



ALTEK
Makine
LTD.
Genel
Müdürü
**ÖMER
TEKDEMİR**

Mazlum Mangtay A.Ş.
Yönetim Kurulu Üyesi
CENGİZ MANGTAY



ALTEK LTD'den
Adana'ya dev bir yatırım
➤ 16'DA

Mazlum Boru,
üretimi yüzde 100 artırdı
➤ 20'DE

Lider Zaman'dan kalitede
yeni bir atak daha geldi
➤ 18'DE

BEST Kaynak büyüyor
➤ 26'DA

Adana Motor Yenileme
tecrübesini konuşturuyor
➤ 30'DA

KİLİKYA Şalgam
ihracata yükleniyor
➤ 32'DE

Rekabet etmek
istiyorsanız, farklı ya da
güçlü olmalısınız
➤ 6'DA

Kentsel dönüşüm
hamlesi, inşaatçılar
için ilaç olacak
➤ 10'DA



Lider
Zaman
LTD. Genel
Koordinatörü
İSMAİL ŞAHİN

BEST Kaynak LTD.
Firma Sahibi
**ŞAHİN
ULUDAĞ**



Adana Motor
Yenileme LTD.
Firma Sahibi
İBRAHİM SALKIM



KİLİKYA A.Ş.
Yönetim
Kurulu Başkanı
SELAHİDDİN NAS



İŞIN THERM



**EMS
ONATÇA**

www.emsplastic.com.tr



ONATÇA Flatör

TSEK

www.altekmak.com

A hand is shown with five fingers, each holding a different tool. From left to right: the thumb holds a chisel, the index finger holds a drill bit, the middle finger holds a paintbrush with a red handle, the ring finger holds a wrench, and the pinky finger holds a hammer. The tools are arranged in a fan-like pattern against a plain white background.

Ceyhan yolu 5. Km ADANA
Tel : 0 322 359 08 08



Sektörde, **16 yıllık tecrübeye** sahip kurucusu ile kaliteli ürün ve kursursuz hizmet anlayışıyla **LİDER ZAMAN** olarak **10.yılımızı** siz değerli müşterilerimiz ile kutluyoruz



LİDER ZAMAN

Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.



Kayıp Zaman = Kayıp Para !



“KALİTE POLİTİKAMIZ”

“Sunduğumuz Hizmetin Kalitesinden Tüm Çalışanlarımız Sorumludur.”

Her iş mutlaka daha iyi yapılabilir.
Bu gerçeğin bilinci ile;
Sürekli iyileştirme bilincini yaşamak Müşterilerimizi mutlu kılmak ve böylece çalışanlarımızın gönülden katılımı ile mutluluğu sağlamak yaşam yolumuzdur.

Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.

Reşatbey Mah. Adalet Cd. No:11 Kocabaş Plaza Kat: 3/10 - Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

Tel: +90.322.458 0 811 - pbx / Fax: +90.322.458 11 03

liderzaman@liderzaman.com / satis@liderzaman.com / teknik@liderzaman.com

www.liderzaman.com / www.liper.com.tr



KOBİ GÜNDEM REKLAMCILIK
VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 2 SAYI: 10

KASIM - ARALIK 2011

İmtiyaz Sahibi:

Azize ÇETİNKAYA

**Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:**

Hayati ÇETİNKAYA
+90 532 736 26 94

İstanbul Temsilcisi:

Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Antalya Temsilcisi:

Ertuğrul ÇETİNKAYA
+90 538 346 54 22
tugrulcet@hotmail.com

Görsel Tasarım:

Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_play@windowslive.com

Yayın Danışma Kurulu:

Kadir EKREN - ÖZKA A.Ş. Yön. Krl. Bşk.
M. Çağrı BAGATUR - Avukat
İshak ARIÖĞLU - Avukat

Hukuk Danışmanı:

İshak ARIÖĞLU
+90 (322) 351 19 91

Mali Müşavir:

Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49



**KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ**

Narlıca Mah. 56037 Sok. No: 39
Seyhan / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94

Baskı:

Mert Eren Matbaacılık
+90 (322) 433 33 39

Dağıtım:

Sera Dağıtım Ltd. Şti.
+90 (322) 458 55 56

www.seradagitim.com

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan
Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz
vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve
fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık
ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir.
Yaygın, süreli yayın.

KOBİ'ler KOSGEB'le büyümeyi hızlandırıyor

Küçük ve orta ölçekli işletmeler (KOBİ) eskiden daha çok yönetici, firma sahibi ya da tek kişiden oluşmaktaydı. Bu da başta kurumsallaşma ve ihracat konusunda firmaları zor durumda bırakıyor; öte yandan uzman pazarlamacılarla, yöneticilerle çalışmanın külfeti de KOBİ'lerin gözünü korkutuyordu. Ancak, özellikle son dönemlerde yapmış olduğumuz görüşmelerde KOBİ'lerde yönetim ve pazarlama birimlerinin uzman kişiler tarafından yürütüldüğünü görmekteyiz. Bu da bir anlamda KOBİ'lerin artık kurumsallaşmaya daha çok önem vererek daha güçlü adımlar atıklarını ve birçok alanda yapılanmaya giderek, kendi iç yapısını şekillendirmeye dönük üretimden satışına kadar her alanda bütünlük sağlama çabası içerisinde olduklarını gösteriyor.

KOSGEB tarafından verilen desteklerden yararlanmak için, kapsamlı projeler hazırlığı içinde olan KOBİ'ler fırsatları değerlendiriyor. Bunun için de personel yapısını hem nitelik hem de nicelik açısından elinden geldiğince güçlendiriyor. İş gücünü arttırırken, maliyetlerin çıkardığı zorlukları aşmak için bütün gücünü kullanıyor. Bünyesine nitelikli elemanlar dahil ederek deneyimli ve uzman ekipler oluşturan KOBİ'lerin büyüme sürecine girmeleri; ekonomiye, işsizliğe ve istihdama önemli katkılar sağlıyor. Son yıllarda desteklerini arttıran KOSGEB de bir anlamda KOBİ'lere yol arkadaşlığı yapıyor; bu yönünü her geçen gün geliştiriyor. Yeni girişimcilerden mevcut KOBİ'lere kadar birçok işletmeye önemli destekler sunuyor.

Geçtiğimiz ay Adana'da AGİD tarafından organize edilen toplantıda KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan, KOSGEB'in bir değişim yaşadığını belirterek önemli açıklamalarda bulundu. Kaplan, rakamlarla ifade ettiği konuşmasında şu bilgileri verdi: "2009 yılına kadar sadece imalatçı KOBİ'lere hizmet veriyorduk. 2009'da kanun değişikliğine giderek hizmet alanımızı genişletmeyi hedefledik. Bununla birlikte 2010 yılında çıkan yönetmelikle hizmet alanımızı genişletmiş olduk. İmalatçı KOBİ'lerin yanı sıra hizmet sektöründe faaliyet gösteren KOBİ'lere de destek vermeye başladık. 300-400 bin hizmet vermiş olduğumuz KOBİ, sayısını 3 milyon 200 bin KOBİ'ye destek verir bir duruma getirdik."

KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan'ın bu açıklamaları bizi heyecanlandırdı. Şunu bir kez daha anlamış olduk ki, KOSGEB, KOBİ'lerin yol arkadaşı olmaya devam ederken, bu özelliğini daha da güçlendirecek. Özellikle bölgemizde faaliyet gösteren KOBİ'lerin KOSGEB'le yakın temasta olmalarını öneriyoruz. Çünkü KOSGEB'in olanakları, değerlendirmeyi bilen firmalar için hiç de küçümsenecek gibi değil. Hatta birçok KOBİ'nin, KOSGEB desteklerinden faydalanarak hızla büyüdüğüne şahit olmak mümkün.

Öte yandan, KOSGEB'in genişletilmiş destek programları ise şu şekilde: Başta birçok KOBİ'nin proje hazırlığı aşmasında faydalanacağı KOBİ Proje Destek Programı bulunuyor. Bunun yanı sıra Tematik Proje Destek Programı, İşbirliği Güçbirliği Destek Programı, AR-GE İnovasyon ve Endüstriyel Destek Programı, Genel Destek Programı, Girişimcilik Destek Programı, Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı ve Kredi Faiz Desteği gibi geniş bir alanda KOSGEB'in destekleri mevcut. Bizim de temennimiz, KOBİ'lerimizin bu desteklerden yararlanarak büyümelerini hızlandırmaları.



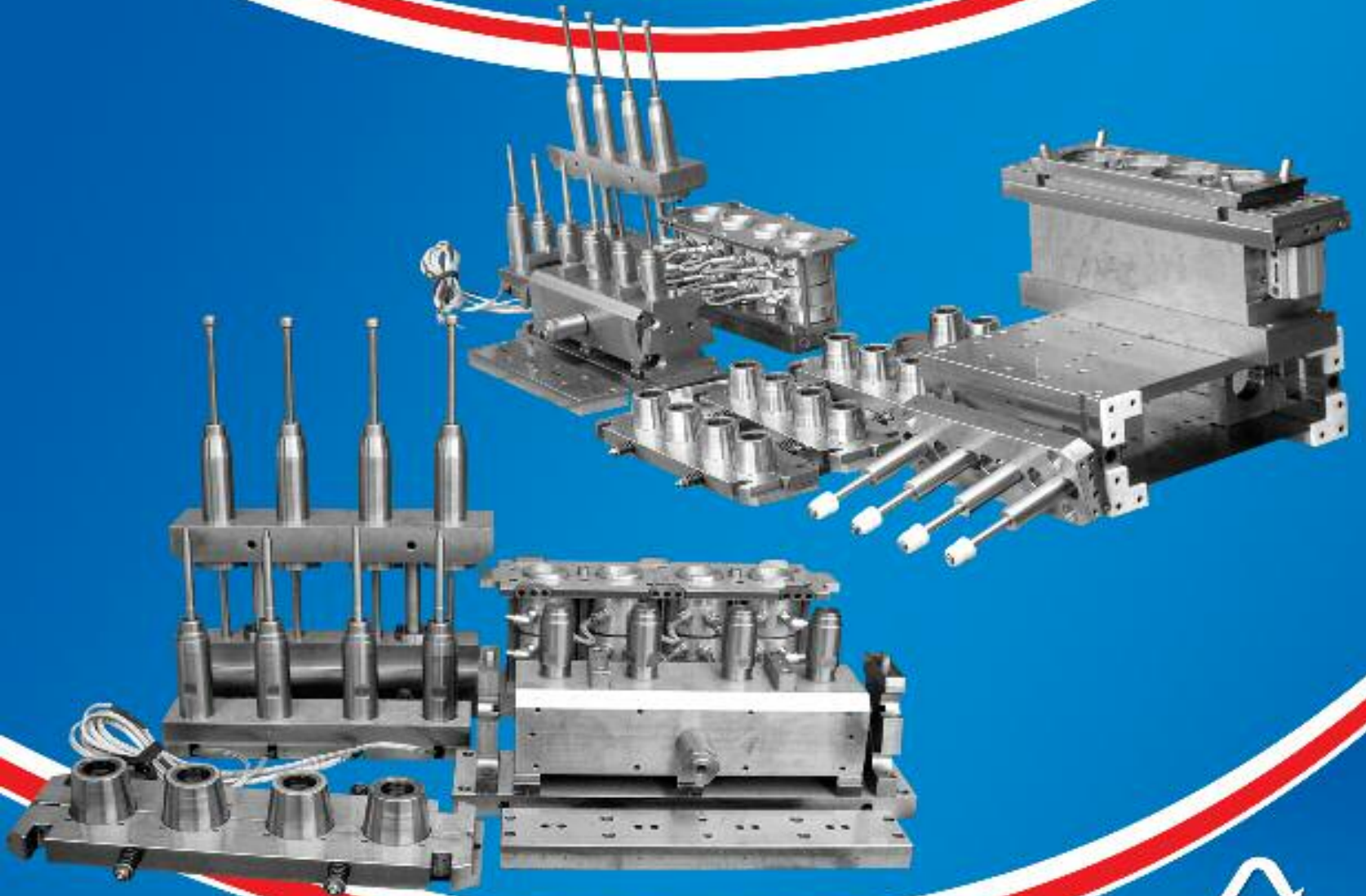
Hayati ÇETİNKAYA
Kobigündem Dergisi
Genel Yayın Yönetmeni

hayati.cetinkaya@kobigundem.com



BNS KALIP

KALIP BİZİM İŞİMİZ



www.bnskalip.com

YEŞİLOBA METAL SANAYİ SİTESİ 26. BLOK NO: 12-14 SEYHAN / ADANA
TEL: (0.322) 429 79 14 FAX: (0.322) 428 26 79
www.bnskalip.com info@bnskalip.com



Rekabet etmek istiyorsanız **farklı** ya da **güçlü** olmalısınız

Adana'ya gelen KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan, "Rakibinizle rekabet edebilmeniz için farklı ya da güçlü olmalısınız" dedi



KOSGEB Başkanı
MUSTAFA KAPLAN

Anadolu Girişimci İşadamları Derneği (AGİD), Sarıçam Belediyesi ve Nautilus firmasının desteğiyle KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan'ı konuk etti. Seyhan Oteli Balo Salonu'nda gerçekleştirilen programa Adana Valisi Hüseyin Avni Coş, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz, AK Parti İl Başkanı Mustafa Kebude, Defterdar Tamer Utkucu, ATO Başkanı Ali Gizer, Kızılay Başkanı Ramazan Saygılı ve CEYGİD Başkanı Yener Ural katıldı.

AGİD'İN BREZİLYA HAZIRLIĞI

Programın açılış konuşmasını yapan AGİD Başkanı Ahmet Coşkun, "AGİD, Türkiye İşadamları ve Sanayiciler Konfederasyonu'nun (TUSKON) kurucu derneklerinden birisidir. Geçen hafta Brezilya Cumhurbaşkanı gelmişti. TUSKON üyesi işadamlarıyla neler yapılabileceği konusunda görüşmeler yapıldı. Bakanımız Zafer Çağlayan ile birlikte önümüzdeki günlerde Brezilya'ya gezi yapacağız" dedi. Sarıçam Belediye Başkanı Ahmet Zenbilci de "Birçok KOBİ Sarıçam ilçesi sınırları içerisinde faaliyet gösteriyor. Dağınık haldeki KOBİ işletmelerini bir araya getirmek için Küçük Sanayi Siteleri oluşturduk. D-400 yolu üzerinde birçok küçük işletme var. Başta büyükşehir belediyesi olmak üzere hep birlikte bu işletmelerin kümeleşmesini sağlamalıyız" şeklinde konuştu.

