



kobi gündem

Gündem Oluşturur

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 2

SAYI: 11

OCAK-ŞUBAT 2012



Bakan Eroğlu'dan
doğa turizmi sözü
➤ 6'DA

Öncelik iş güvenliği
➤ 8'DE

Büyüme ve
işsizlik rakamları,
beklentileri güçlendirdi
➤ 10'DA

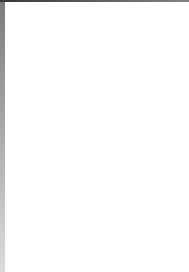
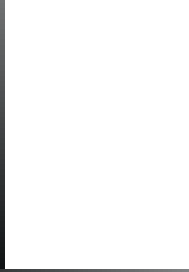
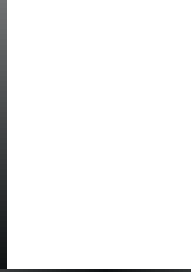
İŞİN BORU
sektörde
büyüme kaydediyor
➤ 12'DE

Özkanlar Baskül,
sağlam gidiyor
➤ 16'DA

ALFA-TEK Makine
LEOTEC markası ile
güçleniyor
➤ 20'DE

Devler ADSİAD'da
➤ 14'TE

Onatça'ların
mutlu günü
➤ 36'DA



www.altekmakine.com

Çok Yakında Açılıyoruz.

Ceyhan yolu 5. Kiri Adana / Tel: 0.322 359 08 08



"Balın en doğal hali..."



"Nesiller onunla büyüyecek..."



www.anadoluariciftligi.com



GÜVEN VEREN GÜÇ



özkanlar b a s k ü l



ELEKTRONİK TAŞIT KANTARLARI ENDÜSTRİYEL TARTIM SİSTEMLERİ

Mermer Kantarı
Demirci Baskülü
Palet Baskülü
Monoray Tartım Sistemleri
Bant Kantarı
Canlı Hayvan Baskülü
Tumba Kantarı
Endüstriyel Basküller
Vinç Baskülü

ENDÜSTRİYEL ÇÖZÜMLER

Konteyner Tartım Sistemi
Sıvı Katı Dolum Sistemleri
Silo Dolum
PLC/SCADA

YEDEK PARÇA VE AKSESUARLAR

YÜK HÜCRELERİ

DİNAMİK TARTIM SİSTEMLERİ

Kepçe Kantarı
Ekskavatör Tartım Sistemi
Forklift Kantarı
Transpalet Baskülü



**RESMİ DAMGA-KALİBRASYON
TEKNİK SERVİS DESTEĞİ (7/24)**

www.ozkanlاربaskul.com.tr

Fabrika : Özgür Mah. 2399 Sk. No: 8/A Yüreğir / ADANA / TÜRKİYE
Tel: +90 322 321 26 22 (pbx) • Fax: +90 322 322 37 25

info@ozkanlاربaskul.com.tr



KOBİ GÜNDEM REKLAMCILIK
VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 2 SAYI: 11

OCAK - ŞUBAT 2012

İmtiyaz Sahibi

ve

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIÖĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



KOBİ GÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Yavuzlar Mah. 4070 Sok. No: 16
AKSANTAŞ TOKİ KONUTLARI
FG-7A Kat: 5 D: 11
Yüreğir / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Mert Eren Matbaacılık
+90 (322) 433 33 39

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yaygın, süreli yayındır.

İhracatın Lokomotifi KOBİ'ler

Kobigündem Dergisi olarak yeni bir sayıyla karşınıza gelirken, bir önceki sayıdan bu yana 2011'in ihracat verileri açıklandı. İhracatımızın yüzde 18,5'lik artışla, yüzde 12'lik artış hedefinin üstüne çıkması ve 134 milyar 571 milyon dolara ulaşması, herkesi ileriye dönük umutlandırdı. 2023 için konulan 500 milyar dolarlık ihracat hedefine ulaşmak, şu anda gelinen noktaya bakıldığında, hiç de imkansız gibi görünmüyor.

Heyecan verici bu tabloyu oluşturan birçok unsur var elbette. Ama bunların içinde kuşkusuz en önemlisi KOBİ'lerimiz. Gayri safi milli hasılamızın büyük bölümünü üreten, istihdamın çoğunu sağlayan KOBİ'ler, esnek yapıları, gelişmelere açık olmaları, girişimcilikleri, uzmanlaşmalarıyla ihracatın belkemiğini oluşturluyorlar. Ekonomideki katma değer in asıl sahipleri olan KOBİ'ler 2011'de de ihracatın yükünü omuzladı.

İhracatın önemli sürükleyicileri olan KOBİ'lerin, diğer taraftan da birçok sorunla boğuştuğu bir gerçek. Finans sıkıntısı, yüksek vergiler, istihdam üzerindeki ağır yükler, dış pazarlara açılma konusundaki yetersizlikler, kalifiye işgücüne ulaşmada yaşanan problemler gibi konular KOBİ'lerin her zaman yaşadığı sıkıntılar. Bunların bazıları hala çözülmesine de bazılarıyla ilgili gelişmeler de yaşanmıyor değil. Bankaların KOBİ'lere özel kredileri, KOSGEB destekleri, ihracat için KOBİ'lere yönelik çalışmalar, mesleki eğitim çalışmaları gibi girişimlerle, KOBİ'lerin sorunları kısmen azalıyor. Ancak KOBİ'lerin dönemsel bazı sorunları da var. Bunların başında dünyadaki ekonomik problemler geliyor. Şimdiye kadar KOBİ'lerin ihracat yapabildiği için övündüğü batı ülkeleri bile, son 4 yıldır krizlerle uğraşıyor. Ekonominin kalesi olarak görülen birçok ülke borç batağında, cari açıklarını kapatmaya çalışıyor. Komşumuz Yunanistan'ın durumu bile aslında bütün batı dünyasını özetlemeye yetiyor.

Dünyadaki bu durum, kimi uzmanlara göre aslında daha büyük krizlerin ertelenme çabasından başka bir şey değil. Yani 2012 ortalarından itibaren dünyada büyük bir kriz bekleniyor. Böyle bir şey olmayacaksa bile kuşkusuz ve söylentisi bile iş dünyasında özellikle KOBİ'leri tedirgin ediyor. Dövizin ne olacağını, ihracat yapılan ülkelerin gelecekteki durumunun belirsizliği, KOBİ'leri yatırım yapma konusunda ürkek hale getiriyor. Mevcut cirosu ve müşteri portföyüyle yatırım yapmaya açık olan bir çok firma, dünyadaki belirsizlikler nedeniyle adeta çivi çakmaya bile korkar durumda. Bu da ekonominin temel dinamiği olan yatırım ve büyümeye duraksama getiriyor. Sadece avro ve dolaradaki belirsizlikler bile KOBİ'lerimizi yatırımlarda kaygılandırmaya yetiyor.

Umuyoruz ki 2012 yılı, ekonomimiz için yeni ufuklar açar. Dünya standartlarını yakalayan, kalitede artık batı standartlarını çoktan geride bırakmış, hızlı ve nitelikli üretim yapan KOBİ'lerimizin bu yılı korktuğu sıkıntılarla karşılaşmadan tamamlayacağını temenni ediyoruz. Geçmişte zorlu kriz deneyimlerini alınınun akıyla aşan KOBİ'lerimiz, 2012'de dünyada sorunlu bir dönem geçirilse bile 2013'e güçlenmiş olarak çıkmaya hazır görünüyor.



Hayati ÇETİNKAYA
Kobigündem Dergisi
İmtiyaz Sahibi

hayati.cetinkaya@kobigundem.com

**ARAÇ TAKİP
VE KONTROL
SİSTEMLERİ**

SİSTEMİN SAĞLADIĞI FAYDALAR

- Tüm araçlar denetiminiz altında tutularak disipline olunması sağlanır. (İşe başlama, bitirme zamanı ve yerleri, molalar, duraklamalar, rölantide çalışma, vb.)
- Araçlar anlık olarak harita üzerinde izlenebilir.
- Hız kontrolleri ile yakıt tüketimi azalır, sürücü güvenliği artar, kaza ve benzeri nedenlerden ötürü maddi ve işgücü kayıpları kontrol altına alınır.
- Aracın konum bilgisi ile Acil Çağrı yapılması ile güvenlik alarmı verilebilir.
- Güzergah planlaması ve güzergah dışı işlemler raporlanabilir.
- Araç içi sistemle iki yönlü mesajlaşmak mümkündür.
- Araca ait durum bilgilerin ve araca yerleştirilen sensörlerden (yakıt, ısı, kapı vb.) alınan verilerin merkeze iletilir ve araç uzaktan kontrol edilebilir.
- Araçların tüm geçmiş sürüş verileri de dahil olmak üzere çok çeşitli raporlar alabilme olanağını sağlar.
- Araçtan stok durumu, yük durumu vb. bilgiler merkez veritabanına erişim yoluyla anında elde edilebilir.



**KONTROL
SİZDE
!**

Reşatbey Mah.
Cumhuriyet Cad. Ener Apt.
Kat: 1 A Blok No: 3 Seyhan/ADANA
Tel: 0.322 459 50 77 Fax: 0.322 459 50 37
GSM: 0.507 704 80 50 E-mail: safak@otobroker.com



Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Adana'da doğa turizmi sektörü için bütün imkanları ortaya koyacaklarını söyledi.

Bakan Eroğlu'dan doğa turizmi sözü

Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Adana ziyareti kapsamında Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz'la da görüştü. Ziyarette, tamamlanan ve devam eden çalışmalar hakkında bilgi verirken, özellikle sulama, turizm ve aromatik bitkilerle ilgili projelerin üzerinde durdu. Bakan Eroğlu, Adana'da 2 yıl içinde 9 yeni göletin tamamlanacağını, köylünün gelir elde etmesi için ihrac amaçlı aromatik bitkiler projesinin uygulanacağını ve doğa turizmüne yönelik çalışmalar yapacağını söyledi. Eroğlu, Adana'da doğa turizmi için millî parkları ve ormanları bile Adana için açabileceklerini kaydetti.

EK ÖDENEK ÇIKTI

AK Parti Adana Milletvekili Ali Küçükaydın ile bakanlık bürokratlarının da eşlik ettiği Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, ziyaretinde il genelinde yürütülen ve tamamlanan çalışmaları özetledi. Adana'da bakanlık olarak 539 milyon liralık yatırım yaptıklarını kaydeden Eroğlu, geçen yıl bütçe ödeneklerinin dışında ayrıca 100 milyon lira gönderdiklerini, ödenek sıkıntısı yaşamadıklarını kaydetti. Eroğlu, şu anda en çok üzerinde durduğu projenin ise Yedigöze İmamoğlu Sulaması olduğunu belirtirken "Bu benim için çok büyük bir özlem. Neredeyse rüyalarım giren bir projeydi. İnşallah çok kısa sürede tamamlayacağız" dedi.

BITKİ PROJESİ

Bakanlık olarak aromatik bitkilere yönelik bir çalışmaları olduğunu kaydeden Bakan Eroğlu "Orman köylülerine destek olmak amacıyla bir çalışma başlattık. Aromatik bitkilerin orman köylülerimizce yetiştirilip ihrac edilmesi yönünde bir proje bu. Adana'yı Hatay'la birlikte pilot il olarak seçtik. Hedefimiz, 2015'e kadar 1,5 milyar dolarlık ihracat yapmak. Özellikle defne, adaçayı, kekik, keçiboynuzu ve fısıklık çamı gibi bitkileri ihrac edeceğiz" diye konuştu. Gölet çalışmaları hakkında da bilgi veren Bakan Veysel Eroğlu, bakanlığın "Bin günde bin gölet" projesi kapsamında Adana'da 2012 ve 2013 yıllarında 9 göleti tamamlayacaklarını söyledi. Eroğlu, "Adana'da öyle iyi bir toprak var ki suladığınızda 14 kata kadar gelir artışı sağlayabiliyorsunuz" dedi.

ISLAH HIZLI GİDİYOR

Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Adana'yla ilgili diğer çalışmalarını şöyle özetledi: "Orman ıslahları ve ağaçlandırma çalışmaları çok hızlı gidiyor. 5 yıllık dönemde 40 bin 500 dekar alanda bozuk alanları ıslah etmişiz. 52 milyon fidanı toprakla buluşturmuşuz. Meteoroloji Genel Müdürlüğümüz, il genelinde 8 adet otomatik meteorolojik ölçüm istasyonu kurdu. Şimdi 4 istasyon için daha talep var" diye konuştu. Ziyarette, Adana Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz, Bakan Eroğlu'na el dokuması bir kilim ile bakanlıkla birlikte belediye olarak yaptıkları çalışmaların yer verildiği özel bir albümün ilk kopyasını hediye etti. Bakan Eroğlu da Aldırmaz'a ziyaretin anısına çini tabak verdi.

Orman ve Su İşleri Bakanı
VEYSEL EROĞLU

Güç ve Dağıtım Transformatörleri
Power and Distribution Transformers



TRANSFORMERS

FACTORY



www.samitrafo.com

SAMİ TRANSFORMATÖR FABRİKASI
SAMI TRANSFORMER FACTORY

Karataş Yolu Üzeri Yamaçlı Mah. 565 Sk. No: 39 Yüreğir - Adana / TURKEY
Tel : +90 (322) 322 22 55 Fax : +90 (322) 322 22 56 Cep : +90 (506) 994 15 87 - +90 (533) 681 78 39
e-mail : info@samitrafo.com - nyigitdagsuyu@hotmail.com www.samitrafo.com



Öncelik iş güvenliği

Adana Valisi Hüseyin Avni Coş, iş sağlığını olumsuz etkileyen hiçbir üretim sürecinin kabul edilemeyeceğini söyledi



Büyükşehir
Belediyesi
Başkan Vekili
ZİHNİ ALDIRMAZ



OSB Başkanı
BEKİR SÜTCÜ

Adana Valisi Hüseyin Avni Coş, iş sağlığını olumsuz etkileyen hiçbir üretim sürecinin, hiçbir ekonomik faaliyetin kabul edilemeyeceğini belirterek, "İş sağlığı ve iş güvenliği sadece bugüne mahsus yükselen değer değil, özünde insan olduğu için bizim tarihimizden gelen bir değer ve gelenektir" dedi. Vali Coş, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi Başkanlığının ev sahipliğinde, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürlüğü'nce düzenlenen "Tarım Sektöründe İş Güvenliği" konulu panelin açılışındaki konuşmasında, insan sağlığının her şeyin üzerinde bir değer olduğunu vurguladı.

TARİHTEN GELEN DEĞER

Vali Coş konuşmasını şöyle sürdürdü: "Mesele insan olunca üretimde bütün üretim alanlarında bütün çalışma hayatımızın her alanında insan merkezli yaklaşımlar yönetim anlayışlarının egemen kılınması lazım. Onun için de iş sağlığı ve güvenliğinin bugüne mahsus yükselen değer değil bizim tarihimizden gelen bir değer olduğuna vurgu yapmak istiyorum. Bir insanın hayatının sıkıntıya koyacak bir çalışma ortamının asla kabul edilemeyeceğini, bunun hukuktan önce geleneğimizle bağdaşmadığını ifade etmek istiyorum."

