

"Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık Hizmetleri bünyesinde yayımlanan "KOBİGÜNDEM" aylık iş dünyası dergisinin özellikle KOBİ'lerimizin sorunlarının kamuoyuna ve yetkililere aktarılabilmesi bakımından son derece yararlı olacağına inancımı vurgulamak istiyorum. "KOBİGÜNDEM" in, bölgemiz iş dünyası ve tüm KOBİ'lerin sözcüsü olabilmenin görev ve sorumluklarını layıkıyla yerine getireceğine gönülden inandığımı vurgularken, bu önemli yayının hayata geçirilmesi ve bu sütunlar aracılığıyla görüşlerimi aktarma imkânı vermelerinden ötürü "KOBİGÜNDEM" Dergisi yetkilisi Sayın Hayati Çetinkaya'ya şahsım ve tüm üyelerimiz adına şükranlarımı sunuyor, başarılar diliyorum."

Adana Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şaban BAŞ yazdı ► 4TE



Gündem Oluşturur



16

Feydaş Makine plastik sektörü makine imalatında, Türkiye geneli pazarın yüzde yetmişine hitap ediyor

18

Raf sistemlerinde gökçelik rekora koşuyor

11

ALFA-TEK MAKİNE forklift ve iş makineleri ataşman pazarında lider olma yolunda

7

PET kalıpcılığında **PETKA KALIP** ilklerin öncüsü



ÖZÜNVEREN
RAKOR, TEKSTİL YEDEK PARÇA ve BAĞLANTI ELEMANLARI
SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

Demir-Çelik, çimento, enerji, gıda, kimya, tekstil, madencilik ve LPG Sektörlerinin Hortumları ve Yedek Parçaları İmalatı

Kızılay Cad. Yapı Kredi Bankası Karşısı No.: 71 ADANA
Tel. : (0322) 352 92 03 - 04 - 351 25 86
Fax. : (0322) 359 61 13
e-mail : info@ozunveren.com
web. : www.ozunveren.com





en iyilerin tercihi

PET Preform Kalıpları, PET Şişirme Kalıpları ve Single Stage Kalıpların üretiminde uzmanlaşmış,

Tasarım departmanını kendi bünyesinde bulunduran,
15 Ülkeyle ihracat bağlantısı olan,
ISO 9001:2000 Kalite Yönetim Sertifikasına sahip,
Yetenekli ve tecrübeli elemanlardan oluşan,
Türkiye’de sektör lideri,

yenilikçi bir firma

PET ENJEKSİYON & ŞİŞİRME KALIPÇILIĞI



PET PREFORM KALIPLARI

Husky, Netstal, Krauss Maffei gibi robotlu makineler dahil tüm PET Enjeksiyon Makinelerine uygun PET Preform Kalıpları

- Optimum mal akışını sağlayan özel sıcak yolluk dizaynı,
- Pneumatic çalışan valve gate sistemi,
- Kısa çevrim süresi,
- Kolay kalıp değişimi,
- Mevcut kalıplar için yedek parça üretimi (maça, çene, kaviti, lock-ring)



PET ŞİŞİRME KALIPLARI

Sidel, Kronas, Kosme, Combi, Siapi, Sipa, ADS gibi çok çeşitli PET Şişirme Makineleri için şişirme kalıpları

- İthal kalıplık alüminyum malzeme,
- Müşteri odaklı tasarım,



SINGLE STAGE KALIPLAR

ASB, AOKI gibi Single Stage Makinelerin enjeksiyon, ısıtma ve şişirme kısımlarından oluşan komple kalıplar.



KOBİ'LERİN GÜNDEMİNİ OLUŞTURACAĞIZ

Üzerinde çalışmış olduğum proje olan "Kobigündem Dergisi"nin resmi işlemlerini yaparken, diğer taraftan "KOBİ" tanımı ile ilgili bildiklerimin yanı sıra, bunların haricinde bir araştırma içerisine girdim. Ancak "KOBİ" tanımının tam olarak kimleri kapsadığını anlamakta açıkçası zorlandım. Farklı kurumların, değişik açıklamalarıyla karşılaştım.

Genel hatlarıyla belirtmek gerekir ise, KOBİ kapsamı içerisine Mikro Ölçekli İşletmeler, Küçük Ölçekli İşletmeler ve Orta Ölçekli İşletmeler olmak üzere üç farklı birim girmektedir. Yani 250 kişiden az yıllık çalışanı ve yıllık bilançosu 25 milyon TL'yi aşmayan işletmeler, KOBİ kapsamında görülmektedir. Ayrıca Hazine Müsteşarlığı, imalat sektöründe KOBİ olabilmenin üst sınırını 250 işçi olarak verirken, Dış Ticaret Müsteşarlığı ise bu sınırı 200 işçi olarak belirtmiştir. Dolayısı ile KOBİ tanımını net bir çerçeveye oturtmak zorlaşıyor. Ancak bunun en bilinen tanımını KOSGEB yapar. Bu nedenle Küçük ve Orta büyüklükteki işletmelerin tanımı, nitelikleri ve sınıflandırılması hakkında yürürlüğe konulan 18.11.2005 tarihinde, 25997 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan yönetmelikte KOBİ olabilmenin alt ve üst sınırları sıralı bir şekilde belirtilmiştir.

Tüm bunlara rağmen "Bir ekonominin gerçek dinamosu nedir?" diye sorulduğunda, buna verilecek tereddütsüz net yanıt KOBİ'lerdir. Türkiye'deki işletmelerin, büyük bölümünü KOBİ'ler oluşturmaktadır. KOBİ'ler; istihdamda ve katma değer yaratmada öncülük etmektedir. Son dönemlerde KOBİ tanımı; sadece imalat sanayi değil, artık tüm sektörleri kapsar hale gelmiştir. Bu doğrultudan yola çıkarak "KOBİ'lerin yayını" olmayı hedefledik.

Türkiye ve dünya ticaret ağının dinamosunu oluşturan KOBİ'ler, önümüzdeki dönemlerde daha da fazla göz önünde olarak ekonominin gündemini belirleyecektir. Bu çerçevede "Kobigündem" aylık iş dünyası yayını olarak; KOBİ'lerin sıkıntılarını, beklentilerini kamuoyuna aktaracağız. Yine KOBİ'lerin faaliyetlerini takip ederek, firma tanıtımı ve haberlerine de geniş bir şekilde yer vererek gündemlerini oluşturacağız. Bu vesileyle hazırlamış olduğumuz "Kobigündem Dergisi" ilk sayısını, siz değerli sanayici ve iş adamlarının beğenisine sunarken, sizlerden gelecek olan eleştirilerinizi, görüş ve önerilerinizi dikkate alarak kendimizi geliştirmeye açık olacağımızı da özellikle vurgulamak isterim.

Hazırlamış olduğumuz "Kobigündem Dergisi" ilk sayısında katkıda bulunan; başta Feydaş Makine (Gökhan Yoldaş), Petka Kalıp (Tarık Sivri), Kamas Galvaniz (Ali-can Kabakçı), Alfa-Tek Makine (Ali Salas), Gürsu Plastik (Cemal Nurhaklı), Altek Makine (Ömer Bey), Sun Cıvata (Hüseyin Karamanlı), Erbil Çelik İmalat (Mustafa Özer), Büyükaşık Mimarlık (Özcan Bey, Onur Bey), Lider Bilgisayar Kont. Sis. (İsmail Şahin), Özünveren (Şenol Ünveren), Hidromatik (Cengiz Olcay) olmak üzere; sanayici ve iş adamlarımıza katkılarından dolayı şükranlarımı sunarım.

Hayati ÇETİNKAYA
Kobigündem Dergisi
Genel Yayın Yönetmeni

kobigündem

AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

YIL: 1 SAYI: 1

MAYIS- HAZİRAN 2010



KOBİ GÜNDEM REKLAMCILIK
VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

kobigündem
AYLIK İŞ DÜNYASI DERGİSİ

İmtiyaz Sahibi:
Azize ÇETİNKAYA

Genel Yayın Yönetmeni ve
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:
Hayati ÇETİNKAYA
GSM: +90 532 736 26 94

Koordinatör:
Ebru KÖYLÜOĞLU
GSM: +90 533 963 00 69

İstanbul Temsilcisi:
Zeki Gökhan ÖNER
+90 532 522 66 86
info@kobijans.net

Hukuk Danışmanı:
Av. Murat G. ŞAHİN
+90 (322) 457 20 41

Mali Müşavir:
Musa YILMAZ
+90 (322) 457 71 49

Görsel Tasarım:
Mustafa MORKOYUN
+90 546 483 20 87
child_ply@windowslive.com



KOBİGÜNDEM
REKLAMCILIK VE YAYINCILIK HİZMETLERİ

Narlıca Mah. 56037 Sok. No: 39
Seyhan / Adana

www.kobigundem.com
kobigundem@kobigundem.com
+90 532 736 26 94
+90 533 963 00 69

Baskı:
Eren Ofset
+90 (322) 351 25 73

Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık kuruluşu olan Kobigündem Dergisi, basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Gazetemiz ve eklerinde yayımlanan yazı, haber ve fotoğrafların her türlü telif hakkı Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık'a aittir. Kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Yaygın süreli yayındır.

KOBİ'lerimizin Türk ekonomisindeki önemi...



Adana Ticaret
Odası Başkanı
Şaban BAŞ

Küresel ekonomik krizin ağır yansımalarının yavaş yavaş yerini kıpırdanmalara bıraktığı günümüzde, küçük ve orta ölçekli işletmeler (KOBİ), bulundukları hemen her ülkede rekabeti en yoğun şekilde yaşayan ve ekonominin öncüsü olan işletmelerdir. Bu bakımdan özellikle gelişmiş ülkeler, KOBİ'lerini bu mücadelelerinde yalnız bırakmamaktadır. Çünkü KOBİ'ler sadece ekonomik değil, aynı zamanda sosyal olarak da çok önemli bir işlevi üstlenmişlerdir.

Bizim KOBİ'lerimiz ise özellikle gelişmiş ülkeler KOBİ'lerine oranla çok daha yoğun bir rekabet ortamında faaliyet göstermektedirler. İş ortamı bakımından rakiplerinden daha kötü bir durumda bulunan Türk KOBİ'leri buna rağmen övgüye layık zorlu bir mücadele sürdürmektedirler. İşte bu aşamada yapılması gereken şey, KOBİ'lerimizin durumlarının iyileştirilebilmesine yönelik çalışmalar yapılması ve onlar için daha olumlu bir iş ortamı yaratılmasıdır.

Ülkemizde imalat sanayiinde faaliyet gösteren yaklaşık 200 bin işletmenin 197 binini KOBİ'ler oluşturmaktadır. Yine imalat sanayiindeki toplam 1 milyon 600 bin kişiyi aşan istihdamın yüzde 60'tan fazlası bu kesim tarafından karşılanmaktadır. Buna karşılık üretilen katma değer ancak yüzde 28'i KOBİ'ler tarafından sağlanmaktadır. Bu oran AB ülkelerinde yüzde 33-44'ü, ABD'de ise yüzde 51'i bulmaktadır. KOBİ'lerin ihracat-taki paylarına bakıldığında ise bu oranın yüzde 8 civarında olduğu görülmektedir. Kredilerdeki payları ise yüzde 4 civarında kalmaktadır.

Rakamların değerlendirilmesinden de anlaşılacağı üzere, KOBİ'ler külfetini taşıdıkları oranda ülke ekonomisinin nimetlerinden istifade edememektedirler. Bu durum girişimciliği olumsuz etkilediği gibi, mevcut işletmelerin büyüüp gelişmesine de imkân vermemektedir.