KOSGEB ARTIK ÇOK FARKLI

Toplantıda konuşan KOSGEB Başkanı Mustafa Kaplan ise kurumun önemli bir değişim süreci yaşadığını, 20 yılı geride bıraktıklarını söyledi. Kaplan, "KOSGEB, eski KOSGEB değil. 2009 yılına kadar sadece imalatçı

KOBİ'lere hizmet ediyorduk. 2009'da kanun değişikliğine gidildi. 2010 yılında yönetmelik çıktı. Sadece imalatçı KOBİ'lere değil hizmet sektörüne de destek vermeye başladık. Geriye dönüp rakamlara baktığımızda 300-400 bin KOBİ'ye hizmet veriyorduk. Şimdi 3 milyon 200 bin KOBİ'ye hizmet verir hale geldik. Hedef kitlemiz 7-8 kat arttı. Bu kadar geniş kitleye daha iyi nasıl hizmet veriyoruz diye planlar yaptık." dedi.

İNOVASYON DÖNEMİ

Nitelikli-nicelikli bir tabloyla karşılaştıklarını kaydeden Başkan Kaplan, "Hedef kitlesi genişledi. Herkese bir şey vermenin ülke adına ne kadar faydası olacağı konusunda gelgitler yaşadık. Kıt kaynaklarla daha nitelikli nasıl destek oluruz diye çalışmalar yaptık." diye konuştu. 300 bin liraya kadar proje getirildiğinde 150 bin liralık geri ödemesiz destek alınabileceğine de vurgu yapan Başkan Kaplan, "Pazarlanabilir yeniliğe inovasyon denir. Inovasyon önemli. Yani herkesten farklı olmak çok önemli. AR-GE ve inovasyon projesi sahibi işletmelere daha nitelikli destek olacağız. 300 bin lira bedelli bir proje getirdiğinizde 150 bin liralık hibe alabiliyorsunuz. Projenin durumuna göre 1 milyon liraya kadar kredi veriyoruz. KOSGEB olarak üretimden sonra da destek olarak ürünün pazara sunumuna da destek veriyoruz. Rakiplerinizle rekabet edebilmeniz için ya farklı ya da güçlü olmalısınız. Küçük olsun benim olsun devri bitti. İşletme başına 150 bin lira destek verirken, 3 işletme ile geldiğinde 750 bin lira destek veriyoruz. İşbirliği ve ortak akıl oluşturarak birlikte iş yapın. Birbirinizin ayağına basmak yerine birleşin, pastadan daha büyük pay alın." diye konuştu.

Güç ve Dağıtım Transformatörleri
Power and Distribution Transformers



TRANSFORMERS
FACTORY



www.samitrafo.com

SAMİ TRANSFORMATÖR FABRİKASI
SAMI TRANSFORMER FACTORY

Karataş Yolu Üzeri Yamaçlı Mah. 565 Sk. No: 39 Yüreğir - Adana / TURKEY
Tel : +90 (322) 322 22 55 Fax : +90 (322) 322 22 56 Cep : +90 (506) 994 15 87 - +90 (533) 681 78 39
e-mail : info@samitrafo.com - nyigitdagsuyu@hotmail.com www.samitrafo.com



ATO Yönetim Kurulu Başkanı **ALİ GİZER**

Adana Ticaret Odası (ATO) Başkanı Ali Gizer, AB İlerleme Raporu'nun Türkiye'de yarattığı karamsarlıkların aşılması gerektiğini söyledi

Üyelik süreci krizleri **mutlaka** aşılmalı

ATO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gizer, Avrupa Komisyonu tarafından hazırlanan Türkiye 2012 İlerleme Raporu'ndaki olumsuzlukların, üyelik konusundaki beklentileri karamsarlığa sürüklemesine izin verilmemesi gerektiğini söyledi. Türkiye'nin AB üyeliği konusundaki girişimlerin kesintisiz ve ısrarlı bir şekilde sürmesi ve böylelikle de AB hedefinden uzaklaşmaması gerektiğini belirten Gizer, Avrupa Birliği ülkelerinin Kıbrıs konusundaki dayatmalarının müzakere sürecine etkilerinin aşılması konusunda da girişimlerde bulunulmasını istedi.

GİRİŞİMLER AKSAK GİDİYOR

ATO Yönetim Kurulu adına konuyla ilgili bir açıklama yapan Başkan Ali Gizer, başlangıçta Türk toplumunun büyük bölümünü coşkuyla heyecanlandıran Avrupa Birliği'ne katılım konusundaki girişimlerin son yıllarda ağır aksak giden bir seyir izlediğini, geçtiğimiz günlerde açıklanan Türkiye 2012 İlerleme Raporu'nun da sürecin hızlanmasına yönelik umut vermediğini kaydetti. Gizer, "Müzakere sürecinin başladığı 2005 yılından bu yana çoğu AB'den, bir bölümü ise

Türkiye'den kaynaklanan sorunlar nedeniyle ivmesini yitiren tam üyelik konusundaki görüşmelerin yeniden canlandırılması ve fasılların hızlandırılması zorunludur" dedi.

MAĞDURİYET GİDERİLMELİ

Ali Gizer, Avrupa Birliği'nin, AB üyelik sürecindeki diğer ülkelere vize gibi konularda sağladığı kolaylıkları Türkiye için de ayrımsız bir şekilde uygulamaya koyması gerektiğini de belirtti. AB'nin Türkiye'nin önemli bir ticari ortağı olduğunu, Türkiye'nin toplam dış ticaretinin yüzde 42'lik bölümünün AB ülkelerine gerçekleştirildiğini hatırlatan Gizer, Türkiye'nin AB'nin üçüncü ülkelerle yapmakta olduğu serbest ticaret anlaşmaları sürecinde masada olmamasından kaynaklanan mağduriyetini giderecek önlemler alması gerektiğini de vurgularken, "Dünyanın en büyük 20 ekonomisi arasında yer alan Türkiye'nin, Avrupa Birliği ülkeleri sıralamasında ise yedinci ülke konumunda olduğu hiçbir zaman unutulmamalıdır. AB yetkililerinin, Türkiyesiz bir Avrupa Birliği'nin dünyada yeterince güçlü olamayacağı gerçeğini artık daha fazla gözardı etmemeleri gerekmektedir" dedi.



Since
1983

ATAMAN

TİCARET

STOKAGE



► Yurtçapında güçlü satış ağı

► Dünyanın en seçkin markaları

► Üretim ve İnşaatın her aşamasında

Kızılay Cad. No:31/A
Seyhan / ADANA

T : 0322.3596050 (PBX)
F : 0322.3596035

www.atamanticaret.com
ataman@atamanticaret.com

Kentsel dönüşüm hamlesi inşaatçılar için ilaç olacak

Adana'nın merkez ve ilçelerinden 13 belediye başkanının katıldığı toplantıda ortak görüş, hızla kentsel dönüşüm uygulamalarının başlaması yönündeydi. Toplantıda başkanlar, çözüm için TOKİ'nin yanı sıra müteahhitleri de adres gösterdi



Sarıçam
Belediye
Başkanı
**AHMET
ZENBİLCİ**



Müteahhit
**HALİL
AVCI**

Adana'nın merkez ve ilçelerden 12 belediye başkanı ile çeşitli meslek gruplarından temsilciler Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz'ın ev sahipliğinde 'kentsel dönüşüm'ü konuşmak için Seyhan Oteli'nde bir araya geldi. Buluşmada ortaya konan tablo, çarpık yapılaşma ve deprem riskini göz önüne serdi. Başkanlar kentsel dönüşüm için TOKİ'nin yatırımlarının yanı sıra müteahhitleri yatırıma teşvik edecek düzenlemeler yapılması gerektiği konusunda birleşti.

KUZEYDE BİLE SORUN VAR

Adana Valisi Hüseyin Avni Coş toplantıdaki konuşmasında kentsel dönüşümün gerekliliğine dikkat çekti. Coş, "Kentsel dönüşüm Adana için ekmek kadar, su ve hava kadar büyük bir ihtiyaç. Bu en çok, bizim insanımızın daha çağdaş yerlerde yaşaması için gerekli" dedi. Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz ise Yeni Adana'da bile tiyatro, yaşam alanı ve resmi daireler bulunmadığını, orada da kentsel dönüşüm gerektiğini söyledi.

DEPREM TEHLİKESİ

Diğer başkanların verdiği bilgiler de çarpık yapılaşma gerçeklerini bir kez daha gündeme getirdi. Seyhan Belediye Başkanı Azim Öztürk, ilçesindeki 106 bin binadan 68 bininin mevzuata aykırı olduğunu, 1997'den önce yapılan binaların deprem için büyük risk oluşturduğunu söyledi. Öztürk, 210 hektarlık alanda kentsel dönüşüm yapacaklarını da belirtti. Yüreğir Belediye Başkanı Mahmut Çelikcan da ilçesindeki binaların yüzde 91'inin deprem anında risk altında olduğunu söyledi.

PLANLARIN ÖNEMİ

Diğerlerine göre kısmen daha şanslı bir ilçe olan Çukurova'nın Belediye Başkanı Yıldırım Arıkan bile toplantıda, kaçak yapılarla ilgili küçümsenmeyecek sayılar açıkladı. Arıkan, 20 bin 205 binanın 3 bine ya-

kının ruhsatsız olduğunu belirtti. Sarıçam Belediye Başkanı Ahmet Zenbilci de konuşmasında "Planları doğru ve zamamında yaparsanız vatandaş uyar. Ama emlakçılara eline bırakırsanız 2 metrelik sokaklar oluşur" diye konuştu.

AVCI'DAN KÖPRÜ ÖNERİSİ

Meslek temsilcileri arasında yer alan müteahhit Halil Avcı ise Seyhan Nehri üzerine köprüler yapılması gerektiğine dikkat çekti. Avcı, "Kentin iki yakasındaki ekonomik ve sosyal uçurumun ortadan kaldırılması, gönül köprüsü kurulması için, nehir üzerine fiziki köprüler yapılmalı" dedi. Avcı, ayrıca başkanlardan imar planlarında parsel büyüklüklerini 10 dönümden az tutmamalarını da istedi.



Büyükşehir
Belediye
Başkan
Vekili
**ZİHNİ
ALDIRMAZ**





D	S	d	D	S	d
Eng. Gas mm.	Huber mm.	1/2 Gas mm.	Eng. Gas mm.	Huber mm.	1/2 Gas mm.
80	80	27	200	200	60
100	100	33	200	200	49
120	120	27	210	210	44
120	120	33	220	220	48
125	125	33	220	220	60
130	130	33	230	230	40
140	140	34	250	250	43
140	140	42	250	250	66
150	150	33	270	270	70
150	150	42	270	270	79
160	160	49	280	280	70
160	160	42	280	280	78
165	165	34	300	300	76
165	165	42	300	300	98
165	165	49	315	315	78
170	170	42	330	330	76
170	170	49	330	330	90
180	180	33	350	350	92
180	180	42	380	380	115
180	180	49	400	400	90
180	180	60	400	400	115
			425	425	115



**ÇELİK
HELEZON**

Adres: Çay Mah. Cumhuriyet Bulvarı No: 42 Mersin / TURKEY
TEL: (0.324) 221 72 87 - 221 72 95 FAX: (0.324) 221 72 62

www.celikhelezon.com

celik.helezon@hotmail.com



Toplam **kaliteyi** yakalamalıyız

ADSiAD üyeleriyle buluşan Adana Valisi Hüseyin Avni Coş, "Toplam kaliteye sahip bir Adana oluşturmamız" dedi

Adana Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (ADSiAD) Geleneksel Salı Toplantısı'nın bu ayki konuğu Adana Valisi Hüseyin Avni Coş, oldu. Seyhan Otel'de gerçekleştirilen toplantının açılış konuşmasını yapan ADSiAD Başkanı Süleyman Sönmez, tarihi ve kültürel zenginlikleri ile birlikte tarım, tekstil, sanayi ve spor altyapısı dikkatle irdelendiğinde Adana'da karamsarlığın gereksiz olduğunu belirtti.

ADSiAD 20 YAŞINDA

Kuruluş amacı ve misyonu doğrultusunda çalışmalarını aralıksız sürdüren ADSiAD'ın kişi veya kurumların kendi çıkarını, Adana'nın ve Adanalı'nın menfaatleri üzerinde tutmasına karşı bir tutum sergilemeye devam edeceğini ifade eden Sönmez, "Kutlamaya hazırlandığımız 20'nci kuruluş yıldönümü kapsamında yıl boyu etkinlik düzenleyeceğiz ve bu etkinliklerde kanaat önderleri ile birlikte proje üreteceğiz. Kentimizin öncü rol oynaması için öncü bir dernek olmak için çaba sarfedeceğiz" diye konuştu.

OTOMOBİL ÜSSÜ DESTEKLENMELİ

Konuşmasında bölgesel kalkınmanın önemine işaret eden Sönmez, şunları söyledi: "Adana'da petrokimya, enerji ve bölgemizde üretimine başlanan yassı çelik sanayisine yönelik çalışmalar ekonomik kalkınmayı beraberinde getirecektir. Yerli Otomobil Üssü'nün Adana'ya kazandırılması için belirleyici bir potansiyel olacaktır.

tır. ADSiAD'ın da içinde bulunduğu Yerli Otomobil Üssü'nün Adana'ya kazandırılma girişimleri tüm kesimlerce desteklenmelidir."

İLK DÖRTTE YER ALMALIYIZ

Adana Valisi Hüseyin Avni Coş ise Sönmez'le aynı görüşleri paylaştığını belirttiği konuşmasında Adana'da tüm sektörlerin moral ve motivasyonunu kaybetmemesi gerektiğini söyledi. Moralsizliğin hedefe ulaşılmasında engel olacağını kaydeden Coş, "Hepimizin üzerine düşen görevler var. Kişiler başkasını eleştirmeden önce kendisini muhasebeye çekmeli. Güçlü, verimli, kaliteli bireylerden toplam kaliteye sahip bir kente ve oradan da Türkiye'ye doğru yol almamız gerekiyor." dedi.

