

A-D Çelik Silo'dan 15 milyon dolarlık yatırım ➤ 10'DA



Araçları yakından
izliyor, sektörde
rekora koşuyor
➤ 16'DA

KOSGEB'le son
1,5 yılda 60 bin
girişimci kazanıldı
➤ 6'DA

Ortak mega projelere
imza atmamız
➤ 8'DE

TÜMSİAD Adana
Şubesi'nden 3 üye
yılın iş adamı seçildi
➤ 21'DE

Yenilenebilir
enerjide
yasal eksikler giderildi
➤ 26'DA

Şirketlerin kârlılığa
geçiş yapmalarının
püf noktaları
➤ 18'DE

İŞKAD'dan sivil topluma
proje hazırlama çağrısı
➤ 37'DE



Türkiye'nin En Büyük
Endüstriyel Yapı Marketi
Çok Yakında...

altek
www.altekmark.com



yeni nesil pencere

mutluluğa açılan pencere...




winas
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

Fabrika: Organize San. Bölge, Mevlana Cad. No: 2 Misis / ADANA Tel: (0.322) 394 45 10 (3 hat)
winas@winas.com.tr www.winas.com.tr

 bir Aslanlar Alüminyum kuruluşudur.



ADANA

TARIM FUARI 2012

6. Tarım, Hayvancılık, Tavukçuluk ve Süt Endüstrisi Fuarı



7 - 11 KASIM 2012

ADANA SERA - BAHÇE FUARI 2012

6. Seracılık, Bahçecilik, Fidancılık, Tohumculuk,
Çiçekçilik ve Teknolojileri Fuarı



gizerler
otomotiv

ACIBADEM

Adana Halton SA
Fuar Firması

ITAY
TARIM VE HAYVANCILIK

TÜYAP ADANA FUARCILIK A.Ş.

Merkez Ofis - Fuar Alanı: Tüyap Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi Kurtepe Mah. Turgut Özal Biv. No:242 Çukurova, ADANA-TÜRKİYE
Tel: +90 322 256 90 90 (Pbx) Faks: +90 322 256 90 50 E-posta: tuyapadana@tuyap.com.tr



KOBİ GÜNDEM REKLAMCILIK
VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 2 SAYI: 12

MART - NİSAN 2012

İmtiyaz Sahibi

ve

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIÖĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİ GÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Mert Eren Matbaacılık
+90 (322) 433 33 39

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yaygın, süreli yayın.

İstihdamın kapısını KOBİ'ler aralıyor

KOBİ GÜNDEM Dergisi'nin 12'nci sayısı ile yayın hayatımızı sürdürürken, her sayıda büyük bir özenle heyecan veren gelişmeleri sizlerle paylaşmak istedik. 2010 Mayıs/Haziran döneminde yayın hayatına başlayan bir iş dünyası dergisi olarak, KOBİ'lerin gündeminde neler olduğunu izleyip sizlere aktarmaya, gündem oluşturmaya çalıştık. Özellikle bölgemizde faaliyet gösteren KOBİ'lerin yeni yatırımlarını, üretiminden satışa kadar birçok aşmalarını, hedeflerini kamuoyuna aktarmayı hedefledik. Önceliğimiz ise her zaman; yatırım yapan, yeni veya ek tesis kuran, kapasitesini büyüten, yeni bir ürün ya da hizmetle dikkat çeken KOBİ'leri okuyucularımızın bilgi beklentilerini karşılayacak şekilde sayfalarımıza taşydık.

Burada en önemli unsur; ülke ekonomisine veya kent ekonomisine katkısı kadar, hatta belki daha fazla, yaratılan istihdamın bizi umutlandırması oldu. **KOBİ GÜNDEM** sayfalarında yer verdiğimiz birçok KOBİ'nin halihazırdaki istihdamını artırmasının yanı sıra, kısa vadede yeni yatırımlarla daha fazla işgücünü istihdam etmeye hazırlandığını öğrenmek bizi heyecanlandırdı, umutlandırdı. Bölgemizdeki KOBİ'leri, ekonomik ve sosyal hayatın en büyük sorunlarından biri olan işsizliğin azaltılmasına koydukları katkı için kutlamak gerek.

Sanayide yaşanan gelişmelerle birlikte, KOBİ'lerin önemi giderek artıyor. Değişim ve hızlı hareket etme esnekliğine sahip olan KOBİ'ler, neredeyse tüm yerleşim alanlarına yayılarak toplumun birçok kesiminin yaşamını doğrudan ya da dolaylı etkiliyor. Ülkemizde ekonomiye olan katkısı yüzde 90'larla ifade edilen KOBİ'lerle ilgili olarak birçok ülkede ekonomik tablolara bakıldığında da yatırımlardaki payı, üretimdeki payı, ihracattaki payı ve istihdamdaki payı hiç de küçümsenecek rakamlarda görülüyor. Özellikle işletmeler içindeki payı yüzde 98'e kadar çıkıyor.

Tüm bunlara rağmen ülkemizdeki KOBİ'lerin vergi yüklerinin yanı sıra SSK maliyetleri, hammadde fiyatları, üretim maliyetlerinin yüksek olması, kar marjlarının düşük olması başlıca sorunları arasında varlığını sürdürüyor. Özellikle bölgemizde faaliyet gösteren KOBİ'ler, nitelikli eleman bulamamak başta olmak üzere birçok sorun yaşıyor. KOBİ'lerin bir başka sıkıntısı ise yatırım yapmak ya da inovasyona yönelmek istediklerinde finans kaynaklarına ulaşmakta zorlanmaları. Temennimiz odur ki başta KOSGEB destekleri olmak üzere sistemli olarak KOBİ'lere hak ettikleri önem verilsin, sorunların aşılması konusunda sağlıklı yöntemler geliştirilsin.



Hayati ÇETİNKAYA
Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com

**ARAÇ TAKİP
VE KONTROL
SİSTEMLERİ**

SİSTEMİN SAĞLADIĞI FAYDALAR

- Tüm araçlar denetiminiz altında tutularak disipline olunması sağlanır. (İşe başlama, bitirme zamanı ve yerleri, molalar, duraklamalar, rölantide çalışma, vb.)
- Araçlar anlık olarak harita üzerinde izlenebilir.
- Hız kontrolleri ile yakıt tüketimi azalır, sürücü güvenliği artar, kaza ve benzeri nedenlerden ötürü maddi ve işgücü kayıpları kontrol altına alınır.
- Aracın konum bilgisi ile Acil Çağrı yapılması ile güvenlik alarmı verilebilir.
- Güzergah planlaması ve güzergah dışı işlemler raporlanabilir.
- Araç içi sistemle iki yönlü mesajlaşmak mümkündür.
- Araca ait durum bilgilerin ve araca yerleştirilen sensörlerden (yakıt, ısı, kapı vb.) alınan verilerin merkeze iletilir ve araç uzaktan kontrol edilebilir.
- Araçların tüm geçmiş sürüş verileri de dahil olmak üzere çok çeşitli raporlar alabilme olanağını sağlar.
- Araçtan stok durumu, yük durumu vb. bilgiler merkez veritabanına erişim yoluyla anında elde edilebilir.



**KONTROL
SİZDE!**

**GÜNDE 1 TL'YE
ARAÇ TAKİP SİSTEMİ**

Reşatbey Mah.
Cumhuriyet Cad. Ener Apt.
Kat: 1 A Blok No: 3 Seyhan/ADANA
Tel: 0.322 459 50 77 (Pbx) Fax: 0.322 459 50 37
E-mail: info@otobroker.com



KOSGEB'le son 1,5 yılda 60 bin girişimci kazanıldı

KOSGEB Genel Başkan Yardımcısı Hüseyin Tüysüz, son 1,5 yıl içinde 60 bin girişimci adayını sisteme dahil ettiklerini söyledi



KOSGEB Genel Başkan Yardımcısı
HÜSEYİN TÜYSÜZ



AGİD Yönetim Kurulu Başkanı
AHMET COŞKUN



Sosyal Güvenlik Kurumu Başkanı
FATİH ACAR

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın (KOSGEB) Girişimcilik Destek Programı kapsamında, Anadolu Girişimci İşadamları Derneği (AGİD) ile KOSGEB Adana Hizmet Merkez Müdürlüğü işbirliğinde düzenlenen 'Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi' programına katılan kursiyerlere sertifikaları, AGİD salonunda düzenlenen törenle verildi. 'Sizi tebrik etmek istiyorum' diyerek konuşmasına başlayan KOSGEB Genel Başkan Yardımcısı Tüysüz, "Çünkü, ekonomik hayatımızın vazgeçilmezi olan KOBİ'lerimizin arasına katılma iradesini ortaya koyuyorsunuz. Girişimcilik Türkiye'de zor bir alan. Girişimci olmak önce cesaret ister. Sizler, AGİD'le yaptığınız işbirliği ile yarının KOBİ'leri olma iradesini gösterdiğiniz için öncelikle sizleri tebrik etmek istiyorum." dedi.

TEMEL FAALİYET ALANI

KOSGEB olarak 2009 yılında, bir değişim ve dönüşüm başlattıklarının altını çizen Tüysüz, "Bunlardan en önemli destek alanımız girişimcilik faaliyetidir. Hem girişimcilik konusunu Türkiye'ye yaygınlaştırmak, farkındalığını ortaya koymak hem de iş kurmak isteyenlerin iş planı ile tanışarak ekonomik hayata hazırlanma sürecini sağlıklı bir şekilde yürütebilmemiz adına böyle bir faaliyeti başlattık. Tabii, Türkiye'de girişimcilik 1998 yıllarında KOSGEB'in öncülüğünde başlayan bir yaklaşım olmakla beraber, 2010 yılına gelindiği süre içerisinde toplamda geriye dönük baktığımızda 6 bin tane girişimci adayına ulaştığımız. Bu girişimcilik eğitimi seferberliği talebimize bütün bu kuruluşlar cevap verdi. Bu cevabım karşılığında 12 yılda 6 bin girişimci adayını eğitmiş ama son 1,5 sene içerisinde ise yaklaşık 60 bin adayımızı bu sistem içerisinde aldık" diye konuştu.

DESTEKLER CAZİP

Sadece 60 bin girişimci adayını eğitmekle kalmayıp bunları farklı desteklerle de ekonomik hayata hazırlamak durumunda olduklarını belirten Tüysüz, "Siz girişimcilere, ileride firmanızı kurup iş planınızı KOSGEB'e getirdiğinizde asıl teşekkürü o zaman yapmak istiyoruz. 27 bin TL hibe kaynak, daha sonra 70 bin TL geri dönüşlü bir kaynakla desteğimizi açmak istiyoruz. Biz bu teşekkürü devam ettirmek istiyoruz. KOBİ olacağınızdan dolayı 150 bin TL'lik hibe KOBİ Proje desteğinden de faydalandırmak istiyoruz. Ortak ihtiyaçlarınızı beraber karşılama iradesini gösterirseniz 750 bin TL'lik 'işbirliği güç birliği' destek programından da yararlanmanızı bekliyoruz. Eğer, süreçlerinize inovatif bir katkı sağlayacak olursanız AR-GE ve İnovasyon, Endüstriyel Uygulama Destek programlarınızdan da 1 milyon TL'ye kadar yararlanabilirsiniz." diye konuştu.

İŞ PLANINI SAĞLIKLI YAPIN

İşletmeciliğin zor bir konu olduğunu da belirten Tüysüz, "Başarı için çok çetin yolların olduğunu bilmeniz gerekir. Çok ararsanız, çok soruşturursunuz, sektördeki duayenlerle konuşursunuz hepsi de çektikleri sıkıntıları anlatır. Başarı için uzun bir yol gerektiriyor, inanç, irade gerektiriyor. En önemlisi ise iş planını sağlıklı yapmanız gerekiyor. Biz size bu 60 saatlik eğitimde vurguladığımız en önemli argümanımız 'İş planı hazırlayacaksınız' dedik. 'Bir motivasyon kaynağı ortaya koyacaksınız. Başarısızlıkta dahi bunu koruyacaksınız. Motivasyon kaynağınızı hatırlayıp B planınızı uygulayacaksınız. Başarı konusunda başarınıza inanacaksınız. Eğer, başarısızlık riski taşıyorsanız, iş planınızı yeniden gözden geçirin" dedi.

Güç ve Dağıtım Transformatörleri
Power and Distribution Transformers



TRANSFORMERS
FACTORY



www.samitrafo.com

SAMİ TRANSFORMATÖR FABRİKASI
SAMI TRANSFORMER FACTORY

Karataş Yolu Üzeri Yamaçlı Mah. 565 Sk. No: 39 Yüreğir - Adana / TURKEY
Tel : +90 (322) 322 22 55 Fax : +90 (322) 322 22 56 Cep : +90 (506) 994 15 87 - +90 (533) 681 78 39
e-mail : info@samitrafo.com - nyigitdagsuyu@hotmail.com www.samitrafo.com



Adana Ticaret Odası Hatay Ticaret ve Sanayi Odası ile Ticaret Borsası'nı ziyaret etti:

Ortak **mega projelere** imza atmalıyız

ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, illerin kendi çapında yürüttüğü projelerin daha da geliştirilerek bölgesel hale getirilmesi gerektiğini belirterek, "Doğu Akdeniz Bölgesi olarak Adana, Hatay, Kahramanmaraş, Osmaniye ve Mersin ile birlikte mega projelere imza atabiliriz. Çünkü ulusal ve uluslararası alanda yaşanan gelişmeler bunu gerektiriyor" dedi.

Adana Ticaret Odası Meclis Başkanı Behiç Pakyürek, Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, Yönetim Kurulu ve Meclis üyelerinden oluşan kalabalık bir heyet, Antakya Ticaret ve Sanayi Odası (ATSO) ve Antakya Ticaret Borsası'nı (ATB) ziyaret etti. Adana Ticaret Odası'nın yanı sıra Kahramanmaraş KOSGEB Müdürlüğü, Antalya Ticaret ve Sanayi Odası, Mersin Ticaret ve Sanayi Odası, Kahramanmaraş Ticaret ve Sanayi Odası ile yürütülen Avrupa İşletmeler Ağı'na (EEN) Hatay KOSGEB Müdürlüğü'nün de dahil edilmesi amacıyla düzenlenen ilk ziyaret Antakya Ticaret ve Sanayi Odası'na gerçekleşti ve ağırlıklı gelişiminin bölgedeki işletmelere sağlayacağı katkılar ele alındı. Düzenlenen imza töreninde konuşan Antakya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Hikmet Çiçin, oda olarak gerçekleştirdikleri projelere ilişkin bilgi verdi. Yaşanan uluslararası konjonktürün, rekabet şartlarını daha da ağırlaştırdığını; bu nedenle firmaların her türlü işbirliğine açık olması gerektiğini ifade ederek, "Hatay ekonomisi, özellikle Suriye sınır kapılarının esnekleştirilmesi ve vizenin kaldırılmasının ardından ciddi bir ivme kazanmıştı. Ancak son dönemde yaşanan uluslararası alandaki değişimler ve Suriye'de yaşanan olaylar Hatay ekonomisine ciddi zararlar vermiştir. Bu aşamada, kent ekonomisinin yeni açılımlara gereksinimi kaçınılmaz hale gelmiştir. Avrupa İşletmeler Ağı hizmetlerinin Hatay KOSGEB Müdürlüğü ile genişletilmesini, mevcut sıkıntının giderilmesi yönünde önemli bir adım olarak değerlendiriyoruz" dedi.

tün olarak değerlendirmeli, geleceği buna göre şekillendirmeliyiz. Sorunlarımız ortak olduğuna göre, bireysel çalışmaların yanında bölgesel projelere de ağırlık vererek sinerji yaratmalıyız. Bugün Hatay KOSGEB ile imzalayacağımız işbirliği protokolü, bölgesel projeler ve ortak sinerji yaratılması açısından önemli bir aşama olacaktır" diye konuştu. EEN'nin işletmelere sağlayacağı avantajların da anlatıldığı toplantının son bölümünde, Adana Ticaret Odası ve Hatay KOSGEB Müdürlüğü arasında, Avrupa İşletmeler Ağı hizmetlerinin genişletilmesi ve ortaklaşa yürütülmesi konusunda protokol imzalandı.