Nitekim yakın çevremizde bulunan Adana'daki KOBİ'lere baktığımızda, başta mobilya ve ağaç işleme sanayi ve metal işleme sanayi olmak üzere, değişik sektörlerdeki binlerce küçük işletmeden gelişebilenlerin sayısının bir elin parmaklarını geçmediğini görüyoruz. Ama bütün olumsuzluklara rağmen, varlıklarını devam ettirebilen işletmelerimizin giderek daha çok söz sahibi olan, genç, eğitilmiş ve dinamik insan gücüyle, globalleşen pazar imkânlarını kullanarak, ilgili her kesimin üzerine düşeni yapmasıyla daha güçlü duruma geleceğine inanıyorum.

Biz Adana Ticaret Odası olarak bu gelişimin hızlanmasına yönelik girişimlerde bulunuyor ve bu yöndeki tüm çabaları destekliyoruz. Amacımız, ülkemiz ekonomisinin temel taşı sayılmasına karşın, büyük sorunlar içerisinde yaşama savaşı veren KOBİ'lerin içerisinde bulundukları çıkmazı aşabilmelerine bulunmaktır.

Çünkü KOBİ'lerin gelişmesi, ülke ekonomisinin de geliştiğini ortaya çıkaran önemli bir göstergedir. Adana'nın, 1950'li yıllarda ülke ekonomisindeki payının üst sıralarda olmasına karşılık son yıllarda hızlı bir düşüş içerisinde girmesinin temel nedeni Adana'nın 1950'li yıllarda büyük ölçekli işletmelerle yola çıkmasıydı. Zaman içerisinde KOBİ'lerin gelişmemesi ve büyük ölçekli birkaç firmanın krize girmesi bugünkü tabloyu ortaya çıkardı. O dönemlerde Adana'nın gelişmesi KOBİ'lerle başlasaydı bugün çok daha farklı bir yerlerde olacağımıza inanıyorum.

Küçük ve orta ölçekli işletme sayısının yetersiz olmasının, işsizliği artırdığı da artık kabul edilen bir gerçektir. Çünkü KOBİ'ler, ekonominin ve sanayinin lokomotifidir. Bu nedenle bir ülkedeki KOBİ sayısı, o ülkenin işsizlik oranı ile ters orantılıdır. Yani, ne kadar KOBİ varsa işsiz

sayısı da o kadar az ya da çok olacaktır. Ancak bu konuda işveren üzerindeki vergi ve diğer yükümlülüklerin boyutu da etkili olabilmektedir. Ülkemizde SGK primleri, vergi oranları, enerji gibi istihdamın temel unsurlarının düşük tutulması, işvereni yeni yatırıma, yeni istihdama yönlendirecektir. Aksi takdirde, işveren vergisini, SGK primini ödeyemeyeceği ortamda doğal olarak daha az insan çalıştırmayı kendine kar sayacaktır. Bu nedenlerle devletin bu maliyetleri aşağı çekerek istihdamın önündeki engelleri ortadan kaldırması gerekmektedir.

Yukarıda da vurguladığım üzere, işsizliğin azaltılması ve yeni iş alanlarının yaratılmasında sağladıkları katkıları, dengeli ve sürdürülebilir ekonomik ve sosyal kalkınma konusundaki önemli rolleri ve piyasa koşullarına kendilerini uyarlatabilen esnek üretim yapılarıyla KOBİ'ler Türk ekonomisinin en önemli değerlerindedir. Dolayısıyla, KOBİ'lerin sorunlarının çözüme kavuşturulması, varlıklarını daha sağlıklı sürdürebilmeleri için her türlü desteğin verilmesi gerekmektedir. Bu açıdan KOBİ'lerimiz güçlendirilmeli ve üretim, dış ticaret, markalaşma, belgelendirme, finansman, pazarlama, fuarlar, iç ve dış yatırım olanakları gibi konularda ihtiyaç duydukları bilgiler kapsamlı olarak karşılanmalıdır.

Öte yandan KOBİ'lerin; ürün geliştirme, ürün tasarımı, teknoloji, üretim ve yatırım planlaması, modernizasyon-yenileme, standartlar ve ölçek ekonomileri gibi teknik bilgilerin yanı sıra rakiplerinin durumu, talep, fiyat ve pazarlama unsurları gibi pazar bilgileri, ayrıca oto finansman, leasing, factoring, risk sermayesi ve krediler gibi finansman bilgileri konularında uzmanlaşmaları da sağlanmalıdır.

Böylelikle KOBİ'lerimizin giderek öne çıkan ve stratejik önem taşıyan bilgi erişimi, vizyon oluşturma ve profesyonellik konularındaki eksiklerinin giderilmesi mümkün olabilecektir.

Tüm bu görüş ve düşünceleri dile getirdikten sonra, Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün'ün henüz bu yazıyı kaleme aldığım sırada açıkladığı, KOSGEB'in KOBİ'lere yönelik 6 ayrı yeni destek programından duyduğum mutluluğu da vurgulamak istiyorum. Son derece önemseydiğim, uzun süredir çözüm bekleyen sorunlara bir neşter niteliğinde gördüğüm yeni programlar, KOBİ Proje Destek Programı, Ar-Ge İnovasyon Destek Programı, Tematik Proje Destek, İşbirliği Güç Birliği Destek Programı, Girişimcilik Destek Programı ve Genel Destek Programı'ndan oluşmaktadır.

Bu programlarla birlikte KOBİ'lerimizin önü açılmış ve Türkiye'nin üretim üssü haline gelmesini sağlamaya yönelik önemli bir adım atılmıştır.

Bu vesileyle; Kobigündem Reklamcılık ve Yayıncılık Hizmetleri bünyesinde yayımlanan "KOBİGÜNDEM" aylık iş dünyası dergisinin özellikle KOBİ'lerimizin yukarıda ana hatları ile özetlemeye çalıştığım sorunlarının kamuoyuna ve yetkililere aktarılabilmesi bakımından son derece yararlı olacağına inancımı vurgulamak istiyorum.

"KOBİGÜNDEM" in, bölgemiz iş dünyası ve tüm KOBİ'lerin sözcüsü olabilmenin görev ve sorumluklarını layıkıyla yerine getireceğine gönülden inandığımı vurgularken, bu önemli yayının hayata geçirilmesi ve bu sütunlar aracılığıyla görüşlerimi aktarma imkânı vermelerinden ötürü "KOBİGÜNDEM" Dergisi yetkilisi Sayın Hayati Çetinkaya'ya şahsım ve tüm üyelerimiz adına şükranlarımı sunuyorum, başarılar diliyorum.

Şaban BAŞ
Adana Ticaret Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

Zamanı Teknoloji ile Kontrol Edin!...



LIDER ZAMAN

Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.



"Kayıp Zaman = Kayıp Para"



Lider Zaman Kontrol ve Güvenlik Sistemleri San. Tic. Ltd. Şti.

Reşatbey Mah. Adalet Cd. No:11 Kocabaş Plaza Kat: 3/10 Seyhan/ADANA/TÜRKİYE

Tel: +90.322 458 0 811 - pbx / Fax: +90.322 458 11 03

liderzaman@liderzaman.com / satis@liderzaman.com / teknik@liderzaman.com

www.liderzaman.com / www.liper.com.tr

Hidromatik robot teknolojisiyle yatırımlarınıza güç katıyor



Sektörün önemli mühendislik firmalarından biri olan Hidromatik Hidrolik Pnömatik Otomasyon San. Ve Tic. Ltd. Şti., robot teknolojisi konusunda eğitimlerini tamamlamış uzman mühendislik ekibi ile iş başında. Günümüzde artık dünya çapında birçok önemli firmanın da yararlandığı zaman, maliyet, minimum hata payı vb. birçok artıyı içinde barındıran robot teknolojisi uygulamaları, hidromatik mühendisliğiyle yatırımlarınızın hizmetinde.

Farklı sektördeki birçok firmaya, kendi bünyesindeki uzman kadrosuyla hizmet verdiğini ifade eden **Hidromatik Genel Müdürü Cengiz Olcay**, "Bölgenin itici gücü olmaya ve yeni uzmanlık alanlarını partner firmalarının hizmetine sunmaya devam ediyoruz" dedi. Hidromatik'in kurulduğu günden bu yana beklentilerin ötesinde bir mühendislik hizmeti vermeyi amaç edindiklerini belirten Olcay, "Bugün gelinen noktada Hidromatik'in güçlü referansları olan bir mühendislik firması olarak bölgede ve sektörde yer edindiğini" söyledi.

BAYILIK DEĞİL, MÜHENDİSLİK

"Sizin için en iyi, en uygun olandır" sloganıyla faaliyetlerini sürdürdüklerini ifade eden **Hidromatik Genel Müdürü Cengiz Olcay**, bayilik şapkasıyla belli bir ürünü dayatmak yerine, projeye özel en uygun ürünü önerdiklerini belirterek, "Uzmanlıklarımızı paylaşarak, bölgedeki yatırımlara değer katmak adına ürün ve hizmet yelpazesini genişlettik. Standartların üzerinde mühendislik anlayışıyla hizmete devam ediyoruz" dedi.

YATIRIMLARA ÖNGÖRÜ KATAN UZMANLIK

Hidromatik'in, "Gelecek öngörülebilir" yaklaşımıyla yatırımların hedefini daha iyi belirlemek için karar sürecinde ve yatırım aşamasında optimize edilmiş maliyet ve iş gücü simülasyonlarını sunduğunu dile getiren Cengiz Olcay, **KOBİGÜNDEM** dergisine şu açıklamalarda bulundu: "Makine tasarım kabiliyeti, 3D çizimler ile desteklenerek imalat öncesi müşterilere sunulmakta, bu sayede imalat öncesi yükleme, montaj ve yerleşim süreçleri daha kolay planlanabilmektedir. Animasyon gereken işlerde iş sürecinin gerçek zamanlı olarak izlenmesi, gerekli emniyet önlemlerinin önceden tespiti, iş sürecinin ve imalat sürecinin tam olarak hesaplanabilmesini sağlayabilmektedir."

YATIRIMLARA DEĞER KATAN UZMANLIK

Fabrikalara zaman, kalite, hız ve kar kazanılabilmek için her şeyin kontrol edilebilmesini sağlayan otomasyon çözümleri sunan Hidromatik, Elektronik sistemler, PLC ve SCADA programlama, Servo Motor ve Robot uygulamaları ile sınırlı olmayıp, sistemin tümüne bakabilme alışkanlığı sayesinde, fabrikalara katma değeri daha da yüksek çözümler sunabilmektedir.

Hidromatik, yeni grup firmasıyla ve uzmanlığıyla alternatif enerjide sektöre de alternatif oluyor.

