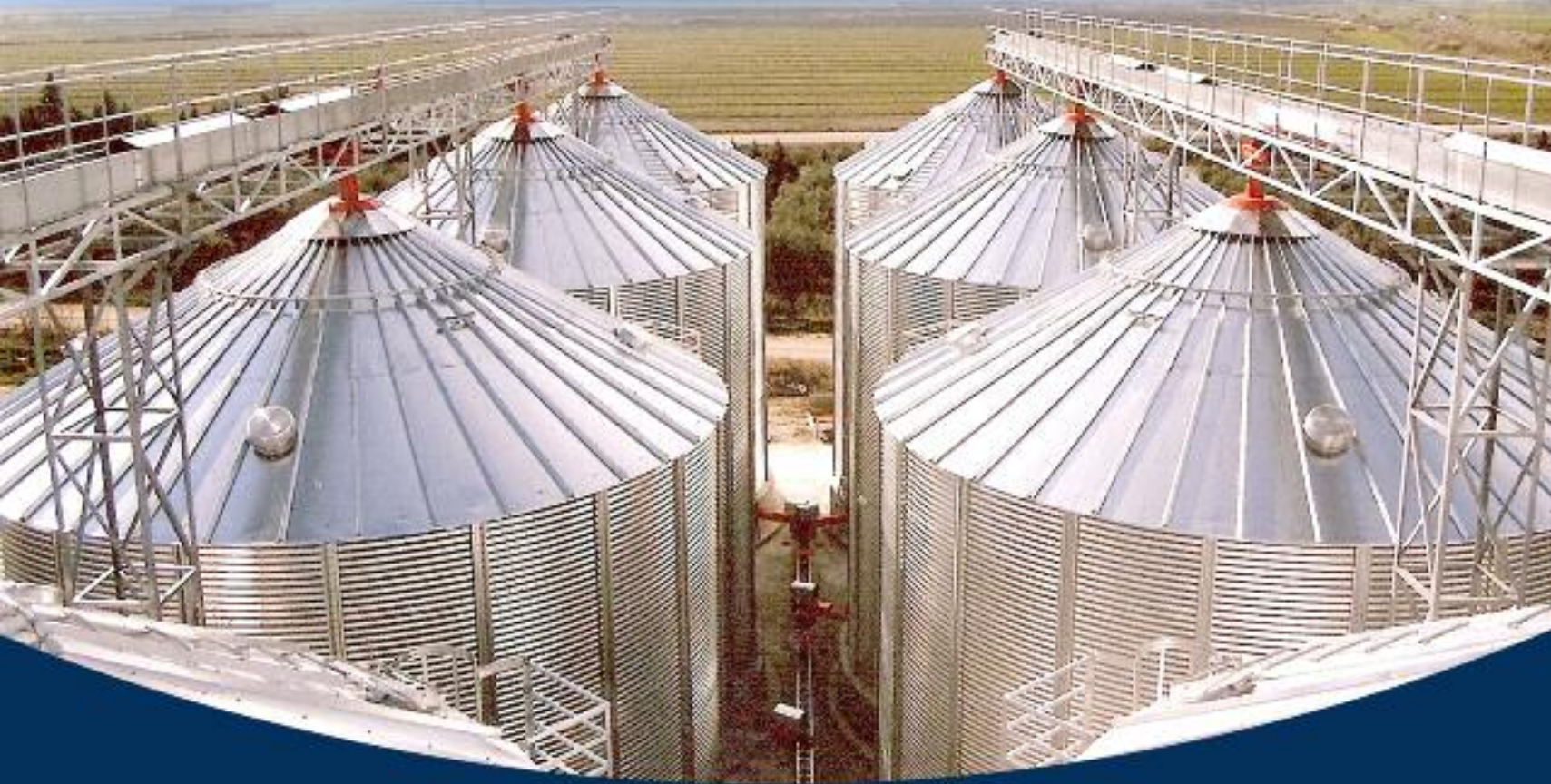
Sanayicilerin belgelendirme maliyetlerini düşürebilmek için dış denetçi uygulamasına geçtiklerini, böylelikle gençlere istihdam alanı da oluşturduklarını dile getiren Şentürk, halen bin dolayında bulunan dış denetçi sayısının, 2014 sonunda 10 bine ulaşmasını hedeflediklerini bildirdi. Şentürk, "Bunu oluşturduğumuzda tüm Türkiye'de o il içindeki denetçilerle bu alanda yaşanan sorunları çözmüş olacağız. Dolayısıyla tüm ulaşım, konaklama, yeme-içme masraflarını sıfıra indirip, sadece test ve denetim masraflarının alındığı bir sisteme geçmiş olacağız. Bu bile belgelendirmeye ilgili ücretlerin en az yüzde 30-40, hatta bazı alanlarda yüzde 60'a inmesi anlamına geliyor" dedi. ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer de, Türk Standartları Enstitüsü'nün, Çukurova'da gerçekleştireceği çalışmalarla bölgede üretilen ürünlerin dünya standartlarına ulaşacağına inandığını kaydetti. TSE'nin son yıllarda bir kamu kuruluşu için düşüncesi bile mümkün görülmemeyen hızlı bir değişim ve dönüşüm gerçekleştirdiğini anlatan Gizer, böylelikle iş dünyasının beklenti ve ihtiyaçlarına dönük önemli bir gereksinimin karşılandığını ifade etti.



A-D
ÇELİK SİLO

A-D ÇELİK SİLO İMALAT SANAYİ

0322 428 62 37



YEŞİLOBA MAHALLESİ 46201 SOK. NO: 11 SEYHAN / ADANA
(0.322) 428 62 37 - (0.322) 428 63 25 FAX: (0.322) 428 48 37

www.adsilo.com.tr

info@adsilo.com.tr



Eğitimlerini aldılar şimdi sıra projede

Adana'da girişimcilik eğitimi gören 30 üniversite mezunu sertifikalarını aldı. Girişimci adayları doğru proje hazırladıklarında, 30 bin lirası geri ödemesiz KOSGEB desteklerinden yararlanacak

Adana Çukurova Rotary Kulübü'nün başlattığı "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi" projesine katılan 30 üniversite mezunu, sertifikalarını "Global Girişimcilik Haftası" kapsamında aldı. Toplam 70 saat teorik ve interaktif eğitim alan girişimci adaylarının sertifikaları Adana Ticaret Odası'nda (ATO) düzenlenen törenle verildi. Girişimci adaylarından doğru proje hazırlayanlar, KOSGEB'in 30 bin lirası geri ödemesiz, 70 bin lirası geri ödemeli desteklerinden yararlanabilecek.

ROTARYENLER DESTEKLEYECEK

Sertifika töreninde konuşan Çukurova Rotary Kulübü Başkanı Mehmet Erel eğitimin, girişimcilik özelliklerinin sınanması, iş fikri egzersizleri yapılması ve iş planı hazırlanması süreçleriyle tamamlandığını söyledi. Erel, sertifikalarını alan girişimci adaylarının kendi işlerini kurduğunda KOSGEB desteklerinden yararlanmalarının yanı sıra kulüplerinin üyeleri ve internetin de yardımıyla müşteriye ulaşmada yardımcı olunacağını vurguladı.

HER İŞİ PROJEYLE YAPIN

KOSGEB Adana Merkez Müdürü Hamit Sucu da doğru işi, doğru yerde, doğru zamanda yapan girişimcinin başarılı olacağını vurguladı. Kendilerinin KOSGEB yola yeni çıkanların yanında olduklarını belirten Sucu, girişimcilerin işlerini ilerletirken de bu desteğin süreceğini belirtti. ATO Başkanı Ali Gizer de girişimciliğin önemine dikkat çektiği konuşmasında, bir işe yönelirken proje yapmanın önemli olduğunu vurguladı. Törene, projeyi destekleyen Garanti Bankası ve Türkiye Küçük ve Orta ölçekli işletmeler, Serbest Meslek Mensupları ve Yöneticiler Vakfı (TOSYÖV) yetkilileri de katıldı.