TİCARET BORSASI'NA ZİYARET

Adana Ticaret Odası Heyeti, Antakya Ticaret Borsası'nı da (ATB) ziyaret ederek kent ekonomisine ilişkin bilgiler aldı. ATB Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Ali Kuseyri, Suriye'de yaşanan olayların Hatay ekonomisini ciddi ölçülerde etkilediğini ifade ederek, "Hatay Türkiye'nin yıldızı olmaya aday bir kent. Ancak yaşanan süreçte başta Hatay, Gaziantep, Adana ve Mersin ekonomilerini olumsuz etkilemiştir. Suriye'deki olaylar Hatay ekonomisine önemli kayıplar verdi. Turistik olan Harbiye beldemize birçok otel yapıldı ve şu anda boş. Mevcut potansiyel göz önüne alınarak açılan AVM'de de büyük sıkıntı var. Anlaşılabileceği üzere sınır bölgeleri büyük sıkıntıya düştü. Hatay'ın eski günlerine dönebilmesi için yeni açılımlara gereksinim var" dedi. ATO Başkanı Ali Gizer de, mevcut koşulların bölgesel işbirliğini daha gerekli hale getirdiğine işaret ederek, "Ortak projelerle işbirliği yapmamız için bir çok gerekçemiz var. Çukurova ve Amik Ovası gibi ortak avantajlarımız var. Yumurtalık'ta planlanan tersane, rafineri, petrokimya tesisleri de yine bölgemiz için önemli potansiyeller. Bu potansiyelin en rantabl şekilde değerlendirilebilmesi için bölgesel mega projeler hazırlayarak hayata geçirmeliyiz" görüşlerini dile getirdi.

BİR BÜTÜNLÜK SAĞLAMALIYIZ

ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer de, Antakya Ticaret ve Sanayi Odası'nın yapmış olduğu başarılı projeleri dikkatle izlediklerini belirterek, "Gelenek noktada Hatay ekonomisinde yaşanan daralma, Adana ve Mersin'in yanı sıra tüm Doğu Akdeniz'i olumsuz etkilemektedir. Bölgemiz, ekonomik, sosyal ve kültürel alanda bir bü-



BELGE TÜRÜ

P1

Ulaştırma Bakanlığı 'nın şehir içi dağıtım yapmak için verdiği **Yetki Belgesi**'ne sahip SERA DAĞITIM, 1994 yılından bugüne hızlı ve güvenli gönderi dağıtımı yaparak profesyonel hizmet üretmektedir.

Açılış, Kutlama, Sergi, vb. davetiyelerinin dağıtımı

Periyodik yayınlar (Gazete/Dergi/Bülten)

Faturalar

Kampanya duyuru broşürleri

Banka ve Mağaza kredi kartları

Banka ve mağaza besap bildirimleri

Yılbaşı eşantyonları

Küçük Promosyon ürünleri



SERA DAĞITIM

0322 458 55 56

Reşatbey Mah. 5 Ocak Cad. Karayalı Apt. Zemin Kat No: 17 Seyhan / ADANA
Faks : (0 322) 458 00 29 • seradagitim@seradagitim.com

www.seradagitim.com

Sektörünün devi **A-D Çelik Silo** **15 milyon dolarlık** yatırım yaptı

A-D Çelik Silo, ek tesis ve CNC makine tezgahları ile çelik silo imalatında yüzde 400 kapasite artırımına giderek, sektörde lider olmaya koşuyor.



A-D Çelik Silo, Satış ve Pazarlama Müdürü **DİLARA DENİZ**

Adana'da faaliyet gösteren önemli sanayi kuruluşlarından A-D Çelik Silo İmalat Makine Sanayi, Satış ve Pazarlama Müdürü Dilara Deniz, ek tesis ve CNC makine tezgahları ile 15 milyon dolarlık bir yatırım gerçekleştirdiklerini söyledi. Yılda 10 milyon dolar ciro yapan A-D Çelik Silo, yeni yatırımlarla birlikte toplam kapalı alanını 30 bin metrekareye çıkardı. Sürekli büyüme grafiği gösteren firma, sektörde lider olma yolunda kurumsallaşmaya gidiyor.

ANAHTAR TESLİMİ ÇELİK SİLO

A-D Çelik Silo, Satış ve Pazarlama Müdürü Dilara Deniz, "Tesislerimizde 500 tondan 10 bin tona kadar muhtelif çaplarda çelik silo imalatı yapıyoruz. Yenilenen makine parkurumuzla çelik silo ve diğer tüm aksamaların üretiminin tamamı bilgisayar ortamında programlandırıp, hiçbir hataya ihmal vermeden CNC lazer teknolojisi ile üretim yapmaktayız. Firmamız yeni yatırımlarla birlikte çelik silo imalatının yanı sıra inşaat sektörüne de giriş yaptı. Sözleşmesini imzalamış olduğumuz projeye inşaat sektörüne de adım atmış olduk" diye konuştu. Deniz, Hububat (buğday, arpa, mısır, ayçiçeği), bakliyat (nohut, mercimek, çeltik, soya), hayvan yemi (küspe), depolama sistemi, mısır kurutma tesisleri gibi geniş bir alanda ihtiyaç bulunan sektöre anahtar teslimi çelik silo imalatı yaptıklarını söyledi.

BİLGİSAYARLI ÜRETİM

Dilara Deniz, "Yurt içi ve yurt dışı anahtar teslimi bir çok projeyi gerçekleştirdik. Özellikle yurtdışında liman ve demir yolu projelerini başarıyla tamamlayarak anahtar teslimi yaptık. Türkiye'de ilk defa 10 bin ton kapasiteli çelik silo imalatını biz yaptık. AY NİŞASTA'YA üç ayrı çelik silo yaparak, toplamda 30 bin tonluk bir tesis kurduk. Bunların yanı sıra devam eden projelerimizde bulunuyor. Yıllık çelik silo, satış tonajımız 400 bin ton civarındadır. Ek tesis ve giyotin, abkant, presler, punch, lazer ve rollform CNC makine tezgahlarında son sistem otomasyon ve bilgisayarlı sistemiyle birlikte entegre bir tesis konumuna geldik. Çelik silo üretiminde tüm aşamaları kendi bünyemizde gerçekleştirmekteyiz. 12 yıllık bir tecrübeyle çelik silo ve taşıma sistemlerini tamamını kendi bünyemizde gerçekleştirmekteyiz. Alt betonarme yapısından, elektronik aksamına kadar tüm aşamalarını, konusunda uzman bir kadroyla tamamlayarak anahtar teslimi yapıyoruz" dedi.

PAZAR PAYI SÜREKLİ BÜYÜYOR

Yurtiçi ve yurtdışı pazarda çelik silo satışlarında sürekli bir büyüme kaydettiklerini vurgulayan Deniz şunları söyledi: "Mısır, Kazakistan, Rusya, Azerbaycan, Ukrayna, Irak ve Suriye ülkelerine çelik silo ihracatı gerçekleştiriyoruz. Yıllık 7 milyon dolar olan ihracat payımızı, 17 milyon dolara çıkarmayı hedefimize almış bulunmaktayız. Ayrıca Arabistan, Türkmenistan, Romanya, Bulgaristan ve Yunanistan ülkelerine de ihracata dönük çalışmalarımız devam etmektedir. Yurtiçi pazarda ise, yaygın servis ağımla ve Ayhan Deniz adıyla bütünleşen A-D Çelik Silo markamızla satışlarımız sürekli büyüme gösteriyor. Yurtiçi pazarda çok büyük firmalarla çalışıyoruz. Başta Türkiye'nin en büyük un fabrikası (İlhan Cavcav'ın) Ankara Un, Özova Tarım, Ay Ni-





şasta, Acarsan, Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü ve Toprak Mahsülleri Ofisi olmak üzere bir çok müşterilerimiz bulunuyor."

SEKTÖRDE LİDER

Firmanın, içinde bulunduğu sektörde liderlik konumunu, 12 yıl öncesinde de olduğu gibi 'yerli' olmanın avantajını da kullanarak ürün kalitesi ve yaygın servis ağıyla lider konumunu sürekli koruduğunu dile getiren Dilara Deniz, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne açıklamalarını şu şekilde sürdürdü: "Geldiğimiz noktada yaklaşık 150 kişiye iş istihdamı sağlamış bulunmaktayız. 2011 yılı firmamız açısından bir yatırım yılı oldu. İçinde bulunduğumuz sektörümüzü seviyoruz. Teknolojinin çok hızlı ilerlediği bir zaman diliminde

bulunmaktayız. Buna paralel olarak AR-GE birimimizle teknolojiyi yakından takip ederek, gerek üretim aşmasında ve gerekse yenilikler yaratmanın gayretindeyiz. Marka bilinci ile hareket ederek, şirket prensiplerinden ödün vermeden, sektörde lider firma konumumuzu korumaktır" şeklinde konuştu.

TEŞVİKLERLE SEKTÖR CANLANIYOR

Son dönemlerdeki çelik silo sektöründe yaşanan gelişmelere ve devlet teşviklerini de değerlendiren Dilara Deniz, "Çelik siloyla depolama sistemlerine devletin vermiş olduğu hibe ve teşvik desteklerinin sektörü hem canlı hem de hareketli bir sürece getirdi. Bir çok un fabrikaları başta olmak üzere, yem

fabrikaları ve özellikle hububat işinin tüccarlığını yapan kişiler, işletmeler bu teşvikle, çelik silo taleplerine daha kolay ulaşmanın avantajını yakalamış oldular. Bu da içinde bulunduğumuz sektöre ciddi anlamda bir ivme kazandırdı" dedi.



Bölgesel projelere ağırlık verilmeli

AK Parti Adana İl Başkanı Ziyaettin Yağcı ve Ticaret Odası (ATO) Başkanı Ali Gizer, kurumlar arası işbirliğinin daha da artırılması gerektiği görüşünde birleşti

AK Parti Adana İl Başkanı Ziyaettin Yağcı ile beraberindeki heyet, ATO Yönetim Kurulu'nu ziyaret ederek gündemdeki konulara ilişkin görüş alışverişinde bulundular. Adana'nın geçmiş dönemlere göre Gayri Safi Milli Hasıla'dan aldığı payın sürekli yükseldiğini belirten Ziyaettin Yağcı, "Öldük-bittik" söylemlerinin gerçeği yansıtmadığını söyledi. Siyasi parti temsilcilerinin yaşadıkları kent ile Merkezi Hükümet arasındaki en önemli köprü olduğunu ifade eden Yağcı, "Hepimizin ortak amacı kentimize hizmet etmek. İyi hizmetin yolu, iyi iletişimden geçiyor. Adana'nın bakımı olmamasını gerekçe olarak göremeyiz. Önemli olan istek ve beklentilerimizi önceliklerine göre iyi sıralamaktır. Bizlerin diyalogu, gerek Adana'ya gerekse Çukurova'ya katma değer olarak yansıyacaktır" dedi.

HAVAALANI İÇİN İSTASYON

Yağcı, Çukurova Havalimanı'nın Adana ve Mersin'in tek bölge olarak değerlendirilmesi yönünde önemli bir adım olduğuna da işaret ettiği konuşmasında, "Bizlere düşen görev, Çukurova Havalimanı'ndan en rantabl şekilde nasıl yararlanabileceğimizdir. Örneğin, Adana-Mersin arasındaki demiryolu hattının, iki gidiş-geliş dönüştürülerek Çukurova Havalimanı'na da bir istasyon kurulması için çalışıyoruz. Bu isteğimizin hayata geçmesi, iki kentin bölgesel bazda düşünülmesine olanak sağlayan Çukurova Havalimanı'nı daha anlamlı hale ge-

tirecektir" diye konuştu.

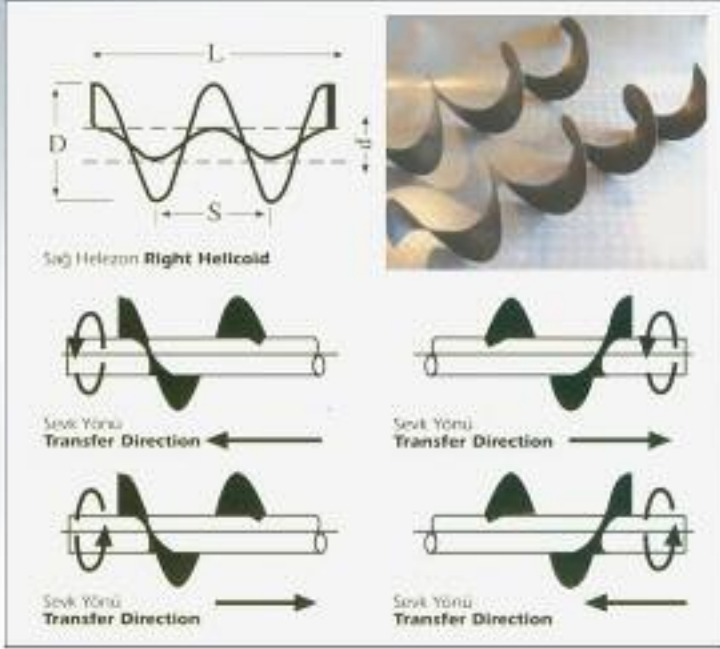
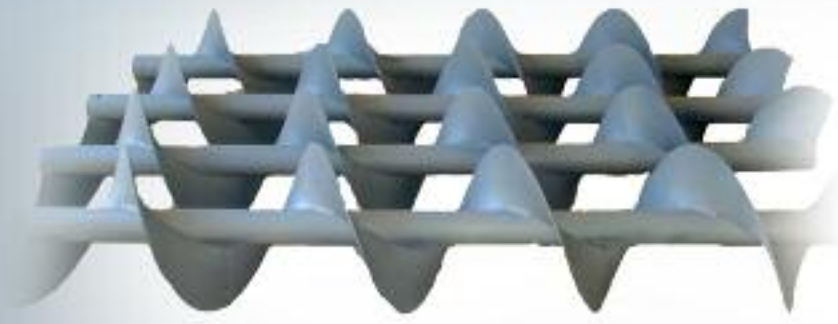
POTANSİYEL DEĞERLENDİRİLMELİ

ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer de ATO ile Adana Sanayi Odası ve Adana Ticaret Borsası tarafından başlatılan birlik-teliğin önce SIAD'lar, ardından yerel yönetimler ve siyasi partiler tarafından da benimsenmesinin çok sevindirici olduğuna dikkat çekerek şunları söyledi: "Dünyanın bir ucu olan Hindistan'dan kalkıp, Adana'ya yatırım yapılıyorsa bunun bir anlamı var. Bu potansiyeli değerlendirmek durumundayız. Adana Ticaret Odası olarak, Adana'nın ve Çukurova'nın atılım yapabilmesine yönelik her türlü işbirliğine açık olduğumuzu bir kez daha vurgulamak istiyorum. Hepimizin geniş düşünmesi gerekiyor. Çukurova Havalimanı'nın yapımını ilk destekleyen kuruluş Adana Ticaret Odası'dır."