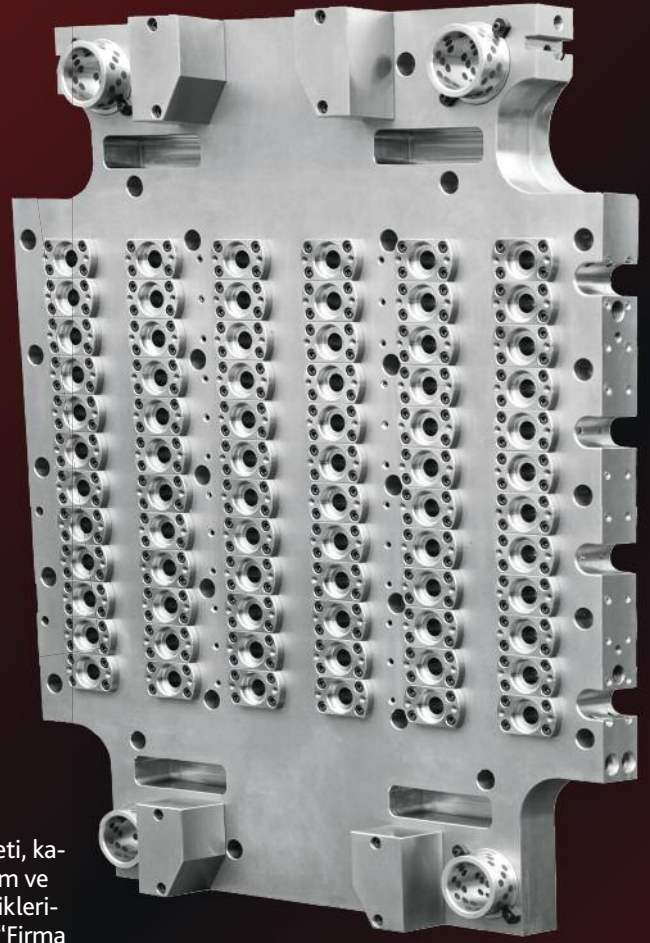
Türkiye'nin sahip olduğu yenilenebilir enerji potansiyelini verimli şekilde kullanmak ve alternatif enerjinin getirdiği avantajları müşteri-

leriyle paylaşmak amacıyla; yenilenebilir enerji sistemlerinin projelendirilmesi ve gerekli altyapısının oluşturularak devreye alınması süreçlerinde uzman mühendislik ekibini geliştiren Hidromatik, bu sektöre de hizmet vermeye başladı. Rüzgâr enerjisini en verimli şekilde elektrığe dönüştüren rüzgâr tribünü konusunda açıklamalarda bulunan Cengiz Olcay, "Danışmanlık, projelendirme ve uygulama imkânlarına sahip olan firmamız, müşterilerine rüzgâr enerjisini kullanarak enerji maliyetlerinden nasıl tasarruf edilebileceğinin çözümlerini sunuyor" şeklinde bilgi verdi.

Ürünleri öncelikle parça bazında ithal edip yerli montajla kendi markalarını oluşturduklarını söyleyen Cengiz Olcay, daha sonra, yapacağı yatırımlarla yerleştirme oranını yüzde 95'e getireceğini hedeflediklerini belirtti. Olcay, "Alternatif enerjiyi her proje için ayrı ayrı hesaplanmış ve doğru seçilmiş ürünlerle, teknik bilgi paylaşımı ile sunacak olan firmamız, Çukurova'dan tüm Türkiye ve yurtdışına açılmayı planlamaktadır" dedi. Ar-Ge çalışmaları hızla devam etmekte olan ürünlerin pazara sunulmasını müteakip, bayilik başvurularını da değerlendirecek olan firma; her bayinin, ailenin bir ferdi olacağını ve hep birlikte dayanışma içinde büyümeyi hedefliyor. **Hidromatik Genel Müdürü Cengiz Olcay** bu konuda; rüzgâr enerjisiyle başlanan bu sürecin, kısa sürede Güneş enerjisi, Su gücü (Hidro güç), Jeotermal enerji, Biyokütle, Biyoyakıtlar, Piezoelektrik-Termoelektrik, Gelgit ve dalga enerjisi gibi tüm yenilenebilir enerji yöntemlerini kapsayarak bu sistemlerin de Türk markası olarak dünyaya açılmasının sağlanacağına işaret etti.

pet kalıpçılığında **PETKA KALIP** ilklerin öncüsü

2005 yılında, yılların tecrübesine sahip girişimcilerin bir araya gelmesiyle sektöre adım atan Petka Kalıp Sanayi, 'Pet Kalıpçılığı'nda ilklere imza atmaya devam ediyor.



Pet Kalıpçılığı'nda alanında uzman beş tecrübeli girişimcinin bir araya gelmesiyle 2005 yılında sektöre adım atan Petka Kalıp Sanayi, Pet Preform Kalıpları, Pet Şişirme Kalıpları, Single Stage Kalıpları ve bunlara ait yedek parçaların üretiminde çok kısa bir zaman içinde sektör lideri haline gelmeyi başardı.

2007 yılında ürettikleri 48 gözlü preform kalıbından sonra, 2010 yılında da 72 gözlü kalıbı üreterek büyük bir başarıya imza attıklarını belirten **Petka Kalıp Sanayi Genel Müdürü Tarık Sivri**, **KOBİGÜNDEM** dergisine yaptığı açıklamalarda "72 gözlü kalıp üretilen ürün yelpazemizi geliştirerek daha fazla sayıda müşteriye ulaşma imkânı bulduk. Ayrıca daha büyük ölçekteki şirketlere kalıp yapabileme kapasitesine de ulaştık" dedi. Kurulduğu

ilk günden itibaren müşteri memnuniyeti, kaliteli ürün, uygun fiyat, zamanında teslim ve satış sonrası destek ilkelerini benimsediklerini vurgulayan Genel Müdür Tarık Sivri, "Firma olarak sürekli kendini geliştirme ve iyileştirme çabaları içerisindeyiz. Bununla ilgili en önemli çalışmamız da 72 gözlü kalıptan sonra 96 gözlü kalıp çalışmamızı da 2010 yılında hayata geçirmektedir" dedi.

ADANA'DAN 18 ÜLKEYE İHRACAT

'En İyilerin Tercihi' sloganıyla yola çıkan Petka Kalıp, kalite anlayışı ile sektöründeki gerek yurtiçi gerekse yurtdışı birçok firma tarafından destek görmüş ve bu da Petka'nın sektörde tutunmasının en büyük avantajlarından biri olmuştur. Kurumsallaşma yolunda adım adım ilerlediklerini söyleyen Genel Mü-

dür Tarık Sivri, "Firmamızın yurtiçi müşterileri arasında büyük çapta firmalar bulunmaktadır. Ayrıca kurulduğumuz günden bu yana şirketimizin özellikle Ortadoğu ve Avrupa'daki pazar payı büyük bir artış göstermiştir. Şu an için de İrlanda, Bosna Hersek, Gürcistan, Romanya, Lübnan, Ürdün, Suudi Arabistan, Suriye, Kuveyt, Irak, Dubai, Yemen ve İran'ın da aralarında bulunduğu 18 ülkeye ihracat yapmaktayız. İhracat yaptığımız bu firmalar kendi ülkelerinde ve bölgede büyük etkiye sahip sektör lideri firmalardır. Uzun süredir bu ülkelerle çalışıyor olmamız, sunduğumuz hizmetin ne derece iyi olduğunun en büyük göstergesidir" dedi. En büyük avantajlarının Avrupa ile aynı kalitedeki ürünü daha kısa sürede ve daha uygun fiyata sunmak olduğunu dile getiren Tarık Sivri, bunun dış pazarlarda tutunmanın ve kabul görmesinin en önemli nedenlerinden biri olduğunu da sözlerine ekledi.

AĞUSTOS AYINDA YENİ TESİS

Ürün kalitesi ve teknolojisi açısından dış pazardaki firmalarla rekabet edebilecek düzeyde olduklarını söyleyen **Petka Kalıp Sanayi Genel Müdürü Tarık Sivri**, Petka olarak üretim kapasitelerini, Avrupa'daki büyük firmalarla boy ölçüşebilecek düzeye getirmenin en önemli hedeflerinden biri olduğunu dile getirdi. Bu hedefi gerçekleştirmek adına 2009 yılı sonunda yeni tesis yatırımına karar verdiklerini belirten Sivri, "Yeni tesisimiz 1700 m2 kapalı alandan oluşacaktır. Bu da şu anki kapasitemizin yaklaşık beş katı büyüklüğünde bir üretim ağı demek oluyor. Yeni tesisimizle birlikte alacağımız yeni makinelerle daha büyük kalıp üretebilme kapasitesine ulaşmayı hedefliyoruz, böylece hâlihazırdaki müşterilerimizin daha büyük çaptaki işlerine de cevap verme olanağı bulacağız" dedi. Müşterilerine daha kaliteli ve sorunsuz ürün ve hizmet sunabilmek amacıyla ISO 9001:2008 üretim ve yönetim sistemi sertifikasıyla üretim yapan Petka Kalıp, 2010 yılı Ağustos ayı itibarıyla yeni tesislerinde faaliyetlerine devam edecek.



PETKA KALIP SANAYİ
Genel Müdürü Tarık Sivri



PLASTİK SEKTÖRÜ 2014 YILINDA AVRUPA LİDERİ

Bütün dünyayı etkisi altına alan ekonomik kriz ve piyasalardaki dalgalanmalara rağmen plastik sektörünün Avrupa beşincisi olduğunu vurgulayan Tarık Sivri, "Türkiye'nin ihracat dilimine baktığımızda plastik sektörünün bu dilimden önemli bir pay aldığını söyleyebiliriz. Nitekim istatistiklere göre de sektörün bu büyüme hızıyla 2014 yılında Avrupa lideri olacağı tahmin edilmektedir. Biz de pet sektörünün önde gelen firmalarından biri olarak kendimizi her alanda geliştirmeye ve yetiştirmeye yönelik çalışmalar yapmaktayız. Pazarlama stratejimizi etkili kullanma adına yurtdışındaki birçok fuarı takip etmekte ve fiili olarak bu fuarlara katılmaktayız. Ziyarette bulunduğumuz her ülkenin kendine ait teknolojik deneyimlerinden ve 'know-how'ından faydalanıyoruz. Bu bilgileri çalıştığımız firmalarla paylaşmak ve sektöre değer katmak adına yenilikçi ve öncü bir firma olduğumuzu düşünüyorum" şeklinde konuştu.

KOBİ'LERİN FİNANSSAL PROBLEMLERİNİ ÇÖZMEK ŞART

Her sektörde olduğu gibi plastik sektörünün de birtakım darboğazları ve sorunları olduğunu ifade eden Genel Müdür Tarık Sivri, "Kalifiye eleman sorunu, teşviklerin yeterli düzeyde olmaması, finansal problemler, hammadde, dışarıya olan bağımlılık ve teknolojik yetersizlikler bu sorunların başlıcalarıdır. Yaşanan bu sıkıntıları çözmek için girişimlerde bulunmak şarttır. Kalifiye eleman sorununu mesleki eğitime daha fazla önem vererek çözebiliriz. KOBİ'lerin finansal problemlerini çözmek için daha etkili bir teşvik sistemini devreye sokmak gerekmektedir. Ayrıca uzun vadeli banka kredileri kullanılarak firmalara uzun dönemli kaynak sağlanmış olur. Sektördeki plastik hammadde açığının kapatılması amacı ile de yeni petrokimya tesislerine yatırım yapılması, sorunun çözümüne önemli bir katkı sağlayacaktır" dedi.



BÜYÜKAŞIK

Mimarlık & Tasarım

*Dünyanın en iyilerini
bir araya getirdik...*



Güzelyalı Mah. Turgut Özal Blv. 81029 Sk.
Ekşioğlu Apt. No:18/A Çukurova / ADANA

Sümer Mahallesi. Harbiye Caddesi
Ak İmat Apt. No:127 D:1 ANTAKYA

Tel : +90 (322) 235 86 26
Faks : +90 (322) 235 86 70

Tel : +90 (326) 223 23 58
Faks : +90 (326) 223 37 03



“internetteki cıvatacınız”

SUN CIVATA

info@suncivata.com.tr

ÜRÜN TANIMLAMASI

- Cinsi** : Cıvata , Somun , Saplama , çelik dubel ve diğer bağlantı elemanları
Ölçüsü : M 3 Çaptan M 64 çapa kadar istenen boyda
Kalite : Demir , 8.8 , 10.9 , 12.9 , İNOX , B7/2H
Standart : DIN , ISO , TSE , ASTM ve diğer standart cıvatalar
(Cıvata / Somun / Rondela
DIN 931/934/125 - 6914/6915/6916 - 7990/555/7989)
Teknik resmine göre özel bağlantı elemanları
Kaplama : Kaplamasız , elektro galvaniz , daldırma galvaniz
Miktar : Müşterinin ihtiyacı kadar
Sektör : Makina imalatı , çimento sektörü , şantiyeler , çelik konstrüksiyon ,
demir-çelik sektörü , madenler ve cıvatanın kullanıldığı her yer

**Çelik kontrüksiyon cıvataları (DIN 7990 - TS 12435) ,
ASTM A 193 Gr B7 Saplamlar ve A 194 Gr 2H Somunlar**

takım olarak, siyah ve daldırma galvanizli teslim edilebilmektedir.