RAKAMLARLA İŞ GÜVENİLGİ

OSB Başkanı Bekir Sütcü ise, böylesine önemli bir toplantıya ev sahipliği yapmaktan mutlu olduklarını belirterek, Türkiye'de iş sağlığı ve güvenliğinin boyutlarına dikkati çekti. Sütcü, Türkiye'de her yıl bin 500 kişinin iş kazasında hayatını kaybettiğini, 5 bin kişinin de sürekli iş göremez duruma düştüğünü vurgulayarak, "Bu istatistik bilgilerle Avrupa'da binci, dünyada üçüncüyüz. Hepimiz biliyoruz ki iş kazalarının yüzde 78'i çalışanların emniyetsiz davranışlarından kaynaklanıyor. Aynı zamanda yüzde 98'i insan hatasından kaynaklı ve yüzde 50'si de kolaylıkla önlenabilir özellik taşıyor. Oysa, iş sağlığı ve güvenliği insani, toplumsal ve yasal bir sorumluluktur" dedi.





Gerçek Tat, Gerçek Lezzet

*Doğal olanı yakaladık,
We catch the natural,*

*fazlası için çalışıyoruz.
we strive for more.*

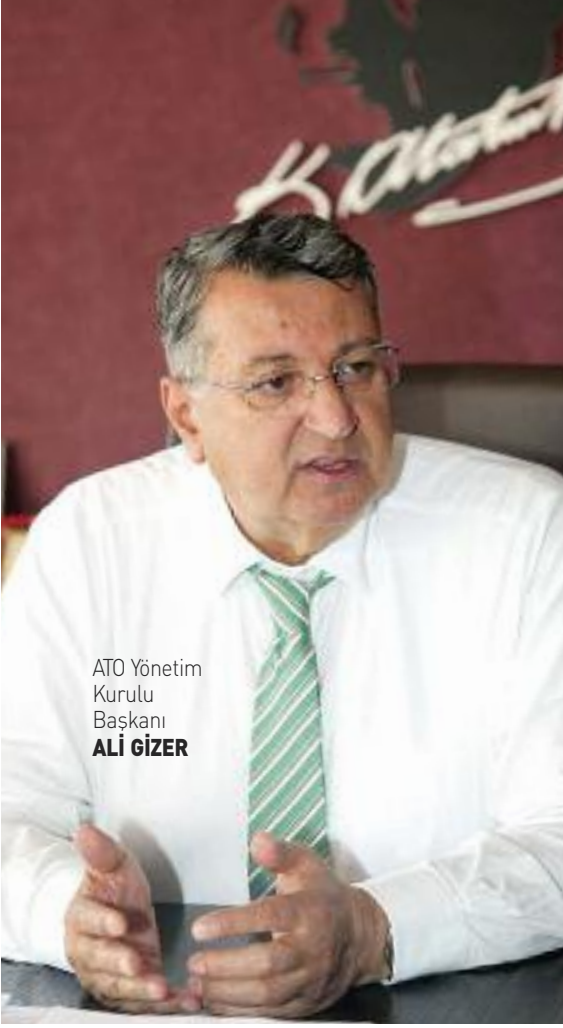
KILIKYA ŞALGAM İÇECEK SAN. ve TİC. A.Ş.

Fabrika: Adana Hacı Sabancı
Org.San. Bölgesi Suluca Cd. No:2
Sarıçam / Adana
Tel. :+90.322.550 50 50 (pbx)
Faks :+90.322.540 40 40

Dede Korkut Mahallesi
İlbey Güneş Cd. No:92
Yüreğir / ADANA
Tel. :+90.322.323 81 81 (pbx)
Faks :+90.322.323 95 95

Koca Tepe Mahallesi
Mega Center C Blok No 157
Bayrampaşa / İstanbul
Tel. :+90.212.437 04 75
Faks :+90.212.437 04 90

e-mail: kilikya@kilikya.com.tr
www.kilikya.com.tr



ATO Yönetim Kurulu Başkanı **ALİ GİZER**

Büyüme ve işsizlik rakamları beklentileri güçlendirdi

Adana Ticaret Odası (ATO) Yönetim Kurulu, TÜİK tarafından açıklanan büyüme ve işsizlik rakamlarının iş dünyasının 2012 yılına ilişkin iyimser beklentilerini güçlendirdiğini açıkladı.

Türk ekonomisindeki kırılganlıkların azaldığını bildiren ATO, Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), tarafından açıklanan büyüme ve işsizlik rakamlarının ekonomide canlılığının ve hareketliliğinin en önemli kanıtları olarak değerlendirildiğini, Avrupa ülkelerinde yaşanan krizlerin olumsuz yansımalarının dengelenmesi halinde 2012 yılının Türk ekonomisinin atılımları bakımından bir dönüm noktası olacağına inanıldığını açıkladı. ATO, büyüme ve işsizlik rakamlarının, küresel çalkantılar ve belirsizliklere rağmen Türkiye ekonomisinin hem dinamizmini hem de direncini tüm dünyaya kanıtladığını da bildirdi.

SAYILI ÜLKELER ARASINDA

2011 yılı üçüncü döneme ilişkin Gayri Safi Yurt İçi Hasıladaki büyüme oranına göre, üçüncü çeyrekte yüzde 8,2'lik büyüme gerçekleştiren Türkiye'nin, ilk dokuz ay göz önüne alındığında yakaladığı yüzde 9,6'lık oranla, 9.4 büyüyen Çin'in de önünde dünyanın en hızlı büyüyen ekonomisi olduğunu bildiren ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, Türk ekonomisinin 2023 yılı hedeflerine emin adımlarla ilerlediğini vurguladı. GSYH rakamları, 2011 yılı ilk dokuz aylık döneminde reel olarak yüzde 9,6 oranında büyüme kaydeden Türkiye'nin, bu gerçekleşme ile OECD, Avrupa Birliği ve G20 ülkeleri arasında çok güçlü büyüme performansı gösteren sayılı ülkeler

arasında da yer aldığını kaydeden Gizer, Türk özel sektörünün global ekonomik krizin etkilerini derin bir şekilde yaşamış olsa da krizi fırsata çevirme fırsatı bulunduğunu söyledi.

DAHA ANLAMLI OLACAK

"Açıklanan büyüme rakamları ülkemiz adına memnuniyet verici, fakat büyüme cari açığın azalması ile daha anlamlı hale gelecektir" diyen Ali Gizer sözlerini, "Büyümede ihracatın önemli katkısı olmuş ve uzun yıllardan sonra ithalatımız, ihracatımızın gerisinde kalmıştır. Fakat bu olumlu gelişmeye karşın Türkiye'nin dış ticaret açığı ekim ayı itibarıyla 90 milyar dolara ulaşmıştır. Dolayısıyla büyümemize paralel olarak artan cari açığımız önümüzde yine çözülmesi gereken önemli bir sorun olarak duruyor. Bu bakımdan cari açığın azaltılmasına yönelik tedbirlerin daha da kapsamlı bir şekilde ele alınmasına ihtiyaç bulunmaktadır" şeklinde sürdürdü: Ali Gizer, Küresel krizin etkisiyle 2009 yılının ilk çeyreğinde yüzde 14.7 küçülmeyle Cumhuriyet tarihinin en büyük daralmalarından birini yaşayan Türkiye ekonomisinin, o dönemde 4 çeyrek üst üste yaşanan kesintisiz daralmayla birlikte Avrupa'daki kabul edildiği biçimiyle teknik anlamda resesyona girdiğini, Türk ekonomisinin ekonomide son dönemlerde yaşanan toparlanmaların ardından ise son 8 çeyrektir ise kesintisiz büyüme gösterdiğini aktardı.



D	S	d	D	S	d
Eng. Cas. mm.	Huber mm.	1/2 Cas. mm.	Eng. Cas. mm.	Huber mm.	1/2 Cas. mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	48
120	120	33	220	220	48
125	125	33	225	225	60
130	130	33	230	230	60
140	140	34	235	235	48
140	140	42	250	250	66
150	150	33	250	250	70
150	150	42	270	270	60
160	160	49	280	280	70
160	160	42	280	280	70
165	165	34	300	300	70
165	165	42	300	300	80
165	165	60	315	315	70
170	170	42	330	330	70
170	170	49	330	330	90
180	180	33	350	350	90
180	180	42	360	360	115
180	180	49	400	400	90
180	180	60	400	400	115
			425	425	115



**ÇELİK
HELEZON**

Adres: Çay Mah. Cumhuriyet Bulvarı No: 42 Mersin / TURKEY
TEL: (0.324) 221 72 87 - 221 72 95 FAX: (0.324) 221 72 62

www.celikhelezon.com

celik.helezon@hotmail.com

İŞIN BORU sektörde

Pprc boru ve ek parçaları üretimini yapan EMS PLASTİK, "İŞIN BORU" markası ile sektörde önemli aşamalar kaydediyor. Satış grafiğinde hızlı bir büyüme kaydeden firma, yatırımlarına ara vermeden devam ediyor.



ENTEĞRE ÜRETİME GEÇTİ

Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi bölgesindeki fabrikalarını entegre bir tesisi konumuna getirdiklerini söyleyen Işın Boru Genel Müdürü Muzaffer Onatça, "Üretim tesisimiz, 30 bin metrekare açık alan üzerinde, toplam 20 bin metre karelik, kapalı bir alandan oluşmaktadır. Başta plastik enjeksiyon, ekstrüzyon, metal işleme, kalıphane, nikel kaplama, laboratuvar, kalite kontrol, paketleme ve depolama birimleri olmak üzere, geniş bir alanda üretim üniteleri oluşturarak, entegre bir üretim gerçekleştirmekteyiz" dedi.

SÜREKLİ YATIRIM YAPIYOR

Firma, Işın Boru Markası ile, Pprc boru ve ek parçalarının tüm gruplarını üretiyor. Ayrıca boru ek parçalarında kullanılan metal yarı mamulleri de kendi bünyesinde yapıyor. Yeni yatırımlarla birlikte gelişmiş, teknolojik ve seri makine parkuru ile üretim yaptıklarını söyleyen Muzaffer Onatça, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne açıklamalarını şu şekilde sürdürdü, "Yıllık 5 bin beş yüz ton hammadde tüketimi yapmaktayız. Buna paralel olarak üretimde yüzde 40 artış sağladık. Plastik boru ve ek parçaları grubuna 21 adet üretim kapasitesi yüksek yeni kalıp ilave yaptık. Bununla

birlikte boru ek parçalarının 110 milimetresi dahil, tüm gruplarını üretiyoruz. Yine 2011 yılında bir milyon dolarlık bir makine yatırımımızla, 4 adet ileri teknoloji, enjeksiyon makinası ve iki adet tam otomatik, ekstrüzyon makinası olarak, makine parkurumuzu güçlendirdik. Tam otomatik ekstrüzyon makinası ile bir dakika da 24 metre boyunda boru üretimi yapabiliyoruz" diye konuştu.

İÇ VE DIŞ PAZARDA GÜÇLENİYOR

Işın Boru, Adana OSB'deki yeni fabrikasıyla üretim kapasitesini artırarak, iç ve dış pazarda payını büyütüyor. Sektörde yaklaşık 30 yıllık bir tecrübelerinin olduğunu belirten, Muzaffer Onatça, Işın Boru markasıyla Türkiye genelinde bayilik sistemi ile çalıştıklarını ve 500'ün üzerinde satış noktaları oluşturduklarını söyledi. Ürün çeşidi ve kapasite olarak gelen tüm taleplere cevap verebilecek konuma ulaştıklarını vurgulayan Muzaffer Onatça, "Şu an mavi, yeşil, beyaz, gri, bej ve siyah boru ve ek parçalarını üretiyoruz. Ayrıca yeni bir teknoloji olan cam elyaf takviyeli kompozit boru üretimine de başladık. Önümüzdeki dönemlerde ürün yelpazemizi daha da çoğaltarak yeni ürünleri piyasaya sunmak istiyoruz. Şirketimizin Işın



büyüme kaydediyor

Boru markası ile yakalamış olduğu başarıyı, sürdürerek sektörde iddialı bir konuma ulaşma amacındayız. İç ve dış pazarda her geçen gün güçleniyoruz. Üretimin yüzde 70'ini yurtdışına gönderiyoruz. Mevcut 26 ülkeye yapmış olduğumuz ihracatımıza, Etiyopya, Sudan, Umman ülkelerini de ekleyerek 29 ülkeye çıkardık" şeklinde konuştu.

FLATÖR DE ÜRETİYOR

Bünyelerinde güneş enerjisi sektöründe kullanılan, flatör imalatını da yapan firma, Onatça Flatör markasıyla, iç ve dış pazarda satış gerçekleştiriyor. Ayda 80 bin adet flatör imalatı yaptıklarını bildiren Muzaffer Onatça, " Onatça flatörlerin tüm ölçek tip ve modellerini üretiyoruz. İnşaat ve güneş enerjisi sektöründe kullanılan TSEK, belgeli bu ürünümüzü, yurt içi ve yurtdışı pazarlarda aranan bir marka haline getirdik. Yine boru ve ek parçalarında uluslararası alanda geçerli olan TSE belgesini ve Sağlık Bakanlığından onaylı içme suyunda kullanılabilir, (su kalitesine etkisi deneyi) belgesini de almış olduk" dedi.

İşin Boru Genel Müdürü
MUZAFFER ONATÇA





Devler ADSİAD'da

Adanalı 23 büyük kurum ve temsilcileri ADSİAD ailesine katıldı. ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez, birbirine sıkı sıkıya sarılmış bir Adana hedefiyle yola çıktıklarını söyledi

Adana Sanayici ve İş Adamları Derneği (ADSİAD) kuruluşunun 20'nci yıldönümüne özel bir organizasyonla girdi. Adana Hilton'sa'daki gecede aralarında Türk sanayisinin devlerinin de bulunduğu 23 kurum ve temsilcisi ADSİAD ailesine katıldı. Gecede "İşte özlediğimiz, hedeflediğimiz, her zaman görmek istediğimiz Adana" diyerek sözlerine başlayan ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez, "Çalışarak, üreterek, çocuklarımıza daha güzel yarınları hazırlamak için bir araya gelmiş, gönül birliği, güç birliği yapmış, birbirine sıkı sıkıya kenetlenmiş bir Adana!.. ADSİAD'ın en büyük hedefi, en büyük projesi işte budur" dedi.

SÖNMEZ'DEN BAŞBAKAN'A ÇAĞRI

Adana'nın yükselen trendi ile göz dolduran bir kent olma ünvanını hak ettiğini belirten Sönmez, şöyle konuştu: "Adana, yatırıma elverişli ve hazır bir kettir. Bu nedenle yerli otomobil üssü Adana'da hayata geçirilmelidir. Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın yürekli işadamlarına yaptığı çağrıya biz yanıt vermek istiyoruz. Sayın Başbakanım bu işi üstlenecek yürekli işadamları için Adana'ya bakmanız yeterlidir. ADSİAD, yerli otomobil üretimi için en önemli adrestir. Merkezi idare 2023 hedefi için yönünü öncelikle Adana'ya dönmelidir. Adana, kültür, sanat, spor, sanayi ve tarım alanında ilklerin kentidir ve bu konumunu daima ileriye taşıyacaktır. ADSİAD olarak bu bilinçle hareket ederek, ülkemizin, bölgemizin, Adana'mızın ekonomik ve sosyal gelişimine katkı koymak için elimizden gelen her türlü gayreti göstereceğiz."