BAŞKANLAR BULUŞTU

Toplantıya Adana Sanayi Odası (ADA-SO) Başkanı Sadi Sürenkök, Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi (AH-SOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Bekir Sütçü, Doğu Akdeniz Sanayici ve İşadamları Dernekleri Federasyonu (DASİFED) Başkanı Süleyman Onatça, Adana Ticaret Odası (ATO) Başkanvekili Atilla Menevşe, ADSiAD İstişare Kurulu Başkanı Cahit Sınmaz, ADSiAD Üyesi ve CHP İl Başkanı Zeydan Karalar, ADSiAD Yönetim Kurulu Üyeleri ve ADSiAD'a mensup birçok üye katıldı. Toplantının sonunda ADSiAD Başkanı Sönmez, Adana Valisi Hüseyin Avni Coş'a özel el yapımı çini işlemeli bir vazo hediye etti.



ASLANLAR[®]

ALÜMİNYUM

- 58000 m² AÇIK
25000 m² KAPALI ALAN
- 2200, 1200, 1000 ve 900
tonluk Alüminyum
Ekstrüzyon Presleri
- Aylık 450 ton Elektrostatik
Toz Boya tesisi
- 500 Ton kapasiteli
Eloksal tesisi



ASLANLAR METAL ALM. PVC. PLAS. İML. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Fabrika : Organize Sanayi Bölgesi Mevlana Cad. No: 2 Misis / Adana/ TÜRKİYE
Tel : +90 322 394 45 10 (3 hat) Fax : +90 322 394 45 13
aslanlarmetal@aslanlarmetal.com / www.aslanlarmetal.com



euroas
PVC KAPLI VE PENCERE SİSTEMLERİ

winas
PVC KAPLI VE PENCERE SİSTEMLERİ

Aslanlar Alüminyum Kuruluşlarıdır.



TÜMSİAD Adana Şubesi
Dış İlişkiler Komisyonu Başkanı
NUSRET BİLGEHAN



TÜMSİAD Adana Şubesi Dış İlişkiler Komisyonu Başkanı Nusret Bilgehan, iş adamlarına verdiği seminerde işletmelerin başarılı olması için kurumsallaşması gerektiğini söyledi

Kurumsallaşma şart

AB Haftası etkinlikleri programı çerçevesinde Tüm Sanayici ve İş Adamları Derneği Adana Şubesi'nce (TÜMSİAD) sürdürülen seminerde konuşan Nusret Bilgehan, "KOBİ'ler de Kurumsallaşmanın Önemi ve Yeni Pazar Arayışları" hakkında iş adamlarını bilgilendirdi. İş adamları ile dernek üyelerinin ilgi gösterdiği ve dikkatle dinlediği seminerde Bilgehan, sunumunu uygulamalı ve örneklerle anlattı. KOBİ'lerin kurumsallaşmasının çok önemli olduğunu vurgulayan Bilgehan, "İşletmeler kurumsallaşmayıp, akrabalık ve dostluk bağlarıyla yönetilmeye çalışılırsa, maalesef büyümekten uzak kalır. Ancak, organizasyonel yapısını tamamlayan şirketler kurumsallaşır. Kurumsallaşma, kararları ve kurumları bireysel duygu-

lardan arındırarak, ortak akıl ilkelerinin disiplin altına alınmasıdır" şeklinde konuştu.

RAKİPLERİNİZİ TANIYIN

İşletmelerin, birer canlı varlık olduğunu söyleyen Nusret Bilgehan, "Ayakta kalamak için çok çalışmalısınız ve işinize odaklanarak farkındalık yaratmalısınız. Ancak, kurumsallaşmak önceliğiniz değildir. Siz önce cironuzu artırmaya bakın" dedi. Bilgehan, 'Ticarete Yeni Pazar Arayışları' hakkında da konuşurken, "Rakiplerinizi tanırsanız başarılı olursunuz. Kendi pazarınızı kendiniz oluşturmalsınız. İş yerinizde kendi berecilerinizi kullanın" diye uyarılarda bulundu. Seminere, işadamlarının bire bir katılımını sağlayan Bilgehan, uygulamalı tekniğiyle dikkat çekti.





GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



Kalite Yönetim Sistemi
TS EN ISO IEC 17021
AB - 0047 - Y5

artıbel
SYSTEM&CERTIFICATION

Fabrika :

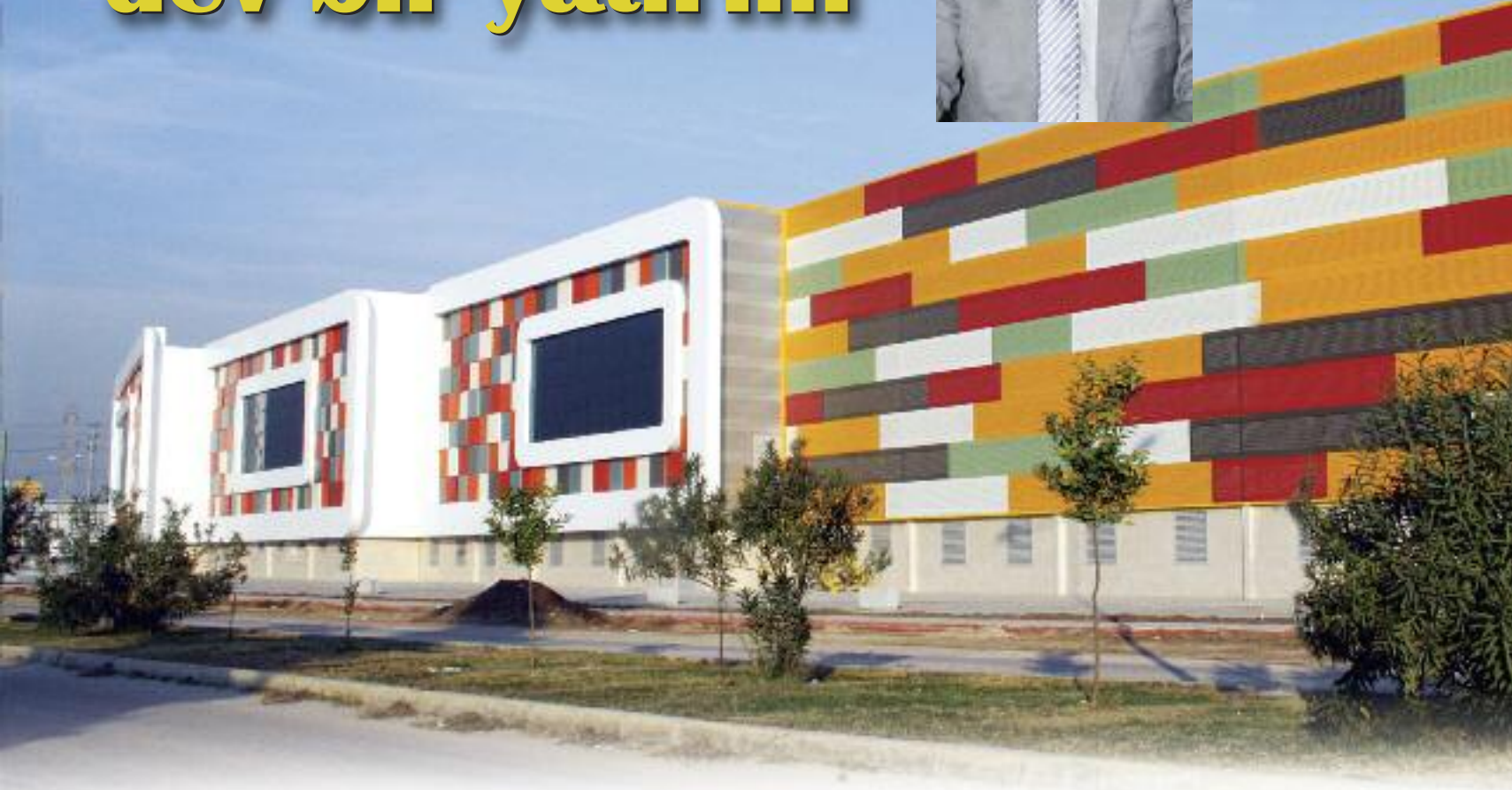
Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi
OSB Caddesi No: 8 **Sarıçam/ADANA**
Tel. : 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26
Fax : 0322 394 34 92
Gsm : 0533 778 30 15 - 0542 325 68 17
Web : www.gursupvcboru.com
e-mail: gps_gursuplastik@hotmail.com
info@gur-su.com.tr



ALTEK LTD'den ADANA'YA dev bir yatırım



ALTEK Makine LTD.
Genel Müdürü
ÖMER TEKDEMİR



Adana-Ceyhan karayolu üzerinde 10 bin metrekarelik kapalı alandan oluşan, yeni tesis yatırımı yapan ALTEK Makine LTD, yapı marketi ile sektörde liderliğe koşuyor.

1 987 den bu yana Adana'da inşaat, nalburiye ve hırdavat satışında faaliyet gösteren ALTEK Makine LTD, yatırımlarını tamamlayarak, yeni yılla, yapı marketi ile start veriyor. 2012 Şubat ayı içerisinde açılışını gerçekleştirecek olan firma, yapı marketi ile hizmet alanını genişletiyor. ALTEK Makine LTD, Adana-Ceyhan kara yolu üzerinde 10 bin metrekarelik kapalı alandan oluşan tesisinin alt yapı çalışmalarını tamamlayarak, rafların montajı

ve ürünlerin yerleştirilmesini yapıyor. Adana'ya ve bölgemize önemli bir yatırım kazandıran ALTEK Makine LTD, Modern görüntüsü ile gerek iç yapısı ve gerekse mimarı yapısı ile göz kamaştırıyor. 2012 Şubat ayı içerisinde açılış yapılarak, yapı marketi mağazası olarak faaliyet alanını genişleten firma, yapı marketler zinciri oluşturmayı hedefliyor.

YAPI MARKETİ OLARAK HİZMET VERECEĞİZ

Yeni tesisi bir yapı marketine dönüştürdüklerini, iç ve dış yapısını yapı marketi olarak dizayn ettiklerini söyleyen ALTEK Makine LTD. Genel Müdürü Ömer Tekdemir, KOBİGÜNDEM Dergisine açıklamalarını şu şekilde sürdürdü. "Şubat ayı içerisinde açılışını yaparak devreye alacağımız yapı marketi ile geniş bir alana hitap edeceğiz. Ürün guruplarında çeşitliliği artırarak, yapı marketimize gelen müşterilerimizin aramak istediği her şeyi, marketimizden temin edebilecek bir yapıya kavuşturacağız. Pratikler, Koçtaş, Tekzen, Beahouse ve Bau-maks yapı marketleri tarzının yanı sıra, daha farklı bir konseptte tüm kesimlere hitap edebilecek geniş bir ürün yelpazesi ile bir yapı marketi oluşturmayı amaçlıyoruz. Mağazamızda kaliteli ürün, uygun fiyat po-





litikası ile satışlarımızı sürdüreceğiz. Müşteri memnuniyetini dikkate alarak, pek çok konuda yenilikler yaparak, rahat ve nezih bir ortamda alışveriş yapmalarını sağlamış olacağız. Araç park problemi olmayan tesisimizde, müşterilerimizin ailece alışveriş yapabilecekleri bir yapıyı, düşünerek çalışmalarımızı yürüttük. Tesisimizin mimari yapısı, iç ve dış dekarosyonu ile Adana'da ve bölgede yeni bir konsept olarak, örnek teşkil edecek bir yatırım olarak görüyoruz" diye konuştu.

GENİŞ BİR MÜŞTERİ PORTFÖYÜNE HİTAP EDECK

Yapı marketle birlikte ev gurubu, ağır sanayi, endüstri gruplarının tamamına hitap edebilecek bir yapıyı oluşturmaya çalışan firma, özellikle ürün çeşitlenmesine giderek, gelen tüm talepleri karşılamayı amaçlıyor. Bu doğrultuda çalışmalarının hızlı bir şekilde devam ettiğini söyleyen Ömer Tekdemir, "Geniş bir ürün yelpazesi ile hizmet vereceğiz. Ürün gruplarımız dünyada markalaşmış ürünlerden oluşmaktadır. Ana hatları ile belirtirsek kaliteli el aletleri, inşaat makineleri, her türlü inşaat malzemelerini kapsamaktadır. Bunun yanı sıra ev gurubu, ağır sanayi ve endüstriye yönelik geniş bir yelpazede tüm kesimlere hizmet vereceğiz. Bunun yanı sıra üretimini yapmış olduğumuz çelik halat sapanlarının haricinde, yük kaldırma ekipmanları ve ilave bir kısım ürün imalatlarını da kendi bünyemizde gerçekleştireceğiz"

YAPI MARKETLER ZİNCİRİ OLUŞTURACAK

Yatırımlarının devam edeceğini ve Ar-Ge çalışmalarına büyük önem verdikleri-



ni dile getiren Ömer Tekdemir, "Ar-Ge çalışmalarına devam ettirerek, yeni projeler geliştirmeyi öncelikli hedeflerimiz arasına alacağız. Buna paralel olarak Türkiye, geneli şubeleşme çalışmalarına ağırlık vereceğiz. Yapı marketleri zinciri oluşturmayı hedefimize alarak alt yapı çalışmalarına öncelik vereceğiz. Şuan itibarı ile yaklaşık 30 kişiyi bünyemizde istihdam ediyoruz. Yeni yerle birlikte, toplamda yaklaşık 100 kişiye iş istihdamı sağlamış olacağız. TSE, CE, ISO 9001, ISO 14001 kalite yönetim sistemi belgeleri ile her geçen gün kurumsallaşmamızı güçlendirerek sektördeki lider konumumuzu, daha üst noktalara taşıma amacındayız" şeklinde konuştu.



Lider Zaman'dan yeni bir atak daha geldi

KALİTEDE

Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri, "Liper" markasıyla bölgede sektörünün öncü kuruluşu oldu. Firma, TS EN ISO 9001:2008, TS EN ISO 9004 belgelerini aldı.

Adana'da faaliyetlerini yürüten Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri, yarattığı "Liper" markasıyla Personel Devam Kontrol Sistemi (PDKS) alanında bölgede lider kuruluş haline geldi. 2001'de kurulan firma, personel devam kontrol sistemleri ve Kamera- Güvenlik Sistemleri alanında birçok projeye imza atıyor. Kuruluşundan bu yana sürekli büyüyen Lider Zaman, sektörde 16 yıllık tecrübesi ile ve bilgi birikimi ile sektörde söz sahibi olma yolunda ilerliyor. Toplam 10 servis aracı ve konusunda uzman 20 kişilik bir teknik ekiple çalışmalarını yürütüyor.