***Bağlantı elemanları ile ilgili hertürlü sorunuzda,
Fax veya mail yoluyla, ister bilgi ve ister satış hizmeti vermek üzere
hizmetinizdeyiz.***

Hüseyin Karamanlı
Makina Mühendisi

SUN CIVATA , MÜHENDİSLİK SANAYİ TİC. LTD. ŞTİ.

Demirciler Sitesi 2105. Sok. No 20/A Yüreğir / ADANA

TEL : 0 322 – 346 04 33

FAX : 0 322 – 346 04 35

e-mail : info@suncivata.com.tr

ALFA-TEK MAKİNE

forklift ve iş makineleri ataşman pazarında lider olma yolunda



ALFA-TEK
Makine
Dış Ticaret
Müdürü
Eray Bahçe,
"Forklift ve
iş makineleri
için uygun
ataşmanlar
ve bağlantı
parçalarını
üreten firmamız,
kısa sürede
Türkiye'de
ataşman
pazarında
lider konumuna
geldi" dedi.



Merkezi Adana'da olan ALFA-TEK Makine Ltd. Şti. 2000 yılında Önay Bahçe tarafından kurulmuştur. Periyodik bir şekilde büyümesini sürdüren firma, 2007'de yeni tesis yatırımlarını gerçekleştirerek, modern ekipman, tezgahlarla ve tecrübeli çalışanlarıyla seri üretime geçmiştir. Her geçen gün büyümesini sürdüren firma, kurumsallaşma yolunda da emin adımlarla ilerleyerek, sektördeki yerini almıştır. ALFA-TEK Makine Ltd. Şti. Dış Ticaret Müdürü Eray Bahçe, "Yeni tesisimiz 6 bin metrekaresi kapalı olmak üzere, toplam 52 bin metrekarelik bir alandan oluşmaktadır. Modern ekipman ve tecrübeli çalışanlarımızla, özel talep ürünlerin imalatını da gerçekleştiriyoruz" dedi.

UNIVERSAL (UN) FORKLİFTLERİ, TÜRKİYE VE ORTADOĞU PAZARINDA

Adana'da kurulu fabrikalarında forklift ve iş makinelerine uygun ataşman ve bağlantı parçaları üreten Alfa-Tek Makine Ltd. Şti., Çinli Hangzhou Zheli Forklift Group Co. Ltd. firması ile işbirliğine gitti. İmzalanan distribütörlük anlaşması çerçevesinde forklifte dünya markası Universal (UN) Forkliftleri'nin, ALFA-TEK Makine güvenesi ile Türkiye ve Ortadoğu pazarına girişi

yaptığını bildiren Eray Bahçe, KOBİGÜNDEM dergisine konuştu: "2009 yılının Mayıs ayında Universal Forkliftleri'nin Türkiye distribütörlüğünü aldık. Uygun taksit ve fiyat avantajlarıyla pazarda kısa sürede aranan bir marka haline geldik" dedi. Satış sonrası hizmetleriyle birlikte müşterilerin memnuniyetini ön planda tuttuklarını vurgulayan Eray Bahçe, Universal Forkliftleri'nin 2011'de üretimini yapmayı planladıklarını, bu anlamda altyapı çalışmalarının yüzde 80'ini tamamladıklarını söyledi.



LEOTEC MARKASIYLA ÜRETİYOR

LEOTEC markası ile ürettiği ataşmanları, dünya çapında bilinen ve kullanılan Komatsu, Caterpillar, Hyundai, TCM, Daewoo, Çukurova, Linde v.s. forklift ve/veya iş makinelerinde kullanılmakta ve tercih edilmektedir. ALFA-TEK Makine'nin kalite tarifi, LEOTEC markası ile ürettiği ürünleri teknolojik seviye ve performans ile sınırlamamakta, satış öncesi ve sonrası müşteri hizmetlerinin yanı sıra, yedek parça ve servis desteğini de kapsamaktadır. ALFA-TEK Makine'nin ürettiği ürünlere bir yıl garanti verdiğini söyleyen Eray Bahçe, "Hedefimiz, verdiğimiz garanti ile birlikte üretim kalitesini arttırmak ve müşteri memnuniyetini sağlamaktır. ISO 9001:2000 kalite belgesini alarak bu memnuniyeti en yüksek seviyelere çıkaracağız" şeklinde konuştu.

ÖZEL ATAŞMAN TASARIMI

Mevcut, yeni ve özel ataşman tasarımlarını; konuya hakim, tecrübeli ve eğitilmiş profesyonel kadrosu ile bilgisayar destekli tasarım modülleri kullanarak gerçekleştirdiklerini; ürettikleri ataşmanların sağlam, ekonomik, randımanlı, dayanıklı ve çevreye güvenli olmasını sağladığını vurgulayan Bahçe, "Müşteri memnuniyetini sağlamak adına tüm birimlerimizle disiplinli ve planlı üretimi gerçekleştirmek, kalite yönetim sistemleri şartlarına uymak ve sürekli iyileştirmeyi sağlamak, kalite standartlarımızı en yüksek değerlerde tutarak forklift ve iş makineleri ataşmanları imalatı ve montajı konusunda sektörümüzde öncü firma olmayı hedefliyoruz" dedi.



YENİ DESTEKLER

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, Küçük ve Orta Ölçekli Sanayiye Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) kaynaklarından karşılanmak üzere 6 yeni destek programı açıkladı.

Bakan Ergün'ün açıkladığı destekler kapsamında KOBİ Proje Destek Programı, Tematik Proje Destek Programı, Ar-Ge İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı, Girişimcilik Destek Programı, İşbirliği-Güç Birliği Destek Programı ve Genel Destek Programı yer alıyor.

Ergün, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmelere (KOBİ), KOBİ Proje Destek Programı kapsamında 150 bin lira üst limitli kredi, Tematik Proje Destek Programı içerisinde yer alan Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı kapsamında da KOBİ'lere yine 150 bin lira üst limitli kredi kullanılacağını açıkladı.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün, başkanlıkta düzenlediği basın toplantısında, KOSGEB'in KOBİ'lere yönelik hazırladığı Yeni Destek Paketinin detayları olarak anlattı.

"KOBİ Proje Destek Programı kapsamında küçük ve orta boy işletmelere 150 bin lira üst limitli destek sağlanacak"

KOBİ'LERE NİTELİKLİ DESTEK DÖNEMİ BAŞLIYOR...

Ergün, bu desteklerle katma değeri ve rekabet gücü yüksek, gelişme potansiyeli olan sektörlere öncelik vereceklerini, nitelikli KOBİ'lerin nitelikli bir şekilde desteklenmesini sağlayacaklarını bildirdi.

Yeni destek paketinde, KOBİ Proje Destek Programı, Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı, Tematik Proje Destek Programı, İşbirliği-Güçbirliği Destek Programı, Girişimcilik Destek Programı ve Genel Destek Programı'nın yer aldığını bildiren Ergün, bu destek programlarının amaç ve uygulama esaslarıyla ilgili de bilgiler verdi.

"KOBİ Proje Destek Programı" ile işletmelere özgü sorunların yine işletmeler tarafından projelendirildiği ve projelendirilen maliyetlerin desteklenebildiği bir program oluşturduklarını belirten Ergün, bu programla, KOBİ'lerin kendi projelerini kendilerinin hazırlamalarını, kendi beceri ve noksanlarını daha iyi tanımlarını sağlayacaklarını anlattı.

KOBİ PROJE DESTEK PROGRAMIYLA KOBİ'LERE 150 BİN LİRA KREDİ

Böylece KOBİ'lerde proje kültürü ve bilinci oluşturacak, işletmelerin proje yapabilme kapasitelerini güçlendireceklerini belirten Ergün, program kapsamında işletmelere 150 bin lira üst limitli kredi desteği vereceklerini kaydetti.

Söz konusu desteğin oranının 1. ve 2. bölgelerde yüzde 50, 3. ve 4. bölgelerde ise yüz-

de 60 olacağını belirten Ergün, "KOBİ de elini taşın altına koyacak. Bir kısmını biz bir kısmını kendisi karşılayacak" dedi. Proje süresinin 6 ile 24 ay arasında olacağını belirten Ergün, sürenin 12 aya kadar uzatılabileceğini kaydetti.

Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriyel Uygulama Destek Programı ile de Ar-Ge ve yenilikçiliği geliştirmeyi, bu alandaki çalışmaların ticarileşmesini ve böylece Türkiye'nin rekabet gücünü artırmayı hedeflediklerini kaydeden Ergün, Türkiye'yi Avrasya ve Avrupa'nın üretim ve teknoloji üssü yapmak adına, bu destek programının son derece faydalı olacağına inandığını bildirdi.



Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün

Bu programın Ar-Ge ve İnovasyon ile Endüstriyel Uygulama Programı olmak üzere 2 alt programdan oluştuğuna işaret eden Ergün, Ar-Ge ve İnovasyon alt programı kapsamında 5 bin lira eğitim desteğinden 100 bin Lira maki-ne teçhizat donanım desteğine kadar değişik limitlerde geri ödemesiz ve 200 bin lira geri ödemeli, Endüstriyel Uygulama alt programı kapsamında ise 18 bin liradan 150 bin liraya kadar geri ödemesiz ve 200 bin lira geri ödemeli destek sağlayacaklarını anlattı. Ergün, bu destek programında destek oranının tüm bölgelerde yüzde 75 olarak uygulanacağını bildirdi.

150 BİN LİRA ÜST LİMİTLİ TEMATİK PROJE DESTEK PROGRAMI

Tematik Proje Destek Programı'yla makro stratejilerde belirlenen öncelikli tematik alanlardaki bölgesel ve sektörel ihtiyaçlarını karşılayacaklarını belirten Ergün, KOBİ'lerin uluslararası önceliklere uyumunu sağlayacak ve meslek kuruluşlarının KOBİ'leri geliştirmek için daha fazla proje hazırlamalarını teşvik edeceklerini söyledi.

Bu kapsamda, örnek olarak KOBİ'lerin sermaye piyasalarına açılmalarını sağlamak, yöresel kaynakları ekonomiye kazandırmak,

çevreye duyarlı üretim sistemleri oluşturmak, ana ve yan sanayi ilişkilerini geliştirmek gibi tematik alanları destekleyeceklerini belirten Ergün, bu programın, Çağrı Esaslı Tematik Programı ve Meslek Kuruluşu Proje Destek Programı olmak üzere 2 alt programdan oluştuğunu bildirdi.

İŞBİRLİĞİ-GÜÇLİRLİĞİNE DESTEK...

Ergün, Meslek Kuruluşu Destek Programıyla verilecek olan desteğin üst limitinin 150 bin Lira olup, Tematik Proje Destek Programıyla verecekleri desteğin üst limitine ise ilgili teklif çağrısında yer vereceklerini bildirdi.

Program destek oranını 1. ve 2. bölgelerde yüzde 50, 3. ve 4. bölgelerde ise yüzde 60 olarak uygulayacağız. Bu programın proje süresi 24 ay olacak ve 12 aya kadar ise uzatılabilecek. 4. programımız olan İşbirliği - Güçbirliği Destek Programı ile üretim yapımızın en sıkıntılı özelliklerinden biri olan küçük ve dağınık işletmelerden kaynaklanan sorunlara çözüm üreteceğiz.

Program kapsamında, 250 bin lira geri ödemesiz ve 500 bin lira geri ödemeli destek sağlayabileceğiz. Destek oranını 1. ve 2. bölgelerde yüzde 50, 3. ve 4. Bölgelerde ise yüzde 60 olarak uygulayacağız."