VALİ COŞ'TAN TOPLAM KALİTE VURGUSU

CHP Genel Başkan Yardımcısı ve Adana Milletvekili Faruk Loğoğlu da, Adana'nın sorunlarının çözümü için gayret sarf edeceklerini söyledi. Adana

Valisi Hüseyin Avni Coş ise kentte birlikte çalışılması halinde sorunların çözülebileceğini belirtti, Adana'ya çivi çakmak isteyen herkesin yanında, çivi sökmek isteyenlerin karşısında olacağını dile getiren Coş, "Birlik içinde beraberlik içinde söz konusu olan Adana ise siyasi görüşümüz, etnik kökenimiz, dini inancımız, felsefi görüşümüz ne olursa olsun bir araya gelebilirsek, birlikte hareket edebilirsek inanıyorum ki bütün sorunları ve sıkıntıları rahatlıkla aşabiliriz" diye konuştu. Adana Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz ise istihdama katkı sağlayanları 'kahraman' olarak tanımladı. Çukurova Üniversitesi (ÇÜ) Devlet Konservatuvarı Senfoni Orkestrası'nın 45 kişilik kadrosunun da konser verdiği gecede, ADSİAD ailesine katılan 23 marka ve temsilcilerine ADSİAD rozeti takıldı, üye belgesi takdim edildi.

İŞTE DEV MARKALAR

ADSİAD'ın 20. yıl etkinliklerinin ilk adımı olan 'Güçleniyoruz' temalı gecesinde ADSİAD ailesine katılan firma ve temsilcileri şöyle: Hünkar Şevki Adalı (Adalı Holding), Yörük Efe Uluç (Adamar Group), Emir Değişmez (Alde Kimya), Mehmet Ali Bilici (Bilici Yatırım), Kerem Dicle Coşkun (Borusan Otomotiv), Can Piyale (Bossa), Mehmet Can Özbozdoğanlı (Bürmak Elektroser), Tuncay Gerdan (Germaksan), Vedat Gizer (Gizerler Oto), Yıldırım Gizir (Gizir Ahşap), İsmail Sefa Özler (Güleç ve Güleç Tarım), Ziya Kıvanç (Kıvanç Tekstil), Serkan Gözek (Kimteks Tekstil), Tarkan Kulak (Kulak İnşaat), Osman Nuri Oğuz (Oğuz Gıda), Mustafa Öncül (Öncül/Sefa İletişim Hizmetleri), Kadir Ekren (Özka Kaynak), Sefa Noyaner (Ruşen Cıvata), Şekip Karakaya (Sampaş Bilişim ve İletişim), Ömer Faruk Bulak (Sasa), Erdoğan Şire (Teknik Metal), Bilal Delier (Tepe Savunma ve Güvenlik), Zahit Balbay (Zahit Alüminyum ve Plastik).





GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - Y5

artıbel
SYSTEM&CERTIFICATION

Fabrika :

Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**
Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26
Fax : 0322 394 34 92
Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17
Web : www.gursupvcboru.com
e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com
info@gur-su.com.tr



ÖZKANLAR BASKÜL sağlam gidiyor

Mekanik tartı aletleri üretimiyle girdiği sektörde 26 yıldır elektronik tartı sistemleri üreten Özkanlar Baskül, 2011 yılı hedeflerini gerçekleştirerek, yüzde yüz artış sağlamanın gururunu yaşıyor



Özkanlar Baskül, 1985'te mekanik tartı aletleri üretimi yapmak üzere küçük bir işletme olarak kuruldu. Teknolojiyi yakından izleyen firma, 1995'ten ise elektronik tartı sistemleri üretmeye başladı. Büyük araç kantarları başta olmak üzere geniş ürün yelpazesiyle birçok sektöre hizmet veren Özkanlar Baskül, müşteri ihtiyaçlarını tam olarak karşılama ilkesiyle çalışmasını sürdürüyor. Firmanın hedefi, yeni ürünlere imza atarak sektörün öncüsü olmak. Firma şu anda üretimini bin 600 metrekare kapalı alanda sürdürüyor. Mühendis, teknik eleman, ustabaşı ve işçilerden oluşan yaklaşık 30 kişilik bir ekiple çalışmalarını yürütüyor. Ayrıca bünyesinde bulundurduğu kalibrasyon aracıyla fabrikalardaki kantarların, kalibrasyon (ölçümleme) ve yasal doğrulama hizmetini de veriyor.



CE SERTİFİKASI VAR

İmalattan satışa kadar tüm aşamalarda 2011 hedeflerinin tamamını gerçekleştirdiklerini belirten Özkanlar Baskül Şirket Müdürü İsmail Hakkı Özkan, KOBİGÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamada "Özellikle mevcut ihracatımızı yüzde 50 artırarak yüzde 12'lik ihracat payımızı yüzde 25'e çıkardık. 2012'de de bu umudumuzu korumaktayız" dedi.

sıra bir kalibrasyon aracımız ve beş servisi aracımızla 7 gün 24 saat teknik servis hizmeti de veriyoruz. Tatil ve özel günlerde mutlaka teknik bir elaman bulundurarak müşterilerimizin teknik problemlerini çözüme yoluna gidiyoruz" diyor.

PORTFÖY GENİŞ

Ürün gurubunda çeşitlenmeye gittiklerini ve ilave yeni ürün imalatı gerçekleştirdiklerini bildiren İsmail Hakkı Özkan şu açıklamalarda bulundu: "Yeni ürünlerimizden konteynır tartım sistemi ve transpalet baskülü olmak üzere, geniş bir ürün grubu ile hizmet veriyoruz. Bunların yanı sıra elektronik taşıt kantarı, endüstriyel tartım sistemleri, transpalet kantarı, mermer kantarı, demirci baskülü, bant kantarı, monoray tartım sistemleri, endüstriyel çözümler, beton santrali, otomasyon yem dolum makinesi, sıvı-katı dolum sistemleri, paket sayım sistemleri, PLC-SCADA uygulamaları, dozajlama sistemleri, vagon kantarı, dinamik tarım sistemleri, kepçe kantarı, ekskavator kantarı, araç üstü tartım sistemleri, forklift kantarları ve uzaktan kontrollü tartım sistemleri gibi geniş bir ürün yelpazesiyle faaliyet gösteriyoruz. dedi. Uzaktan kontrollü tartım sistemlerinde kamera ve trafik ışık sistemleriyle piyasaya sunduğumuz bu yeni sistemle operatörün kantara uzak bir noktadan dahi bile gerekli kontrolleri yaparak yönetme bilmesini ve gerekli tüm giriş çıkış işlemlerini gerçekleştirebilmesini sağlamış olduk."





relik kapalı bir alandan oluşacaktır. Proje aş-
masında olan bu yatırımımızı 2012 yılının
sonlarına doğru üretime hazır hale getirece-
ğiz. Ayrıca KOSGEB'den önemli destekler
almaktayız. KOSGEB desteklerini çok
önemsiyoruz. Büyüme sürecimizde bize yol
arkadaşlığı yapıyor diye biliriz" dedi.

İHRACATTA HEDEF YÜZDE 50

Türkiye pazarının her noktasına hizmet
verdıklarını ve ihracatta üretimin yüzde
25'ini Ortadoğu ülkelerine Cezayir, Suudi
Arabistan, Nijerya, Ürdün, Suriye ve Irak'a
ihraç ettiklerini kaydeden İsmail Hakkı Öz-
kan, "Hedefimiz ihracatımızı, Avrupa ülkele-
rine yapmak ve ihracat payımızı yüzde 50'ye
çıkarmak" diyor. Irak'ta bir temsilcilerinin ol-
duğunu kaydeden Özkan, arz, takip ve eko-
nomik oluşumları temsilcileri kanalıyla takip
ettiklerini belirtiyor.

YENİ TESİS YATIRIMI

İsmail Hakkı Özkan şöyle devam etti:
"Geldiğimiz noktada yatırımlarımıza devam
kararı aldık. Bu doğrultuda Adana Hacı Sa-
bancı Organize Sanayi Bölgesinde yeni kura-
cağımız tesisi 2012 sonlarına doğru üretime
hazır bir şekilde getirmeyi hedefimize almış
bulunmaktayız. Yeni tesis toplamda 9 bin
metrekarelik bir alan üzerine, 5 bin metreka-



Özkanlar Baskül Şirket Müdürü
İSMAİL HAKKI ÖZKAN

Yeni Türk Ticaret Kanunu'ndaki Yenilikler Neler?

Kanunlaşmasına rağmen önemli bir kısmı Temmuz 2012'de bir kısmı 2013 yılında yürürlüğe girecek olan Türk Ticaret Kanunu'nda yer alan düzenlemeler şirketleri yakından ilgilendiriyor.



Avukat **F. DİCLE KEÇELİ**

Yeni TTK 1535 madde ve 52 bölümden oluşmakta, eski kanundan 60 madde daha fazla. Yeni Kanunda 600 yeni hüküm bulunuyor. Yeni Kanunda taşıma hukuku bağımsız ve özel bir kitap olarak yerini aldı. Kanunda 685 maddenin dili daha anlaşılır hale getirildi. 250 civarındaki madde yeniden kaleme alındı veya değiştirildi. Akademi Hukuk Bürosu'ndan Ticaret hukuku alanında deneyimli Avukat Fatma Dicle Keçeli, Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun şirketler için getirdiği önemli değişiklikler hakkında yaptığı bilgilendirme ile kamuoyunun aklındaki soruları yanıtladı

ORTAKLARIN ŞİRKETTEN BORÇ ALMALARI YASAK!

İstanbul Bostancıdaki ofisinde yaptığı açıklamada Avukat Fatma Dicle Keçeli; "Yeni TTK'ya göre ortakların şirkete borçlanmaları yasak. Bu düzenleme ile şirket tüzel kişiliği ile ortakların kasalarının net bir biçimde ayrışması amaçlanmış. Bu düzenlemenin pratikte sıkıntı oluşturacağı açık. Ortaklar şirketlerinin nakit fazlalarını faizlerini ödeseler bile kullanamayacak" dedi.

DENETİM KURULU YERİNE BAĞIMSIZ DENETİM GELİYOR

Anonim şirketlerin denetimi, bağımsız denetim kuruluşlarına, SMMM ve YMM'lere bırakıldığını belirten Avukat Keçeli; "Bağımsız denetçiler ve kuruluşlar ise yeni yürürlüğe giren ve geçen haftaki yazımızın konusu olan Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurulu tarafından belirlenecek" dedi.

Yeni TTK'nın getirdiği önemli yeniliklerden birinin de tek ortaklı şirketlerin kurulmasının artık mümkün olması olduğunun altını çizen Keçeli, yeni TTK'da yönetim kurulunun özen borcuna ilişkin "tedbirli yöneti-

ci" ölçüsü getirildiğinin de notunu düşü.

GRUP ŞİRKET KAVRAMI!

"Yeni TTK ile şirketler topluluğu ve konsolidasyon ifadeleri ilk kez ticaret hukukumuzda girmekte" diyen Keçeli, "Ana ve diğer ortaklıklar arasındaki ilişkiler, şeffaflık, hesap verilebilirlik ve menfaat dengesi temelinde kurallara bağlandığını da belirtti.

YÖNETİM KURULUNDA DEĞİŞİKLİKLER

Yönetim kurulunun tek kişiden oluşmasına imkân sağlandığını kaydeden Avukat F. Dicle Keçeli; "Ayrıca üyelerin pay sahibi olmaları zorunluluğu ortadan kaldırıldı. Yönetim kurulu üyelerinin en az dörtte birinin yüksek öğrenim görmüş olması zorunlu. Genel kurul ve yönetim kurulu toplantısı elektronik ortamda yapılabilecek. Yönetim kurulu ve genel kurul toplantıları elektronik ortamda, yapılabilecek. Yönetim kurulu üyeleriyle pay sahipleri online oy kullanabilecek" dedi.

Her şirkete internet zorunluluğu geliyor!

Sermaye şirketlerine internet sitesi kurma zorunluluğu geleceğini ifade eden Keçeli, "Gerekli tüm ilanlar, finansal tablolar, denetleme raporları başta olmak üzere tüm raporlar bu sitede kamuya açık olacak" dedi.

Birleşme, bölünme, tür değişikliğinde değişimler

"Şirketlerin birleşmeleri, bölünmeleri ve tür değiştirmeleri yeniden düzenlendi" diyen Keçeli "Getirilen yeni hükümlerde ilave olarak kısaca, alacaklılar ve diğer hak ve menfaat sahipleri de korunmuş. Çalışanların devralan şirkete geçişleri, hakları ve sorumlulukları da ayrıntılı hükümlere bağlanmış" diyerek sözlerini bitirdi.

FEYDAS

MAKİNA VE MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ.



www.feydasmakina.com



ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- HOPE-LOPE FİLM MAKİNELERİ
- KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- AGLOMER MAKİNALARI
- PLASTİK KIRMA MAKİNALARI
- PLASTİK SIKMA MAKİNALARI
- HOPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- PLASTİK BORU MAKİNASI
- SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNALARI
- BURGU MİL KOVAN MAKİNESİ
- PET YIKAMA ÜNİTESİ
- GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ

Tel : 90 (322) 428 01 45 - 428 01 55
Fax : 90 (322) 429 64 92
Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi
46249 sokak No:20
Seyhan / ADANA

ALFA-TEK Makina LEOTEC Markası ile güçleniyor

LEOTEC markası ile ürettiği atışmanları, dünya çapında bilinen ve kullanılan forklift ve/veya iş makinelerinde kullanılmakta olan ürün grubuna, REACH STACKER' da kullanılmak üzere TOOL CARRIER COIL TONG, kışkacını piyasaya sunarak LEOTEC markasını güçlendiriyor.



Alfa-Tek Makine LTD.
Atışman Satış ve
Pazarlama Müdürü
Ali SALAS





LEOTEC'LE ÖZEL ÜRÜNLER

LEOTEC markası ile İSDEMİR'in makina parkına özel tasarımı üretim yaptıklarını açıklayan ALFA-TEK Makine LTD. Ataşman Satış ve Pazarlama Müdürü Ali Salas, açıklamalarını şu şekilde sürdürdü. "REACH STACKER'da kullanılmak üzere özel tasarım yaparak üretimini yaptığımız TOOL CARRIER COIL TONG Kıskaçını, İsdemir'e teslim ettik. Saha uygulamasında yapılan testleri başarı ile geçen kıskaçın çalışması, İsdemir yetkilileri tarafından, beğeni ile izlendi. Taşıma kapasitesi 30 bin kg olan kıskaç, stok sahasında veya taşıyıcı araç üzerindeki yüksek tonajlı sac ruloların taşınmasında, bir noktadan diğer noktaya nakledilmesinde kullanılacak. Yerli üretimdeki payını gün geçtikçe arttırmaya çalışan ALFA-TEK Makina, ürün gamına ilave ettiği bu kıskaç ile sektörün ihtiyacını karşılamak için tüm gücüyle yeni ve ekonomik ürünler üreterek, ülke ekonomisine katkı sağlayacak girişimlere devam edecektir" dedi.