TEKNOLOJİYİ İZLİYOR

PDKS, WC Sınırlandırma ve Yemekhane Kontrol Yazılımlarını kendi bünyesinde üreten Lider Zaman, PDKS yazılımlarına müşterilerinin istek ve taleplerine göre sürekli yenilikler katmaya devam ediyor. Firma, kartlı ve parmak izi kontrollü personel devam kontrol sistemleri, işçi kartı basma saatleri, bilgisayar kontrollü personel devam kontrol sistemleri ve CCTV kapalı devre kamera-güvenlik sistemleri gibi birçok alanda sektörde dünyanın seçkin markalarının satış ve teknik servis hizmetlerini veriyor ve son teknoloji Yüz Tanıma sistemlerini de PDKS ve Güvenlik Sistemi olarak müşterilerinin hizmetine sunmuş bulunuyor. Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri Genel Koordinatörü İsmail Şahin, sektörde teknolojik gelişmeleri titizlikle takip ettiklerini söyledi. Şahin, "Ar-Ge çalışmalarımız neticesinde Personel Devam Kontrol Sistemleri (PDKS) alanında kullanılan müşterilerimizin ihtiyacı olan tüm yazılım ve donanımlara sahip, özel üretim Bilgi Toplama Terminalleri'nin kendi markamız olan Liper ile satışa sunuyoruz." dedi.



Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri Genel Koordinatörü
İSMAİL ŞAHİN

PORTFÖY GENİŞLİYOR

Bünyelerinde eğitimli ve uzman bir kadro bulunduğunu kaydeden Şahin, "Teknik servis ekibimizle yerinde ve zamanında kesintisiz hizmet veren firmamız, müşteri sayısını hızla artırma başarısını yakaladı. Yine kendi bünyemizde müşteri hizmetleri departmanımızda internet üzerinden müşterinin bilgisayarına bağlanıp sorunlara ilişkin, anlık ve kısa zaman içerisinde teknik çözümler sunuyoruz. 10 Servis aracımızla ve yaklaşık 20 civarında personelimizle en kaliteli hizmeti sunmaya çalışıyoruz. Doğu Akdeniz, İç Anadolu ve Güneydoğu Anadolu bölgesi dahil tüm bölgelerde ekiplerimiz çalışmalarını sürdürüyor." diye konuştu.



TALEBE GÖRE ÇÖZÜM

Özellikle personel maaş hesaplama konusunda yaptıkları yazılımların, müşterilere sağladığı puantaj külfetini azaltmak kadar işçinin hak edişini belirlediğini, bu nedenle yaptıkları işin bilinci ile müşteri taleplerini doğru anlayıp ve zamanında yerine getirme çabasında olduklarını söyleyen İsmail Şahin, "Rekabet gücünü artırmak için, dünyada hızla ilerleyen ileri teknolojiyi ve yenilikleri takip ederek müşterilerimizin hizmetine sunmak en önemli misyonumuzdur" dedi. Genel Koordinatör İsmail Şahin vizyonlarını ise "Müşterilerimizin taleplerine çalışanlarımızın gönülden katılımı ile sunduğumuz hizmet kalitesini her zaman yükseltirken, 'ilk seferde doğru yap' ilkesi ile ismimiz gibi Lider firma olmak." şeklinde özetledi.

FEYDAS

MAKİNA VE MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ.



www.feydasmakina.com



ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- HOPE-LOPE FİLM MAKİNELERİ
- KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- AGLOMER MAKİNALARI
- PLASTİK KIRMA MAKİNALARI
- PLASTİK SIKMA MAKİNALARI
- HOPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- PLASTİK BORU MAKİNASI
- SERA ÖRTÜSÜ(BRANDA) FİLM MAKİNALARI
- BURGU MİL KOVAN MAKİNESİ
- PET YIKAMA ÜNİTESİ
- GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ

Tel : 90 (322) 428 01 45 - 428 01 55
Fax : 90 (322) 429 64 92
Yeşiloba Mah. Seyhan Sanayi Sitesi
46249 sokak No:20
Seyhan / ADANA



Mazlum Boru üretimi yüzde 100 artırdı



Adana Hacı Sabancı Organize Sanayi Bölgesi'nde (AOSB) 24 bin metrekare alan üzerine yeni tesis kuran Mazlum Boru, spiral kaynaklı boru üretiminde yüzde yüz artış sağladı.

Adana'da 1967'de Mazlum Mangtay tarafından kurulan ve sondaj sektöründe faaliyet gösteren Mazlum Ticaret, bu alanda Türkiye'nin önde gelen firmalarından biri oldu. Firma, 1985'te sondaj boru üretimi yaparak boru sektörüne girerken Mazlum Mangtay 1995'te Mazlum Boru markasını yatarak spiral kaynaklı boru üretimine başladı. Mazlum Mangtay Boru ve Sondaj A.Ş., son yıllarda yapmış olduğu yatırımlarla büyümesini her geçen gün daha ileri noktaya taşıdı.. Firma, spiral kaynaklı boru üretimi için gerekli tüm hammaddelerin girdi kontrollerinden başlayarak borunun sevkiyatına kadar her aşamasında kalite kontrol sistemine sahip. ISO 9001-2000 kalite yönetim sistemi, ISO 14001:2004 çevre yönetim sistemi ve OHSAS 18001:2007 iş sağlığı

Mazlum
Mangtay
Boru ve
Sondaj A.Ş.
Yönetim
Kurulu Üyesi
**CENGİZ
MANGTAY**



ve güvenliği yönetim sistemleri ile üretim gerçekleştiriyor.

KAPASİTE 80 BİN TON/YIL

5 milyon dolarlık bir yatırım gerçekleştiren Mazlum Mangtay Boru ve Sondaj A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Mangtay, AOSB'de devreye aldıkları yeni tesisle birlikte üretim kapasitesinde yüzde yüz bir artış sağladıklarını söyledi. Mangtay şöyle devam etti: "2010 yılında devreye almış olduğumuz yeni üretim tesisimizde 50 bin ton üretim kapasitemizi yıllık 80 bin tona çıkardık. 24 bin metrekarelik fabrika sahamızda, teknolojinin en yeni olanaklarını kullanarak, makine ve ekipmanlarımızla toplamda 5 milyon dolarlık bir yatırım gerçekleştirdik. Bu doğrultuda sektörün önde gelen firmaları arasında yerimizi almak istiyoruz. Önümüzdeki üç aylık bir dönemde tüm birimlerimizi aynı çatı altında toplayarak entegre bir tesis konumuna geleceğiz. Sektörde Mazlum Boru markamızla ulusal ve uluslararası standartları karşılayacak bir konuma ulaştık. Ortadoğu ve Avrupa ülkelerine ihracat yapıyoruz. İhracat payımızı artırmaya yönelik çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Önümüzdeki dönemlerde ihracat payımızı ciddi anlamda artırmayı ön görüyoruz." şeklinde konuştu.

İÇ VE DIŞ PAZARDA GÜÇLENİYOR

AOSB'deki yeni tesislerine yaptıkları son teknoloji makine yatırımıyla 4 milimetreden 25 milimetreye kadar değişen et kalınlıklarında boru yapabilme kapasitesine sahip olduklarını söyleyen Cengiz Mangtay şunları söyledi: "12 metre boyunda 28 milimetre et kalınlığında 3048 milimetre çapa kadar boru üretimi gerçekleştiriyoruz. Mazlum Boru markamızla, su hattı boruları, sondaj boruları, genel kullanım amaçlı borular, kazık boruları ve boru form parçalarının imalatını yapıyoruz. Türkiye geneli her geçen gün artırdığımız bayiliklerimizle pazarda ilerleme kaydediyoruz. Mazlum Boruyu, ulusal ve uluslararası pazarda etkinliğini, kalitesini ve pazar payını artırarak ülke ekonomisine katkı sağlamaktayız. Dış pazarda Fransa, Irak, Portekiz, Gürcistan, İtalya, İspanya, Romanya, Türkmenistan, B.A.E., Etiyopya, Azerbaycan, Kıbrıs ve Ukrayna oluşturmaktadır. İç pazarda ise tüm bölgelere hizmet vermekteyiz."







BÜROSAN

444 55 88 • www.burosan.com

Mehmet Akif Mah. Yavuz Sok. No:20	İkitelli / İSTANBUL	Tel : (0212) 494 44 55	Fax : (0212) 494 28 88	istanbul@burosan.com
Konya Yolu 10.Cadde Yapı Sitesi No:50	Emek / ANKARA	Tel : (0312) 223 39 49	Fax : (0312) 223 34 94	ankara@burosan.com
Akçay Caddesi No:9/6	Gazimir / İZMİR	Tel : (0232) 251 99 88	Fax : (0232) 251 91 68	izmir@burosan.com
Ceyhan Yolu Üzeri Girne Bulvarı No:144	Yüreğir / ADANA	Tel : (0322) 324 96 17	Fax : (0322) 324 96 19	adana@burosan.com
Barbaros Mah. G.M.K. Bulvarı No:427	Yenişehir / MERSİN	Tel : (0324) 329 30 70	Fax : (0324) 329 41 35	mersin@burosan.com
İpek Yolu Cad. Kedilli Kavşak Hicret Evleri Sit. Giriş Kat	Merkez / VAN	Tel : (0432) 217 99 93	Fax : (0432) 217 98 93	van@burosan.com
Vani Efendi Mah. Murat Paşa İş Mrk. No:34 Polen Doğalgaz Altı	Merkez / ERZURUM	Tel : (0442) 234 34 41	Fax : (0442) 234 34 41	erzurum@burosan.com
Prof. Muammer Aksoy Cad. No:73	İskenderun / HATAY	Tel : (0326) 618 16 05	Fax : (0326) 618 16 07	hatay@burosan.com
Balkonoğlu İş Merkezi C/Blok No:3	Konaklı / BODRUM	Tel : (0252) 358 70 33	Fax : (0252) 358 57 60	bodrum@burosan.com
60m Street, In front of Abu Shehab Restaurant, Darin Building	Erbil / IRAQ	Tel : (+964) 750 731 32 33	Fax : (+964) 750 765 43 21	erbil@burosan.com



Küçük Olamam Büyümek İstiyorum



Bu sloganı duyduğunuzdu duyar gibiyim, her büyütmekte olan işletmenin sorunu zamanın akışına göre işletmenin gereksinimlerini göremediğinden ve geleneksel yönetim şekli olan patron yönetici modeli benimsenerek, ben hallederim ben yönetirim ve bu ben'ler saymakla bitmeyeceği gibi geçmişte çok iyi bir konumda olan bir işletme bu ben'ler sayesinde şu anda bitme ve durağan hale gelen bir işletme durumuna girmesi kaçınılmaz bir sonudur. Ülkemizde kurumsallaşmış olan bütün şirketler bunu gördüklerinden yönetsel olarak sağlam bir şekilde yapılanarak günümüze kadar gelmişlerdir. Bu yönetsel ve küreselleşen yapıyı ve değişimleri göremeyen şirketler gücü ülke sınırlarını aşan kurumsallaşmış şirketleri sadece izlemekle yetinmektedirler. Yani;

“Bakmakla usta olunsaydı, kediler kasap olurdu.”

Çin Atasözü

Kısaca yönetim ve fonksiyon şekillerinden bahsetmek istiyorum;

Tüm organizasyonlar, en büyüğünden en küçüğüne kadar yöneticilere ihtiyaç gösterir. Yönetici her kuruluşun en spesifik organıdır. Hiçbir organizasyon yönetici olmadan yaşayamaz. İşbirliği, senkronizasyon ve iletişim gerektiren her türlü işte yönetici önemli rol oynar. Yöneticiler amaç ve hedef saptır planlama yapar, organize olur, astlarını ve kendini motive ederi bilgi iletişimi sağlar, kararlar verir, kontrol eder ve gerekirse düzenleyici aksiyonlar alır.

Yöneticilik sosyal bir sistemi, o sistemin amaçları ve görevleri doğrultusunda götürme sanatıdır. Böyle bir proses içinde yöneticinin görevleri şunlardır:

- ✓ Amaçları saptamak
- ✓ Bu amaçlara ulaşmak için plan yapmak
- ✓ Karar vermek ve uygulamak
- ✓ Yapılan işleri kontrol etmek ve gerekirse düzenleyici tedbirler almak
- ✓ Yönetici, bir taraftan idaresindeki insanlara, pozisyonu itibarıyla talimatlar veren, diğer taraftan ise liderlik özellikleriyle idaresindeki insanların davranışlarını endirekt olarak etkileyen bir kişidir

“Yönetimde baskının olduğu yerde dedikodu da vardır. Bu zayıfların haber alma yoludur.”

(C.W.Ceram)

Bir yönetici görev yaparken üç ayrı kaynaktan yararlanır:

✓ Fikirler:

- * Yönetici hedefler saptar. (elde edilmek istenen sonucu belirler.)
- * Stratejiler geliştirir. (hedeflere nasıl ve ne zaman ulaşılacağına karar verir.)

✓ Araçlar:

- * Aktivite programlamak (önceliklerin saptanması, zamanlama)
- * Tahminler (gelecekte olma ihtimali olan şeylere göre hazırlık, nereye gittiğini sürekli olarak kontrol etme)
- * Bütçe
- * Düzenleyici tedbirler (planların değişmesi, bütçenin + veya - revizyonu)
- * Sonuçların ölçülmesi (hedeflerden sapma olup olmadığının tespiti)
- * Haberleşme sistemi (alttan ve üstten hangi bilgilerin gerektiği, bu bilgilerin nasıl kullanılacağı)

✓ Kişiler:

- * Firmada çalışabilecek kişilerin dışarıdan bulunması, yakın takibi
- * Eğitim
- * Geliştirme (kişilik geliştirme, satış teknikleri geliştirme, vs...)
- * Delege etme (sorumluluk alabilecek düzeydeki astlara zaman zaman görev verme ve takip)
- * Astlar arasındaki fikir ayrılıklarını halletme
- * Astları motive etme (kişileri yaptıkları işi severek yapma metotlarını bulma)
- * Astlar arasında yaratıcılığı teşvik etme ve mükâfatlandırma
- * Astlar arasında etkili bir iletişim sistemi geliştirme
- * Performans takibi (sorunların tartışılması, iyi noktaların takdiri, gelecekteki yöneticilerin araştırılması ve yetiştirilmesi)
- * Politika geliştirir (satış politikası, promosyon politikası, temsil, aktivite, hediye vs politikası)

Bu yönetsel değişim sürecini tamamlayan şirketler rakiplerine göre önemli ölçüde fark atmışlardır. Büyümek ve söz sahibi olmak istiyorsanız ne iş yaptığınız değil nasıl yaptığınız önemlidir, bunun için ivedilikle yönetim organizasyonunu tekrar gözden geçirmeniz ve almanız gereken tüm önlemleri alarak işe yeni başlıyormuşçasına başlamanızda yarar vardır.