KADIN, GENÇ VE ÖZÜRLÜ GİRİŞİMCİ SAYISI ARTACAK

Girişimcilik Destek Programıyla da ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının çözümünün temel faktörü olan girişimciliği destekleyeceklerini, başarılı ve sürekliliği olan işletmeler kurulmasını sağlayacaklarını belirten Ergün, bu programın içeriğinde Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi, Yeni Girişimci Desteği ve İş Geliştirme Merkezi Desteği olmak üzere 3 uygulama bulunduğunu kaydetti.

Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi kapsamında genel ve özel hedef gruplarına ücretsiz Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri vereceklerini kaydeden Ergün, "Bu üç program, yeni işletmelerin kurulmasını kolaylaştıracağı gibi, işletmeler için en kritik olan ilk yılların da daha iyi yönetilmesini sağlayacaktır" dedi.

Söz konusu programın kadın, genç ve özür-

"Yeni Girişimci Desteği kapsamında 27 bin lira geri ödemesiz ve 70 bin lira geri ödemeli destek kullandıracağız"

lü girişiminin de artmasını sağlayacağı için, sosyal açılardan da önem taşıdığını vurgulayan Ergün, Yeni Girişimci Desteği kapsamında 27 bin lira geri ödemesiz ve 70 bin Lira geri ödemeli destek kullandıracağını bildirdi. Ergün, "Örneğin 27 bin lirayı belirlerken, işini kuran yeni girişimcilere geri ödemesiz 5 bin Lira işletme kuruluş desteği, 10 bin lira maki-ne teçhizat ve ofis donanımı desteğiyle aylık



www.gursupvcboru.com



Ø 50 ve

Ø 200

EBATLARINDA

3.2 MM

ÜRÜN

STANDARDINDA

BORU VE

EK PARÇA

ÜRETİMİ



GÜR-SU

PLASTİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Fabrika : Adana H.Sabancı Organize Sanayi Bölgesi OSB Caddesi No: 8 Sarıçam/ADA

Tel.: 0322 394 34 15 - 394 34 25 - 26 Fax: 0322 394 34 92 Gsm: 0533 778 30 15

Web: www.gursupvcboru.com E-mail: gursu_plastik@hotmail.com



UNIVERSAL FORKLIFT



CE CERTIFICATE



ISO 14001:2004



ISO 9001:2000



LEOTEC®

FORKLİFT ve İŞ MAKİNALARI ATAŞMANLARI



Istanbul Bölge Md.
Esenşehir Mh. Kadosan San. Sitesi
N Blok No.3 Y.Dudullu,
Ümraniye - İSTANBUL / TÜRKİYE
T : +90 216 527 7782
F : +90 216 527 7785
M : +90 530 342 4556
satis@unforklift-tr.com alfa@leotec.com.tr

Genel Müdürlük (Fabrika)
T.Cemal Beriker Btv. (Adana-Mersin
karayolu 17. km) Zeytinli Mah. No.673
01210 Seyhan - ADANA / TÜRKİYE
T : +90 322 441 0644 (pbx)
F : +90 322 441 0648
M : +90 533 591 0750
www.unforklift-tr.com www.leotec.com.tr

TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ

ALFA-TEK
GÜVENCESİYLE

"Bu paketin kaynağı KOSGEB bütçesi ile sınırlı. Bu yıl, biz bu destekler için, 263 milyon lira ayırdık. Bu rakamı süreç içinde belki artırabilir ve 300 milyon liraya da çıkarabiliriz"

1000 liradan toplam 12 bin lira işletme giderleri esas alınmıştır" diye konuştu.

Yine Yeni Girişimci Desteği'nin alt başlığında yer alan İş Geliştirme Merkezi Desteği kapsamında ise 25 bin liradan 600 bin liraya kadar geri ödemesiz İŞGEM Kuruluş Desteği, 100 bin lira geri ödemesiz İŞGEM İşletme Desteği vereceklerini kaydeden Ergün, destek oranını, 1. ve 2. bölgelerde yüzde 60, 3. ve 4. bölgelerde yüzde 70, girişimcinin kadın veya özürü olması durumunda ise bu oranları 1. ve 2. bölgelerde yüzde 70, 3. ve 4. bölgelerde ise yüzde 80 olarak uygulayacaklarını bildirdi.

FUAR DESTEĞİ DE VERİLECEK

KOSGEB'in kullandıracağı "Genel Destek Programı" hakkında da bilgi veren Ergün, bu destekle çok daha fazla sayıda işletmeye ulaşacağını, satışları, ürün ve hizmet kaliteleri, verimlilikleri ve rekabet güçleri artan işletmeler oluşturulacağını kaydetti.

Bu programı hazırlarken, bugüne kadar uyguladıkları KOSGEB yönetmelik desteklerinin limitleri, içerik ve erişim şartlarını revize ettiklerini, bazı destekleri listeden çıkarırken, yeni bazı destek alanları oluşturduklarını kaydeden Ergün, şunları kaydetti:

"Bu kapsamda fuar, tanıtım, eşleştirme, nitelikli eleman istihdamı, danışmanlık, enerji verimliliği, sınai mülkiyet halkları, tasarım, belgelendirme, test ve analiz gibi alanları destekleyeceğiz.

Örneğin nitelikli eleman istihdamı desteğinde 20 bin liraya kadar, fuar desteklerinde 30 bin liraya kadar, tasarım desteğinde 15 bin liraya kadar destekler sağlayacağız. Böylece bir proje kapsamında olmayan ancak rekabet gücü gelişimine katkı sağlayan faaliyetleri de destekleme imkânı bulacağız. Bu desteklerden faydalanan KOBİ'ler zamanla proje hazırlama becerilerini de artırarak, proje bazlı desteklerden yararlanma imkânı bulacaklardır. Genel Destek Programında destek oranını 1. ve 2. bölgelerde yüzde 50, 3. ve 4. bölgelerde ise yüzde 60 olarak uygulayacağız."

81 İLDE KOSGEB MÜDÜRLÜĞÜ KURULACAK...

Bakan Ergün, 2003-2010 yılları arasında açıklanan KOSGEB destek paketleriyle 130 bin KOBİ için 7,1 milyar liralık kredi hacmi oluşturduklarını kaydetti.

Bu yeni desteklerle, KOSGEB'in çok daha etkin hale geleceğine, ekonominin bel kemiğini oluşturan KOBİ'lere çok daha verimli hizmetler sunacağına inandığını kaydeden Ergün, KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği'nin Haziran ortasında Resmi Gazete'de yayımlanmasıyla birlikte, bu programların yürürlüğe gireceğini ve KOSGEB tarafından kamuoyuna duyurulacağını bildirdi.

Bu süreçte, KOSGEB veri tabanına kayıtlı olmayan firmaların kayıt olmalarını, kayıtlı firmaların ise bilgilerini güncellemelerini iste-

yen Ergün, bu desteklerin amaç değil, araç olduğunu bildirdi. Ergün, bu destek programını hazırlamakla işlerinin bitmediğini aksine yeni başladığını söyledi.

Nihat Ergün, bu destek programlarının uygulamaya girmesiyle birlikte, kurum teşkilat yapısını güçlendirmek için, 81 ilde KOSGEB Merkez Müdürlüğü açılmasına ilişkin bir karar aldıklarını da bildirdi.

263 MİLYON LİRALIK DESTEK PAKETİ

Bakan Ergün, KOSGEB Yeni Destek Programları'nı açıkladığı basın toplantısında, gazetecilerin sorularını da yanıtladı.

Ergün, kaynağın tutarına ilişkin bir soru üzerine, bu paketin kaynağının KOSGEB bütçesi ile sınırlı olduğunu belirterek, "Bu yıl biz bu destekler için, 263 milyon lira ayırdık. Bu rakamı süreç içinde belki artırabilir ve 300 milyon liraya çıkarabiliriz" dedi. Ergün, şöyle devam etti:

"Biz bu programlarla KOBİ'lerin niteliğini artırmaya başladıkça, faydasına gördükçe muhtemelen KOSGEB'in bütçesinde de bu programları destekleyecek artışlar yıldan yıla olacaktır. Bu programların aktivitesine göre, sağladığı etkiye göre kaynağını artırma imkânına sahip olacağız.

İş-Kur ve Kalkınma Ajansı kaynaklarından söz etmiyorum. Onlarla birlikte yapacağımız kaynaklar toplandığında çok daha yüklü rakamlar ortaya çıkacaktır."

Ne kadar yeni girişimcinin destekleneceğine ilişkin soru üzerine de Ergün, devam eden girişimci eğitim programları olduğunu kaydederek, bu programlarda gerçekten işletmeye dönüşecek olanlarla, işletmeye dönüşmeyecek olanların ve elini taşın altına sokacak olanlarla, sadece bu desteği almak için basit bir çaba harcayacak olanların tecrübelerle ortaya çıkmış olacağını söyledi.

Bakan Ergün, bu yıl yaklaşık 400 girişimciye destek vermeyi amaçladıklarını belirterek, "Münferiden, kendi başına girişimci olmak isteyenlere de eğitimler devam edecek, ne kadar sayıda insan katılabilirse. Meslek odaları ve İş-Kur'la ciddi bir işbirliği var" dedi.

"Ar-ge ve İnovasyon Alt Programı kapsamında 5 bin lira eğitim desteğinden 100 bin lira makine teçhizat donanım desteğine kadar değişik limitlerde geri ödemesiz ve 200 bin lira geri ödemeli, endüstriyel uygulama alt programı kapsamında ise 18 bin liradan 150 bin liraya kadar geri ödemesiz ve 200 bin lira geri ödemeli destek sağlayacağız. KOSGEB Destek Programları Yönetmeliği'nin Haziran ortasında Resmi Gazete'de yayımlanmasıyla birlikte, bu programlar yürürlüğe girecek."

"Tematik Proje Destek Programı içinde yer alan meslek kuruluşu proje destek programı kapsamında da KOBİ'ler yine 150 bin lira üst limite kadar kredi alabilecek"

"PROJE BAZLI DESTEKLEME DÖNEMİ BAŞLIYOR"

Geri ödemesiz desteklerin işleyişine yönelik soru üzerine de Ergün, söz konusu desteklerin proje bazlı destekler olduğunu belirterek, şöyle konuştu:

"Projeler hayata geçirilebilir nitelikte, ticarileşebilir nitelikte olacaktır. Teknik heyet projelerin realist projeler olup olmadığına karar verecek. Burada takip mekanizması kurulacak. Bir takip mekanizması olmadan, al ne halin varsa gör değil.

Başarısız da olabilirler bir kısmı, biz orasında değil. Risk almazsanız teknoloji girişimciyi destekleyemezsiniz. Ama risk almadan önce projenin rasyonel olup olmadığına dair, ticarileşip ticarileşemeyeceğine dair, teknik çalışmayı ciddi bir ekip yapıyor, seçiyor ve destekleniyor. Tekno parklardaki çalışmalarında ayrıca takip ediliyor.

Dolayısıyla bu kaynaklar kamu kaynağı olduğu için ciddi bir ön elemeden geçiyor ve takip mekanizması ile devam ediyoruz."

Bakan Ergün, "Nitelikli KOBİ'den kasıt ne" şeklindeki soru üzerine de, iki amacı hedeflediklerini belirterek, bunlardan birinin nitelikli KOBİ'lerin desteklenmesi, ikincisinin ise KOBİ'lerin niteliğinin artırılması olduğunu söyledi.