KALİTEYİ ÖN PLANDA TUTUYOR

Forklift ve iş makineleri ataşman pazarında lider olma yolunda emin adımlarla ilerleme kaydettiklerini söyleyen Sn.Ali SALAS, "Mevcut, yeni ve özel ataşman tasarımlarını konuya hakim, tecrübeli ve eğitilmiş profesyonel kadro ile bilgisayar destekli tasarım modülleri kullanarak gerçekleştiriyoruz. LEOTEC markası ile imalatını yaptığımız ürünlerin, teknolojik seviye ve performansının yanı sıra, satış ve satış sonrası müşteri hizmetleri birimimizle en kaliteli hizmeti sunmaya çalışıyoruz. Bunun yanı sıra, ISO 9001:2008 kalite belgesine sahip olan firmamız, bünyesine CE Sertifikasyonunu da katarak kalitesini ispatlamıştır. Bu doğrultuda en kaliteli hizmeti müşterilerimize sunmanın gururunu taşımaktayız" dedi.

SÜREKLİ BÜYÜME

Merkezi Adana'da olan ALFA-TEK Makina, 2000 yılından beri üretmekte olduğu LEOTEC markası ile forklift ve iş makineleri sektöründe söz sahibi olduklarını dile getiren Ali Salas, "Geçen yıl başlayan ve periyodik olarak devam Çin Halk Cumhuriyeti'ne yapmaktaki olduğumuz ataşman ihracatına 2012 yılında da Avrupa'yı kattık. Avrupa kıtasının 8 ülkesi Polonya, Litvanya, Letonya, Estonya, Ukrayna, Çek Cumhuriyeti, Slovakya ve Macaristan gibi ülkelere de distribütörlük verdik" diye konuştu. Türkiye, Avrupa, Orta Asya ve Ortadoğu pazarına hitap ettiklerini söyleyen Ali Salas, "Forklift ve iş makineleri için en uygun ataşman ve bağlantı parçalarını üreten firmamız kısa sürede sektörde büyüme kaydetti" dedi. 2000 yılında Önay Bahçe ve Turgut Kaya tarafından kurulan ALFA-TEK Makina Ltd, 2007'de yeni tesis yatırımlarını gerçekleştirmiş olup, modern ekipman, tezgah ve tecrübeli çalışanlarıyla seri üretime geçmiştir. Yeni tesis 6 bin metrekare kapalı olmak üzere, toplam 52 bin metrekarelik bir alandan oluşmaktadır.







BÜROSAN

444 55 88 • www.burosan.com

Mehmet Akif Mah. Yavuz Sok. No:20	İkitelli / İSTANBUL	Tel : (0212) 494 44 55	Fax : (0212) 494 28 88	istanbul@burosan.com
Konya Yolu 10.Cadde Yapı Sitesi No:50	Emek / ANKARA	Tel : (0312) 223 39 49	Fax : (0312) 223 34 94	ankara@burosan.com
Akçay Caddesi No:9/6	Gazimir / İZMİR	Tel : (0232) 251 99 88	Fax : (0232) 251 91 68	izmir@burosan.com
Ceyhan Yolu Üzeri Girne Bulvarı No:144	Yüreğir / ADANA	Tel : (0322) 324 96 17	Fax : (0322) 324 96 19	adana@burosan.com
Barbaros Mah. G.M.K. Bulvarı No:427	Yenişehir / MERSİN	Tel : (0324) 329 30 70	Fax : (0324) 329 41 35	mersin@burosan.com
İpek Yolu Cad. Kedilli Kavşak Hicret Evleri Sit. Giriş Kat	Merkez / VAN	Tel : (0432) 217 99 93	Fax : (0432) 217 98 93	van@burosan.com
Vani Efendi Mah. Murat Paşa İş Mrk. No:34 Polen Doğalgaz Altı	Merkez / ERZURUM	Tel : (0442) 234 34 41	Fax : (0442) 234 34 41	erzurum@burosan.com
Prof. Muammer Aksoy Cad. No:73	İskenderun / HATAY	Tel : (0326) 618 16 05	Fax : (0326) 618 16 07	hatay@burosan.com
Balkonoğlu İş Merkezi C/Blok No:3	Konaklı / BODRUM	Tel : (0252) 358 70 33	Fax : (0252) 358 57 60	bodrum@burosan.com
60m Street, In front of Abu Shehab Restaurant, Darin Building	Erbil / IRAQ	Tel : (+964) 750 731 32 33	Fax : (+964) 750 765 43 21	erbil@burosan.com



Mehmet KUTLU

Yönetici

mkutlu21@gmail.com

YÖNETİMDE LİDERLİK

"Yönetimde baskının olduğu yerde
dedikodu da vardır.
Bu, zayıfların haber alma yoludur."

(C.W.Ceram)

Özellikle ülkemizde bir kısım işletmeler, patron işletmeciler tarzı ile yönetilmektedir. Bu da işletmelerdeki yönetsel hiyarside sıkıntılara neden olmaktadır. Bir patron veya işverenin, organizasyon şemasındaki yeri normalde, Yön. Kur. Bşk. veya kartvizitinde sadece ismi yazıyor olması gerekirken, kartvizitine Genel Müdür, Genel Koordinatör gibi sıfatları kullanıyorlar. Bunun sonucu bu işe yüreğini ve yıllarını verenleri de kendi iş yerlerine başvurularında daha alt statüye veya işe almama seçeneğini kullanırlar. Ayrıca en vahimi halen bu tip işletmelerde bulunduran muhbir personel, uygulamalarının devam ediyor olmasıdır. Bu ve buna benzer uygulamalar çalışanların motivasyonu ile birlikte aidiyet duygularının zayıflaması sonucu mevcut işyerinin verimliliğinin düşmesine ve büyük ölçüde iş kaybına neden oluyor. Yani işverenlerin yönetsel açıdan bu yöntemlere başvurmadan çalışanların işyerindeki devamlılıkları işverenin iki dudağı arasında kalan bu yöntemlere başvurulmadan da sorunlara çözüm bulunabilir. Bu konu ülkemiz iş dünyasında ciddi anlamda önümüzde çözülmesi gereken en önemli ana sıkıntılardan bazılarıdır. Bunu çözmek için öncelikle ne iş yaparsak yapalım, mesleki ve kişisel vizyon oluşturmamız ki çalışanlarımıza karşı iyi bir yönetici, bulunduğumuz iş kolunda da iyi bir lider olabilelim.

"Hayatta hiçbir şeyden korkmayın. Sadece her şeyi anlamaya çalışın"

(Marie Curie)

Liderlik yöneticiliğin muhtemelen en kritik tarafını teşkil eder. Tüm iş hayatınızda **şef, müdür, patron, genel müdür, başkan** gibi sıfatlar alabilirsiniz. Ama gerçek anlamda lider olabilmek için kişiliğinizde bazı özellikleri toplamış olmak zorundasınız.

Kısaca her yönetici bir lider değildir, ama her lider bir yöneticidir.

Bununla beraber gözlemler, kendisinin bir lider olmadığını kabul eden pek az sayıda yöneticinin olduğunu göstermektedir. Diğer taraftan **'lider kimdir?'** diye bir soruyu yöneticilere değil de astlara sunduğunuzda cevap bambaşka olmaktadır.

Kısacası yöneticinin lider olup olmadığını gösteren ve buna karar veren **astların** kendisidir.

'Liderlik, bir amaca ulaşma doğrultusunda bir insanın başka bir insanın veya grubun hareketlerini etkileme gücüdür.'

Liderin yönetimdeki yeri

Genel olarak üç tür liderlik vardır:

1. Otokratik lider

Tüm otorite ve karar lidere aittir. Merkeziyetçi bu yönetimde mükâfat veya cezalandırma vardır. Bu yaklaşım içinde lider politika ve strateji çizmede tamamen bağımsızdır. Karar verilir ve astların uygulaması istenir. Bu tür liderlik ancak çok yeni çalışanlara karşı verimli olabilir. Bunun dışında uygulaması çok zordur ve lidere büyük sorumluluklar getirir.

Avantajı: Kararın çabuk verilemesidir.

Dezavantajı: Astların amaçlara inanmamasıdır.

2. Demokratik Lider

Bu lider astlarının işbirliğini arar. Onlara bilgi verir ve karara ortak eder. Buradaki temel fikir astların kendi katıldığı kararları uygulamada daha hevesli olmasıdır. Sonuçta verimlilik artar. Bu durum liderin karar vermedeki sorumluluğunu azaltmaz. Karar verme prosesine(sürecine) astların katılmış olması lider ast ilişkisini yakınlaştırır, morali müspet olarak etkiler. Ancak bu tür yöneticilikte karar verme zaman alıcıdır.

3. Liberal Lider

Bu bir tür 'bırakınız yapsınlar' yaklaşımıdır. Bu türde lider herhangi bir motivasyon unsuru kullanmaz. Astlar kendi kendilerini motive eder. Astlara bir hedef verilmiştir ve kendi becerileri çerçevesinde bu hedefe ulaşmaları istenmektedir. Lider, temel olarak gruptan biri gibi davranır. Bu yönetimdeki avantaj astların bağımsız çalışmasıdır. Dolayısıyla çok güvenilen, çok uzman ve çok yaratıcı bir gruba uygulanabilir. Dezavantajı, grupta herhangi bir yönetim yoktur ve en ufak bir anlaşmazlık grubun verimini menfi bir şekilde etkiler. **Bilindiği gibi iyi bir yönetici olmak için liderlik vasfına sahip olmak gerekir.** Ancak her insan bir diğerinden farklı olduğundan liderlik davranışı da değişik olabilir.

Patron merkezli liderlikte yönetici yüksek düzeyde otorite kullanır

(Otokrat stil)

Eleman merkezli liderlikte ise yönetici astlarına önemli düzeyde serbestlik verir. **(Kooperatif, demokratik veya liberal stil).** Duruma göre liderlik yukarıdaki iki stilin bir karışımıdır

DÜŞÜNMEK KOLAYDIR.

YAPMAK ZORDUR.

DÜNYADA EN GÜÇ OLAN ŞEY DE

DÜŞÜNÜLENİ YAPMAKTIR.

(GOETHE)

**BAŞARISIZLIK
MÜKEMMEL BİR ŞEYDİR**

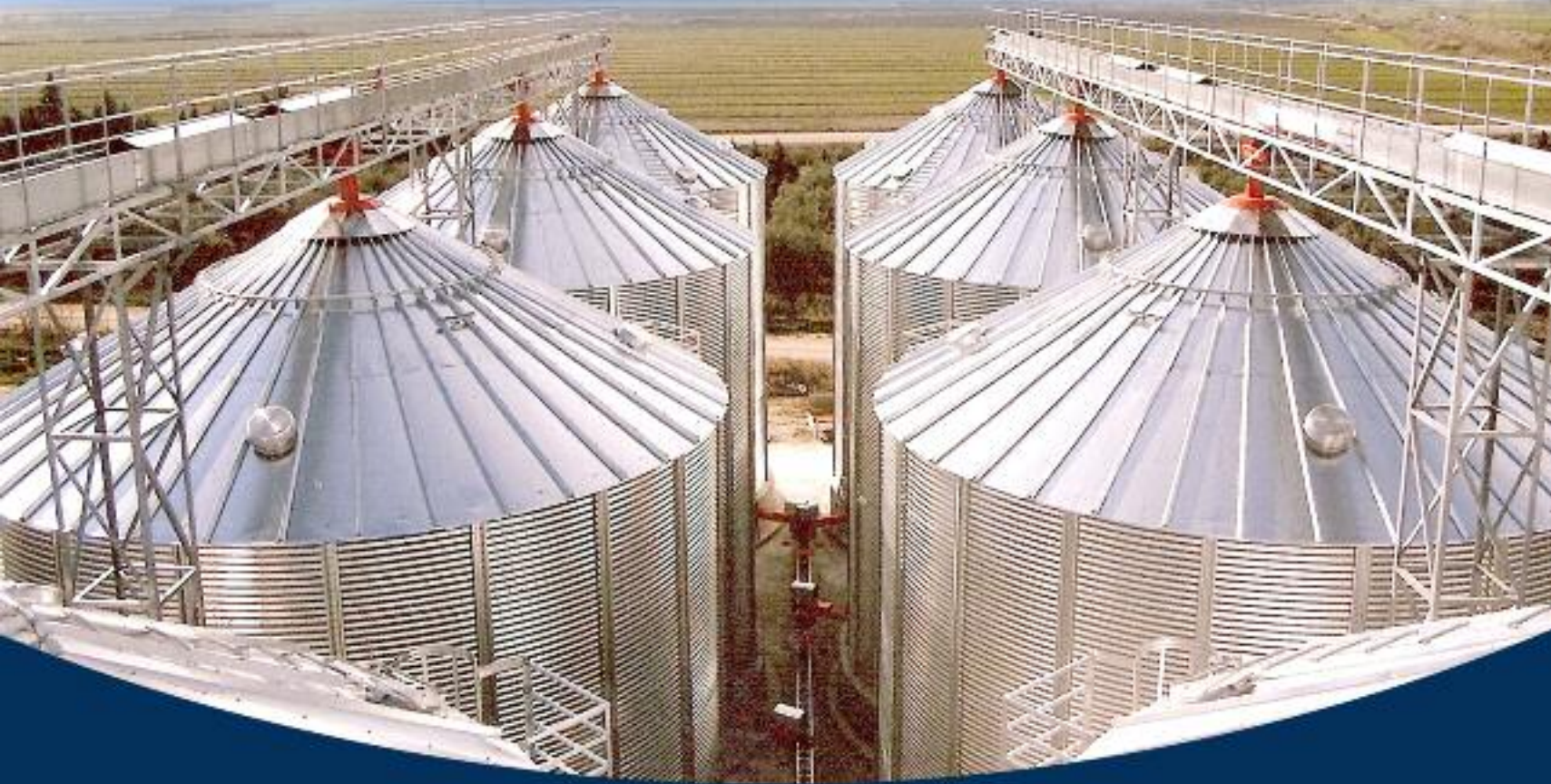
**BİR DERS ÇIKARMAYI
BAŞARIRSANIZ**

(MALCOLM FORBES)

A-D
ÇELİK SİLO

A-D ÇELİK SİLO İMALAT SANAYİ

0322 428 62 37



YEŞİLOBA MAHALLESİ 46201 SOK. NO: 11 SEYHAN / ADANA
(0.322) 428 62 37 - (0.322) 428 63 25 FAX: (0.322) 428 48 37

www.adsilo.com.tr

info@adsilo.com.tr



Her biri birer **patron** adayı

Adana Sanayi Odası ve KOSGEB, kendi işini kurmak isteyen 60 kişiye girişimcilik eğitimi verdi.



Adana Valisi **HÜSEYİN AVNİ COŞ**

Adana'da kendi işini kurmak isteyenler için Sanayi Odası (ADASO) ve KOSGEB işbirliğiyle düzenlenen girişimcilik eğitimini tamamlayan 60 kursiyer sertifikalarını törenle aldı. Girişimcilere KOSGEB 27 bin liraya kadar hibe, 70 bin liraya kadar kredi desteği verecek. Törene katılan KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan, "Girişimci bir toplumumuz ama bu 'herkesin yaptığını' yapma yönünde. Bizim bu girişimcilere ihtiyacımız yok. Bizim ihtiyacımız, yenilikçi girişimciler" dedi.