ACİLEN ÇÖZÜLMELİ

Ali Gizer, ATO Yönetim Kurulu üyelerinin de hazır bulunduğu ziyarette Adana'nın en önemli sorunlarından biri olan Kuzey Adana'daki Doğal Hayatı Koruma Alanı ve hafif raylı taşıma sistemi metronun Ulaştırma Bakanlığı'na devri konusundaki çalışmaların da bir an önce tamamlanması gerektiğini de belirterek, "Bu sorunlar, Adana'nın gerek kentsel, gerekse ekonomik alandaki gelişimini olumsuz etkiliyor. Eğer, daha yaşanılabilir bir Adana istiyorsak, bu sorunları bir an önce çözüme kavuşturmalıyız" diye konuştu.





D	B	d	D	B	d
Dış Çap mm.	İç Çap mm.	İç Çap mm.	Dış Çap mm.	İç Çap mm.	İç Çap mm.
80	80	27	200	200	80
100	100	33	200	200	80
120	120	27	210	210	80
120	120	33	220	220	80
125	125	33	220	220	80
130	130	33	230	230	80
140	140	34	230	230	80
140	140	42	250	250	80
150	150	33	250	250	80
150	150	42	270	270	80
160	160	42	270	270	80
165	165	34	280	280	80
165	165	42	300	300	80
165	165	49	315	315	80
170	170	42	330	330	80
170	170	49	330	330	80
180	180	33	350	350	90
180	180	42	380	380	115
180	180	49	400	400	115
180	180	80	425	425	115



**ÇELİK
HELEZON**

Adres: Çay Mah. Cumhuriyet Bulvarı No: 42 Mersin / TURKEY
TEL: (0.324) 221 72 87 - 221 72 95 FAX: (0.324) 221 72 62

www.celikhelezon.com

celik.helezon@hotmail.com



Demokratik
Kongo
Cumhuriyeti
Türkiye
Büyükelçisi
**MARCEL
MULUMBA
TSHIDIMBA**

Artık batılılarla değil **Türk'lerle** çalışacağız

Demokratik Kongo Cumhuriyeti'nin Türkiye Büyükelçisi Marcel Mulumba Tshidimba, "Şimdiye kadar hep batılılarla çalıştık. Bir kazanç sağlayamadık. Bundan sonra Türk iş adamları ile çalışacağız. Adana, bu bağlamda motor şehir olabilir" dedi.

Anadolu Girişimci İşadamları Derneği'nin (AGİD) organize ettiği Demokratik Kongo Cumhuriyeti ülke tanıtım toplantısı dernek binasında yapıldı. Teknoloji ve finansman kaynağına ihtiyaçları olduğunu söyleyen Büyükelçi Tshidimba, "Kongo'da yatırım yapmak çok basit. Şimdiye kadar hep batılılarla çalıştık. Bir kazanç sağlayamadık. Bundan sonra Türk işadamları ile çalışacağız. Adana bu bağlamda öncü olabilir. Geçmiş yıllarda Kongo iş dünyası Çin'e, daha sonra Dubai'ye, şimdi İstanbul'a gidiyor. Yarın belki bu Adana olacak" diye konuştu.

Kongo'nun Afrika'nın tam ortasında, 2 milyon 200 bin kilometrekarelik yüzölçümü ile Türkiye'nin dört katı büyüklükte olduğunu söyleyen Büyükelçi Tshidimba, "67 milyon nüfusumuz var. Dünyanın 5. büyük nehri ülkemizde. Kongo nehrinin uzunluğu 4 bin 700 kilometre. Kongo nehri bize hayat veriyor. Enerjimizi de karşılıyoruz. Ayrıca, ülkemizde bakır, kobalt, elmas ve altın en çok bilinen madenler arasında.

Enerji ve madenden sonra tarımda da yatırıma açık ülkeyiz. Kongo'nun tarım alanlarının tamamı işlenirse bütün Afrika'yı besleyecek kapasitede. Finans ve teknoloji kaynağına ihtiyacımız var. Gelin beraber iki taraflı iş yapalım. Kongo büyük bir ülke gerektiği kadar yolumuz, lojmanımız, tren raylarımız yok. Bu sektörlerde deneyimsiniz. Buyurun gelin bu işleri birlikte yapalım" dedi.

DİREK UÇUŞLAR BAŞLAYACAK

AGİD'in faaliyetleri hakkında bilgiler veren Başkan Ahmet Coşkun da Adana olarak Kongo'da eğitim alanında yatırımlar yaptıklarının altını çizdi. Başkan Coşkun, "Eğitim ve kültürel işbirliğinin yanı sıra derneğimiz üyesi iki firma Kongo'ya ciddi yatırımlar yapma kararı aldı. Türk Hava Yolları Haziran ayından itibaren Kongo'nun başkenti Kinşasa'ya direkt uçuşlar başlatacak. 7-7,5 saatlik bir uçuşla bu ülkeye ulaşabileceksiniz. Yani, Kongo ile ticaret daha da kolaylaşacak." diye konuştu.





GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - Y5

artıbel
SYSTEM&CERTIFICATION

Fabrika :

Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**
Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26
Fax : 0322 394 34 92
Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17
Web : www.gursupvcboru.com
e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com
info@gur-su.com.tr





araçları yakından izliyor sektörde rekora koşuyor

Merkezi
Adana'da
bulunan
OTOBROKER
LİMİTED,
"OTOCELL"
markasıyla
Türkiye ve
yurt dışında
18 bin araca
hizmet veriyor.



OTOCELL Genel Müdürü
AHMET TÜREMİŞ

Adana'da 2008'de faaliyete başlayan OTOBROKER LTD, 1996'dan bu yana otomotiv sektöründe çalışmalarını yürüten Ahmet Türemiş tarafından kuruldu. Firma, oluşturduğu OTOCELL markasıyla araç takip ve kontrol sistemleri sektöründe 18 bin araca hizmet veriyor. Araç takip sistemi üretim ve satışı, Petrol Ofisi Automatic (Taşıt Tanıma Sistemi) acenteliği, sigorta acenteliği ile otomotiv sektörüne hizmet verdiklerini söyleyen OTOCELL Genel Müdürü Ahmet Türemiş, "Otomotiv sektöründe 16 yıllık bir deneyimin ardından kendi işletmemizi kurduk. Adana merkezden tüm Türkiye geneline araç takip sistemi, güzergah takip, koli takip gibi daha pek çok konuda sektörel çözümlerimizle birlikte hizmet veriyoruz. Üretim tesisimiz Manisa Organize Sanayi Bölgesi'nde. Bunun yanı sıra, yazılım ve AR-GE birimimiz İzmir'de faaliyet yürütmekte. Konusunda uzman ve teknik bir kadromuzla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. 6 yazılım mühendisi, 4 elektrik ve elektronik mühendisi ve fabrikamızda çalışanlarımızla birlikte toplam 65 kişilik bir kadroyla satış, pazarlama ve teknik servis da dahil olmak üzere geniş bir alanda hizmet vermeye devam ediyoruz" dedi.

REFERANSLAR BÜYÜK

KOBİ'lere, büyük işletmelere, sanayi kuruluşlarına ve kurumlara araç takip sistemlerinde son teknoloji cihazlarla hizmet verdiklerini dile getiren OTOCELL Genel Müdürü Ahmet Türemiş, Adana'da yaklaşık 10 kişilik bir ekiple faaliyet yürüttüklerini kaydetti. Doğu Akdeniz Bölgesi başta olmak üzere, Güneydoğu ve Doğu Anadolu bölgesine hizmet vermek için Adana'da yapılanmaya gittiklerini belirten Türemiş, "Türkiye genelinde büyük çapta referanslarımız var. Başta DO&CO, Albayrak Şirketler Grubu, Coca Cola, İstanbul İl Trafik Müdürlüğü, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Pendik Belediyesi, Bursa Nilüfer Turizm, Panda Türkiye ve Naksan



Holding gibi güçlü referanslarımızın yanı sıra, bir çok sanayi kuruluşu ve işletmeler müşteri portföyümüzde bulunuyor. Mevcut ekibimizle, tüm teknik donanımlara sahip olduğumuzu ve araç takip sistemlerinde iddialı bir konuma ulaştığımızı söyleyebiliriz" diye konuştu. Ayrıca bir Türk markası olan OTOCELL, Suudi Arabistan başta olmak üzere tüm Arap yarımadasına yazılım ve donanım satışı ile de ekonomiye katkı sağlamaktayız" dedi.

MALİYETLER DÜŞÜYOR

Araç takip sistemlerinin önemine ve sağladığı faydalara da değinen Ahmet Türemiş şöyle devam etti: "Markamız OTOCELL, teknoloji ile nakliye ve lojistik sektörlerine ve araçlarını takip etmek isteyen değişik sektörlerden tüm müşterilerine ekonomik, güvenilir ve pratik araç takip ve filo yönetim sistemleri çözümleri sunuyor. OTOCELL çözümleri



rinden yararlanan araç filosuna sahip şirketler, filolarını kolaylıkla yönetmekte, araçlarını takip edebilmekte, haberleşmekte ve rekabette bir adım öne çıkmaya geçebilmekte. En önemli unsur da araç takip sistemi ile harita üzerinde takibinin yanı sıra filonuzun performansını artıracak, maliyetleri düşürecek ve iş sürecini hızlandıracak olması. Ayrıca OTOCELL olarak tüm müşterilerimize sistemli bir akaryakıt tedarigi de sağlamaktayız. PO Automatic sistemini de Türkiye genelinde ücretsiz olarak müşterilerimizin hizmetine sunmaktayız."

AR-GE'YE ÖZEL ÖNEM

Yüksek müşteri memnuniyetini hedef aldıklarını, özel müşteri taleplerini çok dikkatli bir şekilde analiz ederek ve ihtiyaçlar doğrultusunda çözümler ürettiklerini ifade eden Ahmet Türemiş, "Uzun yılların vermiş olduğu deneyimle müşterilerimizden gelen talepler doğrultusunda özel araç takip ve filo yönetim çözümlerini de sunmaktayız" dedi. Teknoloji tasarlayan ve üreten dinamik bir şirket

olduklarını vurgulayan Türemiş, "Gerektiğinde müşteriye özel çözümler geliştirebiliyoruz. Müşteri memnuniyeti, öncelikli hedeflerimiz arasında. Bu nedenle teknik kadromuzun yanı sıra AR-GE çalışmalarına büyük önem

vermekteyiz. Herhangi bir verinin kontrol altına alınması, çözüme ulaşması, iş gücüne katkı sağlaması gibi pek çok konuyu dikkate alarak, gerekli analiz ve tedarikleri tamamlayarak sonuca bağlıyoruz" şeklinde konuştu.





Şirketlerin kârlılığa geçiş yapmalarının püf noktaları

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSİAD) Akademisi'nin mart ayı etkinliğinde ADSİAD üyelerine işletmelerin artan cirolara karşın düşen kârlarını nasıl artıracabilecekleri anlatıldı.



Seyhan Otelindeki "Yüksek Karlılığa Geçiş" seminerindeki konuşmasında işletmelerin yeni kuşaklara devredilmesi konusunda ciddi sorunlar yaşandığını vurgulayan ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez, işletmelerin sürekliliğinin sağlanabilmesinin değişime ve yeniliğe açık olmaktan geçtiğini belirtti. Sönmez, ADSİAD'ın bölgesinde etkin bir dernek olduğunu ve iş dünyasının sorunlarıyla birebir ilgilendiğini söyledi. ADSİAD Başkan Vekili ve ADSİAD Akademi Koordinatörü Mehmet Erel ise şirketlerin en temel probleminin karsızlık olduğunu kaydetti. Erel, sorunun boyutunu "vahim" olarak değerlendirdi. Seminerde İş Stratejisi Danışmanı ve Profitkar Platform Yöneticisi S.Şahin Tulga'nın yaptığı sunum büyük ilgiyle izlendi.

ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez, ADSİAD Akademisi'nin bölgedeki işadamlarının farklı konulardaki sorunlarına çözüm yolları bulabilmek amacıyla faaliyete geçirildiğini anımsatarak, Akademisi'nin bugün üniversitelerle işbirliği yapan, sertifika programları uygulayan ve gerek iş dünyası gerekse sosyal konularla ilgili eğitimler veren bir okul haline geldiğini vurguladı. Sönmez, "Bugün bölgemizde işlerimizi çocuklarımıza devredememe gibi bir sorunun var ve bu sorunun çözümü noktasında ADSİAD Akademisi'nin önemli bir işlev görece-

ğine inanıyorum" dedi. Sönmez, ADSİAD'ın bölgesinde etkin bir dernek olduğunu ve iş dünyasının sorunlarıyla birebir ilgilendiğini söyledi.

ŞİRKETLERDE STRATEJİ YOK

ADSİAD Başkanvekili ve ADSİAD Akademi Koordinatörü Mehmet Erel ise sektörlerin en önemli sorunun karsızlık olduğuna dikkati çekti. Erel, "Bugün kurumlarımızın çoğunun bir iş stratejisi yok. Bazıları da bir işi en ucuz fiyata almaya, onu en düşük maliyetle tamamlamaya ve işi yaparken de kapsamını genişleterek toplam işin karlılığını artırma gayreti içinde Yaygın olarak benimsenmiş ve kullanılmakta olan her iki yaklaşım da kurumlarımızın sunduğu ürün ve hizmetlerin hızla emtialaşmasına sebep oluyor. Kurum karlılıklarının ciddi şekilde azalmasının ve müşteriler ile çalışanlar dahil tüm paydaşlardaki hoşnutsuzluğun kaynağı da işte bu emtialaşma olgusu" diye konuştu.