Bu programdaki ölçülerden bir tanesinin de proje yapabilme kabiliyeti olduğunu kaydeden Ergün, "Şu anda proje yapabilme kabiliyetine sahip KOBİ'ler bu desteklerden daha hızlı bir şekilde yararlanacaklar. Ama öbür KOBİ'lerde bu desteklerden yararlanmak için proje yapabilme kabiliyeti kazanacaklardır. Proje yapabilmeyi öğreneceklerdir. Kendi problemlerinin çözümü için kafa yormayı, bir takım kurumlarla, mekanizmalarla işbirliği yapmayı öğreneceklerdir. Böylece bu KOBİ'lerin de niteliği artmış olacaktır. Amacımız budur.

İkincisi, bu arkadaşlar işletmelerini birleştirsin, tek bir dükkanda toplansınlar, birleşmenin tek modeli bu değil, birlikte iş yapmanın modeli bu değil. Bunu yapan olursa ayrıca desteklenir. Ortak iş yapma kültürü dün gündeme gelen mesela bakkalların ortak tedarik zinciri kurmak için meslek kuruluşları ile birlikte kendi meslek odalarıyla birlikte attıkları adımlar var, yaptıkları projeler var. Tam da bizim destekleyeceğimiz projeler. Desteklemenin çok farklı argümanları var."

Destek programlarının sonucuna ilişkin soru üzerine de Bakan Ergün, KOBİ'lere KOSGEB vasıtasıyla yapılan desteklerin analizi ile ilgili bir raporu açıklayacaklarını bildirdi. Ergün, "Yaptığımız desteklerin etkisi ne oldu? Bunların ölçülebilmesi lazım. Bunların sahada ölçülebilmesiyle ilgili bir saha çalışması başlattık" dedi. Bakan Ergün, Desteklerden yararlanmak için girişimcilerin KOSGEB eğitimin-den geçmesi gerektiğini de sözlerine ekledi.

Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti.
Genel Müdürü Gökhan Yoldaş, plastik
geri dönüşüm makine imalatı ile
Türkiye geneli sektörün yüzde
yetmişine hitap
ettiklerini
söyledi.



Feydaş Makine plastik sektörü makine imalatında, Türkiye geneli pazarın yüzde yetmişine hitap ediyor

1 986 yılında Fehmi Yoldaş tarafından kurulan ve plastik işleme makineleri bakım, onarım ve yedek parça imalatı yapan Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti., her geçen gün büyümesini sürdürerek sektörde Türkiye pazarının yüzde 70'ine makine imalatı gerçekleştiriyor.

Adana'da 1986 yılında 120 metrekarelik küçük bir işyerinde başlayan, 1999 yılında Adana Metal Sanayi Sitesi'nde 300 metrekarelik bir alanda faaliyetlerini sürdüren Feydaş Makine, 2002 yılında Fehmi Yoldaş'ın vefatı sonrası üç kardeş yönetiminde plastik sektöründe makine imalatı faaliyetlerini sürdürmüştür. Şirket yönetimini üç farklı koldan yürüten Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti., başta Genel Müdür Gökhan Yoldaş, İşletme Müdürü, Can Yoldaş ve Üretim Müdürü Ali Yoldaş olmak üzere kurumsallaşma yolunda emin adımlarla büyümesini sürdürüyor.

ÜRETİM KAPASİTESİNİ DÖRT KAT ARTIRDIK

Feydaş Makine Genel Müdürü Gökhan Yoldaş, KOBİGÜNDEM dergisine, "Feydaş Makine, geçen 8 yıllık zaman zarfında Ar-Ge çalışmalarına büyük önem vermiştir. Üretimimizi dört kat artırarak yurtiçi ve yurtdışı satışlarında iyi noktalara geldiğimizi

düşünüyoruz. Yurtiçi ve yurtdışı satışlarımızdaki başarılarımızla birlikte, üretim kapasitemizi de dört kat artırdık. Günümüz rekabet koşulları göz önünde tutulduğunda, kaliteyi ve dürüstlüğü öncelikli ilkimiz olarak benimsedik. Dolayısı ile her geçen gün müşteri portföyümüzü artırdık. Ürün çeşitlerimizde plastik geri dönüşüm makineleri ve buna bağlı tüm tesis kurulum imalatlarını yapıyoruz" açıklamasını yaptı.

ÜRETİM PROGRAMI FEYDAŞ MAKİNE VE MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ. BÜNYESİNDE

Hdpe-Ldpe film makineleri, kafadan kesme granül makineleri, aglomer makineleri, plastik kırma makineleri, plastik sıkma makineleri, hdpe kafadan kesme granül makineleri, plastik boru makinesi, sera örtüsü (branda) film makineleri, burgu mil kovan imalatı, granül kesme makinesi, pet yıkama ünitesi, geri dönüşüm tesisi imatlarını gerçekleştiren firma, yurt dışı pazarında da ivme kazanarak ihracat gerçekleştiriyor.

"ÇİN'E RAKİBİZ"

Ukrayna, Özbekistan, Azerbaycan, Rusya, Tunus, Fas, Bulgaristan, Arnavutluk, Irak, İran, Suriye, Lübnan ve Suudi Arabistan ülkelerine ihracat yaptıklarını kaydeden Gökhan Yoldaş, aynı zamanda Çin'e rakip firm olduklarını sözlerine ekledi. Makine yapım ve üretiminde performansı artırıcı Ar-Ge çalışmalarında yenilikçi bir yol sürdürmeyi hedefleyen Feydaş

Makine ve Mühendislik Ltd. Şti., imalatını gerçekleştirmiş olduğu makinelerin kapasitelerini yüzde 50'li oranında artırmayı hedefliyor. Ayrıca maksimum enerji ve su tasarrufu sağlama yönünde çalışmalarının yoğun bir şekilde sürdüğünün bilgisini veren Genel Müdür Gökhan Yoldaş, "Hedefimiz; kaliteden ödün vermeden, en uygun fiyatla üretimi sağlamak, Çin ile rekabet için, olmazsa olmaz koşulunu göz önünde bulundurarak, kaliteyi daha yüksek seviyelere çıkarmaktır" şeklinde açıklamalarda bulundu. ISO 9001-2000 UKAS kalite sistem belgeleri ile imalat yapan Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti., bünyesindeki çalışanlarına düzenli olarak ayda bir kurslar veriyor. Ayrıca yeni elemanlara da oryantasyon çalışmaları düzenli bir şekilde aktarıyor.

YIL SONU YENİ TESİS

Adana Metal Sanayi Sitesi bitişiğinde, 2500 metrekarelik kapalı alan ve 700 metrekare açık alan olmak üzere, toplam 3200 metrekarelik alan üzerine kurulması planlanan yeni tesis inşaatına başladıklarını ifade eden Feydaş Makine ve Mühendislik Ltd. Şti. Genel Müdürü Gökhan Yoldaş, "Yılsonu, yani kasım aralık gibi yeni tesis inşaatı çalışmaları tamamlanacaktır. Hedefimiz yılsonuna kadar yeni tesiste üretimimizi sürdürmektir" dedi.

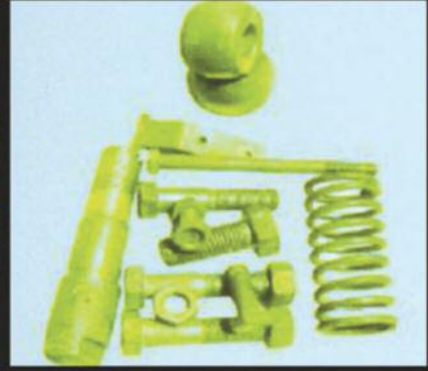
SEKTÖRÜN SIKINTILARI

Yurtiçindeki en büyük sıkıntılardan birinin yeni girişimcilere devlet desteğinin olmaması ve buna bağlı teşviklerin verilmemesi olduğunu dile getiren Gökhan Yoldaş, "Rakip firmaların haksız rekabet ortamı yaratması, hammadde fiyatlarının inanılmaz derecede değişikliğine neden oluyor. Bu da verilen tekliflerin ve üretimi söz verilen makinelerin istenilen düzeyde olmamasını beraberinde getiriyor. Hammadde fiyatlarındaki bu artış ve ürün kalitesinin düşmesi de kaçınılmaz şekilde müşteri kaybına neden oluyor" dedi.



KAMAS

GALVANİZ KAPLAMA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.



www.kamascalvaniz.com



FABRİKA: Özgür Mah. 2403 sk.
No: 14/A Yüreğir-ADANA/TÜRKİYE
Tel&Fax: +90(322) 321 18 23
321 63 90 - 324 91 91

ŞUBE: Sanayi Çarşısı 780 sk.
No: 22/A Yüreğir-ADANA/TÜRKİYE
Tel&Fax: +90(322) 323 81 73-321 27 08
e-mail: info@kamascalvaniz.com

Raf sistemlerinde

GÖKÇELİK®

rekora koşuyor...



Bursa Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi'nde raf sistemleri üretimini gerçekleştiren, 2008 yılı ihracat verilerine göre Bursa'nın en çok ihracat yapan 92. firması olan Gökçelik, 40'tan fazla ülkeye ihracat gerçekleştiren.

Raf sektörünün köklü kuruluşları arasında yerini alan Gökçelik, 34. yılını doldurduğu sektörde, hedefine emin adımlarla ilerliyor. Bursa Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi'nde profesyonel çalışanıyla yurtiçi ve yurtdışı olmak üzere pek çok sektöre raf sistemleri üreten Gökçelik; gıda peraken-

desi başta olmak üzere elektronik, giyim, oyuncak mağazaları gibi perakendenin her alanındaki mağazacılık sistemleri için ekipman üreten ve bunların yanı sıra fabrika depo sistemleri gibi pek çok alanda faaliyet gösteren bir kuruluş. Kısacası faaliyet alanı rafların olduğu her yer olan Gökçelik, 2008 yılı ihracat verilerine göre Bursa'nın en çok ihracat yapan 92. firması. Şirket 40'tan fazla ülkeye ihracat yaparak Türk sanayisini uluslararası arenada temsil ediyor.

YENİ TEKNOLOJİLERE YATIRIM

1976 yılında Gazılar'da küçük bir dükkanda iş hayatına başlayan **Gökçelik Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Aras**, yıllar içerisinde şirketi geliştirerek bugün sektörün önde gelen kuruluşları arasına sokmayı başardı. 2008 yılında yapılan otomatik raf hatları yatırımı ile sektöre ve Türkiye'ye olan inancını ispat eden Aras, teknolojik üretim hatları ile Gökçelik'i; el değmeden dakikada sekiz adet raf üretebilen bir sanayi kuruluşu haline getirdi. Bu yatırım ile ilgili bilgi veren Yalçın Aras, yeni yatırımın kazandırdığı üretim kapasitesindeki artış ile müşteri portföylerini de geliştirme fırsatı yakaladıklarını söyleyerek; mevcut üretimlerinin yüzde ellisini ihraç ettiklerini, hâlihazırda 40'tan fazla ülkeye yaptıkları ihracatı kısa sürede 50 ülkeye çıkarmayı hedeflediklerini dile getirdi.

YENİ ÜRÜNLER

Arge çalışmalarına da büyük önem veren Gökçelik, sektörün dinamizmine paralel olarak yeni ürünler ve tasarımlar konusunda yoğun bir çalışma temposu içerisinde. Firma aynı zamanda, geçmişimiz aylarda lansmanını yaptığı "Optimal" modeli ile kasaaltı tasarımına yeni bir soluk getirdi. Yeni kasaaltı ürünü hakkında bilgi veren Yalçın Aras, tasarım çalışmalarından önce Gökçelik tarafından pek çok hipermarket ve süpermarket yöneticisinin ve de özellikle 500'e yakın kasiyerin görüş ve önerileri alındığını belirterek, yenilik ve Ar-Ge çalışmalarının hiçbir zaman sonu olmadığını söyledi. Aras, Türk raf sektörüne farklı bir soluk getirecek yeni bir hattın da siparişini verdiklerini sözlerine ekledi.