Çukurova
Rotary
Kulübü Başkanı
MEHMET EREL



mangtay sondaj

inş.turizm taah.san.tic.ltd.şti

HİZMETLERİMİZ

SONDAJ ÇEŞİTLERİMİZ

- ▶ Derin su sondajı
- ▶ Doğalgaz - CO2 sondajı
- ▶ Jeotermal - sıcak su son.
- ▶ Kararlı Maden sondajı
- ▶ Reenjeksiyon sondajlar
- ▶ Jeoteknik- Kazık sondajlar
- ▶ Grup sondajlar
(İsare ve terfi hatlı tesahhüt)

ÖZEL İŞLEMLER

- Kompresörlü kuyu geliştirme
- Debi ölçüm ve testleri
- Kuyu eğimi ölçümü
- Dalgıç pompa demontaj - montaj
- Kuyu bakımları
- Jeofiziklog
- Hidrojeolojik etüdler
- Mühendislik ve projelendirme

DELĞİ TEKNİKLERİ

- Rotary - çamurlu sistem
(Preventerli, polimerli çamur laboratuvarlı)
- Havalı - köpüklü sistem

İMALATLARIMIZ

- Sondaj techiz borular
- Spiral kaynaklı çelik borular
- Sondaj makinesi

Merkez / HEAD OFFICE

Ceyhan Yolu Üzeri Girne Bulvarı No:158 01310 Yüreğir - ADANA / TURKEY
Tel : +90 322 346 17 55 Fax : +90 322 346 17 61

Şube / ISTANBUL BRANCH

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi Demirçiler Sitesi B/9 Blok No:184 İkitelli -
İSTANBUL / TURKEY
Tel / Fax : +90 212 549 79 41 GSM: +90 533 772 64 73

www.mangtay.com.tr cengiz@mangtay.com.tr cmangtay@hotmail.com

**SONDAJDA
24 YILDIR
HİZMETİNİZDEYİZ**



LİDER ZAMAN hızla büyüyor



Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri, Personel Devam Kontrol Sistemi (PDKS) ve Kamera - Güvenlik sistemleri uygulamalarında bölgede büyümesini hızla sürdürüyor

Merkezi Adana'da olan Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic.Ltd. Şti, 2001 yılında ticari faaliyetlerine başlıyor. Personel devam kontrol sistemleri (PDKS) ve Kamera-Güvenlik sistemleri alanında birçok projeye imzasını atıyor. Personel devam kontrol sisteminde bünyesinde oluşturduğu "Li-per" markasıyla, işletmelerin zaman ve para kaybını önlemelerinde önemli avantajlar sağlıyor. "Li-per" markasıyla bölgede gelişen iş hacmiyle güçlenen firma, TS-EN ISO 9001:2008 kalite yönetim sistemleri ve TSE-HYB hizmet yeri yeterlilik belgeleriyle sektördeki kalitesini ortaya koyuyor.

ZAMAN VE İŞ KAYBINI ÖNLÜYOR

Kendisinin sektörde, 17 yıllık bilgi birikim ve tecrübeye sahip olduğunu, çalışan-

larının İş Sağlığı ve Güvenliği konusu başta olmak üzere birçok konuda eğitimi ve Belgeli olduğunu, deneyimli uzman bir kadroyla hizmet verdiklerini ifade eden, Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti, Genel Koordinatörü İsmail Şahin, Kobigündem Dergisi'ne açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Sektörümüzde özellikle tecrübe, deneyim ve bilgi çok büyük önem arz etmektedir. Güvenlik sistemleri ve Personel Devam Kontrol Sistemleri konusunda hata kabul etmeyen teknik bir hizmet vermekteyiz. Güvenlik kontrol sistemleri, Kamera sistemleri, Personel devam kontrol sistemleri (PDKS), Turnikeli Geçiş kontrol sistemleri, Kartlı geçiş sistemleri, Parmak izi kontrollü geçiş sistemleri ve Yüz tarama sistemleri gibi farklı seçeneklerde projeli uygulamalar

yapıyoruz. Öncelikle amacımız müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru belirlemek, bunu da müşterimizle birebir görüşerek yapıyoruz, örneğim İşletmesine Kamera Sistemi kurdurmak isteyen müşterimize, öncelikle keşif yaparak ihtiyaç listesi oluşturuyoruz, akabinde projeyi fiyatlandırıyoruz, fiyat konusunda anlaştığımız taktirde sözleşme imzalıyoruz. Özellikle kurduğumuz Kamera Sistemi ile, işletme yetkililerinin ve işverenlerin, çalışanlarını ve üretim sahalarını, internet üzerinden şehir içi, şehir dışı ve yurtdışından canlı olarak takip etmelerini sağlıyoruz. Bu sistemlerle başta güvenlik olmak üzere, personel devam kontrol sistemleriyle işletmelere önemli katkılar sağlıyoruz. İş kaybı, zaman kaybı gibi pek çok konuda projelerimizle işletmelerin üretimini arttırmaya yönelik önlem almasına vesile oluyoruz."

MÜŞTERİ SAYISI HIZLA ARTIYOR

Bünyelerinde eğitilmiş ve uzman bir kadronun olduğunu vurgulayan Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri LTD. Genel Koordinatörü İsmail Şahin, "Yazılım uzmanları, proje uzmanlarından oluşan, teknik servis ekibimizle, yerinde ve zamanında kesintisiz hizmet veren bir firmayız. Bu anlayışla firmamız müşteri sayısını hızla artırma başarısını yakalayarak, personel sayısı ve alt yapısını da güçlendirmiştir. Geldiğimiz noktada mevcut yerimiz yetersiz kalacak. Artan iş hacmimiz bizi yatırım yapmaya zorunlu kılacak. Önümüzdeki dönemlerde buna bağlı olarak yatırımlarımız olacak. Adana başta olmak üzere, Adıyaman, Aksaray, Diyarbakır, Gaziantep, K.Maraş, Hatay, Karaman, Kayseri, Konya, Malatya, Mersin, Niğde, Osmaniye ve Ş.Urfa bölgelerinde önemli kuruluşların ve işletmelerin Kamera-Güvenlik sistemleri ve Personel Devam Kontrol sistemlerinde birçok projeyi uygulamaya koyduk. Yine kendi bünyemizde müşteri hizmetleri departmanımızda, internet üzerinden müşterinin bilgisayarına bağlanıp sorunlara ilişkin, anlık ve kısa zaman içerisinde teknik çözümler suna biliyoruz.10 Servis aracımızla ve yaklaşık 20 civarında teknik personelimizle en kaliteli hizmeti sunmaya çalışıyoruz. Doğu Akdeniz, İç Anadolu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerinde ekiplerimiz hali hazırda çalışmalarını sürdürüyor."



YENİLİKLERİ YAKINDAN TAKİP EDİYOR

PDKS, WC Sınırlandırma ve Yemekhane Kontrol Yazılımlarını kendi bünyesinde üreten Lider Zaman, PDKS yazılımlarına müşterilerinin istek ve taleplerine göre sürekli yenilikler katmaya devam ediyor. Dışa bağımlı olmadan tüm uygulamaları, müşterinin talepleri doğrultusunda projelendirip bünyesinde çöze biliyor. Firma, kartlı ve parmak izi kontrollü personel devam kontrol sistemleri, işçi kartı basma saatleri, bilgisayar kontrollü personel devam kontrol sis-

temleri ve CCTV kapalı devre kamera-güvenlik sistemleri gibi birçok alanda sektörde dünyanın seçkin markalarının satış ve teknik servis hizmetlerini veriyor. Son teknolojik Yüz Tanıma sistemlerini hem işçi kontrol sistemi (PDKS) olarak hemde Güvenlik sistemi olarak da müşterilerinin hizmetine sunduklarını söyleyen Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri Genel Koordinatörü İsmail Şahin, "Sektörde teknolojik gelişmeleri titizlikle takip ediyoruz. Ar-Ge çalışmalarımız neticesinde personel devam kontrol sistemleri (PDKS) alanında kullanılan, müş-

terilerimizin ihtiyacı olan tüm yazılım ve donanımlara sahip, özel üretim bilgi toplama terminalleri'nin kendi markamız olan Li-per ile satışa sunuyoruz. Özellikle personel maaşı hesaplama konusunda yaptığımız uygulamalarda, müşterilerimize sağladığımız puan-taj külfetini azatlamamızın yanı sıra, işçinin hak edişinin de belirlendiği bu sistemde, birçok uygulamayı başarıyla devreye aldık. Sektörümüzde hızla ilerleyen ileri teknolojiyi ve yenilikleri takip ederek, müşterilerimize en iyi hizmeti sunarak, sektördeki büyümemizi sürdüreceğiz." şeklinde konuştu.



Lider Zaman
Kontrol ve
Güvenlik Sistemleri
San. Tic. Ltd. Şti.
Genel Koordinatörü
İSMAİL ŞAHİN

Gıda sektörü devi **Sunar Grup** fuarların en büyüğündeydi

Türkiye'nin en hızlı büyüyen gıda şirketi Sunar Grup, Paris'te düzenlenen dünyanın en büyük gıda fuarı SIAL Global Food 2012'de dünya devleriyle buluştu. 40 metrekarelik bir alanda ziyaretçilerini ağırlayan Sunar Grup, ürünleriyle olduğu kadar özel tasarım standıyla da göz doldurdu.

Gıda sektörünün en prestijli fuarlarından biri olarak kabul edilen ve Fransa'nın başkenti Paris'te düzenlenen SIAL Global Food'da geniş ürün portföyünü tanıtan Sunar Grup yetkilileri, 100 ülkeden yaklaşık 20 farklı sektörden altı bin katılımcının yer aldığı fuarda, önemli görüşmeler ve bağlantılar sağladı. Türkiye'nin en büyük üreticilerinden Sunar Grup, Polonyalı IGNEA firmasına hazırlattığı özel tasarım standıyla büyük ilgi gördü. Sunar Pazarlama'nın tüm Sunar Grup şirketlerini temsil ettiği SIAL Global Food'da, grup şirketlerinin birbirlerini tamamlayıcı nitelikte olan

tüm nişasta, glikoz, ayçiçek, mısıryağı, un ve margarin ürünleri sergilendi.

İMAJ İÇİN BÜYÜK FIRSAT

İhracat stratejisinin sadece ürün satmaktan ve lojistikten ibaret olamayacağını belirten Pazarlama Direktörü Mevlüt Nacar, bu fuar vesilesi ile hem dünya çapında Türk Malı imajını güçlendirme hem de marka bilinirliğini artırma fırsatı elde ettiklerini söyledi. Nacar, yurtdışında da pazarlama iletişim çalışmalarına önem verdiklerini, fuarlarda kendi ürünlerini tanıtmanın yanında ülke gıda sektörü imajına da önemli katkılar sağladıklarına da dikkat çekti.