KÂRSIZLIK NEDENLERİ

İş Stratejisi Danışmanı, Profitkar Platform Yöneticisi S.Şahin Tulga ise verdiği seminerde işletmelerin artan cirolarına karşın karlarının neden düştüğünü ve karlılığı artırmanın yolları hakkında bilgiler aktardı. Karsızlığın şirketler açısından kronikleşen büyük bir problem haline geldiğini dile getiren Tulga, birçok şirketin cirosunu artırmaya karşılık karlılığının düşme eğiliminde olduğunu kaydetti. Beyaz eşya, bilgisayar, medya, tekstil, otomotiv gibi birçok sektörde karlılığın neredeyse sıfırlandığını altını çizen Tulga, "yüksek rekabet seviyesi, müşteri ve tedarikçilerin güçlenmesi, masraf artışları, firma yetkinlik eksiklikleri, hızlı teknolojik gelişmeler ve alternatiflerin gelişmesi" gibi nedenlerden dolayı karsızlığın ortaya çıktığını söyledi.



FEYDAS

MAKİNA VE MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ.



www.feydasmakina.com



ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- HOPE-LOPE FİLM MAKİNELERİ
- KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- AGLOMER MAKİNALARI
- PLASTİK KIRMA MAKİNALARI
- PLASTİK SIKMA MAKİNALARI
- HOPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- PLASTİK BORU MAKİNASI
- SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNALARI
- BURGU MİL KOVAN MAKİNESİ
- PET YIKAMA ÜNİTESİ
- GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ

Tel : 90 (322) 428 01 45 - 428 01 55
Fax : 90 (322) 429 64 92
Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi
46249 sokak No:20
Seyhan / ADANA

Lezzet uzmanı ve yağ ustası Sunar yerel zincirlerle bir araya geliyor

Türkiye'nin en büyük 10 bitkisel yağ üreticilerinden biri olan Sunar, yerel zincirler ve tedarikçilerin buluşma noktası olan 'Yerel Zincirler Buluşuyor' (YZB) organizasyona damgasını vuracak



Dağıtım ağını her geçen yıl daha da güçlendirdiklerini söyleyen Sunar Grup Pazarlama Direktörü Mevlüt Nacar, "Bu organizasyonlar dağıtım ağıımızın büyümesine katkı sağlıyor. Sektördeki bilinirliğin perçinlenmesi için bu organizasyonu önemsiyoruz" dedi. Yağın ustası olarak organizasyonda Sunar'ın yerini alacağını belirten Mevlüt Nacar, sözlerine şöyle devam etti: "Perakendenin profesyonellerini bir araya getiren bu organizasyondan başlıca beklentimiz dağıtım ağıımızı daha da güçlendirmek. Hızın esas olduğu perakende sektöründe, iş yoğunluğu yüksek düzeyde. İş yoğunluğunun yüksek olduğu sektörümüzün temsilcilerini geçtiğimiz yıllarda bir araya toplamayı başaran YZB organizasyonu, bu yıl da sektörün can damarının attığı nokta olacak. Organizasyon her geçen yıl yeni tecrübelerle kendisini geliştirmeye devam ediyor."

KATILIM GENİŞ OLACAK

Perakendenin organize olmuş oyuncularını bir araya getiren bu organizasyonun geçmiş yıllarda ki performansını değerlendiren Mevlüt Nacar, "Türkiye genelinde 6 bin mağazada toplam 140 bin çalışanı ile hizmet sunan yerel zincirleri ve sektör temsilcilerini birleştirebilen bir organizasyon olarak dikkat çekiyor. YZB her yıl Türkiye'nin dört bir yanından gelen yerel zincir sahipleri ile üreticiler, tedarikçiler, yerel zincirlerin iş ortakları ve perakende sektörüne hizmet sunan firmaları ağırlıyor. Geçen yıl 5 bin ziyaretçinin katıldığı YZB organizasyonunda bu yıl da büyük katılım olmasını bekliyoruz."

SEKTÖRÜN DEVLERİNDEN

Sunar Grup, 1970'lerin ilk yarısında kurucusu Nuri Çomu'nun çırçır ve çeltik alanında yatırımlarla, başarısının temellerini attı. Nuri Çomu, Çukurova Bölgesi'nin en önemli kuruluşlarından biri haline gelen Sunar Grup'u kurdu. 1976 yılında Osmaniye'de un fabrikası olarak kurulan Sunar Özlem, 1997 yılında bünyesine yem üretim tesislerini ekledi. İzleyen yıllarda sırasıyla Adana'da kurulan Sunar Mısır, NÇS, Elita Gıda ve Sunar Pazarlama firmaları grup bünyesine katıldı. Çalışan sayısı 650 kişiyi bulan Sunar Grup, 4 kıtada, 60'tan fazla ülkeye lezzet ihraç ediyor. Sunar Grup, tarıma dayalı sanayide sahip olduğu geniş bilgi birikimi ve tecrübe sayesinde Avrupa, Orta Doğu ve Kuzey Afrika'nın en büyük gruplarından biri olma yolunda hızla ilerliyor.





TÜMSİAD Adana Şubesi'nden 3 üye **yılın iş adamı** seçildi

Tüm Sanayici ve İş Adamları Derneği (TÜMSİAD) 6'ncı GİK Toplantısı sonunda, Adana Şubesi üyeleri Ümit Özlü, Hakan Özdeğer ve Neslihan Gök'e 'yılın işadamı' ödülü verildi



Ankara Kızılcahamam'da gerçekleşen toplantıya Adana Şubesi de Başkan Deniz Köse, Kurucu Başkan Ümit Özlü, Başkan Yardımcılarında Adem Güngör, Yakup Kutluca, M. Hakan Can, Yönetim Kurulu üyesi Hakan Özdeğer, Teşkilatlanma Komisyonu Başkanı Recep Ertaş, Sektör Kurulları Komisyon Başkanı Harun Dağtekin, Yardımcıları Neslihan Gök ve Sami Karnas, Genç TÜMSİAD Başkan Yardımcısı Özkan Özdeğer, Yüksek İstişare Kurulu üyesi Prof. Dr. Selahattin Serin, Eğitim AR-GE Komisyonu Başkanı Yard. Doç. Dr. K. Çağatay Bayındır ve Bilgi İşlem Sorumlusu Vefik Mercan ile birlikte katıldı. Başkan Köse amaçlarının, yıl boyunca yapılan çalışmaların gözden geçirilmesi, yapılacak planlama ve projelerin istişare edilmesi motivasyonun sağlanması, birlik ve beraberliğin pekiştirilmesi olduğunu söyledi.

ÖDÜLLER ONUR VERDİ

Köse, "AB Bakanı ve Baş Müzakereci Egemen Bağış, Sağlık Bakanı Recep Akdağ, Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan, Sağlık Bakan Yardımcısı Agah Kafkas, Ekonomi Bakanlığı Müsteşar Yardımcısı Bülent Uğur Ecevit, birçok milletvekili, dekanlar ve üst düzey yöneticiler, Almanya, Fransa, Avusturya, Belçika, Hollanda, Danimarka, İsviçre, İran, Makedonya ve Somali TÜMSİAD Şube yöneticileriyle, dünyanın birçok ülkesinden

misafirler katıldı. GİK toplantısında birer konuşma yapan bakanlarımızın da Türkiye'nin geleceği ve Avrupa'daki yeri ile ilgili çok olumlu mesajlar vermiştir. Bu ortamda üç üye arkadaşımızın yılın işadamı seçilmesi bizlere onur ve gurur verdi" dedi. Toplantı sonunda, 'Yılın İşadamı' seçilen Adana Şubesi üyelerinden Adana Asansör Sanayici İşadamları Derneği (ADASİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Özlü, Hakan Özdeğer ve Neslihan Gök'e plaket verildi. Adanalı iş adamları ödülleri TÜMSİAD Genel Başkanı Dr. Hasan Sert'in elinden aldı.







BÜROSAN

444 55 88 • www.burosan.com

Mehmet Akif Mah. Yavuz Sok. No:20	İkitelli / İSTANBUL	Tel : (0212) 494 44 55	Fax : (0212) 494 28 88	istanbul@burosan.com
Konya Yolu 10.Cadde Yapı Sitesi No:50	Emek / ANKARA	Tel : (0312) 223 39 49	Fax : (0312) 223 34 94	ankara@burosan.com
Akçay Caddesi No:9/6	Gaziemir / İZMİR	Tel : (0232) 251 99 88	Fax : (0232) 251 91 68	izmir@burosan.com
Ceyhan Yolu Üzeri Girne Bulvarı No:144	Yüreğir / ADANA	Tel : (0322) 324 96 17	Fax : (0322) 324 96 19	adana@burosan.com
Barbaros Mah. G.M.K. Bulvarı No:427	Yenişehir / MERSİN	Tel : (0324) 329 30 70	Fax : (0324) 329 41 35	mersin@burosan.com
İpek Yolu Cad. Kedilli Kavşak Hicret Evleri Sit. Giriş Kat	Merkez / VAN	Tel : (0432) 217 99 93	Fax : (0432) 217 98 93	van@burosan.com
Vani Efendi Mah. Murat Paşa İş Mrk. No:34 Polen Doğalgaz Altı	Merkez / ERZURUM	Tel : (0442) 234 34 41	Fax : (0442) 234 34 41	erzurum@burosan.com
Prof. Muammer Aksoy Cad. No:73	İskenderun / HATAY	Tel : (0326) 618 16 05	Fax : (0326) 618 16 07	hatay@burosan.com
Balkonoğlu İş Merkezi C/Blok No:3	Konaklı / BODRUM	Tel : (0252) 358 70 33	Fax : (0252) 358 57 60	bodrum@burosan.com
60m Street, In front of Abu Shehab Restaurant, Darin Building	Erbil / IRAQ	Tel : (+964) 750 731 32 33	Fax : (+964) 750 765 43 21	erbili@burosan.com



KOBİ'lerde finans bilmeceesi

İmalat sanayi üretiminin reel piyasalara etkisinin incelenmesi, **KOBİ'ler** üzerinde sağlıklı bir analiz yapılması gerektiğini düşünenlerdenim.

Türkiye'de faal KOBİ'lerin toplam borçlanmalarının **yüzde 80'nini** kısa vadeli borçlanmalar oluşturmaktadır. Bir diğer deyişle **üretim yapan firmaların yüzde 80 kadarı kısa vadeli borçlanıyor**. Bir başka veriye göre ise **1,5 milyon KOBİ, bankalara borçlu**. Üretim ve istihdamın büyük bölümünü gerçekleştiren **KOBİ'lerin finansman enstrümanlarına yönelişi** son yıllarda daha çok arttı.

Bankaların 2006 sonundaki 60 milyar liralık düzeyinden 2011 Ağustos sonu itibarıyla 150 milyar liraya ulaşan KOBİ kredileri, bu dönemde **yüzde 150** oranında büyüme kaydetti. **150 milyar dolarlık** bir kredinin aylık ödemesi en basit faiz hesaplaması ile **3 milyar Türk Lirasıdır**. Yani **KOBİ'lerin** her ay bankalara ödedikleri faiz miktarı yıllık **36 milyar Türk Lirası'nı** bulmaktadır. **Hiç azımsanmayacak kadar büyük bir rakam!**

Yani imalat sanayide üretim rakamlarının **büyümesinin** ve bunun sonucundaki **kar marjının azımsanmayacak kısmının** finansal şirketlere **faiz olarak ödendiği** gerçektir. **KOBİ'lerimizin** sınıflandırmalarını iyi analiz etmemiz gerekmektedir. **Nakit akışı burada kilit rol oynamaktadır**. Şu anda kısa vadeli borçların rahat bir şekilde dönmesinin en önemli sebebinin firmaların ve / veya sektörler göre diyelim **nakit akış hızının iyi oranlarda seyretmesidir**.

Sürdürülebilir bir büyümenin ilk kaynağını **iyi bir finansal planlama** oluşturmaktadır. Ülkemizde sürdürülebilir büyümenin faiz ile **direk ilişkili olduğunu unutmamamız gerekiyor**. Buradaki temel unsurun yani borçlanma unsurunun teminat-risk ilişkisi ile sınırlı kaldığıdır. Uzun vadeli borçlanma **imkanları kısıtlı kalmaktadır**. İmalat sanayinin sürdürülebilir büyümeyi sağlayabilmesi için sürdürülebilir **ileri teknoloji gerektiren ölçek ekonomisi getiren, heterojen ürünler üreten, teknoloji yoğun sektörlerde gelişmeleri** gerekiyor. Yani en son sanayi bakanımızın olsun, Başbakanımızın olsun **"Nano teknolojiye geçmeliyiz"** sözü bu gerçeklikten kaynaklanıyor.

Uzun vadeli düşük faizli borçlanma imkanlarının **KOBİ'lerimize** sağlanması gerekmektedir. Kısa va-

deli kredi-müşteri teminatı ilişkisinin, uzun vadeli düşük faizli kredi ilişkisine dönüşmesi gerekmektedir. **Yani imalat sanayinde sürdürülebilir büyümeyi sağlamamızın temel unsuru, kısa vadeli borçlar olmamalıdır**. Düşük faizli uzun vadeli borçlanma **KOBİ'leri** rahatlatacaktır. Burada **KGF'nin** kilit rol oynadığını hatırlatmak isterim. **KGF (Kredi Garanti Fonu)** ayrı bir konu olup, diğer yazılarımda değineceğim.

Borçlanmanın mevcudiyeti ile büyümenin mevcudiyeti birbirine paralel gitmemeli. **2006 yılından bu yana** eğer büyümemiz **yüzde 90 olduysa** ve biz 2006 yılından itibaren **yüzde 300 daha fazla borçlandıysak** ve **borçlanarak büyümeye devam edeceksek**, büyümenin bir kısım getirisini **sürekli faiz giderlerine kullanıyoruz demektir**. Yıllık **yüzde 8** ortalama büyüme hızına sahip bir ülkeyiz. Yıllık **20 milyar dolar bütçe açığı** ve **36 milyar faiz giderlerini çıkarırsak** reel olarak büyümemiz düşmektedir. Buda gerçek büyümenin piyasalara neden yavaş yansıdığını açıklayabilir.