Dünya genelinde kriz döneminden geçilmesine rağmen, Gökçelik olarak geleceğe pozitif baktıklarını ve 2010 yılının geçen yıla göre daha olumlu geçmekte olduğunu ifade eden Aras, 2009 yılında başlattıkları yeni showroom için inşaatı devam ettiklerini, ayrıca mayıs ayında faaliyete geçen İstanbul Bölge Müdürlüğü ile de büyüme yolunda hızla ilerlemeye devam ettiklerini ifade etti.



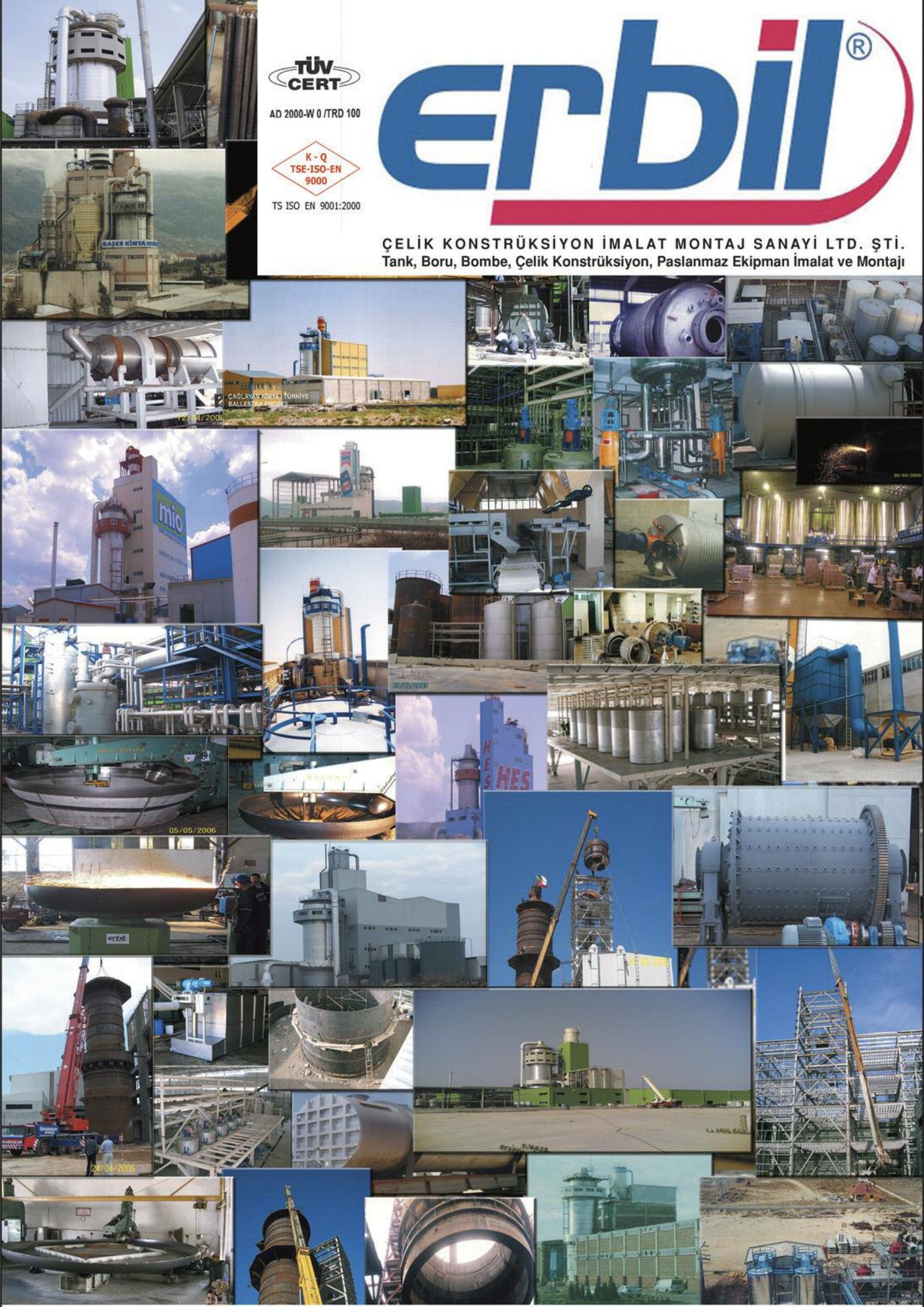
AD 2000-W 0 / TRD 100



TS ISO EN 9001:2000

erbil®

ÇELİK KONSTRÜKSİYON İMALAT MONTAJ SANAYİ LTD. ŞTİ.
Tank, Boru, Bombe, Çelik Konstrüksiyon, Paslanmaz Ekipman İmalat ve Montajı





Yale®
Yaletex



RIDGID

Makita



YILDIZ
GAZ ARMATÜRLERİ

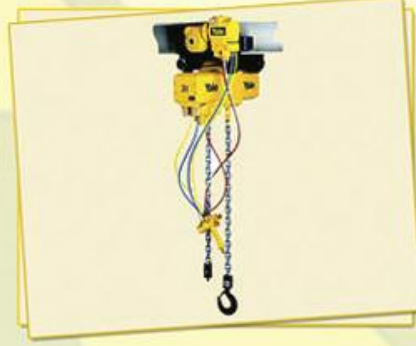
BOSCH



weissenfels 
TECHNOLOGY & DESIGN

ASKAYNAK

- Çelik halat ve çelik halat sapan çeşitleri
- Yale Kaldırma Ekipmanları
- Elektrikli Vinç
- Zincirli Çektirme
- Zincirli Ceraskal
- Yatay ve Dikey Saç Kapmalar
- Zincirli Şaryo



- YDS Çelik Burunlu İş Ayakkabıları
- İş Tulum ve İş Kıyafetleri
- Kaya Emniyet Kemerleri
- Baret Çeşitleri
- Kaya Dağcılık Tırmanma Halat Ve Aksesuarları
- Şok Absorber Çeşitleri
- Gözlü ve Sonsuz Polyester Sapanlar



- Elektronik Vinç Kantarı
- Hidrolik, Manuel ve Akülü İstif Makineleri
- Hidrolik Uzaktan Kumandalı Krikolar
- Loc Hidrolik, Akülü ve Manuel İstifleme Makineleri
- Weissenfels Grade 80 Zincir ve Aksesuarları



- Metabo, Bosch, Makita Elektrikli El Aletleri
- Ridgid, USAG, Klein, Ceta-Form, İzeltaş, Profel El Aletleri
- Devcon Endüstriyel Yapıştırıcılar
- Askaynak Elektrodlar
- Alüminyum ve Fiber Merdiven Grupları
- Yıldız ve Gloor Gaz Armatürleri

3M

DOLMAR

İZELTAS

YDS®
Footwear & Outerwear

egesan

KNIPPEX®

BAHCO

CETA FORM®
smartools

metabo

KLEIN TOOLS 

CM



ALTEK

MAKİNE SANAYİ LTD. ŞTİ.

Merkez: Karasoku mah. Kızılay cad.
No: 96 Seyhan, 01010 Adana / Türkiye
Tel : +90 (322) 359 0808 (pbx)
Fax : +90 (322) 359 5886
Atölye: Yeni Sanayii 6. Blok No: 22 Adana
Atölye Tel: +90 (322) 429 7060
E-Mail : altek@altekmak.com
Web : http://www.altekmak.com

Güvenliğiniz için kaliteyi seçin



TS EN 13414-1



Adana'da fuarlar tüm heyecanı ile sürüyor



Tüyap A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Bülent Yamaç

TÜYAP Adana Fuarcılık A.Ş. tarafından düzenlenen Adana sektörel fuarlarının 2010 yılı ikinci etabı 30 Eylül'de açılacak olan Çukurova Tıp Fuarı ile başlıyor. 3 Ekim'e kadar açık kalacak bu fuarın hemen ardından İdeal Ev-Ofis (14-17 Ekim) ve Tarım, Sera-Bahçe (4-7 Kasım) Fuarları düzenlenecek. TÜYAP Adana Fuarcılık A.Ş. tarafından kamu kuruluşları, meslek odaları ve ilgili derneklerin işbirliğiyle düzenlenen Çukurova Tıp 2010, Adana 2. Tıbbi Ürünler, Tıbbi Cihazlar, Hastane Donanımları ve Malzemeleri, Laboratuvar Teknolojisi ve Ekipmanları Fuarı'nın,

30 Eylül-3 Ekim 2010 tarihleri arasında TÜYAP Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenleneceğini ifade eden Tüyap A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Bülent Yamaç, "Çukurova Tıp 2010, tıp ve medikal sektörünün ulusal ve uluslararası pazarlarında hizmet veren profesyonelleri bir araya getirecek. İleri teknolojik ürünlere, tıp sektöründe kullanılan cihaz, malzeme, laboratuvar ve hastane donanımlarına ev sahipliği yapacak. Bu fuarda, sektördeki değişimi ve gelişimi yakından takip etmek isteyen ilgilileri aynı çatı altında buluşturacaktır" dedi.

İDEAL EV FUARI MERAKLA BEKLENİYOR

Bölgemizde, son yıllarda konut projelerinin hızlı ve sürekli şekilde artması ile inşaat sektöründe yaşanan hareketliliğin özellikle dekorasyon malzemeleri ve projelerine duyulan ihtiyacı tetiklemiş olduğunu bildiren Bülent Yamaç, **KOBİGÜNDEM** dergisine, "Fuar; dekorasyonun vazgeçilmezi olan ekipmanların da talebinin artmasına sebep olmuştur. Adana İdeal Ev-Ofis 2010 Fuarı, Çukurova bölgesinde sektörde dördüncü yılında da bireysel tüketiciler ve inşaat sektöründeki profesyoneller tarafından merakla beklenmektedir" şeklinde açıklamalarda bulundu.

SON TEKNOLOJİ, TARIM FUARI'NDA

Adana Tarım ve Sera-Bahçe Fuarları 4-7 Kasım 2010 tarihleri arasında Tüyap Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Fuarlar geçtiğimiz yıl, 23 bin m2 alanda 25 ülkeden 260 firma ve firma temsilcisinin katılımıyla gerçekleştirilmişti. Tarım sektöründeki gelişmeleri ve yenilikleri ilgililere topluca sunarak sektöre olumlu katkılar sağladığını ve yurtiçi ile yurtdışından 20 farklı ülkeden 74 bin ziyaretçiye ev sahipliği yaptığını vurgulayan Yamaç, "4 Kasım'da Tüyap Adana Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde açılacak olan Adana Tarım ve Sera-Bahçe 2010 Fuarları'mızda, fidancısından tohumcusuna, sulamacısından gübrecisine kadar, sektördeki onlarca firmayı bir araya getireceğiz. Teknolojik gelişmelerden etkilenen tarım sektöründeki son yenilikleri görmek isteyenleri fuara bekliyoruz." diye konuştu.



EMS Onatça-Işın Boru Yönetim Kurulu Üyeleri Ergün ve Muzaffer Onatça ile Selahattin Onatça'nın annesi için mevlit okutuldu

Şefika Onatça için 700 kişi toplandı

ONATÇA AİLESİ YALNIZ KALMADI

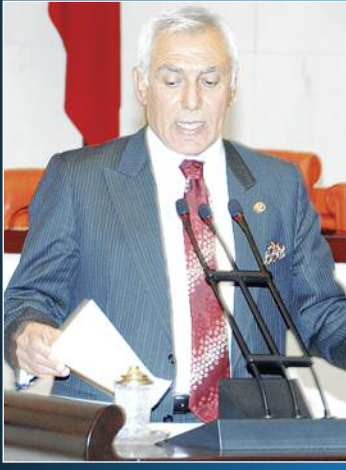
Adana Sanayici ve İşadamları Derneği (ADSİAD) üyesi EMS Onatça-Işın Boru Yönetim Kurulu Üyeleri Ergün ve Muzaffer Onatça ile Selahattin Onatça'nın annesi, Erman ve Nilcan Onatça'nın büyükanneleri Şefika Onatça'nın vefatının 7. günü nedeniyle mevlit okutuldu.