VERİMLİ BİR ORGANİZASYON

Sunar Grup İhracat Müdürü Adem Kardiye'nin Sial Paris Fuarı'nı şöyle değerlendirdi: "Sial şüphesiz ki alanındaki en prestijli ve büyük fuarlardan biri. Sial, pazarda büyümek ve dış piyasaya müşterilerinin değişen ihtiyaçlarını takip edebilmek için kesinlikle katılmak gereken bir fuar. Bu sene Sial'de dünyanın dört bir yanından 5868 katılımcı vardı. Bunun yanında mevcut müşteriler ile sıcak temasta bulunma, onların ihtiyaç ve isteklerini birebir anlayabilme, bağları kuvvetlendirme, yeni pazarlar için araştırmalar yapma ve bu araştırmaları genişletebilmek için dökümantasyon ve kontak bilgileri elde edebilme, potansiyel müşteriler ile birebir iletişimde bulunarak, ürünlerimizi deneterek güven bağları kurarak ilişkiler geliştirme açısından çok verimli bir fuar."



TÜRKİYE 3'ÜNCÜ SIRADAYDI

Sunar Grup açısından önemli gelişmeleri barındıran SIAL Uluslararası Gıda Fuarı'na Türkiye'den katılım oranı da gurur kaynağı oldu. Bu yıl Türkiye, katılım alanı ve katılımcı sayısını en hızlı arttıran ülke oldu. En büyük katılımcı ülkeler sıralamasında da üçüncü sırada yer alan Türkiye'nin firmaları hem geleneksel hem de farklı ürünleriyle büyük ilgi gördü. 1998'den beri SIAL'e katılım organize eden İstanbul Ticaret Odası Başkanı Murat Yalçıntaş, "Bu fuara 1988 yılında, sadece 82.5 metrekarelik bir alanda katılım yapabiliştik. Katılımcı sayımız ise 10'du. 2010'da katılım alanımız 4 bin 356 metrekare, katılan firma sayımız ise 128 olmuştu. Bu yıl Türkiye tam anlamıyla bir rekora imza attı. Fuardaki sergi alanımız 9 bin metrekareye ulaştı. Firma sayımız 208 oldu. Bizim dışımızda da farın değişik alanlarında 48 Türk firması bağımsız olarak stand tutup fuara katılmış durumda" dedi.

DÖRT MEVSİM SICAKLIK

GÜNEŞİN OLDUĞU HER YERDE



DIŞ
TÜP

SEÇİCİ
YÜZEY

İÇ
TÜP



ASSOLAR®

VAKUM CAM TÜP SANAYİİ



EKOLOJİK DENGİ DOSTU

Çevreye ve insana duyarlı, dört mevsim dost teknoloji

 **ASSOLAR®**
VAKUM CAM TÜP SANAYİİ

FABRİKA

HACI SABANCI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ MEVLANA CADDESİ NO:2 MİSİR/ADANA/TURKEY

www.assolar.com

+90 322 394 45 10 (3 HAT)

 **ASLANLAR**
A. ELMİŞÖĞÜ

www.aslanlar.com.tr

Kuzenler Makine ikinci şubesini açtı

Adana Merkez’de kaynak makineleri ve el aletleri satışının yanı sıra, teknik servis hizmeti de veren Kuzenler Makine, ikinci şubesinin açılışı ile birlikte hizmet alanını genişletti.

1999’da ticari faaliyetlerine başlayan Kuzenler Makine, Kaynak makineleri ve el aletleri satış ve teknik servis hizmeti ile bölgeye hizmet sunuyor. Bölgede önemli aşamalar kaydeden firma, kaynak makineleri ve el aletleri sektöründe uluslar ve uluslararası pazarlarda isim yapmış markaların, bölge bayiliği ile geniş bir alanda bölgeye hizmet sunuyor.

AĞIRLIK TEKNİK SERVİS OLACAK

Gaz altı kaynak makineleri, İnverter kaynak makineleri, Elektronik kaynak makineleri, Trafo kaynak makinaları, kompresör ve bakımı, pafta takımları ve makinesi, el aletleri gibi geniş bir alanda bölgeye hizmet verdiklerini ifade eden Kuzenler Makine İşletme Sahibi Murat Onatoğlu, yeni şubeyle ilgili açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: “Artan iş hacmimiz ve gelen talepler doğrultusunda şubeleşmeye ağırlık ver-

mek durumunda kaldık. Buna paralel olarak Adana Kızılay caddesinde ikinci şubemizi devreye alarak gelen taleplere, hızlı ve zamanında yanıt vermeyi sağlamış olacağız. Burada ağırlıklı olarak teknik servisi hizmeti vereceğiz. Yeni şubemizde invertör kaynak makineleri, el aletleri, karot makinesi ve güç kaynakları makinelerinin bakım, onarım ve tamirat işlemlerini yapacağız. Bunun yanı sıra kaynak makineleri yedek parçası, el aletleri yedek parça, plazma yedek parçaları ve argon yedek parçaları satışını da yapmış olacağız”

BÖLGE BAYİLİKLERİNİ ARTIRIYOR

Sektörde başta özen kaynak makineleri olmak üzere 15’e yakın kaynak makineleri ve el aletleri bölge bayiliğini alarak, bölgede kaynak makinesi ve el aletleri satışı ve teknik servis hizmeti ile bölgede faaliyet yürütüyor. Kaynak makinelerinde önde



gelen firmaların, bölge bayiliğini aldıklarını söyleyen Murat Onatoğlu, “Işık Kaynak Makineleri, Özen Kaynak Makineleri, DMR Kaynak Makineleri, Inter Power kaynak makineleri, Somtel gaz altı kaynak telleri, Fireflex aşındırıcı taşlar, Roney, DBK, Einhell, Crownflex, Stayer, Rtrmax, Rubi, Farmer, Gasoline el aletleri, Max-Extra el aletleri, Mytol el aletleri gibi önemli markaların bölge yetkili servisiyiz. Satış ve satış sonrası teknik servis ekibimizle, müşteri memnuniyetini öncelikli hedeflerimiz arısına olarak çalışmalarımızı yürütüyoruz.

PAZAR PAYINI GENİŞLETİYOR

Toplam 500 metrekarelik bir alanda faaliyet yürüttüklerini, yaklaşık 15 kişilik bir ekiple hizmet verdiklerini belirten Kuzenler Makine Boya Hırdavat Sanayi İşletme sahibi Murat Onatoğlu, “Kaynak makineleri satışı ve teknik servis hizmetini, konusunda uzman ve deneyimli bir ekiple bölgede en hızlı şekilde yürütüyoruz. Başta Adana ve ilçeleri, Mersin ve ilçeleri, Osmaniye, Hatay ve ilçeleri olmak üzere geniş bir bölgede ürün satışı ve teknik servis hizmetini sağlıyoruz. Yaptığımız yatırımlarla ve şubeleşme çalışmalarımızla, bölgede her geçen gün pazar payımızı artırarak çalışmalarımızı sürdürüyoruz”.

BOBİN SARMA VE BOBİNAJ DA YAPIYOR

Ayrıca büyük haddehanelerin bobin sarma ve bobinaj işlemlerini de kendi bünyesinde yürütmekteyiz. Bu konuda gelen taleplere, konusunda uzman olan ekibimizle rahatlıkla yanıt verebiliyoruz. Günün 24 saati teknik servis hizmeti ekibimizle kaliteli ve öz verili bir şekilde çalışmalarımızı yürütmekteyiz. Ayrıca teknolojiyi kullanarak, müşterilerimizin arızalı ürünün ya da kaynak makinesinin servisteki durumu ile ilgili web sitemiz üzerinden tüm aşmaları takip edebiliyor. Bu da ulaşım, telefon gideri olmadan müşterilerimizin günlük iş planını ona göre ayarlanmasında önemli bir rol almaktadır.”



Kuzenler
Makine
İşletme
Sahibi
**MURAT
ONATOĞLU**





ERBASLAR®
PLASTİK & AMBALAJ

KALİTE
GÜVEN
TEKNOLOJİ



Şişe ve Bidonlar



SEKTÖR ve ÜRÜNLER

- * Endüstriyel Bidonlar
- * Zirai İlaç şişe ve bidonları
- * Gıda şişe ve bidonları
- * Giyim Askıları
- * Şişe ve Kavanoz kapakları
- * Pet kavanoz ve şişeler
- * Kutu ve Kovalar



Ne Sunduğunuz Kadar Nasıl sunduğunuzda önemlidir.



IML Kutu ve Kovalar

Firmamız enson baskı tekniği olan IML (In Mould Labeling) yani Kalıp içi Etiketleme teknolojisi firmamız tarafından başarıyla uygulanarak müşterilerimize sunulmaktadır.

Bu baskı tekniğiyle etiket üretim esnasında ürünün üzerine kaynaştığından, etiketin çıkması mümkün değildir.