ENGEL TANIMAYAN GİRİŞİMCİ

ADASO'da düzenlenen törende, yaklaşık 2 aylık eğitimi başarıyla tamamlayan girişimcilerin sertifikalarını Adana Valisi Hüseyin Avni Coş, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz, ADASO Başkanı Sadi Sürenkök, KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan ve sanayiciler verdi. Engelli girişimci aday Yılmaz Güler'in sertifikasını veren Vali Coş, "Yılmaz, girişimciliğin engel tanımadığını gösteriyor" dedi. Yılmaz Güler ise galoş üretmek istediğini ancak hibe desteğinden yararlanabilmek için bir miktar da öz sermayeye ihtiyaç duyduğunu söyledi.

YETERİNCE YARARLANILMIYOR

Vali Hüseyin Avni Coş sertifika töreni öncesi yaptığı konuşmada ise girişimci adaylarına düşen görevin, KOSGEB'in sağladığı destekleri en iyi şekilde değerlendirmek olduğunu vurguladı. Vali Coş, "Temennimiz bu arkadaşlarımızın sanayici olmaları ve Sanayi Odası'na kaydolmaları. Adana'da istihdamı artıracak imkanlar var. Ama girişimcilik sorunu nedeniyle bundan yeterince yararlanamıyoruz" diye konuştu.

KOSGEB'İN YENİ GÜNDEMİ

KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan ise girişimciliğin son 2 yılda KOSGEB'in önem verdiği bir konu olduğunu söyledi. Türk toplumunun girişimci olduğun ancak bunun 'herkesin yaptığını' yapmak yönünde gerçekleştiğini kaydeden Kaplan, "Bizim bu girişimcilere ihtiyacımız yok. Bizim ihtiyacımız, yenilikçi girişimciler" diye konuştu. Kaplan, son 2 yılda 60 bine yakın girişimci adayını eğitime aldıklarını, bunların binlercesinin kendi işlerini kurduğunu ve istihdam yarattığını söyledi.



yeni nesil pencere

mutluluğa açılan pencere...




winas
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

Fabrika: Organize San. Bölge, Mevlana Cad. No: 2 Misis / ADANA Tel: (0.322) 394 45 10 (3 hat)
winas@winas.com.tr www.winas.com.tr

 bir Aslanlar Alüminyum kuruluşudur.



PHILIP KOTLER’İ TANIR MISINIZ?

Bülent YÜCE
Makine Mühendisi
İş Kurma ve
İşletme Geliştirme Danışmanı
info@bulentyuce.com

Bir imalat işletmesinin amacı neler olabilir? **Etkin maliyetli (tasarruflu) hammadde satın almak?** İnsanlara istihdam sağlamak? **Bir şeyler üretmek?** Kaliteli üretim yapmak? **Üstün teknoloji ile üretim yapmak?** Satış yapmak? **Müşteri memnuniyeti sağlamak?**

Bir işletmenin temel amacı, **“para kazanmak”**tır. Diğer tüm şeyler, işletmeyi bu temel amaca eriştirecek olan **“araç”**lardır. Şirket para kazanmadığı durumda, bunların hiçbir anlamı yoktur. Demek ki, yalnızca bize **“para kazandıran”** eylemlerin üretkenliğinden söz edilebilir. Bizi para kazanmaktan uzaklaştıran tüm eylemler ise, üretken olmayan eylemlerdir.

Diyelim ki, kaskınızı taktınız ve atölyeye indiniz, işletmeyi geziyorsunuz. Boş bir yerde, oturmuş ve gazete okuyan 3 işçi gördünüz. **Ne yaparsınız?** Bu 3 tane işçi, yapmaları gereken işi bitirmiş ve kendilerine gelecek olan başka bir iş parçasını bekliyor olabilirler. Siz de onların boş durmasını istemediğiniz için, onlara birkaç malzeme taşımalarını söylediniz. **Peki sizce bu üretken oldu mu? Amaca yönelik bir hizmet oldu mu? O halde amaca yönelik hizmet verdirebilmek için ne yapmak gerekirdi?** Demek ki, insanları çalıştırmakla para kazanmak her zaman aynı şey demek olmayabilir. Herkes çalışıyor, ama para kazanmıyor olabilirsiniz.

Peki, amaca hizmet ettiğimizi, yani gerçekten para kazanıp kazanmadığımızı nasıl kontrol edeceğiz? Bunun için gerekli ölçütler nelerdir?

- **Net Kar:** Kazandığımız paradan, harcadığımız paraları çıkardığımızda geriye kalan para.
- **Yatırım Getirisi:** Kazandığımız bu parayı kazanmak için ne kadar para yatırdığımızı ifade eder.
- **Nakit Akışı:** Bir şirket iyi bir net kar ve yatırım getirisi elde edebilir. Ama eğer nakit parasız kalırsa, bunlar yine bir şey ifade etmez.

Bir işletmenin gerçekten para kazanabildiğinden söz edebilmek için, bu üç değişkenin de aynı anda artması gerekir. Şu halde amaç, eş zamanlı olarak net karı, yatırım getirisini ve nakit akışını artırmak suretiyle para kazanmaktır.

Peki bu ölçütlerin işletmemizdeki ölçümlemleri nasıl, hangi verilerle yapacağız? Evet bu ölçütler kulağa hoş geliyor ancak, bir işletmedeki hangi verilerle bunları ölçebileceğimiz noktasını araştırmamız gerekiyor. Dolayısıyla bu üç ölçütün işletmeler açısından daha anlaşılır ifadesi şunlardır: **Akış, envanter ve işletme giderleri.**

- **Akış,** sistemin satışlar aracılığıyla yarattığı paradır. Eğer bir şey üretiyor, ama satamıyorsan, bu akış değildir.
- **Envanter,** sistemin üretim yapıp satmak için satın aldığı şeylere yatırdığı paranın toplamıdır.
- **İşletme Giderleri,** sistemin, envanteri akışa dönüştürmek için harcadığı paranın toplamıdır.

Şu halde amacı, **“hem envanteri hem de işletme giderlerini azaltırken akışı artırmak”** olarak tanımlayabiliriz.

Not: Amaç isimli kitaptan esinlenilmiştir.



ATO Başkanı **ALİ GİZER**, ADASO Başkanı **SADİ SÜRENKÖK**, ATB Başkanı **MUAMMER ÇALIŞKAN**

Alacaklıların hakları teminat altına alınmalı

Adana Ticaret Odası (ATO), Sanayi Odası (ADASO) ve Ticaret Borsası yönetim kurulları, hazırlıkları süren Çek Yasası Kanunu Tasarısı'nın alacaklıların mevcut haklarını güvence altına alacak bir yapıya kavuşturulmasının zorunlu olduğunu bildirdi.

Adana Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, Adana Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Sadi Sürenkök ve Adana Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Muammer Çalışkan imzasıyla Çek Kanunu Tasarısı ile ilgili ortak açıklama yapıldı. Gizer, Sürenkök ve Çalışkan, yürürlükteki 5941 Sayılı Çek Kanunu'nda çekle ilgili olarak karşılıksız işlem yapılmasına sebebiyet verme fiilinin, adli para cezası ve güvenlik tedbiri yaptırımlarını getiren bir suç olarak düzenlendiğini, şikayetten vazgeçme veya ödeme durumunda davanın tüm sonuçları ile ortadan kaldırılacağı yönünde işlediğini belirterek, "Yapılan bu düzenlemeler bile karşılıksız çek fiilinin işlenmesine ve yüz binlerce gerek keşideci ve gerekse hamillerin mağduriyetini önleyememiş, 2010 yılı içinde Yargıtay 10. Ceza Dairesi, 2009 yılından 30 bin 580 dava devralmış, 29 Kasım 2010 tarihi itibarı ile de 21 bin 565 davayı karara bağlamış olup; halen dairede 43 bin 581 karşılıksız çek dava dosyası incelenmek için sıra beklemektedir. Ayrıca Yargıtay Cumhuriyet Başsavcılığında 70 binin üzerinde karşılıksız çek dosyası mevcuttur" görüşlerini dile getirdiler.

CAYDIRICILIK KALKAR

Çek Kanunu Tasarısı'nda ciddi eksiklikler bulunduğu da işaret edilen ortak açıklamada, çekin yazılımından tahsiline kadarki süreçte tüm tarafların eşit şekilde korunması gerektiği ifade edilerek şu görüşlere yer verildi: "Yapılması düşünül-

len değişiklikler sonucunda, karşılıksız çek düzenleme fiilinin tümüyle suç olmaktan çıkarılması düşünülmektedir. Ancak çekin daha güvenilir bir ödeme aracı olmasının yanı sıra bu itibarının korunması bakımından bankalara daha ağır yükümlülükler getirilmiş, bankalara kendileri tarafından verilen çeklerin her bir yaprağı için 5 bin lira tutarında ödeme yükümlülüğü getirilmesi ile çek müşterilerinden gerektiğinde teminat isteyebilmelerine imkan sağlanmıştır. Buna göre, mevcut tasarının TBMM'de onaylanması durumunda yargıda bekleyen dosyalar tüm sonuçları ile düşecek, karşılıksız çek fiilinden hüküm giyenlerin de bu hükümlerden yararlanmasa söz konusu olacaktır. Çek Yasası'nda yapılacak düzenlemeyle ilgili, ekonomik suçlara ekonomik cezaların getirilmesi anlayışı doğru bir prensip olabilir. Ancak, Çek Kanunu Tasarısı ile hapis cezasının kaldırılması alacaklıların haklarının korunması noktasında iş hayatında çeşitli sorunlara yol açacak, çeki güveni ortadan kaldıracak ve çeki ticari hayatta kullanılamaz noktasına taşıyacak, ekonomiyi tıkanma noktasına taşıyabilecek niteliktedir. Ayrıca, hapis cezasının kalkmasıyla, ödeme imkanı mevcutken çek alacaklısından mal varlığını gizleyenlere yönelik caydırıcılık ortadan kalkacaktır. Yeni düzenlemeyle, çekini ödemek yerine mal varlıklarını transfer eden kişilere karşı çekin alacaklılarını koruyan bir düzenleme getirilmemiş olması da büyük eksiklikler."

KUZENLER MAKİNE BOYA - HIRDAVAT SAN.TİC.



Tel. : 0 322 311 35 45 / 0 533 471 60 88 / 0 507 289 93 89

Fax : 0 322 311 03 60

Güneşli Mah. Akdeniz Cad. No : 109 Yüreğir / ADANA

E-mail : info@kuzenlermakine.com / Web : www.kuzenlermakine.com

KURUMSAL KİMLİĞİMİZ

KUZENLER MAKİNE

ÖZEN KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
IŞIK KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE SATIŞ VE YETKİLİ SERVİSİ
INTERPOWER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
DMR MAKİNE BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ
SONNENFLEX BÖLGE YETKİLİ BAYİ
SOMTEL BÖLGE YETKİLİ BAYİ
ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ TAMİRİ VE BAKIMI
CROWN FLEX ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ YETKİLİ SERVİSİ



AJANS DESTEKLERİNİ KAÇIRMAYIN

Adana Ticaret Odası'ndaki (ATO) bilgilendirme toplantısına Çukurova Kalkınma Ajansı (ÇKA) Genel Sekreteri Veysel Parlak, desteklerden yararlanmak isteyenler için koşulların iyileştirildiğini söyledi.



ATO Yönetim Kurulu Başkanı
ALİ GİZER

Genel Sekreter Veysel Parlak, yaklaşık üç yıldan bu yana hizmet veren kuruluşun, kredi ve desteklerden yararlanma koşullarının daha da iyileştirildiğini belirtti. ATO'da düzenlenen bilgilendirme toplantısında konuşan Parlak, "2011 mali destek miktarı 27 milyon liraya yükseltildi. Bunun yanında, firma ve kuruluşlarımızın destek ve hibe programlarından en etkili şekilde yararlanabilmesine dönük olarak çeşitli iyileştirmeler sağlandı. Herkesin bu desteklerden yararlanması için çaba harcaması gerekiyor" dedi.

ADANA HAK EDİYOR

ATO Meclis Salonu'nda gerçekleşen ve yoğun katılıma sahne olan toplantıda söz alan ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, ekonomik anlamda sınırların birer birer ortadan kalkarak hızla globalleşen dünyada, uluslararası ticaretin artırılabilmesi ve işletmelerimizin uluslararası rekabette avantajlı bir pozisyon alabilmeleri için etkin bir destek mekanizmasının gerekliliğinin kaçınılmaz olduğunu söyledi. ATO Başkanı Ali Gizer, "Türkiye ekonomisinde tarihten beri en önemli merkezlerden biri olan Adana'nın, proje ve destek mantığının en doğal sonucu olarak -iyinin desteklenmesi- prensibi kapsamında ilimizin öncelikle ve özellikle desteklenmesi akılcı olacaktır. Adana Türkiye ekonomisine kazandırdığı onlarca büyük iktisadi iş-

letme ve şirketler grubunun yanında, sağladığı büyük katma değerle de desteklenmeyi fazlasıyla hak etmektedir" dedi.

DESTEKLER BÜYÜDÜ

Çukurova Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Veysel Parlak da konuşmasında, Adana ve Mersin için 2011-2012 yıllarında kullanılmak üzere ayrılan mali destek miktarının 27 milyon lira olduğunu söyledi. Toplam hibenin en büyük payı olan 17 milyon liranın işletmelerin kullanımına tahsis edildiğini ifade eden Parlak konuşmasında şu görüşlere yer verdi: "Bu yıl desteklenen hedef sektörler; tarım ve gıda imalatı, ayakkabı imalatı, makine ve metal eşya imalatı ve Ülkemizde üretimi olmayan imalat sanayi ürünlerinin üretimi olarak belirlendi. İşletmelere sağlanan destek miktarı önceki programlarda işletme başına yüzde 40 ve 400 bin lira iken yeni programda oran ve miktar yüzde 50 ve 500 bin liraya yükseltildi. Projelerini kendi imkanlarıyla yapabilecek olan işletmelerin kapsam dışına alınması taleplerini karşılamak amacıyla destekten yararlanabilecek işletmeler için bilanço büyüklüğünün 25 milyon liradan küçük olma kuralı 15 milyon liradan küçük olma olarak revize edildi. Böylece desteklerin büyük işletmeler yerine desteğe daha çok ihtiyaç duyan küçük ve orta büyüklükte işletmelere yaygınlaştırılması sağlanması hedeflenmiştir."





Afrika pazarı **Türk'leri** bekliyor

Adana Ticaret Odası ile Adana Sanayi Odası üyelerinden oluşan Adana Heyeti, Türkiye-Tunus-Libya İş Forumu'na katıldı



Adana Ticaret Odası (ATO) ve Adana Sanayi Odası (ADASO), Tunus'ta düzenlenen Türkiye-Tunus-Libya İş Forumu'na heyetle katılarak, "Arap Baharı" sonrasında yeniden yapılanma sürecindeki Afrika ülkeleriyle olan ticari bağlarını en üst seviyeye taşıdı. Adana Heyeti'nin başkanlığını yapan ADASO Yönetim Kurulu Başkanı Sadi Sürenkök ile ATO Meclis Başkan Vekili Sümer Şen, forumun; gerek Adana, gerekse Türkiye'nin Kuzey Afrika'da yer alan ülkelerle birçok alanda ticari işbirliği yapabileceğini net şekilde ortaya koyduğunu söylediler.