Ve en önemlisi **dış ticaret açığı sürdürülebilir seviyelerin üstünde gibi** duruyor. **110 milyar dolar açık var aylık 9 milyar dolar yapmaktadır**. Bu imalat sanayi için büyük dezavantaj oluşturmaktadır. Ve üstelik bu açığın büyük bir kısmı **hammadde ve nano teknolojik ürünlerdir**. Yıllık **40 milyar dolar** civarında ayrıyeten **fuzuli ithalatımız** mevcut. Toplam ithalatımızın **yüzde 15'i tekstil, beyaz eşya ve yedek parçaları, otomobil ve yedek parçaları, konfeksiyon, mobilya, seramik** vs oluşturuyor. Ülkemizde **fazlasıyla var olan ürünleri** ithal ediyoruz. Sağlıklı bir ekonomi için dış ticaret açığının **sürdürülebilir seviyelere** gelmesi gerekiyor.

Anadolu'muzda çok güzel bir söz vardır: **Borç yiğidin kamçısıdır**. Borçsuz büyüme elbette olmaz ama ayağınızı yorganınıza göre uzatmanızda fayda var. Yoksa hep büyüklerimizin söylediği gibi **"Malın mı var, derdin var"** durumuna düşeriz.

İşte tam da bu ortamda KOBİ'lerin;

Borçlanmalarını iyi ayarlamaları gerekiyor

Markalaşmayı sağlamaları gerekiyor

E-ticarete yönelmeleri gerekiyor

Uzun vadeli düşünmeleri gerekiyor

Yeni pazarlar bulma yeteneğini geliştirmeleri gerekiyor.



UNIVERSAL FORKLIFT



dünya gücümüzün
farkında...



TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ

AİFA-TEK
GÜVENCESİYLE

Genel Müdürlük (Fabrika)
T. Cemal Berkay Bulvarı (Adana-Merkez karayolu 17. km)
Zeytinli Mah. No.673 01210 Seyhan - ADANA / TÜRKİYE
T. +90 322 441 0644 (pbx) F. +90 322 441 0648
efa@cefaifatek.com.tr www.uniforklift-tr.com



Yenilenebilir enerjide yasal eksikler giderildi

Uzun zamandır beklenen, güneş ve rüzgar enerjisine dayalı elektrik üretip, fazlasını dağıtım şirketine satışını düzenleyen uygulama esasları Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girdi



Uygulama esaslarına göre bundan böyle, her bütçeye uygun olarak isteyen herkes artık güneşten ve rüzgardan elektrik üretip kullanabilecek ve fazlasını bulunduğu ilin dağıtım şirketine satabilecek. Daha önceden sadece, kendi ihtiyacı için yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrik üretip kullanılırken, bu düzenleme ile ihtiyaç fazlasının satılması resmen başlamış oldu. Enerji Hukuku Uzmanı Korona Enerji Yönetim Kurulu Başkanı Av. Yusuf Özer, getirilen düzenleme ile isteyen her elektrik abonesi evine ya da iş yerine 500 KWh a kadar bu sistemi uygulayabileceğini söyledi. Özer, bu alanda yatırım yapmak isteyen kişiler, kendi çatılarına ya da aynı dağıtım bölgesi içinde kalmak şartıyla uygun bir yere kuracakları sistemle doğrudan dağıtım şebekesine ürettikleri elektriği vereceklerini bildirdi.

HESABA ÖDEME YAPILACAK

Özer, konuyla ilgili şöyle konuştu: "Üretim tesisi ile tüketim tesisinin aynı yerde olması halinde kurulacak çift yönlü sayaçlar ile üretim ve tüketim günlük ve aylık bazda hesaplanacak ve faturalandırma döneminde KWh bazında mahsuplaştıktan sonra sisteme verilen fazla her KWh elektrik için en az 13.3 USD/Sent üzerinden hesabına ödemesi yapılacaktır. Üretim tesisi ile tüketim tesisinin farklı yerde olması halinde ayrı sayaçlar yoluyla üretim ve tüketim hesaplanıp mahsuplaştıktan sonra diğer işlemler gerçekleşecek. Yatırım yapmak isteyenlerin müracaatları takvim ayı içinde dağıtım şirketinde toplanacak ve dağıtım şirketi toplanan talepleri takip eden ayın 20'sinde toplu olarak sonuçlandıracak. Dağıtım şirketinin müracaatlarda ayırım yapması ya da usulüne uygun müracaatları değerlendirmeye almaması halinde büyük yaptırımları olacak."



10 YIL ALIM GARANTİSİ

Avukat Yusuf Özer şöyle devam etti: "Dağıtım şirketi, bağlantı anlaşması yaptığı elektrik tüketicisinden, 500 KWh kadar olan ihtiyaç fazlası elektriği 10 yıl boyunca alması kanunu bir zorunluluk. Sisteme verilen fazla her KWh elektrik için en düşük destek fiyatı 13.3 USD/ Sent. Ama Güneş paneli inverter ve diğer aksamın yerli üretim olması halinde bu miktar KWh başına 22 USD'ye kadar çıkabiliyor. Ortalama bir evin ihtiyacı 2-5 KWh arasında kurulan bir sistemle karşılanabiliyor. Korona enerji 2 KWh'lık bir sistemi ev ve iş yerlerine 15 bin liraya bağlıyor."



OSİAD'da yeni başkan **Mustafa Akalin** oldu



MUSTAFA
AKALIN

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi İş Adamları Derneği'nde (OSİAD) başkanlık görevine Mustafa Akalin seçildi

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren Akalin Makina Vana Sanayi Yönetim Kurulu Başkanı ve Adana Döküm Sanayi A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Akalin, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi İş Adamları Derneği (OSİAD) Başkanlığı'na seçildi. Mustafa Akalin, Adana Sanayici ve İş Adamları Derneği (ADSİAD) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı görevini de sürdürüyor.

KATALOG HAZIRLANACAK

Göreve getirilmesinin ardından açıklama yapan Mustafa Akalin, OSB'de elektrikten altyapıya, çevre düzenlemesinden arıtma tesislerine kadar çok ciddi bir iş yükü

olduğunu belirtti. Akalin, Adana OSB'de üretilen bir üründen haberi olmayan ve ithal etmek durumunda kalan sanayiciler olduğuna işaret etti. OSB dışındaki Adanalı işadamlarının birçoğunun sanayi bölgesi ile ilgili geniş bir bilgiye sahip olmadığını söyleyen Akalin, "Bu nedenle OSİAD olarak Adana OSB'de üretim yapan firmaların bilgilerini içeren bir katalog hazırlayacağız. Bu sayede hem OSB içindeki firmalar birbirini tanıyacak hem de Adana ve çevre illere OSB'nin potansiyelini anlatmış olacağız" dedi.

AKTİVİTELER YAPILACAK

Adana OSB'nin ülkemizin en büyük sanayi bölgeleri arasında yer aldığını vurgula-

yan Akalin, "OSB, 300'den fazla firma ile bölgemizin üretim üssü niteliği taşıyor. OSİAD olarak sanayici ve işadamlarımızı birbirlerinden haberdar etmek, sorunlarını paylaşmak, çözüm önerileri sunmak için var gücümüzle çalışacağız. Bu nedenle OSB'deki girişimcileri daha fazla bir araya getirmek istiyoruz. Bunun yanı sıra hem OSB'deki sanayicileri hem de bölge dışındaki iş dünyasını buluşturmak için çeşitli aktivitelere imza atmayı planlıyoruz" diye konuştu. Akalin, fabrikaların ihtiyacı olan kalifiye elemanların bölgede yetiştirilmesi konusunda çalışma yürüteceklerini ayrıca OSİAD olarak sosyal etkinlik ve sosyal sorumluluk projelerine de katkı sağlamanın hedefleri arasında olduğunu belirtti.



KUZENLER MAKİNE BOYA - HIRDAVAT SAN.TİC.



Tel. : 0 322 311 35 45 / 0 533 471 60 88 / 0 507 289 93 89

Fax : 0 322 311 03 60

Güneşli Mah. Akdeniz Cad. No : 109 Yüreğir / ADANA

E-mail : info@kuzenlermakine.com / Web : www.kuzenlermakine.com

KURUMSAL KİMLİĞİMİZ

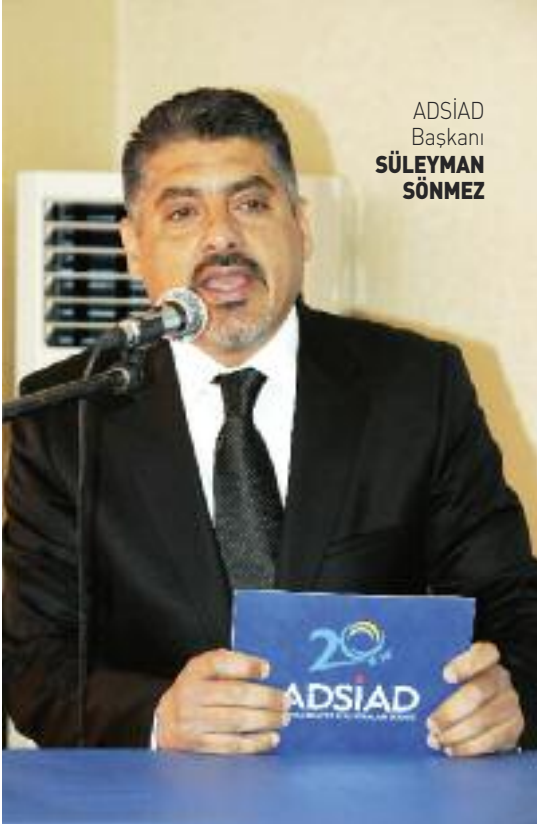
İNVERTÖR KAYNAK MAKİNELERİ HASTAHANESİ

ÖZEN KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
IŞIK KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE SATIŞ VE YETKİLİ SERVİSİ
İTERPOWER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
DMR MAKİNE BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
SOMTEL BÖLGE YETKİLİ BAYİ
FIREFLEX BÖLGE YETKİLİ SATIŞ BAYİSİ
CHATEL BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
RTRMAX EL ALETLERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
CROWN FLEX ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ YETKİLİ SERVİSİ
ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ TAMİRİ VE BAKIMI



IŞIK KAYNAK





ADSİAD'DA **Süleyman Sönmez ve ekibi** yeniden iş başına geldi

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSİAD) Başkanı Süleyman Sönmez ve yönetim kurulu üyeleri genel kurulda güven tazeledi.

ADSİAD Üyesi İbrahim Güneş'in sahibi olduğu Güneş Plus Restaurant'ta gerçekleştirilen ve üyelerin tamamına yakınının katıldığı olağan genel kurula tek listeyle gidildi. Divan Başkanlığına Doğu Akdeniz Sanayici ve İşadamları Derneği (DASİFED) Başkanı Süleyman Onatça'nın seçildiği genel kurulda, Ali Ahmet Göktaş ve Sedat Eryürek divan üyesi oldu. Açılış, saygı duruşu ve İstiklal Marşı'nın okunmasının ardından gerçekleştirilen seçimde Süleyman Sönmez ve ekibi genel kuruldan onay aldı. ADSİAD üyelerinin tam desteğiyle yeniden göreve gelen Başkan Süleyman Sönmez, 2000'li yılların metropolü Adana'nın, ekonomik ve kültürel yapılanması için, bölge lehine kolaylıkların ve yönlendirmelerin oluşturulması, bunun için insan kaynakları hazırlanması ve güçbirliğinin sağlanması, bölgenin gelişimi için hedef ve stratejilerin zaman içinde yenileştirilmesi ve iyileştirilmesi çalışmalarına ön ayak olacak bir yapıda olan ADSİAD'ın bölgedeki etkinliğini artırarak devam ettirdiğine dikkat çekti.

"KENTİMİZ İÇİN MÜCADELE EDECEĞİZ"

Bölgenin öncü ve yenilikçi girişimcilerini, işbirliği ve dayanışma temelinde bir araya getiren ve girişim-

cileri ulusal ve uluslararası platformlarda temsil eden bir kurum olarak üyelerine küresel rekabete yönelik eğitim, bilgi, organizasyon ve strateji desteği sağlayan ADSİAD'ın bölgenin gelişimiyle birlikte derneğe üye olmak için özellikle tercih edilen ve yüksek nitelikli, çağdaş, ilerici girişimlerden, profesyonellerden oluşan etkin bir prestij organizasyonu haline geldiğine işaret eden Sönmez, şunları söyledi: "Yeni dönemde dernek olarak kentimizin kalkınması ve gelişimi için önerilerimizi kamuoyu ile paylaşacak, projelerimizi hayata geçirmenin telaşında olacağız. Adana'nın çalışkan yüzü olan ADSİAD, kuruluş amaçları, geçmişi, duruşu ve fikir üreten kimliğiyle daima ileriye adım atacak, kavgacı ve karşı değil ancak yönlendirici bir dernek konumunu koruyacaktır.

"KARAMSAR OLMAMALIYIZ"

Divan Başkanı Süleyman Onatça ise ADSİAD Yönetim Kurulu'nun üniversitelerle işbirliği içerisinde olmasının önemine dikkat çektiği konuşmasında herkesin kendi çapında Adana'ya katkı koymasına gerektiğini vurguladı. Şehir dışı ziyaretlerinde Adana'nın birçok alanda örnek alındığına tanık olduğunu vurgulayan Onatça, "Karamsar olmamalıyız" dedi.





Sema Güral Sürmeli'ye **genç iş adamlarından ödül**

Bu yıl ikincisi düzenlenen 'ANGİAD Kadın Platformu Ödülleri'nde "Sivil Toplumda, İş Dünyasında, Siyasette Aktif ve Güçlü İş Kadını Ödülü", Kütahya Seramik Yönetim Kurulu Üyesi Sema Güral Sürmeli'ye verildi.

Kütahya Seramik Porselen Turizm A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Sema Güral Sürmeli, Ankara Genç İş Adamları Derneği tarafından ikincisi düzenlenen 'ANGİAD Kadın Platformu Ödülleri'nde "Sivil Toplumda, İş Dünyasında, Siyasette Aktif ve Güçlü İş Kadını Ödülü"ne layık görüldü. Sema Güral Sürmeli, 9 Mart'ta Sheraton Ankara Hotel'de düzenlenen törenle ödülünü

aldı. Törende konuşan Sema Güral Sürmeli, ödül alan tüm kadınlarda kendini bulduğunu ifade ederek şunları söyledi: "Kadınlarımızla ayrı ayrı gurur duydum. Ödüle layık görülen kişilerin bir Türk kadını olması ve onlarla aynı platformda ödül alabiliyor olmak kendi adıma onur verici. Onların var olduğu bir ülkede yaşadığım için çok mutluyum. Ödül alan herkesi gönülden kutluyorum."



KOSGEB'e 'ödeme' eleştirisi

CHP Adana Milletvekili Ümit Özgümüş, verdiği soru önergesinde KOSGEB'in yeni girişimcilere verdiği karşılıksız desteğin ödemesinde yaşanan aksaklıkların girişimcileri mağdur ettiğini söyledi

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) tarafından "Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi"ni tamamlayan yeni girişimcilere, şirket kuruluş aşamasında ödenen toplam 15 bin liralık desteğin ödenmesinde yaşanan sıkıntılar Türkiye Büyük Millet Meclisi'ne (TBMM) taşındı. CHP Adana Milletvekili Ümit Özgümüş verdiği soru önergesinde "Ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının temel faktörü kabul edilen girişimcilerin sayısının artırılması amacıyla başlatılan bu program, aksine yeni girişimcileri mağdur etmektedir" dedi.