DÖVÜŞ USTASI OLANLAR ÖFKELENMEZLER, KAZANMA USTASI OLANLAR KORKMAZLAR. DOLAYISIYLA

AKILLILAR DÖVÜŞMEDEN ÖNCE KAZANIR, CAHİLLER KAZANMAK İÇİN DÖVÜŞÜR. SUN TZU



Güven taşıyoruz...

ÇUKUROVA

KARGO VE LOJİSTİK HİZMETLERİ

destek@cukurovakargo.com.tr

**EN BÜYÜK
AYRICALIĞINIZ**

**EN BÜYÜK
YEREL
GÜCÜNÜZ**

BELGE TÜRÜ
N2
TAŞIMA YETKİ
BELGESİ

BELGE TÜRÜ
R1
TAŞIMA YETKİ
BELGESİ

BELGE TÜRÜ
H1
TAŞIMA YETKİ
BELGESİ

Adana'nın Gururu **Çukurova Kargo** ile Türkiye'nin Her Noktasına
Ulaşım İmkânı...



İstanbul-Adana
Adana-İstanbul

16 Saatte
Express Servis

Çukurova Kargo (322) 435 93 06

Mega Taşımacılık (322) 311 33 29

MERSİN (0324) 234 99 01-02



PIYA PLASTİK

Dünyayı Taşıyoruz...



PIYA PLASTİK LTD. ŞTİ.

Haydaroğlu Mah. 325 Sok. Köseoğlu Sitesi A Blok No: 10/11 YÜREĞİR / ADANA

Tel: (0.322) 311 40 22 Fax: (0.322) 311 40 23

www.piyaplastik.com.tr

piya@piyaplastik.com.tr



BEST Kaynak büyüme yolunda

Kaynak makineleri ve hırdavat sektöründe Adana'da 1996'da faaliyetlerine başlayan BEST Kaynak Hırdavat LTD., sektördeki büyümesini sürdürüyor.

Firma, 2010 içerisinde yatırıma giderek, Adana Yeni Metal Sanayi Sitesi'nde 900 metrekare kapalı ve iki kattan oluşan yeni modern işletmesinde faaliyetlerine devam ediyor. Yeni işletme ile birlikte ürün yelpazesini çeşitlendiren BEST Kaynak, kaynak makineleri ve yedek parçaları, inşaat malzemeleri, iş güvenliği malzemeleri ve hırdavat malzemeleri olmak üzere geniş bir alanda faaliyet yürütüyor. Adana başta olmak üzere, Mersin, Osmaniye, Hatay, Gaziantep ve Kahramanmaraş bölgelerine hizmet veren firma, geniş bir müşteri portföyüne hitap ediyor.

MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ ÖNEMLİ

Kaynak makineleri ve yedek parçası satışı ile sektöre giriş yaptıklarını belirten BEST Kaynak LTD sahibi Şahin Uludağ, "Yeni iş yerimizle birlikte büyüme sürecine girdik. Kaynak makineleri ve yedek parça satışının yanı sıra, Kale Kilit'in bayiliğini aldık. Bununla birlikte nalburiye ve hırdavat gurubuna da girmeye başladık. Uygun fiyat, kaliteli ürün ve müşteri memnuniyeti öncelikli hedeflerimizden. Bu doğrultudan hareketle çalışmalarımızı büyük bir titizlikle yürütüyoruz. Adana Yeni Metal Sanayi Sitesindeki perakende ve toptan satış mağazamızla sanayicinin hizmetindeyiz" diye konuştu.

ANA BAYİLİKLERİMİZ

Sektörde birçok markanın da ana bayiliğini aldıklarını dile getiren Şahin Uludağ sözlerini şöyle sürdürdü: "Geldiğimiz noktada sektörün önde gelmiş olduğu bir çok markanın da ana bayiliğini yürütmekteyiz. Başta Gedik Kaynak A.Ş olmak üzere, Karbosan zımpara taşları, Kale Kilit, Kilmak kaynak makineleri elektrodları, Hüner kaynak makine ve elektrodları ve Yıldız gaz armatörlerinin toptan ana bayiliğini yürütmekteyiz. Perakende gurubumuzda ise, İzeltaş el aletleri, YDS iş ayakkabıları, kaynak kabloları ve Quanto matkap uçlarından oluşuyor. Yine firmamız, Hyundai Welding Co. LTD.'nin elektrot, toz altı kaynak ve diğer özel ürünlerinin de ithalatını yaparak sanayicimizin hizmetine sunmuş bulunmaktadır."



yeni nesil pencere

mutluluğa açılan pencere...




winas
PVC KAPI ve PENCERE SİSTEMLERİ

Fabrika: Organize San. Böl. Mevlana Cad. No: 2 Misis / ADANA Tel: (0.322) 394 45 10 (3 hat)
winas@winas.com.tr www.winas.com.tr

 bir Aslanlar Alüminyum kuruluşudur.



PHILIP KOTLER'İ TANIR MISINIZ?

Bülent YÜCE
Makine Mühendisi
İş Kurma ve
İşletme Geliştirme Danışmanı
info@bulentyuce.com

Dünyanın en büyük şirketlerinden olan “General Electric”, “Ford”, “IBM”, “Michelin”, “Merck”, “Dupont” ve “Banc of America” gibi ekonomi devlerine danışmanlık da yapan Kotler, bir süre evvel yurdumuza da gelmiş ve İstanbul’da seminerler vermişti. Onun, “Günümüzde müşteriler artık çok daha bilinçli ve seçici. Böyle bir dönemde hangi pazarlama taktikleri kazanır?” diye sorulduğunda verdiği yanıtı da hatırlıyorum:

“Müşteriler daha güçlü ve yetkilendirilmiş durumda artık. İnternette de her şeyi öğrenebilirler. Bugün tüketiciler çok daha akılcı. Bilinçli olduklarını bilip onlara daha otantik ve samimi şekilde yaklaşmamız gerekiyor. Onlar için önemli olan neden daha iyi olduğumuzu bilmek ve sözlerimizi tutmamız. Bir markayı oluştururken o markanın ne yaptığını söylersiniz, söylediğinizi de yapmanız gerekir.”

Kotler, müşteri odaklı yönetim için başlıca dokuz ana ilkenin uygulanması gerektiğini de belirtiyor ve bunları şöyle sıralıyor:

“Süratli hizmet”, “Ayırt edici hizmet”, “Ayırt edici özellikte garanti hizmeti sunma”, “Danışma hizmeti verilmesi”, “Yazılım ve donanım hizmetleri”, “Müşterileri alış veriş yaparken eğlendirecek bazı uygulamalar yapma”, “Müşterileri daha yakından tanıma”, “Çalışanların tatmini ve bu suretle müşteri tatmini ne ulaşma”, “Kulüp üyelik programları uygulayarak müşteriye organizasyona bağlama”.

Kotler bu önemli ilkeler dışında “organizasyonda müşteri bağlılığı”nı temin için sekiz ana stratejinin uygulanmasını da öneriyor:

- * Müşterilerinizi doğru seçin.
- * Geniş bir müşteri veri tabanı geliştirin ve yönetin.
- * Anahtar müşteriler için müşteri temsilcisi atayın.
- * Birebir pazarlama için çalışın.
- * Güçlü bir marka imtiyazı hakkı geliştirin.
- * Müşterilerle karşılıklı ilişkiler için kanallar geliştirin.
- * Müşterilerinizi size bağlayacak araçlar bulun.
- * Çalışanlarınıza değer verin, yetki ve sorumluluk devredin.

Pazarlama, bir felsefe veya düşünce tarzıdır. Müşteriyi yaklaşım biçimini ifade eden bir yönetim felsefesidir. Bu açıdan düşünüldüğünde modern ticarete pazarlama bir işletmenin yalnızca genel müdürü ve pazarlama birimi elemanlarının bilmesi gereken bir konu değil, bilakis işletmede çalışan bütün çalışanların bilmesi, anlaması ve uygulaması gereken bir düşünce tarzıdır.

Motor çalışırken bile bir aracı onarabilirsiniz belki ama ne olur, ne olmaz; siz yine de yanınızda **bir usta, bir rehber** bulundurmaya ihmal etmeyin. Çünkü her zaman **en doğruyu onlar biliyor!**

İnşaatçıların sorunu tüm Adana'nın sorunu

Adana Ticaret Odası (ATO) Başkanı Ali Gizer, diğer sektörlerde lokomotif olan inşaat sektörünün Adana’da yaşadığı sıkıntıların kent ekonomisine olumsuz yansımalarla bulunduğunu söyledi.

İnşaat sektörünün Adana’da yaşadığı sorunlar, konuyla ilgili tüm kurum ve kuruluşların katılımlarıyla düzenlenen kapsamlı bir toplantıda ele alındı. ATO Başkanı Ali Gizer, yaklaşık 200 farklı sektörü harekete geçirme gücüne sahip olması bakımından kent ekonomisinin lokomotifi kabul edilen inşaat sektörünün Adana’da yaşadığı sıkıntıların kent ekonomisine son derece olumsuz yansımalarla bulunduğunu söyledi.

BÜTÜN İLGİLİLER KATILDI

Adana Müteahhitler Birliği’nin ev sahipliğinde düzenlenen toplantıya Adana Ticaret Odası, Adana Sanayi Odası, Adana Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği, Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği, Adana Genç İşadamları Derneği, Anadolu Girişimci İşadamları Derneği, Adana Sanayici ve İşadamları Derneği, Adana Yapı Müteahhitleri Derneği, Adana Yapı Denetim Kuruluşları Birliği ile TMMOB’a bağlı İl Koordinasyon Kurulu, Adana İnşaat Mühendisleri Odası, Adana Mimarlar Odası, Adana Şehir Planıcıları Odası, Adana Jeoloji Mühendisleri Odası, Adana Makine Mühendisleri Odası, Adana Elektrik Mühendisleri Odası, Adana Harita Mühendisleri Odası, Adana Peyzaj Mimarları Odası’nın başkanları ve yönetim kurulu üyeleri katıldı.

HENÜZ IŞIK YOK

Kurum ve kuruluşların yetkilileri tarafından toplantıda yapılan ko-

nuşmalarda, sektörün yaşadığı sorunların çözümü konusunda bir ışık görülmediği belirtilerek, birlik ve beraberlik içerisinde hareket edilmediği müddetçe kent ekonomisinin kaosa sürükleneceği kaydedildi. Toplantının ardından 19 kurum, kuruluş ve sivil toplum örgütü adına bir açılış konuşması yapan ATO Başkanı Ali Gizer, yüzlerce sektöre mal ve hizmet üretiminin yanı sıra, işsizliğin çözümüne en büyük katkıyı sunan, sosyo-ekonomik refahın göstergesi konumundaki inşaat sektörünün, çoğu genel mevzuattan ve imar yönetmeliklerinden kaynaklanan nedenlerle sancılı bir süreç yaşadığını belirterek, bu sorunların acilen çözülmesi gerektiğini vurguladı.

BELEDİYELERİ DE ETKİLİYOR

Yaşanan sorunların, inşaat sektöründe faaliyet gösteren firmaların yanı sıra, belediyelerin de elini kolunu bağladığını, belediyelerin inşaat firmaları ve müteahhitlere ruhsat veremediklerini vurgulayan Ali Gizer, “Kuzey Adana’da uzun yıllardır gerek kamu, gerekse özel şahıslar tarafından inşaa edilen çoğu konut olmak üzere aralarında hastaneler ve okulların da yer aldığı binlerce yapının bu kararla birlikte –kaçak durumuna düşürülmesi ve imar yönetmeliği ile diğer yasal mevzuat gerekçe gösterilerek kentteki çok sayıda inşaatın mühürlenmesi ve ruhsat verilmemesi tam bir kara mizah örneğidir” dedi.

KUZENLER MAKİNE BOYA - HIRDAVAT SAN.TİC.



Tel. : 0 322 311 35 45 / 0 533 471 60 88 / 0 507 289 93 89

Fax : 0 322 311 03 60

Güneşli Mah. Akdeniz Cad. No : 109 Yüreğir / ADANA

E-mail : info@kuzenlermakine.com / Web : www.kuzenlermakine.com

KURUMSAL KİMLİĞİMİZ

KUZENLER MAKİNE

İŞIK KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE SATIŞ VE YETKİLİ SERVİSİ

ÖZEN KAYNAK MAKİNELERİ BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

INTERPOWER BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

DMR MAKİNE BÖLGE YETKİLİ SERVİSİ

SONNENFLEX BÖLGE YETKİLİ BAYİ

SOMTEL BÖLGE YETKİLİ BAYİ

ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ TAMİRİ VE BAKIMI

CROWN FLEX ELEKTRİKLİ EL ALETLERİ YETKİLİ SERVİSİ



DMR
Demir Makine

Fronius

INTERPOWER
YEREL SAĞIRI İMALATÇI
HİTEREYİTİ KAYNAK MAKİNE

ums



İŞIK KAYNAK

SOMTEL

BUSRA

CROWN FLEX

ÖZEN



Sonnenflex
Sanayi Ürünleri Paz. Ltd. Şti



Adana Motor Yenileme tecrübelerini konuşuruyor

Adana Motor Yenileme LTD. ŞTİ. sektörde 40 yıllık tecrübesi ve konusunda uzman ekibiyle yenileme ve yedek parçası imalatında gücünü gösteriyor.