HİLAL VE YILDIZ AYNI

Adana Heyeti, Tunus'un Hammamet kentinde düzenlenen Türkiye-Tunus-Libya İş Forumu'na 28 kişilik heyetle katıldı. Türkiye'nin değişik illerindeki dernek ve kuruluşların da yer aldığı üç günlük forumda, Türkiye, Tunus ve Libya arasında başta tarım ve tarım teknolojileri, inşaat ve altyapı, turizm, enerji, gıda, imalat ve makine sanayi olmak üzere birçok alanda ikili ve üçlü iş ortaklıklarının kurulabileceği sonucuna varıldı. Türkiye- Tunus- Libya İş Forumu'nda 140 kişilik Türkiye Heyeti adına konuşma yapan Adana Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Sadi Sürenkök, toplantıya konuşmacı olarak katılan Tunus Başbakan Yardımcısı Rıza Saidi'nin, "Daimi bir stratejik ortaklık kurmamız lazım, biz tek milletiz. Bakıyoruz bayraklarımıza aynı bayrak, hilali ve yıldızı aynı" sözlerinin önümüzdeki döneme ilişkin önemli ipuçları verdiğini söyledi.

BURALARA KADAR GELDİK

Sürenkök, "Gerek Adana, gerekse Türkiye, sanayi altyapısı, müteahhitlik deneyimi, tarım ve imalat potansiyeliyle her türlü işbirliğine hazırdır. Tarihsel bağlarımızı yatırım ve

ticari faaliyetlerle daha da geliştirebiliriz. Adana olarak, Tunus ve Libya'daki yeniden yapılanma sürecinde pay sahibi olmak istiyoruz. Haritaya baktığımızda, Tunus ve Libya'nın Afrika'ya açılan birer kapı olmakla kalmayıp, vizyonunu da Avrupa'ya dönmüş ülkeler olarak görüyoruz. Türkiye ise hem Asya hem Afrika kıtaları içerisinde yer alıyor. Tarihsel yakınlığımız, coğrafi olarak da desteklenmiş durumda. Bu koşullar altında ticaretimizi geliştirmememiz için hiçbir neden yok. Biz, buralara kadar geldik, ülkenizi, ekonominizi tanıma, iş potansiyelinizi değerlendirme imkanı bulduk" dedi.

AÇILIMA DÖNÜŞEBİLİR

Forum kapsamında gerçekleşen ikili işbirliği görüşmelerinde, özellikle Adana Heyeti'nde yer alan işadamlarına yoğun ilgi gösterildi. Görüşmelerde, özellikle inşaat, gıda ve gıda imalatı, tarım ve tarıma dayalı sanayi alanlarında talep yoğunluğuyla karşılaşıldı. Tunus'un Ankara Büyükelçisi Mehrez Ben Rhouma ve Adana Fahri Konsolosu Nuri Sabuncu'nun davetiyle İş Forumu'na katılan Adana Heyeti, Tunus Ticaret ve Sanayi Odası'nı da ziyaret ederek, Tunuslu işadamları ve firma temsilcilerini Adana'ya davet ettiler. İş görüşmelerinin oldukça başarılı geçtiğini ifade eden ATO Meclis Başkan Vekili Sümer Şen, "Tunus ve Libya'da müthiş bir potansiyel var. İlişkilerin karşılıklı geliştirilmesiyle birlikte Türkiye'nin cari açığının kapatılması, dış ticaretinin artırılması açısından önemli bir açılıma dönüştürülebilir. Tunus ve Libya ile ticari bağların artırılması, Türkiye'nin Afrika kıtasının her kesiminde ticaret yapma imkanını da beraberinde getirecektir. Forum, gerek Adana, gerekse Türkiye'nin Afrika pazarını tanınması ve irdelenmesi açısından çok yararlı olmuştur" görüşlerini dile getirdi.

Krize Karşı 'Sistem'leşme Kampanyası

Günde
\$ 0.54'dan
Sistemleşin...

Krize Karşı 'Yapılanma' Kampanyası

Günde
\$ 1'dan
Yapılanın...

Krize Karşı 'Kurumsal'laşma Kampanyası

Günde
\$ 1.3'dan
Kurumsallaşın...

**Hepimizin bildiği
gibi "Zor" olan ile
baş etmenin tek
yolu pratik bir şe-
kilde işletmeniz-
de gün boyu atla-
nan, kaydı unutu-
lan, havalarda
uçuşan kritik bil-
gileri avucunuzun
içine alarak doğ-
ru kararlar ver-
mekten ve yönet-
mekten geçiyor.**



Director & Danışman
OLDEŞ ÇÖKÜ

Her gün karşılaştığınız birkaç sorun;

- "Ben onu halletmiştim ama kaydını bulamıyorum..."
- "Biz onu nereye koymuştuk, o yazıyı nerede bulacağız, tarihini hatırlayamıyoruz?"
- "Yahu bunu biz nasıl atladık? Halbuki en önemli konu buydu."
- "Unutmuşuz..."
- "Kağıda not almıştım halbu ki? Nerede bu?"
- "Siparişi bize faksla göndermişler, ama biz o siparişin faksını bulamıyoruz. Firmayı tekrar arasak mı?"
- "Tekliflerden zamanında (!!!) haberim olmadığı için teklif veremedik. Aslında işi biz alırmışız..."
- "Muhasebeci arkadaşımız yakında doğum iznine ayrılacak, onu işini kim (benden başka!) yapacak?"
- "Geçende işten ayrılan Satış Sorumlusu arkadaşın müşteri ve durum bilgileri nerede?"
- "Bilgisayarım çöktü ve dosyaların yedekleri yoktu!..."

Bunlar her yeni, küçük ölçekli ve büyümeye çalışan KOBİlerin sık sık yaşadığı sorunlardır. Bu sorunları çözebilmek firmalar arasındaki farklılığı ortaya çıkartır ve rekabet gücünü artırır. Fakat KOBİnin farklılığı ve varlığı Sizin dahil kimseye bağlı olmamalıdır. Yani yukarıdaki gibi sorunların çözümleri sistemleşerek çözmek farklılığı yaratmaktan öte Firmanızı kurumsallaştırır.

Şimdiye kadar Mikro ve Küçük ölçekli KOBİlerin kendilerini "sistemleştirecek" Yönetim Sistemi Çözümünü kurmalarında başlıca şu engeller vardır:

- KOBİ kendisine kurumsal yapıda operasyonel bir yönetim sistemi alacak güçte olamaya bilir. (**Sahip Olma Maliyeti**)
- Alsa bile Firma içi kültürü ve çalışan eğitim seviyesi karmaşık yönetim sistemlerinin ihtiyaçlarını karşılamaya bilir. Bu sebeple Firma basit ama güçlü sistemlere ihtiyaç duyar.
- "Basit" ve "Güçlü", yazılım alanında oldukça zıt, bir araya getirmesi zor ve maliyetli ve genellikle

le Firmaya özel olarak tasarlanması gerekebilecek kavramlardır. (**Firma Personel Eğitim Seviyesi**)

- Hedeflediği operasyonel Yönetim Sistemini tasarlayıp geliştirecek bilgi birikimine sahip olmaya bilir. (Bilgi Teknolojisi alanında tecrübe)
- Hedeflediği operasyonel Yönetim Sistemini tasarlayıp küçük küçük geliştirmeye başlasa bile, tam sonuç alamayacak, zaman içindeki uyarılama ve değişikliklerin getireceği ek maliyet, zahmet ve zaman kaybı aşırı olabilecektir. (**Bilgi Teknolojisi alanında tecrübe**)

- Hazır alınan yazılımlar/sistemler genellikle muhasebe tabanlı yazılımlar olmalarından dolayı günlük operasyonun kapsamlı, pratik ve esnek bir şekilde takibini yapamamalıdır.

Ayrıca Muhasebe sistemleri Vergi Matrahınızı hesaplamak için kullandığınız bir sistemdir, müşterinizin ürününüzle ilgili beklentilerini o sistemin içinde bulamazsınız! Özellikle Yeni veya küçük bir işletmeyseniz, Muhasebeciniz zaten gerekli düzenlemeleri ve çalışmalarını sizin adına kendi ofisinde yapıyor... Sizin yaptığınız gerekli belgeleri düzenli olarak Muhasebecinize iletmeniz...

Peki siz neden hala muhasebe yazılımıyla işletme yönetmeye çalışıyorsunuz? (**Muhasebe değil, Kurumsal Yönetim Sistemi ihtiyacı**)

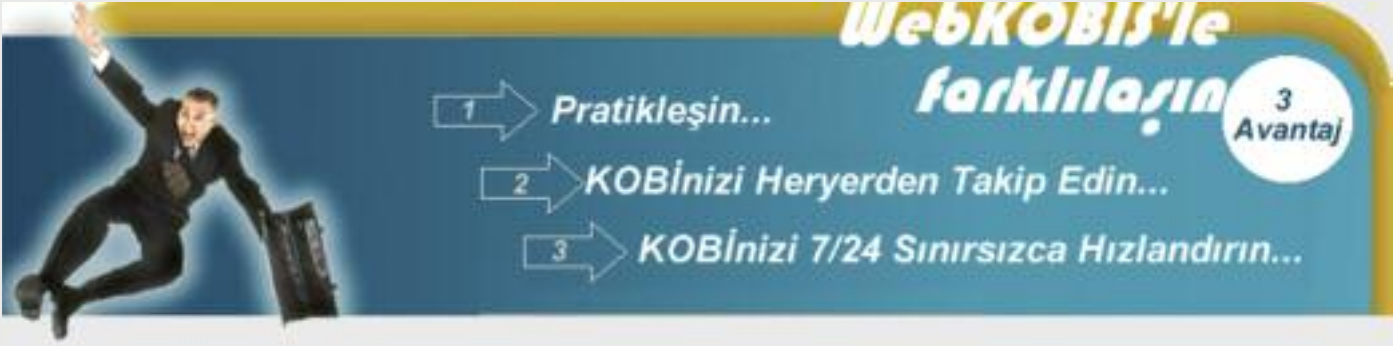
- Bir başka önemli unsurda artık Tüm Dünyanın Müşteriniz veya Tedarikciniz olmaya aday olmasıdır. Yani artık Sizin daha hareketli, KOBİniz ilgili bilgiye daha pratik bir şekilde ulaşılabilir olmanız gerekmektedir; hatta müşterilerinizi ve tedarikçilerinizi de anında bilgilendirebilir veya ürün, sipariş, ödeme gibi bilgileri de onların kısıtlı erişimine açabilmeniz gerekmektedir.

Bir başka deyişle Sizin KOBİniz için internet ortamında rahat ve güvenli bir şekilde çalışacak sistem oluşturmanız gerekebilir. (**İnternet Üzerinden Sınırsız Erişim**)

Etkin bir yönetim sistemi geliştirmek için yukarıda tüm maliyet ve tectübeleri mikro ve küçük ölçekli KOBİlerin kendi bünyelerinde toplaması da oldukça zor olmasından dolayı kurumsallaşmaları zorlaşmakta; gecikmektedir...



OCCONS



KOBİniz için olmasını arzuladığınız tüm bu geniş alt yapıyı kurmayı hedefleyen **WebKOBIS** pratik, eğitim gerektirmeyen, kullanımı kolay ve esnek bir sistem olacak şekilde özellikle Mikro ve Küçük KOBİler için kurumsal iş yönetim sistemi oluşturabilmeleri amacıyla tasarlanmıştır...

WebKOBIS şu sebeplerden dolayı KOBİniz için daha iyi bir seçimidir:

- KOSGEB KOBİ Projeleriniz ve KOSGEB Girişimcilik Projeleriniz için temel yönetim sistemi altyapılarını içerir...

- Pratik, eğitim gerektirmeyen ve kolay kullanımlı olması için tasarlanmıştır...

- Kurumsal seviyede güvenlik ve takip altyapısı içerir...

- KOBİnizin etkin çalışması için gerekli temel yönetim altyapılarını içerir...

- Ön muhasebe işlemlerinde "uzmana" ihtiyaç duymaz; pratik şekilde bilgi girmenizi sağlar...

- Gerekliğinde isteğinize bağlı olarak kolayca genişletilebilir...

- WEB Tabanlı olması sebebiyle Uzaktan Erişime sınırsız imkan verir...

- WEB Tabanlı olması sebebiyle sizi donanım maliyetlerinden ve bakım zahmetlerinden kurtarır...

- Düşük kullanıcı sayılarında Ek donanım maliyetleri gerektirmez; küçük hesaplı Sunucu bilgisayar ile kolayca çalışır...

- Aslında işletmenizin kalitesini arttırmak için fakat pek çok işletmenin sadece ISO belgelendirmesi için yaptığı faaliyetleri pratik bir şekilde takip eder...

- WebKOBIS istendiğinde **WEB Tabanlı Müşteri Portalı, Tedarikçi Portalı, Firma WEB Sitesi, İnternet Mağazası (Alış-Veriş Sepeti) ve Cep Telefonu erişim modülleri** ile kolayca genişletilir ve entegre hale getirilir...

İster öncelikle WebKOBIS'in ana sistemini kullanmaya başlayın; isterseniz tüm erişim paketleriyle birden işletmenizi yönetmeye başlayın; WebKOBIS Sizi ve KOBİnizi sistemleştirerek kurumsal hedeflerinize daha hızlı erişmenizi sağlar.

WebKOBIS'in bir hosting sistem hizmeti olarak sunuluyor olmasının Size avantajları şunlardır:

- **Satınalma Maliyeti:** WebKOBIS'in hosting yapısı altında kiralaması Sizin bir başka yazılımı almanız durumunda satın alırken yaptığınız yatırımı, **WebKOBIS'de yıllara yayarak ödemenize** yani başlangıç maliyetinizi düşürmenize imkan vermektedir.

Örnek olarak ortalama bir muhasebe tabanlı ERP programında 5 kullanıcı paket için toplam satın alma maliyeti \$20000 ise aynı kurumsal boyutta olan WebKOBIS de bu rakam \$3000 civarlarındadır ve \$15000 ile yaklaşık 5 yıl güncellemeleriyle birlikte WebKOBIS hizmeti alırsınız ve baştaki yatırımınız bu süre zarfında cebinizde kalır.

- **Donanım Maliyeti:** WebKOBIS'in hos-

ting altyapısı sizi ek donanım, altyapı maliyetlerinden ve bunların bakım destek gibi dolaylı masraflarından kurtarır.

- **Destek Kolaylığı:** WebKOBIS'in hosting olarak çalışması, standart sistem içindeki hataların ve ek geliştirmelerin kolayca aktarılmasına imkan vererek WebKOBIS'in üretici firma üzerindeki maliyetlerini düşürmektedir.