SIKINTILAR VAR

Özgümüş, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Nihat Ergün'ün yazılı olarak yanıtlaması istemiyle TBMM Başkanlığı'na verdiği yazılı soru önergesinde KOSGEB'in yeni kurulacak işletmelerde girişimcilere firma başına toplam 27 bin liralık geri ödemesiz destek sağlandığını hatırlattı. Özgümüş, şirket kuruluş aşamasında ödenen toplam 15 bin liralık desteğin ödenmesinde bazı sıkıntılar yaşandığını dile getirerek şöyle dedi: "Destekten faydalanmaya hak kazanan girişimcilere söz konusu destek ödemesi çok geç yapılmakta, bu ödemenin zamanı illere göre değişiklik göstermektedir. Öyle ki bu desteği almaya hak kazanan ancak 1 yıldır ödemesi yapılmayan girişimciler bulunmaktadır. Ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının temel faktörü kabul edilen girişimcilerin sayısının artırılması amacıyla başlatılan bu program, aksine yeni girişimcileri mağdur etmektedir."

BAKAN'A SORULAR

Girişimcilik Destek Programı Uygulama Esasları'nın 14'üncü maddesinde, sözkonusu geri ödemesiz desteğin ödeme şekli ve şartları ile ilgili bilgi verildiğini kaydeden Özgümüş, ödemenin bütün dosyalar tamamlandıktan sonra ne zaman ödeneceği konusunda ise bir bilgi verilmediğinin altını çizerek, Bakan Ergün'e şu soruları yöneltti: "KOSGEB tarafından sağlanan geri ödemesiz destekler, girişimcilerin dosyaları tamamlanıp ilgili muhasebe müdürlüklerine gönderildikten sonra ne kadar süre içinde girişimcilere ödenmektedir? Muhasebe müdürlüklerinden alınan bilgilere göre, yoğunluk nedeniyle ödemeler gecikmektedir. Muhasebe müdürlüklerinde yaşanan yoğunluğunun düzenlenmesi için KOSGEB Hizmet Merkez Müdürlüklerinde personel artırımına ve hizmetlerin hızlandırılmasına yönelik bir çalışma yapılacak mı?"



terapi bilgisayar



“ Güvenilir Adres ”

- Teknik Servis
- Bilgisayar Satış
- Laptop Tamiri
- Web Tasarımı
- Host - Domain İşlemleri
- Özel Yazılım Çözümleri

Alanında Tecrübeli ,Bilgili
Gerekli Sertifikalara Sahip
Personelimizle Hizmetinizdeyiz .

Siz Arayın , Biz Çözelim
0322 - 459 78 90

www.terapibilgisayar.com

Cemalpaşa mah. 63004 sk. Bölükbaşı Apt. No : 3/A ADANA
(Sular caddesi Arka Sokağı ,Pasta Pastanesi Karşısı)

Bu fuarda iş dünyasının teknolojiye bakışı değişti

İstanbul'da düzenlenen SAP Analytics & Innovation Forum, Türk iş dünyasının teknolojiye bakışını değiştirdi

Dünyanın lider kurumsal uygulama yazılımları sağlayıcısı SAP, 16 Mart 2012 Cuma günü İstanbul'da düzenlediği etkinlikle Türk iş dünyasını, kurumları geleceğe taşıyan yenilikçi teknolojiler ile tanıştırdı. Etkinliğin açılışı, SAP Türkiye'nin yeni Genel Müdürü Dr. Daniel Holz tarafından yapılırken, mobil teknoloji dünyasının önde gelen isimlerinden Sybase Kıdemli Başkan Yardımcısı ve CTO'su Irfan Khan ve sosyal medya ve analitik alanındaki konferansların en popüler konuşmacılarından SAP BusinessObjects Stratejik Pazarlama Direktörü Timo Elliott'ın sunumları, iş dünyası tarafından büyük bir ilgiyle takip edildi. Irfan Khan veritabanı teknolojilerinin özellikle finans sektöründeki önemi-ne değinerek iş dünyasından örnekler verdi. SAP Forum'da Yılın İş Zekası Projesi

Ödülü de verildi. Bu ödüle İş Bankası layık görüldü ve ödülü banka adına Genel Müdür Yardımcısı Hakan Aran aldı.

TEKNOLOJİ VE REKABET

Türk iş dünyasının önde gelen isimlerinin takip ettiği etkinlikte, teknoloji öncülüğü ile hızla gelişen ve değişen koşullara ayak uydurarak fırsatları yakalamanın yolları anlatıldı. HANA, mobilite, analitik ve veritabanı teknolojilerinin öne çıktığı SAP Analytics & Innovation Forum 2012, uluslararası konuşmacıların sunumlarına da ev sahipliği yaptı. Bu yıl "The Moment – İşte O An" söylemiyle gerçekleştirilen etkinlik, yenilikçi teknolojilerle dolu zengin içeriği ve uluslararası konuşmacılarıyla Türk iş dünyası ve bilişim sektörünün üst düzey yöneticileri tarafından büyük bir ilgi gördü. Etkinlikte, karar anını kolaylaştıran yeni teknolojilerle bugün ve gelecekte nasıl ayakta kalılabileceği, en önemlisi de rekabette nasıl öne geçilebileceği vurgulandı.

HIZLA BÜYÜYOR

HANA, mobilite, analitik ve sosyal medya teknolojilerinin öne çıktığı SAP Analytics & Innovation Forum 2012'de SAP'nin 2012 inovasyon gündemi de katılımcılarla paylaşıldı. Etkinlik süresince toplam 7 salonda, 42 paralel sunum gerçekleştirildi. Farklı sektörlerden birçok firmanın başarı hikayelerinin anlatıldığı, SAP uzmanlarının ve iş ortaklarının deneyimlerini aktardığı SAP Analytics & Innovation Forum'da başta İş Zekası, Kurumsal Mobilite ve SAP HANA olmak üzere çok sayıda farklı çözümler katılımcılarla paylaşıldı. Açılış konuşmasını yapan SAP Türkiye'nin Genel Müdürü Dr. Daniel Holz, geçtiğimiz yıl mali sonuçlarına bakarak SAP'nin inovasyona dayalı stratejisinin sonuç verdiğini ifade ederek, SAP'nin 2011'de 40 yıllık tarihinin en iyi rakamlarına ulaştığını ifade eden Holz şu bilgiyi verdi: "Yazılım gelirlerimiz yüzde 25 artarken, faaliyet kârımız 4,8 milyar Euro'ya yükseldi. 2011 yılında lider konumdaki kurumsal uygulamalarımızı, analitik ve mobil alanlarda sunduğumuz çözümlerle daha ileri taşıdık. Bunun yanı sıra veritabanı ve bulut bilişim pazarını yeni baştan şekillendiren yenilikçi teknolojiler ile sektöre öncülük etmeye devam ettik. SAP Türkiye de geçtiğimiz yıl büyük başarılar kaydetti" dedi.



SAP
Türkiye
Genel
Müdürü Dr.
**DANIEL
HOLZ**



Adana'da vergi tahsilatı yüzde 80'e ulaştı

Adana Vergi Dairesi Başkanı Serdar Aksoy, 2011 yılında Adana'daki vergi tahakkuk tahsilat oranının yüzde 80'e ulaştığını söyledi



Adana Vergi Dairesi Başkanı Serdar Aksoy, Vergi Haftası etkinlikleri kapsamında üst düzey yöneticilerle birlikte Adana Ticaret Odası'nı (ATO) ziyaret etti. Ziyarette; ATO Meclis Başkanı Behiç Pakyürek, Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, Başkan Yardımcısı Mehmet Şahbaz, Yönetim Kurulu üyesi Ömer Küpeli ile Genel Sekreter Ahmet Nevruz hazır bulundu. Türkiye'nin en temel sorunlarından birisini gelir dengesizliği ve sosyal adaletin henüz sağlanamamış olmasının oluşturduğunu vurgulayan ATO Başkanı Ali Gizer, "Bu iki unsur toplumun bütün katmanlarını bire bir yakından ilgilendiriyor. Bu soruna, vergi açısından baktığımızda ise dengesizliğin daha büyük boyutlarda olduğunu görüyoruz. Vergi mutlaka tabana yayılmalıdır. Bunun çözüm yolu da herkesin çok iyi bildiği ancak bir türlü önüne geçilemeyen kayıtdışı ekonominin önlenmesinden geçmektedir" dedi.

KAYIP ÖNLENEBİLİR

Kayıt dışı ekonominin önlenmesinin sadece vergilerin yükseltilmesi veya denetimlerin artırılmasıyla mümkün olmadığını geçmiş deneyimlerde ortaya çıktığını vurgulayan Gizer, "Vergi Dairesi ve Adana Ticaret Odası işbirliğiyle kayıt dışını kayıt altına alabilecek yeni projeler hazırlayarak, bunları hayata geçirebiliriz. Özellikle bazı sektörlerde vergi oranlarında yapılacak düzenlemelerle sektörün tamamının kayıt altına alınacağına inanıyoruz" diye konuştu. Son yıllarda çok sayıda büyük ölçekli vergi mükellefinin çeşitli gerekçelerle merkezlerini Adana'dan başka kentlere taşıdıklarını, bu durumun önemli vergi kayıplarına da yol açtığını kaydeden Gizer, bu konuda Vergi Dairesi tarafından yürütülerek

çalışmalarla firma göçünün ve dolayısıyla da vergi kaybının önlenilebileceğini vurguladı.

ATO Meclis Başkanı Behiç Pakyürek de vergi oranlarında son yıllarda yapılan düzenlemelerle Türkiye'deki vergi oranlarının diğer ülkelere oranla düşük seviyelere çekildiğini, ancak yine de kayıt dışının tam anlamıyla önlenemediğini vurguladı. Ziyaret sırasında konuşan Vergi Dairesi Başkanı Serdar Aksoy da kamuoyunda vergi bilincinin oluşturulması, verginin toplumun tüm kesimlerine benimsetilmesi ve vergiyi gönüllü olarak ödeme alışkanlığının artırılması amacıyla, 1990 yılından bu yana "Vergi Haftası" kutlamalarının yapıldığını hatırlattı.

ÖZVERİYLE BAŞARILDI

Serdar Aksoy sözlerini şöyle sürdürdü: "Vergi Dairesi olarak mükellef odaklı, daha nitelikli vergi hizmeti anlayışımız doğrultusunda vergiyi toplumun her kesimlerine sevdirmeyi amaçlıyoruz. Bu amaçla verginin adil dağılımı ve tabana yayılması konusundaki çalışmalarımızı aralıksız sürdürüyoruz. Bilindiği üzere kamu finansmanının en sağlam dayanağı olan vergi gelirleri toplam bütçe gelirlerinin yüzde 85'ini oluşturmaktadır. Yürüttüğümüz etkin ve özverili çalışmalar paralelinde 2011 yılında Adana'daki vergi tahakkuk tahsilat oranı ise yüzde 80'e ulaşmıştır. Vergi Dairesi Başkanlığı olarak öncelikli hedefimiz cezalandırmak değil, mükellefleri bilgilendirmek ve yol göstermektir. Bu anlamdaki çalışmalarımızın ana noktasını, birbirleriyle kardeş olarak nitelendirilebilecek olan kayıt dışı ve haksız rekabetin önlenmesi oluşturmaktadır. Bu hedefe yönelik çalışmalarımızı bundan böyle de mükellef odaklı olarak aralıksız sürdürme kararlılığındayız."



Kadınlardan güç birliği mesajı

BPW Adana İş ve Meslek Sahibi Kadınlar Derneği'nin etkinliğinde kadın dayanışması adına önemli mesajlar verildi.



BPW Boğaziçi Kulüp Başkanı **DENİZ YEKER**



Çukurova Üniversitesi Patoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. **FİGEN DORAN**

BPW Adana İş ve Meslek Kadınları Derneği'nin düzenlediği ve Masel Otel'de gerçekleştirilen etkinlikte, BPW Boğaziçi Kulüp Başkanı Deniz Yeker, "BPW Uluslararası İş ve Meslek Sahibi Kadınlar Federasyonu'na Bağlı Türkiye'deki Derneklerde Kurumsallaşma Eğitimi" konulu sunum yaptı. Etkinlikte ayrıca Çukurova Üniversitesi Patoloji Bölüm Başkanı Prof. Dr. Figen Doran, "Sivil Toplum Geliştirme ve STK'lar Arası Diyalogun Önemi" konusunu irdeledi.

GÜÇLERİ BİRLEŞTİRME AMACINDAYIZ

Toplantıda açılış konuşmasını yapan BPW Adana İş ve Meslek Sahibi Kadınlar Derneği Başkanı Filiz Yıldız, Sivil Toplum Kuruluşlarıyla diyalogu geliştirmeyi amaçladıklarını belirterek, "Böylece birbirimizi daha iyi tanımak ve güçlerimizi birleştirip dinamikleri harekete geçirerek sinerji oluşturmak istiyoruz" dedi.

CİNSİYET EŞİTLİĞİ SAĞLANMALI

BPW Boğaziçi Kulübü Başkanı Deniz Yeker, Türkiye genelinde faaliyet gösteren BPW oluşumlarının bir an önce kurumsal hale gelmesi ve ortak dokümantasyon kullanır olması, sonuçta paralel ilerleyebilmesi için eğitim programı hazırladıklarını söyledi. Kuruluşun amaçlarını anlattığı bölümde ise Yeker, "Uluslararası İş ve Meslek Sahibi Kadınlar Federasyonu 1930'de Cenevre'de kurulmuş olan, bugün dünyadaki en güçlü kadın kuruluşlarından, örgütlerinden biridir. BPW International 5 kıtada, 80'i aşkın ülkede, 50 bin üyeye sahip bir kuruluştur. Top-

lumsal cinsiyet eşitliğinin sağlanmasını hedefliyoruz. Kadınların kamusal alana katılımını engelleyen ekonomik, sosyal, kültürel ve yapısal engellerin ortadan kaldırılmasını hedefliyoruz. Aynı zamanda kadınların potansiyellerinin geliştirilmesi için lobicilik, savunuculuk, kampanya, örgütlenme ve eğitim çalışmaları hayata geçirmektediriz" şeklinde konuştu.