Adana Motor Yenileme LTD. firma sahibi
İBRAHİM SALKIM



Firma sahibi ve işletme müdürü İbrahim Salkım, ilkokulu bitirdikten sonra çalışma hayatına başlayıp, 40 yılı aşkın bir tecrübe ve birikimle çıraktan patronluğa yükselmiş bir iş adamı. Henüz çocuk yaşlarda çalışma hayatına başlayan İbrahim Salkım, bugün 25 kişiyi istihdam ediyor. Her tür motor yenilemesi ve yedek parçası imalatı yaptıklarını söyleyen Salkım, "Her türlü motor yenilemesini bilgi birikimimiz, işinin uzmanı olan ustalarımız ve tecrübemizle garantili olarak yapıyoruz" dedi.

Adana Karşıyaka Sanayi Sitesi'nde 1992'de 300 metrekarelik kapalı bir alanda motor yenileme iş kolu ile faaliyete başladıklarını dile getiren İbrahim Salkım, KOBİ-GÜNDEM Dergisi'ne yaptığı açıklamaları şu şekilde sürdürdü: "Adana Motor'u dört arkadaşım ile birlikte kurduk. Artan müşteri portföyümüz bizi yatırıma zorladı. 2011 başlarında Adana Metal Sanayi Sitesi'nde 500 metrekarelik kapalı alandan oluşan şubemizi devreye aldık. Merkez atölyemiz şirket ortağımız Bülent Terlikçioğulları, tarafından yürütülüyor. Merkez ve şube olarak toplam 25 kişiye istihdam sağlamış olduk. Motor yenilemede son teknoloji ekipman ve yılların birikimine sahip ustalarımızla bölgede iddialı konumdayız. Adana başta olmak üzere, Mersin, Osmaniye, İskenderun ve Gaziantep'te geniş bir müşteri grubumuza hizmet vermekteyiz"

PARÇA İMALATI DA VAR

Ağırlıklı olarak iş makineleri, her türlü ağır vasıta ve binek araçlar olmak üzere motor yenilmesini ve yedek parçasını imal ettiklerini söyleyen İbrahim Salkım, "Grang taşlama, rektefe kolama, kapak yenileme, biyel kolu, anayatak balası, gömlek ve piston olmak üzere bir çok parçayı yeniliyoruz. Ayrıca yine kendi bünyemizde yedek parça imalatı da yapıyoruz. Adana Metal Sanayi Sitesindeki işletmemizde daha çok iş makineleri motor yenileme ve yedek parçası imalatını yapıyoruz. Özellikle iş makineleri motor yenilenmesinde 6 ay 100 bin kilometre ve 3 bin saate kadar garanti veriyoruz" dedi. 24 saat servis hizmeti ile faaliyet yürüttüklerini belirten İbrahim Salkım, dürüst ve ilkeli çalışma anlayışını ön planda tuttıklarını söyledi. Salkım, "Müşteri memnuniyeti öncelikli amaçlarımızdan. Müşterilerimizle bir bütünlük sağlayarak yolumuza devam edeceğiz" diye konuştu.





artı değer yaratır...

DEVLET
DESTEKLERİNDE
ARTI'NİZ OLSUN

DANIŞMANLIK VERDİĞİMİZ DESTEKLER

- ARGE DESTEKLERİ
- KALKINMA AJANSLARI
- KOSGEB DESTEKLERİ
- AB HİBELERİ
- YATIRIM TEŞVİKLERİ
- DTM DESTEKLERİ
- İHRACAT TEŞVİKLERİ
- UYGUN KREDİLER
- KIRSAL KALKINMA

KİLİKYA ŞALGAM ihracata yükleniyor



KİLİKYA Şalgam
İçecek San. ve Tic. A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı
SELAHİDDİN NAS



Köln'de düzenlenen ve gıda sektöründe dünyanın en büyük organizasyonlarından biri olan Anuga Fuarı'na katılan KİLİKYA Şalgam, uluslararası pazarda markasını güçlendiriyor.



İstanbul Ticaret Odası (İTO) aracılığı ile stant kiralayan ticaret ve sanayi odaları tarafından organize edilen Anuga Fuarı'na katıldıklarını ifade eden KİLİKYA Şalgam İçecek San. ve Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Selahiddin Nas şöyle konuştu: "Yerel ürünlerin yurtdışı pazarda varlığını hissettirmek için bu gibi organizasyonlara katılması ve devamlılığını sağlamak lazım. Yurtdışı fuarlarına ağırlık veriyoruz. Şalgamı milli içeceğimiz yapmak için olağan üstü çabalarımız var. Markamızı güçlendireceğiz. Köln'deki gıda fuarında ürünlerimizi tanıttık. Olumlu görüşmelerimiz oldu. Yeni bağlantılarımız oldu. Yine Japonya'daki Tokyo gıda fuarına katıldık. Burada da ürünlerimizi sergiledik. Önümüzdeki yıl Fransa Sial gıda fuarına şimdiden yerimizi ayırttık. Hedefimiz yurtdışındaki fuarlarla birlikte markamızı güçlendirerek, ihracat payımızı yüzde 50'ye çıkarmak."

BAYİ SAYISI 100'Ü GEÇTİ

Gıda sektöründeki faaliyetlerini 1957'den bu yana sürdüren firma, ikinci kuşakla birlikte büyümesini sürdürdü. KİLİKYA Şalgam üretimi ile adından söz ettiren firma, CERES Organik Üretim Sertifikası, Tarım ve Köy İşleri Bakanlığı Gıda Üretim İzin Belgesi, TS EN ISO 9001-2008 Kalite Sistem Sertifikası, TÜRKAK Akredite Sertifikası, İSO 22000:2005 Gıda Güvenliği Sertifikası, TSE ve TSEK belgeleri ile üretim yaptıklarının bilgisini veren Selahiddin Nas, "KİLİKYA Şalgam, konusunda uzman bir ekiple faaliyetlerini yürütüyor. Geniş ürün yelpazesine sahip olan firmamız, şalgam suyu, organik şalgam suyu, limonata, nar ekşisi ve limon sosu üretimi yapıyor. Firmamız geleneksel lezzetleri ile dünyadaki teknolojik gelişmeleri yakından takip ederek, devamlı yenileme, modernizasyon ve Ar-Ge yatırımları ile sürekli büyüyor. KİLİKYA ŞALGAM markamızı uluslar ve uluslar arası pazarda güçlendiriyoruz. Türkiye genelinde 100'e yakın bayimizle tüketiciye ulaşıyoruz. Uluslararası zincir marketlerin birçoğunda ürünlerimiz satışa sunuluyor" dedi.



terapi bilgisayar



“ Güvenilir Adres ”

- Teknik Servis
- Bilgisayar Satış
- Laptop Tamiri
- Web Tasarımı
- Host - Domain İşlemleri
- Özel Yazılım Çözümleri

Alanında Tecrübeli ,Bilgili
Gerekli Sertifikalara Sahip
Personelimizle Hizmetinizdeyiz .

Siz Arayın , Biz Çözelim
0322 - 459 78 90

www.terapibilgisayar.com

Cemalpaşa mah. 63004 sk. Bölükbaşı Apt. No : 3/A ADANA
(Sular caddesi Arka Sokağı ,Pasta Pastanesi Karşısı)



Fuarda bereket vardı

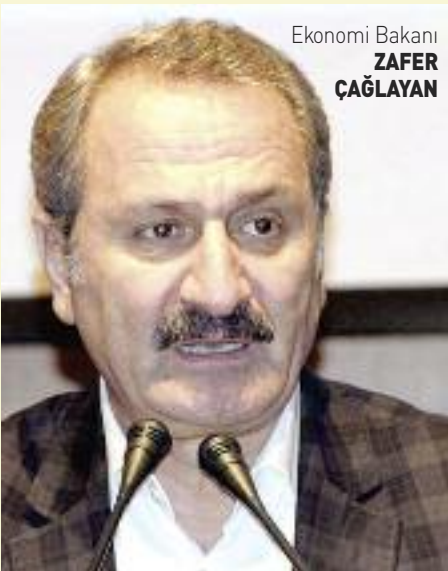
Adana'da 19-23 Ekim tarihleri arasında düzenlenen Tarım ve Sera-Bahçe fuarlarında firmalar, tohumdan sulama ekipmanına, bağ makasından dev traktörlere kadar binlerce farklı ürünü tanıttı.



Adana Tarım ve Sera-Bahçe fuarları, sektörün önemli firmalarının zorlu rekabetine sahne oldu. Türkiye'nin dört bir yanından organize olarak ziyaretçilerin getirileceği fuarları Avrupa, Asya ve Afrika'dan 28 farklı ülkeden firma temsilcisi ve çiftçiler gezdi. Fidandan ilaçlama makinesine, dikenli telden makine yedek parçasına, bağ makasından yüzlerce beygirlik dev traktörlere ve danışmanlığa kadar sektörü ilgilendiren tüm ürün ve hizmetlerin tanıtıldığı fuarda, yeni teknolojiler dikkat çekti. TÜYAP tarafından Adana Fuar ve Kongre Merkezi'ndeki fuarların açılış töreninin ardından, protokol mensupları stantları gezip firma yöneticileriyle görüştü. Bazı büyük makineleri üzerine çıkarak detaylı inceleyen Vali Hüseyin Avni Coş, traktörlerin de direksiyonuna geçip detaylı bilgi aldı.

YARIŞMALAR DA YAPILDI

Adana Tarım ve Sera-Bahçe fuarları, bu yıl 350'yi aşkın katılımcı firmayı buluşturdu. Fuarlarda hayvancılık, tavukçuluk, süt endüstrisi, seracılık, bahçecilik, fidancılık, tohumculuk ve çiçekçilik sektörlerinde sanayici ve çiftçi olarak yer alanlara yönelik ürün ve hizmetler tanıtıldı. Yeni fidan ve tohum türlerinin büyük ilgi gördüğü organizasyonda, bahçedeki traktörlerin bazıları boyutları ve özellikleriyle şaşırttı. Fuar boyunca arıcıların katıldığı bal yarışı ile hayvan yetiştiricilerinin düveleri, inekleri ve buzağlarını boy ölçüştüğü güzellik yarışı yapıldı.



Ekonomi Bakanı
**ZAFER
ÇAĞLAYAN**

Adana ve Mersin PİLOT İLLER OLDU

Mersin'de Çukurova Kalkınma Ajansı (ÇKA) 2011 Yılı Mali Destek Programları'nın açıklandığı toplantıya katılan Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan "Biz Mersin ile Adana'yı yarıştırmayacağız, ikisini diğer illerle yarıştıracacağız. Mersin ve Adana birbirini destekleyen iki il olacak" diye konuştu. Kalkınma ajansları ve teşvik politikası arasındaki ilişki konusunda, özel ekonomik alanlar üzerinde çalıştıklarını kaydeden Bakan Çağlayan, pilot bölge olarak Mersin ve Adana'yı seçtiklerini söyledi. Bakan Çağlayan yeni nesil teşvik politikasında kalkınma ajanslarının da oyuncu olmasını önerdiğini belirterek, "Ar-

tık oldu. Kalkınma ajansları yeni nesil teşvik politikasında önemli bir radarımız olacak" dedi. Mersin ve Adana'nın önemine değinen Bakan Çağlayan, Adana ve Mersin'in ortak hareket ederek çalışmasının daha mantıklı olacağına vurgu yaptı. Bakan Çağlayan, bölgenin kalkınması için yaptıkları çalışmaları anlattı. Çağlayan, "Bu noktada belirli alanlarda da alt yapılar oluşturuluyor. Mesela bunların en önemlilerinden birisi de gerek Adana'ya gerekse Mersin'e katkılar sağlayacak Çukurova Bölgesel Havalimanı. Bu projeye Mersin, Türkiye'nin en büyük 2'nci havalimanına sahip olacak. Ülkemizde 46 havaalanı var. Ama ayın 15'inde ihalesini yapacağımız Çukurova Havalimanı'nın yolcu kapasitesi 30 milyon olacak. Havaalanı yapılırken ve faaliyete geçtiğinde burada müthiş rakamlarda insanlar istihdam edilecek" diye konuştu.



Adana'daki sanayi sitelerinin sorunlarının çözülmesi için Metal Sanayi Sitesi Başkanı Cengiz Erdoğanoğlu'nun ev sahipliğinde toplantı yapıldı

Metal Sanayi Sitesi çözüm arıyor

Adana Büyükşehir Belediyesi ve Adana Sanayi Odası (ADASO) işbirliğiyle, Adana Metal Sanayi Sitesi yönetiminin organize ettiği "Sanayi Sitelerinin Sorunlarına Çözüm Arayışı" toplantısına Büyükşehir Belediye Başkanı Vekili Zihni Aldırmaz, ADASO Yönetim Kurulu Başkanı Sadi Sürenkök, Metal Sanayi Yönetim Kurulu üyeleri ve yaklaşık 250 sanayici ve iş adamı katıldı. Metal Sanayi Sitesi Başkanı Cengiz Erdoğanoğlu'nun açılış konuşmasının ardından, Denetim Kurulu üyesi Gökhan Yolcu tarafından Metal Sanayi Sitesinin tanıtım ve sorunlarına ilişkin dijital ortamda yapılan slayt gösterisinde sorunlar tek tek ele alınarak çözüm arayışında bulunuldu.

TÜKETEN DEĞİL ÜRETENSİNİZ

Karşılıklı soru cevap şeklinde pek çok sorunlara ilişkin konuların gündeme getirildiği toplantıda ADASO Başkanı Sadi Sürenkök, "Metal Sanayi Sitesi'nde odamıza kayıtlı, metal ve döküm sektörüyle birlikte 447 fir-

ma görülmektedir. Sizler Adana sanayisinin birer kahramanlarıdır. Tüketen değil üreten ve ülke ekonomisine, kent ekonomisine, katkı sağlayanlardır. Bölgenin sorunlarını biliyoruz. Büyükşehir Belediyemizle birlikte çözüm noktasında gerekeni yapacağız. Bununla ilgili ilerleyen süreçte yeniden toplantılar düzenleyerek bir araya geleceğiz" dedi.

"BİRLİKTE ÇALIŞACAĞIZ"

Adana Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zihni Aldırmaz ise sanayicilerin ve işadamlarının istihdam sağladığını, katma değer yarattığını belirterek, bu nedenle öncelikleri arasında yer aldığını söyledi. Zihni Aldırmaz, "Daha çok bize gelen taleplerde, site yollarının kışın çamurdan yazın tozdan geçilmediği yönündedir. Öncelikle sitenin imar planına bakacağız. Adana Sanayi Odası, Adana Ticaret Odası, Site Yönetimleri ve diğer derneklerimizle birlikte çalışarak, Sanayi Sitelerimizin sorunlarına çözüm arayacağız" şeklinde konuştu.