Ayrıca bu kolaylık yazılıma yeni eklenebilecek güzel fikir ve düzenlemelerinde kolayca yapılması anlamına geldiğinden dolayı Sistemin hızla gelişmesine olanak vermektedir. Buna bir örnek olarak hemen hemen hepimizin kullandığı Hotmail, gMail ve FaceBook yazılımlarını verebiliriz. İlk kullanmaya başladığınız zamandan itibaren bu yazılımların hızla değiştiğini ve geliştiğini fakat bu değişimlerin bizi etkilemediğini söylemek mümkün.

- **Yedekleme Desteği:** Bir çok KOBİ, günlük yoğunlukları içinde yedeklemelerini almayı unutmaktadır veya bunun için doğru ve etkin bir alt yapı kurmamışlardır. Eğer internet hotmail veya gmail gibi internet maili kullanıyorsanız hiç yedeklemeyi veya bilginizi kaybetmeyi düşünmezsiniz. Çünkü onlar Sizden habersiz sizin için yedeklenirler...

WebKOBIS de sizin için operasyonel bilgilerinizi yedekleyerek sizin için saklar ve ihtiyaç halinde derhal geri yüklenmesine imkan verir...

- **7/24 Heryerden Erişim:** WebKOBIS size sunduğu kurumsal yetkilendirme ve kurumsal log takip altyapısının sunduğu güvenli ortamı ile internetden günün 24 saati eşim yapabilmeye imkan verir. Dolayısıyla ihtiyaç halinde ofis dışında olsanız bile operasyonel bilgilerini erişebilir ve işinizi yürütebilirsiniz.

Kısacası...	
Maliyetiniz...	Tasarruflarınız...
WebKOBIS Lisans Ücreti (Yıllık)	Sahip Olma Maliyeti Donanım ve Sistem Lisans Maliyeti Destek Personeli Maliyeti (Yıllık) Bakım Destek Maliyeti (Yıllık) Yedekleme Maliyeti (Yıllık)
Yukarıdaki tablodan da anlaşılacağı gibi tabiki WebKOBIS, özellikle mikro ve küçük ölçekli KOBİlere inanılmaz tasarruflar sağlarken onların kurumsal yapılanmalarında önemli destek oluşturuyor. Daha detaylı bilgilendirme ve demo için lütfen www.WebKOBIS.com sitesini ziyaret ediniz.	



“İhracat rakamları önemli bir başlangıç”



Adana Sanayici ve İşadamları Derneği Başkanı
SÜLEYMAN SÖNMEZ

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSiAD) Başkanı Süleyman Sönmez, Türkiye'nin 2011 yılı ihracatının 134 milyar 571 milyon 338 bin dolar olarak gerçekleşmesinin 2023 hedefleri için önemli bir başlangıç olduğunu söyledi.

2023'te 500 milyar dolarlık ihracat hedefiyle yola çıkan Türkiye'nin gelişmiş sanayisi, yetişmiş insan gücü ve yatırıma elverişli bölgeleriyle tüm dünyada dikkat çektiğine işaret eden Sönmez, "Türkiye'nin 2023'teki 500 milyar dolarlık ihracat hedefinde yıllık yüzde 12'lik artış hedefi olmasına rağmen 2011'de gerçekleşen yüzde 18,5'lik artış Türk ekonomisinin ivme kazandığına en açık göstergedir. İhracat rakamlarının artması bölgemizde kanayan yara haline gelen işsizliğin bir nebze olsun çözümünde bir umut olabilecektir. Kentimizi adeta dışlayan teşvik politikasının yeniden gözden geçiriliyor olması da Adana'daki yatırımların artacağına yönelik önemli bir işarettir. Nitekim Adana Organize Sanayi Bölgesi'nde son günlerde hayata geçirilen yeni yatırımlar iş insanlarının Adana'ya yönelmesine vesile olacaktır" dedi.

VERGİ YÜKÜ AZALMALI

Yeni yatırımcının devlete ödeyeceği vergi yükünün azaltılması, işçi sigortalarının bir düzene sokulması ve işadamlarının daha çok işçi çalıştırabilmelerine olanak sağlayacak iyileştirmeler yapılması ile Adana'da üretim ve yatırımın artacağını, bu gelişmelerin sosyal sorunların çözümünde de büyük rol oynayacağını belirten Sönmez, şunları söyledi: "Adana'nın tarım ve sanayi kenti olduğu göz önüne alındığında sanayici, işadamı ve çiftçilerimizin ihracata dönük yapılanmalarına hız verebilmesi için yapılacak iyileştirmeler bizim için hayati önem taşımaktadır. Türkiye'nin ihracat rakamlarındaki artış iş dünyası için olumlu bir başlangıçtır. 2011 yılında otomotiv sektörünün en fazla ihracat kalemi olması bu sektörün önemini ayrıca ortaya koymaktadır. 2011 yılında otomotiv sektörü ihracat şampiyonu olmuştur. Sektör ihracatını yüzde 17,4 artırarak 20,4 milyar dolara yükseltmiş, ihracattan aldığı pay yüzde 15,2 olmuştur. Daha önce yaptığımız çağrıları buradan yinelemekte fayda görüyorum. Ülkemizde gerçekleştirilmesi planlanan 'Yerli Otomobil Üretim Üssü'nün Adana'da hayata geçirilmesini istiyoruz. Adana iş dünyası bu yükün altından kalkacak güçtedir."

Adana ilk 15'te

Meclis üyeleri, İş adamları ve bürokratlarla bir araya gelerek gündem değerlendirmesi yapan Gürkan, Adana'nın istenilen hedef için gösterdiği gayreti kısa sürede yakaladığını, bunun da memnuniyet verici olduğunu kaydetti. Adana Milletvekili Fatoş Gürkan, 1 milyar 660 milyon 962 bin dolar ile en fazla ihracat gerçekleştiren diğer iller arasında ihracatını en fazla artıran ilin yüzde 23,4 ile Adana olduğunu belirtirken, elde edilen rakamın bir rekor olduğunu ifade etti. Gürkan, konuşmasında şunları kaydetti: "Avrupa krizle boğuşurken, ülkemiz ve kentimiz ihracat rekoruna imza atmıştır. Türkiye'nin ihracatı 2011 yılında yüzde 18,17 artışla 134 milyar 571 milyon 338 bin dolara ulaşarak yabancı ülkeleri kışkırtmıştır. Türkiye, bu ihracat rakamıyla en büyük pazarı Avrupa'daki daralma-ya rağmen 2008 yılında kırıldığı 132 milyar dolar rekorunun da üzerinde performans göstererek yeni bir başarıya imza atması sevindiricidir."

Adana Milletvekili
FATOŞ GÜRKAN





7,5 milyar lira tasarrufu enerjiden sağlayabiliriz

Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği Adana Şubesi AR-GE Komisyonu Başkan Yardımcısı Elektrik Mühendisi Sait Çokal, Türkiye'nin yılda enerji tasarruf potansiyeli olduğunu söyledi.

TÜMSİAD'da iş adamlarına 'Enerji Verimliliği ve Farkındalık' konulu sınıvızyonlu seminer veren Sait Çokal, enerji verimliliğine yönelik ilk çalışmaların, petrol krizi ve fiyat artışlarına bağılı olarak sanayileşmiş batı ülkeleri ile Japonya'da başlayarak uygulandığını kaydetti. Çokal, fosil kaynaklarının yakın gelecekte tükeneceğı, alternatif enerji kaynaklarının henüz ekonomik olmadığı, artan talep nedeniyle enerji fiyatlarının arttığı, yerli kaynakların yetersizliği nedeniyle ithalata bağımlılığının önlenememesi, ekolojik dengenin alarm vermesi ve küresel ısınmanın altını çizdi.

POTANSİYEL VAR

Çokal, söz konusu bu tehlikelerden bahsederken, "Türkiye'de yapılacak enerji verimliliğı çalışmalarıyla, yılda bina sektöründe yüzde 30, sanayi sektöründe yüzde 20, ulaşım sektöründe ise yüzde 15 olmak üzere, dört Keban Barajı inşa edebilecek yaklaşık 7,5 milyar liralık değerinde enerji tasarruf potansiyelimiz var" dedi. Cari açığın büyük bir bölümünün enerji üretim santrallerinin hammaddesi olan doğalgaz tüketiminden kaynaklandığını belirten Çokal, "Yapılacak enerji verimliliğı çalışmalarıyla dışa bağımlılığımız ve küresel ısınma azalacaktır" şeklinde konuştu. TEİAŞ 2010 yılı verilerine göre kurulu gücün önceki yıla göre yüzde 10,6 artışla yaklaşık 50.000 MW'a ulaştığını yıllık enerji tüketimimizin 210 milyar kWh ile dünyadaki yıllık enerji tüketimi artış oranının 2 katı olduğunu dikkat çeken Çokal, aynı performansın enerji verimliliğı ile ilgili çalışmalarda da gösterilmesi gerektiğini vurguladı.

YILDA 1 MİLYAR DOLAR TASARRUF

Meskenlerde 5+2 tarifesine geçilerek yüzde on tasarruf sağlanabileceğini de belirten Çokal, Türkiye'de yaklaşık 22 milyon mesken abonelinin bulunduğu, mesken tüketiminin toplam tüketimde yüzde 23 olduğunu ve yıllık enerji tüketimi yaklaşık 210 milyar kWh olduğunu söyleyerek, "Buda yılda 1 milyar TL tasarruf demektir" dedi. Seminerde önerilerde de bulunan Çokal, Sanayi, ticarethane vs abonelerinde yıllık 30.000 kWh (aylık yaklaşık 800 lira elektrik faturası) tüketimin üzerinde olan abonelerin serbest tüketici olarak TEDAŞ dışında lisanslı toptan satış veya üretim şirketlerinden ucuz enerji nakledebileceklerini belirtti. Yakın bir zamanda ise mesken abonelerinin de tedarikçisini seçerek ucuz enerji kullanabileceklerini belirten Çokal özellikle meskenlerde elektrikli ev aletlerin de stand by modunda bırakmalarını tavsiye etti.

Enerji talebinin 2023 yılında 450 milyar kWh ile 2 katına ulaşacağını, kurulu gücümüzün 2002 yılına göre % 61 arttığını, enerji sektörüne son 9 yılda 25 milyar dolar yatırım yapıldığı, son 9 yılda 321 adet üretim santrali devreye alındığını ve o ana kadar sadece 300 üretim santralinin olduğunu, enerjinin % 71'inin ithal edildiğini ve dışa bağımlı olduğunu ifade eden TÜMSİAD Adana Şube Başkanı Deniz Köse de, "Geleceğın enerji politikası; tasarruf etmek, enerji verimliliğı ve yenilenebilir enerji üçlemesi üzerine olacaktır" şeklinde konuşarak halkımızın mutlaka enerji verimliliğı konusunda bilinçlenmesi gerektiğini vurguladı. Köse, geniş kapsamlı güzel sunumundan dolayı Sait Çokal'a teşekkür etti.



TÜMSİAD Adana Şubesi
AR-GE Komisyonu Başkan
Yardımcısı Elektrik Mühendisi
SAİT ÇOKAL



Onatça'ların mutlu günü

Adana'nın tanınmış iş adamlarından Işın Boru Genel Müdürü Muzaffer Onatça'nın kızı Adana İş Kadınları Derneği (İŞKAD) Saymanı Nilcan Onatça, SASSA'da mühendis olarak görev yapan Gökhan Aygün ile görkemli bir düğün töreniyle hayatını birleştirdi

Genç çift salona girmeden önce, fotoğraflardan oluşan slayt gösterisi eşliğinde çiftin yaşamlarından bazı kesitler sunuldu. Seyhan Oteli'nde gerçekleşen evlilik töreni damat Gökhan'ın seslendirdiği yabancı bir şarkıyla başladı. Sesiyle salonu etkileyen damadın bu sürprizinin ardından genç çiftlerin yaptığı vals düğüne ayrı bir anlam yükledi. Çukurova Belediye Başkanı Yıldırım Arıkan'ın kıydığı nikah töreninde iş adamları Salim Aydın ve Kamer Uğurluel ise damat ve gelinin mutlu gününe şahit olarak imza attı. Belediye Başkanı Arıkan evlilik cüzdanını evin reisi olarak gördüğü Nilcan Onatça'ya takdim etti.

İŞKAD Saymanı, Serbest Muhasebeci Mali Müşavir, aynı zamanda Ems Plastik LTD Yönetim Kurulu üyesi Nilcan Onatça'yı bu özel gününde İŞKAD Başkanı Av. Elif Doğan Türkmen ve yönetim kurulu üyeleri de yalnız bırakmadı. Genç çiftte bir ömür boyu mutluluklar dileyen Türkmen ve yönetim kurulu, gecenin kraliçesi Nilcan'a, çeşitli hediyeler sundu. Özel geceye katılan konuklarla tek tek ilgilenen gelin ve damadın mutlulukları yüzlerine yansırken güzel gelin Nilcan'ın babası Muzaffer Onatça ile damat Gökhan'ın babası Suat Aygün, akraba olmanın sevinciyle doyasıya eğlendi. Muzaffer Onatça, düğüne katılan tüm konuklara teşekkür ederek, kızı ve damadına bir ömür boyu mutluluklar diledi.

Düğün törenine Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Vekili Mustafa Yektaoğlu, Adana, çevre il ve ilçelerin seçkin iş adamları ile çok sayıda davetli katıldı. Oldukça mutlu görünen genç çiftler, balayı için Maldiv Adaları'nı seçerek birlikteliğin keyfini, mutluluğunu yaşadılar.



Çukurova'nın Damak Tadı



Öz Çatı Restaurant

ADRES: Bahçelievler Mah.
H. Okan Merzeci Blv.
No: 41 Yenışehir / MERGİN

Tel: 0.324 327 84 04
0.324 327 84 03

GSM: 0.532 500 68 92



New Holland'dan T8 serisi

Türkiye'nin lider traktör üreticisi TürkTraktör, çiftçilerin giderlerini azaltmaya yönelik tasarlanan yeni New Holland T8 Serisi'ni tanıttı.



Tier 4 emisyon değerindeki çevreci motoru ve 260 beygirden 340 beygire kadar 3 farklı modelle sunulan New Holland T8 Serisi, gerekli koşullarda sınıfındaki en yüksek ek güç üretim artışına sahip. Daha fazla işi daha az zamanda yapma imkanı sunan New Holland T8 Serisi, düşük yakıt tüketimi ile de dikkat çekiyor. Fiat güç yönetim sistemleri tarafından geliştirilen ve yeni T8 Serisi'nde kullanılan Tier 4 emisyon değerindeki motorlar, Tier 3 motor teknolojisine kıyasla %17 daha az yakıt tüketimi sağlıyor. Günümüz koşullarında bu azalma, çiftçinin giderlerinin de azaltılması anlamına gelmekte. Ayrıca egzoz gazı emisyon değerleri daha uygun hale getirilen bu yeni seride daha çevreci motorlar elde edildi.