KADIN FEDAKAR VE YARATICIDIR

ÇÜ Tıp Fakültesi Tıbbi Patoloji Ana Bilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Figen Doran ise 1989'dan bu yana STÖ'lerde çalıştığını belirterek üyesi olduğu STÖ'leri duyurdu, kendisini tanıttı. Kadın derneklerine çok inandığını kaydeden Prof. Doran sözlerini şöyle sürdürdü: "Türkiye nereye gelirse gelsin kadınlar sayesinde gelecek. Kadına inancım çok arttı. Özellikle ÇÜ Tıp Fakültesi Dekanlığım sırasında kadına güvenim daha da arttı. 6 yıllık dekanlık ve 3 yıllık dekan yardımcılığı görevlerim süresince kadının ne kadar verici ve yaratıcı olduğunu gördüm. Ne kadar tahammüllü olduğunu gördüm. Ne kadar ince olduğunu gördüm. Beklentisiz olduğunu gördüm. Bu beklentisizlik beni özellikle çok etkiledi. Genellikle erkekler bir işte para, pirim yoksa uzakta duruyor. Kadın eğitim gibi hiç karşılığı olmayan bir iş için canını veriyor, ortaya koyuyor. Kadının bu yaratılışını çok net hissettim. Çalıştığım örgütlerde de aynı durumu gözledim. Bu yüzden de kadına saygım gün geçtikçe arttı. Saygım arttıkça kadın için çalışma arzum da arttı" diye konuştu.





İŞKAD'dan sivil topluma proje hazırlama çağrısı

İş Kadınları Derneği (İŞKAD) Yönetim Kurulu Başkanı Elif Doğan Türkmen, sivil toplum örgütlerinin bu amaç doğrultusunda hazırladıkları projeleri Çukurova Kalkınma Ajansı'na (ÇKA) sunmaları çağrısında bulundu. ÇKA Genel Sekreteri Zekeriya Şarbak ise ÇKA'ya sunulan projelerin tamamen objektif bir biçimde belirlendiğini söyledi.

SORUMLU HAREKET EDİLMELİ

İŞKAD'ın her ay sonunda geleneksel olarak düzenlediği çarşamba yemeğinin bu ayki konukları ÇKA Genel Sekreteri Zekeriya Şarbak ve ÇKA Planlama ve Programlama Birimi Başkanı Ertan Zibel ve birim çalışanı Ceren Topçu oldu. BPW Adana Başkanı Filiz Yıldız, Adana Barosu avukatları Cahide Karakaş Bilgiç, Nursel Ünal ile İŞKAD üyelerinin katıldığı yemekte konuşan İŞKAD Başkanı Türkmen, ÇKA'nın Adana ve Mersin'in ekonomik ve sosyal yönlerden kalkınması anlamında çok önemli bir işlevi üstlendiğini vurguladı. STÖ'lerin de aynı işlevi taşıdığına işaret eden Türkmen, STÖ'lerin bu sorumlulukla hareket etmesi gerektiğini ifade etti.

DUYARSIZ KALAMAYIZ

Türkmen, "Sivil toplum örgütleri demokrasilerin olmazsa olmazlarıdır ve amaçları arasında toplumun gelişimine katkı sunmak da yer almaktadır. Bu bağlamda STÖ'ler hazırlayacakları projelerle bu amaç doğrultusunda işlevlerini yerine getirmelidir. Kentimizin, ülkemizin ve toplumumuzun sorunlarına duyarsız kalamayız. Bu nedenle her STÖ elini taşın altına koymalı ve bu amaç doğrultusunda bir şeyler yapmalıdır. ÇKA'nın bu yöndeki projelere verdiği desteklerden STÖ'lerin yararlanması gerek" diyerek STÖ'lere çağrıda bulundu.

AYRICALIK YOK

Planlama ve Programlama Birimi Başkanı Zibel de KA'nın faaliyetleri ve Çukurova ekonomisi hakkında bir sunum yaparken, ÇKA'nın 2008-2010 arasında 158 milyon lira destek verdiğini aktardı. 2011'de 487 projenin alındığını belirten Zibel, destek almaya hak kazanan projelerin mart ayı sonunda açıklanacağını bildirdi. İŞKAD üyelerinin sorularını yanıtlayan ÇKA Genel Sekreteri Zekeriya Şarbak ise projelerin değerlendirilme sürecinde hiç kimseye ya da hiçbir projeye ayrıcalık tanınmadığını ifade etti. Projelerin değerlendirilme aşamasını "yarışma" olarak nitelendiren Şarbak, projelerin 4 aşamada değerlendirildiğini her projeye puanlar verildiğini anlattı.

İŞKAD Başkanı Elif Doğan Türkmen, sivil toplum örgütlerinin kentin ve toplumun kalkınması yönünde projeler hazırlaması gerektiğini söyledi





Temel sorunlardan biri: Ulaşım master planı yok

İnşaat Mühendisler Odası (İMO) Adana Şube Başkanı Abdullah Bakır, Adana'nın 3 temel sorunundan birinin ulaşım master planının bulunmaması olduğunu söyledi. Bakır, diğer temel problemleri ise atıklar ve toprak kirliliği olarak sıraladı.

İMO Adana Şubesi'nin 19. Olağan Genel Kurulu, odanın eski başkanı ve Sanayi Odası Başkanı Sadi Sürenkök'ün divan başkanlığında Seyhan Otel'i'nde gerçekleşti. Genel kurula katılan Adana Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz, İMO'nun fahri üyesi olduğunu belirterek, görevi süresince İMO başta olmak üzere tüm oda ve sivil toplum kuruluşlarıyla işbirliği içerisinde olduğunu söyledi. CHP Adana Milletvekili Turgay Develi de konuşmasında İMO'nun önemli görevleri bulunduğunu, bunu da başarıyla gerçekleştirdiğini kaydetti.

GÜNÜ KURTARMA ANLAYIŞI

Genel kurulun açış konuşmasını yapan İMO Adana Şubesi Başkanı Abdullah Bakır, İMO genel kurullarında açığa çıkacak yol haritasının sadece mesleki-politik hattı ve genel kurul sürecini tarif etmeyeceğini, aynı zamanda mesleğin ve meslektaşlarının içinde bulunduğu sorunları tespit ederek çözümü noktasında önemli kararlar alınacağını söyledi. Türkiye'nin sadece siyaseten değil, mesleki alanlar, sektöründe sorun ve sıkıntılarla boğuştuğuna dikkat çeken İMO Şube Başkanı Abdullah Bakır, inşaat mühendisliği eğitiminin bir bütün olarak sorun-

lu ve sıkıntılı olduğunu, birkaç üniversite hariç eğitimin istenen seviyede olmadığını, siyasi iktidarların konuya yaklaşımlarının uzun vadeli ve köklü değişiklikler yerine günü kurtarmayı tercih etmekle sınırlı kaldığını savundu.

DEPREM VE YAPI GERÇEĞİ

İMO Başkanı Abdullah Bakır, ülke topraklarının yüzde 96'sının, nüfusun ise yüzde 98'inin deprem kuşağında olduğunu, kentlerdeki toplumsal yaşamın deprem tehlikesine göre düzenlenmesini ve deprem önlemleri için merkezi bütçeden pay ayrılmasının zorunluluğuna inandıklarını ifade etti. Bakır, şöyle konuştu: "Ülkemizdeki yapı stokumuz depreme karşı güvenli değildir. Yapı üretim süreci nitelikli olmaktan uzaktır. TÜİK verilerine göre ülkemizdeki konutların yüzde 40'ı kaçak ya da ruhsatsızdır; yapı kullanma izin belgesi baz alınır bu oran yüzde 67'e çıkmaktadır. 18 milyon civarında olduğu tahmin edilen bina stokunun yüzde 40'ının yenilenmesi veya onarılması gerekmektedir. Bir doğa olayı olan depremi doğal afete dönüştüren nedenlerin başında, mühendislik hizmeti almamış, yapı üretiminin denetimden yoksun olmasıdır."

KARMAŞIK DURUMDA

Bakır şöyle devam etti: "Sizlerle Adana'ya dair bir gerçekliği daha paylaşmak istiyorum. Bugün kentimizin hala ulaşım master planı yoktur. Kent içi ulaşım, günübirlik ve lokal düzenlemelerle çözülmeye çalışılmaktadır. Bilim çevrelerinin, üniversitelerin, kent içi ulaşım uzmanlarının görüşlerinin aksine, kilitlenen trafik alt üst geçitlerle aşılmaya çalışılmaktadır. Adana'da kent içi ulaşım içinden çıkılmaz, daha karmaşık bir boyuta doğru gitmektedir. Özellikle kavşak noktalarında tercih edilen altüst geçitli çözümler, trafiği rahatlatmamakta, aksine yeni kilitlenme noktaları oluşturmaktadır. Kent içi ulaşımın temel hedefinin erişilebilirlik ve sürdürülebilirlik olması gerekirken, bugün, bu noktanın hayli uzağında bulunuyoruz."

İMO Adana Şube Başkanı **ABDULLAH BAKIR**



Çukurova Deltası tarımı masaya yatırdı



Yeni Adana Gazetesi yayını Çukurova Deltası'nın 9'uncu yıl etkinliğinden önemli sonuçlar çıktı

Türk çiftçisinin sorunlarına ve çözüm önerilerine ortak olmak amacıyla Çukurova Üniversitesi'nden Prof. Dr. Adnan Gümüş öncülüğündeki bir grup öğretim üyesi, Çiftçiler Birliği, Ziraat Mühendisleri Odası, tarımsal firma ve üreticiler tarafından Şubat 2004'te yayın hayatına başlayan Yeni Adana Gazetesi yayını Çukurova Deltası, 9'uncu yayın yılında "Çukurova'da Tarım" başlıklı panel düzenledi. Ziraat Mühendisleri Odası (ZMO) Adana Şubesi Başkanlığı'nın katkılarıyla ZMO Toplantı Salonu'nda gerçekleşen panelin yöneticiliğini ZMO Adana Şube Başkanı Şahin Yeter, yaptı. Panele Yeni Adana ve Çukurova Deltası İmtiyaz Sahibi Çetin Remzi Yüregir, Çiftçiler Birliği Başkanı Behçet Homurlu ve Ertar Kimya Genel Müdürü Feyzullah Korkut, konuşmacı olarak katıldı.

ÜRÜN DESENİ DEĞİŞMELİ

Çukurova'nın dünyanın en önemli ovalarından biri olmasına rağmen birim alandan elde edilen kazancın Antalya, İzmir, Mersin, Bursa gibi illerden daha düşük olduğunu belirten ZMO Adana Şube Başkanı Şahin Yeter, "Bunun da en önemli sebebi tarla tarımının yapılmasıdır. Bu özel iklimde hububat yerine narenciye, seracılık, turfanda meyvecilik, sebze gibi ürünler yetiştirilirse, üretim deseni değiştirilirse birim alandan kazanç artacak, dolayısıyla üreticilerimizin kazancı da artmış olacaktır" dedi. Türkiye'nin tüm illerinde yoğun bir kış yaşanmasına rağmen bölgemizde tarımsal üretim yapılabildiğini aktaran Yeter, "Bu ovanın bir karış toprağının bile korunması gerekiyor. Okul, üniversite, işyeri, konut, havaalanı her yere yapılabilir ama tarımsal üretim her alanda yapılamaz" diye konuştu.

GELİŞTİRME KARARLILIĞI

Yeni Adana Gazetesi ve Çukurova Deltası İmtiyaz Sahibi Çetin Remzi Yüregir de 9. Yayın yılına başlayan Çukurova Deltası Dergisi'nin kuruluş aşaması ve bugüne kadar izlediği yayın politikası konusunda bilgiler verdi. Yüregir, şunları söyledi: "Yeni Adana Gazetesi'nin yayın kurulu olarak bizler Çukurova Deltası'nı, üreticinin, tarımsal teknoloji ve bilgi birikimini topluma sunan akademisyenlerin ve tarımsal alanda etkinlik gösteren iş çevrelerinin görüşlerine ve sorunlarına yer veren ve kimi tanıtım gereksinimini de karşılayan içeriği ile daha geniş kitlelere ulaştırma görevini bugüne kadar sürdürdük. Geleceğe bu bağlamda daha güvenle bakmaya kendimizi hazır hissettığımız ve dergiyi daha da geliştirmeye yönelik kararlılığımızı da söylemek isterim."

Panelin, katılımcıların katkıları ile önem taşıyan görüşlerin açıklanmasına yol açacağından emin olduğunu kaydeden Yüregir daha sonra şu öneriyi gündeme getirdi: "Hepimiz aslında biliriz ki tarım, kentimizin ve Çukurova bölgesinin dinamosudur. Bu verimli topraklara yurdun her köşesinden kopup gelen milyonlarca insanımızı buralara çeken de bu gerçektir. Önerimiz şu: 'Toprağa Saygı Platformu' oluşturabilelim hep birlikte. Bu konuda yayınları ile gerek Yeni Adana Gazetesi gerekse Çukurova Deltası bir eşgüdüm odağı olmaya hazırdırlar. Uzmanlar, akademisyenler, yöneticiler, üreticiler ve konuyla ilgili kaygı duyanlar arasındaki iletişimi kurmaya hazırdırlar. Adana'yı ve yakın çevresini mercer altına alalım. Sağlıksız kentleşmenin, ranta dayalı hale gelebilecek kentsel dönüşüm girişimlerinin verimli tarım topraklarını yok etmesine engel olabilecek çalışmalara başlayalım."





CHP'li Özgümüş sanayicileri Ekonomi Bakanı'yla buluşturdu

Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) Adana Milletvekili Ümit Özgümüş, Adana'da faaliyet gösteren iplik üreticilerini Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan ile buluşturdu. İplik üreticilerinin sektörün sorunlarını Bakan Çağlayan'a ilettiği ziyarette CHP'li Özgümüş, sanayide üretimin devamının ülkenin tüm sorunlarının çözümünde kilit öneme sahip olduğunu belirtti. Özgümüş, "Sanayi üretmezse, katma değer yaratmazsa, ülkede ekonomiden sağlığa, eğitime kadar hiçbir sorun çözülemez. Bu nedenle sanayicilerimizin yaşadığı sorunları ilgili Bakanlıklara iletmek ve çözüm üretmek öncelikli görevlerim arasında" dedi.

SEKTÖRDE YAŞANAN SORUNLARI ÇAĞLAYAN'A AKTARDILAR

Ziyarette, iplik üretimi sırasında kullanılması zorunlu olan polyester elyafın üzerindeki haksız vergilerden kaynaklanan yüksek maliyetler ve Uzakdoğu'dan ithal edilen iplikler nedeniyle rekabet gücünü kaybettiklerini belirten sanayiciler sektörde yaşadıkları yaşamsal öneme sahip sorunlarını Bakan Çağlayan'a aktardılar. Yaşanın bu sıkıntılar nedeniyle Adana'da 12 fabrikanın kapandığına dikkati çeken sanayiciler, Bakanlığın haksız rekabeti önleyecek önlemler alması durumunda, sözkonusu fabrikaların tekrar faaliyete geçeceğini ve yüzlerce kişiye istihdam sağlanacağını söylediler. Sanayiciler sorunlarının çözümü konusunda Bakan Çağlayan'dan destek istediler. Adana Sanayi Odası Başkanı Sadi Sürenkök, Karteks Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Halil Kadı, Bakırlar Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Bakır, Teymur Tekstil Genel Müdürü Şenol Büyükkörükçü ve BTĐ Tekstil Genel Müdürü Mehmet Çiftçi'nin oluşturduğu heyet, daha sonra konunun ayrıntılarını görüşmek üzere üst düzey bürokratlarla toplantılar gerçekleştirdi.