Uluslararası Genç Girişimciler Derneği (JCI) Adana, Gaziantep ve Kayseri üyeleri ve üye adayları iki günlük eğitim çalışması düzenledi.

Genç girişimciler Adana'da buluştu

JCI Adana Şubesi'nin düzenlediği programda katılımcılara toplumda iyi iletişim (Networking) ve kendini ifade etme, yöneticiliğin ilk basamağı (Presenter) eğitimleri verildi. Toyota Onatça Plaza Eğitim Salonu ve Adana Barosu Sosyal Tesisleri'nde yapılan eğitim çalışmalarında JCI Türkiye Resmi Eğitimcileri Gözde Berber Özbalaban ile Mikail Çakmak birer sunum gerçekleştirdi.

BİLGİ PAYLAŞMANIN ÖNEMİ
Özbalaban ve Çakmak, bir kişiden diğerine bilgi ve fikir taşımak ve baş-

kalarına yardım edebilmenin değerine dikkat çektiler. 2011 Dönem Başkanı Şirin Gönen ve 2012 Dönem Başkanı Aylin Sönmez'in Adana'ya gelen genç girişimcilere kenti anlattığı toplantıda kişilerin bireysel ve toplumsal gelişimlerinin ülkemiz adına önemli bir kazanım olduğu vurgulandı. 2012 Dönem Başkanı Aylin Sönmez, daha fazla gencin toplumun pozitif gelişimine katkı sağlama misyonunu geliştirmesine destek olmak istediklerini söyledi. Sönmez, "Bu misyonu devam ettirmek isteyen gençleri derneğimize üye olmaya davet ediyoruz" dedi.

JCI HAKKINDA

Junior Chamber International (JCI), dünya çapında 100'ün üzerinde ülkeden yaklaşık çeyrek milyon 20'li ve 30'lu yaşlarındaki genç liderlerin bir arada bulunduğu bir küresel platform. Pekçok yerel, ulusal ve küresel proje ve aktivite aracılığı ile JCI üyeleri tanışıyor, öğreniyor ve gelişiyor. JCI'nın projelerini ve aktivitelerini destekleyen milyonlarca mezunu bulunuyor. JCI üyelerinin ortak özelliği, takım çalışmasına yatkın, kendini yetiştirmek isteyen, gerek iş gerekse sosyal bazda uluslararası açılımı olan 18-40 yaş arası gençlerden oluşuyor.



Merhum Hacı Sabancı ölümünün 13'üncü yıldönümünde, Çukurova Devlet Senfoni Orkestrası'nın verdiği konserle anıldı. Konserde İspanyol dansçılar da sahne aldı

Hacı Sabancı dansla anıldı

1998'de hayatını kaybeden Hacı Sabancı adına Çukurova Devlet Senfoni Orkestrası'nın (ÇDSO), her yıl düzenlediği anma konseri, yine Sabancı ailesinin önemli isimlerini Adana'da buluşturdu. Konserde bu yıl İspanyol dansçılar Elisa Perez Beltran ve Sandra Ruiz Vicente de sahneye çıktı. Konser ve ardından düzenlenen kokteyle merhum Hacı Sabancı'nın eşi Özcan Sabancı ile ailenin önde gelen üyeleri katıldı.





Gimtas
MAKİNA İMALAT ve TİC. LTD. ŞTİ

Factory : Yeşiloba Metal İşleri Sanayi Sitesi 33. Blok No: 42 P.K. 01100 Seyhan/ADANA/TURKEY
Phone : +90 (322) 428 41 40 - 429 66 85 Fax: +90 (322) 428 23 67
E-mail : info@gimtas.com.tr www.gimtas.com.tr




MAZLUM
Motor Yenileme, Yedek Parça Sanayii Tic. Ltd. Şti.

Yeşiloba Sanayi Sitesi 28. Blok No: 42 Seyhan/ADANA
Tel: +90 (322) 428 23 23 - 428 24 24 Fax: +90 (322) 428 21 66
mazlummotor01@hotmail.com



HIDROMAK
TİC. MAKİNALAR & YEDER PARÇA SAN. TİC. LTD. ŞTİ

MAKİNE & HİDROLİK KIRICI - HİDROCK DELİCİ
SATIŞ - YEDEK PARÇA - SERVİS

Yeşiloba Mah. Yeni Sanayi Sitesi 13. Blok No: 34
Tel: (0.322) 428 68 38 (pbx) Seyhan / ADANA
Fax: (0.322) 428 79 05 Gsm: (0.533) 473 26 98
www.hidromak.com.tr hidromak@hidromak.com.tr



MTB
Hidrolik Kırıcılar

Hidroçk
Kaya Delici
Üretimi



inan makina a.ş.
Adana Bölge Bayii



ADANA
MOTOR YENİLEME
SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

adanamotoryenileme@hotmail.com

MERKEZ:
Tel. : (0.322) 321 04 93 - 322 01 74
Fax. : (0.322) 324 36 46
Sanayi Çarş. 35 Sk. No: 47/A
Yüreğir / ADANA

ŞUBE:
Tel. : (0.322) 428 88 33 - 428 88 89
Yeşiloba Mah. Metal Sanayi Sitesi
22. Blok 46081 Sk. No: 6
Seyhan / ADANA



ÇAĞDAŞ VİNC
KURTARMA HİZMETLERİ NAKLİYAT TAAH. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

300 Ton'a kadar makine
parkımızda vinçler mevcuttur.

Yeşiloba Yeni Sanayi Sitesi 11. Blok No: 48
Tel: 0.322 428 10 56 - 428 44 42 Tel&Fax: 0.322 428 10 68
Gsm: 0.532 498 88 49 - 0555 997 51 61 Seyhan/ADANA




www.cagdasurtarma.com



Elita Gıda Anadolu'nun 198'inci şirketi oldu

Sunar Grup bünyesinde yer alan Elita Gıda, 2010'da 132 milyon lirayı aşan üretimden net satış cirosu ve başarılı performansı ile Anadolu kaplanlarının 198'inci şirketi oldu

Türkiye'nin sanayi devlerini listeleyen ISO 500 şirketleri arasında da 471'inci sırada yerini alan Elita Yağ şimdi de Türkiye'nin en çok satan haftalık ekonomi dergisi Ekonomist Dergisi'nin 7 yıldır olduğu gibi bu yıl da TEB (Türkiye Ekonomi Bankası) ile birlikte gerçekleştirdiği " Anadolu Kaplanları Anadolu'nun En Büyük 500 Şirketi " araştırmasında 198'inci oldu. Gıda sektöründe ise 56'ncı sıraya oturdu. İlk 9 aylık performansa göre değerlendirilen Sunar Grup Yönetim Kurulu üyesi Hüseyin Çomu "Bu yıl sonunda ilk 25 gıda üretici arasında yer alacağız" dedi.

HEDEF İLK 400

Anadolu 500'ü oluşturan şirketlerin 2009 yılındaki toplam cirosu 73,4 milyar lira düze-

yindeyken, 2010 yılında bu rakam 89,7 milyar liraya ulaştı. 2010 yılındaki ciroda, reel artış da yüzde 15'i buluyor. Böylece Türkiye ekonomisinin yüzde 9 büyüdüğü 2010 yılında Anadolu Kaplanları'nın çok daha iyi bir performans gösterdiği ortaya çıkıyor. Türkiye'de ve ihracat pazarlarında yakaladığı başarı grafiği ile 2011 yılında da Türkiye'nin sanayi devleri listesinde edindiği bu bayrağı daha üst sıralara taşıyarak ilk 400'e girmeyi hedefleyen Elita Gıda'nın bu başarısının temelinde Türkiye'nin kendi kaynaklarıyla üretim yapıp, kendi ülkesinden kazandığını kendi ülkesine aktarmayı şiar edinen duayen sanayici, Sunar Grup'un Kurucusu Nuri Çomu'nun belirlediği vizyon ve yönetim felsefesi yer alıyor

MISIR YAĞI İHRACATI LİDERİ

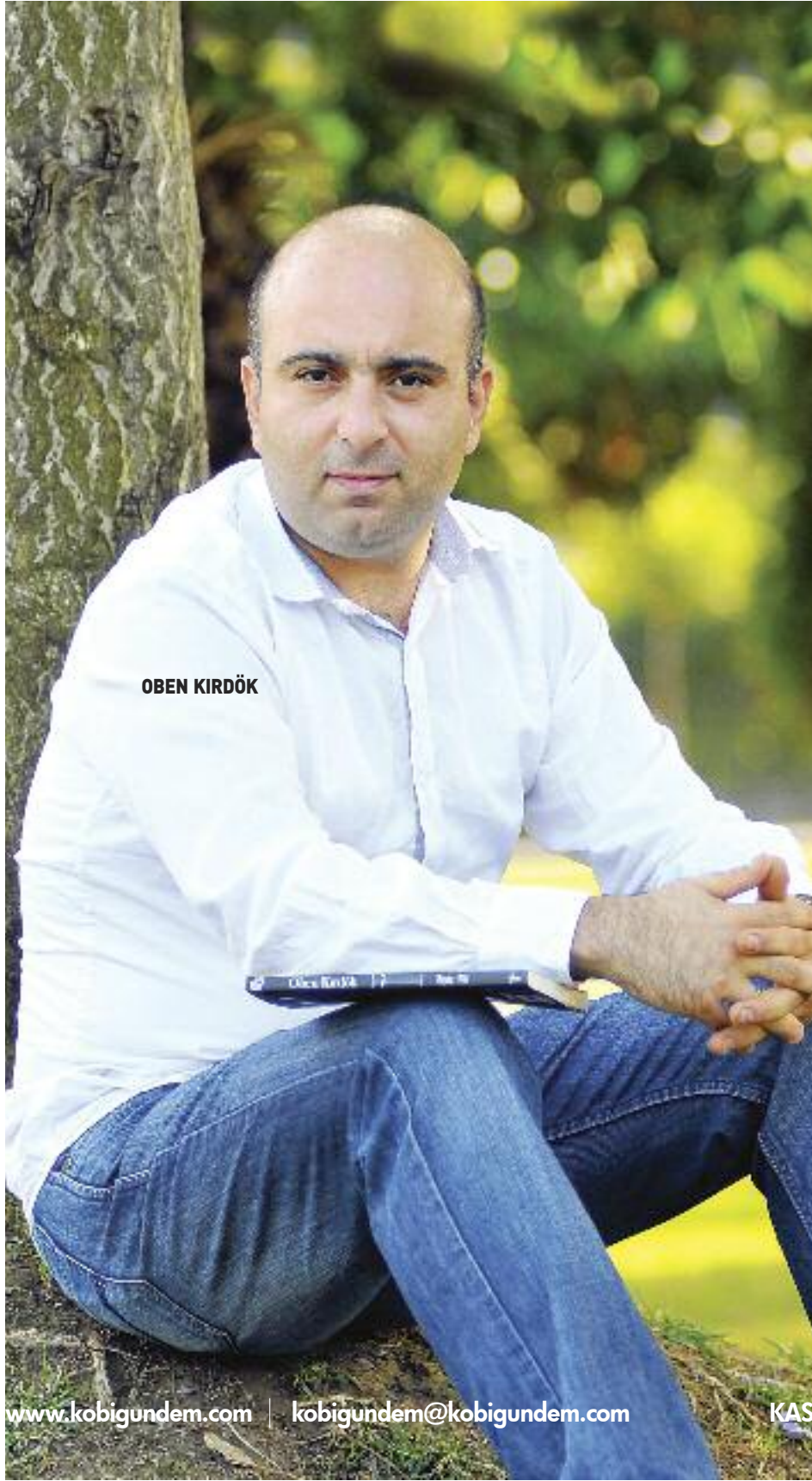
Sunar Grup'un rehberliği ve sinerjisi ile 3 yıl gibi kısa sürede Türkiye'nin yükselen yıldızı olma başarısını yakalayan Elita Gıda'nın üretim tesisleri Türkiye'nin en büyük tarımsal üretim bölgelerinden Çukurova Bölgesi'nde yer alıyor. Mısır yağının yanı sıra ayçiçeği, soya ve kanola yağını da yağlı tohumdan işleyebilen Elita Gıda, Türkiye'nin bu alandaki en modern tesislerine sahip şirketlerinden biri konumunda bulunuyor. 2009 yılında başladığı ihracat hamlesinde de büyük başarılar elde eden Elita Gıda, bugün başta Orta Doğu ve Kuzey Afrika olmak üzere Avrupa'dan Uzak Doğu'ya 56 ülkeye ihracat gerçekleştiriyor.



Düzenbaz öyküler

Oben Kırdök'ün dolandırıcıların akıl almaz yöntemlerini anlattığı öykü kitabı Beyaz Tilki, raflarda yerini aldı. Kitapta hepsi yaşanmış olaylara dayanan on beş öykü var.

Gazeteci Oben Kırdök'ün ilk kitabı olan ve İnkılap Kitabevi'nin tescilli markası Sayfa6 yayınlarından çıkan Beyaz Tilki'de dolandırıcıların sabır, yaratıcılık, yetenek ve ikna gücü gerektiren tekniklerinin yanı sıra mağdurların zaafalarına da ayrıntılarıyla yer veriliyor. Kitaptaki öyküleri okuyanlar, dolandırıcıların yöntemlerine hayranlık duyarken, mağdurların hangi beklentiler yüzünden tuzağa düştüklerini de



OBEN KIRDÖK

daha iyi anlayabiliyor. Bir öyküde, moda dünyasının yıldızları arasına girmek isteyen bir genç kızın başına gelenler anlatılırken, bir başka öyküde maceralı bir yolcuğa çıkan üniversite öğrencilerinin yaşadıklarına, bir başkasında da kendini CIA ajanlarının arasında bulan işadamlarının gerilim dolu macerasına yer veriliyor. Tamamı gerçek olaylara dayanan Beyaz Tilki, İnkılap, Kitapsan ve D&R mağazaları ile sanal ortamdaki mağazalarda bulunabiliyor.