EK GÜÇ ÜRETİMİ

New Holland T8 Serisi'nde T8.300, T8.360 ve T8.390 modelleri olmak üzere 3 farklı model bulunmaktadır. T8.300 modeli 257 beygir gücünde ve gerekli koşullarda 41

beygir gücü ek güç üretim artışına sahip. T8.360 modeli 311 beygir gücünde ve gerekli koşullarda 46 beygir gücü ek güç üretim artışına sahip. T8 ailesinin en büyük üyesi T8.390 modeli ise 340 beygir gücünde ve gerekli koşullarda 49 beygir gücü gibi çok yüksek bir ek güç üretim artışına sahip.

SESSİZ KABİN

Büyük ölçekli işletmelerin vazgeçilmez traktörü New Holland T8 serisi, modern kaporta dizaynı ve ileri teknolojiye sahip birçok özelliği ile çağın ötesinde bir tasarımı da beraberinde sunmakta. T8 Serisi modern kaporta tasarımı, traktöre daha iyi hakim olabilmek için geliştirilmiş ve bir çok ödüle sahip yeni yönetim paneli, tam otomatik transmisyonu ve daha konforlu bir sürüş için standart olarak sunulan ön aks ve kabin süspansiyonu ile gelişmiş donanım özellikleri sunuyor. Yeni T8 Serisi aynı zamanda, 68 db ile sınıfındaki en sessiz kabine sahip.





Kitap kurtları bu fuardaydı

Çukurova 5'inci Kitap Fuarı, imza günleri, söyleşiler, sergiler ve çeşitli kültürel gösterilere ev sahipliği yaptı. Fuarda 205 yayınevi ve on binlerce kitap, okuyucularla buluştu

TÜYAP organizasyonu ile Adana Fuar ve Kongre Merkezi'nde 10-15 Ocak tarihleri arasında gerçekleşen Çukurova 5'inci Kitap Fuarı, yayınevlerinin kitap tanıtımı ve satışının yanı sıra birbirinden keyifli etkinliklerle tamamlandı. Fuarda on binlerce roman, öykü, şiir, araştırma, inceleme ve kişisel gelişim kitabı ile görsel yayınlar ve ders kitaplarını bulabilen kitap tutkunları, diğer yandan bir kültür festivali ortamı yaratan etkinlikleri de izledi. Fuarla eş zamanlı olarak Çukurova Kitap Fuarı da devam etti.

ÜCRETSİZ GÖSTERİLER

Fuara gidenler, vazgeçilmez kokularıyla insanı cezbeden kitapların arasında gezerken, 300 yazarın imza günleri ve 50'den fazla söyleşiye de katıldı. Fuarda Altın Koza'nın kitap, fotoğraf ve resim sergileri, Yıldız Kukla Tiyatrosu'nun ücretsiz kukla tiyatrosu gösterisi gibi etkinlikler düzenlendi. Açılış günü de Güzel Sanatlar Lisesi Müzik Bölümü öğrencileri ziyaretçilere mini konser verdi.

GÖLGE OYUNU BİLE VARDI

Adana Büyükşehir Belediyesi, Çukurova Kitap Fuarı'nda açtığı stantla organizasyona farklı bir renk kattı. Stantta Altın Koza yayınlarının tanıtımının yanı sıra Hazım Kısakürek Hacivat-Karagöz sergisi ve atölyesi ile Adana Ressamlar Derneği ve Altın Oran Düşünce ve Sanat Platformu işbirliğiyle düzenlenen resim ve fotoğraf sergileri dikkat çekti.

ADANA'NIN FARKI

Fuarın açılış töreninde konuşan TÜYAP Kültür ve Sanat Fuarları Genel Koordinatörü Deniz Kavukçuoğlu, geçen yıl 4'üncü Çukurova Kitap Fuarı'nı 190 bin kişinin ziyaret ettiğini belirterek, "Bu sayıya İzmir Kitap Fuarı 11'inci yılında erişebilmişti. Nüfusu daha fazla olan İzmir'in 11 yılda eriştiği sayıya Adana 4 yılda ulaştı" dedi. Kavukçuoğlu, Adana'daki fuarın ziyaretçilerinin yüzde 80'inin en az 1 kitap aldığını belirlediğini de söyledi.





Çözüm sadece devletten beklenmez

Adana'nın geçmiş dönemlerde ilgisizlik nedeniyle gelişemediğini ve bu nedenle bugün beyin göçü veren bir il konumuna geldiğine dikkati çeken İş Kadınları Derneği (İŞKAD) Yönetim Kurulu Başkanı Elif Doğan Türkmen, sorunların çözümünü sadece devletten beklememek gerektiğini söyledi. Sivil toplum örgütlerinin girişimcilik ruhuyla elini taşın altına koyması gerektiğini dile getiren Türkmen, "Başta kadınlarımız olmak üzere girişimcilik ruhunun artırılması için hep birlikte yoğun bir tempo içinde çalışmak zorundayız" dedi.

GELENEKSEL TOPLANTI

İŞKAD'ın her ay geleneksel olarak düzenlediği Çarşamba yemeklerinin bu ayki konuğu Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Erdem Çenesiz oldu.

Seyhan Otel'i'nde dün düzenlenen ve DASİFED Başkanı Süleyman Onatça, ADSİAD Başkanı Süleyman Sönmez, AGİAD Başkanı Ümit Onatça, Samsun Sanayici ve İşadamları Derneği (SAMSİAD) Başkanı E.Bahri Uğurlu, Adana Genç Girişimciler Kurulu Başkanı Tansel Ün, Soropto-

mist Derneği, EBİDER ve BPW temsilcileri ile işkadınlarının katıldığı yemeğin açış konuşmasını İŞKAD Yönetim Kurulu Başkanı Elif Doğan Türkmen yaptı.

Türkmen, ufak bir barakada beş işçiyle iş yaşamına atılan ve 14 yılda Türkiye'nin sağlık gereçleri seramik sanayinde üçüncü büyük kapasiteye sahip bir sanayi grubunu yaratan, alanında kadro yetiştiren, birçok kurs açan TÜRKONFED Başkanı Çenesiz'in yaşamının iş insanları için iyi bir örnek olduğunun altını çizdi.

UMUTLAR BİTMEMELİ

Adana'nın geçmişte beyaz altın diyarı olarak bilindiğini anımsatan Türkmen, geçmiş dönemlerde bazı yetkililerin ilgisizliği nedeniyle yaşanan tüm olumsuzluklara karşın umutsuz olmamak gerektiğini vurgulayan Türkmen, girişimcilik ruhunun artırılması gerektiğini ifade ederek sözlerini şöyle sürdürdü: "Elbette ki kaderimize razı bir görüntü çizme niyetinde değiliz. Derneğimizin misyonu gereği başta kadınlarımız olmak üzere girişimcilik ruhunun artırılması için hep birlikte yoğun bir tempo içerisinde çalışmak zorundayız. Başta ekonomik ve sosyal sorunlar olmak üzere çözümü tek başına devletten beklemenin yanlışlığının da bilincindeyiz. Sivil toplum örgütlerinin bir yönünü de girişimcilik ruhuyla taşın altına koyulacak ellerin sorunlara yönelik yeni çözüm önerileri sunmak oluşturur."

ZİYARETLER SÜRDÜ

Erdem Çenesiz, Adana gezisinde Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSİAD) Başkanı Süleyman Sönmez ile Doğu Akdeniz Sanayici ve İşadamları Dernekleri Federasyonu Başkanı Süleyman Onatça'yı da ziyaret etti. Samsun Sanayici ve İşadamları Derneği (SAMSİAD) Başkanı E.Bahri Uğurlu ile ADSİAD Mali Sekreteri Kenan Akçay'ın da hazır bulunduğu görüşmede Adana'nın Türkiye ekonomisi için önemine dikkat çekildi.



Togolu milletvekilinden Türk malı sözü

Batı Afrika ülkesi Togo Milletvekili Theophile A. Adjamgba, Çin yerine artık Türk mallarını tercih edeceklerini söyledi.



Milletvekili Theophile A. Adjamgba, iş adamları Cheick Tall Dumar, Tchikpe Kokou Marsel ve Togo Temsilcisi Osman Arslan, Türkiye İşadamları ve Sanayiciler Konfederasyonu'nun (TUSKON) düzenlediği Türkiye-Afrika Ticaret Zirvesi programına katıldıktan sonra, Anadolu Girişimci İşadamları Derneği (AGİD) üyesi firma Expel'in konuğu olarak Adana'ya geldi. Expel'in Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'ndeki ilaç fabrikasında incelemelerde bulunan konuk Milletvekili ve işadamları, "Türk yatırımcılar, böyle güzel tesislerden ülkemizde de açsın." dediler.

AFRİKA'DA YAPALIM

Türkiye'nin çok büyük bir ülke olduğunu söyleyen Afrika Birliği Milletvekilliğini de yapan Togo Milletvekili Theophile A. Adjamgba, 'Türkiye-Afrika Ticaret Zirvesi çok mükemmel bir organizasyon. Gelin, bundan sonra Afrika'da yapalım' çağrısında bulundu. Togo'nun çok fakir olduğunu söyleyen Milletvekili Adjamgba, "Türk insanı misafirperver, güler yüzlü ve sı-

cakkanlı. Ülkenizde kalifiye eleman çok. Burada fabrikaları yerinde gördük. Çin malları ülkemizde oldukça revaçta. Çünkü ucuz. Halkımız fakir olduğu için kaliteden çok fiyatına bakıyor. Çin malları yerine Türk ürünlerini tercih etmek istiyoruz. Yalnız, kaliteli ürünü ucuza verebilmelisiniz." diye konuştu.

İHRACAT KAPISI ÇABASI

Expel Firması Sahibi Nedim Büyüknacar da Togo Milletvekili Adjamgba ile TUSKON'un İstanbul'daki Türkiye-Afrika Ticaret Zirvesi'nde tanıştığını söyledi. Diğer Afrika ülkelerinden gelen işadamlarıyla da ikili görüşme yaparak yeni ihracat kapıları oluşturmaya çalıştıklarını söyleyen Büyüknacar, "Expel markasıyla böcek ilacı imalatı yapıyoruz. Togo Milletvekili Adjamgba ile zirve sırasında tanıştık. Kendisini Adana'ya davet ederek fabrikamızı gezdirdik. Ürettiğimiz böcek ilaçlarından numuneler verdik. Kısmet olursa 2012 yılının ilk aylarında Togo'ya giderek, Togo hükümetiyle anlaşma yapacağız." diye konuştu.





ZAYIF KARNE'nin nedeni göz bozukluğu **OLABİLİR**



Yaklaşık 18 milyon öğrenci için yarıyıl tatili başladı... Çoğu anne baba çocukların karnelerine sevinirken bazı aileler ise zayıf karnelerin nedenini anlama telaşına düştü. Oysa çocuğun düşük notlarının nedeni göz bozukluğu olabileceğini biliyor musunuz?

Türkiye'de her üç çocuktan birinde uzak veya yakını görme sorununa rastlandığını belirten Dünyagöz Adana'dan Op. Dr. Cüneyt Karaaslan, bu durumun çocukların derslerdeki başarısını önemli ölçüde düşürdüğünü söyledi. Çocuklarda uzak veya yakın görme sorunlarının göz tembelliğini de tetiklediğini belirten, Op. Dr. Karaaslan, şöyle konuştu: "Çocuğunun görme bozukluğunun farkında olmayan aileler, çocuklarının derslerdeki düşük başarı seviyelerini, öğrenme yeteneklerinin düşüklüğüne bağlıyor. Oysa çocuğun öğrenme kabiliyetinde bir eksiklik yok, iyi göremediği

için derslerinde geri kalabiliyor. Göz bozukluğunda önlem alınmadığında, gözde tembellik başlıyor ve bu durum ilerleyen yıllarda çocuğun görme kalitesini daha ciddi oranda etkiliyor. İş işten geçmeden aileler duyarlı davranmalı."

ANNE VE BABALAR, DİKKAT!

Aileleri, okul başlamadan çocuklarının göz muayenelerini yaptırmaları konusunda uyararak Op. Dr. Karaaslan, aile hikayesinde göz hastalığı bulunan çocukların göz kontrollerinin daha sık yapılması gerektiğinin altını çizdi. Op. Dr. Karaaslan, şu bilgileri verdi: "Özellikle bebeklik çağından 7-8 yaşlarına kadar geçen süre, hassas periyot denilen bir dönemdir, yani bu süre içinde yapılan tedavilerdeki başarı şansı yüksektir. Bu dönemde çocukların ailece fark edilen bir şikayeti olmaksızın düzenli muayene edilmesi önemlidir. Ayrıca bebeklikteki kapak düşüklükleri, gözün kırıcı ortamlarındaki kesiflikler, katarakt, doğumun ilk aylarında ortaya çıkar ve zamanında tedavi edilmezse, ileride göz tembelliği sorunuyla daha sık karşılaşılıyor. İlk muayene bebeklik döneminde 0-3 ay arasında yapılmalı. Özellikle bir yaş civarında yapılan muayene ile de kırma kusurları yönünden tespit önemlidir. Hiçbir sorunu olmayan çocukların gerek okul öncesi gerekse okul döneminde senede iki kere muayene olmasını ailelere tavsiye ediyoruz."

BU BELİRTİLER HASTALIK HABERCİSİ

- Göz yaşarması, gözde çapaklanma, kaşınma
- Göz kapaklarında kabuklanma, şişlik
- Gözkapağı düşüklüğü
- Baş ağrısı, göz ağrısı
- Gözleri kısarak bakma, televizyonu yakından izleme
- Çok yakından bakma, bir gözü kısarak kapatarak bakma
- Okuduğu yeri atlama, okuduğu yeri atlama için parmakla takip
- Başını bir yana eğerek bakma,
- Derslerde düşük performans, dalgınlık, sakarca davranışlar

MAZLUM BORU



MAZLUM MANGTAY A.Ş.

Tel: +90 322 346 00 74 - Fax: +90 322 346 31 94
www.mazlumboru.com.tr - bilgi@mazlumboru.com.tr





Yatırımlarınıza robot eli değsin

Endüstriyel otomasyon sistemlerinde robot teknolojisi artık birçok iş sahasında insan gücünün yerini alıyor. Üretim maliyetini düşüren kaliteyi ve verimliliği artıran insan kaynaklı hata oranı ortadan kaldırdığı robot teknolojisi ile hem kaliteyi artırabilir hem de firmanızı geleceğe güvenle taşıyabilirsiniz. **Robot teknolojisinde dünyaca ünlü Robot firmalarının çözüm ortağı olan HIDROMATİK**

uzman mühendislik ekibi ile en uygun maliyetli sistemleri hizmetinize sunuyor. Kısa zamanda kendinizi amorti edecek bir yatırımla yatırımlarınıza değer katın.

Hareket ve Kontrol Mühendisliği'nde ihtiyacınıza en uygun çözümler Uzmanlık Alanımız.



Kaynak Robotu



Paletleme ve Paketleme



Dökümhane Robotları



Fassas İşleme Robotu

 **hidromatik**
Paylaşılan Uzmanlık

Hidromatik Hidrolik Pnömatik
Otomasyon San. ve Tic. Ltd. Şti
Yeşiloba Mah. Anılandan İş Merkezi
A-Blok No.4 Seyhan - Adana / Türkiye

Tel : +90 322 428 06 91
Faks : +90 322 428 26 32
www.hidromatik.com.tr
info@hidromatik.com.tr



0001 EN ISO 9001:2008