HAKİM CIVATA LTD.

tecrübesini konuşturuyor

Çocukluğunda çıraklık olarak başlamış olduğu, bağlantı elemanları ve teknik hırdavat sektöründe 25 yıllık tecrübe ve birikimle kendi işletmesini kurdu.

2007 yılında Adana Metal Sanayi Sitesi'nde Hakim Fırat, tarafından kurulan Hakim Cıvata Hırdavat Makine Yapı Kimyasalları Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti., toplamda 600 metrekarelik kapalı bir alanda faaliyet yürütüyor. Bağlantı elemanları, teknik hırdavat sektöründe isim yapmış markaların çok çeşitli ürün gurupları ile hizmet sunuyor.

melerde, cıvata, hırdavat ve bağlantı elemanları alanında uzun yıllar çalıştım. Çıraklıktan başlayarak, ustalık, satın alma, satış ve pazarlama, yönetim ve sorumlu birimlerde görev alarak, önemli bir sürecin sonunda kendi işimi yaratmanın arayışları içerisine girdim. 25 Yıllık bir birikimin ardından 2007'de kendi şirketimi kurarak sektördeki faaliyetlerime devam ediyorum".

ÇIRAKLIKTAN PATRONLUĞA

Bağlantı elemanları ve teknik hırdavat sektöründe 2007 yılında faaliyete giren Hakim Cıvata Hırdavat Makine Yapı Kimyasalları Sanayi ve Ticaret LTD, işletme sahibi Hakim Fırat, KOBİGÜNDEM Dergisine şu şekilde açıklamalarda bulundu: "Henüz çocukluk yaşlarımda iş hayatına başlamak durumunda kaldım. Sektörde çeşitli işlet-

ÜRÜN GURUBU ÇOK ÇEŞİTLİ

Bölgede satışını yaptıkları ürün çeşidiyle ilgili de bilgi veren Hakim Fırat, şu şekilde devam etti: "Başta Oerlikon kaynak ekipmanları olmak üzere, çeşitli ürün guruplarımızla hizmet veriyoruz. Filli boya, Emes teker, Norm cıvata çeşitleri, Karbosan taş çeşitleri, Altaş, İzeltaş el aletleri, Kesici takımları, Mk aletleri, Yapıştırıcı çeşitleri, Hitachi





elektrikli el aletleri, Erbi kelepçeleri, Matkap uçlu vida çeşitleri, Silikon, Mastik, Köpük, Kaynak makineleri, Çelik dübel çeşitleri, Endüstriyel boya çeşitleri, Teknik hırdavat çeşitleri, Bağlantı elemanları çeşitleri, İnşaat, Nalburiye malzemeleri, Makine kayış çeşitleri, Doyson marka otomatik, pütür, oto macunu ve İş güvenliği malzeme ve ekipmanları olmak üzere, geniş ürün grubumuzla faaliyet yürütmekteyiz. Yine bunun yanı sıra, bağlantı elemanlarında talep üzerine özel cıvata imalatları da yapıyoruz."

BİRÇOK SEKTÖRE HİTAP EDİYOR

Faaliyet alanlarına ilişkin, geniş bir kesime hitap ettiklerini vurgulayan Hakim Fırat, "Ağır sanayi başta olmak üzere, Demir çelik, İş Makineleri, İnşaat, Mobilya, Otomotiv, Yapısal çelik ve diğer bir çok sektöre hizmet vermekteyiz. Özellikle Oerlikon, marka kaynak makineleri, gaz altı telleri ve elektrot çeşitleriyle bölgede ciddi satışlar yapmaktayız. Adana ve ilçeleri, Mersin ve ilçeleri, Osmaniye, İskenderun ve Hatay bölgelerine hizmet vermekteyiz. Bölgede sürekli büyüyen ve gelişen Pazar karşısında, kaliteli ve zamanında müşteri ta-



leplerini karşılamaya özenle çaba gösteren bir işletmeyiz. Gelişmeleri ev teknolojiyi yakından takip ederek, ilerleyen süreç de yatırımlarımız olacak. Buna bağlı olarak pazarlama ve satış ağıımızı güçlendireceğiz. Yine kendi bünyemizde ürünlerini satmış olduğumuz gurupların teknik servis hizmetini de kendi bünyemizde oluşturarak, en iyi hizmeti sunmaya çalışacağız. Bu hedefler doğrultusunda faaliyetlerimizi yürüteceğiz." dedi.



Hakim Cıvata
Hırdavat Makine
Yapı Kimyasalları
Sanayi ve
Ticaret LTD.
İşletme sahibi
HAKİM FIRAT



ABD'li
Ekonomist
**NOURIEL
ROUBINI**

Kriz kahininden iyi haber: Ortadoğu'da savaş çıkmaz

İsabetli öngörülleri nedeniyle "Ekonominin Nostradamus'u" olarak tanınan Nouriel Roubini, Ortadoğu'da bir savaştan herkesin kaçındığını, kendisinin de bölgede savaş beklemediğini söyledi

ÇUKUROVA Genç İşadamları Derneği'nin (Çukurova GİAD) "Bilgi Güçtür" konulu geleneksel söyleşisinin konuğu olan ABD'li ekonomist Nouriel Roubini, Seyhan Otel'i'nde Dernek Başkanı Ömer Faruk Sakarya'nın konuşması ve Adana'nın tanıtım filminin gösterilmesinin ardından başlayan konferansında dünyadaki gelişmeleri özetlerken geleceğe yönelik öngörülerde de bulundu. ABD'de 2008'de başlayan global krizi çok önceden ve bütün ayrıntılarıyla tahmin ederek dünya çapında ün yapan Nouriel Roubini, İsrail ve İran arasında başlayıp Ortadoğu'ya yayılacağı düşünülen bir savaşı beklemediğini söyledi.

İRAN'DA UZLAŞMACILAR VAR

Roubini savaşla ilgili tahminlerini aktarırken "İran'a çok ağır yaptırımlar uygulanıyor. Diğer taraftan İran'da savaş istemeyen, 'uzlaşım' diyen ılımlı gruplar var. Ayrıca hiçbir taraf savaşı istemiyor, herkes bölgede büyük bir çatışmadan kaçınıyor" dedi. Öte yandan Cezayir ile Afganistan arasındaki geniş bir bölgede istikrar sorunu olduğunun altını çizen Nouriel Roubini, Türkiye'nin bu konuda olumlu katkı koyabileceğini kaydetti. Roubini, "Türkiye ekonomik ve siyasi model olabilir, jeopolitik gerilimleri çözmede model olabilir. Çünkü Türkiye büyüyor, ekonomik istikrar, siyasi istikrar var" diye konuştu.

LOKOMOTİF DEĞİŞİYOR

Dünyadaki gelişmeleri özetledikten sonra önümüzdeki süreçte olabilecekleri sıralayan Nouriel Roubini, gelişmekte olan ülkelerin yeni tablodaki önemine dikkat çekti. Roubini, "Bundan sonra gelişmekte olan ekonomiler dünyanın lokomotifi olacak. İşlem yapma, ticaret yapma güçleri daha fazla olacak. Siyasi ve jeopolitik kaymalar da buralara olacak. Son 20-30 senede uluslararası ekonomi politikalarında G-7 gibi kulüpler vardı. Ama artık geçerliliğini yitirdi. Şu anda uluslararası ekonomi politikalarında yapılan tartışmalar 10 ge-

lişmiş ekonomi, 10 tane de gelişmekte olan ekonomi üzerine şekillendi. Bunlardan biri Çin, Hindistan, Rusya ile birlikte Türkiye. Gelişmekte olan ülkelerin bölgesel ve küresel ekonomilere etkisi artıyor" diye konuştu. Roubini, Türkiye'nin bu anlamda gelişmekte olan ülkelerle ticari ilişkilerini artırmaya yönelik çabalarını çok doğru bulduğunu kaydetti.

AVRO-DOLAR İLİŞKİSİ

Nouriel Roubini, geleceğe yönelik öngörülerini paylaşırken ise 2013'te dolar-avro paritesinin çok geniş olmayacağını söyledi. Roubini, "Parite 1.20 ile 1.30 arasında olacak. Çünkü avronun değeri çok artarsa, 1,3'e kadar çıkarsa bu avro bölgesi için kötü olur. Almanya çok rekabetçi olduğu için 1,5'le devam edebilir. Ama İtalya ve Portekiz gibi rekabet gücü düşük olan ülkeler için çok tehlikeli olur. Avro'nun dolar karşısında değer kaybetmesi, ancak büyük bir finansal çöküş yaşanırsa karşılaşacağımız bir durum" dedi. Roubini, petrol fiyatları için de "Piyasalardaki durgunluk nedeniyle petrole talebin düşeceğini, bu nedenle fiyatların da gerileceğini düşünüyorum. Ama jeopolitik risk nedeniyle, örneğin İsrail-İran savaşı çıkarsa fiyatlar yükselebilir" diye konuştu.

AVRUPA BERABER KALMALI

Konuşmasında AB ülkelerindeki gelişmelere de değinen Nouriel Roubini "Avrupa Merkez Bankası çok aktif rol oynamaya karar verdi. İtalya ve İspanya'nın tahvillerini satın alma kararı aldı. Avrupalılar da şunu fark etti. Parasal birlik için bankacılık, mali, ekonomik, siyasi birlik gerekiyor. Avrupa eğer beraber kalırsa başarılı olacaktır. Bu noktada Avrupalılar ya daha fazla birliktelik olacaklar ya da dağılma, ayrılma, parçalara bölünme ile yüz yüze gelecekler. Eğer AB'de dağılmalar ve ayrışmalar olursa, bu sadece Yunanistan, İtalya gibi ekonomik sıkıntı yaşayan ülkeleri değil, Almanya gibi ülkeleri de Türkiye'yi de etkileyecek" dedi.