“Projesi olmayanın geleceği olmaz”

Tüm Sanayici ve İş Adamları Derneği (TÜMSİAD) Adana Şubesinin düzenlediği seminerde sunum yapan Proje Koordinatörü Mehmet Ercan, işadamlarına KOBİ proje destek programları hakkında genel bilgi verdi. Seminerde katılımcıların sorularını da yanıtlayan Ercan, projenin hayattaki önemine değindi. Ercan, araştırma, geliştirme, inovasyon, endüstriyel uygulama, girişimcilik, işbirliği-güç birliği, tematik proje ve genel destek programları hakkında açıklamalarda bulunurken, “Bir ülke, en az



girişimciler kadar güçlüdür” şeklinde konuştu. TÜMSİAD Adana Şube Başkanı Deniz Köse de, seminerde üyelerini aydınlatan proje uzmanı Mehmet Ercan’a teşekkür etti. Başkan Köse, İşadamlarının çoğunun KOSGEB, ÇEKA gibi kuruluşlardan bilgisiz-



lik ya da prosedürler yüzünden yeteri kadar faydalanmadığını dikkat çekti. Köse, AR-GE, vasıflı eleman, işsizlik, cari açık gibi sorunlarla boğuşan firmaların bu destekler-

den mutlaka faydalanmaları gerektiğini vurgulayarak, gelişen ihtiyaçlara göre Proje Destek Programlarından yararlanmaları hususunda tavsiyelerde bulundu.

Ceyhan Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi için araştırma önergesi

Cumhuriyet Halk Partisi Adana Milletvekili, TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Üyesi Ümit Özgümüş, Ceyhan’da kurulması öngörülen Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi projesinde, yaklaşık beş yıldır kayda değer bir ilerleme olmadığını belirterek kamuoyunda bölgeyle ilgili kuşkuların oluştuğunu öne sürdü ve konuyla ilgili “Meclis Araştırması” açılmasını istedi.

Özgümüş, TBMM Başkanlığı’na verdiği Meclis Araştırması teklifinin gerekçesinde, Bakanlar Kurulu’nun 17 Ekim 2007 tarih ve 26673 sayılı Resmi Gazete’de yayınlanan, 12632 sayılı kararıyla Adana’nın Ceyhan ilçesi Kurtpınar ve Sarımaçı mevkiinde bulunan 13 milyon 471 bin 964 metrekaarelik alana “Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi” kurulmasının planlandığını anımsattı. Bölgeye kurulmasıyla Adana’nın önemli bir enerji merkezi olacağı ve bu bölgeye yapılacak yatırımların hem bölge hem de ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayaca-

ğı yönündeki beklentileri de anımsatan Özgümüş, bölgenin ivedi olarak kamulaştırılması için Bakanlar Kurulu’nun 2010’da ayrı bir karar daha aldığını ifade etti. Bu karara karşın, bölgeyle ilgili altyapı yatırımlarının ve kamulaştırma çalışmalarının ne aşamada olduğu, bölgeye yatırım yapmak isteyen bir yatırımcının bürokratik olarak nasıl bir yol izleyeceği ve nereye başvuru yapması gerektiği konusunda bir açıklama yapılmadığına dikkati çeken Özgümüş, bölgenin işletmesinin de kuruluş yasası gereği Adana Sanayi Odası’na (ADASO) verildiğini söyledi.

KAMUOYU KUŞKULU

ADASO’ya bu kapsamda Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından, 28 Mart 2008’de bir yazı gönderilerek, bölgenin kamulaştırılması çalışmalarının sonuna gelindiği ve acilen işletme müdürlüğünün kurulması gerektiğinin bildirildiğini aktaran Özgümüş, “Sonuç olarak, Adana Sanayi Odası’nda göstermelik ve hiçbir faaliyeti olmayan bir işlet-

me müdürlüğü kurulmuştur. Alınan Bakanlar Kurulu Kararı’ndan bu yana, yaklaşık 5 yıldır, bu denli önemli bir projenin neden ilerlemediği konusu, kamuoyunda kuşku uyandırmaktadır. Bölgede bürokratik engellerin ötesinde, deniz kenarındaki bu bölgenin farklı amaçlar için özel yatırımlara ya da bazı özel sektör sahiplerine mi tahsis edileceği konusunda kuşkular oluşmuştur” dedi.

“MECLİS ARAŞTIRMASI GEREKLİ”

Özgümüş, sözlerini şöyle sürdürdü: “Bölgede yatırım yapmak isteyen girişimciler için bir başvuru mekanizması oluşturulmadığı gibi, bu alanların hangi kriterlere göre yatırıma tahsis edileceği konusunda da 5 yılda objektif bir plan ortaya konulmamıştır. Bu nedenle, hem bölge hem de Türkiye için hayati önem taşıyan bu projenin bürokratik engeller nedeniyle mi, yoksa farklı amaçlar nedeniyle mi yürümediğinin araştırılması için, Anayasa’nın 98’nci, İçtüzüğü’nün 104 ve 105’nci maddeleri uyarınca bir “Meclis Araştırması” açılması gerekli görülmektedir.”

Kolon kanserinde erken teşhis hayat kurtarıyor

Kolon kanseri en çok görülen kanser türleri arasında üçüncü sırada yer alıyor. Belirti vermemen ve yavaş ilerleyen hastalık özellikle 50 yaş ve üzerindekiileri tehdit ediyor. Acıbadem Adana Hastanesi Tıbbi Onkoloji Uzmanı Dr. Züleyha Çalikuşu "Erken teşhis edilen kolon kanserinde başarı oranı yüzde 95'lerde" dedi.



Kalın bağırsak kanseri olarak bilinen kolon kanseri 50 yaşından sonra görülen kanserler içinde sıklık derecesi açısından önemli bir yer tutuyor. Düzenli sağlık taramaların yapıldığı toplumlarda ise kolon kanserlerinde ciddi bir oranda bir azalma söz konusu. Bu da erken tanının önemini bir kez daha gösteriyor.

Acıbadem Adana Hastanesi Tıbbi Onkoloji Uzmanı Dr. Züleyha Çalikuşu, Kolon kanserinin tarama testleri ile kolaylıkla saptanabilen ve poliplerin çıkarılması ile de büyük ölçüde önlenabilen bir hastalık olduğunu belirtti. Önemli olanın erken teşhis olduğunun altını çizen Dr. Çalikuşu, "ABD'de her yıl yaklaşık olarak 30 bin kişinin hayatı kurtarılıyor. Erken tanı konulduğunda başarı oranı yüzde 95'lere ulaşıyor. Ancak ülkemizdeki hastaların sadece 5'te 1'inde erken evrede tanı konulabiliyor" dedi.

KANSER TÜRLERİ ARASINDA EN YAYGIN OLANI

Kanser türleri arasında en yaygın olanlardan biri olan kolon kanserine dünyada her yıl 1 milyon, Türkiye'de ise 6 bin kişinin bu hastalığa yakalandığını belirten Dr. Çalikuşu, "Kolon kanseri ülkemizde erkeklerde akciğer, prostat ve mesane kanserinden sonra 4. sırada, kadınlarda ise meme kanserinden sonra 2. sırada görülmektedir. Ülkemizde kolon kanserine yakalananların maalesef yarısı hayatını kaybediyor. Erkeklerde biraz daha sık görülmektedir, erkek / kadın oranı 1.3 dür. Kolon kanseri herhangi bir yaşta ortaya çıkabileceği gibi hastaların yüzde 90'ından fazlasında 40 yaşın üzerinde ortaya çıkıyor. Hastalığı en sık görüldüğü yaş ise 60'lı yaşlardır" diye konuştu.

Acıbadem Adana Hastanesi Tıbbi Onkoloji Uzmanı Dr. Züleyha Çalikuşu, şöyle devam etti.

BELİRTİLER

Kalın bağırsak kanseri bağırsak poliplerinin büyümeleri ve kanser içeren dokuya dönüşmeleri ile oluşuyor. Kolay belirti vermeyen ve yavaş büyüyen bir kanser türü olan kolon kanserinin geç ortaya çıkan belirtilerini şöyle sıralamak mümkün:

Kabızlık

İshal

Barsak alışkanlığının değişmesi

Karın Ağrısı

Dışkıda kan

Ağrılı dışkılama

Yeterince boşalamama hissi

Sebebi bilinmeyen ani kilo kaybı

Uzm. Dr. Züleyha Çalikuşu, belirtiler ortaya çıktığında, kanseri oldukça ilerlemiş sayıldığı için özellikle risk grubundaki kişilere düzenli kontrollerini aksatmama konusunda uyarılarda bulunuyor.

TANI YÖNTEMLERİ

Yapılan araştırmalar, bugün kolon kanserinin taranabilir ve önlenabilir bir kanser olduğunu ortaya koyuyor. Erken tanıyla hastalığa bağlı ölüm oranlarını önemli ölçüde azaltıyor. Dr. Çalikuşu, kolon kanserinde kullanılan tanı

metotları hakkında şu bilgileri veriyor:

Dışkıda kan testi: Dışkı laboratuvarından alınan özel bir kağıda konarak ve laboratuvarında inceleniyor. Bu testle dışkıda görülmeyecek kadar az miktardaki kanamanın özel bazı testlerle saptanması amaçlanıyor.

Sigmoidoskopi: Bu incelemede doktor, video görüntüleme cihazına bağlanmış olan bir tüple kalın bağırsağın alt kısmını inceliyor.

Kolonoskopi: Kalın bağırsağın tümünün incelenmesini içeren bir yöntem. Kolonoskopinin de mammografi gibi tarama amaçlı olarak yapılması öneriliyor. Doktorlar 50 yaşın üstündeki kişilerin risk durumuna göre 2-5 yılda bir kolonoskopi yaptırmayı görüşünde birleştiriyorlar. Polip saptandığında işlem sırasında çıkarılıyor ve incelenmek üzere patolojiye gönderiliyor. Bir kez polip alınan kişinin daha sonra kolonoskopi ile izlenmesi gerekiyor.

Sanal Kolonoskopi: Tomografi cihazından elde edilen bilgilerin, özel bilgisayarlarla endoskopik görüntülere dönüştürülmesi şeklinde tanımlanan sanal kolonoskopide barsağın tümü görüntülenebiliyor. Sanal kolonoskopi bir cm den daha büyük poliplerin tanısını kolonoskopi ile benzer doğrulukla yapabiliyor. Ancak kalın barsak iç yüzeyinin hastalıklarının tanısı, poliplerin çıkarılması ve parça alınması için standart kolonoskopi yine de gerekebiliyor.

Biyopsi: Bağırsaktan bir parça alınarak mikroskop altında inceleniyor.

TEDAVİ

Ameliyat, kolon kanserinin başlıca tedavisi olarak oluşturuyor ve en çok kullanılan metotların başında geliyor. Ameliyatla tüm kanserli dokunun temizlenmesi hedefleniyor. Onkoloji Uzmanı Dr. Züleyha Çalikuşu, operasyonda, görünen tümör dokusunun çıkarıldığı durumlarda bile tümörün barsak katmanlarına ve lenf bezlerine yayılımına göre bazı hastaların kemoterapi ve radyoterapiye ihtiyacı olabileceğini belirterek şunları söylüyor: "Kemoterapi ve radyoterapi ile gözden kaçabilecek kanser hücrelerinin de yok edilmesi hedefleniyor."

ERKEN TEŞHİS ÖNEMLİ

Kolon kanserinin erken teşhisle önlenildiğine dikkat çeken Çalikuşu şöyle devam etti: "Kalınbarsak kanserlerinin %80 den fazlası bağırsaktaki polip denilen yapılardan kaynaklanırlar. Polipler barsağın iç yüzünde oluşan, bağırsak içine doğru uzanan yapılardır. Kalın bağırsakta polip bulunma olasılığı yaş ilerledikçe artmakta, 50 yaş üzerindeki insanların %25-30 unda, 70 yaşındaki insanların da yaklaşık yarısında polip bulunmaktadır. 50 yaşından itibaren yapılan tarama testleriyle bağırsak kanser öncüsü poliplerin saptanarak çıkarılması hayat kurtarıcıdır. Düzenli sağlık taramaları yapıldığında toplumlarda kolon kanserinde ciddi bir azalma olduğu ortaya çıkmıştır. 50 yaşından itibaren toplumdaki herkesin bir kez kolonoskopi ve daha sonra her yıl dışkıda kan testi yaptırmayı gerekiyor. Ailesinde kolon kanseri geçirmiş olanlar tarama testlerine daha erken yaşta başlamalıdır. Sigara ve alkol kullanımı her kanser türünde olduğu gibi kolon kanserinde de önemli oranda riski arttırmaktadır."

MAZLUM BORU



MAZLUM MANGTAY A.Ş.

Tel: +90 322 346 00 74 - Fax: +90 322 346 31 94
www.mazlumboru.com.tr - bilgi@mazlumboru.com.tr



ADANA HACI SABANCI ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ İSTİKLAL CADDESİ NO: 8 SARIÇAM/ADANA



Yatırımlarınıza robot eli değsin

Endüstriyel otomasyon sistemlerinde robot teknolojisi artık birçok iş sahasında insan gücünün yerini alıyor. Üretim maliyetini düşüren kaliteyi ve verimliliği artıran insan kaynaklı hata oranı ortadan kaldırıldığı robot teknolojisi ile hem kârlılığınızı arttırabilir hem de firmanızı geleceğe güvenle taşıyabilirsiniz. **Robot teknolojisinde dünyaca ünlü Robot firmalarının çözüm ortağı olan HIDROMATİK**

uzman mühendislik ekibi ile en uygun maliyetli sistemleri hizmetinize sunuyor. Kısa zamanda kendinizi amorti edecek bir yatırımla yatırımlarınıza değer katın.

Hareket ve Kontrol Mühendisliği'nde ihtiyacınıza en uygun çözümler Uzmanlık Alanımız.



Kaynak Robotu



Paletleme ve Paketleme



Dökümhane Robotları



Fassas İşleme Robotu

hidromatik
Paylaşılan Uzmanlık

Hidromatik Hidrolik Pnömatik
Otomasyon San. ve Tic. Ltd. Şti
Yeşiloba Mah. Anılandan İş Merkezi
A-Blok No.4 Seyhan - Adana / Türkiye

Tel : +90 322 428 06 91
Faks : +90 322 428 26 32
www.hidromatik.com.tr
info@hidromatik.com.tr



001 EN ISO 9001:2008