BEYAZ TİLKİ TUZAĞI

Kitaba adını veren Beyaz Tilki öyküsünde, bir petrol istasyonu işleten Hamit Ağa'nın yüz binlerce lira kaybetmesine neden olan olay, özel şoförün kullandığı gösterişli bir otomobille gizemli bir adamın gelmesiyle başlıyor. Beyaz renkli bir tilki türüne ait çok sayıda kürk satın almak için araştırma yaptığını söyleyen adam, ağaya bir miktar avans verip gidiyor. Günlerce adamlarına beyaz tilki arattıran ağa, bir türlü böyle bir hayvan bulduramayınca tam pes etmek üzereyken, bu kez istasyona içi beyaz tilki kürkü dolu bir kamyonet yaklaşıyor. Ağa'nın dolandırıldığı süreç, kamyoneti kullanan avcıyla pazarlığa girişmesi üzerine yeni bir boyut kazanıyor.

OBEN KIRDÖK

1977'de dünyaya gelen Oben Kırdök, Ege Üniversitesi İletişim Fakültesi Radyo, Televizyon ve Sinema Bölümü'nden mezun oldu. Akşam Gazetesi, Doğan Haber Ajansı ve ME Medya İletişim'de editörlük ve muhabirlik yaptı. Çukurova Üniversitesi'nde sinema, televizyon ve halkla ilişkiler dersleri verdi. Halen Sabah Gazetesi'nde muhabir olarak çalışıyor.

Korona Enerji
Genel Müdürü
ÖZEN ÖZER



Korona Enerji'den

Seyyar Enerji Santrali

Adana firması Korona Enerji'nin sunduğu 'Seyyar Enerji Santrali' sayesinde tarım alanları, sivil savunma, askeri tatbikat, ormancılar ve köylüler rahatlığa kavuşacak.



Son yıllarda yenilenebilir enerji kaynakları arasında dikkat çeken güneş enerjisine ilgi dünyada günden güne artarken Adana'da faaliyet gösteren Korona Enerji Türkiye'de bir ilke imza atarak kısa adı GESOES olan Gezici Solar Enerji Santralini faaliyete geçirdi. GESOES güneşten elektrik enerjisi elde eden çevre dostu bir seyyar elektrik santrali olarak her yerde kullanılıyor. Gezici Solar Enerji Santrali, özellikle orman gözetleme kulelerinde, afet sonrası çalışmalarında, sivil savunmada, askeri tatbikatlar da, tarımsal alanlarda, müteahhitlik çalışmalarında, yayla ve köy evlerinde kullanılıyor. Televizyon, uydu, bilgisayar, buzdolabı, lamba, su pompası ve telsiz gibi aletleri de 24 saat rahatlıkla çalıştırabilen GESOES, şimdiden marka olma yolunda hızla ilerliyor.

FUARIN YILDIZIYDI

Bir römork gibi çekilen gezici enerji santrali, 360 derece dönüyor, her yöne açılıp kapanabiliyor ve katlanabiliyor. Sergilendiği TÜYAP Tarım Fuarı'nda ziyaretçilerin büyük ilgisini çeken GESOES'e daha şimdiden yurtiçi ve yurtdışından yoğun talep geldi. Korona yetkilileri, seyyar enerji santralini Kuzey Irak ve Afrika'dan gelen talep üzerine bu ülkelere ihraç etmek için kolları sıvadı. "Biz size güneşi vaad ediyoruz" diyen Korona Enerji Genel Müdürü Özen Özer, GESOES'in elektrik ihtiyacı duyulan her alanda rahatlıkla kullanılabileceğini söyledi.

GÜNEŞ ZENGİNLİĞİ

Özer, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bölge-
mizin güneş ve tarım potansiyeli dikkate alındığında, Tarım Bakanlığı'nın güneş enerjisiyle sulama projelerine destek vermesini önemsiyoruz. Pek çok kişi yakın gelecekte güneş enerjisine geçecektir. Ülkemiz güneş enerjisince zengin bir bölgede yer almasına karşın güneş enerjisinden yeteri kadar faydalanılamamaktadır. Mevcut ihtiyaçlar için harcanan yakıt, insanımızın sırtına her geçen gün daha fazla yük olmakta, üretim maliyetlerini arttırmakta ve vatandaşımızın kazancını düşürmektedir. Bu sistem herkesi rahatlatacaktır. Güneş ve rüzgar enerjisinden elektrik üretimi konusunda ülke genelinde yaptığı proje ve uygulamalarla ulusal bir marka olan Korona Enerji, yenilenebilir enerji kaynaklarını kullanarak hem enerjideki dışa bağımlılığı azaltmak hem de çevre ve insan sağlığına zarar vermeyen enerji alışkanlığını yaygınlaştırmayı amaçlamaktadır. Korona Enerji, yenilenebilir enerji çağını yakalayan dünyada, Türkiye'nin hak ettiği yeri alması ve enerji potansiyelini en iyi şekilde kullanması için yurt içinde ve dışında uzman kadrosuyla yüzde yüz müşteri memnuniyeti anlayışıyla çözümler sunuyor."



Tescilli kebab lezzeti yeni ustalar kazandı

Adana ili üzerine 2004'te tescillenen Adana kebabını doğru yapmak isteyen 20 kebabçı, 2 gün boyunca ustalardan eğitim aldı. Ustalara sertifikaları verildi

Adana Ticaret Odası'nın (ATO) tescillettirdiği Adana kebabının doğru olarak yapılması diğer illerde de yaygınlaşıyor. Kebabın gelecek nesillere doğru olarak aktarılması amacıyla ATO'nun düzenlediği eğitimlere son olarak, Kıbrıs, İstanbul, Düzcce ve Kocaeli'nden gelen 20 kebab ustası katıldı. Çapa Restoran'da, ünlü kebab ustaları Ali Şemi ve Nuri Güneysu'dan 2 gün eğitim alan kebabçılara belgeleri törenle verildi.



AYRINTILARIYLA ÖĞRENDİLER

Bilgilerini ve deneyimlerini kursa katılan ustalara aktaran Ali Şemi ve Nuri Güneysu, eğitim boyunca etin alınmasından hazırlanmasına, kıyılmasından malzemelerin karıştırılmasına, içindeki yağ oranından kullanılan baharatlar, şişe saplama, pişirme, sunum ve yanında ikram edilecek diğer yiyeceklerle kadar her konuda detaylı bilgi verdi. Ali Usta ve Nuri Usta, kebabçılara işlerini daha pratik yapabilmeleri için bazı ipuçlarını da anlattı.

TADINA DA BAKILDI

Avukat Ebru Atıcı'nın tescille ilgili hukuki konular, Gıda Mühendisi Nesrin İplik'in de hijyen hakkında bilgiler verdiği eğitimlerin ardından Çapa Restoran'da sertifika töreni düzenlendi. ATO Başkan Vekili Mehmet Şahbaz, Meclis Başkan Yardımcısı Mustafa Barışık, Tescilli Adana Kebabı Komisyonu Başkanı Vedat Bayraktar ve Lokantacılar Odası Başkanı Şefik Aslan'ın da katıldığı törenle ustalara sertifikaları verildi. Ustalar daha sonra salondaki konuklara ilk yaptıkları kebabları tattırdı. Ustaların ilk kebabının tadına bakanlar tam not verdi.



Kışın uçuk ve zona gözü tehdit ediyor

Soğuk havaların yüzünü gösterdiği bu günlerde uçuk ve zona virüsleri göz sağlığını tehdit ediyor. Uçuk ve zona şiddetli ağrılara neden olurken, göz kaslarını ve sinirlerini de etkiliyor.

Kış aylarında düşen vücut direncimiz uçuk ve zona gibi pek çok virüse de davetiye çıkarıyor. Göz içi ve kapağında da görülebilen uçuk ve zona virüsleri, gözde kırmızılık, ağrı, yaşarma, saydam tabakada yara, göz kaslarında iltihabi durumlar ve hatta göz içi iltihabına neden olabiliyor. Dünyagöz Adana Hastanesi'nden Uzm. Dr. Gülin Görkem, kış aylarında gözü tehdit eden bu virüslerin erken tedavi edilmediği takdirde kalıcı görme hasarlarına kadar giden ciddi sorunlara yol açabileceği konusunda uyarıyor.

SİNİRLERE YERLEŞİYOR

Tıpta, "Herpesvirüsler" adını alan uçuk ve zona virüsünün toplumun büyük bir çoğunluğunda, nezle-grip gibi, kişinin haberi bile olmadan geçirilen viral enfeksiyonlar olduğunu ve kişinin belirli vücut bölgelerindeki sinir yollarına yerleştiklerini belirten Uzm. Dr. Görkem, "Bu virüsler ömür boyu vücudun sinir bölgelerinde yerleşik olarak kalır ve vücut direncinin düşük olduğu zamanlarda aktifle-

şerek çoğalmaya başlarlar. Bazı kez ilk geçirilen enfeksiyonda döküntüler oluşabilir. Bunlar önce sivilce tarzında, sonra üzeri iltihaplı görünüm alan ve daha da sonra kabuklanarak iyileşen küçük lezyonlardır" dedi.



Uzm. Dr.
GÜLİN GÖRKEM

KORTİZONLU İLAÇLARA DİKKAT

Bu virüslerin antiviral ilaçlarla tedavi edilebileceğini, bazı durumlarda kullanılan kortizonlu ilaçların ise hastalığı tetikleyebileceğini vurgulayan Uzm. Dr. Görkem, "Gözde kalıcı bir bulanıklık oluşmaması için damla ve pomatlarla tedavinin desteklenebilir. Kortizonlu ilaçların ise bu tedavide yeri yok denecek kadar azdır, hatta tehlikeli olabilirler. Kortizonlu ilaçlar tek başına kullanıldıkları zaman, hastalığı tetikleyebilir. Eğer kullanılması gerekli görülüyor ise mutlaka deneyimli bir uzmanın gözetiminde kullanılmalıdır" diye konuştu.

KESİN ÇÖZÜM ÜRETİYOR

1996 yılında hizmet vermeye başlayan Dünyagöz, gözün tüm branşlarında 240 farklı tedavi yöntemiyle 365 gün, 24 saat göz ve göz çevresi sağlığına dair sorunlara kesin çözüm getiriyor. Ülkemizde branş hastaneciliği ile yeni bir dönem başlatan Dünyagöz Hastaneler Grubu, yurt içi ve yurtdışında toplam 16 merkezinde ilkel sağlık hizmeti veriyor. Dünyagöz, sürekli yenilenen eksiksiz teknolojisi, profesör, doçent ve uzman doktorlardan oluşan 160 kişilik deneyimli medikal kadrosu, bine yakın personeli ve çağdaş yönetim anlayışıyla kısa sürede dünyanın sayılı birkaç merkezi arasında yer almayı başardı.



Tohumculuk için küme desteği

Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Tohumculuk Daire Başkanı Metin Kaycıoğlu, küçük parsellerle bin dönümü bulan çiftçilere 'Küme' modeliyle destek vereceklerini söyledi

TÜYAP Fuarçılık tarafından Adana'da düzenlenen Tarım Fuarı'nı ziyaret eden Kaycıoğlu, Fidan Üreticileri Alt Birliği'nin (FÜAB) Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen 'Sektörün karşılaştığı sorunlar' konulu istişare toplantısına konuşmacı olarak katıldı. Beta Genel Müdürü ve FÜAB Başkan Vekili Gürsel Tanrıver'in sunumunu yaptığı toplantıda FÜAB Başkanı Hakkı Şafak Ses ile Ziraat Yüksek Mühendisi Handan Büyükdemirci de konuştu.

ÇİFTÇİLERİ DİNLEDİ

Toplantıda çiftçilerin sorunlarını dinleyen Tohumculuk Daire Başkanı Metin Kaycıoğlu, Çukurova'nın tarım alanında, önemli ekonomik gelişmeler kaydettiğini söyledi. Önümüzdeki dönem fidancılık ve süs bitkileri açısından önemli bir yıl olacağını vurgulayan Kaycıoğlu, "Küçük parsellerle bin dönümü bulan çiftçilerimize milyonları bulan küme desteği vereceğiz. Bu tip yapılanmalar ve projelerle gidersek önümüz daha da açılacak. Çiftçimizin rahatı için ne gerekiyorsa el birliğiyle yapacağız" dedi.

ORTAK HAREKET EDELİM

FÜAB Yönetim Kurulu Başkanı Hakkı Şafak Ses de üyelerinin güç birliği yapması gerektiğini hatırlattı. Ortak hareket etmeleri halinde açamayacakları kapının olmadığını belirten Ses, "Devlet gelişmemiz büyümemiz için önümüzdeki tüm engelleri kaldırıyor. Bir bütün olmamız halinde bakanlığımız tüm yetkileri bize sunuyor. Ne istiyorsak veriyor. Bu fırsattan faydalanmalıyız. Örgütlenerek talep ve isteklerimizi ortaya koymalıyız. Duyarsız olmayalım" diye konuştu.



MAZLUM BORU



MAZLUM MANGTAY A.Ş.

Tel: +90 322 346 00 74 - Fax: +90 322 346 31 94
www.mazlumboru.com.tr - bilgi@mazlumboru.com.tr





Yatırımlarınıza robot eli değsin

Endüstriyel otomasyon sistemlerinde robot teknolojisi artık birçok iş sahasında insan gücünün yerini alıyor. Üretim maliyetini düşüren kaliteyi ve verimliliği artıran insan kaynaklı hata oranı ortadan kaldırdığı robot teknolojisi ile hem kaliteyi artırabilir hem de firmanızı geleceğe güvenle taşıyabilirsiniz. **Robot teknolojisinde dünyaca ünlü Robot firmalarının çözüm ortağı olan HIDROMATİK**

uzman mühendislik ekibi ile en uygun maliyetli sistemleri hizmetinize sunuyor. Kısa zamanda kendinizi amorti edecek bir yatırımla yatırımlarınıza değer katın.

Hareket ve Kontrol Mühendisliği'nde ihtiyacınıza en uygun çözümler Uzmanlık Alanımız.



Kaynak Robotu



Paletleme ve Paketleme



Dökümhane Robotları



Fassas İşleme Robotu

 **hidromatik**
Paylaşılan Uzmanlık

Hidromatik Hidrolik Pnömatik
Otomasyon San. ve Tic. Ltd. Şti
Yeşiloba Mah. Anılandan İş Merkezi
A-Blok No.4 Seyhan - Adana / Türkiye

Tel : +90 322 428 06 91
Faks : +90 322 428 26 32
www.hidromatik.com.tr
info@hidromatik.com.tr



0001 EN ISO 9001:2008