TÜRKİYE'YE ÖNERİLER

Nouriel Roubini konuşmasında Türkiye için şunları söyledi: "Türkiye'de mali politikalar istikrarlı ancak halen bazı zorluklar var. Ekonomik büyüme düştü, yavaşladı, işsizlik oranı ise yüksek. İkinci olarak ülkede cari açık var, kırılganlık var. Bu kadar büyük cari açığı olan ülke finansal baskılar altında kalacaktır. Enflasyon oranı konulan hedeften çok yüksek. Eğer büyüme diyorsanız, faiz oranını düşürmeniz lazım. Çok fazla genç nüfus var, ama devletin onların becerilerini arttırmak için yapması gereken çok fazla şey var. Özel sektörün etkin ve verimli kılınması, ülke altyapısına daha fazla yatırım yapılması gerekiyor. Türkiye'nin kırılganlıklarından birisi de, petrol ve enerji ithalatçısı olması. Enerji ve petrol ihtiyacına olan artış, büyüme, enflasyon ve ticari denge üzerinde olumsuz etkiye sahip. Petrol ve doğalgazın Bakü'den alınması Türkiye açısından olumlu bir gelişme. Türkiye bu petrolü kullanarak katma değer yaratan sektörü canlandırabilir. Bölge o açıdan avantajlı bir konuma gelebilir. Bana soracak olursanız Türkiye'de olumlu yönde olumsuzlardan ağır basıyor. Fitch notu arttırmaya bu nedenle karar verdi."

18 YILDIR ADANA'DA ÇALMADIK KAPI BIRAKMADIK.

- **DERGİ • BROŞÜR**
- **İNSERT • DAVETİYE**
- **ÖZEL EVRAK**
- **FATURA**
- **PROMOSYON DAĞITIMI**

Adana içinde hızlı ve güvenli gönderi dağıtımı yapmak amacıyla 1994 yılında hizmet vermeye başlayan SERA DAĞITIM, Ulaştırma Bakanlığı tarafından şehir içi dağıtım yapmak için yeterlilik belgesi P1'i Adana'da alan ilk firmadır.

Gönderilerinizi, hazırlanış aşamasından itibaren, hassasiyet ve ciddiyet içerisinde nihai tüketiciye en kısa sürede ulaştırılması için çalışan SERA DAĞITIM 18 yıldır kurumsal sorumluluk içerisinde hizmetini sürdürmektedir.



TAHSİLATLI TESLİMAT

Ürün bedelinin teslimat anında tahsil edildiği hizmet.

YENİ



SERA DAĞITIM

Ayrıntılı Bilgi İçin: 0322 458 55 56

Regatbey Mah. 5 Ocak Caddesi Türk Amerikan Derneği karşısı Karayalı Apt. Zemin Kat no:17 Seyhan / ADANA

www.seradagitim.com



Kalkınmada yeni rota Çukurova'da çizildi

ADSIAD Başkanı Süleyman Sönmez, Çukurova Üniversitesi'nde düzenlenen "2'nci Kalkınmada Bölgesel Dinamikler Sempozyumu"nun Adana için önemli sonuçlar doğurduğunu söyledi

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSIAD) Başkanı Süleyman Sönmez, Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) ve Çukurova Üniversitesi (ÇÜ) ile ortaklaşa düzenledikleri '2. Kalkınmada Bölgesel Dinamikler Sempozyumu'nun Adana için önemli sonuçlar doğurduğunu vurguladı. Sempozyumda kalkınma ajanslarının yerel unsurlara ağırlık vermesi gerektiğine değindiklerini hatırlatan Sönmez, Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz'ın önerileri dikkate almasından duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

ANALİZLER ŞEKİLLENDİRECEK

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz'ın Adana'daki toplantıda

Kalkınma Ajanslarına verdiği yeni görev neticesinde yeni yılı analiz yılı ilan ettiğini kaydeden Sönmez, ajansların her il için 'ticari kimlik' hazırlayacağını söyledi. Kalkınma ajanslarının önümüzdeki 20 yıl boyunca hangi yönde ilerleneceğine karar vereceğini belirten Sönmez, "Tüm illerde olduğu gibi Adana'da da yatırım olanakları ve altyapı özellikleri sınıflandırılacak ve yeni yatırım tanımlamaları yapılacak. İşadamları da yatırım tercihini bu analizlere göre şekillendirecek" dedi.

AJANSLAR YOL GÖSTERİCİ OLACAK

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz'ın "Kurduğumuz 26 kalkınma ajansı, sorumlu oldukları alanlarla ilgili stratejilerini belirlediler ama bu yeter-



li değil, vizyonlarını yenileyecekler. Her biri kendi sorumlu olduğu illere yönelik plan hazırlayacak. Bütün illerin yatırım haritası çıkarılacak. Hangi ile hangi alanda yatırım yapılmalı, hangi yatırıma ihtiyaç

var, hangi proje uygulanırsa bu ilde başarılı olur. Bunların analizi yapılacak" dediğini vurgulayan Sönmez, 2013 yılında sözkonusu analizlerin hazırlanacağından duyduğu memnuniyeti dile getirdi.





terapi bilgisayar

“Güvenilir Adres”

Her Türlü Soru Ve Sorunlarınız İçin

0322 459 78 90

Kurumlara Özel Yazılım Çözümleri
Yazılım Destek
Danışmanlık ve Lisanslama İşlemleri
Web Tasarım
Alan Adı ve Barındırma
Teknik Servis Hizmeti
Ağ Güvenliği ve Network Hizmetleri
Notebook Tamiri
Bilgisayar ve Yan Ürünleri Satış



www.terapibilgisayar.com
www.magicturkiye.com



KOBİ'ler ŞirketOrtağım.com'da bir araya geliyor

Mehmet Buldurgan tarafından hayata geçirilen ve kısa zamanda büyük ilgi gören www.sirketortagim.com web portaline üye olan KOBİ'ler "1. Şirket Ortağım Zirvesi"nde bir araya geldi.



MEHMET BULDURGAN

KOBİ'lerin ayakta kalması için birleşmeleri gerektiğini vurgulayan Mehmet Buldurgan'ın girişimi olan www.sirketortagim.com, Türkiye'nin ilk şirket evliliği zirvesini Marriot Otel Asia'da düzenledi. Şirket evlilikleri zirvesine şirket satıcıları, alıcıları ve danışmanlardan oluşan 100'e yakın kurumsal ve bireysel üye katıldı.

TÜRKİYE'DE BİR İLK

İş dünyasının duayen isimlerinden olan Mehmet Buldurgan, www.sirketortagim.com web portalıyla küçük ve orta boyllu işletmelerin büyük bir ihtiyacına çözüm oluyor. Web portalında buluşup birbirleri ile görüşme fırsatı yakalayan yatırımcılar, satıcılar ve danışmanlar başarılı bir sinerji ortaya çıkardı. Mehmet Buldurgan'ın hayata geçirdiği Türkiye'deki bu ilk girişim, şirket evliliklerinin kurumsal bir cidiyetle ele alınmasına ve iş dünyasına yeni bir kültür ve iş anlayışı yerleşmesine sebep oluyor. www.sirketortagim.com web portalında kayıtlı üyelerin katıldığı 1. Şirket Ortağım Zirvesi'ne KOBİDER Genel Başkanı Nurettin Özgenç ve MBCO Strateji Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Buldurgan katıldı. Açılış konuşmasını yapan Nurettin Özgenç, "Gelişmiş ülkelerin KOBİ'leriyle Türk KOBİ'leri arasında bir fark yoktur. KOBİ'ler tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de ekonominin en önemli unsurları arasında yer alıyor. Toplam istihdama katkıları azımsanmayacak kadar büyük olan KOBİ'ler maalesef Türkiye'de yeterince desteklenmiyor" şeklinde konuştu.

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ ANLATILDI

Zirvede ağırlıklı olarak KOBİ'lerin finansman sıkıntısı yaşadığı ve bu sıkıntıları aşmanın yolları anlatıldı. Alternatif çözüm önerilerinin konuşulduğu 1. Şirket Ortağım Zirvesi'nde KOBİ'lerin evlilik yöntemleri ve şirket değerlerinin şeffaf olarak ortaya konulması gerekliliği de masaya yatırıldı. Şirket evlilikleri alanında Türkiye'nin makroekonomik dengelerinin iyi gözetilmesi gerektiğini anlatan MBCO Strateji Danışmanlık Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Buldurgan, "İstikrarlı işletmeler, tutarlı yönetimlerini daha üst noktalara taşımak istiyorsa, bunun yolu şirket evliliklerinden geçer. KOBİ'lerin şirket evliliğini daha rahat yapabilmeleri için öncelikle "tek defter, şeffaf bilanço"ya geçmeleri gerekiyor" dedi.