Merhume Şefika Onatça'nın Güzelyalı Mahallesi'ndeki evinde düzenlenen mevlitte davetlilere gül suyu ve yemek ikram edildi. İlahilerin okunduğu törende Mustafa Kemal Atatürk ve silah arkadaşlarının yanı sıra tüm şehitler için de dua edildi. Törene katılan ADSİAD Başkanı Cahit Sınmaz, Adana ekonomisine büyük katkı koyan Er-

gün, Selahattin ve Muzaffer Onatça'nın kamuoyunda takdir edilen işadamları olduğuna dikkat çekti. Sınmaz, merhume Şefika Onat-

ça'ya Allah'tan rahmet, Onatça ailesine başsağlığı diledi. İşadamları Ergün, Selahattin ve Muzaffer Onatça ise acılı günlerinde kendilerini yalnız bırakmayan İl Emniyet Müdürü M. Salih Kesmez, Çukurova Belediye Başkanı Yıldırım Arkan, ADSİAD Başkanı Cahit Sınmaz, MÜSİAD Adana Şube Başkanı Bilal Nadir Gök, Adana İl Müftüsü İsmail Canbolat, Kimse Yok Mu Derneği Adana Şube Başkanı Adem Sönmez, ADSİAD Yönetim Kurulu Üyeleri, Güney Eğitim Vakfı Yönetim Kurulu Üyesi Recai Onatça ve yaklaşık 700 davetliye teşekkür etti.





CHP Adana Milletvekili Güvel:

KOBİ ve esnaf can çekiyor

Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) Adana Milletvekili Hulusi Güvel, dünyayı etkisi altına alan, ancak ülkemizi 'teğet geçeceği' savunulan kriz nedeniyle Adanalı Küçük ve Orta Boy İşletmeler (KOBİ) ile esnaf ve sanatkârın büyük sıkıntı yaşadığını kaydetti.

2008-2010 yılları arasında Adana'da birçok esnaf ve sanatkârın kullandığı krediyi zamanında ödeyemediği için borçlarının temerrüde düştüğünü, icra takibine uğradığını vurgulayan Güvel, bu nedenlerle birçok işyerinin kapandığını söyledi.

Adanalı KOBİ, esnaf ve sanatkârın sıkıntılarına çözüm bulunmasını isteyen Güvel, Türkiye Büyük Millet Meclisi'ne (TBMM) konuyla ilgili soru önergesi verdi.

Sanayi ve Ticaret Bakanı Nihat Ergün tarafından sözlü olarak yanıtlanması istemiyle 3 maddelik önerge veren Güvel, Adana'da kayıtlı esnaf sayısı ile icraya uğrayan, işyerini kapatan, kapanan işyerleri nedeniyle işsiz kalan vatandaşların istatistikî verilerinin kamuoyuna açıklanmasını istedi.

CHP Adana Milletvekili Güvel'in yanıt aradığı sorular şöyle:

- 2008-2010 yılları arasında Adana ilimizde kullandıkları kredileri zamanında ödeyemediği için borçları temerrüde düşen, icra takibine uğrayan KOBİ ile esnaf ve sanatkâr sayısı kaçtır? Kredi geri dönüş oranı ne kadardır?

- Adana ilimizde KOSGEB Veri Tabanı'na kayıtlı esnaf ve sanatkâr sayısı kaçtır? Bu esnaf ve sanatkârlarımıza 2008-2010 yılları arasında devlet bankaları aracılığıyla ne kadar kredi kullandırılmıştır?

- Adana ilimizde 2008-2010 yılları arasında kaç işyeri kapanmıştır? Kapanan işyerlerinde çalışan kaç kişi işsiz kalmıştır?

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı'dan ZİRVE YOLUNDA ALTIN KURALLAR

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, Osmaniye Girişimci İş adamları Derneği (OGİAD) tarafından düzenlenen "İş ve Başarı" konulu konferansta bilgi birikimi ve deneyimlerinin yanı sıra başarı yolundaki altın kuralları paylaştı. Tosçelik Osmaniye Yassı ve Yapısal Çelik Üretim Tesisi Sosyal Tesisleri'nde düzenlenen konferansta iş adamı Fuat Tosyalı, azmi, gayret ve cesaretiyle geldiği bu noktayı Osmaniye'deki iş adamlarına anlattı.

KETEN: TOSYALI'NIN YATIRIMI DİĞER BÜYÜK YATIRIMLARA GEBEDİR

Geniş katılımı gerçekleştiren konferansta konuşma kürsüsüne ilk olarak OGİAD Başkanı Mahmut Keten çıktı. Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı'dan övgülerle bahseden Başkan Keten, bu yatırımı Osmaniye'ye yapmalarından dolayı Tosyalı ailesine teşekkürlerini iletti. Tosyalı Holding'in bu yatırımından sonra, Osmaniye'nin çok büyük yatırımlara gebe olacağını belirten Osmaniye Girişimci İş Adamları Derneği Başkanı Mahmut Keten, bu bölgenin, Türkiye ve dünya çapında dikkat çektiğini kaydederek, "Osmaniyeli olarak bunun farkına vararak yeni çalışmaların altına imza atmak zorundayız. İl si-



nırlarımızın denize açılma projesini gerçekleştirmeliyiz. Osmaniye'nin yaşanabilir mutlu bir şehir olması için üzerimize düşen her görevi layıkıyla yerine getirmeliyiz. Osmaniye TUSKON 'un bize açtığı ufukla ihracatı arttırıyoruz" diye konuştu.

OSMANİYE'YE HİZMET GAYRETİ İÇİNDEYİZ

Osmaniye Valisi Celalettin Cerrah ise, bölgeye katkısı olan herkese teşekkür ederek, görev yaptığı her yere o yöre halkı gibi hizmet etmeyi kendisine prensip edindiğini dile getirdi. Vali Cerrah, "Bana bu bölgede hizmet etme görevi verilmişse o bölgeyi kalkındırmak için elimden gelen her türlü çaba ve gayreti göstereyim" dedi.

GİRİŞİMCİLERİMİZLE BİRLİKTE YER FISTIĞINI MARKALAŞTIRACAĞIZ

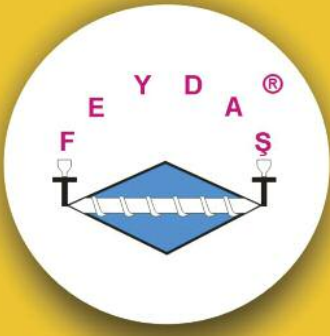
Yer fıstığını sattıklarını ancak, markalaşma olmadığını ifade eden Vali Cerrah, "Bunun için Milliyetçi olmak zorundayız. Çalışmalarımızı bıkmadan, usanmadan devam ettirmek zorundayız. Biz bu işe Valilik olarak öncülük ediyoruz. Eğer girişimcilerimiz de ortaya çıkarsa yer fıstığını marka haline getiririz. Ürünümüzü tanıtmazsak yine eskiye döneriz ve sadece çerez olarak satarız. Böyle olunca da yeteri kadar para kazanamayız" ifadelerini kullandı. Konuşmasında Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı'nın cesaretini, başarısını bölgenin kalkınması için örnek veren Osmaniye Valisi Celalettin Cerrah, "Hiçbir zaman kıskanç olmamalıyız. Osmaniye'ye yeni yeni sanayi bölgeleri kurmayı düşünüyoruz. Yeni yatırımlara açığız. Hizmet edeceklerin önünü açarsak, Osmaniye'de işsizliği de yok ederiz. Bunun için herkes Fuat Bey gibi yaptıkları tüm hizmetleri paylaşırsa faydalı olacaktır." dedi.

Mersin Limanı'nda işler yolunda...

Türkiye'nin en büyük limanlarından biri olmasının yanında Ortadoğu'nun da 'dünyaya açılan kapısı' konumundaki Mersin Limanı'nda 2010 yılının ilk altı aylık döneminde işler yolunda gitti. Limanda, belirtilen dönemdeki yük trafiğinin, 2009 yılına göre yüzde 5 oranında artarak, 3,4 milyon tona ulaştığı kaydedildi. Mersin Deniz Ticaret Odası (MDTO) bilgilerine göre; 2010 yılı Ocak-Şubat Dönemi'nde limandaki yükleme oranı yüzde 13 artarak bir milyon 453 bin 559'a, boşaltmaysa yüzde 0,1'lik artışla bir milyon 978 bin 566 tona ulaştığı ifade edildi. Yaşanan artışta başta ihracat olmak üzere transit yüklerinin etkili olduğu yorumu yapıldı. Limandaki gelişmeler aylık bazda ele alındığında yükleme 2009 yılı Şubat ayına göre yüzde 8 artarak 766 bin 17 tona, boşaltmanın yüzde 6'lık bir düşüşle 927 bin 634 tona gerilediği, toplam yük trafiğindeki düşüşünse yüzde 0,4 oranında kaldığı açıklandı. 2010 yılının ilk altı ayında Mersin Limanı'ndan yapılan ihracatın önceki yıla göre yüzde 17 oranında bir yükseliş eğilimi göstererek; bir milyon 317 bin 832 tona ulaştığını altını çizilirken, söz konusu gelişmede de toplam ihracat yükleri içerisinde önemli bir ağırlığa sahip olan; maden ve genel kargo ihracatındaki artışın etkili olduğu dile getirildi. Limandan yapılan ihracattaki gelişmeler

yine aylık bazda incelendiğindeyse; 2010 yılı Ocak ayındaki düşüşün Şubat ayında yerini artışa bıraktığı ve bir önceki aya göre yüzde 16 oranında artarak 707 bin ton olarak gerçekleştiği kaydedildi.





FEYDAS

MAKİNA ve MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ.



ÜRETİM PROGRAMIMIZ

- * HDPE - LDPE FİLM MAKİNELERİ
- * KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- * AGLOMER MAKİNALARI
- * PLASTİK KIRMA MAKİNALARI
- * PLASTİK SIKMA MAKİNALARI
- * HDPE KAFADAN KESME GRANÜL MAKİNALARI
- * PLASTİK BORU MAKİNASI
- * SERA ÖRTÜSÜ (BRANDA) FİLM MAKİNALARI
- * BURGU MİL KOVAN İMALATI
- * GRANÜL KESME MAKİNESİ
- * PET YIKAMA ÜNİTESİ
- * GERİ DÖNÜŞÜM TESİSİ



Yeşiloba Mah. Yeni Metal Sanayi Sitesi 24 Blok No 19/21
25. Blok No. 14 - 15
Tel. : 90 (322) 428 01 45 - 55 Fax. : 90 (322) 429 64 92
web:www.feydasmakina.com - e-mail:feydas@feydasmakina.com
ADANA / TÜRKİYE





Sizin için **en iyi** **en uygun** olandır

Bizim gözümüzde her firma ve proje, bir insan gibi kendine has ihtiyaçları ve çözümleri olan bir yapıdır. Uzman mühendislik ekibimiz de iyi bir doktor gibi ihtiyaçlarınıza özel reçeteyi, projelerinize özel çözümleri üretiyor.

Yatırımlarınız için en iyi çözüm Hidromatik mühendisliğinin uzmanlık alanı.

**Hidromatik Hidrolik Pnömatik
Otomasyon San. ve Tic. Ltd. Şti**
Yeşiloba Mah. Arslandamı İş Merkezi
A-Blok No.4 Seyhan - Adana / Türkiye

Tel : +90 322 428 06 91
Faks : +90 322 428 26 32
www.hidromatik.com.tr
info@hidromatik.com.tr



 **hidromatik**
Paylaşılan Uzmanlık