İLK BİN ÜYELİK ÜCRETSİZ

Ortaklık projelerinin hayata geçmesi için ciddi bir hazırlık ve yapılanma süreci geçirilmesi gerektiğinin de altını çizen Mehmet Buldurgan, şirket değerlerine artı finansman kaynağı oluşturmak isteyen işletmeler, ortaklık projelerini bir finansman yöntemi olarak kullanabilir" diye konuştu. Kuruluşunun üzerinden kısa bir süre geçmesine rağmen 800 üyeli bir ekonomik büyüklüğe dönüşen www.sirketortagim.com web portalında ilk 1.000 üyelik bir yıl boyunca ücretsiz olarak sunuluyor. Üçlü bir yapıdan oluşan web portalında; şirketine ortak arayan işletmeler, başarılı ve vizyoner şirketlere ortak olmak isteyen yatırımcılarla, bu alanda hizmet veren danışmanlar aynı platformda buluşuyor.

HAKİM CIVATA



Norm Civata Çeşitleri
Elektrot Çeşitleri
Karbosan Taş Çeşitleri
Altaş, İzeltaş El Aletleri
Yıldız Kesici Takımları
M.K. Aletleri
404 Ürünleri
Hitachi Elektr. El Aletleri

Erbi Kelepçeleri
Matkap Uçlu Vida Çeşitleri
Silikon
Mastik
Köpük
Kaynak Makineleri
Çelik Döbel Çeşitleri
Endüstriyel Boya Çeşitleri

Bilimum Hırdavat Çeşitleri



HAKİM CIVATA

HIRDAVAT BOYA PAZARLAMA SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.



Yeşiloba Mah. Metal San. Sit.
28. Blok 46025 Sk. No: 3/E Seyhan/ADANA
TEL: 0.322 429 56 26 FAX: 0.322 429 56 25

info@hakimcivata.com | www.hakimcivata.com



Maliye'ye giden iş adamının yüreği **'höpür höpür'** etmesin

Vergi Denetim Kurulu Adana Vergi Müfettişleri Grup Başkanı Bülent Koçak, vergi dairesine giden mükelleflerin güler yüzle karşılandığını anlatırken "Giderken yüreğiniz höpür höpür etmesin" dedi



Vergi Denetim Kurulu Adana Vergi Müfettişleri Grup Başkanı Bülent Koçak, Başkan Yardımcıları Oğuz Üçler Erol ve Mustafa Sözen'le birlikte Anadolu Girişimci İşadamları Derneği (AGİD) Yönetim Kurulu'na iade-i ziyarette bulundu. Koçak ziyarette yaptığı açıklamada mükellefler ve derneklerle ilişkileri sıkı tutmak istediklerinin altını çizdi. Bunun nasıl olacağına da açıklık getiren Başkan Bülent Koçak, "Biz sadece bir inceleme ile karşı karşıya gelmek istemeyiz. İş düştüğünde bir araya gelmeyelim. Üyelerinizi bilgilendirme adına, farklı organizasyonları birlikte yapalım. 2005'ten bu yana bürokrasideki yaş ortalaması çok düştü. Bir mükellef vergi dairesine gittiğinde mutlaka bir güler yüzle karşılaşır. Maliye'ye giderken yüreğiniz höpür höpür etmesin" dedi.

MALİYE'NİN DENETİM KISMI BİZDE

Maliye Bakanlığı teşkilatında öncelikle 2005 yılında çok önemli bir değişikliğe gildiğini ifade eden Başkan Koçak şöyle konuştu: "Bu değişiklikten sonra, Vergi Dairesi Başkanlıkları sadece tahsilat yapıyor. Vergi incelemesi görevlerine genel anlamıyla son verilirken, denetim ya da daha doğru ifadesiyle, vergi incelemesi ise, Ma-

liye Bakanlığı'nın bünyesinde Ankara'da kurulan Vergi Denetim Kurulu Başkanlığı tarafından yerine getirilmektedir. Vergi Denetim Kurulu Başkanlığının illerdeki uzantısı ise grup başkanlıklarıdır. 29 vilayette 40 grup başkanlığı kuruldu. Adana ve Osmaniye illerindeki vergi incelemesini Grup Başkanlığımızda görevli 63 Vergi Müfettişi ve 62 Vergi Müfettiş Yardımcısı olmak üzere toplam 125 kişi ile biz yapıyoruz. Vergi Dairesi Başkanlığı mükelleflerden tahsilatı yapıyor ama mükelleflerin vergi incelemesi bizde. Sadece mükellef boyutuyla değil, ildeki vergi dairesi başkanlığı, defterdarlık ve Maliye Bakanlığı'nın tüm birimlerinin teftiş ve soruşturma yetkisi bizde. Ancak, işimizin yüzde 95'i vergi incelemesidir."

AGİD Başkanı Seyfettin Alpat da her türlü işbirliğine açık olduklarının altını çizdi. Daha sonra, AGİD Başkanı Seyfettin Alpat, Vergi Denetim Kurulu Adana Vergi Müfettişleri Başkanı Bülent Koçak'a ziyaret anısına bir plaket takdim etti. Ziyarette, AGİD Başkan Yardımcısı ve Adana Ticaret Borsası Başkanı Muammer Çalışkan, Genel Sekreter Mehmet Aydın, Yönetim Kurulu Üyeleri Hakkı Polat, Mustafa Vural, Savaş Daşkan, Haluk İncecik, Mehmet Taşkiran ve Muhammed Yıldırım da hazır bulundu.

Adana'da bin 217 işletme kayıt altına alındı

Adana Vergi Dairesi Başkanı Serdar Aksoy, yılın ilk 10 ayında gerçekleştirdikleri faaliyetlerle ilgili bir açıklama yaptı. Ocak-Ekim döneminde, kayıtsız bin 217 mükellefi belirleyip kayıt altına aldıklarını belirten Aksoy, bunların 292'sinin vatandaşlardan gelen ihbarlar sayesinde gerçekleştiğini vurguladı. Geçen yıl aynı dönemde, kayıt altına alınan mükellef sayısının bin 38 olduğunu ve bu yıl artış sağlamış olduklarını kaydeden Aksoy öte yandan 4 bin 950 işletmede hasılat tespiti yapıldığını, 25 milyon 107 bin liralık ek hasılat belirlediklerini söyledi.

80 PERSONEL DENETLİYOR

Açıklamasında, 80 denetim personeliyle çalıştıklarını ancak yoğunluk dönemlerinde bu sayının 150'ye kadar çıkabildiğini kaydeden Serdar Aksoy, "Arka daşlarımız, Ocak-Ekim döneminde 250 bin 22 mükellefimizi denetledi. Düzenlenen tutanak sayısı 37 bin 785" dedi. Yol denetimlerinin de önemine dikkat çeken Aksoy, "Aynı dönemde 97 bin 223 mükellef denetlenmiş, 2 milyon 976 bin liralık ceza önerilmiş. İhbarların gecikmeden değerlendirilmesi için mobil ekiplerimiz var" diye konuştu. Aksoy, yılın ilk 10 ayında, geçen yıldan kalanlarla birlikte bin 131 ihbarın 1097'sinin değerlendirildiğini kaydetti.



Adana Vergi Dairesi Başkanı **SERDAR AKSOY**

Açılımda ilk adım Adana'da atılıyor

Avrupa İmar ve Yatırım Bankası (EBRD) Türkiye Direktörü Michale Davey, Adana Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, yatırım ve kalkınma projelerine daha çok destek vermek amacıyla Anadolu açılımının Adana'dan başlatılacağını söyledi.

ADASO Meclis Başkanı Ahmet Kardeşler ve Yönetim Kurulu Başkanı Sadi Sürenkök, Başkan Yardımcısı Süleyman Gerdan, Yönetim Kurulu Üyeleri Civan Serintürk, Kurtuluş Kaynak ve Genel Sekreter Gazi Yılmaz ile görüşen EBRD Türkiye Direktörü Davey, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'nın 1990'da kurulduğunu, 2009 yılında Türkiye'de faaliyetine başladığını, başta enerji olmak üzere, imalat sanayi, tarım, altyapı, ulaşım sektörlerine yönelik yatırım ve kalkınma projelerine finansman desteği sağladığını bildirdi.

Türkiye'nin yıllık 1 milyar Euro kredi desteğiyle yatırım yapılan ikinci büyük ülke olduğunu vurgulayan Davey, Adana bölgesindeki finansmanın 350 milyon avroya ulaştığını, ancak bunu yeterli görmediklerini söyledi. İstanbul, Ankara'dan sonra Adana'da ofis açılmasının planladığını, bölgede daha çok finansman desteği sağlanmasının hedeflendiğini be-

lirten Davey, "Adana'da ve özellikle Doğu bölgesinde ilişkilerin geliştirilerek daha çok işbirliği yapmak istiyoruz, bu nedenle bölgeye geldik" dedi.

ADANA'YA KREDİ GEREKİYOR

ADASO Yönetim Kurulu Başkanı Sadi Sürenkök de çıkarılan teşvik yasalarından olumsuz etkilenen Adana'nın, 2003 yılında sosyo-ekonomik gelişmiş endeksinde 8'inci sırada iken 2011 yılında 16. sıraya gerilediğini belirterek, "Devletten yeterince teşvik alamadığı için Adana'nın kredi desteğine ihtiyacı var" dedi. Mevduatın krediye dönüşmesi oranının ülke ortalaması yüzde 98 iken Adana'da yüzde 142 olarak gerçekleştiğine işaret eden Sürenkök, "İlk sanayileşen illerden biri olduğu için yatırım yapma refleksi ve alışkanlığı bulunmaktadır. İklimsel ve altyapısı ile yatırımlar için çok elverişli olan bölgemiz, yabancı yatırımcılar ve finansman kuruluşları için uygun bir ortam sunmaktadır" diye konuştu.



Türk gençlerinin yarısı



kendi işini kurmak istiyor

Amway Avrupa tarafından yapılan ankete katılan Türk gençlerinin yüzde 48'i, kendi işini kurmak istediğini belirtti

Amway'in yaptığı 2012 Girişimcilik Araştırması sonuçlarına göre Türk gençleri patron olma isteğiyle 16 Avrupa ülkesi arasında ikinci sırada. Türk gençlerinin yüzde 48'i kendi işini kurmak istiyor. Ankete göre kendi işinin patronu olma, ek gelir beklentisi ve kendi fikirlerini hayata geçirme, girişimciliği destekleyen en önemli nedenlerin başında geliyor. Avrupa'da ekonomik durum ve finansal belirsizlik, Türkiye'de ise sermaye eksikliği ve kamu desteğinin olmaması girişimciliğin önündeki en büyük engeller. Girişimcilik potansiyeli en yüksek ülkeler sıralamasında Türkiye, Yunanistan'ın ardından İsviçre ile birlikte yüzde 48'lik oranla ikinci sırada yer alıyor. Marmara Bölgesi, girişimciliğe olumlu bakma açısından ilk sırada yer alırken aynı konuda Türk erkekleri de kadınlara karşı daha cesur gözüküyor.

YÜKSELİŞ SÜRÜYOR

Pazar araştırma şirketi GfK Almanya'ya ve LMU (Münih, Ludwig-Maximilians Üniversitesi) Girişimcilik Merkezi iş birliğinde yaptırılan araştırmanın sonuçlarına göre 'Girişimcilik ruhu', Avrupa'da ve Türkiye'deki yükselişini sürdürüyor. Amway Avrupa Kurumsal İlişkilerden Sorumlu Başkan Yardımcısı Michael Meissner, "Girişimciliğin Avrupa ekonomilerinde önemi gittikçe artıyor. Bu nedenle girişimcilik konusunda bir kamuoyu yaratmak ve girişimciliği güçlendirmek ekonomik büyümeye ve refaha katkı yapacaktır" diyerek üç yıldır sürdürdükleri araştırmanın önemine dikkat çekti.

DAHA DA ÖNEM KAZANACAK

Dünya Girişimcilik Haftası'nda duyurulan araştırmanın sonuçlarına baktığımızda girişimciliğin Avrupa'da yüksek bir itibara sahip olduğunu görüyoruz. 2010 ve 2011 ile karşılaştırıldığında kendi işinin sahibi olma potansiyeli Avrupa'nın tamamında değişmiyor; araştırmaya katılan her üç kişiden biri (yüzde 38) kendi işini başlatmayı düşünebiliyor. Mayıs – Haziran 2012 tarihleri arasında Türkiye'nin de içinde bulunduğu 16 Avrupa ülkesinde (Türkiye, Avusturya, Danimarka, Fransa, Almanya, İngiltere, İtalya, İspanya, Polonya, Rusya, İsviçre, Ukrayna, Yunanistan, Macaristan, Romanya, Portekiz), 14 yaş ve üzeri kadın-erkek 17 bin 768 kişi üzerinde yapılan araştırmaya göre girişimcilik, önümüzdeki 10 yıl içinde daha da önem kazanacak.

ALMANLAR GİRİŞİMCİLİKTE UZAK

Araştırmaya göre 2012'de girişimcilik potansiyelinin yüksek olduğu ülkeler arasında Yunanistan (yüzde 50), Türkiye (yüzde 48) ve İsviçre (yüzde 48) başı çekiyor. Bu ülkeleri yüzde 47 oranıyla Polonya takip ediyor. Almanlar ise geçen sene olduğu gibi kendi işini kurmaya en olumsuz yaklaşan halk. Girişimciliğe karşı en olumlu tavrı sergileyen ülke ise yüzde 85 ile Danimarka. Onu yüzde 77 oranla Fransa ve yüzde 76 ile İngiltere izliyor. Yüzde 47 ile Macaristan ve yüzde 35'erlik oranla Avusturya ve Almanya da en olumsuz bakan ülkeler sıralamasında başı çekiyor.



Case IH traktörleri fuara damga vurdu

Case IH, üstün performans ve verimli tarım işlerini kolaylaştıracak özellikler sunan yeni JX ve JXC serisi traktörlerini Adana Tarım Fuarı 2012 Fuarı'nda çiftçilere tanıttı

Case IH'in Adana Tarım Fuarı'nda tanıttığı yeni JX ve JXC serisi traktörler, çiftçilere üstün bir donanım sunuyor ve gerçek konfor ile yüksek performansı bir araya getiriyor. Case IH PATRIOT 3330 ilaçlama makinesi ve Cotton Express 420 pamuk toplama makinesi ise tarım işlemlerini tamamlıyor.

DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ

JX Kompakt (JXC) Serisi; 55, 65 ve 75 HP güçlere sahip 3 farklı motor seçeneği ile çiftçiyle buluştu. Küçük işletmelerin yanı sıra, orta ve büyük işletmelere de sahip olduğu kompakt yapısı ile pratiklik kazandıran Case IH JXC serisi, güçlü 4 silindirli motoru, 8 ileri 8 geri transmisyonu, zengin donanım özellikleri ile tarla işlerinin yanı sıra taşıma işleri gibi pek çok tarımsal faaliyetin üstesinden kolayca geliyor. Yüksek tork değerlerine sahip Case IH JXC serisi motorlar, tarlada yüksek performans gösteriyor. Case IH JXC serisi tüm modellerde tam senkronmeçli 8 ileri 8 geri transmisyon sistemi standart olarak sunuluyor. İleri – geri mekik kolu sayesinde sıra sonu dönüşlerde harcanan zaman en aza indirilirken, düşük yakıt tüketimi de sağlanıyor. Güçlü, dayanıklı hidrolik sistem 2.150 kg hidrolik kaldırma kapasitesine sahip. Tüm modellerde standart olarak sunulan 4 adet hidrolik güç çıkışı ise pek çok tarımsal ekipman ile etkin bir şekilde çalışabilmeyi sağlıyor.

MODERN KAPORTA TASARIMI

Sınıfında en modern kaportaya sahip olan yeni Case IH JX Serisi traktörler, yerli traktörün avantajlarıyla ithal traktörün konforunu bir araya getiriyor. Tüm seride standart olarak sunulan, turbo-intercooler aspirasyon sistemine sahip, 65 beygirden 110

HP'ye kadar güç üreten motorlar Ankara'da TürkTraktör fabrikasında, yerel kaynaklarla üretilmektedir. Yeni JX serisi traktörlerin güçlü ve ekonomik motorları, 261 Nm'den 430 Nm'ye kadar yüksek tork değerine ulaşmış, çiftçilerin tüm tarımsal faaliyetlerine en iyi şekilde karşılık vermeyi amaçlıyor.





PLASFED ve PAGDER Seul'deki forumu katıldı

Plased ve Pagder
Genel Sekreteri
Barbaros Demirci,
Güney Kore'nin
başkenti Seul'de
düzenlenen Middle
East Busines
Forum'a katıldı

P LASFED ve PAGDER Genel Sekreteri Barbaros Demirci, KOTRA'nın (Korea Trade & Investment Promotion Agency - Kore Ticaret ve Yatırım Destek Ajansı) daveti üzerine 13 ve 14 Kasım 2012 tarihlerinde Seul'de düzenlenen Middle East Business Forum'a katıldı. Kore ve Orta Doğu ülkelerinin potansiyel sektörlerinde ticari, sınai ve yatırım işbirliklerinin artırılması amacıyla düzenlenen Middle East Business Forum, Kore, Türkiye, Dubai, Kuveyt, Umman, Irak, Libya Mısır ve Birleşik Arap Emirlikleri'nin çeşitli sektörlerinden 200'e yakın katılımcıya ev sahipliği yaptı.

DIŞ TİCARETTE DENGİ

Kore Bilgi Bakan yardımcısı Jae Do Moon'un açış konuşması ile başlayan ve 2 gün süren toplantıya 9 ülkeden 16 konuşmacı katıldı. Toplantıda Kore ile Orta Doğu ve Kuzey Afrika ülkeleri işbirliği olanakları üzerinde sunumlar yapıldı. Forumda konuşan PLASFED ve PAGDER Genel Sekreteri Barbaros Demirci, Türkiye ile Güney Kore arasında 1 Ağustos 2012 tarihinde imzalanan ve muhtemelen 2013 yılında onay süresinin tamamlanacağı Serbest Ticaret Anlaşması sonucunda oluşturulan Çerçeve Anlaşması ve Mal Ticareti Anlaşmasının Türkiye aleyhine 1'e 12 oranında seyreden dış ticaret açığının dengeli bir yapıya kavuşturulması gerekliliğine değindi.

MAL TİCARETİ ANLAŞMASI

Demirci, dış ticaret açığının dengelenmesinin iki ülkenin değişik sektörleri arasındaki işbirliği imkânlarının güçlendirilmesine, Türkiye'deki Kore yatırımlarının artırılmasına ve dolayısı ile Kore ve Türkiye plastik sektörlerinin arasında yatırım ve ticaretin artışına önemli katkılarda bulunacağını söyledi. İki ülke arasında imzalanan Mal Ticareti Anlaşması kapsamında sanayi ürünlerinin tamamında en fazla 7 yıl içinde tüm vergilerin karşılıklı sıfırlanacağını söyleyen Barbaros Demirci, Türk plastik sektör girişimcilerinin Kore'nin diğer ülkelerle imzaladığı STA'ları da kullanarak önemli avantajlar elde edebileceğini belirtti.





TürkTraktör'ün yeni ürünleri Adana Tarım Fuarı'ndaydı

TürkTraktör'ün yeni gelişmiş modelleri, Adana Tarım Fuarı'nda çiftçilere tanıtıldı. Adana'nın toprak koşullarında kusursuz performans sunacak olan yeni New Holland ürünleri; çiftçilerin beklentilerini en iyi şekilde karşılıyor.

Adana 14 Kasım 2012 - TürkTraktör, 14-18 Kasım tarihleri arasında düzenlenen Adana Tarım Fuarı 2012'de göz alıcı, yeni New Holland modellerini tanıttı. Adana Tarım Fuarı'nda yapısı ve performans gücü ile dikkat çeken T6000 Serisi ve yeni T7040 Auto Command modeli Adana'nın toprak koşullarının kolayca üstesinden gelerek en iyi performansı sunmak üzere tasarlandı. TürkTraktör'ün tanıttığı yeni ürünler arasında, yüksek performansı ve ekonomik kullanımı bir araya getiren yeni TDD Serisi öne çıkıyor. TürkTraktör'ün tanıttığı diğer ürünler arasında ise, çiftçilerin ihtiyaçları göz önünde bulundurularak tasarlanan ithal T5070, T600 serisi, T7040 CVT ve T8.390 modelleri yer alıyor.

ÜRÜN GAMI ZENGİNLEŞTİ

TürkTraktör Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı İrfan Özdemir fuardaki tanıtımlarıyla ilgili olarak; "Adanalı çiftçilerimize hitap edeceğini düşündüğümüz ve onlara en iyi performansı sunacağına inandığımız yeni ürünlerimizi tanıtmaktan mutluluk duyuyoruz. Türk çiftçisinin satın aldığı her iki traktörden birinin bizim fabrikamızdan çıkıyor olması; gücümüzü ve üretim kalitemizi en iyi şekilde anlatıyor. Adana'nın toprak koşullarına uyum sağlayacak ve mükemmel performans sunacak yeni modellerimiz ile ürün gamımızı daha da zenginleştiriyoruz" dedi.

FARKLI ÇÖZÜMLER

Yeni T6050 modeli ile daha da güçlenen T6000 Elite serisi; T6020 Elite ve T6050 Elite modellerinde sunduğu standart ve yüksek versiyon seçenekleri ile sadeliği veya yüksek donanımı tercih edenler için farklı çözümler sunuyor. Yeni T6020 Elite standart model;

112 HP gücündeki common rail motor, 16 ileri 16 geri yarı otomatik transmisyon ve 5 bin 600 kilograma varan yüksek hidrolik kaldırma kapasitesine sahip. Yeni T6050 Elite modeli ise; 127 Hp gücündeki 6 silindirli common rail motoru ile her türlü zorluğun üstesinden gelecek performansı kolayca sağlıyor. Bu modelde standart ve yüksek versiyonlu iki farklı model bulunuyor. T6000 ailesinin yüksek beygir gücü segmentini oluşturan T6000 Range Command serisi, sunduğu yüksek güç ve performansı ile büyük ölçekli işletmelerin her türlü ihtiyacını karşılıyor. Seriyeye yeni katılan T6090 Range Command modeli; 165 HP gücündeki motoru, yarı otomatik transmisyonu ve 19. yol vitesi seçeneği ile hem tarlada hem de yolda kusursuz bir performans sunuyor.



İNVERTÖR KAYNAK MAKİNELERİ ve EL ALETLERİ BAKIM SERVİSİ

ÖZEN KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

İŞIK KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE ÖZEL SERVİSİ

İTERPOWER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

DMR MAKİNE BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

CHATEL BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

RTRMAX EL ALETLERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

CROWN FLEX ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ YETKİLİ SERVİSİ

STAYER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

SOMTEL BÖLGE YETKİLİ BAYİ

FIREFLEX BÖLGE SATIŞ BAYİSİ

EINHELL BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

DBK BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ TAMİRİ VE BAKIMI



KUZENLER MAKİNE BOYA - HIRDAVAT SAN. TİC.

MERKEZ

Güneşli Mah. Akdeniz Cad. No: 109 Yüreğir/ADANA
Tel: 0.322 311 35 45 - 0.533 471 60 88
GSM: 0.507 289 93 89 Fax: 0.322 311 03 60

ŞUBE

Kızılay Cad. Polat Otel Arkası
23 Nisan Ortaokulu Girişi Seyhan/ADANA
Tel: 0.322 359 35 45 Fax: 0.322 359 35 44

Info@kuzenlermakine.com
www.kuzenlermakine.com



Sektörde, **17 yıllık tecrübeye** sahip kurucusu ile kaliteli ürün ve kursursuz hizmet anlayışıyla **LİDER ZAMAN** olarak **11.yılımızı** siz değerli müşterilerimiz ile kutluyoruz



LİDER ZAMAN

Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.



Kayıp Zaman = Kayıp Para !



“KALİTE POLİTİKAMIZ”

“Sunduğumuz Hizmetin Kalitesinden Tüm Çalışanlarımız Sorumludur.”

Her iş mutlaka daha iyi yapılabilir.
Bu gerçeğin bilinci ile;
Sürekli iyileştirme bilincini yaşamak Müşterilerimizi
mutlu kılmak ve böylece çalışanlarımızın gönülden
katılımı ile mutluluğu sağlamak yaşam yolumuzdur.

Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.

Reşatbey Mah. Adalet Cd. No:11 Kocabaş Plaza Kat: 3/10 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

Tel: +90.322 458 0 811 - pbx / Fax: +90.322 458 11 03

liderzaman@liderzaman.com / satis@liderzaman.com / teknik@liderzaman.com

www.liderzaman.com / www.liper.com.tr

BÜROSAN®



444 55 88 • www.burosan.com

Mehmet Akif Mah. Yavuz Sok. No:20	İkitelli / İSTANBUL	Tel : (0212) 494 44 55	Tel : (0212) 494 28 85	istanbul@burosan.com
Konya Yolu 10. Cadde Yapı Sitesi No:50	Emek / ANKARA	Tel : (0312) 223 30 49	Tel : (0312) 223 34 94	ankara@burosan.com
Akay Caddesi No:8/6	Gazlemir / İZMİR	Tel : (0232) 251 90 88	Tel : (0232) 251 91 66	izmir@burosan.com
Ceyhan Yolu Üzeri Gime Bulvarı No:144	Yüreğir / ADANA	Tel : (0322) 324 96 17	Tel : (0322) 324 96 19	adana@burosan.com
Barbaros Mah. G.M.K. Bulvarı No:427	Yenişehir / MERSİN	Tel : (0324) 328 30 70	Tel : (0324) 328 41 35	mersin@burosan.com
Zeytinli Mah. 1.Cadde No:60	Şahitkamil / GAZİANTEP	Tel : (0342) 325 10 25	Tel : (0342) 325 11 25	gaziantep@burosan.com
Sancak Mah. Trabzon Cad. No:225	Yomra / TRABZON	Tel : (0462) 344 43 43	Tel : (0462) 344 33 33	trabzon@burosan.com
İpek Yolu Cad. Kadilli Kavşak Hicri Evi Sİ. Giriş Kat	Merkez / VAN	Tel : (0432) 217 90 93	Tel : (0432) 217 98 93	van@burosan.com
Vani Elendi Mah. Must. Paşa İş Mkt. No:34 Polen Doğalgaz Alı	Merkez / ERZURUM	Tel : (0442) 234 34 41	Tel : (0442) 234 34 41	erzurum@burosan.com
Emek Mah. Evrenpaşa Cad. Alı Gülsen Apartmanı No:47	Merkez / IĞDIR	Tel : (0476) 227 86 22	Tel : (0476) 227 88 22	igdir@burosan.com
Çiğdem Mah. Çavuşyolu Buhara Bulv. Seyran Konutları No:17 Zemin Kat	Merkez / MALATYA	Tel : (0422) 371 20 07	Tel : (0422) 371 20 08	malatya@burosan.com
Prof. Muammer Aksoy Cad. No:73	İskenderun / HATAY	Tel : (0326) 618 16 05	Tel : (0326) 618 16 07	hatay@burosan.com
Balkonlu İş Merkezi G-Blok No 3	Konaklı / BODRUM	Tel : (0252) 358 70 33	Tel : (0252) 358 57 60	bodrum@burosan.com
60m Street, in front of Abu Shebab Restaurant, Darin Building	Erbil / IRAQ	Tel : (+964) 750 731 32 33	Tel : (+964) 750 755 43 21	erbil@burosan.com